

Tren yolu turizminde yeni istasyon

Türkiye'de üç hatta turistik tren turu yapılıyor. Şubat ayında açılan Sirkeci-Kazlıçeşme hattı ise Avrupa menşeli bir gezi sitesi tarafından Avrupa'da mutlaka görülmesi gereken 6 tren rotasından biri olarak duyuruldu.
Sümeyra Yarış Topal ■ *19*



KOBİ'ler için AB'den fon fırsatı

AB; 2021-2027 arasında Katılım Öncesi Yardım Aracı olarak 14.2 milyar Euro fon ayırdı. Yeşil ve dijital dönüşüme yatırım yapacak KOBİ'ler için AB fonlarının finansal çeşitlilikte önemli bir fırsat olduğu belirtiliyor.
Osman Kuvvet ■ *10'da*

4 koldan ihracat desteği

İhracat yapmak isteyen firmalara yol göstermek için Devlet Destekleri Bilgilendirme Semineri düzenlendi. Uzmanlar, KOBİ ve kümelenmeden kolay ihracat platformuna kadar birçok başlıkta verilen desteklerden yararlanmanın yollarını anlattı.
Mesude Demirhan ■ *11*

ÜNİVERSİTE KÜTÜPHANEMİZ BÜYÜYOR



Kitap okuma alışkanlığını teşvik için İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde düzenlenen etkinlikte Yahya Kemal'in 'Aziz İstanbul' adlı eseri okundu.

Hedef 500 BİN FİZİKİ 5 MİLYON DİJİTAL KİTAP

KAPASİTE ARTACAK

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, İstanbul Ticaret Üniversitesi kütüphanesini büyüteceklerinin müjdesini verdi. Avdagiç, "Kütüphanemiz yaklaşık 100 bin fiziki kitap, 1 milyon e-kitap kapasitesine sahip. Fiziki kitap sayısını 500 bine, dijital kitap sayısını da 5 milyona çıkarmak için destek vereceğiz" dedi. ■ *7'de*

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

M. Atatürk

24 MAYIS 2024 YIL: 66 SAYI: 3311 ISSN 1300-3666 İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI www.istanbulticaretgazetesi.com

Şirketlere güvenli YATIRIM ALANI

SUİSTİMALE KARŞI

Kripto varlıklara yatırımda suistimallerin önlenmesi için Sermaye Piyasası Kanunu'nda değişiklik yapılıyor. Yeni yasayla denetleme mümkün olacak. SPK'ya bu alanda tam yetki verilirken, izleme ve teknolojik altyapı hizmetlerini TÜBİTAK sağlayacak. Düzenlemeyle birlikte, yeni finansal kuruluşlar da sahaya girecek.

Kripto hizmet platformları kayıtlı ve denetlenebilir hale geliyor. Böylelikle kripto varlıklar, şahısların yanı sıra şirketler için de alternatif yatırım aracı oluyor.

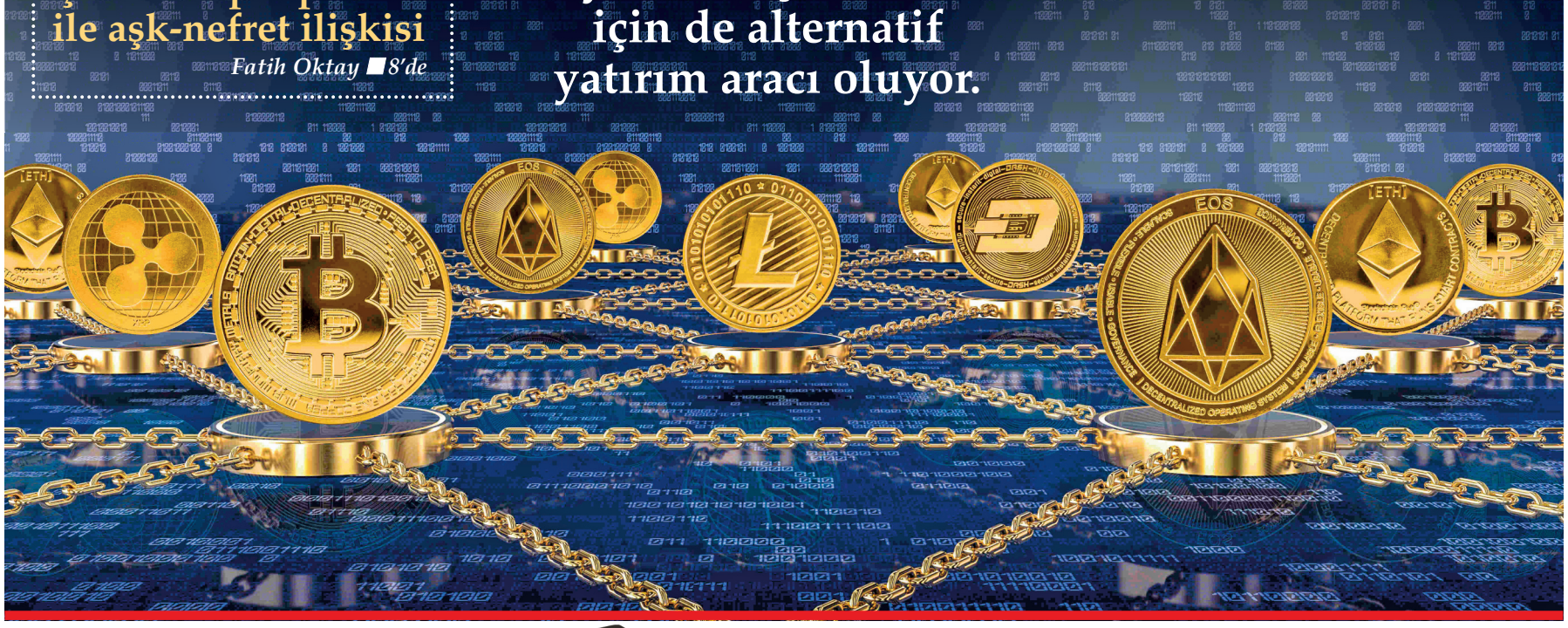
YENİ ŞİRKETLER

Güvenli platformlar üzerinden işlem yapılmasına imkan sağlayacak yasal düzenleme, bireysel olduğu kadar şirketler için de alternatif yatırım alanı oluşturacak. Saklama hizmetleri ve ilgili konulardaki düzenlemeler de yerli girişimcilere, finansal teknoloji alanında yeni fırsatlar getirecek. ■ *8'de*



Adem ORHUN

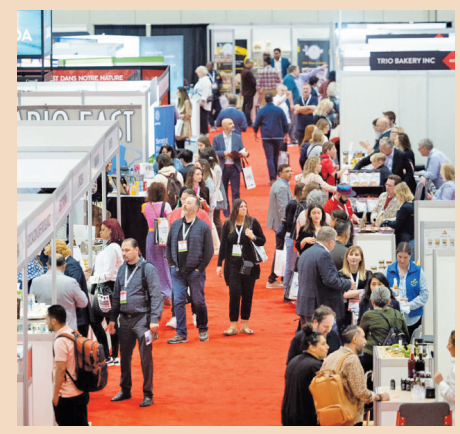
Çin'in kripto para ile aşk-nefret ilişkisi
Fatih Oktay ■ *8'de*





Japon pazarında YENİ FIRSAT

Dünyanın dördüncü büyük ekonomisi olan Japonya, gittikçe yaşlanan nüfusuna uygun ürünlerle Türk girişimciler için önemli bir pazar olmaya aday. Japonya, özellikle minimal ürünler, dondurulmuş gıdalar gibi pratik alanlarda yatırımcılar için fırsatlar barındırıyor. *Sümeyra Yarış Topal* ■ *12'de*



Sırada SIAL China ve SIAL Paris var

Dünyanın önde gelen gıda ve içecek fuarlarından biri olan SIAL Canada'ya 50 ülkeden bin 200 firma katıldı. İTO'nun milli katılımını yürüttüğü fuarda bu yıl Türkiye, dördüncü büyük katılımcı ülke oldu. SIAL fuarı buluşmaları, 28 Mayıs'ta Çin ve 19 Ekim'de Fransa ile devam edecek. ■ *15*

Kazanmanın formülü: Dijitalleşme

Tedarikte dijitalleşme, maliyet avantajının yanı sıra daha az risk ve daha fazla kazanç sağlıyor. Tedarik zincirinde dijitalleşmenin öne çıktığı bu dönemde işletmelerin bir yandan da dış ticaretteki risk ve fırsatları izlemesi gerekiyor. *Mesude Demirhan* ■ *5*



Elektro-optikte dışa bağımlılığı azaltmak için çalışıyor

Teknopark İstanbul firmalarından Quark Optical, ışıktan gelen bilgileri kullanarak elektro-optik alanında inovatif çözümler üretiyor. Şirket, elektro-optik alanında dışa bağımlılığın azalmasına da katkı sağlıyor. *Ömür Kırbaşlı* ■ *16*

22 yıldır tedarikçisini İTO'da buluyor



Yan Sanayi Borsası'nın bu ayki konuğu, Türkiye'de ısıtma, havalandırma ve klima alanında hizmet veren Alarko Carrier oldu. 17 yan sanayi firmasıyla görüşen Alarko Carrier, 2002'den bu yana yan sanayici firmalarını Yan Sanayi Borsası'ndan buluyor. *Barış Cabacı* ■ *13*

20'ye yakın patentli en uzun menzil radarı



ASELSAN'ın TSK için yerli ve milli olarak geliştirdiği Türkiye'nin en uzun menzilli radarı ALP 300-G'nin ilk teslimatı yapıldı. 435 bin satırdan fazla kod kullanılan radarın geliştirilmesinde 20'ye yakın patent alındı. 30 dakikada kurulabilen radar, uzak erişime radyolink göndererek kesintisiz haberleşmeyi sağlıyor. ■ *20*



İşverene zarar iş feshine sebep

İsa Karakaş ■ *6*

‘Genç girişimcinin gücü’ BTM girişimcisine geldi



Genç Girişimcinin Gücü ödülüne lâyık görülen BTM girişimlerinden Turan, 8 ülkeye saniyeler içerisinde para gönderilmesini sağlıyor. Uygulama, Türk Devletleri’ndeki kullanıcıların finansal ihtiyaçlarını karşılamalarına imkan sunuyor.

TUĞÇE ÖZKUŞ

BTM girişimlerinden Turan’ın Kurucusu Özgür Bayraktar, MÜSİAD tarafından düzenlenen Türkiye’nin Gücü Ödülleri töreninde ‘Genç Girişimcinin Gücü’ ödülüne lâyık görüldü. Bayraktar’ın ödül alan girişimi Turan, 400 binden fazla kullanıcıya sahip. Uygulama, 8 ülkeye saniyeler içerisinde para gönderilmesini sağlıyor.



YENİ NESİL FİNANSAL UYGULAMA

Türk ve global şirketlerde çeşitli pozisyonlarda görev yapan Özgür Bayraktar, 2022 yılının mayıs ayında Türk Devletleri’nde yaşayan kullanıcıların hem finansal ihtiyaçlarını karşılamalarını hem de uluslararası para transferlerini dakikalar içinde gerçekleştirmelerini sağlayan yeni nesil bir finansal uygulama olan Turan’ı kurdu.

75 MİLYON TL YATIRIM ALDI

Türk Devletleri için bir neobank olma hedefiyle kurulan Turan, Azerbaycan’ın yanı sıra Kazakistan, KKTC, Kırgızistan ve Özbekistan’a para transferi yapılmasını sağlıyor. 300 binden fazla müşteriye sahip olan, bunun yanı sıra Azerbaycan ve Özbekistan’da ofisleri bulunan Turan, ilk olarak Birleşik Ödeme, Colendi Ventures, APY Ventures, KT Portföy, Tera Portföy, Neo Portföy Türkaz Yatırım Fonu, Re-Pie ve Caucasus Ventures’tan 20 milyon TL yatırım aldı. Daha sonra 35 milyon TL’lik yatırım turunu, United Payment liderliğinde gerçekleştiren Turan’ın bugüne kadar aldığı toplam yatırım 75 milyon TL’ye ulaştı.



Mapla Biyoteknoloji yatırım turunda

BTM girişimlerinden Mapla Biyoteknoloji, www.fonlabuyusun.com platformu üzerinden yatırım turuna çıktı. Halk Yatırım aracılığıyla başladığı kitle fonlama turunda hedefledikleri miktarın yüzde 64.52’lik kısmına ulaşan girişim, çevre dostu dönüşümün bir parçası olmak isteyenleri yatırım turuna bekliyor. Mapla Biyoteknoloji, kayısı çekirdeklerinin kabuklarından biyoplastik ürünler üreterek sürdürülebilir bir geleceğe katkı sağlıyor. Girişim, aynı zamanda kayısı çekirdeği kabuğu gibi gıda atıklarını ve yan ürünlerini bilimsel yöntemlerle biyoplastik ürünlere dönüştürerek karbon ayak izini azaltıyor.

Arventek yatırım aldı

Yapay zeka ile çalışan otomatik proje takip platformu Arventek, 1.5 milyon dolar değerlemeyle yatırım aldı. BTM girişimleri arasında yer alan Arventek; güneş enerjisi tesisleri, demiryolları, karayolları, boru hatları, havaalanları, endüstriyel tesisler ve enerji nakil hatları gibi büyük altyapı projelerindeki kritik sorunlara çözüm getiriyor.



Şişli Belediyesi’nden ziyaret

Şişli Belediye Başkanı Resul Emrah Şahan ve beraberindeki heyet, BTM Fulya Yerleşkesi’ni ziyaret etti. İTO Yönetim Kurulu Üyesi ve BTM Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İbrahim Doğan Salman ve BTM Genel Müdürü İbrahim Elbaşı’nın da eşlik ettiği ziyarette, Şişli Belediyesi ile işbirliği çerçevesinde girişimcilik ekosisteminde yapılabilecek çalışmalar ele alındı.

SoftCleans yatırım ön talebinde



SoftCleans, www.basefunder.com platformu üzerinden ön talep toplamaya başladı. Temizlik hizmeti almak isteyenlerle temizlik hizmeti veren kişileri ve kurumları buluşturan bir pazaryeri platformu olarak SoftCleans, mobil uygulama ve web sitesi üzerinden geniş hizmet yelpazesi sunuyor. BTM girişimlerinden SoftCleans, koltuk ve halı yıkama, kuru temizleme, ev-ofis temizliği, yerinde araç yıkama, nakliye, kombi petek bakımı gibi birçok alanda hizmet veriyor.

SIAL INTERFOOD JAKARTA 2024

Cakarta - Endonezya
13 - 16 Kasım 2024



• Tüm gıda ve içecek ürünleri
• Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları
• Etiketleme makinaları ekipmanları

300 MİLYONA YAKLAŞAN NÜFUSUYLA ENDONEZYA TÜRK GIDA PROFESYONELLERİNİ BEKLİYOR!

NEDEN SIAL INTERFOOD JAKARTA?

• Müslüman nüfusunda dünyanın en büyük ülkesi
• Toplam nüfusta dünyanın dördüncü büyük ülkesi
• Hane halkı yıllık gelirinin %50’sinden fazlasının gıda ve içecek harcamalarını kapsaması
• Türkiye - Endonezya arasında yükselen ticaret hacmi
• Dünya gıda fuarlarının etkin organizatörlerinden SIAL tarafından düzenlenen SIAL Endonezya’da; ABD, BAE, Belçika, Filistin, Güney Kore, Malezya, Polonya, Tayvan başta olmak üzere 27 ayrı ülkeden katılımcılar
• Cakarta dışında Endonezya’nın diğer şehirlerinden profesyonel ziyaretçiler
• Avustralya, Avusturya, Çin, Etiyopya, Güney Kore, Japonya, Malezya, Singapur, Tayvan, Vietnam başta olmak üzere 62 ülkeden yaklaşık 100.000 ziyaretçi
• İstanbul Ticaret Odası’nın SIAL Fuarları Türkiye milli iştirak organizasyonlarının yükselen başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

• Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
• Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
• Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
• Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
• Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
• Fuar giriş kartı
• T.C. Ticaret Bakanlığı’nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
• Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

KATILIM BEDELİ

Minumum stant alanı : 9m²
Katılım bedeli : 1.000 Euro / m²

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

Levent Çakır
0212 455 62 39
0539 455 52 66
levent.cakir@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

İHALE İLANI

İhale Makamı	İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu
İşin Adı	İTO EK HİZMET BİNASI (23 PARSEL) RESTORASYON PROJESİ KAPSAMINDA DIŞ VE İÇ CEPHE RESTORASYON İŞLERİ İHALESİ
İşin Yeri	Fatih İlçesi Hobyar Mah. Reşadiye Cad. 406 Ada, 23 Parsel
İşin Kapsamı	Mülkiyeti İstanbul Ticaret Odası’na ait 406 Ada, 23 Parselde kaba inşaatı tamamlanmış İTO EK HİZMET BİNASI’nın birim fiyat üzerinden Anahtar Teslimi DIŞ VE İÇ CEPHE RESTORASYON İŞLERİNİN YAPILMASI
İşin Süresi	150 Takvim Günü
Son Teklif Verme Tarihi ve Saati	28 Mayıs 2024, saat 17:00
Teklif Dosyasının Teslim Yeri	İstanbul Ticaret Odası Merkez Binası, Zemin Kat, Evrak Kabul, Reşadiye Caddesi, 34112, Eminönü, Fatih, İstanbul
İhale Dosyası Temini Konusunda İrtibat	Canan TALAZ canan.talaz@hfmimarlik.com 0546 479 26 16 Hüseyin ÇAMUR huseyin.camur@ito.org.tr 0212 455 64 01



KOOP-DES projelerine hibe

TİCARET Bakanlığı, Kooperatiflerin Desteklenmesi Programı (KOOP-DES) kapsamında yılın ilk çağrı döneminde başvuran 97 projeye 20 milyon 585 bin 53 lira hibe desteği sağlayacak.

Bakanlıktan yapılan açıklamaya göre, bu yılın ilk çağrı dönemine ilişkin KOOP-DES başvuru sonuçları ve hibe tutarları belli oldu. Proje kapsamında bu yıl için kuruluş, işleyiş ve denetimleri Bakanlıkça gerçekleştirilen tüm kooperatif ve üst kuruluşlarının programa başvuru yapabilmesi sağlandı.

Kooperatiflerin sunduğu projeler, üretim ve istihdama katkısı, faaliyet gösterdiği sektör, bulunduğu il ile kooperatifin durumu dikkate alınarak değerlendirildi.

Bu yılın ilk çağrı dönemindeki projelerin değerlendirilmesi sonucunda, 40 ilden 89 kooperatifin makina ekipman alımı ve nitelikli personel istihdamı konularındaki 97 projesi desteklenmeye değer görüldü.

Projelerin tutarı 26 milyon 642 bin 147 lira olurken, Bakanlıkça sağlanacak hibe tutarı 20 milyon 585 bin 53 lira olarak belirlendi.

AB çıkışlı bazı ürünlere soruşturma

AVRUPA Birliği (AB) menşeli ve çıkışlı 'muhtelif mafsal halkalı zincirler ve aksamı' ithalatına yönelik önlemlerin etkisiz kılınmasına karşı soruşturma açılması kararlaştırıldı.

Ticaret Bakanlığı tarafından hazırlanan İthalatta Haksız Rekabetin Önlenmesine İlişkin Tebliğ, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Çin menşeli 'muhtelif mafsal halkalı zincirler ve aksamı' ithalatında dampinge karşı önlem uygulanıyor. Ancak bu ürünün, AB üzerinden yapılan ithalatta önlemin etkisiz kılınıp kılınmadığına yönelik başvurular üzerine inceleme yapıldı. İnceleme sonunda, söz konusu ürünün ithalatına ilişkin soruşturma açılması kararlaştırıldı.

Şekerde yeni kotalar açıklandı



ŞEKER sektöründe 2024-2025 pazarlama yılı için kotalar belirlenirken A kotasında miktar 2 milyon 910 bin ton oldu. Konuya ilişkin Cumhurbaşkanı Kararı, Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, 2024-2025 pazarlama yılı ülke toplam A kotası 2 milyon 910 bin ton olarak belirlenirken, pancar şekeri A kotası 2 milyon 837 bin 250 ton, B kotası ise bu rakamın yüzde 5'i oranında 141 bin 863 ton oldu. Nişasta bazlı şeker kotası da ülke toplam A kotasının yüzde 2.5'ine karşılık gelen 72 bin 750 ton olarak kararlaştırıldı.

Ayrıca, şirketlere tahsis edilen pancar şekerinde A ve B kotası ile nişasta bazlı şekerde A kotası miktarları belirlendi.



Amme alacaklarında tecil faizi yükseldi

Amme Alacaklarının Tahsil Usulü Hakkında Kanun'da yer alan gecikme zammı oranı, her ay için ayrı ayrı uygulanmak üzere yüzde 3.5'ten yüzde 4.5'e yükseltildi. Borçlar Kanunu ve Türk Ticaret Kanunu kapsamında, miktarı sözleşme ile tespit edilmemiş faiz ödenmesi gereken hallerde uygulanacak faiz oranı da 12 puan artırıldı.

KAMU alacakları için gecikme zammı ve tecil faiz oranları yükseltildi. Cumhurbaşkanlığı'nın konu ile ilgili kararı, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Buna göre, 6183 sayılı Amme Alacaklarının Tahsil Usulü Hakkında Kanun'da yer alan gecikme zammı oranı, her ay için ayrı ayrı uygulanmak üzere yüzde 3.5'ten yüzde 4.5'e yükseltildi.

Hazine ve Maliye Bakanlığı Gelir İdaresi Başkanlığı'nın Tahsilat Genel Tebliği de Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, amme alacaklarında yıllık yüzde 36 olarak uygulanan tecil faizi oranı yüzde 48 oldu.

21 Mayıs'tan itibaren yapılacak müracaatlara dayanılarak tecil edilen amme alacaklarına yıllık yüzde 48 tecil faizi uygulanıyor.

BORÇLAR VE TİCARET KANUNU

Borçlar Kanunu ve Türk Ticaret Kanunu kapsamında, miktarı sözleşme ile tespit edilmemiş faiz ödenmesi gereken hallerde uygulanacak faiz oranı 12 puan artırıldı.



Resmi Gazete'de yayımlanan kanuni faiz ve temerrüt faizine ilişkin kanun kapsamında, miktarı sözleşme ile tespit edilmemiş faiz ödenmesi gereken hallerde yıllık yüzde 12 olarak öngörülen faiz oranı yüzde 24'e çıkarıldı.

Yasa kapsamında, Cumhurbaşkanı'nın, söz konusu oranı aylık olarak belirlemeye, yüzde 10'a kadar indirmeye veya bir katına kadar artırmaya yetkisi bulunuyor.

Kamu ihalelerine yeni kurallar

KAMU İhale Kurumu'nun mal alımı, yapım işleri, hizmet alımı ve danışmanlık hizmet alımı uygulama tebliğ ve yönetmeliklerinde değişiklik öngören düzenlemeleri, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Buna göre, ilanı veya duyurusu 15 Haziran ve sonrasında yapılacak ihalelerde, yüklenicinin iş ortaklığı olduğu durumlarda, sözleşmenin yürütülmesi sırasında ortaklık oranlarının hangi durumlarda değiştirilebileceği yeniden belirlendi.

AYRI AYRI SÖZLEŞME

Tebliğde, mal alımı ihalelerinde demonstrasyon ve numune değerlendirme usullerine, hizmet alımı sözleşmelerindeki aykırılık halleri ve cezalara ve kısmi teklife açık ihale edilen hizmet alımı ihalelerinde her bir kısım için ayrı ayrı sözleşme imzalanmasına dair hususlar yer aldı.

ÜST LİMİT 5 BİN LİRA

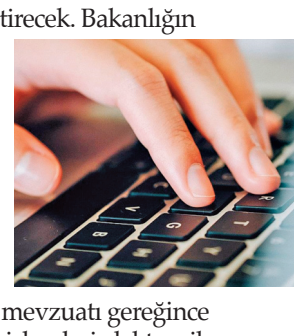
Ayrıca ilanı veya duyurusu 1 Ekim ve sonrasında yapılacak ihalelerde, ihaleye katılım engeli olan kesinleşmiş sosyal güvenlik prim borcunun üst limiti 5 bin lira olarak belirlendi.

İhale, alım ve sözleşme süreçlerinde EKAP üzerinden yürütülecek iş ve işlemleri düzenleyen 'Kamu Alımlarının Elektronik Ortamda Yapılması Yönetmeliği' ile eki 'Elektronik Ortamda Yapılan İhalelerde Uygulanacak Tip İdari Şartname' ve bağlı diğer düzenlemeler, 15 Ocak 2025 tarihinde yürürlüğe girecek.



Ret ve iade işlemleri elektronik ortamda

KAMU idareleri, muhasebe işlemleri kapsamındaki ret ve iadeleri elektronik ortamda gerçekleştirecek. Bakanlığın Muhasebat Genel Müdürlüğü Genel Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi.



Buna göre, nakden veya mahsuben tahsil edilen tutarlardan mevzuatı gereğince yapılan ret ve iade işlemleri elektronik ortamda yürütülecek.

Merkezi yönetim kapsamındaki kamu idareleriyle merkezi yönetim kapsamında olmamakla birlikte Genel Müdürlükçe geliştirilen bilişim uygulamaları üzerinden ret ve iade işlemlerini gerçekleştiren kamu idareleri bu uygulamaya tabi olacak.



Çin menşeli granite tedbir sürecek

ÇİN menşeli granit ithalatında yürürlükteki dampinge karşı önlemin devam etmesi kararlaştırıldı.

Ticaret Bakanlığı'nın İthalatta Haksız Rekabetin Önlenmesine İlişkin Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Bu çerçevede, Çin menşeli granite uygulanan dampinge karşı önlem, ton başına 174 dolar olarak devam edecek.

Öte yandan, Bakanlığın İthalatta Gözetim Uygulamasına İlişkin Tebliği de Resmi Gazete'de yayımlandı. Tebliğle, silindirli kapı kilidi, levha, asma kilit, saat, çakmak ve ateşleyici gibi eşyaların ithalatında gözetim uygulaması uygulanması kararlaştırıldı.



Bazı klima ve ünitelerine damping kararı

ÇİN menşeli 'yalnız duvar tipi split klimalar' ile iç ve dış ünitelerinin ithalatında yürürlükteki dampinge karşı önlemin devam etmesi kararlaştırıldı.

Ticaret Bakanlığı tarafından hazırlanan İthalatta Haksız Rekabetin Önlenmesine İlişkin Tebliğ, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Bu kapsamda, ürünlere yönelik CIF bedelinin yüzde 25'i oranında dampinge karşı önlem devam edecek.

Öte yandan, Bakanlık tarafından hazırlanan Gümrük Genel Tebliği'nde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliğ de Resmi Gazete'de yayımlandı.

Tebliğle, Avrupa Birliği Komisyonu tarafından alınan bazı eşyaların sınıflandırılmasına ilişkin kararlar Türkiye mevzuatıyla uyumlulaştırıldı. Düzenleme, 2 Mayıs'tan geçerli olmak üzere yürürlüğe girdi.



Çin ile enerjide işbirliği dönüşümü hızlandıracak

Türkiye ile Çin arasında başta kritik mineraller ve nadir toprak elementleri olmak üzere doğal kaynaklarda işbirliğini artırmaya yönelik temaslara yenileri ekleniyor. İki ülke arasında nükleer enerji, yenilenebilir enerji, enerji depolama ve hidrojeni içeren 'enerji dönüşümü' temalı bir mutabakat zaptı imzalandı.

MADEN rezervlerini ve üretim kapasitesini sürekli artıran Çin Halk Cumhuriyeti ile Türkiye arasında enerjide yeni işbirliği adımları atılıyor. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Alparslan Bayraktar, Çin ile enerji alanında işbirliği olanaklarını ele almak için gittiği Pekin'de, Çin Tabii Kaynaklar Bakanı Wang Guanghua ve Ulusal Enerji İdaresi Başkanı Cang Cienhua ile görüştü. Mevkidaşı Vang ile görüşmesinde Türkiye ile Çin arasında başta kritik mineraller ve nadir toprak elementleri olmak üzere doğal kaynaklar ve madencilik alanlarında mevcut ve potansiyel işbirliğini değerlendiren Bayraktar, işbirliğini iki ülkede ve üçüncü ülkelerde geliştirme yönünde mutabık kaldı.



Bayraktar, Çin Ulusal Enerji İdaresi Başkanı Cang ile nükleer enerji ve yenilenebilir enerji alanlarında yeni işbirliklerine temel teşkil edecek fırsatları değerlendirirken taraflar, somut projeleri en kısa sürede hayata geçirme hedefini vurguladı. Görüşmenin ardından iki ülke arasında 'Enerji Dönüşümü Alanında İşbirliğine İlişkin Mutabakat Zaptı' imzalandı.

ENERJİ DÖNÜŞÜMÜ

Ulusal Enerji İdaresi ile yaptıkları görüşmelerde nükleer enerji, yenilenebilir enerji, enerji depolama ve hidrojeni kapsamına alan ve 'enerji dönüşümü' temalı bir mutabakat zaptını imzaladıklarını söyleyen Bayraktar, "Bu, yenilenebilir enerji başta olmak üzere, ülkemizin karbonsuzlaşmaya giden yolda çok önemli projeleri birlikte geliştirebilmemizin önünü açacak" dedi. Bayraktar, ekim ayına kadar Türkiye ile Çin arasında doğal kaynaklar alanında bir işbirliği anlaşması imzalama konusunda mutabık kaldıklarını, bu konuda çalışmalara başladıklarını belirtti.

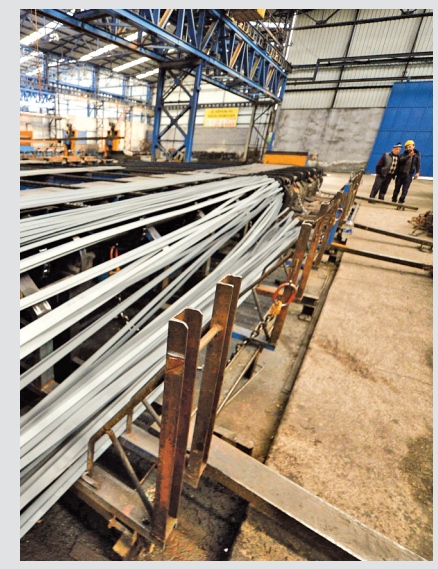
MODÜLER SANTRALLER

Bayraktar, Pekin'deki temasları kapsamında Türkiye'nin nükleer alanda çalışmalar yürüttüğü SPIC yetkilileriyle bir araya geldiğini ve işbirliğinde bir sonraki adımda neler yapacaklarını konuştuklarını belirterek, şunları kaydetti: "Nükleer enerjide Türkiye'nin büyük santrallerin yanı sıra küçük modüler reaktörlere de ihtiyacı var. Bu konuda birçok batılı şirketle görüştük. Ancak bu teknolojiye sahip Çinli şirketlerle temas kurduk. Yeni dönemde Akkuyu'dan edindiğimiz tecrübeyle daha çok yerlileştirmenin olduğu, insan kaynağı ve işletmecilikte yerliliğin olduğu bir modeli hedefliyoruz."



Kritik şirketlerle temaslar

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Alparslan Bayraktar, Pekin'deki programında Çin'in en büyük enerji firmalarından olup Türkiye'de yatırım yapan Çin Devlet Enerji Yatırım Şirketi (SPIC) ve ona bağlı Çin Devlet Nükleer Enerji Teknolojisi Şirketi yetkilileriyle bir araya geldi. Bayraktar, ayrıca elektrik şebekesi inşaatı şirketi PowerChina, mühendislik hizmetleri veren Çin Enerji Mühendisliği Şirketi, Çin Makina Mühendisliği Şirketi, Çin Teinçın Mühendislik Şirketi, nükleer enerjide uzman Çin Ulusal Yurtdışı Nükleer Enerji Şirketi ile batarya ve depolama üniteleri üreticisi Contemporary Amperex Technology (CATL) yetkilileriyle görüştü. Çin'in onlarca ülkede faal olan enerji şirketi SPIC, Türkiye'de kurulması planlanan üçüncü nükleer enerji santrali projesi için geçen yıl yetkililer ve akademisyenlerle görüşmüştü. SPIC firması ayrıca 2023 yılında Türkiye'deki Nükleer Sanayi Derneği'ne de üye olmuştu.



Ham çelik üretimi yüzde 5 düştü

MERKEZİ Brüksel'de bulunan Dünya Çelik Birliği (Worldsteel), nisan ayı ham çelik üretim verilerini açıkladı. Buna göre, küresel ham çelik üretimi, nisan ayında 2023'ün aynı dönemine kıyasla yüzde 5 gerileyerek 155.7 milyon tona düştü.

Nisan ayında dünyanın en büyük çelik üreticisi Çin'in üretimi yüzde 7.2 azalışla 85.9 milyon ton oldu. Japonya'nın üretimi yüzde 2.5 düşerek 7.1 milyon ton, ABD'nin yüzde 2.8 azalarak 6.7 milyon ton, Güney Kore'nin yüzde 104 düşüşle 5.1 milyon ton oldu. Almanya'nın üretimi ise yüzde 6.4 artarak 3.4 milyon tona ulaştı. Türkiye'nin nisan ayı ham çelik üretimi yüzde 4.5 artarak 2.8 milyon ton oldu.

Küresel ham çelik üretimi, Ocak-Nisan 2024'te ise geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 0.9 azalarak 625.4 milyon tona geriledi.

Derleyen: Necmi Uysal necmi.uysal@ito.org.tr

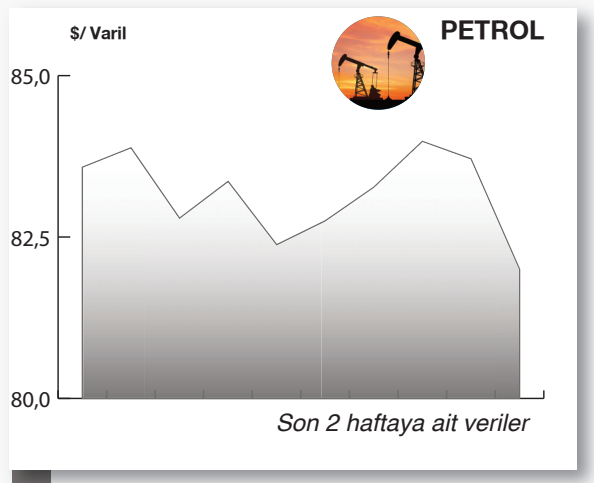
Uluslararası emtia piyasaları



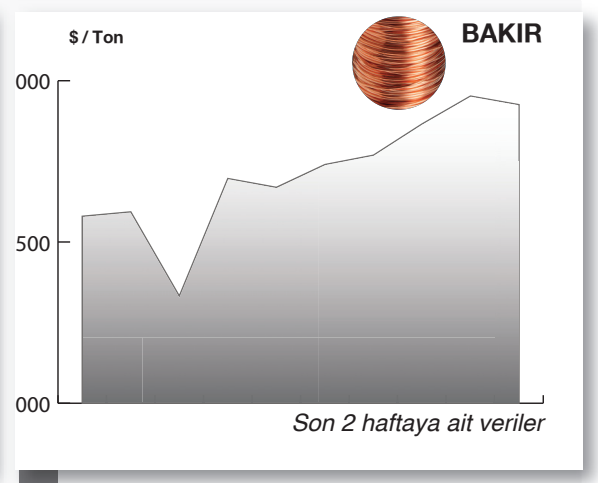
		Güncel	Haftalık Değişim %	Yıllık
ENERJİ	**Petrol (Brent, $/Varil)**	**82.3**	**-1.1**	**7.0**
	Doğalgaz (Henry Hub, $ /MMBtu)	2.6	12.4	20.6
	Doğalgaz (Dutch TFF, EURO/MWh)	**32.8**	**10.1**	**18.0**
	Termal Kömür ($/Ton, FOB, Newcastle Avustralya, 6.000 KCal/kg)	142.8	0.6	-10.8
METALLER	**Altın ($/Ons)**	**2.417**	**3.0**	**24.2**
	Gümüş ($/Ons)	31.8	11.2	36.5
	Platin ($/Ons)	**1.050**	**-0.4**	**2.3**
	Bakır ($/Ton)	10.777	7.7	33.4
	Alüminyum ($/Ton)	**2.735**	**7.2**	**22.3**
	İnşaat Çeliği (Çin, $/Ton)	518	3.0	-2.3
	Demir Cevheri ($/Ton, CFR, Tianjin-Çin, %63.5)	**117**	**0.9**	**11.4**
	Kurşun ($/Ton)	2.290	4.1	11.3
	Kalay ($/Ton)	**34.103**	**2.5**	**-39.0**
	Çinko ($/Ton)	3.085	5.1	33.0
	Nikel ($/Ton)	**21.272**	**12.3**	**1.1**
TARIM ÜRÜNLERİ	**Buğday ($/Ton)**	**261**	**5.4**	**17.7**
	Mısır ($/Bushel)	4.62	-1.5	-23.5
	Mısır ($/Ton)	**182**		
	Pamuk ($/Lb)	0.77	4.4	-3.5
	Kakao ($/Ton, Londra)	**7.734**	**1.8**	**165.5**
	Kahve ($/Lb)	2.18	9.5	14.1
	Şeker ($/lb)	**0.18**	**-1.7**	**-25.7**
	Kereste ($/$m^3$)	228	11.6	6.8
	Ayçiçek Yağı (USD/Ton)	**867**	**1.6**	**0.0**
	Palmiye Yağı ($/Ton)	816	1.0	4.6
	Baltık Kuru Yük Endeksi	**1.829**	**-8.2**	**-13.9**
	Emtia Endeksi (CRB Index)	345	3.3	19.0

Veriler, 21 Mayıs 2024 itibarıyla düzenlenmiştir.

En hareketli ürünler



Son 2 haftaya ait veriler



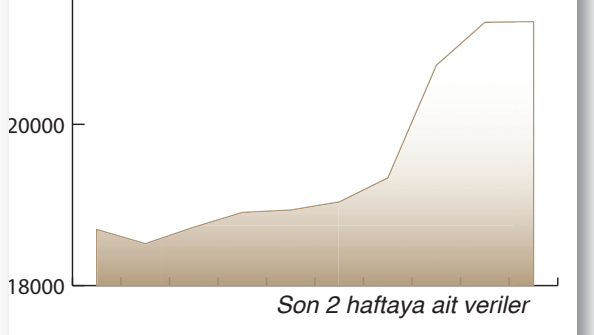
Son 2 haftaya ait veriler

Fed takip ediliyor

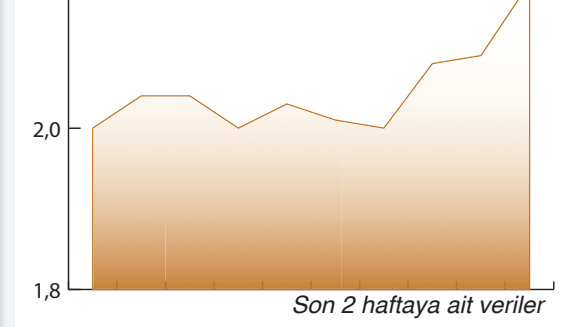
Brent petrolü, haftayı 82 dolar seviyesinden kapattı. Amerikan Merkez Bankası'nın (Fed) faiz indirimi konusunda gösterdiği belirsizlik, talep tahmini yapmayı zorlaştırıyor. ABD petrol stoklarının haftalık 2.48 milyon varil artması ve Ortadoğu'daki tansiyonun azalması da düşüşün nedenleri arasında. ABD Enerji Bakanlığı, yaz sezonu öncesi ülkede benzin fiyatlarındaki artışı önlemek için 1 milyon varil benzini piyasaya sürdü. Diğer taraftan, 1 Haziran'da yapılacak OPEC+ toplantısında üretim kesintisi kararının devam ettirileceği beklentisi ağır basıyor.

Yeni yatırım yapılmıyor

Bakır fiyatları, geçen haftaki yüzde 7.7 artışla 11 bin dolara yaklaştı. Fiyatı yukarı çeken temel unsur, arz tarafındaki sıkıntılar. Sektörün önemli oyuncularının yeni yatırım konusunda isteksiz olmaları ve mevcut madenleri satın alma yoluna gitmeleri önemli bir sebep. Örneğin, dünya bakır üretiminin yüzde 1.5'ini karşılayan Panama madeni, kasım ayından beri atıl durumda. Bazı analistler, arz-talep dengesizliği ve spekülatif yaklaşımların devam etmesi durumunda bakırın tonunun 15 bin dolara kadar çıkabileceğini belirtiyor.



Son 2 haftaya ait veriler



Son 2 haftaya ait veriler

Stoklara rağmen yükseldi

Elektrikli araçlar için batarya ve alaşımlı çelik üretiminde önemli bir kullanım alanına sahip nikelin tonu, geçen hafta yüzde 12.3 artışla 12 bin dolara yükseldi. Bu artışın, Londra Emtia Borsası'ndaki stokların mayıs başında 80 bin tona yükselmesine rağmen gerçekleşmesi, dikkat çekici. Yukarı yönlü hareketin asıl nedeninin ise dünya nikel üretiminin yüzde 6'sını karşılayan eski Fransız sömürgesi Yeni Kaledonya'daki iç karışıklık olduğu belirtiliyor. Nikel fiyatları, Mart 2022'de 50 bin dolara kadar çıkmış ve bu yılın şubat ayında 15 bin dolara gerilemişti.

Hava şartları etkili

Bir süredir 2 dolar civarında seyreden kahve fiyatları, 2.18 dolara yükseldi. International Coffee Exchange verilerine göre, arabica kahve stoklarının 13 ayın en yükseğine çıkmasına rağmen Brezilya ve Vietnam'da yetersiz yağışlar, kahve fiyatlarının artmasına neden oluyor. Vietnam'ın kahve üretim merkezi Dak Lak eyaletinde yağışların geçen yıldan yüzde 50 az olması bekleniyor. Brezilya'nın kahve üretiminin yüzde 30'unu karşılayan Minas Gerais bölgesinde ise iki hafta üst üste yeterli yağışların alınmadığı belirtiliyor.

Dijitale yatırım tercih değil zorunluluk



Tedarikte dijitalleşme, maliyet avantajının yanı sıra daha az risk ve daha fazla kazanç sağlıyor. Bu nedenle dijitale yatırım artık bir tercih değil, zorunluluk haline geliyor. İTO'da düzenlenen 'tedarik zincirlerinde dijitalleşme' konulu seminerde, dijital satın almadan tedarik zincirinde takibe, dış ticaretteki riskler ve fırsatlara kadar birçok başlıkta yapılan sunumlarla katılımcılar bilgilendirildi.

MESUDE DEMİRHAN

İSTANBUL Ticaret Odası, 'Tedarik Zincirlerinde Dijitalleşme, Ticarette Riskler ve Fırsatlar' konulu bir seminer düzenledi. Seminerde, dijital satın almadan tedarik zincirinde takibe, dış ticaretteki riskler ve fırsatlara kadar birçok başlıkta yapılan sunumlarla katılımcılar bilgilendirildi. Oda'nın Eminönü Merkez Bina'da gerçekleştirdiği seminerin açılış konuşmasını, İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman yaptı. Moderatörlüğünü İstanbul Üniversitesi Tedarik Zinciri Yönetimi Ana Bilim Dalı Başkanı Prof. Dr. Murat Erdal'ın yürüttüğü seminer, iki oturumda gerçekleşti.



GELECEK VİZYONU

İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman konuşmasında, özellikle pandemi dönemiyle birlikte tedarik yönetimi konusunun ne kadar stratejik bir süreç olduğunu dünyanın tecrübe ettiğini söyledi. Salman, hammadde kısıtları, lojistik maliyeti artışları, tüketici tercihindeki değişimlerin tedarik zinciri yaklaşımında da önemli gelişmelere zemin oluşturduğuna dikkat çekerek, maliyetlerin kontrolünden istikrarlı iş ortaklıklarına ve son müşteri memnuniyetine kadar çok boyutlu bir karar alma imkanı sunduğunu belirtti. Dijital sistemlere yatırım yapmanın artık bir tercih değil, bir zaruret olduğunu vurgulayan Salman, şöyle konuştu: "Nitekim kendini geliştiremeyerek geleneksel yönetim süreçlerinden taviz vermeyen ülkeler, şirketler ve insanların yakın gelecekte dahi söz sahibi olamayacaklarını söyleyebiliriz. Bugün tedarik süreçleri ve dijitalleşme konusunda hepimizin aklındaki sorulara ışık tutmak için bir aradayız. Toplantımız bir yanda fırsatlar, diğer yanda riskler olmak üzere her iki yönde de aydınlatıcı fikirlerle buluşacağımız bir zemin. Burada ele alacağımız konuların ticaretimizin gelecek vizyonu adına son derece kıymetli bir adım olacağını düşünüyorum."

YÜZDE 10 TASARRUF

TeamProcure INC Ortağı Alper Sağız, dijital satın alma çevre ve uygulamalarıyla ilgili bir sunum yaptı. Özellikle pandemiyle artan ve sonrasında da devam eden evden çalışma modeliyle firmaların internet ortamından rahat edebilecekleri programları tercih ettiğini belirten Sağız, "İnternetin olduğu her ortamda elektronik satın alma uygulamalarını kullanarak şirketlerimize doğru satın alma yapabiliyoruz" dedi.

Sağız, talepten teslimata kadar uygulama üzerinden online olarak tüm süreçlerin gerçekleştiğini anlatarak, e-satın almanın tasarruf, verimlilik, şeffaflık ve raporlamaya fayda sağladığını söyledi. Sağız, elektronik ortamda satın almanın fiziksel satın almaya göre yüzde 10 tasarruf sağladığına dikkat çekti.

AZ HATA, YÜKSEK VERİM

Sirius Tedarik CEO'su Levent Çuhadar ise yapay zekanın tedarik zincirinde kullanım alanları arasında talep tahmini, envanter yönetimi, malzeme ihtiyaç planlaması ve lojistik optimizasyonun yer aldığını söyledi. Çuhadar, dijitalleşmede risk ve fırsatlarla ilgili olarak şunları kaydetti: "İş süreçlerinde daha az hata ve daha yüksek verim, nakliye ve dağıtım süreçlerinde zaman ve maliyet tasarrufu, stok maliyetlerinde azalma, değişen taleplere ve koşullara hızlı uyum sağlama, otomasyon ile üretim süreçlerinin hızlanmasında fırsat sunuyor. Ancak yanlış süreçlerin oluşturulması verim kaybına yol açabilir. Uygun olmayan teknolojilerin seçimi maliyetleri artırabilir. Bilgi güvenliği, altyapı eksikliği ve hassas verilerin korunması zorunluluğu açısından risk oluşturabilir."

Çuhadar, sektörle ilgili yaşanan sorunları ise şöyle sıraladı: "İzlenebilirlik, lojistik süreçlerin yönetimi, koordinasyon eksikliği, atıl stok, eksik malzeme, talebin anlık değişmesi ve ana veri yönetimi."

Emisyonu azaltmalıyız

EG-E Consulting Ortağı Gül Saldıraner, İklim Riskleri ve Tedarikte AB Düzenlemeleri hakkında sunum yaptı. Saldıraner, yapılan işlerin ekonomik boyutu yanında hem çevresel hem de sosyal etkileriyle değerlendirilmesi gerektiğini belirterek, şu bilgiyi verdi: "Karbon emisyonlarını azaltmazsak, işlerimizi yapamayacağız. Regülasyonlar bu konuda bize destek olacak. Dünya Meteoroloji Örgütü'ne göre; 2023'te doğa olayları rekor seviyede ve her alanda alarm zilleri çalıyor. En çok ihracat yaptığımız AB, iklim riski değerlendirme raporu yayınladı. AB'yi her alanda takip ediyoruz."

Küresel ticarette yavaşlama

Ünsped Gümrük Müşavirliği ve Lojistik Hizmetler A.Ş. Genel Müdürü Rıza Mehmet Korkmaz, orta ve uzun vadede dünyada olası riskleri şöyle sıraladı:

- Sıcak çatışmaların artarak yayılması ve krizlerin kalıcı hal alması
- Nükleer tehdit
- Diplomatik gerginlikler ve çoklu krizler
- Enflasyonla mücadele gerekliliği ve merkez bankalarının faiz kararları
- Küresel ticarette yavaşlama
- Gıda ve enerji darboğazları
- Doğal afetlerin artması
- Yeni bir pandemi riski
- Sürekli artan borç
- Yerel ve genel seçimler



Bankaların stratejisinde yeşil finansman fırsatları var

ULUSLARARASI Arap Bankacılık Zirvesi'nde konuşan Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu Başkanı Şahap Kavcıoğlu, iklim değişikliğiyle mücadeleye yönelik politikaların bankacılık sektörü için hem sorumluluk hem de fırsat sunduğunu söyledi. Kavcıoğlu, "Yeşil finansman ve sürdürülebilir bankacılık uygulamalarını destekliyoruz. Bankalarımız, sadece iklim değişikliğiyle ilgili risklerini azaltmak için değil, yeşil finansman fırsatlarından yararlanmak için de sürdürülebilirliği stratejilerinin merkezine alıyor" dedi.

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

İHALE İLANI

İhale Makamı	İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu
İşin Adı	"İstanbul Ticaret Odası Tanıtım Filmi" İhalesi
İşin Kapsamı	İstanbul Ticaret Odası tarafından yurtiçi ve yurtdışı organizasyon, etkinlik, fuarlar ile başta dijital olmak üzere tüm mecralarda gösterilmek üzere; üç versiyon tanıtım filmi hizmet alımı, **1 adet 3 dakikalık İstanbul Ticaret Odası Tanıtım Filmi, 1 adet 6 dakikalık İstanbul Ticaret Odası & İstanbul Ekonomisi Tanıtım Filmi, 1 adet 20 dakikalık İstanbul Ticaret Odası & İstanbul Ekonomisi & İstanbul Turizm Tanıtım Filmleri** hazırlanacaktır. Filmlerin her birisinin sekiz (8) dilde (Türkçe, İngilizce, Almanca, Arapça, Çince, İspanyolca, Fransızca, Rusça) ve iki versiyon şeklinde altyazılı, altyazısız olarak istenen boyutlarda hazırlanması için hizmet alımı işidir.
Detaylı Bilgi ve Şartname	www.ito.org.tr web sitesi duyurular bölümünden ulaşabilirsiniz. (https://ito.org.tr/tr/duyurular)
İşin Süresi	Nihai senaryo ve taslak kurgusu, İTO tarafından yazılı onay verildiği günden itibaren 45 (kırk beş) gün içerisinde şartnamede belirtildiği şekliyle teslim edilecektir.
Son Teklif Verme Tarihi ve Saati	04 Haziran 2024, saat 16:00
Teklif Dosyasının Teslim Yeri	İTO Merkez Binası (Eminönü, Fatih, İstanbul) İdari İşler ve Satın Alma Müdürlüğü Evrak Kayıt
İhale Dosyası Temini Konusunda İrtibat	İdari İşler ve Satın Alma Müdürlüğü Tel: 0212- 455 63 84 E-mail: nusret.gursu@ito.org.tr



NRW'DE HİDROJEN: EN KÜÇÜK AMA GELECEĞİ EN PARLAK ELEMENT.

EUROPE'S HEARTBEAT

Bize katılın! Almanya'nın en büyük hidrojen ağını keşfedin: Kuzey Ren-Vestfalya (NRW). Çok sayıda araştırma kurumu ve dünyanın en büyük yeşil hidrojen depolama tesisi projesi ile NRW, geleceğe yönelik en ideal koşulları sunan hidrojen ekonomisini oluşturarak, Avrupa çapında enerji pazarında lider bir rol oynamaktadır. NRW'ye hoş geldiniz!

www.nrwglobalbusiness.com

NRW.GLOBAL BUSINESS Trade & Investment Agency

30 GÜNLÜK ÜCRETİNİ AŞACAK ŞEKİLDE

İşverene zarar veren işçinin hizmet akdi feshedilir

İŞÇİ ve işveren arasında hizmet akdi ilişkisinden kaynaklanan karşılıklı hak, yükümlülük ve sorumluluklar bulunuyor. Diğer yandan, tarafların hüsnüniyet kaideleri çerçevesinde hareket ederek sözleşme gereklerini ifa etmeleri gerekiyor. İşçinin yükümlülüklerinin kapsamı, bireysel ve toplu iş sözleşmesiyle yasal düzenlemelerde belirlenmiştir. İşçinin kasten veya ihmalle neden olduğu hizmet akdi ihlalleri, akdin feshi açısından önem kazanıyor. Bu çerçevede işçinin, işverenin malı olan veya eli altında bulunan makina, tesisat, eşya ya da maddelere 30 günlük ücreti tutarını aşacak şekilde zarar vermesi halinde, işverenin haklı fesih imkânının esasları, emsal nitelikteki inceleme konusu Yargıtay kararı muvacehesinde bu yazımızda değerlendirildi.



İsa KARAKAŞ

Konu: 30 günlük ücret tutarını aşacak şekilde işverene zarar veren işçinin hizmet akdinin feshi

Kararı veren daire başkanlığı: Yargıtay 7. Hukuk Dairesi

Karar bilgileri: 2013/17337 E., 2014/791 K.

DAVA VE İDDİALAR

Davacı vekili dava dilekçesinde; özetle müvekkilinin davalı davacının işyerinde … tarihleri arasında güvenlik görevlisi olarak çalıştığını, iş akdinin işveren tarafından haksız feshedildiğini, haklarının ödenmediğini iddia ederek, kıdem ve ihbar tazminatı alacaklarının tahsilini talep etti.

Davalı taraf ise davacının şoför/tahsildar olarak çalıştığını, ATM'lerle ilgili yapılan incelemede para kayıplarından davacının sorumlu olduğu sonucuna varıldığını, bu nedenle iş akdinin haklı olarak feshedildiğini belirterek, davanın reddini istedi.

İnceleme konusu kararda, bahse konu olay nedeniyle iş sözleşmesinin feshinin haklı nedene dayanıp dayanmadığı, haklı neden olarak iddia edilen; 4857 sayılı İş Kanunu'nun 25. maddesinin (II) numaralı bendinin (ı) alt bendindeki, "İşverenin malı olan veya eli altında bulunan makina, tesisat, eşya ya da maddelere 30 günlük ücreti tutarını aşacak şekilde zarar vermesi" kapsamında değerlendirilip değerlendirilmeyeceği noktasında düğümleniyor.

KASIT YA DA TAKSİR

Bu muvacehede işçinin kusursuz olduğunun ortaya çıkması durumunda işverenin haklı fesih imkânı olmadığı gibi işçinin kusuru belli bir yüzde ya da belli bir oran olarak saptanmışsa; zararın miktarının bu kusur nispetinde azaltıldıktan sonra 30 günlük ücreti aşıp aşmadığına bakılması elzemdir.

İnceleme konusu Yargıtay kararında; zararın işçinin kasıtlı davranışından ya da taksirli eyleminden kaynaklanmasının hukuki sonuca etkisi bulunmadığı, örnek olarak işverene ait iş makinası paletlerine kasten metal cisim sokmak suretiyle zarar veren veya trafik kazası sonucu işvereni zarara uğratan işçinin aynı şekilde iş sözleşmelerinin haklı nedenle sona erdirilebileceği, işçinin kusuru ve zararı, ayrı ayrı uzman kişilerce belirlenmesi gerektiği belirtildi.

GÜNLÜK YEVMİYENİN 30 KATI

Zarar tutarı ile karşılaştırılacak olan işçinin 30 günlük ücretinin brüt ya da net olarak dikkate alınması gerektiği noktasında İş Kanunu'nda herhangi bir açıklık bulunmuyor. Söz konusu Yargıtay kararında; işçi lehine yorum ilkesi uyarınca brüt ücretin esas alınması gerektiği, yasada öngörülen 30 günün, bir aydan farklı bir kavram olduğu, bu noktada işçiye aylık olarak ödenen ücret yerine, günlük yevmiyesinin 30 katı tutarının dikkate alınması gerektiği vurgulandı.

Kararda esas alınması gereken ücretin ise dar anlamda ücret olduğu, ikramiye, prim, fazla çalışma ücreti ve benzeri ödemelerin bu maddede yer alan 30 günlük ücret içerisinde değerlendirilmeyeceği, ancak ücretin garanti ücret üzerine yapılan işe göre ilave ücret veya satış primi olarak belirlendiği hallerde, gerçek ücretin bu ödemelerin toplamı olarak değerlendirilmesinin yerinde olacağı belirtildi. Bu meyanda yapılan tespitte zararın 30 günlük ücreti aşması durumunda işverenin fesih hakkının doğacağı, işçinin zararı derhal ödemiş ya da ödeyecek olmasının, işverenin bu hakkını ortadan kaldırmayacağı, işverence zarar tutarının işçiden talep edilmemiş olması halinde de fesih hakkını ortadan kaldırmayacağı esaslarına değinildi.

İşçinin; işverene ait makina, tesisat veya eşyaya 30 günlük ücreti tutarını aşacak şekilde zarar vermesi halinde, işveren hizmet akdini feshedebilir. Yargıtay'ın emsal nitelikteki kararına göre, işçi zararı ödese dahi işverenin fesih hakkı ortadan kalkmıyor.





Zarar telafi edilse bile

İnceleme konusu bu müstesna nitelikteki Yargıtay kararında işçinin, işverenin malı olan veya eli altında bulunan makina, tesisat, eşya ya da maddelere 30 günlük ücreti tutarını aşacak şekilde zarar vermesi halinde zararın tespiti, zarara ilişkin esas alınacak ücret matrahı ve miktarı net olarak açıklığa kavuşturuldu. Ayrıca zararın işçi tarafından işverene ödenmesi ya da işverenin bu zararı talep etmesi halinde dahi haklı sebeple fesih hakkının ortadan kalkmayacağı hükme bağlandı. Kanaatimce yerinde bir tespittir. Keza burada sadece zararın telafisi değil, güvene dayalı iş sözleşmesinde işçinin sadakat, samimiyet ve hüsnüniyet kaidelerine aykırı olarak işlemiş olduğu fiilin niteliği öne çıkıyor.



Fesih süresi

Yargıtay kararına göre, feshe ilişkin hak düşürücü süre, zarara neden olan olayın oluşumu tarihinden itibaren başlayacak. Ancak 6 iş günlük ikinci süre, zarar miktarının belirlenmesinin ardından bu durumun feshe yetkili makama iletilmesiyle işlemeye başlayacak. Bu yöndeki esaslar da isabetlidir.

SIAL PARİS 2024

Paris - Fransa
19 - 23 Ekim 2024

INSPIRE FOOD BUSINESS

T.C. Ticaret Bakanlığı Tarafından Açıklanan Devlet Desteği Tutarı 16.860 TL/m²

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAKİ İLE SIAL 2024'DE YERİNİZİ ALIN

Sıal Uluslararası Gıda Fuarı

- Dünyanın önde gelen gıda fuarı
- 130 ülkeden 7.500 uluslararası katılımcı
- 200 ülkeden yaklaşık 285.000 profesyonel ziyaretçi
- Katılımcı ilk 5 ülke; Fransa, İspanya, Hollanda, İtalya, **Türkiye**
- Sektör hakkında gelişmeler ve güncel yenilikler
- İstanbul Ticaret Odası'nın 1986 yılından itibaren gerçekleştirdiği Türkiye milli iştirak organizasyonları

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Kataloğu'nda firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili İhracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masraf bedelinin karşılanması

Türkiye Milli Stantlarının Yer Alacağı İhtisas Salonları

- Genel Gıda
- Bakliyat, Meyve, Sebze
- Bisküvi, Çikolata, Şekerleme
- Dondurulmuş Gıda
- Et ve Kümes Hayvanları
- Gıda Ekipmanları ve Teknolojileri
- İçecekler
- Organik Gıda
- Süt ve Süt Ürünleri

Ödeme Planı

Minimum Stant Alanı : 12 m²
Katılım Bedeli : 1.200 Euro / m²

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

Sibel Tayanç — 0212 455 61 11 — 0530 664 86 18 — sibel.tayanc@ito.org.tr
Şeyma Pekcan — 0212 455 65 07 — 0542 421 82 85 — seyma.pekcan@ito.org.tr
Sena Yakar — 0212 455 61 18 — 0537 304 51 20 — sena.yakar@ito.org.tr
Ferit Oğuztürk — 0212 455 61 01 — 0537 304 52 55 — ferit.oguzturk@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGİÇ

Genel Yayın Koordinatörü
Prof. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.
Özcan Tokel

Genel Yayın Yönetmeni **Tamer Çerçi**
Sorumlu Yazışleri Müdürü **Şükrullah Dolu**

Gazete Yayın Sorumlusu **Dilşah Sarıhasan**
Yayın Direktörü **Canan Bilgin**
Dijital Yayın Sorumlusu **Fedayi Yıldırım**

Haber Merkezi
Adem Orhun, Sümeyra Yarış Topal, Şeref Kılıçlı, Barış Cabacı, Mesude Demirhan

www.istanbulticaretgazetesi.com
İlker Başöz, Necmi Uysal, Hamit Eteevrans

Reklam **Cengiz Kazan**
Abonelik **Abdülkadir Yıldız**
Grafik **Osman Kuvvet**
Fotoğraf **Kamil Çatak**

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AİTTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KISMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abone bedeli 150 TL'dir.
Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Sirkeci Ticari Şube (Ş. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir.
IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yerel süreli yayın
Yayın tarihi: 24.05.2024

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ
Tel: 0212 455 61 23
Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna / BahçelievlerTel: 0212 454 30 00

‘Çocuklarımızın donanımlı yetişmesi ortak sorumluluğumuz’

BARIŞ CABACI

İSTANBUL’un geleceğine katkı sunarak sorumluluk sahibi nesiller yetiştirmeyi amaçlayan İstanbul Çocukları Vakfı Mütevelli Heyeti Toplantısı, AFAD’ın Hasdal Hizmet Binası’nda gerçekleşti. İstanbul Valisi Davut Gül’ün başkanlığında yapılan toplantıya İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, İstanbul Sanayi Odası Başkanı Erdal Bahçıvan, İMEAK Deniz Ticaret Odası Başkanı Tamer Kıran başta olmak üzere birçok iş insanı katıldı.



Toplantıda gençlerin nitelik kazanmasının önemini vurgulayan İstanbul Valisi Davut Gül, “Üstün zekalı, yetenekli ve dezavantajlı çocuklarımızın yanındayız” dedi.

Vakfın, çocukların potansiyellerini en üst düzeye çıkarmak, fırsatlar sunmak için çalıştığını belirten İTO Başkanı Şekib Avdagiç ise şöyle konuştu: “İstanbul Çocukları Vakfı’nın, şehrimizin çocuklarının eğitimine ve kişisel gelişimine yönelik projeleri ile önemli bir fark yarattığına inanıyorum. Bu vakıf, çocuklarımızın potansiyellerini en üst düzeye çıkarmak, onlara fırsatlar sunmak ve onları yarının dünyasına hazırlamak için büyük çaba gösteriyor. İstanbul Ticaret Odası olarak bizler de bu değerli sürecin bir parçası olmaktan büyük mutluluk duyuyoruz. Çünkü biliyoruz ki, çocuklarımızın iyi bir eğitim alması ve donanımlı bireyler olarak yetişmesi sadece onların değil, aynı zamanda şehrimizin ve ülkemizin geleceği için de kritik öneme sahip. Bu bilinçle, vakfın projelerine katkı sunmak, iş dünyası ile eğitim ve gelişim arasında köprüler kurmak, çocuklarımızın yararına olan her türlü girişimi desteklemek en büyük sorumluluklarımızdandır. Çocuklarımızın, yarının liderleri olarak sağlıklı, bilinçli ve donanımlı bireyler olarak yetişmesi, hepimizin ortak sorumluluğu.”



Hedef 500 bin fiziki 5 milyon dijital kitap

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, İstanbul Ticaret Üniversitesi kütüphanesini büyüteceklerinin müjdesini verdi. Avdagiç, “Kütüphanemiz yaklaşık 100 bin fiziki kitap, 1 milyon e-kitap kapasitesine sahip. Fiziki kitap sayısını 500 bine, dijital kitap sayısını da 5 milyona çıkarmak için destek vereceğiz” dedi.

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO), 17 Mayıs Dünya Telekomünikasyon ve Bilgi Toplumu Günü kapsamında iş insanları, akademisyenler ve öğrencilerin katıldığı ‘İş Dünyası Okuyor’ adlı özel bir etkinlik programı düzenledi. İstanbul Ticaret Üniversitesi Kültür ve Edebiyat Topluluğu işbirliği ile düzenlenen etkinlik için üniversitenin Sütlüce Yerleşkesi Kütüphanesi’nde ‘kitap okuma saati’ gerçekleştirildi. İstanbul İl Kültür ve Turizm Müdürü Dr. Coşkun Yılmaz, Beyoğlu Kaymakamı Can Aksoy, İTO Meclis Başkanı Dr. Erhan Erken, İTO Başkanı Şekib Avdagiç, İTO Başkan Yardımcısı Ahmet Özer, İTO Meclis Başkan Yardımcısı Sultan Selim Şimşek, İTO Meclis Katip Üyesi Ercan Özboyacı, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün ve İTO Genel Sekreter Yardımcısı Özcan Tokel’in de katıldığı program kapsamında İTO Meclis Üyeleri, akademisyenler ve öğrenciler, kitap okuma alışkanlığını teşvik etmek amacıyla şair ve yazar Yahya Kemal Beyatlı’nın ‘Aziz İstanbul’ adlı eserini birlikte okudu.

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, İş Dünyası Okuyor etkinliğinde, kitap okuma alışkanlığı kazandırmanın ötesinde, okuyan insanın daha üretken ve topluma daha faydalı olacağı düşüncesinden hareket ettiklerini söyledi. Avdagiç, “Kitabın hayatın da ekonominin de yenileyicisi olduğuna inanıyoruz. Kitap okumanın bir alışkanlık değil, ihtiyaç olduğunu düşünüyoruz. Bu yüzden okuma alışkanlığımızı hiç yitirmeyip daima diri tutmamız gerekiyor” dedi.

BEŞİNCİ ÜRETİM FAKTÖRÜ

Avdagiç, “Denilir ki, ‘emek olmadan, sermaye olmadan, hammadde-toprak olmadan ve girişimci olmadan’ üretim olmaz, bir ürün elde edilemez. İş dünyasına girince öğrendik ki, üretim faktörü 4 değil, 5’tir. Beşinci üretim faktörü ise okumaktır, kitaptır. Okumak, sürdürülebilir bilgiyi sağlar. Sürdürülebilir bilgi, sürdürülebilir üretimi temin eder. İşte bugün yaptığımız sembolik eylem, bize bunu hatırlatıyor” dedi.

Başkan Avdagiç, etkinlikte üniversite kütüphanesini büyüteceklerinin de müjdesini verdi. Yaklaşık 100 bin fiziki kitap, 1 milyon e-kitap kapasitesine sahip kütüphane için özel bir taahhütte bulunan Avdagiç, “Fiziki kitap sayısını 500 bine, dijital kitap sayısını da 5 milyona çıkarmak için destek vereceğiz” dedi.

Beyoğlu Kaymakamı Can Aksoy, kültür ve sanat dünyasının Türkiye’deki merkezinin Beyoğlu’nda olduğuna dikkat çekerek, “İlçemizde ilerleyen dönemlerde bu tür organizasyonlara ev sahipliği yapmaya ve çalışmalara devam edeceğiz” dedi.

HAYAL GÜCÜNÜ GENİŞLETİR

İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütevelli Heyeti Başkanı Dr. İsrafil Kuralay ise üniversite eğitiminin, öğrencilere eleştirel düşünme ve analitik beceriler kazandırmayı amaçladığını, kitap okumanın da aynı şekilde anlamayı, analiz etmeyi, başka dünyaların farkına varmayı sağladığını söyledi. Kuralay, şöyle konuştu: “Farklı disiplinlerdeki dersler veya çeşitli türlerdeki kitaplar, okuyanların ve öğrencilerin hayal güçlerini ve tasavvurlarını genişletir. Türkiye’nin en nitelikli akademik kadrolarına ve 98 bin 443 basılı kitap, 734 bin 566 elektronik kitap, 35 bin 892 e-dergi, 53 bin 472 süreli yayın sayısı ile Türkiye’nin en zengin kütüphanelerinden birine sahip olan üniversitemiz, kitap ve üniversitenin kesiştiği en önemli kavşaklardan birini teşkil ediyor.”

BEŞERİ GELİŞİMİN YAKITI

İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Abdulhamit Avşar da okumanın beşeri gelişimin yakıtı olduğuna dikkat çekti. Avşar, şöyle devam etti: “Günümüzde okuma kavramı farklı boyutlar da kazanmaya başladı. Artık medya okur-yazarlığı, film okumaları, görsel okumalar, sistem okumaları gibi gelişen teknolojiyle birlikte ortaya çıkan yeni okuma türlerinden bahsedilir oldu. Ancak bütün bunların içinde en kadim ve hayatımızdan hiç eksilmeyecek olanı yazılı metin okumasıdır kuşkusuz.”

GEÇMİŞİMİZ, GELECEĞİMİZ

İstanbul Ticaret Üniversitesi Kültür ve Edebiyat Topluluğu Başkanı Nursena Güngör de Türk edebiyatının zengin tarihinden aldığı ilhamla bugüne kadar geldiğini ve günümüzde de varlığını sürdürdüğünü söyledi. Güngör, “Yahya Kemal Beyatlı gibi büyük edebiyatçılar da bu mirası korumanın ve gelecek nesillere aktarmanın önemli bir parçasıdır. Onun eserleri, Türk edebiyatının değerli birer hazinesidir ve bizlere hem geçmişimizi hatırlatır hem de geleceğe ilham verir” dedi.



FOTOĞRAF: KAMİL ÇATAK

Kültür seviyesini de yükseltmeliyiz

Etkinlikte konuşan İTO Meclis Başkanı Dr. Erhan Erken, Türkiye’nin bilgi toplumu olmayı ve çağını aşmayı hedefleyen bir ülke olduğunu vurguladı. Erken, “Şehirlerin ve ülkelerin ekonomik açıdan gelişmesi ve imarı kadar kültürel gelişmişlikleri de önemli. Bizler ülkemizin kalkınması için sadece maddi bir seviye artışının yeterli olmadığını, kültürel alanda da yetişmiş bir toplum olmamızın önemli olduğunu vurguluyoruz” dedi. Erken, etkinlikte vermek istedikleri mesajı şöyle açıkladı: “İş insanları sadece maddi kazançla uğraşmaz. Okumak, öğrenmek ve bu ülkenin kültürel seviyesinin yükselmesine katkıda bulunmak da iş dünyasının çok önem verdiği bir noktadır. Ve böyle de olmalıdır. İşte biz bu önemli gerçeği vurgulamak için bir sosyal sorumluluk projesi olarak bugün buradayız.”

Çok iyi bir strateji

İstanbul İl Kültür ve Turizm Müdürü Dr. Coşkun Yılmaz, yaptığı konuşmada, iş insanlarının okumaya yönelmesinin önemine dikkat çekerek, “İş dünyasının İstanbul’u okuması da çok önemli. Netice itibariyle hepimiz İstanbul kadar varız, hepimiz İstanbul kadar değerliyiz. Hepimiz İstanbul’u sevdiğimiz ve İstanbul’a hizmet ettiğimiz ölçüde varız” dedi. Yılmaz, okuma faaliyetinin stratejisinin çok iyi kurgulandığını belirterek, “İTO, İstanbul Ticaret Üniversitesi ve Aziz İstanbul kitabı. Yahya Kemal, şüphesiz Türk şiirinin en güçlü isimlerinden biri. İstanbul, Türk medeniyetinin, İslam medeniyetinin hem tarih hem yaşayan en önemli merkezi. Ve bunu en iyi anlatan öncü isim Yahya Kemal’dir. Hem İstanbul medeniyetinin hem Osmanlı medeniyetinin hem İslam medeniyetinin ruhunu anlamak istiyorsanız Yahya Kemal’in mısralarından satırlarından yürümeniz gerekir. Dolayısıyla çok iyi bir strateji” diye konuştu.

TİCARİ YATIRIMLAR İÇİN PİYASA ANALİZİ

CCIM CI 102



CCIM CERTIFIED COMMERCIAL INVESTMENT MEMBER

CCIM'in en yenilikçi temel kurslarından biri olan CI 102, piyasa talebi, konum tesisi ve tedarik zinciri stratejisi gibi kritik konuları değerlendirmek için “büyük veriyi” ve en gelişmiş dijital araçları nasıl kullanacağınızı gösterir.

Temel yatırım kararları almak için; Piyasa ve Rekabet Analizi, Politik ve Yasal Analiz, Konum ve Alan Analizi ve Finansal Analiz yöntemlerini uygulamanızı sağlar.

***Piyasa ve Rekabet Analizi:** Bu analiz, mevcut piyasa koşullarını ve rekabet ortamını değerlendirir.*
***Politik ve Yasal Analiz:** Bu analiz, mevcut ve potansiyel politik ve yasal faktörlerin yatırım kararları üzerindeki etkisini değerlendirir.*
***Konum ve Alan Analizi:** Bu analiz, yapılacak yatırımın faaliyet göstereceği yerin stratejik avantajlarını ve dezavantajlarını belirlemeye yardımcı olur.*
***Finansal Analiz:** Bu analiz aynı zamanda geçmiş performansın yanı sıra gelecek tahminlerini de içerir. Gelecekteki nakit akışı projeksiyonları, büyüme potansiyeli, riskler ve fırsatlar gibi faktörler değerlendirilir.*

Yatırım Kararları ve Piyasa Bilgisi Kapsamları

Çeşitli paydaş perspektiflerinden piyasa analizleri gerçekleştirmek.

Ticari yatırım verilerinin kaynaklarının belirlenmesi ve uygulanması.

Tanımlanabilir modellere dayanarak büyüme tahmin etme.

Belirli bir piyasa alanı için istihdam, nüfus ve yatırım taleplerini tahmin ederek finansal temel analizleri yorumlama.

Kayıt ve Bilgi
0544 125 03 27
ccimistanbul@gmail.com

mekik.org

THE CCIM INSTITUTE
Advancing the Commercial Real Estate Profession

ccimistanbul
CCIMIstanbul
CCIM İstanbul



Yatırımcıyı suistimalden koruyacak

Yeni düzenlemede, müşterilerin varlıklarının kendi cüzdanlarında bulundurulmasının esas olduğu ve kendi cüzdanlarında bulundurmamaları sebebiyle uğrayacakları hak kayıplarının da müşterilerin kendi sorumluluğunda olduğu açıkça hükme bağlandı. Müşterilerin, kendi cüzdanlarında bulundurmayı tercih etmedikleri varlıklar ve nakit varlıkların ise platformlar dışında nitelikleri belirlenecek üçüncü taraflarca (bankalar veya yetkili finansal kuruluşlar) saklanmasının, suistimal riskini azaltacağı ifade edildi.

Kripto varlıklar şirketlere YATIRIM ALANI OLACAK

Sermaye Piyasası Kanunu'nda değişiklik yapan yeni kanunla kripto hizmet platformları kayıtlı ve denetlenebilir hale geliyor. Bu sayede güven problemi ortadan kalkacağı için yeni yatırımcılar bu platformlara daha fazla ilgi gösterecek. Finansal teknoloji alanında da yerli girişimci sayısı artacak. Kanun ve SPK'nın düzenlemeleri, şirket gelirlerinin değerlendirilmesi için de yasal ve güvenilir bir alternatif olacak.




Adem ORHUN

KRİPTO varlıklara ilişkin düzenlemeler içeren ve yaklaşık beş yıldır üzerinde çalışılan kanun teklifi, Türkiye Büyük Millet Meclisi'ne sunuldu. Bu alanda çerçeveyi belirleyecek Sermaye Piyasası Kanunu'na kripto varlık, cüzdan ve ilgili diğer tanımlar eklendi. Resmi metinde tanımın yer almasıyla işin adı konularak, yasal temel oluşturuldu.

SPK YETKİLİ OLACAK

Sermaye Piyasası Kanununda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun, kısaca kripto varlıklarla ilgili işlemlerin Türkiye Cumhuriyeti devleti tarafından tanınmış, izlenebilir, denetlenebilir kuruluşlarca yapılmasına, yatırımcının mağduriyetine sebep olacak açıkların kapatılmasına yönelik hükümler içeriyor. Bir çerçeve kanun niteliğindeki düzenleme, ilgili diğer kanunların buraya atıf yaparak gerekli değişiklikleri gerçekleştirmesi için dayanak oluşturacak. Bu faaliyetlerin ve yatırımların nasıl yapılacağına ilişkin ikincil düzenlemelerde, izleme ve denetlemede Sermaye Piyasası Kurulu (SPK) tam yetkili olacak. SPK, önümüzdeki günlerde ilgili kuralları açıklayacak. İzleme ve teknolojik altyapı konusunda da TÜBİTAK devrede olacak.

KAYIT İÇİN BAŞVURU

Yeni düzenlemeye göre, faaliyetteki kripto varlık hizmet sağlayıcıların, 1 ay içinde yetkili kurula başvurması ya da 3 ay içinde tasfiye kararı alacak şekilde hareket etmesi gerekiyor. Yurt dışında bulunan kripto varlık hizmet sağlayıcılarının faaliyetleri de geçiş dönemiyle birlikte sonlandırılacak. Yani Türkiye'deki yatırımcılara hizmet vermek isteyenler, Türkiye'deki ofis üzerinden ve Türkiye'nin kurallarına göre çalışacak.

BANKALARDA SAKLANACAK

Platformların kayıt altına alınmasının yanı sıra buralardaki varlıkların başka ve güvenli bir yerde saklanmasına yönelik de düzenleme yapıldı. Kripto varlıkların, müşterilerin kendi cüzdanlarında ya da güvenli üçüncü bir tarafta değil, platformlarda tutulması halinde kötü niyetli hareket edildiğinde, izinin takip edilmesi ve yatırımcıların korunması için gerekli işlemlerin yapılması, pratik olarak mümkün bulunmuyor. Geleneksel finansal kuruluşlarda olduğu gibi işlemci ve saklamacı kuruluşların ayrıştırılması, yatırımcının varlıkları için güvenli bir sistem oluşturulması da metinde yer alıyor. Buna göre, kripto varlıklara yönelik saklama hizmeti, SPK tarafından yapılacak düzenleme uyarınca yetkilendirilmiş kuruluşlar (bankalar ve yetkili finans şirketleri) tarafından sunulacak. Bu da finansal teknoloji alanındaki girişimlerin şirketleşerek bu alana girişi için kapıyı açacak.

GİRİŞİMCİLER VE İSTİHDAM

Bu arada, platformlar kayıtlı ve denetlenebilir hale gelirken, girişimcilerin bu alana ilgisinin de artırması bekleniyor. Daha fazla yerli finansal teknoloji şirketinin, dijital platformlarla ilgili iş fikirlerini hayata geçireceği tahmin ediliyor. Bunun da yüksek gelir beklentisindeki uzmanların, yurt içinde istihdamını olumlu etkileyeceği öngörülüyor.

Kanunda yer alan tanımlar

Kripto varlık: Dağıtık defter teknolojisi veya benzer bir teknoloji kullanılarak elektronik olarak oluşturulup saklanabilen, dijital ağlar üzerinden dağıtımı yapılan, değer veya hak ifade edebilen gayri maddi varlıklar.

Platform: Kripto varlık alım-satım, ilk satış ya da dağıtım, takas, transfer, bunların gerektirdiği saklama ve belirlenebilecek diğer işlemlerin yapıldığı kuruluşlar.

Kripto varlık hizmet sağlayıcı: Platformlar, kripto varlık saklama hizmeti sağlayan kuruluşlar ve kripto varlıkların ilk satış ya da dağıtımı dahil olmak üzere kripto varlıklarla ilgili olarak hizmet sağlamak üzere belirlenmiş diğer kuruluşlar.

Kripto varlık saklama: Platform müşterilerinin kripto varlıklarının veya cüzdandan transfer hakkı sağlayan özel anahtarların saklanması, yönetimi veya ilgili kurulca belirlenecek diğer saklama hizmetleri.

Cüzdan: Kripto varlıkların transfer edilebilmesini ve bu varlıkların ya da bu varlıklara ilişkin özel ve açık anahtarların depolanmasını sağlayan yazılım, donanım, sistem ya da uygulamalar.

Para değil gayri maddi varlık

Avukat Oğuz Evren Kılıç (Blokzincir ve Kripto Varlık Derneği Başkanı): Bu konuda birçok gelişme yaşanırken dilimizi de değiştirmemiz lazım. Dünyada kripto para kavramı terkedildi. Bütün yasal zeminlerde bunun adı kripto varlık. Çünkü para çok farklı bir şey. Para denen şey devletin egemenlik enstrümanı, siyasi ve hukuki anlamı farklı. Kripto para denilen şeyin hukuki statüsü yok. Fakat kripto varlık için yasa metninde açık bir tanım var artık. Bu yasayla birlikte kripto varlıklarla ilgili bütün kuralları koyacak kurum SPK oldu. SPK bunu ikincil düzenlemelerle yani yönetmelikler ve tebliğlerle yapacak. Bu kanun çerçevesinde şunu söyleyebilirim. Kripto varlıkların, herhangi bir para fonksiyonu görmeyeceği yönündeki iradenin devamı gelecek gibi görünüyor. Kripto varlıklar, para gibi kullanılamayacak, bunu rahatlıkla söyleyebiliriz. Ancak kripto varlıklar, artık gayri maddi varlıklar olarak hukukumuzda resmi olarak tanınacak. Kripto varlıklar devletimiz tarafından da resmen tanınmış olacak. Ancak para vazifesi görmeyecek.



Yatırım davranış şekilleri değişecek

Cengizhan Selçuk (Bağımsız Kripto Yatırım Uzmanı): Türkiye'de yatırımcının bu alana ilgisi, dünya ortalamasının oldukça üzerinde. Bu durum da kripto varlık işlemlerini yürüten şirketlerin ilgisini çekiyor. Haliyle Türkiye'deki potansiyel yatırımcılara yönelik birçok yabancı girişim piyasaya girdi. Yeni yasal düzenleme, dijital varlıklara yatırım yapmak isteyen ancak güvenirliği konusunda endişeleri olanları rahatlatabilir. Bu durumda yatırımcı sayısının ve bu platformlara aktarılan paranın artacağını söyleyebiliriz. Bu yeni dönem yatırım davranış şekillerini, yöntemlerini de değiştirecek. Platformların kayıtlı ve lisanslı olması isteniyor. Bunun yanı sıra belki de sektördeki çalışanlar da lisans alacaklar. Bu arada dijital varlıklar üzerindeki girişimcilerin ve şirketlerin sayısı artacaktır. Çok ilginç konseptlerin ortaya çıkabileceğini düşünüyorum.



Çin'in kripto para ile aşk-nefret ilişkisi

İlk kripto para olan Bitcoin, piyasaya 2009 yılında çıktıktan sonra birkaç yıl fazla ilgi görmedi ve daha çok ABD'de işlem gördü; 2013 yılından sonra ise neredeyse tüm hareket Çin'e kaymıştı. Bu yeni paraya olan talep, fiyatının hızla yükselmesi ile artıyordu; yükselen talep de büyük ölçüde Çin'den geliyordu. 2013 yılına kadar Bitcoin alım satımlarında kullanılan para yüzde 80-100 oranında ABD doları iken bu tarihten sonra hızla Çin'in RMB'si ile yapılan işlemlerin payı arttı ve 2015 yılından sonra yüzde 100 düzeyine yaklaştı. Bu tarihlerde tüm kripto paralar için işlem hacminde Çin'in payı ham verilerle bu düzeylerdeydi. Bu verilerde bazı düzenlemeler öngören bazı değerlendirmeler bunun bir miktar altında rakamlar verse de sonuç olarak kripto para dünyası ağırlıklı olarak Çin'de dönüyordu.

Kripto paraların Çin'de bu kadar büyük talep görmesinde ülkedeki tasarruf araçlarının sokaktaki insan için çekici seçenekler sunmaması önemli rol oynuyordu. Ekonomi yönetimi tasarruf alışkanlığını söndürmemek ve enflasyonist baskılara yol açmamak için mevduat faiz oranlarını enflasyonun altında bırakmamaya özen gösterse de reel faiz oranları çok çekici düzeyde değildi. Borsa ve emlak yatırımları her gelir düzeyindeki bireyler için erişilebilir değildi. Kripto paralara ise çok düşük miktarlarda yatırım yapılabiliyor ve şans yaver giderse yüksek getiriler elde edilebiliyordu.

Madenciliğin yüzde 80'i

Çin, yalnız kripto paraların alım satımında değil, üretiminde de merkez haline gelmişti. Kripto paraların arzı Kripto Para Madenciliği denilen faaliyetlere dayanır. Bu alanda faaliyet gerektiren kuruluşlar hem yapılan kripto para işlemlerinin kaydını tutar hem de bu kayıtlardaki bilgilere dayanarak yapılan çok yoğun işlem gerektiren hesaplamalarla bir çeşit bulmaca çözmeye çalışırlar. Tüm seçenekleri deneyerek süper loto tutturmak gibi bir süreç sonucunda 'bulmaca' çözmenin mükafatı belli bir miktarda kripto para kazanmak olur, bu arada da kayıtların doğruluğu sınanmış olur. Bu faaliyet çok büyük boyutlarda bilgi işlem gücü ve buna bağlı olarak elektrik enerjisi gerektirir. 2017 yılına gelindiğinde dünya genelindeki bu 'madencilik' faaliyetlerinin yüzde 80 dolayında bir bölümü Çin'de gerçekleştiriliyordu. Bu faaliyetlerde kullanılan özel çipler ve bilgisayar sistemlerinin önde gelen üreticisi de bir Çinli şirketti. Kripto para sistemindeki teknik yapı değişimler bu 'madenciler' tarafından üretim kapasitelerine bağlı oy oranlarıyla ortaklaşa kararlaştırıldığından, bu durum Çinli firmaları sistemin geleceği ile ilgili karar verici konuma getiriyor ve bu da batıda bir endişe kaynağı oluşturuyordu.

Faaliyetlere kısıtlama

2017 yılının sonlarına doğru ülke yönetimi Çin'de kripto paraların alım satımı için piyasa oluşturan borsa türü kuruluşların faaliyetlerini yasakladı. Bu tür kuruluşlar ya faaliyetlerine son verdi ya da günümüzde dünyanın en büyük kripto para borsa platformu olan Binance gibi faaliyetlerini Çin dışına taşıdı.

Ülke yönetimi, kripto paranın faaliyet alanını daraltmaya 2013 yılında başlamış, bu tarihte finansal kuruluşların kripto para alım satımı ve bununla ilgili sigortacılık gibi işlemler yapmasını yasaklamış, bu alandaki büyük patlama buna karşın gerçekleşmişti.

2021 yılında da ülkede kripto para madenciliği alanında faaliyet gösteren yeni işletmelerin kurulması da yasaklandı, mevcut faaliyetlere kısıtlama getirildi ve bunların zaman içinde tasfiye süreci başladı. Aynı tarihte Çinli kullanıcılara yurtdışında faaliyet gösteren kuruşlarca kripto para borsa hizmetleri verilmesinin de yasa dışı olduğu, bu tür faaliyetlere destek veren Çinli gerçek ve tüzel kişilerin de yasal takibe uğrayacağı açıklandı.

Günümüzde Çin'de kripto para sahibi olmak yasak değil; ülke yönetimi kripto paraları para değil ama sanal varlık olarak tanıyor ve bunların bireyler arasında alım satımına kısıtlama getirmiyor. Yönetimin itirazı, bunların küresel ödeme aracı olarak kullanımına. Bu itirazın ardında da kripto paraların ilk çıkarılışlarının denetimsiz finansman faaliyeti oluşturmak yanında dolandırıcılık faaliyetlerine imkan vermesi, bu paraların kara para aklama ve yasa dışı faaliyetler için imkan yaratması, değerlerindeki büyük oynamalarla yatırımcılara zarar verme olasılıkları gibi nedenler varsa da en büyük etken bir doku tutmama olması. Kripto paraların çıkışındaki ana fikir, değeri ve işlemleri devletin kontrolünde olmayan bir ödeme ve değer saklama aracı oluşturmak. Devleti dışlamak ve Çin Komünist Partisi'ni yan yana düşünmek de pek kolay değil.

WIN EURASIA

AVRASYA'NIN LİDER ENDÜSTRİ FUARI

5 - 8 Haziran 2024

İstanbul Fuar Merkezi, Yeşilköy

ENDÜSTRİ GELECEKLE BULUŞUYOR

Deutsche Messe

30 YIL

WIN EURASIA

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

Finans çeşitliliği için AB fonları önemli fırsat

Avrupa Birliği, 2021-2027 yılları arasında Katılım Öncesi Yardım Aracı olarak 14.2 milyar Euro fon ayırdı. Bu fonlara erişimde yeşil dönüşüm ve dijitalleşme kritik önemde. Söz konusu alanlara yatırım yapacak KOBİ'ler için AB fonlarının finansal çeşitlilikte önemli bir fırsat olduğu belirtiliyor.

OSMAN KUVVET

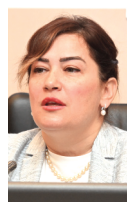


Grafik: OSMAN KUVVET

İSTANBUL Ticaret Odası, KOBİ'ler için Avrupa Birliği Fon Fırsatları semineri düzenlendi. Açılış konuşmasını İTO Yönetim Kurulu Üyesi Giyasettin Eyyüpkoca'nın yaptığı seminerin birinci oturumunun başkanlığını İstanbul Üniversitesi Öğretim Üyesi Dr. İlhan Doğan yürüttü. Eyyüpkoca, açılış konuşmasında, finansman kaynaklarının çeşitlendirilmesinin zorunlu olduğu süreçte, bu seminerin yol haritası çıkarmada faydalı olacağını belirtti. Eyyüpkoca, "Finansman çeşitlendirmek bakımından Avrupa Birliği fonları önemli bir kaynak. AB, 2021-2027 yılları arasında Katılım Öncesi Yardım Aracı olarak adlandırdığı sistemle 14.2 milyar Euro fon ayırdı. Bu fonlara erişimde yeşil dönüşüm ve dijitalleşme kritik öneme sahip. AB özellikle ekonomik büyüme, istihdam, toplumsal entegrasyonu hedefleyen yaklaşımları, KOBİ'leri merkeze alıyor. Ekonomik potansiyelin taşıyıcıları olan KOBİ'lerimiz için AB fonlarının büyük yararı olacaktır" dedi.



MESLEKİ DÖNÜŞÜM



Türkiye Ulusal Ajansı İletişim Daire Başkanı Dr. Rana Kasapoğlu Önder ise konuşmasında, şirketler, meslekler ve becerilerin, teknolojik yeniliklerin ve yapay zekanın da etkisiyle dönüştüğüne dikkat çekti. Önder, insan kaynakları stratejilerinde değişim hakkında şunları söyledi: "Dünya Ekonomik Forumu araştırmasına göre, önümüzdeki 5 yıl içinde şirketler stratejilerini; yüzde 81 işbaşı öğrenmeye yatırım, yüzde 80 otomasyon süreçlerinin hızlandırılması ve yüzde 46 mevcut personelin iş tanımının ihtiyaca göre değiştirilmesi üzerine şekillendirecek."

Önder, tamamlanan işlerde yüzde 34 olan makina iş gücünün 5 yıl sonra yüzde 43'e çıkacağını belirtti.

33 ORTAK ÜLKE

Erasmus, ülkemizde sadece öğrenci değişim programı olarak biliniyor. Ancak Erasmus+; eğitim, öğretim ve gençlik çalışmalarını modernize etmeyi amaçlayan, 2021-2027 arasında uygulanan önemli bir hibe programı. Programın 2021-2027 yılları için tüm Avrupa'daki bütçesi 28.4 milyar Euro. Program, büyük oranda 27'si AB ülkesi, 6'sı programla ilişkili ülkeler olmak üzere 33 ortak ülkeyle yapılıyor.

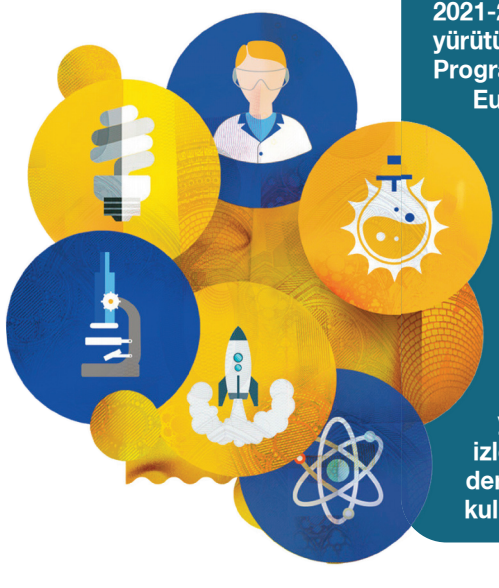
Dr. Rana Kasapoğlu Önder, Erasmus+ programının büyük oranda ortaklıkla yapılan projeleri desteklediğini belirterek, "Erasmus+ programı 'ülke merkezli' ve 'merkezi' faaliyetler olmak üzere iki ana başlıkta toplanıyor. AB Komisyonu 'ülke merkezli' proje başvurularını Türkiye Ulusal Ajansı aracılığıyla yürütüyor. 'Merkezi' proje başvuruları Brüksel'de bulunan Avrupa Komisyonu'na bağlı Eğitim, İşitsel-Görsel Kültür Yürütme Ajansı'na yapılıyor" dedi.

Önder, programın bütün projelerde; kapsayıcılığa ve çeşitliliğe, sürdürülebilirliğe, çevre ve iklime, dijital dönüşüme, demokratik hayata katılıma ve uluslararası boyutta olmasına öncelik verdiğini söyledi.

Erasmus+ programı, 3 ana eylem ve 2 özel eylem olmak üzere 5 kısımdan oluşuyor. Bu bölümler şu şekilde:

- **Ana Eylem 1:** Bireylerin Öğrenme Hareketliliği (KA1)
- **Ana Eylem 2:** Yenilik ve İyi Uygulama Değişimi İçin İşbirliği (KA2)
- **Ana Eylem 3:** Politika Reformuna Destek (KA3)
- **Özel Eylem 1:** Jean Monnet Eylemleri
- **Özel Eylem 2:** Spor Destekleri

Moderatörlüğünü İstanbul Teknoloji Transfer Ofisi Proje Sorumlusu Günnur Ünlü'nün yaptığı ikinci oturumda, İstanbul Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Sevcan Aydın ve İstanbul Ticaret Üniversitesi Öğretim Üyesi Doç. Dr. Uğur Yasin Asal, yürüttükleri projeler ve süreç hakkında sunum yaptı.



2023-2027 arasında istihdam değişimi

Artan meslekler	Azalan meslekler
Tarım makinaları operatörleri	Veri giriş personeli
Ağır vasıta ve otobüs şoförleri	Sekreterler
Mesleki eğitim öğretmenleri	Muhasebe, bordro memurları
Makina tamircileri	Güvenlik personeli
İş geliştirme uzmanları	Apartman görevlileri



2023-2027 arasında önemi artacak beceriler

- Yaratıcı düşünme
- Analitik düşünme
- Teknolojik okur yazarlık
- Hayat boyu öğrenme
- Dayanıklılık ve esneklik

Tek Pazar Programı'nın avantajları

- KOBİ'lerin desteklenmesi
- Pazarlara erişimin desteklenmesi
- Girişimciliğin desteklenmesi
- Elverişli iş ortamının desteklenmesi
- Rekabet gücünün desteklenmesi
- Modernizasyon

Ar-Ge projeleri için 'Ufuk Avrupa'



TÜBİTAK Avrupa Yenilik Konseyi (EIC) yetkilisi Tarık Şahin, 2021-2027 yılları arasında yürütülecek 'Ufuk Avrupa Programı'nın bütçesinin 95.5 milyar Euro olduğunu söyledi.

Programın bilimsel ve teknolojik güçlendirme, Ar-Ge, rekabetçilik ve istihdamı artırmayı hedeflediğini anlatan Şahin, "Ufuk Avrupa Programıyla, bilimsel mükemmeliyet, küresel sorunlar ve endüstriyel rekabet, yenilikçi Avrupa, katılımın yaygınlaştırılması yaklaşımları izleniyor. Ayrıca bu programda derin teknoloji (deep-tech) kullanımına önem veriliyor" dedi.

En çok proje üreten 5. ülkeyiz



KOSGEB İstanbul İkitelli Müdürü Selim Serkan Ercan, seminerde yaptığı sunumda, 2014-2020 yılları arasında uygulanan COSME Programı'nın pandemi nedeniyle 2022'ye kadar uzadığını söyledi. Ercan, COSME Programı'nda Türkiye'nin başarısına dikkat çekerek, "Türkiye olarak projeye katılan 39 ülke arasında, en yüksek hibe dönüşü alan 8. ülke olduk. Ayrıca en çok projesi olan ülkeler sıralamasında da 5. sırada yer aldık" dedi.

Ercan, AB desteklerinin yeni dönemde de 'Tek Pazar Programı'yla devam ettiğini belirterek, "KOBİ'lerin rekabetçiliğini ve sürdürülebilirliğini güçlendirmeyi amaçlayan ve 2021-2027 yılları arasında geçerli olan bu finansman programının bütçesi 4.2 milyar Euro" diye konuştu.



İhracat pazarlarında ikinci yarı beklentileri

Yılın ikinci yarısına ilişkin ihracat pazarları öngörüleri ve beklentileri giderek şekilleniyor. Yılın ikinci yarısında genel olarak iktisadi faaliyetlerin ve ticaretin ilk yarının üzerinde performans göstereceği tahmin ediliyor.

1. İlk yarıda ticaret performansı beklentilerin altında kaldı

Yılın ilk yarısında ihracat pazarlarımızda ekonomi ve ticaret performansı beklentilerin altında kaldı. 2024'ün ilk çeyreği beklendiği gibi zayıf gerçekleşti. Ancak ikinci çeyrekte iktisadi faaliyetlerde beklenen toparlanma olmadı. Öncelikle para politikalarındaki gevşeme öngörüleri kısmen ötelendi. Yüksek faizler tüketim, yatırım ve inşaat faaliyetlerini sınırladı. Korumacılık önlemleri artarak sürdü. Jeopolitik gerginlikler de ticaret önünde engel oluşturdu. Özellikle Orta Doğu riskleri ve Kızıldeniz geçişindeki sıkıntılar belirleyici oldu.

2. AB'de faiz indirimleri talebi ve ithalatı destekleyecek

Avrupa Birliği pazarında yılın ilk yarısında ithalat geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 4 daralıyor. Yılın ikinci yarısında ise ithalatta sınırlı bir artış olacağı öngörülüyor. Euro bölgesinde enflasyon giderek kalıcı olarak düşüyor. Buna bağlı olarak Euro bölgesinde faizler yılın geri kalanında 1-1.25 puan arasında düşebilecek. Faiz indirimleriyle ekonomik büyümenin toparlanması ve ithalatın da büyümeye geçmesi bekleniyor. Euro bölgesinde Almanya ve Fransa ekonomileri yılın ikinci yarısında da belirleyici olacak. Her iki ülkede de yılın ikinci yarısında büyümelerin yüzde 1.0'i aşacağı öngörülüyor. İkinci yarıda en yüksek performans Güney Avrupa ve Güney Doğu Avrupa ülkelerinden bekleniyor.

3. ABD pazarı durağan kalacak, İngiltere'de toparlanma bekleniyor

ABD'de yılın ilk yarısında ithalat yavaşladı. İlk çeyrekte ithalat sadece yüzde 1 artarken, ikinci çeyrekte sınırlı bir daralma olduğu görülüyor. ABD'de sıkı para politikalarının yavaşlatıcı etkileri yeni ortaya çıkıyor. İktisadi faaliyetler giderek yavaşlıyor. Ancak enflasyonda istenen kalıcı düşüş henüz sağlanamadı ve bu nedenle ABD Merkez Bankası da faiz indirimlerini ötelemek zorunda kaldı. ABD'de muhtemelen yılın ikinci yarısında büyüme yüzde 2 seviyesinde kalacakken, ithalatta sınırlı bir artış beklentisi bulunuyor. Türkiye'nin ticaret fazlası verdiği İngiltere'de yılın ilk yarısında ithalat geçen yılın aynı dönemine göre gerileme gösteriyor. İngiltere'de enflasyon düşerken merkez bankası faiz politikası halen belirsizliğini koruyor. Faiz indirimlerinin ağustos ayında başlaması ve yılın son dönemlerinde iktisadi faaliyetlerin ve ithalatın toparlanması bekleniyor.

4. Yakın ve komşu ülkelerde ortalamanın üzerinde ithalat artışı olacak

Yakın ve komşu ülke pazarlarımız bir yandan jeopolitik gelişmelerden etkileniyor, diğer yandan küresel ticaretteki genel durgunluğun etkisi altında kalıyor. Batı yaptırımları nedeniyle Rusya ticaretini Asya bölgesine kaydırmaya devam ediyor. Rusya-Ukrayna savaşı sürüyor ve bölgedeki ticareti de azaltıyor. Orta Asya ve Kafkas ülkelerinde yılın ilk yarısında ithalatın yüzde 5-6 arasında arttığı görülüyor. Yılın ikinci yarısında da benzer bir artış bekleniyor. Orta Doğu, Körfez ülkeleri ve İran ise İsrail-Gazze savaşının etkileri altında kalıyor. Savaşın yılın ikinci yarısında da bölge ekonomilerini ve ticaretini sınırlayacağı düşünülüyor.

5. Asya'da ithalat dalgalanma göstermeye devam edecek

Asya'da ana belirleyici Çin olmaya devam ediyor. Ancak Çin'e karşı artan korumacılık önlemleri Çin'in de karşı önlemler almasına yol açıyor. Çin'in ithalatı yılın ilk yarısında yüzde 4.5 artış gösteriyor. Japonya, Güney Kore ve Tayvan'ın ithalatı azalırken, ASEAN ülkelerinin ithalatı yükseliyor. Yılın ikinci yarısında Asya'da Çin'in aldığı yeni ekonomiye destek kararları ile ithalat artışının bir miktar hızlanması bekleniyor.

6. Afrika ve Latin Amerika pazarlarında ithalat artışı sürecek

Afrika ve Latin Amerika pazarları yılın ilk yarısında ithalatını sınırlı ölçüde artıran bölgeler oldu. Bu iki bölge, kendi iç dinamiklerine ve ticarete daha bağımlı hale geliyor. Yılın ikinci yarısında da ithalatta büyümeler sürecek. Küresel ticarette yılın ikinci yarısında jeopolitik riskler, korumacılık önlemleri, emtia fiyatları ve para birimleri arasındaki pariteler de belirleyici olmaya devam edecek. Yılın ikinci yarısında küresel faiz indirimleri ve talepteki toparlanma ile emtia fiyatlarında sınırlı artışlar bekleniyor. Son olarak ABD başkanlık seçimleri öncesi ve sonrası başkan adaylarının ticarette korumacılık vaatleri küresel ticareti olumsuz etkileyecek.

SON SÖZ İHRACAT PAZARLARI YILIN İKİNCİ YARISINDA DA FARKLI PERFORMANSLAR GÖSTERMEYE DEVAM EDECEK.



Firmalara dış pazarlarda dört koldan destek

İhracat yapan ya da potansiyelini henüz keşfedememiş firmalara yol göstermek için Ticaret Bakanlığı ve İstanbul Ticaret Odası işbirliği ile 'Devlet Destekleri Bilgilendirme Semineri' düzenlendi. Ticaret Bakanlığı uzmanları, KOBİ ve kümelenmeden kolay ihracat platformuna, e-ihracattan karbon vergisine kadar birçok başlıkta verilen destekleri anlattı.

MESUDE DEMİRHAN

TÜRKİYE; yatırım, üretim, istihdam ve ihracatı önceleyen politikasıyla yeni girişimlere ve firmalara desteklerini sürdürüyor. KOBİ ve kümelenmeden kolay ihracat platformuna, e-ihracattan karbon vergisine kadar birçok başlık altında verilen destekler hakkında firmaları bilgilendirmek üzere Ticaret Bakanlığı ve İstanbul Ticaret Odası işbirliği ile 'Devlet Destekleri Bilgilendirme Semineri' düzenlendi. Yoğun ilgi gösterilen seminerin açılış konuşmasını, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün yaptı.

YENİ NESİL DESTEKLER

Üstün, Türkiye'nin 40 yıl önce kendine yetmeye çalışan bir tarım ülkesi iken, bugün yıllık 615 milyar dolarlık dış ticarete imza atan, 100 milyar dolar hizmet ihracatı gerçekleştiren, dev bir ekonomi haline geldiğini söyledi. İhracat yapılmayan ülke kalmadığını belirten Üstün, şunları kaydetti: "Üretimi tüm Anadolu'ya yaydık. Otomotivde, savunma sanayinde, tekstilde, kimyada kendi markalarıyla dünyada boy gösteren bir ülke olduk. İş dünyası olarak ticaretimizi bu noktaya taşırken en büyük yardımcımız da kamunun bizlere sağladığı teşvik ve destekler oldu. Üretmek, istihdam, sadece özel sektörün sırtlandığı bir yük değil. Ülke ekonomisinin tümünü ilgilendiren toplumsal bir mesele. Özellikle Ticaret Bakanlığımızın devreye aldığı yeni nesil ihracat destek kalemlerini de bu bakış açısının bir yansıması olarak değerlendiriyoruz. Dijitalleşme, ticari diplomasi, yeni nesil serbest bölgeler ve Eximbank'la yürütülen finansman araçları olmak üzere dört temel başlık altında yer alan bu destekler; en küçüğünden en büyüğüne, Türkiye'de ihracat yapan ya da ihracat potansiyelini henüz keşfetmemiş firmalara yol gösteriyor."

UR-GE İLE YÜZDE 70 ARTTI

Ticaret Bakanlığı İhracat Genel Müdürlüğü Şube Müdür Vekili Jülide Çermikli ise KOBİ ve kümelenme kdestekleri hakkında firmaları bilgilendirdi. Çermikli, "2022'de tüm desteklerimizi revize edip, tek bir kalemde topladık. Yeşil Mutabakata Uyum Projesi Desteğini mevcut desteklerimize ilave ettik. Temmuzda çalışmalar tamamlanacak. Mevcut desteklerimizin bazıları işbirliği aracılığıyla iletilen destekler, bazıları da doğrudan başvuruyla yürürlüğe giren destekler. UR-GE ise 2010'dan beri yürürlükte. Bu projeye katılan firmaların ihracatı yüzde 70 arttı" dedi.

YURT DIŞI FUARLAR

Ticaret Bakanlığı Uzmanı Meral Şengül de fuar destekleriyle ilgili şu bilgileri verdi: "2023 rakamlarına göre bireysel olarak 1477 fuarı destekledik. Milli katılım olarak da 299 yurt dışı fuar organizasyonunu destek kapsamına aldık. Yurt dışı fuar desteklerinde süreci kısaltmak adına desteğe esas tutar uygulamasına geçildi. Firmanın stant kirasından, nakliyesinden ulaşımına kadar bütün giderleri tespit ediliyor ve bu giderlerin yüzde 50'si oranında desteğe esas tutar belirleniyor. Hedef ülke ve sektörlerde ise destek oranı yüzde 75'e kadar çıkabiliyor."

MARKA VE TURQUALITY

Ticaret Bakanlığı Uzman Yardımcısı Zeynep Merve Yavuz, marka ve Turquality desteklerine ilişkin şartları şöyle sıraladı:

- Yurt içinde en az 1 yıl tescilli marka sahibi olmak.
- Yurt dışında en az 1 yıl tescilli marka sahibi olmak.
- Son 3 yılın ihracat ortalamasının en az 3 milyon dolar olması.
- Kurumsal kapasiteye sahip olmak.



Devlet Destekleri Bilgilendirme Semineri'ne firmalar yoğun ilgi gösterdi. İTO Meclis Salonu dolup taşarken katılımcılar için yeni salon açıldı.

e-ihracatta risk az, kâr yüksek



Ticaret Bakanlığı Uzman Yardımcısı Fatma Gül Kurt, 'Kolay İhracat Platformu' ile 90 binin üzerinde ihracatçı ve ihracat yapmak isteyen girişimcilerin ihtiyaç duyabilecekleri her türlü bilginin sunulduğunu söyledi. Kurt, e-ihracatın avantajlarını şöyle anlattı:

- İhracat operasyonu ve gümrük muafiyetleriyle pazara girişi kolaylaştırıyor.
- Dünyanın her yerinden ve daha büyük alım gücüne sahip müşteri edinme imkanı sunuyor.
- Toptan satışlara göre kâr marjı yüksek olduğu için ihracat gelirini artırıyor.
- Geleneksel ihracat sürecine göre risk payı daha düşük.
- Ödeme süreci kolay ve hızlı.
- Ürünü test etme imkanı veriyor.

Hizmet ihracatı için uluslararası standartlar

Ticaret Bakanlığı Uzmanı Ahmet Güneş'in verdiği bilgiye göre, hizmet ihracatı destekleri, uluslararası standartlarda uygun görülen şu dört başlıktan oluşuyor:

- Sınır ötesi hizmet ihracatı: Yazılım satışları bu maddeye giriyor.
- Yurt içi hizmet ihracatı: Otellerde konaklayan turistlerden elde edilen gelirler bu grupta sayılıyor.
- Yurt dışında ticari varlık kurulması
- Gerçek kişiler tarafından gerçekleştirilen hizmet ihracatı

ePing ile küresel piyasalar izlenebilecek

Ticaret Bakanlığı Uzmanı Murat Can Kılınç, güvenli ürün tespitinde teknik düzenlemeye uygunluğunun önemine dikkat çekti. Kılınç, şöyle konuştu: "Ürün güvenliği ve denetimine yönelik prosedürler bazen ihracatımızı durdurup, pazara girişi engelliyor, bazen de ihracatçılarımızı o pazardan vazgeçiriyor. Bu durum, ihracatımızı azaltırken ihracatçılarımızın pazarlarını genişletme imkanını güçleştiriyor. Uluslararası yasal düzenlemeler, aylık özetler, istatistiki bilgiler, ilgilenilen ürün grubu ve küresel piyasaların takibi ePing platformu sayesinde sağlanabilecek. ePing ile birlikte kamu ve özel kesim işbirliğinin artması hedefleniyor."

BAUMA CHINA 2024

Şanhay / Çin Halk Cumhuriyeti
26-29 Kasım 2024

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



- BETON SANAYİSİ
- İŞ VE İNŞAAT MAKİNALARI
- İNŞAAT ARAÇLARI VE EKİPMANLARI
- İNŞAAT TEKNOLOJİLERİ
- MADENCİLİK
- YEDEK PARÇA SANAYİ

ASYA'NIN ULUSLARARASI LİDER İNŞAAT, MADENCİLİK MAKİNALARI VE ARAÇLARI FUARINDA YERİNİZİ ALIN!

Fuar Hakkında Özet Bilgi

- 330.000 m² sergileme alanı
- 38 ülkeden 3350 katılımcı
- 212.500 ziyaretçi
- Asya'da düzenlenen en büyük inşaat makinaları fuarı
- Bauma fuarları zincirinde İstanbul Ticaret Odası organizasyonlarının yükselen grafiği

Katılım Bedeline Dahil Olan Hizmetler

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemlerine ilişkin dosya masrafı ve bilgilendirme

Ödeme Planı

Katılım Bedeli : 1120 Euro x m²
Minimum Stant Alanı : 12 m²

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

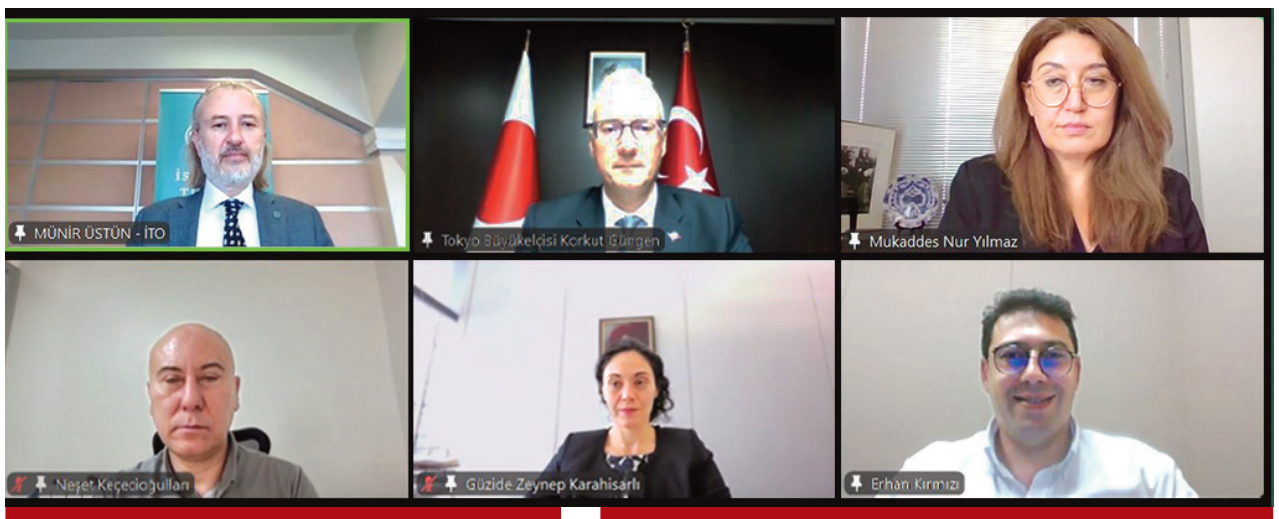
Akif Gönülcü
0212 455 61 19
0530 931 31 08
akif.gonulcu@ito.org.tr

Çağrı Oluç
0212 455 61 05
cagri.oluc@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

Japon pazarında yaşlı nüfusa yönelik ÜRÜN FIRSATI





Paketlemede özen

Barsan Global Lojistik Japonya Ülke Müdürü Erhan Kırmızı: Burada sorun üzerine konuşulan bir kültür yok. Teknik anlamda yeterli ve detaylı bilgi istiyorlar. Ayrıca muhatap oldukları kişinin sabit olması onlar için çok önemli. Ürünlerle ilgili belgelerde noktalama işaretleri bile bazen onlar için önemli olabiliyor. Paketlemeye çok özen gösteriyorlar. Ürünün içeriğinde sıkıntı olmadığı halde bazen paketleme istenilen şekilde olmazsa bütün siparişler iptal edilebiliyor.

Güven çok önemli

K.F.C. Gıda Tekstil Sanayi İthalat İhracat Yatırım A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı Neşet Keçecioğlu: Japonlar çok zor güveniyor. Ancak güven duydukları zaman da ticaret ortaklarını değiştirmiyorlar. Ticaret ortakları çok ciddi bir hata yapmadıkça onunla sonuna kadar devam ediyorlar. Burada ticaret yapmak isteyen firmaların sebat göstermesi çok önemli. Japonlar çok kibar ve saygılı insanlar. Ne düşündüklerini, incitmemek için asla belli etmiyorlar. Dolayısıyla bağlantı kurup pazarda adım adım ilerlemek gerekiyor. Ürününüzün hikayesi olması, soruların doğru yanıtlanması onlar için çok önemli.

Dünya Ticaret Örgütü verilerine göre, dünyanın dördüncü büyük ekonomisi olan Japonya, gittikçe yaşlanan nüfusuna uygun ürünlerle Türk girişimciler için önemli bir pazar olmaya aday. Tarih, kültür ve gastronomi alanında da işbirliği boşluklarının olduğu Japonya, özellikle minimal ürünler, dondurulmuş gıdalar gibi pratik alanlarda yatırımcılar için fırsatlar barındırıyor.

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

DÜNYANIN en kalabalık 11. ülkesi ve 4. büyük ekonomisi durumunda olan Japonya, farklı alanlarda yatırım fırsatlarıyla Türk girişimcileri bekliyor. Yaşlı nüfusun genel nüfusa oranının yaklaşık yüzde 30 olduğu ülke, özellikle yaşlı nüfusun hayatını kolaylaştırıcı ürünler için fırsatlar barındırıyor. Ayrıca hızlı yaşam alışkanlıklarının getirdiği dondurulmuş gıdalar ve Japonya'daki küçük evlere uygun minimal ev ürünleri, bölge ile ticaret yapmak isteyen firmaların markajına alabileceği yatırım alanları arasında. Japonya'ya yönelik yatırım fırsatları, İstanbul Ticaret Odası'nın düzenlediği bir webinarda ele alındı.

254 JAPON SERMAYELİ FİRMA

Toplantının açılışında konuşan İTO Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün, Japonya ile dostluk ilişkilerinin yanı sıra, Japonya'nın Türkiye ekonomisi için ayrı bir yere sahip olduğunu ifade etti. Üstün, "Ülkemiz 254 Japon sermayeli firmaya ev sahipliği yapıyor. Hemen hemen bütün büyük Japon firmaları Türkiye'de iş yapıyor. Doğrudan yatırımları veya bölgesel ofisleri bulunuyor. Bu anlamda binlerce kişiye istihdam sağlanıyor, ülkemizdeki teknolojik dönüşüme katkı sunuluyor. Marmaray'dan Osmangazi Köprüsü'ne en önemli altyapı projelerimizde Japon iş ortaklarımızın imzası bulunuyor. Ancak global hacmi ve ağırlığıyla kıyaslandığında Japonya ile ilişkilerimizin çok daha ileri noktalara taşınması mümkün" diye konuştu.

POTANSİYEL DAHA FAZLA

Toplantıda konuşan Tokyo Büyükelçisi Korkut Güngen, Japonya ile diplomatik ilişkilerin 100. yılına girildiğine değinerek, "Japonya ile ticari ilişkilerimizi geliştirmek için bütün fırsatları değerlendiriyoruz. Önümüzdeki dönemlerde iş konseyi toplantımız ve enerji forumumuz olacak" bilgisini verdi. Güngen, "İki ülke arasındaki ticaret hacmi potansiyele göre çok düşük kalıyor. Japonya, doğrudan yatırım konusunda dünyada ikinci sırada bulunuyor. Japonya'nın yatırım potansiyelinin değerlendirilmesini istiyoruz. Türkiye ile geçtiğimiz günlerde yeşil enerji alanında anlaşma imzalandı. Özellikle enerji alanında çalışacak firmalar, anlaşmanın sağladığı imkânlardan faydalanabilir" dedi.

OTOMOTİV YEDEK PARÇA

Tokyo Ticaret Başmüşaviri Mukaddes Nur Yılmaz da Japonya'da her alanda yatırım fikirleri bulunabileceğini belirterek, şunları söyledi: "Japonya, gittikçe yaşlanan bir nüfusa sahip. Bu anlamda yaşlı ürünleri pazarı üzerine yoğunlaşılabilir. Ayrıca Japonya'daki minimal evlere uygun mobilya tasarımları da girişimciler için önemli bir fikir olabilir. Japonya ile ticaret potansiyelinin en yoğun olduğu alanlardan biri de otomotiv yedek parça. Ayrıca enerji ihtiyaçları çok fazla. Enerjide yüzde 90 oranında dışa bağımlılar. Japonya ile ticaret yapmak isteyen ülkeler hep Tokyo üzerinden rekabet yapıyor. Ancak Japonya'da başka avantajlı şehirler de var. Yatırımcılar bunu da göz önüne almalı. Japonya, Çin'in yerine yeni ülkeleri koymak istiyor. Bu konu da Japonya ile ticaret yapmak isteyen firmalar için önemli bir avantaj olabilir."



DONDURULMUŞ GIDALAR

Japonya'da dışarda yemek yeme kültürünün çok yaygın olduğunu ifade eden Tokyo Ticaret Müşaviri Güzide Zeynep Karahisarlı, "Küçük mutfaklarda genellikle yemek yapma kültürleri yok. Evlerde yenilen yemekler de dondurulmuş gıdaların tüketilmesi şeklinde. Ayrıca aç-bitir ürünler de önemli bir potansiyel" dedi. Karahisarlı, şöyle devam etti: "Gıdaya dair çok fazla ithalat yapıyorlar. Gıda hediyesi vermek burada çok yaygın. Ayrıca paketlemeye çok önem veriliyor. Şekerli ürünlere yönelik ciddi bir yönelim var. Zeytinyağı talebi de çok fazla. Zeytinyağı, özellikle artan yaşlı nüfusun sağlıklı beslenmesi için önemseniyor ve premium ürün durumunda. Peynirde de önemli bir potansiyel mevcut."



SIAL INDIA 2024

Yeni Delhi - Hindistan
5 - 7 Aralık 2024

• Tüm gıda ve içecek ürünleri
• Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları
• Etiketleme makinaları ekipmanları

INSPIRE FOOD BUSINESS

1,4 MİLYAR NÜFUSLU HİNDİSTAN TÜRK GIDA FİRMALARINI BEKLİYOR

HİNDİSTAN VE SIAL INDIA 2024

• Dünya'nın en büyük 5. ekonomisi
• Hızlı büyümesiyle dikkat çeken Hindistan'ın gıda sektöründe yüksek ithalat ihtiyacı
• SIAL India'ya 25 ülkeden katılım
• SIAL India ile Hindistan'da ithalatçılarla profesyonel görüşmeler
• Yaklaşık 8.500 profesyonel ziyaretçi

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

• Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
• Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
• Fuar web sayfasında ve kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
• Türkiye Milli İştiraki Kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
• Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
• Fuar giriş kartı
• T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri bilgilendirmesi
• Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 1.200 ABD $ / m²
Minimum Stant Alanı : 9 m²

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

Alişan Çavaz
0212 455 64 14
0537 979 48 18
alisan.cavaz@ito.org.tr

Çağrı Oluç
0212 455 61 05
0532 171 42 03
cagri.oluc@ito.org.tr

Sibel Tayanç
0212 455 61 11
0530 664 86 18
sibel.tayanc@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal



Tekstil için yetkili mercilere başvuracağız

Türkiye'nin lokomotif sektörlerinden biri olan tekstil, artan maliyetler ve eleman sorunu nedeniyle yaşadığı zorluklara çözüm arıyor. İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, sektörde yaşananların farkında olduklarını belirterek, yetkili merciler nezdinde çeşitli girişimlerde bulunacaklarını ifade etti.

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

TEKSTİL sektörü, döviz kurunda yaşanan belirsizlikler nedeniyle zor günler geçiriyor. Küçülme tehlikesinden endişe eden sektörün sorunları, İstanbul Ticaret Odası Tekstil İhtisas Komitesi toplantısında ele alındı. İTO Başkanı Şekib Avdagiç'in de katıldığı toplantıya, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Giyasettin Eyyüpkoca başkanlık etti.

Toplantıda konuşan Başkan Şekib Avdagiç, "Şehrin ilk dört ayındaki turizm, üretim verileri çok iyi. Özellikle kruvaziyer konusunda önümüzdeki sezon çok hareketli bir dönem bekliyoruz. Akdeniz'de pek çok kruvaziyer limanı gemilere kısıtlama getirdi. Bu da bu gemilerin bize dönmesini sağlayacak. Taksi sorunları da yavaş yavaş çözülüyor" dedi.

Tekstil konusunda yaşanan gelişmelerden de haberdar olduklarını belirten Avdagiç, yetkili merciler nezdinde çeşitli girişimlerde bulunacaklarını söyledi.

UR-GE ÇALIŞMALARI

Toplantıda, İstanbul Ticaret Odası'nın UR-GE Projesi de tanıtıldı. Proje hakkında konuşan Giyasettin Eyyüpkoca, "Odamızın düzenlediği çok profesyonel bir proje olan UR-GE, sektöre çok önemli kapılar açıyor. Sizler yeter ki hedeflerinizi belirleyerek bizlerin kapısını çalın. Oda olarak sektörlerimizi yurt dışı bağlantılarla buluşturmak için elimizden geleni yaparız" dedi.

Toplantıda tekstil sektör mensupları döviz faiz dengesinin sektörü sıkıştırdığını, eleman sorununun çözülemediğini, üretim maliyetlerinin arttığını dile getirdi.

Eyyüpkoca, "Yaşanan sorunlarla ilgili tek tek ayrıntılı bir rapor sunmanız halinde bizler de yetkili merciler nezdinde elimizden geleni yapmaya hazırız" diye konuştu.

Meslek lisesi mezunları meslekte uzun kalmıyorlar

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL



TÜRKİYE'de 2023-2024 eğitim-öğretim döneminde meslek lisesinde okuyan öğrencilerin sayısı 1 milyon 848 bine ulaştı. Meslek liselerinde doluluk oranı yüzde 95'lere gelse de meslekte kalma oranı yüzde 20'lerde seyrediyor. Teknik eleman konusunda sıkıntı yaşayan sanayi sektörü mensupları, bu konuda başka çözümler getirilmesi gerektiği konusunda hemfikir. Sanayi sektörü mensupları, teknik eleman konusunun da dâhil olduğu sektöre dair gündemi konuşmak için İstanbul Ticaret Odası'nda bir araya geldi. Sanayi İhtisas Komitesi, İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu başkanlığında toplandı.

Develioğlu, ihtisas komitesi toplantılarının önümüzdeki dönemlerde farklı gündem başlıklarıyla devam edeceğini ve sektör temsilcilerini yakından ilgilendiren kurumlarla bir araya gelineceği ifade etti. Develioğlu, sektörde yaşanan çeşitli sorunlara değindiği konuşmasında, "Geçtiğimiz günlerde Hannover Messe Fuarı'ndaydık. O fuarda çok güzel gözlemlerimiz oldu. Atıl olan sanayi bölgeleriyle ilgili çalışma yapılmasını yetkili mercilere bildireceğiz" dedi. Farklı sektörlerden meclis üyelerinin iştirak ettiği toplantıda, Hannover Messe Fuarı ile ilgili değerlendirmelerin yanı sıra, teknik eleman sıkıntısı, mesleki eğitimde yaşanan sorunlar ve bu alanda yapılabilecekler ele alındı.

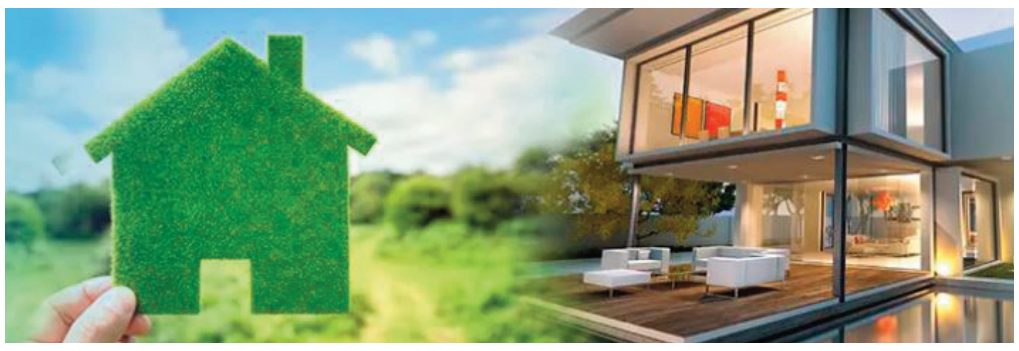
Turizmcilerin gündemi personel ihtiyacı ve staj

OSMAN KUVVET



TURİZM ve Gastronomi İhtisas Komitesi, 4. dönem toplantısını İstanbul Ticaret Odası'nın Eminönü'ndeki merkez binasında gerçekleştirdi. İTO Yönetim Kurulu Üyesi Bahadır Yaşık'ın başkanlığını yaptığı toplantıya, ilgili sektörlerden Meclis ve Komite Üyeleri, akademisyenler, ilgili birlik ve kurum yetkilileri, Oda'nın hamisi olduğu MTAL okul müdürlerinin yanı sıra sektör temsilcileri katıldı.

İstanbul Kongre ve Ziyaretçi Bürosu (ICVB) yetkililerinin de hazır bulunduğu toplantıda, turizm ve gastronomi sektörüne yönelik değerlendirme yapıldı. Ayrıca sektörün nitelikli personel ihtiyacı, staj, sektörel sorunlar ve çözüm önerileri görüşüldü.



22 yıldır tedarikçisini İTO'da arıyor

İTO Yan Sanayi Borsası'nın bu ayki konuğu, Türkiye'de ısıtma, havalandırma ve klima (HVAC) alanında hizmet veren Alarko Carrier oldu. 17 yan sanayi firmasıyla görüşen Alarko Carrier, 2002'den bu yana yan sanayici firmalarını Yan Sanayi Borsası'ndan buluyor.

BARIŞ CABACI

İSTANBUL Ticaret Odası Yan Sanayi Borsası'nın düzenlediği Tedarikçi Günleri, yerli ve yabancı ana sanayicilerle Türkiye'nin yan sanayi firmalarını buluşturmaya devam ediyor. 34 yıldır KOBİ'lerin ana yüklenici firmalara tedarikçi olmasını sağlayan etkinliğin konuğu, bu kez Alarko Carrier oldu.

17 TEDARİKÇİ İLE GÖRÜŞTÜ

Türkiye'de ısıtma, havalandırma ve klima (HVAC) alanında 70 yıldır faaliyet gösteren Alarko Carrier yetkilileri, yeni yan sanayici adayları ile İTO'da tanıştı. Etkinlik kapsamında Alarko Carrier yetkilileri, 17 yan sanayi firma yetkilisine sunum yaptı. Sunumun ardından tedarikçi firmalarla ikili görüşme gerçekleştirildi.



2002'DEN BERİ KATILIYOR

Alarko Carrier, 2002'den bu yana yan sanayici firmalarını İstanbul Ticaret Odası Yan Sanayi Borsası'ndan buluyor. Sektörün önde gelen firmalardan biri olan Alarko Carrier, 1954 yılında kuruldu, 1998 yılında Carrier ile yarı yarıya ortak girişim olarak faaliyet göstermeye başladı. Gebze merkezli şirket, 600 çalışanı ile hem yerel hem de uluslararası pazarlarda önemli başarılara imza atıyor.

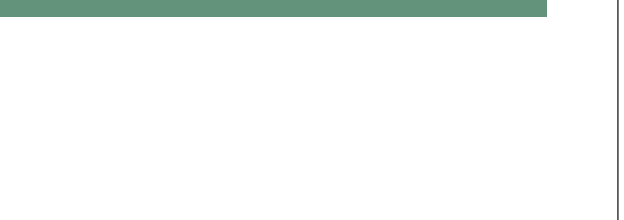
YILLIK YÜZDE 246 ARTIŞ

Alarko Carrier, geniş ürün yelpazesi ve güçlü satış ağı ile sektördeki konumunu her geçen gün sağlamlaştırıyor. Firma, ayrıca ISO 9001, 14001, 27001 ve 45001 sertifikalarına sahip olup, sürdürülebilir ve çevre dostu ürünler üretiyor. Bu nedenle de çevre dostu tedarikçilerle çalışmak istiyor. Borsa İstanbul'da işlem gören Alarko Carrier hisselerinin (ALCAR) borsa performansı da dikkat çekici. BIST 100 endeksi son bir yılda yüzde 123 artarken, ALCAR hisse fiyatı, yıllık bazda yüzde 246.55 artarak, yatırımcıların ve yan sanayicilerin ilgisini çekti. Tedarikçi Günleri'ne katılamayan firmalar, Alarko Carrier'in tedarikçisi olmak için QR kodu okutarak bilgi alabilir.

CITYSCAPE GLOBAL SAUDI 2024

Riyad / Suudi Arabistan
11 - 14 Kasım 2024

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



SUUDİ ARABİSTAN'DA
EMLAK, GAYRİMENKUL,YATIRIM SEKTÖRÜ BULUŞUYOR

Cityscape Saudi 2024

- 300+ Katılımcı Firma
- 160.000 ziyaretçi
- Suudi Arabistan'ın Vizyon 2030 Stratejisi ile Gayrimenkul Sektörünün Etkin Fuarı
- Prestijli Gayrimenkul Müteahhitleri, Dünya Çapındaki Mülk Alıcıları, Yatırımcılar ve İşletme Sahiplerinin Buluşma Noktası,

Türkiye Katılım Hizmetleri

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- LCD ve maket sergileme alanı
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve Türkiye katılım kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar giriş kartı
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri

Katılımcı Sektörü

- Aracı Kurumlar
- AVM ve Outlet Geliştirme Yönetimi
- Gayrimenkul Danışmanlığı
- Gayrimenkul Finansmanı
- Gayrimenkul Geliştirme
- Gayrimenkul Yatırımı
- Hizmet Sağlayıcılar
- Mimarlık ve Planlama
- Perakende
- Proje Yönetimi
- Tesis Yönetimi
- Yerel Yönetimler

Ödeme Planı

Katılım Bedeli : 1.750 ABD Doları x m^2 Nakliyeli
1.500 ABD Doları x m^2 Nakliyesiz

Minimum Stant Alanı : 9 m^2

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

Şeyma Ceren Pekcan
0212 455 65 07
0542 421 82 85
seyma.pekcan@ito.org.tr

Murat Özturan
0212 455 62 21
0530 078 43 55
murat.ozturan@ito.org.tr

Akif Gönülcü
0212 455 61 19
0530 931 31 08
akif.gonulcu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal



AFAD eğitimini başarıyla tamamladılar

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi'nin 23 personeli, Afet Koordinasyon Merkezi (AFAD) tarafından verilen 'Deprem Arama Kurtarma' eğitimini başarıyla tamamladı. Türkiye genelinde 100 bin arama kurtarma personeli yetiştirme hedefiyle yürütülen program, deprem gibi acil durumlarda hayati önem taşıyan arama kurtarma faaliyetlerinin etkin ve hızlı bir şekilde gerçekleştirilmesine katkı sağlamayı amaçlıyor. Program, Florya'daki AFAD merkezinde 5 gün süresince yoğun bir eğitim takvimiyle gerçekleştirildi. Üniversite personeli, ilerleyen dönemde uzmanlık eğitimlerini de tamamlayarak AFAD'a akredite arama kurtarma personeli olmaya hak kazanacak.

İstatistikçiler için sağlıkta büyük fırsat var

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde düzenlenen 'Enflasyon Çalışmaları Süreçleri' panelinde, istatistiğin iş dünyasında açtığı kapılara dikkat çekildi. İTOSAM uzmanları, sağlık sektöründe istatistikçiler için büyük fırsat olduğunu belirterek, genç mezunlara bu alana yönelmeleri tavsiyesinde bulundu.

ERTAN ERYILMAZ

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi'nde düzenlenen 'Enflasyon Çalışmaları Süreçleri' konulu panel, istatistik ve ekonomi alanında önemli bir buluşma noktası oldu. İstanbul Ticaret Odası Stratejik Araştırmalar Merkezi (İTOSAM) ile İnsan ve Toplum Bilimleri Fakültesi İstatistik Bölümü'nün ortaklaşa gerçekleştirdiği etkinlik, akademisyenler, uzmanlar ve öğrencileri bir araya getirdi.

GENÇ MEZUNLARA ÇAĞRI

Panelin, 'İstatistik Alanında Kariyer Süreçleri' başlıklı ilk oturumunda söz alan İTOSAM Müdürü Dr. Ufuk Özen, istatistik bölümünün vakıf üniversiteleri arasında yalnızca İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde bulunduğunun altını çizdi. Dr. Özen, istatistiğin tanımından başlayarak, bu disiplinin iş dünyasında nasıl kapılar açtığını ve pandemi döneminde şirketlerin karşılaştığı risk yönetimi sorunlarını nasıl çözebildiğini anlattı. Dr. Özen, sağlık sektöründe yaşanan açığın, istatistikçiler için büyük bir fırsat olduğunu ve genç mezunların bu alana yönelmeleri gerektiğini vurguladı.

İTO, 1914'TEN BERİ SAHADA

'Teknik Süreçler ve İndekslerin Önemi' başlıklı ikinci oturumda İTOSAM İstatistik Birimi Yöneticisi Tolga Yıldırım, İTO'nun enflasyon çalışmalarının nasıl yürütüldüğü hakkında detaylı bilgi verdi. 12 kişilik bir ekiple sahada yürütülen çalışmaların arz ve talepteki değişikliklerin hayatımızı nasıl etkilediğini gösterdiğini belirten Yıldırım, mal ve hizmet sepetinin oluşturulması ve yöntemlerin uygulanması sürecini açıkladı. İstanbul'un ilk enflasyon verisi olan ve İTO tarafından gerçekleştirilen İstanbul'da Hayat Pahalılığı Müşiresi'nin tarihçesine de değinen Yıldırım, 1914 yılında başlayan bu çalışmaların, günümüzde ayda 15 binin üzerinde fiyat toplama ve 242 maddeye ulaşma başarısını gösterdiğini kaydetti. Etkinliğin son bölümünde İstanbul Ticaret Üniversitesi mezunu ve İTOSAM Uzmanı Bihter Uzunburun Babat, İstatistiki Birim Yayın çalışmalarını katılımcılarla paylaştı.



Yıldızlarla dolu sinema ve tiyatro söyleşileri

TİCARET Fest24 kapsamında düzenlenen Sinema ve Tiyatro Söyleşileri'nde, sanat dünyasının önde gelen isimleri, sektördeki deneyimlerini ve sanat yolculuklarını öğrencilerle paylaştı.





TİCARET Fest24 kapsamında Kültür ve Edebiyat Topluluğu tarafından 'Sinema ve Tiyatro Söyleşileri' düzenlendi. Sütlüce Yerleşkesi Açık Amfi'de gerçekleştirilen ve birbirinden önemli sanatçıların katıldığı söyleşilerin ilk gününe, yönetmen ve oyuncu Ruhi Sarı, senaryo yazarı Şirin Gedikli ve oyuncu Hakan Bilgin konuk oldu.

MESLEĞE TESADÜFEN BAŞLADIM

Moderatörlüğünü Doç. Dr. Gözde Sunal ile Kültür ve Edebiyat Topluluğu Başkanı Nursena Güngör'ün yürüttüğü etkinlikte Ruhi Sarı, oyunculuğa tesadüfen başladığını ve 36 yıldır aralıksız devam ettiğini söyledi. Bir oyunda rol alması için senaryo ve hikâyenin önemli olduğunu vurgulayan ünlü oyuncu, söyleyecek sözü olduğu her oyunda oynayabileceğini kaydetti. Sektörde yaşadığı zorluklara da değinen Sarı, "Bir dizide 52 saat çalıştığımız oldu. Bu iş yeterince sevilmezse yapılacak bir meslek değil. Hatta mesleğimiz, daha yeni yeni belirli standartlara ulaşıyor" dedi.

YUNANİSTAN'DA TÜRKÇE DERSLERİ

Türk dizilerinin dünya çapındaki tanınırlığına dikkat çeken Sarı, "Dizilerimiz sayesinde Güney Amerika'da Türkçe'nin bilinirliği arttı. Hatta Yunanistan'da Türkçe dersleri verildiğini görüyorum" dedi. Sarı, öğrencilere, "Ne kadar kötü olursa olsun filmleri sonuna kadar izleyin. Bir filmin arkasında onlarca insan çalışıyor. O kadar emek var. Mümkün olduğunca filmi jeneriklerine kadar izleyin" tavsiyesinde bulundu.

TÜRK SENARİSTLER DESTEKLENMELİ

Senaryo yazarı Şirin Gedikli ise farklı bir meslekte uzun yıllar çalıştıktan sonra bir belediyenin düzenlediği senaryo yarışmasıyla hayatının değiştiğini anlattı. Türkiye'deki tiyatro ve film endüstrisinde yabancı film ve dizilerin, senaryoların daha fazla kullanıldığının altını çizen Gedikli, "Türk senaristlere destek olunması gerekiyor" dedi.

USTADAN EĞİTİM ALIN

Söyleşinin son katılımcısı ünlü oyuncu Hakan Bilgin oldu. Bilgin, ilkokuldan itibaren tiyatroyla ilgilendiğini, üniversite eğitimi sonrası çalışmaya başladığı şirketin batması üzerine oyuncu olmaya karar verdiğini söyledi. Bilgin, öğrencilere, "Sizi mutlu edecek tek bir kişi var, oda sizsiniz! Herhangi bir olaya veya hayata bakarken isyan etmeyin, mutlu olmaya çalışın. O zaman hayat sizin için daha kolay geçecektir" şeklinde konuştu. Hem sinema hem de tiyatro oyuncusu olarak kıyas yaptığında tiyatronun ağır bastığını belirten Bilgin, "Sinema bir tarihtir. Onlarca yıl sonra bile o filmi izleyebilirsiniz ama tiyatroda anlık bir şeydir. Aynı oyunu bile tekrar tekrar oynadığınızda farklı şekilde oynarsınız. Bu sebeple benim için tiyatro daha önemli. Her ne role girersem gireyim rolün içinde kendimden bir parça bulunuyor" dedi. Kariyer olarak oyunculuk düşünenlere de tavsiyeler veren Bilgin, "Her yerde eğitim alabilirsiniz. Ama size eğitim verecek kişi bu konuda bilgili olmalı. Birkaç dizide oynadı diye usta olamaz. Usta-çırak ilişkisi yaşayacağınız kişilerden eğitim alın" şeklinde sözlerini tamamladı.

TİCARET FEST

Üniversitenin marka etkinliği olacak

MÜZİKTEN tiyatroya, sanat atölyelerinden turnuvalara kadar birbirinden güzel etkinliklere sahne olan Ticaret Fest'24, 31 Mayıs'a kadar devam edecek. Sütlüce ve Küçükyalı Yerleşkeleri'nde 20 Mayıs'ta başlayan Ticaret Fest'in, üniversitenin marka etkinliklerinden biri olması amaçlanıyor. Ticaret Fest kapsamında kahve sunumlarından tiyatroya, ülke gösterilerinden müzik dinletilerine, sanat atölyelerinden ünlü oyuncularla söyleşilere, oyunlardan yarışmalar ve turnuvalara kadar bir dizi etkinlik gerçekleştiriliyor.



Kanada'dan sonra

Sırada SIAL China ve Paris var



Dünyanın önde gelen gıda ve içecek fuarlarından biri olan SIAL Canada'ya 50 ülkeden bin 200 firma katıldı. İTO'nun milli katılımını yürüttüğü fuarda bu yıl Türkiye, dördüncü büyük katılımcı ülke oldu. SIAL fuarı buluşmaları, 28 Mayıs'ta Çin ve 19 Ekim'de Fransa ile devam edecek.

KANADA'nın Montreal şehrinde 15-17 Mayıs'ta düzenlenen SIAL Canada Fuarı'nda, gıda perakende, gıda işleme, yemek servisi ve endüstriyel ürün firmaları, ürün ve hizmetlerini tanıttı. Fuarın Türkiye milli katılım organizasyonu, İstanbul Ticaret Odası (İTO) tarafından gerçekleştirildi. Fuar, 50 ülkeden 1.200'den fazla katılımcıyı ve 25 binden fazla profesyonel ziyaretçiyi bir araya getirdi.

GIDAYA DAİR HER ŞEY

Farklı ülkelerde düzenlenen SIAL Fuarları, gıda sektöründeki Türk firmaları için büyük fırsatlar sunuyor. İTO, bu nedenle yıllardır SIAL China, SIAL Canada, SIAL Paris, SIAL Jakarta ve SIAL India Türkiye milli iştirak organizasyonlarını yapıyor. Türkiye, bu yıl İTO'nun organizasyonuyla SIAL Canada'da en büyük dördüncü katılımcı olarak yer aldı. Türk firmaları, gıda ve içecek alanındaki birçok ürünü Kuzey Amerika'da profesyonellere tanıtma fırsatı buldu.

YILIN TRENDLERİ

SIAL Canada'da, gıda endüstrisindeki yenilik ve trendleri sergilemek için çeşitli atölye çalışmaları, panel tartışmaları ve yarışmalar düzenlendi. SIAL Canada'nın resmi sitesinden edinilen bilgiye göre, bu yılın öne çıkan etkinlikleri şunlar oldu:

SIAL inovasyon: Yenilikçi gıda ürünleri ve teknolojilerinin tanıtıldığı bu yarışma, sektördeki en yeni ve en yaratıcı çözümleri ödüllendiriyor. Yarışma ile gıda güvenliği ve sürdürülebilirliğin artırılması hedeflendi.

Peynir uzmanları aranıyor: Kanadalı peynir uzmanlarının yeteneklerini sergilediği bu yarışma, zanaatkarlığı ve yerel lezzetleri ön plana çıkardı. Görsel şölen odaklı yarışma, bölgedeki peynir çeşitliliğini katılımcılara sundu.

Startup tanıtımı: Gıda sektöründe yeni girişimlerin tanıtıldığı bu yarışmayla yenilikçi iş modelleri ve çözümlerinin desteklenmesi amaçlandı. Yarışma sayesinde gıda alanındaki startuplar, firmalarını tanıtma imkanı bulurken, yatırımcılarla da görüştü.

Hosted Buyer Programı: SIAL Canada'nın benzersiz özelliklerinden biri olan Hosted Buyer Programı, katılımcı firmalarla uluslararası alıcılar arasında birebir görüşmelerin yapılmasını sağladı. Bu program, katılımcılara Amerikan, Kanadalı ve uluslararası alıcılarla doğrudan iş bağlantıları kurma fırsatı sundu.



İTO heyeti fuarda incelemelerde bulundu



İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu ve Genel Sekreter Prof. Dr. Nihat Alayoğlu da fuarda incelemelerde bulundu. İTO heyeti, Ottova Büyükelçisi Esra Demir, Montreal Başkonsolosu Sencer Yöndem, Montreal Ticaret Ataşesi Özge Akkız ve Ottova Ticaret Müşaviri Hakan Akgün ile birlikte fuarı ve katılımcı firmaları ziyaret etti. Katılan firmalara da berat takdim edildi.

Paris için başvuru zamanı

İTO, 28-30 Mayıs tarihinde SIAL China fuarının da Türkiye milli katılımını düzenleyecek. Bir sonraki durak ise 19-23 Ekim'de SIAL Paris olacak. SIAL Paris'e başvurular hâlâ devam ediyor. Fuara katılmak isteyenlerin İTO Fuarlar Müdürlüğü ile irtibat kurmaları gerekiyor. Detaylı bilgi için 0530 664 86 18 no'lu numaradan ulaşabilir ya da QR kodu okutabilirsiniz.



Fuarı TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu ile İTO Başkanı ve TOBB Başkan Yardımcısı Şekib Avdagiç de ziyaret etti. İTO Başkanı Avdagiç, sosyal medya hesabından şu paylaşımı yaptı: "TETSİAD ve BTSO katkılarıyla düzenlenen fuar, 700'ü aşkın yerli ve yabancı firmanın katılımıyla gerçekleştiriliyor. Emeği geçen herkesi kutluyor, fuarın sektörlerimize hayırlı olmasını diliyorum."

180 ülkeye ihracat yapan ev tekstili hedef büyüttü

Uluslararası Ev Tekstil Fuarı (HOMETEX), 17-25 Mayıs tarihleri arasında gerçekleştirildi. 200 bin metrekarelik alanda 700'ü aşkın firmanın katıldığı fuarla birlikte 180 ülkeye ihracat yapan ev tekstili sektöründe hedefler daha da büyüdü.

EV tekstili sektörünün önemli buluşma etkinlikleri arasında yer alan Uluslararası Ev Tekstil Fuarı (HOMETEX), İstanbul Fuar Merkezi'nde yapıldı. Türkiye Ev Tekstili Sanayicileri ve İş İnsanları Derneği (TETSİAD) tarafından Bursa Ticaret ve Sanayi Odası (BTSO) iştiraki KFA Fuarcılık organizasyonuyla düzenlenen HOMETEX, 17-25 Mayıs tarihleri arasında gerçekleşti. Toplam 200 bin metrekarelik alanda yapılan ve 700'ü aşkın yerli ve yabancı firmanın katıldığı fuarda, perdeden döşemelik kumaşlara, havlu ve banyo ürünlerinden mutfak ve yemek odası tekstiline kadar pek çok alanda ürünler sergilendi. Fuarın açılış töreninde konuşan İstanbul Vali Yardımcısı Nail Anlar, bugüne kadar Türkiye'nin, İstanbul'un, ekonominin ve sektörün gücüne güç katan fuarın, bundan sonra da yeni işbirliklerine ve ihracatın artmasına vesile olacağına inandıklarını söyledi.



CARİ FAZLA VEREN SEKTÖR

TİM Başkanı Mustafa Gültepe de tekstil, hazır giyim ve ev tekstilinin bir bütün içerisinde Türkiye'nin geçmişinde sanayileşmeyi başlatan en güzide sektörlerin başında geldiğini belirterek, "İhracatı Türkiye'ye öğreten, istihdamı artıran ve cari fazla veren en güzide sektörlerin başında tekstil geliyor. Toplamda 30 milyar doların üzerinde bir hacim ve katma değeri üçüncü olan ortalama sektörlerden bahsediyoruz" diye konuştu. Türkiye'de son 1.5 yılda rekabet sorunu olduğuna değinen Gültepe, şöyle devam etti: "En büyük problem tekstil sektöründe. Bunları istişareyle bakanlarımıza aktarıyoruz. Rekabetçiliğimizin ön planda olduğu, özellikle kur politikasının ihracatçıyı destekleyici noktada olduğu ekonomik bir yapının ve sanayinin desteklendiği bir yapının olması gerektiğini düşünüyorum."

TETSİAD Başkanı Hasan Hüseyin Bayram, "180 ülkeye yıllık kargo beraberinde 3.5 milyar dolara yakın ihracat gerçekleştiren Türk ev tekstili, kilogram başı ihracat değerini 9 doların üzerine çıkararak ülkemize en fazla katma değer sağlayan sektörlerden biri" dedi.

PAPERWORLD MIDDLE EAST 2024

Dubai / Birleşik Arap Emirlikleri
12 - 14 Kasım 2024

Kırtasiye, Kağıt ve Ofis Malzemeleri Fuarı



KIRTASİYE DÜNYASININ ZENGİNLİĞİ PAPERWORLD'DE BULUŞUYOR

PAPERWORLD MIDDLE EAST 2024

- Kırtasiye, Kağıt ve Ofis Malzemeleri Sektöründeki
- Ortadoğu'nun En Büyük Fuarı
- 41 ülkeden 493 uluslararası katılımcı
- 113 ülkeden 9.266 ziyaretçi
- %95 memnuniyet
- %97 yeni iş bağlantısı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri bilgilendirmesi
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 1.100 ABD $ / m²
Minimum Stant Alanı : 12 m²

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

Çağrı Oluç
0212 455 61 05
0532 171 42 03
cagri.oluc@ito.org.tr

Sibel Tayanç
0212 455 61 11
0530 664 86 18
sibel.tayanc@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

Elektro-optikte dışa bağımlılığı azaltmak için çalışıyor

Teknopark İstanbul firmalarından Quark Optical, ışıktan gelen bilgileri kullanarak elektro-optik alanında inovatif çözümler üretiyor. Esnek, kompakt tasarımları ve yüksek entegrasyon kabiliyetine sahip yerli cihazlarıyla öne çıkan şirket, elektro-optik alanında dışa bağımlılığın azalmasına da katkı sağlıyor.

ÖMÜR KIRBAŞLI



ELEKTRO-optik alanında geliştirdiği yenilikçi ürünlerle dikkat çeken Quark Optical, yerli ve milli ürünler üretmeyi hedefliyor. Teknopark İstanbul'da faaliyete geçtiği 2022 yılından bu yana, alanında proje ve Ar-Ge çalışmalarıyla en iyi girişimler arasına giren şirketin kurucusu Burak Şükrü Çetinkaya, geliştirdikleri ürünleri İstanbul Ticaret'e anlattı.

GİRİŞİMCİ ÖDÜLÜ

■ Hangi alanlarda çözümler üretiyorsunuz? Bize kısaca şirketinizi tanıtır mısınız?

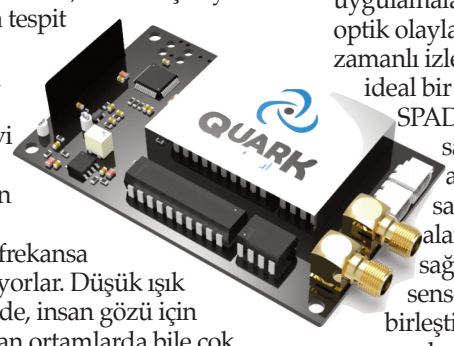
TÜBİTAK 1512 desteğiyle 2022 yılında kurulmuş bir girişimiz. Quark Optical olarak, elektro-optik alanında rekabetçi ve niş ürünler geliştiriyoruz. Müşterilerimize sunduğumuz inovatif ve özelleştirilmiş çözümlerle ihtiyaçlarını en iyi şekilde karşılamayı amaçlıyoruz. Bilimsel araştırmalara verdiğimiz önem neticesinde TÜBİTAK, SSB ve KOSGEB destek programlarına yönelik projeler yürütüyoruz. Teknopark İstanbul Cezeri Teknoloji Ödülleri'nde beş ayrı kategoride beş ayrı firma arasından Quark Optical olarak 'En İyi Girişimci' kategorisinde ilk ödülümüzü alarak büyük bir gurur yaşadık.

■ Ürünlerinizden bahseder misiniz? Hangi özelliklere sahipler?

Elektro-optik alanında yüksek Ar-Ge potansiyeline sahip yenilikçi ürünler üretmek ve araştırma faaliyetlerine katkıda bulunmak bizim vizyonumuz. Bu çerçevede geliştirdiğimiz ürünlerden bazılarını şöyle sıralayabiliriz:

FOTON YAKALAMA CİHAZI

APD Modülü: Çığ Fotodiyot (APD) modülü, optoelektronik cihazlar arasında yer alıyor. Lazer radarı, telemetre, veri aktarımı veya biyomedikal analiz gibi çeşitli uygulamalarda, çok düşük ışık seviyelerinin hızlı, basit ve çok yüksek doğrulukla tespit edilip, iletilmesini sağlıyor. Optik veriyi yani fiber kablolardan geçen ışığı, elektriksel frekansa dönüştürüyorlar. Düşük ışık seviyelerinde, insan gözü için karanlık olan ortamlarda bile çok yüksek hassasiyetli sinyaller üretiyorlar. APD, foton yakalama cihazı olarak da adlandırılabilir. Işık kaynaklarından yayılan fotonların çarptığı ve elektronları harekete geçiren bir yapıya sahip. Lazer mesafe ölçümü, optik görüntüleme kullanım alanları arasında. APD Modülümüzün değiştirilebilir sensör özelliği sayesinde farklı gereksinimlere sahip projelerde farklı sensörler kullanabilme esnekliği sunuyoruz. Ayrıca, geliştirdiğimiz bilgisayar arayüzüyle kullanıcılar, yeni bir sensör takıldığında bu değişikliği APD kontrolcüye bildirerek sistemin her projenin farklı gereksinimleriyle uyumlu çalışmasını sağlayabiliyor. Arayüz aynı zamanda kart üzerinde oluşan/oluşabilecek hataların daha kolay tespiti ve önlenmesinde de önemli rol oynuyor. Bu özelliklerimizle, müşterilerimize daha fazla seçenek ve uyumluluk sunarken aynı zamanda kolay kullanım sağlıyoruz.



KUANTUM LABORATUVARINDA KULLANILIYOR

SPAD Modülü: 'Single Photon Avalanche Diode' anlamına gelen SPAD, bir tür fotodiyot. SPAD modülleri, tek foton seviyesinde algılama yapabilen hassas optoelektronik cihazlar. Bu modüller, bireysel fotonların sayılmasını ve bu fotonların ne zaman geldiğinin tespit edilmesini sağlır. Bu özellik, tek foton sayımı gibi zaman çözünürlüğü gerektiren uygulamalarda özellikle faydalı, örneğin kuantum laboratuvarlarında.

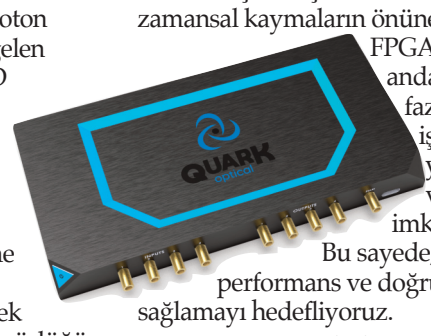
BİRDEN FAZLA EŞZAMANLI OPTİK ÖLÇÜM

Multi-SPAD Modülü: Multi-SPAD cihazı, tek bir kart üzerine entegre edilmiş birden fazla SPAD içeren bir yapıya sahip ve birden fazla noktada eşzamanlı optik ölçümlere imkan tanıyor. Paralel ve senkronize veri toplama gibi avantajlar sunarak, çeşitli pozisyonlardan ölçüm gerektiren uygulamalar veya optik olayların gerçek zamanlı izlenmesi için ideal bir seçenek oluşturuyor. Multi-SPAD ile müşterilerimize sağladığımız faydalar arasında, kompakt tasarımı sayesinde laboratuvar alanında alandan tasarruf sağlaması ve birden fazla sensörü tek bir modülde birleştirerek kullanım kolaylığı sunması bulunuyor. Bunun yanı sıra ayrı ayrı SPAD modül satın almaya kıyasla, ortak parçaların beraber kullanılabilmesi sayesinde daha az maliyetli bir çözüm sunuyor. Ayrıca, yüksek foton algılama özelliği, hızlı ve doğru sonuçların elde edilmesini sağlıyor. Bu projenin, müşterilerimize daha etkili ve verimli optik deneyler yapma imkânı sunarak laboratuvar çalışmalarının kalitesini artırmasını bekliyoruz.



ATOM SAATİ KULLANANLARA ÖZEL

Korelasyonlu Zaman-Dijital Çevirici (TDCC): Gelen sinyaller arasındaki zamanı hassas bir şekilde ölçerek her kanal için dijital bir değere dönüştüren ve korelasyon analizi yapabilen bir cihaz. Korelasyon analizi ile gelen sinyaller arasındaki benzerlikler, gecikmeler veya eşleşmeler belirlenebiliyor. TDCC, içerisinde FPGA (Field Programmable Gate Array) bileşeni ve atom saati girişi bulunuyor. Atom saati kullanımı müşterilerimiz için opsiyonel olarak eklendi. Atom saati ile clock girişinde ısıdan ve çoklu işlemlerden kaynaklı zamansal kaymaların önüne geçiliyor. FPGA ise aynı anda birden fazla hızlı işlem yapabilme ve esneklik imkânı sunar. Bu sayede, yüksek performans ve doğruluk sağlamayı hedefliyoruz.



AR-GE GELİŞİYOR

■ Ar-Ge çalışmalarınız da var mı? Nasıl bir ekiple çalışıyorsunuz?

Quark Optical olarak genç ve dinamik bir ekibe sahibiz. Ekibimizde elektrik ve elektronik, mekatronik ve bilgisayar mühendisleri bulunuyor. Ben Quark Optical'ın kurucusuyum. Elektrik ve elektronik mühendisi olarak devre kartı ve donanım tasarım görevleri ile ilgileniyorum. Selin Demirci, mekatronik mühendisi olarak mekanik tasarım ve destek programlarının projelerinin yazılması süreçleriyle ilgileniyor. Aynı zamanda yazılım mühendisliğinde yan dal eğitimi gördü. Çağrı Serpin, projelerimizin gömülü yazılımı üzerine çalışıyor. Daha önce Arduino ve Python programlama eğitmeni olarak görev almıştı. Barış Subaşı ise projelerimizin arayüzlerinin geliştirilmesi ve test çalışmalarında yer alıyor. İlerleyen dönemlerde ekibimize fizikçi, donanım mühendisleri ve iş geliştirme uzmanı almayı ve büyümeyi planlıyoruz.

KARARLILIKLA İLERLİYORUZ

■ Yeni ürünler, farklı alanlar olacak mı?

Geleceğe yönelik olarak ürün gamımızı genişletmeyi ve başka sektörlerde yer almayı hedefliyoruz. Örnek vermek gerekirse, Würth Elektronik'le işbirliği yaparak geliştirdiğimiz 'akustik dedektör' ürünümüz için yeni bir akustik markası kurmayı planlıyoruz. İleriye yönelik çalışmalarımızda aynı azim ve başarı grafiğini sürdürmeyi hedefleyerek, sektöre olan katkılarımızı artırma yolunda kararlılıkla ilerliyoruz.

Mentor ve danışmanlarla desteklenen bir ekosistem

■ Teknopark İstanbul'da yer almanın sizler için faydaları neler?

Teknopark İstanbul, girişimlere modern ve donanımlı altyapı sunuyor. Cube Incubation'da ihtiyacımız olan ofis alanı, laboratuvarlar ve toplantı odalarına erişebiliyoruz.

Deneyimli mentor ve danışmanlarla desteklenen bir ekosistem var. Uzman mentorlardan rehberlik alarak projemizi geliştirebiliyoruz ve iş stratejimizi de optimize edebiliyoruz. Ayrıca farklı sektörlerden şirketlerin bir araya geldiği bir çevre de önemli. Bu sayede diğer girişimcilerle etkileşim sağlanabiliyor ve potansiyel müşterilerle bağlantı kurabiliyoruz.

Elektro-optik nedir?

■Elektrik alan uygulanarak malzemelerin optik bazı özelliklerinin değiştirilmesine elektro-optik; bu etkiyi kullanarak üretilen teknolojiye de elektro-optik teknolojisi deniyor.

Projelerimizin ihracat potansiyeli yüksek

■ İhracata yönelik projeleriniz var mı?

Öncelikle yerli üretimi destekleyen ve ithal ürün sorunlarına çözüm getiren projeler üzerine çalışıyoruz. Ancak yürüttüğümüz projeler kuantum, optik ve biyomedikal sektörlerinde ihracat potansiyeli yüksek olan projeler. Küresel pazarlara açılma stratejisi izleyerek, dünya genelindeki müşterilere ulaşma şansı yakalıyor ve büyüme potansiyelimizi artırıyoruz. Imec-Istart programının 2023 birinci çağrısına başvurarak 58 küresel şirket arasından ilk 24'e kaldık. Bu çağrıda Türkiye'den tek başvuran şirket biz olduk. Bu sayede şirketimizi Belçika pazarına tanıtma fırsatı bulduk. Geçtiğimiz günlerde Özdisan'ın düzenlediği İleri Düşünen Çözümler B2B Seminerine Excelitas ile birlikte katılım gösterdik. Bu tarz sektörel fuarlar ve etkinliklere katılarak, iş ortakları ve distribütörlerle görüşüyoruz ve bu sayede yurtdışına açılma çabalarımıza hız kazandırıyoruz.



İnternetin kaldıraç etkisi ve geleceğin solo girişimleri

Günümüzün hızla dijitalleşen dünyasında, internetin sunduğu devrimsel fırsatları ve kaldıraç etkisini anlamak, gelecekte başarılı olmanın anahtarlarından biridir. Bu fırsatları doğru kullanarak sıra dışı sonuçlar elde etmek mümkün. Kaldıraç etkisi, medya, ölçeklenebilirlik ve yazılım ürünlerinin marjinal maliyetinin sıfıra yakın olması gibi unsurlarla birleştiğinde, solo girişimciler için benzersiz fırsatlar sunuyor. Bu yazımızda bu kavramları derinlemesine inceleyeceğiz.

Kaldıraç etkisi

Kaldıraç, az miktarda çaba veya kaynakla büyük sonuçlar elde etmeyi mümkün kılan bir kavram. İnternet çağında bu etki, özellikle medya ve yazılım ürünleri üzerinden kendini gösterir. Bir yazılım ürünü veya dijital medya içeriği, bir kez üretildiğinde, neredeyse sıfır maliyetle sonsuz sayıda kişiye ulaştırılabilir. Bu, geleneksel üretim yöntemlerine kıyasla devrim niteliğinde bir değişimdir. Kaldıraç sayesinde, bir kişi bile milyonlarca insana ulaşabilir ve büyük ölçekli iş modelleri oluşturabilir.

Spesifik bilgi üzerine derinleşme

Başarılı olmanın bir diğer kritik unsuru ise spesifik bilgi üzerine derinleşmektir. Bireyler işte tam da bu noktada kendi alanında derinlemesine bilgi ve beceriye sahip olma, yapay zeka ve robotların ikame edemeyeceği şekilde özgünlüğünü ortaya koyabilir. Spesifik bilgi, genellikle kişisel merak ve tutkuların peşinden gitmekle elde edilir ve bu süreçte edinilen bilgi, diğerlerinin kolayca elde edemeyeceği türden olur. Örneğin, bir yazılım geliştiricisi, yeni ortaya çıkan belirli bir teknoloji üzerine uzmanlaşarak bu alanda rakipsiz bir konuma gelebilir.

Medya ve ölçeklenebilirlik

Eskiden kariyer seçenekleri bireylerin önüne çoktan seçmeli olarak sunulur ve bireylerin bu alternatiflerden birine göre kendilerini adapte etmeleri istenirdi. Oysa her bireyin belli bir alanda dünya çapında özgün bir yanı söz konusu. Bireylerin kendi özgün yanından hareketle geliştireceği spesifik, niş bir ürün ya da hizmet için internet, fırsatları muazzam ölçüde genişletti. Eskiden bir ürün veya hizmet sunmak için fiziksel mağazalara ve büyük yatırımlara ihtiyaç duyulurken, bugün internet sayesinde kendi niş ürününüzü pazarı tüm dünya olarak belirleyerek milyonlarca insana satmanız mümkün. Medya içeriği üretmek ve bunu ölçeklendirmek, bu süreçte kilit rol oynuyor. Bir YouTube kanalı veya blog, başlangıçta küçük bir kitleye hitap edebilir, ancak zamanla büyüyerek devasa bir izleyici kitlesine ulaşabilir.

Otonom sistemler ve robotlar

Otonom sistemler ve robotlar, geleceğin iş dünyasında önemli bir rol oynayacak. Günümüzde birçok iş, otomasyon sayesinde daha verimli ve düşük maliyetli hale geldi. Bu tür teknolojiler, girişimcilerin ve küçük işletmelerin daha az insan gücü, hatta ilave hiçbir insan gücüne ihtiyaç duymaksızın daha fazla işin neredeyse ücretsiz biçimde yapılmasını sağlar.

Solo girişimler ve gelecek

İnternetin ve teknolojinin sunduğu bu kaldıraç etkileri, gelecekte solo girişimlerin önünü açacak. Bir kişi, spesifik bilgi ve becerilerini kullanarak internet üzerinden büyük bir iş kurabilir, bunu otomasyon ve robot teknolojileri ile destekleyerek, neredeyse tamamen tek başına yönetebilir. Örneğin, bir yazılım geliştirici, geliştirdiği bir uygulama ile milyonlarca kullanıcıya ulaşabilir ve bu süreci büyük ölçüde otomatikleştirilmiş sistemlerle sürdürebilir.

YouTube üzerinden içerik üreterek milyonlarca dolar kazanan bireyler veya belirli bir nişte uzmanlaşarak dünya çapında tanınan blog yazarları, internetin ve kaldıraç etkisinin gücünü gösteriyor. Diğer yandan, tarımda ve endüstride robotların kullanımı, insan gücüne olan ihtiyacı azaltarak işletme maliyetlerini düşürüyor ve verimliliği artırıyor.

Özetle, internetin devrimsel kaldıraç etkisi, spesifik bilgiye dayalı derinleşme ve otonom sistemlerin kullanımı, solo girişimciler için benzersiz fırsatlar sunuyor. Bu fırsatları değerlendirenler, az kaynakla büyük sonuçlar elde edebilirler. Geleceğin girişimcileri, internetin sunduğu sınırsız imkanları kullanarak kendi yolculuklarında büyük başarılara imza atabilirler.



Şeffaf bambu malzeme camın yerini alacak

Çinli bilim insanları, cama alternatif olabilecek bambu bir malzeme geliştirdi. Elde edilen malzeme, şeffaf olmasının yanısıra alev geciktirici, su itici, dumanı ve karbon monoksiti bloke edebilme özelliklerine sahip. Şeffaf bambu, yapıların yanısıra güneş pillerinde de kullanılacak.

AYŞE BAŞAK

CAM, şeffaf bir yüzeye ihtiyaç duyduğumuzda ilk akla gelen ve en sık kullanılan yapı malzemelerinden biri. Ancak ağırdır, kolay kırılır, her zaman, her tür yapıda en ideal çözüm değildir. Bu nedenle uzun yıllardır cama alternatif aranıyor. Çinli bilim insanları, bu yarışta bir adım öne geçmiş görünüyor. Cama alternatif olabilecek bambu bir malzeme geliştirdiler. Cama alternatif arayışında bambu fikrinden önce odun lifleri gündemdeydi. Liflerden lignini kimyasal olarak çıkarıp ardından kalan malzemeyi pleksiglas veya epoksi ile işleyerek şeffaf ve yenilenebilir, üstüne üstlük



camdan daha güçlü, daha hafif ve daha iyi ısı yalıtımı sağlayan yeni bir malzeme elde edilmişti. Ancak bu buluşa, ahşabın çok daha yanıcı yapısı ve hammadde ulaşımı açısından camdan daha çetrefilli olabileceği eleştirisi gelmişti.

SÜRDÜRÜLEBİLİR HAMMADDE

Yeni bir malzeme araştırmaya başlayan Çin'deki Orta Güney Ormancılık ve Teknoloji Üniversitesi (CSUFT) bilim insanları, ahşaba yönelik eleştirilerin ardından bambuya yönelmiş. Araştırmacılardan Caichao Wan, "Bambu, hızlı bir büyüme ve yenilenme oranına sahip. Sadece dört ila yedi yıl içinde olgunluğa erişebiliyor. Dönüm başına kerestelik ağaçlardan dört kat daha yüksek bir çıktıya sahip" diyor. Yani bambu, hammadde sürdürülebilirliği açısından daha elverişli bir malzeme olabilir.

BÜYÜK ÖLÇEKLİ İMALAT

Aslında bambunun iç yapısı ve kimyasal bileşimi ahşaba çok benzer. Araştırma ekibi, bambuyu şeffaf hale getirmek için ağaçlarda uygulanan yöntemi tekrarlamış. Devamında ise yeni bir teknik tatbik edilmiş. Lignin çıkarıldıktan sonra bambu, liflerin ışık kırılmasını değiştirerek berrak hale getiren inorganik bir sıvı sodyum silikatla aşılandıktan sonra malzeme hidrofobik veya su itici hale getirecek şekilde işleme tabi tutulmuş. Sonuçta üç katmanlı bir yapı ortaya çıkmış: Üstte silan, ortada silikon dioksit ve altta sodyum silikat. Bilim insanı Wan, gelecekteki araştırmalarda, şeffaf bambunun büyük ölçekli imalatına ve çok işlevli hale getirilmesine odaklanacaklarını söylüyor.

Güneş pillerinde verimliliği yüzde 15 artırıyor

Yeni malzeme şeffaf olmasının yanısıra alev geciktirici, su itici, dumanı ve karbon monoksiti bloke edebilme özelliklerine sahip. Bu şeffaf bambu, sadece bir yapı malzemesi olarak değil, aynı zamanda güneş pilleri için bir alt tabaka olarak kullanılacak ve yapılan testlerde hücrelerin güç dönüşüm verimliliğini yüzde 15.29 artırdığı gözlendi.





Havayı temizlemede 30 KAT ETKİLİ

POTHOS (salon sarmaşığı) bitkilerinin iç mekan havasını temizlemede etkin olduğu uzun zamandır biliniyor. Bir biyo-teknoloji girişimi olan Neoplants, pothos bitkisinin hava temizleme özelliğini, hazırladıkları Power Drops adlı sıvı besin ile 30 kat daha etkili kılmanın mümkün hale geldiğini duyurdu. Kapalı mekanlarda çok zaman geçiriyoruz. Bu mekanların hava kalitesi yaşam kalitemiz için büyük önem taşıyor. Neoplants, uzun araştırmalar neticesinde pothos bitkisini odağa alarak geliştirdikleri Neo PX sistemi ile toprakta yaşayan özel bakterileri kullanarak; halılar, mobilyalar, boya, temizleyiciler ve diğer ev malzemelerinden havaya yayılan zararlı uçucu organik bileşikleri yakalayıp nötralize edebildiklerini açıkladı.

ÖZEL SIVI BESİN



Sistem, bir pothos bitkisi, standart saksı toprağı, sisteme özel bir bitki saksısı ve elbette geliştirilen özel sıvı besin kaynağından oluşuyor. Bu sıvı besin, evdeki en yaygın uçucu organik bileşiklerden üçüne (benzen, toluen ve ksilen) yönelik iştahları nedeniyle beş yıl boyunca seçici olarak yetiştirilen pseudomonas putida bakterisinin özel bir türünü içeriyor. Toprağa eklendikten sonra bakterilerin bir kısmı bitkinin kökleri üzerinde ve çevresinde yaşamaya başlıyor. Diğer kısmı yapraklarına ve gövdesine doğru ilerleyip, yerleşiyor. İkinci grup bakteri, bitkinin köklere kadar taşınan uçucu organik bileşikleri yakalamasına yardımcı olurken, ilk grup taşınan bu bileşikleri alıp metabolize ederek bunları bitkiyi besleyen amino asitler ve şekerler gibi karbon kaynaklarına dönüştürüyor. Sistem içinde canlılar arasında bir ilişki kuruluyor. Bu ilişkiyi sürdürmek ve sistemi kusursuzca çalışır kılmak için bakteri popülasyonu azalmadan yani ayda bir defa toprağa Power Drops eklemek gerekiyor. Elbette bitkiyi herhangi bir bitki gibi düzenli aralıklarla sulamayı unutmadan.



İstanbul Ticaret Odası, 19 Mayıs Atatürk'ü Anma, Gençlik ve Spor Bayramı'nı, genç Meclis ve Komite Üyeleriyle birlikte kutladı. 19 Mayıs resepsiyonunda 142 yıllık geçmişe sahip İTO'nun birikiminin gençliğin dinamizmiyle birleştirilmesinin önemi vurgulandı.





İTO, 19 Mayıs'ı genç üyeleriyle kutladı

BARIŞ CABACI

TÜRKİYE, çocuklara ve gençlere bayram hediye edilen tek ülke olarak 19 Mayıs Atatürk'ü Anma, Gençlik ve Spor Bayramı'nı büyük bir coşkuyla kutladı. 19 Mayıs, Türkiye'nin dört bir yanında çeşitli etkinliklerle kutlanırken, İTO da genç Meclis ve Komite Üyelerinin katıldığı bir resepsiyon düzenledi.

GELECEĞİMİZİN GÜVENCESİ

İTO Meclis Başkanı Dr. Erhan Erken, etkinliğin açılışında yaptığı konuşmada, geleceğimizin güvencesinin gençlerimiz olduğunu vurguladı. Mustafa Kemal Atatürk ve Fatih Sultan Mehmet'in genç yaştaki başarılarına atıfta bulunan Dr. Erken, konuşmasına şöyle devam etti: "Mustafa Kemal Atatürk, kurtuluş mücadelesine başlamadan önce genç bir subay olarak birçok savaşa katıldı. Kurtuluş mücadelesini başlattığında ise 38 yaşındaydı. Yine Fatih Sultan Mehmet, İstanbul'u fethettiğinde 21 yaşındaydı. Fakat fethinden daha önemli olan husus, İstanbul şehrinin yeniden kurulması, sonrasında da Osmanlı'nın devlet yapısının adeta yeniden oluşturulmasıdır. Fatih, bunu gerçekleştirirken genç bir padişahtı. Gençliğin önemini bilen bu iki lider, yaşça tecrübelilerden de her daim destek alırdı."



142 YILLIK BİRİKİM

Dr. Erken, İTO'nun İstanbul ve Türkiye ekonomisinin lokomotif gücü olarak çalışmalarını sürdürdüğünü belirterek, şunları söyledi: "Sultan II. Abdülhamid Han, memleket aşkının bir tezahürü olarak gördüğü İTO'yu yani Dersaadet Ticaret Odası'nı kurarken 40 yaşındaydı. O günden bugüne bu ülke için çalışan herkese İTO olarak tüm gücümüzle hem destek verdik hem de uluslararası arenada memleketimizin siyasi ve ekonomik vizyonunun şekillenmesine, hamle gücünün artmasına katkı sunduk. 142 yılda burada çok şey birikmiş. Gençliğinizin dinamizmi ile bu birikimi birleştirelim istiyoruz."

SPORA YÖNLENDİRELİM

İTO Meclis Katip Üyesi Ercan Özboyacı da gençlere dokunmanın önemine dikkat çekti. Özboyacı, gençleri kötü alışkanlıklardan uzak tutmanın önemli yollarından birinin de spor olduğunu belirterek, "Biz her branştan sporcu yetiştirerek gençlerimizin kötü alışkanlıklardan uzak durmasını sağlamalıyız" diye konuştu.

TEXWORLD NEW YORK CITY 2025 WINTER

New York, Amerika Birleşik Devletleri
21 - 23 Ocak 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



TEKSTİL DÜNYASININ KUZEY AMERİKA'DAKİ BULUŞMASINDA YERİNİZİ ALIN!

Neden Texworld New York City 2025 Winter?

- Kuzey Amerika'da tekstil, kumaş, aksesuar ve moda sektörünün buluşma noktası
- Tekstil sektöründeki yenilikleri takip etme ve sektör hakkında güncel bilgileri Amerika kıtasında değerlendirme imkanı
- Texworld Fuarı ile eş zamanlı düzenlenen Apparel Sourcing NYC ve Printsource Fuarları
- Sektörün önde gelen uzmanlarının katılımı ile fuar esnasında düzenlenen seminerler

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı

Ödeme Planı

Katılım Bedeli : 2.000 ABD Doları / m^2
Minimum Stant Alanı : 9 m^2

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

Metin Gökhan Çapkın
0212 455 61 16
0530 664 86 22
gokhan.capkin@ito.org.tr

Çiğdem Terzi Esendemir
0212 455 61 03
0530 040 83 71
cigdem.terzi@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

Girişimcilik ruhu desteklenmeli

İTO Yönetim Kurulu Üyesi Bahadır Yaşık, etkinliğin açılışında yaptığı konuşmada, genç Meclis ve Komite Üyelerine, "İş dünyasının ihtiyacını hissettiği yüksek cesaret ve girişimcilik ruhu, genç üyelerimizin yüreğinde yaşıyor" mesajını verdi. Yaşık, şöyle konuştu: "Atatürk'ün; 'Bütün ümidim gençliktedir' sözüyle gençliğin önemi en açık şekilde görünüyor. Türkiye, genç nüfusuyla büyük bir avantaja sahip. Ülkemizde 15-24 yaş arası yaklaşık 13 milyon genç var. Bu, toplam nüfusumuzun yüzde 15.6'sına tekabül ediyor.



Tek başına nüfus da her şeyi çözmüyor ama bu avantajı lehimize çevirmek için tecrübeli insanlar olarak gençlerimize öncülük etmemiz gerekiyor. 2023 itibariyle genç işsizlik oranı yüzde 20 seviyelerinde. Bu oranın düşürülmesi için girişimcilik ruhunun desteklenmesi gerekiyor. İTO olarak, iştiraklerimizle SoftITo gibi projelerimizle gençlerin yarınlarını inşa etmesine destek oluyoruz. Teknolojiyi takip eden değil, üreten bir ülke olmak için gençlerimize odaklanmamız gerekiyor."

Girişimcilere 900 bin TL sermaye desteği

TÜBİTAK 1812 Girişimcilik Destek Programı (BİGG) 2024 yılı ikinci çağrısı kapsamında, BİGG GARAJ programına başvurular başladı. Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi, ASELSAN ve Konya Ticaret Odası (KTO) Karatay Üniversitesi işbirliğinde yürütülen BİGG GARAJ programı dahilinde, TÜBİTAK'ın girişimci adayları için verdiği 900 bin lira sermaye desteğine başvurular, internet üzerinden alınıyor. Ar-Ge, inovasyon içeren projesini geliştirmek için kendi şirketini kurmak isteyen girişimci adayları programa başvuru yapabilecek.

Programda şu alanlardaki projeler desteklenecek:

- Akıllı ulaşım ve üretim sistemleri
- Enerji ve temiz teknolojiler
- İletişim ve sayısal dönüşüm
- Sağlık ve iyi yaşam
- Sürdürülebilir tarım ve beslenme

Destek tutarı, başvurusu kabul edilenlere geri ödemesiz olarak verilecek. Tutar, TÜBİTAK BİGG Fonu ile yüzde 3 hisse karşılığında yatırım olarak kuruluşa aktarılacak.

Ayrıca, teknoloji tabanlı girişimcilik eğitimleri, iş planı oluşturma ve proje yazma eğitimleri ile tüm mentorluk destekleri BİGG GARAJ proje ortakları ve destek kuruluşlarınca ücretsiz sağlanacak.

BAŞVURU ŞARTLARI

Yatırım desteğine başvuracak girişimcilerde herhangi bir ön lisans, lisans, yüksek lisans veya doktora programına kayıtlı öğrenci veya mezun olma şartı aranıyor. Ayrıca başvuruda bulunanların daha önce Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Teknogirişim Sermayesi Desteği ya da TÜBİTAK 1812 Programı 2. aşaması kapsamında destek almamış olmaları, ön başvuru tarihi itibarıyla herhangi bir işletmenin ortaklık yapısında bulunmamaları gerekiyor.

Başvuru için adres: https://etugaraj.org/bigg-garaj

İki dillilikte Türkçe öğretiminin kazanımları üzerine



Prof. Dr. Ahmet Emre BİLGİLİ

Eski zamanlarda insanlar kendi doğal coğrafyalarında yaşarlar, farklı dilleri ve şiveleri konuşsalar da bu durum iki dillilik anlamına gelmez, bir problem olarak ise asla görülmezdi. Zamanla savaş, güvenlik problemleri ve iş bulma sebebiyle oluşan göçler yüzünden bir arada yaşayan farklı kültürler sebebiyle iki dili aynı anda konuşan topluluklar oluşmaya başladı. Diğer taraftan sömürgecilik sebebiyle dilleri değiştirilen toplumlar, kendi dili yanında sömürge dilini de kullanma durumuna mahkûm edilmişti. Tüm bunlara küreselleşme de eklenince iki dil kullananların sayısı artmıştı.

İki dillilik en yalın anlamı ile iki dili de ustaca kullanabilmek olarak anlaşılır. İki dilliliğin hem bireysel hem de toplumsal/siyasal yanı bulunur. Bireysel yanı çok kültürlü ve dilli bir ortamda yetişmesi ve ihtiyaç duyması ile ikinci dili de öğrenmek durumunda kalmasıdır. Toplumsal yanı ise özellikle azınlıkların çoğunluğun dilini öğrenmesidir. Afrika ve Asya'da sömürgeci devletlerin dili olan İngilizce ve Fransızca'nın öğrenilmesi bu kıtalarda iki dilliliğin yaygınlaşmasını getirdi.

★★★

İki dillilik konusunda özellikle kıta Avrupa'sına çok göç veren bir ülke olarak kendi açımızdan en önemli husus; orada doğan çocuklarımızın ana dilini iyi öğrenmeleri konusunda güçlükler yaşamasıdır. Aslında konunun kritik sorusu, 'İki dillilere iyi Türkçe öğretmek, ülkemiz açısından nasıl bir kazanım' sorusudur. Bunu akademik olarak alanın uzmanı Türk Alman Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Cemal Yıldız'a sorduk. Konunun iki boyutundan hareketle Hoca'nın düşüncesi şöyle: Dil gelişiminin psikolojik ve bilişsel gelişime olumlu etkisi var. Çocukların kişiliklerinin oluşmasında ana dilin önemli olduğu, bilimsel araştırmalarla ortaya konmuştur. Özellikle göç alan ülkelerde toplumu oluşturan göçmen grupları bu konuda çok hassas olur. Ana dilin öğrenilmesinin önüne engel konması, çocuklarda dilinin değersiz olduğu hissi uyandırır. Dolayısıyla kendisinin de değersiz olduğu fikri gelişir. Ana dilini iyi öğrenen çocuklar ise, bulundukları ülkenin dilini de daha hızlı öğrenirler. Böylece hem öğrenim hem iş hayatlarında hem de içinde yaşadığı topluma uyum konusunda başarıyı yakalarlar. Örnek olarak, yurt dışındaki Türk çocuklarının Türkçe'yi iyi öğrenememeleri, topluma uyum konusunda endişe verici hal alır. Ayrıca dil yetenekleri öğrenciye uluslararası kariyer imkanları açısından farklı fırsatlar açabilir. Çocuklarımızın okuldaki başarısı ve geleceği için yabancı dilin önemi şüphesiz. Ancak, ana dilinin güçlendirilmesi, bu konuyla hiçbir şekilde çelişmiyor. Ana dilinin öneminin, genel dil yeteneğinin gelişmesinde ve güçlendirilmesinde büyük bir rol oynadığı, bilimsel olarak ispatlanmıştır. Ana dilini iyi kullanan çocuklar, yabancı dil konusunda daha iyi bir dil yeterliliğine sahip ve ilk yabancı dili de genelde daha iyi öğreniyorlar.

★★★

Ülkemiz açısından konunun diğer bir boyutu ise iki dillilere Türkçe'yi öğretmedir.

İkinci dil olarak konuşulan Türkçe öğretiminde etkin stratejiler geliştirmek, yenilikçi yaklaşımlar üzerinde çalışmak gerekiyor. Maarif Vakfı bunun üzerine etkin olarak çalışıyor. Bilindiği üzere dil, sadece kendinden ibaret olmayıp kültürün de taşıyıcısıdır. Bugün ülkemizde YTB'nin katkıları, Maarif mezunları veya kendi imkanları ile gelmiş 330 bin civarında yabancı öğrencimiz var. Bunlara iyi Türkçe öğretmek, ülkemiz açısından uzun vadede ciddi kazanımlar getirir. Diğer taraftan çok önemli nokta ise Türkiye Maarif Vakfı'nın dünya üzerindeki tüm okullarında kapsamlı bir Türkçe öğretiminin bulunmasıdır. Vakıf Başkanı Prof. Dr. Birol Akgün'ün ifadesiyle Türkiye Maarif Vakfı, İki Dilli Çocuklara Türkçe Öğretimi Modeli ile vakfın tüm okullarında okul öncesinden başlamak üzere K12'nin her kademesinde sistemli bir biçimde Türkçe öğretiyor. Böylece okullardan mezun öğrencilerin en az B2 seviyesinde Türkçe kullanma becerisine sahip olmaları hedefleniyor.

Netice olarak; özellikle kıta Avrupa'sında ve diğer ülkelerde yaşayan yeni kuşak gençlerimize, ülkemizde öğrenim gören öğrencilere ve Maarif Vakfı okullarındaki öğrencilere Türkçe'yi iyi öğrettiğimizde hem bireysel hem de ülke kazanımı elde etmiş olacağız. Türkçe öğrenen iki dilli bireyler, Türk kültürü ve kimliği ile daha güçlü bir bağ kurarlar. Türkçe bilmek, özellikle Türkiye ile iş yapan uluslararası şirketlerde veya Türkçe konuşan topluluklarla çalışan organizasyonlarda iş imkanlarını artırabilir. Ayrıca her zaman için iki dilli çalışanlar, genellikle daha fazla tercih edilir.

Birçok ülke hızlı tren hatlarına yenilerini eklerken; raylı sistemler, turizm sektörünün de yeni gözdesi haline geliyor. Türkiye'de de üç hatta turistik tren turu yapılıyor. Şubat ayında açılan Sirkeci-Kazlıçeşme raylı sistem hattı ise Avrupa menşeli bir gezi sitesi tarafından Avrupa'da mutlaka görülmesi gereken 6 tren rotasından biri olarak duyuruldu.



Tren yolu turizminin yeni istasyonu: Kazlıçeşme



Sümeyra Yarış TOPAL

AVRUPA Yeşil Mutabakatı'na göre 2050 yılına kadar net sıfır sera gazı salımı hedefi doğrultusunda ülkeler birbiri ardına ulaşım projelerini güncellemeye başladı. Hem çevreci hem hızlı bir ulaşım olması sebebiyle tren yolu yatırımları güncellenirken, dünyada önümüzdeki yılın bitimine kadar tren yolu taşımacılığında yüzde 3.2'lik bir artış bekleniyor.

6 GÜZERGÂHTAN BİRİ

Tren yolu hem yolcu hem yük taşımacılığında payını artırmaya devam ederken, sektörün yeni gözdesi ise turizm. İstanbul'da şubat ayında yolcu taşımaya başlayan Sirkeci-Kazlıçeşme de yolculuk boyunca geçtiği güzergahta yer alan tarihi eserler sebebiyle turistik seyahat çatısı altında değerlendiriliyor. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'ndan yapılan açıklamaya göre, Avrupa menşeli bir gezi sitesi tarafından Avrupa'nın görülmesi gereken 6 tren güzergâhından biri olarak duyurulan hat, adeta bir açık hava müzesi durumunda.

GÜNDE 10 BİN ZİYARETÇİ

Gezi sitesi lonelyplanet.com tarafından '2024 yazı için en iyi Avrupa tren rotalarından 6'sı' başlığıyla duyurulan Sirkeci-Kazlıçeşme hattında; İstanbul mahalle kültürünü yaşatan evler, bakkallar, camiler, Osmanlı ve Bizans dönemine ait yapılar, arkeolojik miras kategorisinde bulunan kalıntılar yer alıyor. Hat, Bakanlığın sitesinden derlenen bilgilere göre günde 10 bin yolcu taşıyor. Ayrıca hatta yer alan bisiklet ve yaya yolu ile bu tarihi zenginlikleri daha yakından görmek mümkün.

AVRUPA'NIN EN ESKİLERİNDEN

Dünyanın her yerinden okuyucuları bulunan loneyplanet.com sitesindeki makalede hat, "Nostaljik gezginler, Avrupa'nın en eski istasyonlarından biri olan bu hattı kullanmalı" şeklinde tanıtıldı. Bu hattı hizmete girdiği günden bu yana 800 bin kişi kullandı. Hattın ilk durağı olan Sirkeci Garı ise Avrupa'dan Asya'ya bağlanan tek hat durumunda Orient Ekspresi'nin son durağı olarak hizmet vermişti.

YEŞİLÇAM FİLM PLATOSU

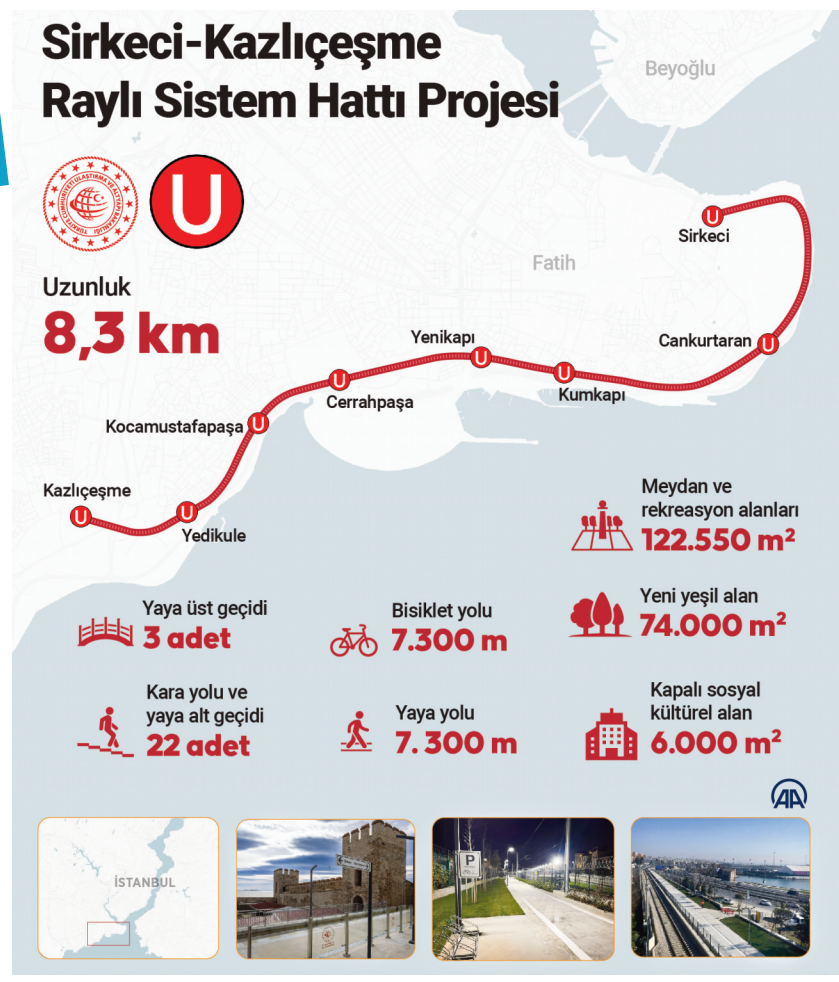
Turistik hattın ikinci durağı olan Cankurtaran, eski İstanbul evlerinin olduğu bir mahalle olarak dikkat çekiyor. Ayrıca bölgede yer elan 'Hep Şen Bakkaliyesi' de mahalle bakkal kültürünün son temsilcilerinden biri olarak neredeyse bir asırdır müşterilerine hizmet veriyor. Cankurtaran durağı aynı zamanda İstanbul sinema tarihi açısından da önemli bir durak. Zira bölgede 100 Numaralı Adam, Şeref Kavgası, Yumurcak gibi pek çok Türk filmi çekilmiş. Ayrıca bölgede Erol Taş'ın kahvehanesi olarak bilinen kahvehane binası da bulunuyor.

TÜRK MÜZİĞİNİN USTASI

Türk sanat musikisinin dehası olarak hafızalarda yer edinen ve yaşamı boyunca farklı formlarda 500'den fazla besteye imza atan İsmail Dede Efendi'nin izini sürmek isteyenler de hattan faydalanabiliyor. Usta bestekârın 1818-1846 yılları arasında neredeyse 30 yıl ikamet ettiği ve 'Yine bir gülnihal', 'Maheste ne-mi danem hurşid ruhat ya ne' gibi onlarca eserini bestelediği ev, hat boyunca görülebilecek kültürel miras arasında yer alıyor. Ev, müze olarak ziyaretçilerini ağırlıyor.

CAMİLER KİLİSELER YAN YANA

Yaya olarak da kültürel mirasın izinin sürülebildiği hat, neredeyse 500 yıllık Küçük Ayasofya Camisi, Behram Çavuş Camisi, Aya Kiryaki Kilisesi gibi yapılara ev sahipliği yapıyor. Ayrıca güzergâhın iç kısımlarına doğru ilerledikçe çok sayıda tarihi İstanbul evi ile de karşılaşmak mümkün. Hattın son durağında ise eski bir Rum semti olan Yedikule bulunuyor. Yedikule'deki İstanbul surları, Yedikule Zindanları, hat boyunca tarihe tanıklık etmek isteyen ziyaretçilerin haritadaki işaret noktalarından biri.





Yeni hatlar geliyor

Türkiye'de ilki Doğu Ekspresi ile başlayan üç hatla turistik tren seyahatleri yapılıyor. Bunlar Doğu Ekspresi'nin haricinde, Erzurum-Kars ve Ankara-Diyarbakır hattı. 2024 sezonunu geçtiğimiz günlerde tamamlayan turistik Doğu Ekspresi, geçtiğimiz sezon 84 sefer yaparak 11 bini aşkın yolcu taşıdı. Bakanlığın sitesinden derlenen bilgilere göre, Ankara-Tatvan tren hattı da önümüzdeki günlerde turistik olarak hizmet vermeye başlayacak.

Diğer hatlar

Gezi sitesinde Avrupa'da yer alan 5 hat da tanıtıldı. Bunlar arasında Litvanya, Barselona, Brüksel, Budapeşte ve Almanya'daki hatlar yer aldı. Sirkeci-Kazlıçeşme hattı, 0.50 Euro ile listedeki en uygun fiyatlı hat olarak duyuruldu.

Kitap İstanbul

www.kitapistanbul.org.tr

Hazırlayan: ÜMİT ÇAKAR

Bosna-Hersek ekonomi ve siyaset çerçevesinde ülke analizi



Türkiye ile 500 yıla dayanan kardeşlik ilişkisi bulunan Bosna-Hersek, 1995 yılında imzalanan Dayton Barış Anlaşması ile bağımsız bir devlet olarak tanındı.

1992-1995 yılları arasında acı kayıplara yol açan savaş sürecinde Bosnalılar'dan desteğini esirgemeyen Türkiye, kurduğu siyasi, ekonomik, kültürel ve sosyal ilişkilerle Bosna-Hersek'in her zaman yanında olmaya, Bosnalılar ile bağını günden güne güçlendirmeye devam ediyor. Türkiye, 2003 yılında Bosna-Hersek ile Serbest Ticaret Anlaşması imzaladı ve 2021 yılında da iki ülke arasında gelişen ticari ilişkiler neticesinde yeni başlıklar açılarak düzenleme yapıldı.

Ülke analizi şeklinde kaleme alınan kitabın; birinci bölümünde ülkenin tarihi geçişler çerçevesindeki analizi, ikinci bölümde siyasal sistemi üzerine eleştirel bir değerlendirmesi ve son bölümde ise güncel makroekonomik gelişmelerin detaylı analizi yer alıyor.

İstanbul Ticaret Odası Yayınları, 2022

Abdülhamid'in son günlerinde İstanbul



Abdülhamid henüz hayattayken, İkinci Meşrutiyet'in ilanından sekiz ay önce (Kasım 1907) Paris'te basılan bu eser, 'Abdülhamid Karşıtlığının İncili' yakıştırmasına lâyık görülecek kadar taraflı kaleme alınmıştır. Erol Üyepazarcı, bu eseri sadece tercüme etmekle kalmadı, yazarın iftira kabilindeki iddialarına, yerinde müdahalelerde bulunmak suretiyle kitabı dengeli ve okunabilir bir hale getirdi. Kitabın yazılması sırasında bir süre İstanbul'da kaldığı ve önde gelen muhaliflerle de görüştüğü anlaşılan Paul Fesch'in, özellikle Abdülhamid'e olan muhalefetin sembol isimlerinden Prens Sabahattin'le yakın ilişkisi olduğu biliniyor. Bununla beraber Fransa'daki Abdülhamid karşıtı diğer Jön Türkler hakkında da son derece ilginç bilgiler veriyor. Gerek Sultan Hamid döneminde kaleme alınması gerek dönemin Türkiye'sine dair teferruatlı incelemeleri barındırması, eserin önemini artırıyor. Eserin dikkate değer bir yönü de yazarın İstanbul Fransız Ticaret Odası'nın kaynaklarından yararlanarak Osmanlı İmparatorluğu'nun o dönemdeki ticari ve sınai durumunu il il ayrıntılı olarak incelemiş olması.

Paul Fesch
Ötüken Neşriyat, 2021

www.kitapistanbul.org.tr

İSTANBUL
TİCARET
www.istanbulticaretgazetesi.com



THY, 3 yıl aradan sonra Afganistan seferlerine başladı

TÜRK Hava Yolları (THY), Ağustos 2021'de Afganistan'da yaşanan yönetim değişimiyle ara verdiği Afganistan uçuşlarına yeniden başladı. Yaklaşık 3 yıl aranın ardından ilk THY uçağı, Kabil Uluslararası Havalimanı'na iniş yaptı. THY'nin İstanbul-Kabil uçuşlarında salı, çarşamba, cuma ve pazar günleri olmak üzere karşılıklı olarak haftada 4 sefer yapılacak.

En uzun menzilli milli radar devrede



Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayii Başkanı Haluk Görgün, Milli Savunma Bakanı Yaşar Güler'e, Taşınabilir Erken İhbar Sistemleri maketi hediye etti.

ASELSAN tarafından TSK için yerli ve milli olarak geliştirilen Türkiye'nin en uzun menzilli radarı ALP 300-G'nin ilk teslimatı gerçekleştirildi. Diğer ülkelerin kullanımında olan İtalyan, Fransız ve Amerikan üretimi çok farklı radarlardan ALP 300-G'nin, gerek çözünürlük gerek menzil ve doğruluk bakımından üstünlüklere sahip olduğu açıklandı.



CUMHURBAŞKANLIĞI Savunma Sanayii Başkanı Haluk Görgün, Türk Silahlı Kuvvetleri (TSK) envanterine giren Taşınabilir Erken İhbar Radar Sistemi'nin (ALP 300-G) çok stratejik bir ürün olduğunu bildirdi. ASELSAN tarafından TSK için yerli ve milli olarak geliştirilen ülkenin en uzun menzilli radarı olan erken ihbar radar sistemlerinin ilk teslimatı törenle gerçekleştirildi.

30 YILLIK ÇALIŞMA

Görgün, törende yaptığı konuşmada, radar sistemlerinin harp alanı ve sınır güvenliği açısından önemli bir unsur olduğunun altını çizerek, bu kapsamda yaklaşık 30 yıldır radar alanında çalışmalar yürüttüklerini söyledi. Özellikle havadan keşif, gözetleme, sınır gözetleme, deniz platformları, hava savunma sistemleri, füze sistemleri, arama gözetleme, atış kontrol, takip ve silah tespit alanında radar geliştirmek için yeni teknolojilerde ülkeyi üstün kılacak çalışmalar yaptıklarını belirten Görgün, "Teslimatı gerçekleştirilen taşınabilir erken ihbar radar sistemleri çok stratejik bir ürün. Bu stratejik ürünün özellikle yerli milli üretilmesinin ve envantere kazandırılmasının ayrı bir huzuru var" dedi.

10 ÜLKEYE İHRACAT

Yaklaşık 10 ülkeye 40 civarında farklı radar ihracatı yapıldığına dikkati çeken Görgün, şunları kaydetti: "Dünyada diğer ülkelerde kullanımda olan İtalyan, Fransız ve Amerikan üretimi çok farklı radarlar var. Bugün teslim ettiğimiz ALP 300-G, gerek çözünürlük gerek menzil gerek doğruluk bakımından bunların hepsinden üstün. Bu radar aktif elektronik tarama özelliğine sahip, durarak çalışıyor. ALP 300-G radarı, 4 binin üzerinde gönderme alma özelliğine sahip. Durarak çalışırken bir modül kısmında arıza olduğunda geri kalan işlemleri yapabiliyor. Dönen radarlara göre bir üstünlüğümüz, bu radarımız bir periyodun tamamlanmasını beklemeden yansımayı alabiliyor. Ayrıca doğrulama sinyali de göndererek doğruluğunu daha hassas bir konuma getirebiliyor."

436 FİRMADAN KATKI

Radar projesine 436 firmanın katkı sağladığının altını çizen Görgün, "Radarın, hedef kümesi çok geniş elektronik harbe dayanıklı. Avantajlardan biri de teknoloji hakimiyetimizle ihtiyaç duyulduğunda her an çok hızlı bir şekilde teknolojik desteğin verilebilmesi. Bir sonraki nesil üyelerin geliştirilmesinde çok hızlı cevap verilebilecek" diye konuştu.

ÖNEMLİ AŞAMA GEÇİLDİ

ASELSAN Genel Müdürü Ahmet Akyol da ASELSAN'nın, radar alanında son yıllarda birçok önemli başarıya imza attığına dikkati çekerek, şöyle konuştu: "Tüm frekans bantlarında tasarım ve üretim yeteneği kazandı. 2023'te envantere giren Cenk ve Akrep ile deniz platformu radar ailemizi tamamladık. ALP 300-G ve yine bu yıl envantere girecek alçak irtifa radarı ile erken ihbar ve hava savunma radar ailemizde önemli bir aşamayı geçmiş olduk. Bizi radar liginde en üst sıraya taşıyan AESA Burun Radarımız Murad ile de hava platformu radarı geliştirebilen çok az sayıda ülkeden biri haline geldik."

SIRADAKİ RADAR QUANTUM

ASELSAN olarak, Türkiye'nin radar alanındaki temel bütün ihtiyaçlarını milli olarak karşılayabilir hale geldiklerinin altını çizen Akyol, geleceğin teknolojilerine hazırlık yaptıklarını ve TOBB Üniversitesi ve Gebze Teknik Üniversitesi ile Quantum radarı geliştirmek için Ar-Ge çalışmalarının sürdüğünü aktardı.

Adını ALP koydular

ASELSAN tarafından üretilen erken ihbar radar sistemi ürün grubu ailesinin tümüne ALP isminin verildiğine dikkati çeken Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayii Başkanı Haluk Görgün, teslim edilen radarın da ALP 300-G olarak adlandırıldığını aktardı. Görgün, bu radar sisteminin 500'e yakın sayısal haberleşme yapabildiğine işaret ederek, radarın saniyede 81 DVD'nin içeriğini işleme kabiliyetine sahip olduğunu vurguladı.

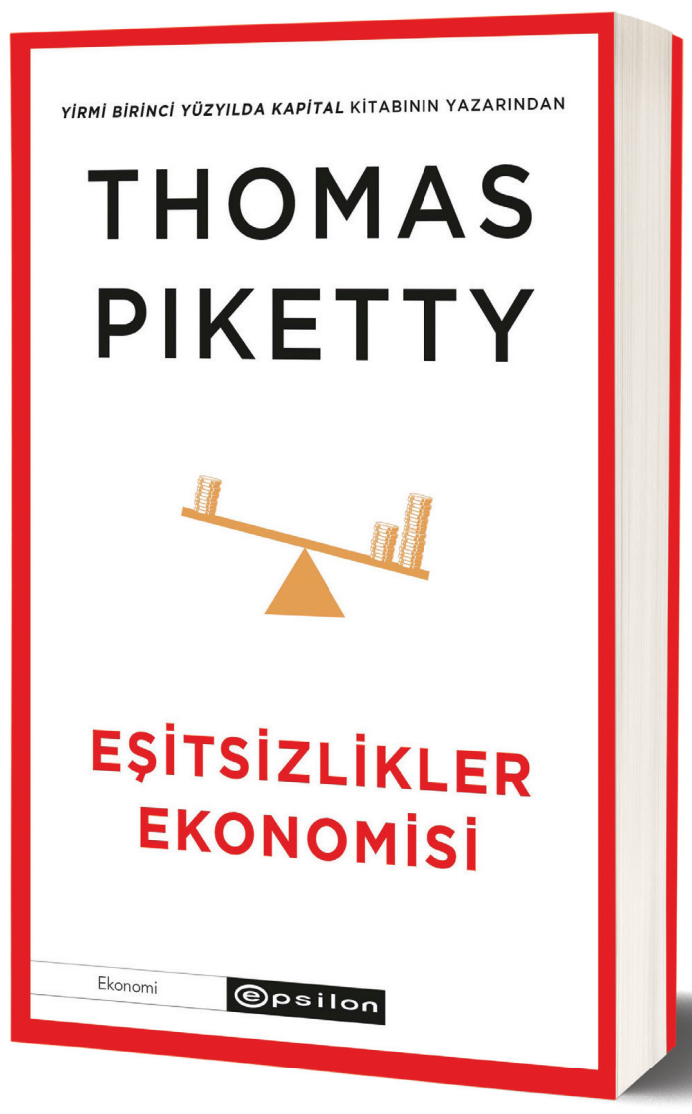
20 patentli teknoloji

Haluk Görgün, radarda 435 bin satırdan fazla kod kullanıldığına işaret ederek, "Bu radarın geliştirilmesinde 20'ye yakın patentimiz var. Radarımız ayrıca 30 dakikada kurulabiliyor. Uzak erişime radyolink göndererek haberleşmeyi kesintisiz sağlıyor" dedi.

Galyum nitrat transistörleri millileştirildi

ASELSAN Genel Müdürü Ahmet Akyol, AESA radarlarda kullanılan GAN çiplerinin ve tüm alt bileşenlerin tasarım ve üretiminin ASELSAN'da yapıldığına işaret ederek, Bilkent Üniversitesi ile kurulan Aselsan Bilkent MikroNano şirketinde, bu çiplerde kullanılan galyum nitrat transistörlerini millileştirdiklerini söyledi. ASELSAN'ı 2030'da dünyanın en büyük 30 savunma sanayi şirketinden biri yapmayı hedeflediklerini belirten Akyol, bu hedefe koşarken alanında en iyi ürünleri yapmayı, oyun değiştirici teknolojileri geliştirmeyi ve ihracat odaklı büyümeyi vizyon edindiklerini sözlerine ekledi.

DÜNYA ÇAPINDA TANINAN EKONOMİST THOMAS PIKETTY'DEN EKONOMİK EŞİTSİZLİKLERİN NEDENLERİNE İLİŞKİN KAPSAMLI BİR İNCELEME.



Ekonomik eşitsizliğin zaman içindeki değişimini anlamak için temel alınacak tarihsel bilgileri ve kuramsal altyapıyı ekonomi araştırmaları alanına bir giriş kapısı sunarak bir araya getiren *Eşitsizlikler Ekonomisi*, bu alana ilgi duyanların faydalanacağı temel bir kaynak, eşsiz bir eser.

Toplu alımlar için; kurumsal.epsilonyayinevi.com

epsilon®