

Hedef güçlü Oda için verimli hizmet

İTO Meclisi yeni yılın iş programını ve bütçesini kabul etti. Yeni bütçe ve iş programı, 'güçlü Oda, güçlü üye için verimli hizmeti' hedefliyor.

GEREKTİĞİ KADAR

İstanbul Ticaret Odası'nın (İTO) 2018 yılı bütçesi 301 milyon 350 bin 8 lira olarak belirlendi. İTO Başkanı Öztürk Oran, 2017'de bütçenin fazla verdiğine dikkat çekti.

AHDE VEFA

Oran, Yönetim Kurulu üyelerinin teveccühüyle makam hırkasını giydiğini söyleyerek, "Öncelikle şunu ifade etmek isterim ki; burada bir devir teslim yok, bir ahde vefa var" dedi. ■ 10'da



Fotoğraf: OSMAN KUVVET

İTO'nun yeni Başkanı Öztürk Oran

■ Geçirdiği kalp krizi sonucu 11 Aralık 2017 tarihinde yaşamını yitiren İbrahim Çağlar'dan boşalan İTO başkanlığına Öztürk Oran seçildi. İTO Yönetim Kurulu'nun 20 Aralık'ta yaptığı seçim sonucunda Oran, İTO'nun 23. Başkanı oldu. ■ 3'te



Başkan'dan Başkan'a duygusal mesaj

İTO'nun yeni Başkanı Öztürk Oran, merhum Başkan İbrahim Çağlar için hazırlanan taziye defterinde duygusal satırlar kaleme aldı. ■ 9'da



İSTANBUL
TİCARET
ODASI
— 1882 —

İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete layık göstermesi gereken adamdır."

İ. Öztürk

145 BİN
TIRAJ

25 ARALIK 2017 YIL: 59 SAYI: 2989

ISSN 1300-3666

■ İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI ■

www.itohaber.com

Risk azalacak fırsat artacak

YENİ YILDA EKONOMİDE 7 BEKLENTİ

Büyüme dinamikleri düzeldi

Yıl genelinde uygulanan politikalar ile piyasalar kendi dinamikleriyle çalışır hale geldi ve büyüme hızlandı.

Yüzde 5 büyüme rahat

Orta Vadeli Program'da hedef yüzde 5.5 büyüme. Ekonomide yüzde 5 büyümeye rahatlıkla ulaşılacak.

Petrol ve emtiaya dikkat

Döviz kuru ile petrol ve emtia fiyatlarındaki artışlar enflasyon üzerinde yukarı yönlü baskı yapacak.

İhracat çitası 170 milyar dolar

İhracat pazarlarımızda ekonomik büyümenin hızlanmasıyla ihracat artışımız da sürecek. 2018'de 170 milyar dolar ihracata ulaşılabilir.

Özel sektör kapasite artıracak

Özel sektör yatırımları artacak. Yerli otomobil, raylı sistemler, ilaç ve savunma gibi alanlarda büyük ölçekli yatırımlar bekleniyor.

Merkez'in gözü likiditede

Merkez Bankası, piyasalarda TL ve döviz cinsi ödeme sistemlerinde yeterli likiditenin bulunmasına azami özen gösterecek.

Türk Lirası'nı koruyalım

Ekonomide ve dış politikadaki olası risklerin iyi yönetilememesi halinde Türk Lirası üzerindeki değer kaybı baskısı sürecek.

Dr. Can Gürlesel'in analizi ■ 7'de



Türkiye ekonomisi, verilen desteklerin etkisiyle 2017'yi büyüme açısından oldukça başarılı geçirdi. 2018 ise son beş yıl ile karşılaştırıldığında risklerin azalacağı, fırsatların artacağı bir yıl olarak görünüyor.

İTO'nun fuar kadrajında 28 pazar var

İŞ DÜNYASININ TALEBİ

İstanbul Ticaret Odası, iş dünyasından gelen taleplere göre düzenlediği fuarların sektörlerini çeşitlendirerek 28 fuarı 2018 takvimine aldı. İTO'nun kadrajında Avrupa'dan ABD'ye, Asya'dan Ortadoğu'ya kadar 28 pazar var.

YENİ İŞ BAĞLANTILARI

Türk firmaları, İTO ile katıldıkları fuarlarda gıda, sanayi, gayrimenkul, mobil teknoloji, kompozit, çevre, aydınlatma, dizi, film, inşaat makineleri dahil farklı sektörlerde yeni iş bağlantıları kurma fırsatı yakalayacak.

Soyhan Alpaslan ■ 12'de



Mesleki eğitim memleket meselesi

Meslek meselesini, memleket meselesi olarak görmenin doğru bir yaklaşım olduğuna kimsenin itirazı yok. Meslek eğitimi çözmedikten sonra üniversitelerin önündeki yığılmanın önüne geçemeyeceğimiz ve dağ gibi işsiz üniversite mezunlarını eritemeyeceğimiz gibi...

Hünerlerini sergiliyorlar

Sultanahmet'teki İSMEK Sanat Sokağı, 40 branştan eserler ile sanatseverleri alıyor. Esra Ezgi Şimşek ■ 20'de



Günde 71 milyon TL hasar ödüyoruz



Sigorta acenteleri, gelir kalemlerinin yarı yarıya düştüğü gerekçesiyle 2018 için yol haritası bekliyor. Aktif büyüklüğü 138 milyar TL'yi aşan sektörün yüzde 70'ini acenteler oluşturuyor. Sektör günde 51 bin dosya işleyip 71 milyon TL hasar ödüyor.

Soyhan Alpaslan ■ 6'da

'Stratejik ürün'e 5 milyon TL destek

İthalatı yüksek stratejik ürünlerin yerli üretimini yapan KOBİ'lere 5 milyon TL destek verilecek.

KOSGEB'in başlattığı Stratejik Ürün Destek Programı ile makine-teçhizat, yazılım ve personel gideri, bilgi transferi, test ve analizler desteklenecek. Programın başvuruları 1 Ocak 2018'de başlıyor. ■ 2'de

500 bin dolarlık teknolojik fırsat

Destekleme ve Fiyat İstikrar Fonu, yurt dışındaki ileri teknolojiye sahip ve teknoloji transferi sağlayacak şirketleri almak isteyenlere 500 bin dolara kadar destek sağlıyor.

Ahmet Karataş ■ 2'de

Avrupa kamp için Türkiye'ye dönüyor

Avrupalı takımlar, devre arası kampları için yeniden Türkiye'yi tercih etmeye başladı. Ceyhan Kuburlu ■ 18'de



DEVLET DESTEKLERİ & HİBELER

İleri teknolojiye sahip yurtdışı şirket alım desteği

Türkiye’de sınai ve/veya ticari faaliyette bulunan şirketler ile işbirliği kuruluşlarının pazar araştırması ve pazara giriş faaliyetleri kapsamında; ileri teknolojiye sahip yurtdışı şirket ve rapor alımlarına ilişkin giderlerinin bir kısmı Destekleme ve Fiyat İstikrar Fonu’ndan (DFIF) karşılanıyor.

Rapor ve yurtdışı şirket alım desteğinin kapsamı nedir?

Destek; şirketler ile işbirliği kuruluşlarının yurtdışına yönelik pazara giriş stratejileri ile eylem planlarının oluşturulabilmesi amacıyla satın alınan sektör, ülke, yurtdışında yerleşik şirket veya marka odaklı rapor giderleri ile yurtdışında yerleşik şirket alımlarına yönelik mali ve hukuki danışmanlık hizmetlerine ilişkin giderleri kapsıyor.

Destek oranı ve miktarı nedir?

Destek oranı; şirketler için yüzde 60, işbirliği kuruluşları için yüzde 75. Destek miktarı ise yıllık en fazla 200 bin dolar.

Raporların süresi var mı?

Satın alınan raporların ödeme belgesi tarihi itibarıyla en fazla iki yıllık olması gerekiyor.

İleri teknolojiye sahip yurtdışı şirket alım desteğinin kapsamı nedir?

İleri teknolojiye sahip ve teknoloji transferi sağlayacak yurtdışında yerleşik şirketlerin alımına yönelik mali ve hukuki danışmanlık hizmetlerine ilişkin giderleri kapsıyor.

Destek oranı ve miktarı ne kadar?

Destek oranı; şirketler için yüzde 75, destek miktarı ise yıllık en fazla 500 bin dolar.

Kredi faiz desteği ne kadar?

İleri teknolojiye sahip ve teknoloji transferi sağlayacak yurtdışında yerleşik şirketlerin alımında kullanılan kredi faiz giderlerinin Türk Lirası cinsi kredilerde 5 puanı, döviz kredilerinde 2 puanı toplam 3 milyon dolara kadar destekleniyor.

Faiz desteği miktarı ödenen faiz giderinin yüzde 50’sini aşamaz.

Faiz desteği, ilk faiz ödeme tarihinden itibaren 5 yıllık faiz ödemelerine veriliyor.

Faiz desteği verilecek kredi tutarının hesaplanmasında, yurtdışında yerleşik şirketin alım bedelinin azami yüzde 50’si esas alınıyor.

Bu destekler için ön

onay gerekiyor mu?

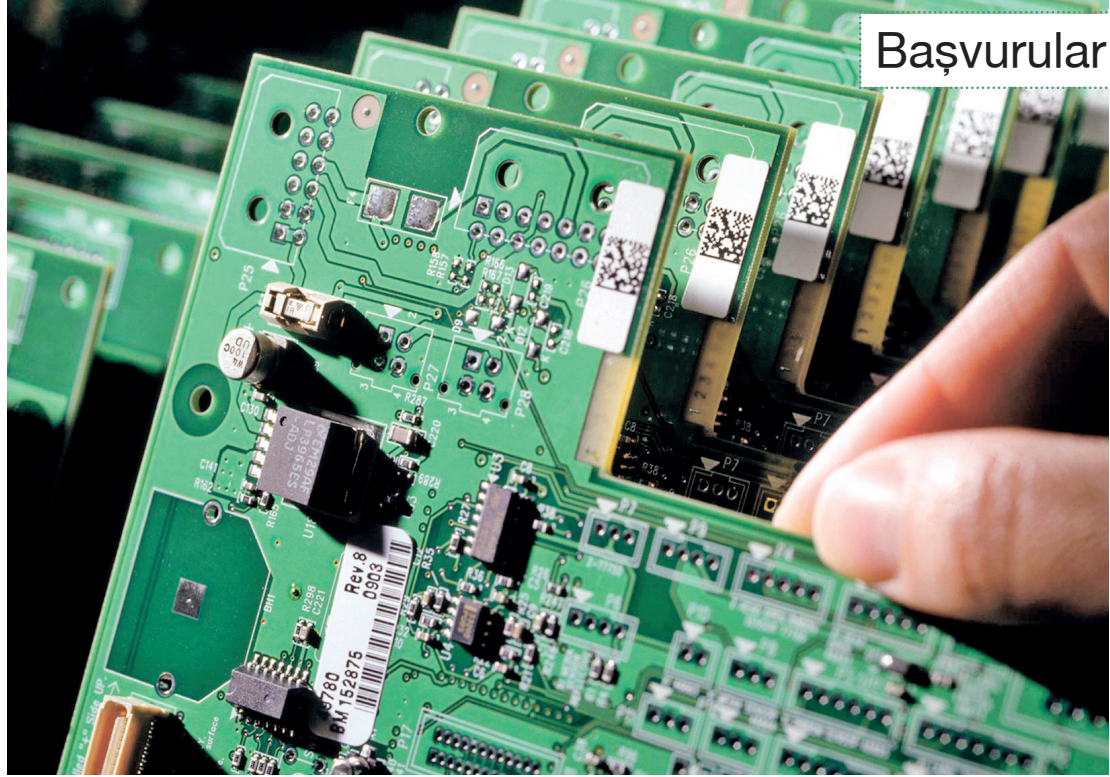
Satın alınan raporlar, danışmanlık hizmetlerine ilişkin giderler, yurtdışında yerleşik şirket alımına yönelik danışmanlık giderleri ile faiz harcamalarına ilişkin giderlerin desteklenebilmesi için istenen belgelerle birlikte, Ekonomi Bakanlığı İhracat Genel Müdürlüğü’ne başvurularak ön onay alınması gerekiyor.

Satın alınacak yurtdışında yerleşik şirketin ileri teknolojiye sahip ve teknoloji transferi sağlayacak nitelikte olduğuna ilişkin karar, Ekonomi Bakanlığı’nun yanı sıra, TÜBİTAK ve/veya başvuru bazında gerekli görülen üniversite, ileri teknoloji enstitüsü ve diğer kamu kurumlarının temsilcilerinin katılımıyla oluşturulacak Değerlendirme Komisyonu tarafından oybirliği ile veriliyor.

Kişiliği ile gönüllerde, hizmetleri ile iş dünyasında hak ettiği güzde yeri alan İbrahim Çağlar Beyefendi’ye, Allah’tan rahmet diliyorum. Ruhu şad, mekanı cennet olsun.



Ahmet KARATAŞ



Başvurular yeni yılda

Stratejik Ürün Destek Programı’na başvurular, 1 Ocak ile 31 Mart 2018 tarihleri arasında alınacak. Ön değerlendirme ve teknik-mali raporlar ise en geç 15 Mayıs 2018’e kadar Uygulama Birimi tarafından KOSGEB Başkanlığı’na gönderilecek. Kurul değerlendirmesi 16 Mayıs-30 Haziran 2018 arasında gerçekleştirilecek.

‘Stratejik ürün’ üretene 5 milyon TL

KOSGEB’in başlattığı Stratejik Ürün Destek Programı ile ithalatı yüksek olan stratejik ürünlerin yerleştirilmesi amaçlanıyor. Makine-teçhizat, yazılım ve personel gideri, bilgi transferi ile test ve analizinin programın destek üst limiti ise 5 milyon TL olarak belirlendi.

KÜÇÜK ve Orta Ölçekli İşletmeleri Desteklemeyi Geliştirme Başkanlığı (KOSGEB), KOBİ’lerin teknolojik üretim yeteneklerini geliştirerek ithalatı yüksek olan stratejik ürünlerin yerleştirilmesine katkı sağlamak amacıyla Stratejik Ürün Destek Programı’nı başlattı. Aralık ayında başlatılan program ile yerli ve milli ürünlerin üretimi ve üretimde daha yüksek oranda yerli girdi kullanımı sayesinde cari açığın da azaltılması hedefleniyor.

DESTEK ÜST LİMİTİ

Program kapsamında makine-teçhizat, yazılım ve personel gideri, bilgi transferi, test-analiz, kalibrasyon ve referans numune ile hizmet alımı gibi unsurlar desteklenecek. Destek

üst limiti, geri ödemeli ve geri ödemesiz olmak üzere 5 milyon TL olarak belirlendi. Destek programı için KOBİ’lerin, büyük bir işletme işbirliğiyle başvuru yapmasında fayda görüldüğü kaydediliyor.

EK SÜRE VERİLEBİLİR

Proje süresi en az 36 ay olup, kurul kararı ile altı aya kadar ek süre de verilebiliyor. Söz konusu destekten bir defa faydalanılabiliyor. Öte yandan KOBİ Teknolojik Ürün Yatırım Destek Programı’ndan yararlanılan bir işletme, aynı ürün için Stratejik Ürün Destek Programı’ndan yararlanamayacak.

Bilgi için KOSGEB müdürlükleri ile irtibata geçilebilirken, programa ilişkin detaylı bilgi, www.kosgeb.gov.tr adresinden de temin edilebilir.

Belirlenen ürün grupları

- Kimyasallar ve kimyasal ürünler
- Temel eczacılık ürünleri ve eczacılığa ilişkin malzemeler
- Bilgisayarlar, elektronik ve optik ürünler
- Elektrikli teçhizat
- Başka yerde sınıflandırılmamış makine ve ekipman
- Motorlu kara taşıtı, treyler (römork) ve yarı treyler (yan römork)
- Diğer ulaşım araçları (30.99 hariç)
- Tıbbi ve dişçilik ile ilgili araç ve gereçler
- Diğer metalik olmayan mineral ürünler

İstanbul Ticaret Odası’ndan...



Gıda, İçecek, Gıda Ekipmanları Fuarları

Kuzey Amerika

SIAL CANADA
2 – 4 Mayıs 2018
Montreal / Kanada

- Dünya’nın altıncı büyük ithalatçı ülkesi
- Kuzey Amerika’nın en önemli gıda fuarı
- Katılım alanında % 32 artış
- Ziyaretçi sayısında % 17 artış
- Türkiye milli iştirakinin yüksek katılımı ve ziyaretçi grafiği

M²: 900 ABD \$

Asya

SIAL CHINA
16 – 18 Mayıs 2018
Şanhay / Çin Halk Cumhuriyeti

- Dünyanın en büyük ithalatçı ülkesi
- Asya’nın en büyük ve en kapsamlı gıda fuarı
- 67 Ülkeden 3200 katılımcı
- 100.000’den fazla ziyaretçi
- Türkiye’nin ilk 5 büyük katılım arasında yükselen dinamizmi

M²: 750 EURO

Avrupa

SIAL PARIS
21 – 25 Ekim 2018
Paris / Fransa

- Amerika, Asya, Afrika ve Ortadoğu’nun buluşma noktası
- Gıda endüstrisinde dünyanın en iyi platformu
- 109 Ülkeden 7020 katılımcı
- 194 Ülkeden 155.700 ziyaretçi
- Türkiye’nin 7 ihtisas salonunda milli iştiraki
- Genel Katılım
- Bisküvi, Çikolata, Şekerleme
- Dondurulmuş Gıda
- Gıda Teknolojileri ve Ekipmanları
- İçecekler
- Organik Gıda
- Kimes Hayvanları

M²: 800 EURO

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanları
- Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- Teşvik işlemleri için ilgili Birliğe ödenen dosya ücreti
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi



İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

İletişim:

Tel: 0212 455 65 07 - 455 61 11 - 455 61 17 - 455 61 18 - 455 61 07

Faks: 0212 520 15 26

E-posta: seyma.pekcan@ito.org.tr - sibel.tayanc@ito.org.tr -

gulin.gursoy@ito.org.tr - tayfun.fakiroglu@ito.org.tr - aylin.odabas@ito.org.tr

Gsm: 0533 959 30 57

www.ito.org.tr

TÜBİTAK’ın Ar-Ge desteği 2 milyar TL’yi aşacak

TÜBİTAK, Ar-Ge destek bütçesini 2018 yılında yüzde 1.2 artışla 2 milyar 781.8 milyon TL’ye yükseltti. Yeni sistemle 9 destek programı yerine tek başlık olacak.

GÖZDE YENİOVA

YENİ yıla hazırlıklarla birlikte kurumların 2018 destek programları da açıklanmaya başladı. Bunlardan ilk dikkat çeken, Türkiye Bilimsel ve Teknolojik Araştırma Kurumu (TÜBİTAK) oldu. TÜBİTAK, Ar-Ge destek bütçesini 2018 yılında yüzde 1.2 artışla 2 milyar 781.8 milyon TL’ye yükseltti. Türkiye Araştırma Alanı (TARAL) programları kapsamında 1 milyar 360 milyon TL destek kullandıracak. Destek programından en büyük payı, 471.4 milyon TL ödenek ile Sanayi Ar-Ge Destek Programı alacak. Gelecek yıl Kamu Ar-Ge Destek Programı’na 250 milyon TL, Akademik ve Uygulamalı Ar-Ge Destek Programı’na 310 milyon TL aktarılacak.

9 DESTEK PROGRAMI

TÜBİTAK, 2018’de yeni bir destek sistemini de hayata geçirecek. Yeni destek sistemi, Ar-Ge, yenilik ve girişimcilik alanındaki faaliyetleri desteklemek amacıyla Teknoloji ve Yenilik Destek Programları Başkanlığı (TEYDEP) tarafından yürütülen 9 destek programı yerine geçecek. Çağrılarla ‘Sanayi Destekleri’



ve ‘Arayüz Destekleri’ verilecek. Bu desteklerle pazara başarıyla ulaşan, katma değeri yüksek ürün ve hizmetler sağlayan sanayi Ar-Ge ve yenilik proje destekleri ile bu desteklerin daha yaygın, etkili ve verimli kullanılabilmesi için özel sektör, üniversite, kamu kurum ve kuruluşlarından ilgili paydaşlara arayüz destekleri sağlanacak.



KİM BAŞVURABİLİR

Girişimci adayları, sermaye şirketleri, üniversiteler, araştırma kurumları gibi çeşitli gerçek ve tüzel kişiler, çağrı konusu ve içeriğine uygun olarak desteklere başvuru yapabilecek. 2018’de, Bilim İnsan Destek Programları Başkanlığı tarafından ise ‘2244-Öncelikli Alanlarda Doktora Dereceli İnsan Kaynağı Yetiştirme Programı’ başlatılacak. Program kapsamında doktoralı insan kaynağı yetiştirecek üniversitelere destek verilecek.

Hedef odaklı projeler

TEYDEP de gerçek ve tüzel kişilerin Ar-Ge, yenilik ve girişimcilik alanındaki faaliyetlerini desteklemek amacıyla yürütülen programların daha verimli hale getirilmesi için yeni bir destek sistemi tasarlıyor. TEYDEP, kuruluşundan bu yana mikro ölçekte Ar-Ge kültürü, Ar-Ge yapabilme becerisi ve kapasitesinin geliştirilmesi, bilgi birikimi oluşturulması ve üniversite-sanayi işbirliği yönünde katkı sağlıyor. Yeni destek sistemi ile kapasite ve bilgi birikiminin hedef odaklı projelere yönlendirilerek katma değeri ve rekabet düzeyi yüksek ürünlere dönüştürülmesi hedefleniyor.



İbrahim Çağlar'ın vefatının ardından gerçekleştirilen ilk yönetim kurulu toplantısında, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Öztürk Oran, İTO'nun 23. Başkanı seçildi. Toplantı sonrası İTO Yönetim Kurulu üyeleri fotoğraf çekti.

İTO'da bayrak Öztürk Oran'da



Kalp krizi sonucu 11 Aralık 2017'de vefat eden İbrahim Çağlar'dan boşalan İTO Başkanlığı'na Öztürk Oran seçildi. İTO Yönetim Kurulu'nun 20 Aralık'ta yaptığı seçim sonucunda Oran, İTO'nun 23. Başkanı oldu.



Aynı zamanda Vakıf Katılım Yönetim Kurulu Başkanı olan Öztürk Oran, Oda ve borsa seçimlerinin gerçekleştirileceği 2018 yılı nisan ayına kadar İstanbul Ticaret Odası Başkanı olarak görev yapacak.

İSTANBUL Ticaret Odası Yönetim Kurulu'nun 20 Aralık 2017 tarihinde yaptığı seçimde, İTO Yönetim Kurulu Başkanlığı'na Öztürk Oran seçildi.

23. BAŞKANI SEÇİLDİ

Geçirdiği kalp krizi sonucu 11 Aralık'ta yaşamını yitiren İbrahim Çağlar'dan boşalan İTO Başkanlığı için İTO Yönetim Kurulu, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin (TOBB) Organ Seçimleri Hakkında Yönetmeliği uyarınca, yaşı en büyük Başkan Yardımcısı Dursun Topçu'nun başkanlığında

toplandı.

Çağlar'ın vefatının ardından gerçekleştirilen ilk yönetim kurulu toplantısında, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Öztürk Oran, İTO'nun 23. Başkanı seçildi.

Aynı zamanda Vakıf Katılım Yönetim Kurulu Başkanı da olan Oran, Oda ve borsa seçimlerinin gerçekleştirileceği 2018 yılı nisan ayına kadar İTO Başkanı olarak görev yapacak.

Dursun Topçu ve Gökhan Murat Kalsın'ın Başkan Yardımcısı olarak görev yaptığı İTO Yönetim Kurulu'nda, Öztürk Oran'ın yanı sıra Hasan Erkesim, Ebubekir Sıddık Koyuncu, Fahrettin

Basiloğlu, Hakan Orduhan, İlhan Soylu, Adil Coşkun ve Servet Samsama yer alıyor.

GİZLİ OY, AÇIK TAŞNİF

TOBB yönetmeliğine göre, Oda ve borsalarda yönetim kurulu başkanlığı ile birlik başkanlığı görevinin herhangi bir nedenle sona ermesi durumunda Oda, borsa veya birlik yönetim kurulu tarafından bir ay içinde, yönetim kurulu üyeleri arasından biri, gizli oy ve açık tasnif usulü ile kalan süreyi tamamlamak üzere yönetim kurulu başkanı veya birlik başkanı olarak seçiliyor.

Öztürk Oran kimdir

1956 yılında Kars'ta doğmuştur. Erzurum Kazım Karabekir Eğitim Enstitüsü Türkçe (Türk Dili ve Edebiyatı) bölümünden mezun oldu. Ayrıca Banka ve Ticaret Hukuku Araştırma Enstitüsü ile İstanbul Üniversitesi İşletme Fakültesi Muhasebe Enstitüsü Bütçe ve Standart Maliyetler uzmanlık programını bitirmiştir.

1974 yılında T. Vakıflar Bankası T.A.O.'nda memur olarak çalışma hayatına başlamıştır. Bu arada 3 yıl süre ile Türkiye Bankalar Birliği Eğitim Merkezi'nde Dış Ticaret, İngilizce, Muhasebe ve Banka Yöneticiliği eğitimini tamamlayıp pekiyi dereceyle diploma almıştır. 12 yıl T. Vakıflar Bankası T.A.O.'nda, 16 yıl da Faisal Finans Katılım Bankası'nda olmak üzere toplam 28

yıllık Bankacılık mesleği süresince memurluktan Yönetim Kurulu Üyelğine kadar hemen hemen her kademe çalışmıştır.

2003 yılından bu yana ortağı olduğu ilaç fabrikalarında Yönetim Kurulu Başkanı olarak iş

hayatına devam etmiştir. İstanbul Ticaret Odası Meclis ve Yönetim Kurulu Üyeligi ile Dünya Ticaret Merkezi Yönetim Kurulu Üyeligi görevlerini sürdürmektedir. Bunlarla beraber Yetimler Derneği ve Yetimler Vakfı gibi birçok STK ve vakıfların da yönetiminde bulunmuştur.

1989-1990 yılları arası İngiltere/Cambridge'de dil eğitimini almış orta düzeyde İngilizce bilmekte 2 kız çocuğu babasıdır. 30.04.2014 tarihinde T. Vakıflar Bankası T.A.O. Yönetim Kurulu Üyelğine seçilmiş ve 3 yıl bu görevde bulunmuş 2017 yılında kendi isteğiyle ayrılmıştır.

İdealinde olan Kamuya Katılım Bankası fikrine 1996 yılında başlayıp 2016 yılında bu projeyi gerçekleştirerek Vakıf Katılım Bankası A.Ş.'nin kuruluşunu yapmıştır.

2015 yılı Haziran ayı itibarıyla de Vakıf Katılım Bankası A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini yürütmektedir.

TÜMOSAN

MOTOR ve TRAKTÖR

in f / tumosan

www.tumosan.com.tr

4 25 Aralık 2017



SENİ UNUTMAYACAĞIZ



RUHUN ŞAD OLSUN

İSTANBUL TİCARET

Hiç azalmayan üretme azmi ile daimi izler bıraktı

İstanbul Valisi Vasip Şahin, pek çok projede mesai arkadaşlığı yaptığı merhum İbrahim Çağlar'ı, 'İstanbul beyefendilerinin son abide isimlerinden biri' olarak tanımladı. İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütevelli Heyeti Üyesi de olan Vali Şahin, "Çağlar, sevdâ ile bağlı olduğu şehri İstanbul'a, hiç azalmayan üretme azmi ile daimi izler bıraktı" dedi. İşte Vali Vasip Şahin'in kaleminden İbrahim Çağlar...

İSTANBUL'un iş ve ticaret hayatına liderlik yapıp değer katan isimler kimlerdir diye sorulsa ilk sırada ismini zikredeceğim şahsiyetlerden biriydi aziz dost ve mesai arkadaşım İbrahim Çağlar. En verimli zamanlarında Rabbimiz bu kıymetli insanı kendine saklamayı münasip gördü. Benim nezdimde kıymeti son derece yüksek olan İbrahim kardeşimin bu âlemden ebedî âleme göçünün İstanbul'da birlikte ve el ele hayata geçireceğimiz çok sayıda proje ve uygulamanın bir tarafının noksan kalmasıyla bizlerin hayatında burukluğu ve eksikliği bir arada meydana getirdiğini bilhassa belirtmeliyim. İnanmış insanlar olarak Rabbimizden gelenin karşısında söyleyebileceğimiz tek şeyin de; "Ondan geldik ve ona döneceğiz" düsturu olduğunun idraki, rikkati ve ızdırarı

içinde olduğumu da ifade etmeliyim. Her nefisin ölümü tadacağı beyyinesi ancak takdim ve tehirle hepimizi içine alan bir sübut olduğu, her iman sahibi gibi zihnimizde ve gönlümüzde bakidir. İbrahim kardeşim önden gidenlerden oldu. Her güzel insanın irtihali gibi gönlümüzü sızlatarak âlem-i ervaha geçti. Rabbim ona gani gani rahmet etsin. Taksiratlarını merhametiyle izâle etsin.

KENTİN SON ABİDE İSİMLERİNDEN

Değerli kardeşimle gerek İstanbul Kalkınma Ajansı'nda gerekse sivil toplum kuruluşlarıyla ortaklaşa yürüttüğümüz çok sayıda projede mesai arkadaşlığı yaptığım gibi bu vesileyle bir arada bulunduğumuz toplantılar ve etkinliklerde kendisinden fazlasıyla müstefit oldum. Her zaman bir şeyleri

meydana getirmenin heyecanı, bir şeyleri ele alıp nihayete ulaştırmanın bitmeyen gayreti içinde yerinde duramayan büyük istek ve enerji ile çalıştı. Sevdâ ile bağlı olduğu şehri İstanbul'a az veya fazla bir katkıda bulunup eser meydana getirmenin tutkusuyla yaşadı.

İbrahim kardeşimin İstanbul beyefendisi özelliğini zikretmem icap eder. Kibarlığı, nezaketi, anlayışı ve sevecenliği elinden bıraktığı en küçük bir an bile hafızamda bulunmamaktadır. İstanbul beyefendilerinin son abide isimlerinden biri olduğunu rahatlıkla söyleyebilirim. Centilmen bir İstanbullu olarak yaşadı, sessizce ve ansızın aramızdan ayrıldı. İbrahim Bey'in dostluğunu, arkadaşlığını, muhabbetini, kibarlığı ve alicenaplığını hiç unutmuyacağım. Adını ve İstanbul'a kazandırdıklarını

muhabbetle ve takdirle anacağım.

İŞ ALEMİ ÇAĞLAR'I ARAYACAK

Değerli mesai arkadaşım ve kardeşim İbrahim Bey'in kaybının İstanbul ve Türkiye'nin iş âlemi içinde yerinin doldurulmasının vakit alacağını, bir kıymetin eksikliğine neden olduğunu belirtirken adının, hatrasının ve İstanbul için hiç azalmayan üretme azminin İstanbul ve Türkiye iş çevrelerinde daimi izler bıraktığını da ayrıca zikretmeliyim. İş âlemi kıymetli İbrahim Bey'i her zaman özlem ile arayacak ve yâd edecektir.

Sayın Çağlar, nispeten kısa denebilecek bir vakti havi İstanbul Ticaret Odası Başkanlığı görevinde yıldız gibi parlamış, ismi ile Oda'yı bir arada anmayı elzem kılacak denli derin ve başarılı tesirleri vücuda getirmeyi



başarmıştır. Eminim ki, İstanbul Ticaret Odası camiası aziz Başkanlarının hatrasını ve ufkunu baki kılmaya çaba gösterecek, İbrahim Bey'in adına ilelebet sahip çıkacak ve saygıdeğer şahsiyetini unutulmayacak şekilde simgeleştirecektir.

Teşriki mesaimiz süresince ben şahsım adına kendisinden tam bir itminan ile razı oldum. Allah'ım bu değerli kardeşimin emeklerini ve gayretlerini huzuru mahşerde mağfiretine ve rahmetine tebdil etsin.

Aziz bir dostu kaybetmenin üzüntüsüyle Rabbimden merhum İbrahim Çağlar'a rahmetiyle muamele eylesin niyaz ediyorum. Ailesine, İstanbul Ticaret Odası ailesine, iş dünyasına ve sevenlerine sabırlar ve baş sağlığı diliyorum. Ruhu şâd olsun.

İş hayatıyla akademiye buluşturma gayretinin öncüsü

Şekib Avdagiç / İstanbul Ticaret Odası Meclis Başkanı:

İş dünyası ile akademik dünya arasında köprü inşa etmek zor zanaat. Bu sorumluluğun altından kalkabilmek, şüphesiz ki cesur ve kararlı insanların aşabileceği bir sınav gibidir.

İbrahim Çağlar, İstanbul Ticaret Üniversitesi ailesinde böyle önemli bir gayretin öncüsü oldu. Mütevelli Heyet Başkanı olarak takip ettiği yol ve görevi süresince attığı yenilikçi adımlar, üniversitemizin diğer vakıf üniversiteleri arasındaki öncü olma



hüviyetini perçinledi. Onun temel yaklaşımı; teori ile pratiği, hayatla akademiye birleştiren anlayışın tezahürüydü. Bu sayede başarı çizgisini ileri taşıyan Çağlar ismi, üniversite ailemiz için bugünden yarınlara uzanan unutulmaz bir

onur vesilesidir. Ölümü, üniversitemizi de sarstı. Ben, ani kaybının derin teessürü içinde merhum Çağlar'ı şükranla, rahmetle ve duayla yâd ediyorum.

MÜTEVELLİ HEYETİ ÇAĞLAR'I ANLATTI



Memleket sevdalı sıydı

Herkesi, 'icat çıkarın' diye teşvik ederdi

Prof. Dr. Nazım Ekren / İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü:

İbrahim Çağlar, uzun yıllardır tanıdığım, cesareti ve cömertliği ile temayüz etmiş, arkadaşlığa önem veren kişiliğe sahipti. Son birkaç yıldır, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde birlikte çalışıyorduk. Birçok konuda olduğu gibi, Çağlar'ın üniversiteye ve yükseköğretime bakışı da



kendine has özellik taşımaktaydı. Mütevelli Heyet Başkanımız olarak, öncelikle öğrencilerimize, akademik ve idari personelimize, 'İcat çıkarın, eski köye yeni adet getirin, sizlere destek olalım' diyerek farklı bir girişimcilğe, davranış ve düşünceye işaret ederdi, bunları teşvik ederdi. Başkanımıza rahmet, ailesine ve Üniversitemize başsağlığı diliyorum.

Sermayesini servete değil, üretime dönüştürdü

Prof. Dr. İsmail Demir / Savunma Sanayii Müsteşarı:

İbrahim Çağlar kardeşimle, özellikle son 3-4 yıl zarfında yakın çalışma fırsatı buldum. Milli iradeye uzanan ellerin alçak sahiplerine karşı, "Biz buradayız. Ülkemizin, milletimizin ve devletimizin yanındayız" diyerek, milli birlik ve beraberlik ruhuna sadık yürekli bir vataneverdi.

Riskin ve rızkın eşit paylaşılması anlayışıyla, ülkemizin kalkınması ve büyümesi uğrunda



sermayesini servete değil, istihdama ve üretime dönüştüren memleket sevdalı biriydi. Sözün bittiği noktada onun için dua etmekten öte bir şey gelmiyor elimizden. Rabbim rahmetiyle muamele eylesin. Başta ailesi ve İstanbul Ticaret Odası'ndaki mesai arkadaşları olmak üzere tüm sevenlerine ve Türk iş dünyasına başsağlığı diliyor, sabrı cemil niyaz ediyorum.

İş dünyası ile akademik dünya arasında köprüler inşa etti. Sermayesini servete değil, istihdama ve üretime dönüştüren memleket sevdalı sı biriydi. Diyaloga ve tecrübeli ağabeylerinin fikirlerinden istifade etmeye önem verir, eski başkanlardan da tavsiye isterdi. İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütevelli Heyeti Üyeleri, merhum Başkan İbrahim Çağlar'ı anlattılar...

Önceki başkanlardan tavsiye isterdi

Atalay Şahinoğlu / İTO Yönetim Kurulu ve Meclis eski Başkanı:

İbrahim Çağlar, İstanbul Ticaret Odası Meclis Başkanlığım döneminde Oda Meclisi'ne üye olarak seçildi. Bizim dönemlerde (1980-2005) Medis çalışmalarında yönetim taraftan ve karşıtı olan Meclis üyelerince Meclis toplantılarında hayli çekişmeli ve polemik yaratmaya yönelik tartışmalar olurdu.

Bu dönemlerde İbrahim Çağlar'ın suni ve lüzumsuz çekişmeler içinde olmamaya azami gayret sarf ettiğini tespit etmiştim.

Diyaloga ve de tecrübeli ağabeyleri ve arkadaşlarının fikirlerinden istifade etmeye verdiği önemi söylemeden geçemeyeceğim. Şöyle ki; kendisi Yönetim Kurulu Başkanlığı'na aday olmayı hedef aldığı anda ve de Başkan olduktan sonra kendisinden önce



olması dolayısıyla kendisini hep takdir ettim.

ÇOK DA KADİRŞİNASTI

Rahmetli kardeşim çok da kadirşinastı; yapılan iyilik ve hizmetleri, onları yapan kişileri anmayı ve onore etmeyi ihmal etmezdi. Bence başarısındaki unsurlardan biri bu üstün insani anlayış özelliği idi.

İbrahim Çağlar'ın Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanlığı döneminde üyelerine; dolayısıyla da ülkemiz ekonomisine yararlı olabilmek için yaptırdığı dünya ticaretine entegrasyon çalışmaları ve proje geliştirmeye yönelik hizmetleri unutulmayacak mahiyettedir. Bunların yanında;

Ticaret Odamızın çok önemli bir kuruluşu olan Ticaret Üniversitesi'nde Mütevelli Heyet Üyesi olarak uzun yıllardan beri birlikte görev yaptık. Bu süreçte; üniversitemizin eğitim kalitesinin yükseltilmesi için gerekli gayreti ve fedakârlığı göstermiştir. Ayrıca Ticaret Üniversitesi'nde tahsil hayatını sürdüren talebelerin her türlü diyalogunda onlara randevusuz olarak açık davrandığı hususlar, mezun olanların başta iş bulmaları olmak üzere her türlü sorunlarına destek olma gayretleri onun en çok takdir ettiğim yönleri olmuştur.

İnançları, aile bağları, anne sevgisinin onda eriştiği seviye, dost ve arkadaşları arasındaki üstün meziyetleri ile İbrahim Çağlar'ın gönüllerde yaşamayı ve Allah'ın sevgisine layık olmayı hak etmiş bir şahsiyet olduğu görüşündeyim. Allah rahmet eylesin, ruhu şâd olsun.



Hizmetleri unutulmayacak

Hayri Baraçlı / İBB Genel Sekreteri:

Geçirdiği ani kalp krizi nedeniyle aramızdan ayrılan dostum İbrahim Çağlar'ın vefatı karşısında derin üzüntü duyduğumu ifade etmek isterim. Mesai arkadaşlığının ötesinde yakından tanıma fırsatı bulduğum değerli dostum İbrahim Çağlar, hem çalışma hayatında hem de sosyal hayatta kimlik sahibi, ilkel, çalışkan ve ülkesine hizmet eden değerli bir insandı. Ülkemizin kalkınması adına büyük hizmetler



yaptı. O nedenle ani vefatı ülkemiz adına büyük bir kayıptır. "Rabbine dön" emri üzerine ahirete geçen merhumun yaşamı boyunca yaptığı hizmetlerin unutulmayacağına ve her zaman hayırla yad edileceğine inanıyorum.

Merhum İbrahim Çağlar'a Allah'tan rahmet diliyor, başta ailesi olmak üzere iş dünyasına, İstanbul Ticaret Odası'na, İstanbul Ticaret Üniversitesi'ne ve ülkemize başsağlığı ve sabır diliyorum.

MÜTEVELLİ HEYETİ ÇAĞLAR'I ANLATTI

'Bana bir zarar gelecekse varsın camiden gelsin'



Serhat Kalsın / İTO Meclis Üyesi: 2015 yılıydı... Mahallemizde bir cami ihtiyacı vardı. Rahmetli İbrahim Çağlar ile bu ihtiyacı gidermek için yola çıktık ve Kuru Camii Yapıtırma ve Yaşatma Derneği'ni

kurduk. Ben demeğin başkanı, İbrahim Bey de sayman üyesi oldu. Camimiz Validebağ Korusu'nun dışında yer alan bir alanda inşa edilecek olmasına rağmen, bazı kesimler tarafından buradan yeni bir Gezi kalkışması çıkarınız umuduyla kamuoyunda korunun içinde cami inşa edilecek algısı oluşturulmaya çalışıldı. Caminin yapılmasına karşı olmak için harekete geçen bu kesim, hem inşaatı hem de bizi taciz ve tehdit etmeye başlamıştı. Olaylar büyüyordu. Her gün inşaatın önünde binlerce eylemci toplanıyor, sözlü ve taşlı saldırılarda bulunuyorlardı.

İş bu hale gelince İbrahim Bey'e bir teklifte bulundum. Dedim ki; "Sen istikbali olan bir insansın. Bu camiden dolayı ismine bir zarar gelmesin. Seni dernek üyeliğinden ve saymanlıktan çıkaralım." Bunun üzerine rahmetli bana şöyle tarihi bir cevap verdi: "Bana bir zarar gelecekse varsın camiden gelsin. Hiç bir şekilde görevden çıkarmayacaksınız. Görevime devam edeceğim."

Cami inşaatını 9 ayda bitirdik, ibadete açılmasına vesile olduk. İstanbul'un en güzide camileri arasındaki yerini aldı. Kamuoyuna yansıtıldığının aksine tabiatla uyumlu inşa edildi. Ağaça fidanları ve çiçekler ekildi.

Projelerimize her zaman destek verdi



Nazım Özdemir: Rahmetli İbrahim'i 1994-1995'te MÜSIAD Yönetim Kurulu Üyesi olarak beraber görev yaptığımızda tanıştım. O yıllarda "İTO'da nasıl etkin olabiliriz"i tartışıyorduk.

Yıllar sonra kısmet oldu, İbrahim kardeşimiz İTO'ya Başkan oldu. Bu sefer İTO'nun kuruluşu olan İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütevelli Heyeti'nde yine beraber çalışmak kısmet oldu.

Amacı, üniversitenin gerçek anlamda



iş dünyasına değer katan bir kurum olması idi. Bu çabaya katkı vermek için önerdiğimiz projelere hep destek verdi, önümüzü açtı. Yapmamız gereken daha birçok projemiz vardı. Aramızdan beklemediğimiz bir zamanda ayrıldı. Allah Rahmet etsin. Mekanı cennet olsun.

En verimli döneminde bir lider kaybettik



Prof. Dr. Ali Beba:

Burası sözün bittiği yer... İbrahim Başkan'ın ardından diyebileceğim... Kısa bir süre olmakla birlikte, kendisini çok iyi tanıdığımı hissettiğim özü ile sözü bir, vizyoner Başkanımız İbrahim Çağlar'ı çok ama çok genç yaşta ebediyete uğurlamanın derin üzüntüsü içindeyim. Türkiye güler yüzlü, pozitif enerji yüklü ve üretkenliğinin en verimli döneminde doğal bir liderini daha kaybettik. Uzaklarda olduğumuz için cenazesine fiziksel olarak katılamadım. Ama yüreğim orada. Kendisine Allah'tan rahmet, ailesine sabırlar diliyorum. Başımız sağolsun.



Egemen Bağış / Avrupa Birliği ve Devlet eski Bakanı:

Hakk'a uğurladığımız rahmetli İbrahim Çağlar'ı minnet ve hasretle anıyorum. Aramızdan ayrılmasına uzun süre alışamayacağım sevgili İbrahim Çağlar, benim hayatımda çok farklı bir yer olan gerçek bir dosttu. Samimi ve inatçı bir vatansever olduğu kadar başarılı bir iş adamı olmasıyla tanınan İbrahim'in insani yönlerini kendisini yakından tanıyan herkes bilir ve takdir eder.

17 senelik New York tecrübem sonrası 2002'de Genel Başkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan'ın davetiyle milletvekili adayı olarak Türkiye'ye döndüğümde partimizin kurucularından biri olması vashıyla tanıştığım Sayın Çağlar, kısa bir süre içerisinde İbrahim Ağabeyim ve ilerleyen yıllar içinde dostum ve dava arkadaşım olmuştu. 2003'te Başbakan Erdoğan ile Özbekistan'a gittiğimizde yıllarca iş yapıp, çok iyi bildiği Taşkent'te bize ev sahipliği yaptığı gibi 2005 yılında Sayın Cumhurbaşkanımızın heyetinde ilk umre ziyaretimi yaparken bana ihrama girmeyi de o öğretmişti. 2012'de Hac vazifemizi yerine getirirken de, onlarca farklı

ülkenin sokaklarında akşam yürüyüşlerinde de beraberdik.

Gerek aktif siyaset yaptığım 14 yıl boyunca, gerekse siyaset sonrası 2015'ten bu yana hiç birbirimizi kırmadık. Onun kimseyi kırdığını ne gördüm ne de duydum açıkçası. Son günleri dahil tüm dostluğumuz boyunca şahit oldum ki, onu kıranlara, üzenlere bile hiç tavrı koymadı. Kırdı ama kırmadı. Üzüldü fakat üzmedi. İçine attı ama çıkırmadı.

Siyaset sonrası ortadan kaybolan sahte arkadaşlarım gibi beni hiç yalnız bırakmadı. İstanbul Ticaret Odası Başkanı olarak İtalya ve Belçika gibi güçlü bağlantıların olduğunu bildiği ülkelere resmi ziyarete giderken heyetinde yer almamı ve destek vermemi istediğinde onore oldum. İki yıl evvel Birleşik Arap Emirlikleri'ne bir yatırım konferansına giderken davet ettiğimde kırmadı bana eşlik etti.

İSTANBUL HAYRANI

Birkaç ay önce Başkanlığın yürüttüğü İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütevelli Heyeti'nde yer alması

istediğinde göğsüm kabarmıştı. Onunla sadece tek bir mütevelli heyet toplantısı yapabileceğimizi ya da 13 Ocak'ta onsuz gerçekleşecek ilk toplantımızda üniversitemizin Sütluçe Kampüsü'ne "İbrahim Çağlar Yerleşkesi" adının verilmesini önerceğimi nereden bilebilirdik?

Avrupalı yazar George B. Shaw der ki; "Akıllı adam aklını kullanır. Daha akıllı adam başkalarının da aklını kullanır." İbrahim Başkan işte o daha akıllı adamlardan biri olarak her işin erbabını bulur, onlara danışır. O yüzden de her kesimle hep barıştık.

O bir İstanbul evladı, hayranı ve beyefendisiydi. İstanbul; gelenekselliğine rağmen yeniliğe, yerelliğine rağmen küresel ve olgunluğuna rağmen de genç bir şehirdi onun için. Sevgili eşi Nilgün Hanım'ın İbrahim'in cenazesinde söylediği gibi son iki yılda adeta 100 yıllık işi yapmak ve İstanbul'una hizmet etmek için gece gündüz çalıştı ama o güzel ve iyi kalbini çok yordu.

Biz onu unutamayız ama bu kadim şehrin de onu unutmaması için hep birlikte gayret göstermeliyiz.

Mekânı cennet olsun, nur içinde yatsın... Allah geride kalan ailesine ve tüm sevenlerine sabır ve güç versin.

İbrahim'in ardından



Avni Çelik: Kulaklarımda sesin "Canım Abim"... Sevgili İbrahim, seni hepimiz çok sevdik. Belli ki Cenab-ı Hakk da sevdi. Kışkandı ve bizden aldı.

Şahitlik ederim ki İbrahimim; sen iyi bir abittin. Mabuduna kavuştun. Mekânın cennet olsun, Mekânın âli olsun. 40 yıl öncesi

Erenköy'ümüzün güzel genci, güzel insanı... Bu çirkinlikler içindeki dünyada, hiç çirkinleşmeden yaşadın. Hep yararlı oldun. Zararın, kinin, hasetin olmadı. Hep yar oldun, bar olmadın. Her Hac dönemi yaklaşırken arardın. "Canım Abim hazırım. Uçağında yer var mı...?" Arafatları, Minaları, Müzdelifeleri çok arşınladık seninle... Bugün Arş-ı Âlâ'da Yüce Resulümüzün yoldaşlığına uğurluyoruz seni İbrahimim. Seni iyi bildirik İbrahimim... Helal ederiz, helal ederiz, helal ederiz.

İşbirliğinde örnek oldu



Ömer Özpehlivan:

Ülkemize ve milletimize daha uzun yıllar boyu hizmet etmesini umarken bir anda aramızdan ayrılıverdi. Gösterdiği gayret, çalışma azmi, samimiyet ve iyi niyetini her zaman özlemle yad edeceğimiz kıymetli bir insandı. Güler yüzlü kişiliği ve içtenliği ile çevresini motive eden, enerji veren ve ülkesine hizmet etme aşkıyla yanıp tutuşan değerli bir kişilikti. Eğitim dünyasına getirdiği yeni yaklaşımlar üniversite-sanayi işbirliğine dünya çapında örnek olacak türdendi. Ülkemiz önemli bir değerini yitirmiş oldu. Türk iş dünyasının başı sağ olsun.

İmza attığı projeler saymakla bitmez



Atilla Yılmaz: İTO'da, Ticaret Üniversitesi'nde beraber çalıştığımız hemşehrîm, ağabeyim, can dostum, adam gibi adamdı. Vatana, millete ve ticaret

hayatına çok şeyler kattı. Genç yaşında sanki öleceği günü biliyormuş gibi nasıl mücadele ettiğini bilmeyen yoktur. O kadar çok projeye imza attı ki, saymakla bitmez.

Hannover - Almanya 23-27 Nisan 2018

HANNOVER MESSE SANAYİ FUARI

İstanbul Ticaret Odası Milli Katılım Organizasyonu Özel Katılım Şartları

Hannover Messe Hakkında Bilgiler

- Dünyanın en önemli sanayi fuarı
- Tek çatı altında 5 farklı ihtisas fuarı
- 6500 katılımcı, 225.000 ziyaretçi
- 230.000 m² sergileme alanı

Yan Sanayi Salonları

Dövme, döküm, sac, ara montaj, tedarikçiler kalıp, sürgü, kilit, bağlama teknolojileri, kauçuk, metal, plastik, seramik, yapıştırıcılar, hafif yapı malzemeleri, proses mühendisliği

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı, elektrik bağlantısı, aydınlatma ve temel dekorasyon malzemeleri
- Ürünlerin İstanbul- Hannover- İstanbul nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar Resmi Kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Odamızca hazırlanan katalogda firma bilgilerinin yer alması
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemlerinin takibi ve dosya masraf bedeli

Ödeme Planı

Nakliye ve gümrük hizmetleri dahil: 550 Euro/m²
Nakliye ve gümrük hizmetleri hariç: 500 Euro/m²
Tahsis edilecek minimum stand alanı 12m² dir.
Katılım bedeline mahsuben başvuru ile birlikte:
talep edilen m² x 300 Euro= Toplamı dikkate alınacaktır. (Örneğin 12m² stand talebi için 12m²x300Euro= 3600 Euro avans ödenecektir.)
Bakiye katılım bedeli: 23 Şubat 2018

Enerji Salonu

Elektrik şebekesi, akıllı sistemler, ağ yönetimi, dağıtım yönetimi, trafolar, anahtarlar, tesisleri, kablo ve ağırları, kondansatör, güç kaynakları ve kesintisiz güç kaynakları

Banka Bilgisi:

BANKA BİLGİLERİ : İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA : YAPI KREDİ BANKASI
ŞUBE : SULTANHAMAM EURO HESABI
HESAP No : 055- 60651949
IBAN No : TR98 0006 7010 0000 0060 6519 49
(Ödemelerde tam firma unvanı ile "HANNOVER MESSE 2018 SANAYİ FUARI" belirtilmelidir.)

Bilgi ve başvuru için:
İdil Aslantaş - Gökhan Çapkin - Esra Yılmaz - Akif Gönülcü
 Tel: 0212 455 61 13 - 0212 455 61 16 - 0212 455 65 10 -
 0212 455 61 19 Faks: 0212 520 15 26
 E-posta: idil.aslantas@ito.org.tr - gokhan.capkin@ito.org.tr -
 esra.yilmaz@ito.org.tr - akif.gonulcu@ito.org.tr
GSM ve WhatsApp: 0533 959 30 57
www.ito.org.tr

6 25 Aralık 2017

SİGORTA

İSTANBUL TİCARET



Lisanslı depoculukta alternatif kolaylığı

GÜMRÜK ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci, lisanslı depoculuk sistemine ilişkin yazılı açıklama yaptı. Tüfenkci, lisanslı depo teminatı olarak kabul edilebilecek teminat türleri arasında kefalet sigortasının da dahil edilmesi için yaptıkları çalışmanın tamamlandığını ifade etti. 5 Aralık'ta Resmi Gazete'de yayımlanan Tarım Ürünleri Lisanslı Depoculuk Yönetmeliğinde yapılan değişikliklerle kefalet sigortasının, lisanslı depo teminatı olarak kabul edilebilecek teminat türlerinden biri haline getirildiğini belirten Bakan Tüfenkci, "Alternatif bir teminat getirdik" dedi. Kefalet sigortası, teminat mektubunda olduğu gibi karşılığında bir teminat veya hesapta nakit bulundurma gibi zorunluluklar olmaması, sadece sigorta primi ödenmesi itibarıyla şirketler için uygulamada kolaylık sağlıyor.

Bilyalı kaleme gözetim uygulaması

EKONOMİ Bakanlığı'nın, İthalatta Gözetim Uygulamasına İlişkin Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, bilyalı kalemlerin gümrük kıymeti birim başına 0.30 dolar olarak belirlendi. Bu fiyatın altında birim kıymeti olanlar Bakanlıkça düzenlenecek gözetim belgesiyle ithal edilebilecek.

699 firmaya dahilde işleme izni

EKONOMİ Bakanlığı'nın kasım ayına ilişkin dahilde işleme izin belgeleri listeleri Resmi Gazete'de yayımlandı. Söz konusu ayda 699 firmaya dahilde işleme izin belgesi verildi, 5 yurt içi satış ve teslim belgesi, 5 hariçte işleme izin belgesi, 93 vergi, resim ve harç istisnası belgesi düzenlendi. Öte yandan firma talebine istinaden iptal edilen dahilde işleme izin belgesi sayısı 21 oldu.



Hoş geldin

İstanbul Ticaret Odası İdari İşler ve Satın Alma Koordinatörlüğü personeli Sinan Özkaya'nın oğlu Oğuz dünyaya geldi. Allah analı babalı büyütsün; hayırlı, sağlıklı, mutlu ömrü olsun.

Sigorta acenteleri yol haritası bekliyor

Aktif büyüklüğü 138 milyar TL'yi aşan sigortacılık sektörü, yılın son zümre toplantısını gerçekleştirdi. Sektörün yüzde 70'ini acentelerin oluşturduğunu belirten sektör temsilcileri, acentelerin gelir kalemlerinin yanı sıra düştüğüne dikkat çekti. Toplantıda bu nedenle bir yol haritası belirlenmesi gerektiği hatırlatıldı.

SOYHAN ALPASLAN

İSTANBUL Ticaret Odası Sigortacılık Meslek Komitesi, "2017 Yılında Değerlendirmesi ve 2018 Yılında Beklentiler" konulu zümre toplantısı düzenledi. Toplantının açılış konuşmasını Komite Başkanı ve İTO Meclis Üyesi Levent Korkut yaptı. Korkut, sigorta camiasının İbrahim Çağlar'ı kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşadığını dile getirerek, "Çağlar'ın, meslek komitemize büyük katkıları, destekleri olmuştur. Kendisine minnettanız. Allah rahmet eylesin" dedi.



EŞİT VE ADİL ÇÖZÜM

Sektör için ortaya konulan çözüm önerilerinin sektörün tüm kesimleri için eşit, adil ve kabul edilebilir olması gerektiğine vurgu yapan Korkut, "Bir olmaktan, birlik olmaktan başka yol yok. Kol kola girip birlikte yürüdüğümüz zaman sorunlarımızı çözeceğiz. Bu konuda icra makamı olan Sigorta Acenteleri İcra Komitesi'ne (SAIK) ciddi sorumluluklar düşüyor" mesajını verdi.

Uygulama yönetmeliklerinde çok sık değişiklikler olduğuna ve son yıllarda acentelerin gelir kalemlerinin yanı sıra düştüğüne dikkat çeken Korkut, sektörün yol haritası ve stratejiye ihtiyacı duyduğunu söyledi. İTO Genel Sekreter Yardımcısı Hasan Uluç Hachasanoğlu'nun da katıldığı toplantıda ilk sunumu Türkiye Sigorta Birliği Başkanı Can Akın Çağlar yaptı.

138 MİLYAR TL BÜYÜKLÜK

Sektörün 138 milyar TL'lik aktif büyüklüğü yönettiğini ve primlerin yüzde 70'ini acentelerin ürettiğini dile getiren Çağlar, "Toplam sektör üretiminin yüzde 49'u, motor branşı dediğimiz trafik ve kasko olmak üzere iki üründen geliyor. Sektörümüzü Avrupa ve dünya ile karşılaştırdığımızda istediğimiz gelişmeyi yakalayamadığımızı görüyoruz. Devlet bu konuda yol açıcı olmalı" şeklinde konuştu.

DÜNYADA 36'NCİYİZ

Sigorta sektöründe Türkiye'nin ülkeler arasındaki yerinin 36'ncı olduğuna dikkat çeken Çağlar, sektörün kendini doğru anlatamadığının altını çizerek; şu çağın yapıtı: "Güven duyulan sektörler arasında en alt sıralarda yer almamız konusu da bizim ev ödevimiz olmalı."

YARGIYA TEKNİK BİLGİ

Yargının detayları bilmediği için aldıkları kararların sektör mensuplarının hayatını derinden etkilediğini vurgulayan Çağlar, "Bu sorunu çözebilmek için yargı mensupları ile sürekli temas haline geçtik. Bölge idare mahkemelerindeki hakimlerimizle teknik detaylara ilişkin bilgilendirme toplantıları yapmaya başladık" bilgisini verdi.

KAPSAM DIŞI POLİÇE TESPİTİ

Sektörün poliçe sattığı müşterileri tek tek ziyaret ettiklerini ve kapsam dışı kalmış poliçeleri tespit ettiklerini anlatan

Can Akın Çağlar, bu konuda şunları söyledi: "Poliçe sattığımız müşterileri ziyaret ediyor, ifade etmeniz gereken riskleriniz var mı diye sorup, kapsam dışı kalmış poliçeleri tespit ediyoruz."

PORTFÖY MÜLKİYETİ ÇÖZÜLMELİ

Türkiye Sigorta Acenteleri Federasyonu Başkanı Murat Büyükkölebi, güven satmaya çalışan sigorta sektörünün birbirine güvenmeme sorununu çözmesinin zorunluluğuna işaret etti. Büyükkölebi, "Portföy mülkiyeti sorunu çözülmeden bu iş çözülmez. Portföy mülkiyetini çözersek sektör inanılmaz bir ivme kazanacak. Hasarda hızlı yürüyebiliriz. Acente de şirkete



güvendiği için daha rahat piyasaya çıkacak, aslı görevine devam edecek" dedi.

ACENTESİZ OLMAZ

5684 sayılı yasaya uygun davranmayan yapılara direkt satış yetkisi verilmesinin



Günde 71 milyon TL hasar ödüyoruz

Türkiye Sigorta Birliği Başkanı Can Akın Çağlar, "Sektör günde 51 bin dosya işliyor. Geçen yıl 23 milyar TL hasar ödendi. Bugün itibarıyla 16 milyar TL'deyiz. Günde 71 milyon TL hasar ödüyoruz" şeklinde konuştu.

Kötü sürücü

Türkiye Sigorta Birliği Başkanı Can Akın Çağlar, sektörün her 100 TL'lik işten 25 TL zarar ettiğine dikkat çekerek, "Sektör kötü sürücüyü ne kadar finanse edeceğiz noktasında" dedi.

söz konusu olamayacağını vurgulayan Büyükkölebi, "Online fatura ödeme merkezleri nasıl olur da sigortacılık yapabilir. Bu konuda destek bekliyoruz. Acenteler çok ciddi gelir kaybına uğradı. Acentelere destek vermemiz zorlaştı. Bu sektör acentesiz olmaz" dedi.

İL İL, İLÇE İLÇE

TOBB Sigorta Acenteleri İcra Komitesi Başkan Yardımcısı Süleyman Özer, "5684 sayılı Sigortacılık Kanunu mesleğimiz için dönüm noktası oldu. Sektörün tüm kesimlerinin görüşlerini dinliyor, il il, ilçe ilçe dolaşılıyor, hem kendimizi anlatıyor hem de onları dinliyor ve sıkıntılarını çözmeye devam ediyoruz" açıklamasını yaptı.

KUVEYT ULUSLARARASI TİCARET FUARI İSLAM İŞBİRLİĞİ TEŞKİLATI TİCARET FUARI

6-10 ŞUBAT 2018 KUVEYT



Neden Kuveyt:

- Ortak kültürel ve tarihi bağlar
- 125 milyar ABD \$ ticaret hacmi
- Kişi başı milli gelirde dünyanın en zengin ülkelerinden
- Tüketim ürünlerinin ithalat ile karşılanması
- 35 milyar ABD \$ hacminde yeni inşaat ve alt yapı projeleri
- Petrol üretimindeki artış ile sağlanan önemli likidite
- GAFTA üyesi Körfez ülkeleri ve Kuzey Afrika ülkeleri ile Serbest Ticaret Anlaşması

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler:

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Kuveyt-İstanbul nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigortalıması
- Fuar kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Oda'mızca hazırlanacak katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birtik tarafından talep edilen dosya masrafı
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Ödeme Planı:

- M² bedeli bilahare belirlenecektir.
- İlk ödeme olarak talep edilen her m² için 250 ABD \$ ödenmesi gerekmektedir.
- Firmaların ilk ödeme yaptıkları meblağa ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama yapılacaktır ve bu sıralama çerçevesinde yerleşimde seçim hakkı tanınacaktır.

İlgili Sektörler:

- Altyapı Hizmetleri
- Bilişim Teknolojileri, IT
- Enerji, Petrol, Yenilenebilir Enerji,
- Gıda ve İçecek Ürünleri
- Hediyelik Eşya
- İnşaat ve İnşaat Malzemeleri
- Kozmetik, Kişisel Bakım ve Sağlık Ürünleri
- Mobilya
- Tekstil ve Hazır Giyim

Banka Bilgisi:

Banka Bilgileri : Yapı ve Kredi Bankası Sultanhamam Şubesi, Şube Kodu: 055 İstanbul Ticaret Odası ABD \$ Hesabı ABD \$ Hesap No: 60635877 IBAN No : TR64 0006 7010 0000 0060 6358 77 Ödemelerde tam firma ünvanı ile "İslam İşbirliği Teşkilatı Fuarı" belirtilmeli ve ödemeler katılımcı firmanın banka hesabından havale ile yapılmalıdır.

Firmalarımıza teşekkür eder, saygılar sunarız.



Bilgi ve başvuru için
İrtibat: Çağrı Oluc - Sanem Onat
Tel: 0212 455 61 05 - 455 61 01 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: cagri.oluc@ito.org.tr - sanem.onat@ito.org.tr
aylin.odabas@ito.org.tr
GSM ve WhatsApp: 0533 959 30 57
www.ito.org.tr

İstanbul Ticaret Odası adına sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
İBRAHİM ÇAĞLAR

Genel Yayın Koordinatörü
ÖMER BAL

Genel Yayın Yönetmeni
Tamer Çerçi

Sorumlu Yazışları Müdürü
Doğan Erdoğan

Yayın Sorumlusu
Fedai Yıldırım

Yayın Direktörü
Canan Bilgin

Haber Araştırma
Soyhan Alpaslan

Haber Merkezi
Adem Orhun, Sümeyra Yanış Topal, Müge Birben, Dilşah Keflioğlu

www.itohaber.com
İlker Başöz
Merve Gönenc
Hande Kösdag

Sosyal Medya
Erhan Turan

Reklam ve Abonelik
Yahya Gül - Cengiz Kazan

Grafik
Erdem Kiracı

Fotoğraf
Osman Kuvvet

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AİTTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KISIMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abone bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 92 TL'dir. Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube (S. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir. IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yerel süreli yayın
Yayın tarihi: 25.12.2017

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbulticaret.org.tr
Tel: 0212 455 61 21 - 0212 455 61 26

Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna / Bahçeşehir/Tel: 0212 454 30 00

QR KODLA BİZE BAĞLANIN
HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN

İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da **bilgisayarınızda <http://www.ito.org.tr/QR/aAwwwQR18Aa.html>** adresini ziyaret etmeniz yeterli.

KÖMÜR İHTİYACI 5 MİLYAR 534 MİLYON TONA ULAŞACAK

Küresel talep kömürden VAZGEÇMİYOR

Küresel kömür talebi, 2022'ye kadar yaklaşık 177 milyon ton artacak ve 5 milyar 534 milyon tona ulaşacak. Ayrıca küresel anlamda kömür santralinden elektrik üretimi de bu tarihe kadar yüzde 1.2 artacak.

ULUSLARARASI Enerji Ajansı'nın (IEA) 2017 Kömür Raporu'na göre, geçen yıl 5 milyar 357 milyon ton olan küresel kömür talebi, yaklaşık 177 milyon ton artışla 2022'de 5 milyar 534 milyon tona çıkacak. Rapora göre ayrıca bu tarihe kadar toplam birincil enerji tüketimi içinde kömürün payı yüzde 27'den yüzde 26'ya gerileyecek.

ENERJİ VERİMLİLİĞİ

Küresel kömür talebi geçen yıl yüzde 1.9 oranında azalarak 5 milyar 357 milyon ton oldu. Kömür talebindeki gerilemenin nedenleri arasında yenilenebilir enerjideki artış, etkin

enerji verimliliği tekniklerinin kullanımı ve düşük doğalgaz fiyatları yer aldı. Küresel anlamda kömür santralinden elektrik üretimi ise 2022'ye kadar yüzde 1.2 artış gösterecek, ancak kömürün elektrik üretimindeki payı orta vadede yüzde 36'nın altında kalacak.

TÜKETİMDE ÇİN LİDER

Dünyanın en büyük enerji tüketicisi konumunda bulunan Çin'de, geçen yıl kömür talebi yüzde 4.7 oranında azalarak 3 milyar 621 milyon tona geriledi. Küresel tüketimde Çin'in payı yüzde 49 civarındayken, üretimdeki payı yüzde 46'ları buluyor.

ABD de ise elektrik üretiminde kömür, ilk kez birincil enerji kaynağı olmaktan çıktı. Kömürden kaynaklanan 121 teravatsaatlık gerilemenin yerini yenilenebilir enerji ve doğalgaz aldı. ABD'deki toplam kömür tüketimi yüzde 7.5 oranında düşüşle 54 milyon ton azaldı ve 665.2 milyon tona geriledi.

İKLİM DEĞİŞİKLİĞİ

İklim değişikliği hedeflerine verilen önemin artması, temiz teknolojilerin elektrik ve ısı üretiminde kullanılması ve ABD'de doğalgaz fiyatlarının azalmasıyla küresel kömür talebinin uzun vadede etkileneceği belirtildi.

20 yaşındaki sayaç talep olmadan da değiştirilebilecek

ENERJİ Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK), 20 yılını dolduran doğalgaz sayaçlarının müşteri talebi olmaksızın değiştirilmesinin mevzuata uygun olduğunu bildirdi. EPDK'dan yapılan açıklamada, Başkent Doğalgaz Dağıtım A.Ş. (Başkentgaz) tarafından ön ödemeli sayaçların faturalı sayaçlar ile değiştirilmesi konusunda yürütülen tüm süreçlerin Kurum tarafından yakından izlendiği ve denetlendiği kaydedildi.

950 BİNİ ÖN ÖDEMELİ

Ankara'da yaklaşık 950 bin ön ödemeli sayaç kullanan tüketici bulunduğu aktarılan açıklamada, "Doğalgaz dağıtım şirketleri tarafından 20 yılını dolduran sayaçların müşterinin talebi olmaksızın yeni sayaçlar ile değiştirilmesi mevzuata uygun. 14 yılını doldurmuş olan sayaçlar da tamir edilemez ve kullanılamaz hale gelmeleri durumunda müşteri talebi aranmaksızın yeni sayaçlar ile değiştirilebilecek" denildi.

1990'DAN BERİ

Açıklamada, ön ödemeli (elektronik) sayaçların Ankara'da 1990'lı yıllardan itibaren kullanılmaya başlandığı hatırlatılırken, aradan



geçen uzun zaman içinde bu sayaçların; elektronik kitlerinin sürekli arıza durumuna geçmesi, pil sorunları yaşanması, kart manyetiklerinin sık sık bozulması, söz konusu sayaçların ekonomik ve teknik ömürlerini fazlasıyla doldurmuş olması ve bu sayaçların yanlış hesaplama yaparak mağduriyete sebep olabilmesi gibi nedenlerle yeni sayaçlarla değiştirilmesi gerektiği belirtildi.

BEDEL TALEP EDİLEMEZ

Açıklamada, yeni sayaçların, dağıtım şirketlerinin mülkiyetinde

olduğu ve bu sebeple müşteriden sayaç bedeli veya sayaç değişim bedeli kesinlikle talep edilemeyeceği bildirildi. Açıklamada, şunlar kaydedildi: "Faturalı sayaca geçişte talep edilen bedel, sayaç ücreti değil. Bu bedel güvence bedeli ve vatandaşlarımız aboneliklerini sonlandırdıkları anda dağıtım şirketi bu bedeli enflasyon oranında güncelleyerek vatandaşlarımıza geri ödemek zorunda. Vatandaşlarımız bu konuda müşterih olmalı; çünkü güvence bedeli dağıtım şirketinin değil, ödemeyi yapan tüketicinin."



**Termik
santrallerde
8.6 milyar
metreküp
su kullanıldı**

TÜRKİYE İstatistik Kurumu, 2016'ya ilişkin Termik Santral Su, Atıksu ve Atık İstatistikleri'ni açıkladı. Buna göre, 2016'da termik santraller tarafından yüzde 98.4'ü denizden olmak üzere 8.6 milyar metreküp su çekildi ve bunun yüzde 98.3'ü soğutma suyu olarak kullanıldı. Termik santraller tarafından 2016'da deşarj edilen 8.5 milyar metreküp atık suyun yüzde 98.9'unu soğutma suyu oluşturdu ve toplam atık suyun yüzde 99.7'si denize deşarj edildi.

19.5 MİLYON TON ATIK

Santrallerde söz konusu dönemde, 12 bin tonu tehlikeli olmak üzere 19.5 milyon ton atık oluştu. Toplam atığın yüzde 87.8'ini kül ve cüruf atıkları, yüzde 12.2'sini atıksu arıtım çamurları, kimyasal atıklar, kağıt, plastik, metalik atıklarla evsel ve benzeri atıklar oluşturdu. Bu atığın yüzde 83.3'ü kül dağı, kül barajı veya düzenli depolama tesislerinde bertaraf edilirken, yüzde 16.7'si ise atık bertaraf/geri kazanım tesislerine ve maden/taş ocaklarına gönderildi.



PERSPEKTİF

Dr. Can GÜRLESEL

2018 beklentileri

1 - Ekonomide 2016'da bozulan büyüme dinamikleri 2017'de düzeldi

Türkiye ekonomisi, 2017'yi bir önceki yıl yaşanan olayların ardından ekonomiye verilen desteklerin etkisi ile büyüme tarafında oldukça başarılı geçirdi. Böylece ekonomide 2016'da bozulan büyüme dinamikleri 2017'de düzeldi. Yıl genelinde uygulanan politikalar ile ekonomide yeniden güven sağlandı, piyasalar kendi dinamikleri ile çalışır hale geldi ve büyüme hızlandı. Büyümedeki iyileşmeye, dünya ekonomisi ve ticaretindeki toparlanma da katkı sağladı. Türkiye ekonomisi, 2017'yi yüzde 6.5-7.0 arasında bir büyüme ile kapatacak. 2017'de ekonomik büyümeye en yüksek katkayı net ihracat ile özel tüketim harcamaları sağlarken, kamu harcamaları ile yatırımların da katkısı görüldü. Yükselen enflasyon ile faizler ve Türk Lirası'nın değer kaybı ise olumsuz gelişmeler oldu.

2 - 2018'de Orta Vadeli Program'daki büyüme hedefine ulaşılabilir

2017'de sağlanan iyileşmeler çerçevesinde hazırlanan Orta Vadeli Program, Türkiye ekonomisi için önemli yol gösterici olmaya devam edecek. Hükümet, hazırladığı Orta Vadeli Program'da hızlanan büyümenin sürdürülmesini hedefliyor. Bu çerçevede 2018 için yüzde 5.5 ekonomik büyüme beklentisi bulunuyor. 2018'de toplam tüketim harcamalarında büyümenin yüzde 4.4'ten yüzde 3.9'a ineceği, yatırım harcamalarında ise büyümenin yüzde 4.8'den yüzde 6.0'ya çıkacağı öngörülüyor. 2018'de ekonomide yüzde 5 büyümeye rahatlıkla ulaşılacak.

3 - Enflasyon tek haneye inecek, ancak yüzde 7.0 hedefinin üzerinde kalabilir

Orta Vadeli Program'da 2018 sonu enflasyon hedefi yüzde 7.0 olarak belirlendi. Ancak özellikle döviz kuru artışları ile petrol ve emtia fiyatlarındaki artışlar enflasyon üzerinde yukarı yönlü baskı yapacak. Ayrıca 2017'den sarkan yüksek üretici fiyatlarının da enflasyon üzerinde baskısı olacak. Bu çerçevede 2018 sonu enflasyonu tek haneli rakamlara inse dahi yine de hedefin üzerinde kalacak.

4 - 2018'de ihracat 170 milyar dolara ulaşabilir

2018'de tüm ihracat pazarlarımızda ekonomik büyümenin hızlanacak olması ile petrol ve emtia fiyatlarındaki artışın yaratacağı baz etkisi sonucu ihracat artışı hızlanarak sürecek. 2018'de 170 milyar dolar ihracata ulaşılabilir. Ancak ithalat artışı da devam edecek. Bu nedenle dış ticaret açığı ve cari açık muhtemelen 2017'nin üzerinde gerçekleşecek olmakla birlikte açıkların boyutu finansal istikrarı bozmayacak seviyelerde kalacak.

5 - Özel sektör kapasite yatırımlarında artış bekleniyor

Türkiye'de 2018 yerli ve yabancı özel sektör yatırımlarının artacağı bir yıl olacak. Özellikle sanayi üretiminde kapasite kullanım oranlarının azami seviyelere yaklaşmış ve ulaşılmış olması nedeniyle yeni kapasite yatırımları hızlanacak. Ayrıca yerli otomobil, yerli raylı sistemler ve ekipmanları, yerli ilaç, yerli savunma araçları gibi alanlarda da büyük ölçekli yatırımlar yapılması bekleniyor.

6 - Merkez Bankası piyasaların likidite ihtiyacını da gözetecek

Merkez Bankası, 2018'de enflasyonu ve finansal istikrarı gözeterek olmakla birlikte büyüme dostu bir para politikası uygulayacak. Bu çerçevede daha geniş likidite olanakları ile kredi büyümesi devam edecek. Merkez Bankası, piyasalarda TL ve döviz cinsi ödeme sistemlerinde yeterli likiditenin bulunmasına azami önem gösterecek. Ancak fiyat istikrarı hedefi nedeniyle TL faizler yüksek kalmaya devam edecek.

7 - Riskleri iyi yönetelim, Türk Lirası'nı koruyalım

Türk Lirası, uygulanan ekonomi politikaları ile mevcut risklerin fiyatlaması nedeniyle 2017'de de önemli ölçüde değer kaybetti. Değer kaybı yılın ikinci yansında ve özellikle son aylarda hızlandı. TL, dolar ve Euro karşısında en düşük değerlerine indi. Türk Lirası, kur sepeti yıl genelinde yüzde 20'ye yakın değer kaybı gösterdi. Ekonomide ve dış politikadaki olası risklerin iyi yönetilememesi halinde Türk Lirası üzerindeki değer kaybı baskısı sürecek.

**SON
SÖZ**

2018, BEŞ YIL İLE
KARŞILAŞTIRILDI-
GINDA RİSKLERİN
AZALACAĞI,
FİRSATLARIN İSE ARTACAĞI
BİR YIL OLARAK GÖRÜNÜYOR.

2030'a kadar enerjinin yüzde 27'si yenilenebilir olacak



AVRUPA Birliği (AB) üyesi ülkelerin enerji bakanları, 2030'a kadar yenilenebilir kaynaklardan enerji tüketiminin yüzde 27'ye ulaşması yönünde ortak hedef belirledi. AB üyesi 28 ülkenin enerji bakanları Ulaştırma, Telekomünikasyon ve Enerji Konseyi toplantısı için Brüksel'de buluştu. AB Konseyi, toplantı sonunda enerji alanında çeşitli düzenlemelere ilişkin Avrupa

Parlamentosu'yla yapılacak müzakerelere yönelik ortak pozisyon belirlendiğini açıkladı. Buna göre, AB'nin toplam enerji tüketiminde yenilenebilir enerjinin payı 2030'a kadar en az yüzde 27 olacak. Ulaştırma sektöründe ise yenilenebilir enerji hedefi yüzde 14 olarak belirlendi. Araçların yüzde 3'ünün bitkisel kaynaklardan elde edilen biyoyakıtları kullanması planlanıyor.

Dersaadet için ekranda son görev



TRT'nin sevilen dönem dizilerinden Payitaht 'Abdülhamid'in geçen haftaki bölümünde, aramızdan ayrılan İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Çağlar'ın rol aldığı sahneler yayınlandı.

İTO Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Çağlar'ın, Dersaadet Ticaret Odası'nı kuran İbrahim Efendi'yi canlandırdığı sahneler, geçen haftaki Payitaht 'Abdülhamid' dizisinde yer aldı. Söz konusu bölüm, 22 Aralık Cuma günü ekranlara geldi.

İbrahim Çağlar, Payitaht 'Abdülhamid' dizisinde; İTO'nun 1882 yılında Dersaadet Ticaret Odası olarak kuruluşunu gerçekleştiren İbrahim Efendi'yi canlandırdı. Çağlar, bu rol için 10 Aralık 2017 Pazar günü İzmit'teki Payitaht 'Abdülhamid'

platosuna gitmiş ve gün boyu çekimlere katılmıştı. Çekimlerin ardından İstanbul'a dönen Çağlar, 10 Aralık'ı 11 Aralık'a bağlayan gece saat 01.00 sularında rahatsızlanmış ve sabaha karşı 06.00'da Hakk'ın rahmetine kavuşmuştu.

Personeli ile iç içeydi

Oda Başkanlığı görevi sırasında sık sık Oda personeli ile bir araya gelen İbrahim Çağlar, yıl sonlarında gerçekleştirilen resepsiyonlara da iştirak ederdi. Çağlar, Aralık 2015'teki buluşmada, çalışanların oluşturduğu koro ile birlikte şarkı söyleyip, personelin sevincini paylaşmıştı.



Gençlik sevdası da ticaretti

İbrahim Çağlar, daha 17 yaşındayken kendi şirketini kurdu. Çağlar, kısa sürede iplik sektöründe üretim ve ihracatın önemli isimlerinden biri haline geldi.

Çağlar, daha gençliğinde bağlandığı İstanbul ve ticaret hakkında şunları söylemişti: "Başarıları ileriye taşıyan, zaferleri taçlandıran en temel husus kendini yenileyebilme kapasitesidir. Kişiler kadar, kurumlar da bu hakikatin ışığında yükselirler."

"135 yıllık bir geçmişiniz varsa; zor zamanlarda dahi geleceğe umutla ve coşkuyla yürürsünüz!"

"Napolyon, 'Dünya tek bir ülke olsaydı başkenti İstanbul olurdu' demiş. Dünyanın geleceğini tartışmak için İstanbul'dan daha isabetli bir şehir olamazdı. Biz de bu yıl ilkinizi düzenlediğimiz Futuristanbul ile katılan herkese gelecekte dünyanın nasıl olacağına dair bir ufuk açmak istedik."



İTHİB Başkanı İsmail Gülle, 32 yıllık arkadaşını televizyonda anlattı:

Ticaret ruhunda vardı

ANİ vefatıyla iş dünyasını da sarsan İbrahim Çağlar, birçok kanalda ekonomi programlarının gündem maddesi oldu. 17 Aralık'ta yayınlanan Gündem Ekonomi programında, Ekonomi Gazetecileri Derneği (EGD) Başkanı Celal Toprak ve gazeteci M. Recep Erçin'in konuştuğu İstanbul Tekstil ve Hammaddeleri İhracatçıları Birliği (İTHİB) Başkanı İsmail Gülle oldu.

Gülle, İTO Başkanı İbrahim Çağlar hakkında, "7 yaşından itibaren ticaretin içinde bulunan Çağlar'ın genlerinde ticaret ve sanayicilik vardı. Dünyada en iyi oyuncuların içerisinde bulunduğu iplik sektöründe İbrahim Çağlar daha 17 yaşındayken kendi şirketini kurdu" dedi.

32 yıllık arkadaşı İbrahim Çağlar'ın ticaretteki yeteneğine dikkat çeken Gülle, sözlerine şöyle devam etti: "Ticaret yapma duygusu çocukken ruhunda varsa bu his onu alıp götürmüştür. Başarısı da buradan gelir. Ticaret eğitimi bir şekilde verirsiniz ama ticaret aklı Allah vergisidir. Alıp



satma bir sanattır. Bu sanatın iç arazisinde bir kâr bulmak, bu ilişkilerden kâr çıkartmak Allah vergisidir. Çağlar bu işlere çok genç yaşta başlamıştır. Bizim tanıştığımız dönemler ticarete biraz daha olgunlaştığı dönemlermiş. Biz makine başında iplik kumaş yapmak için uğraşırken o da iplik ve ticaret yapıyordu. Dönemin en büyük ihracatını iplikçiler karşılıyorlardı."

SOĞUKKANLI KARARLAR ALDI

"İbrahim Bey önemli milli meselelerde soğukkanlılıkla önemli kararlar aldı" diyen İsmail Gülle, "Özellikle son kurlarla ilgili, yaşanan krizlerle ilgili sarsıntılı dönemlerde çıkışları son derece anlamlıydı. Çünkü sizin tabanunuzdan gelen

sorunları çözüm mercilerine iletmeniz, onların sorunlarını çözmeniz gerekiyor. Sonuçta ticaret de bu ülkenin temelini oluşturuyor. Bazı şeyleri cesurca ifade etmekten geri durmadı. Taşındığı makamın sorumluluğu neyi gerektiriyorsa onu yerine getirdi" dedi.

SAYGINLIK KAZANDI

Gülle, "Süre içerisinde birçok siyasi figürün yükselişini ve inişini gördük. Ama İbrahim bu süreç içerisinde siyaseti istikrarlı bir şekilde taşıdı. İş dünyasının bu konuda da saygınlığını kazandı. Biz onu hep güzel yüzüyle, sevecen krizlerle ilgili sarsıntılı dönemlerde bıraktığı güzel anılarıyla, anekdotlarla hatırlayacağız" şeklinde konuştu.

Farkında mısınız?

SİZE ÇOK YAKINIZ...

Size özel hizmetlerimizden ve yeni fırsatlardan anında haberdar olabilirsiniz.



ito.org.tr | 444 0 486

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

Başkan'dan Başkan'a duygusal mesaj

İTO'nun yeni Başkanı Öztürk Oran, merhum Başkan İbrahim Çağlar için hazırlanan taziye defterinde duygusal satırlar kaleme aldı.

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Yönetim Kurulu Başkanı Öztürk Oran, yönetim kurulunda gerçekleştirilen seçimler öncesinde merhum Başkan İbrahim Çağlar adına açılan taziye defterini imzaladı. Dört yıldır İbrahim Çağlar'la aynı yönetim kurulunda bulunan Oran'ın taziye defterine yazdığı duygu yüklü cümleler şöyle:

20.12.2017

"Değerli başkanım,
Hatıralar o kadar çok ki, hangisini yazayım. Bir kere olsun itirazlarıma yüzünü ekşitmedin. 'Sen benim abimsin' derdin.

Bu fani dünya baki değil, birimiz geç, birimiz erken gidebiliriz bunun bir kıymeti yok diye düşünen birisiyim.

Mekanın cennet olsun.

Rabbim merhametiyle muamele eylesin.

Öztürk Oran"



Ticaret konseyi Çağlar'ı andı

TÜRKİYE Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Ticaret Odaları Konseyi toplantısı, Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci'nin katılımıyla TOBB'da gerçekleştirildi. Toplantıda, kalp krizi sonucu vefat eden

İTO Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Çağlar için saygı duruşunda bulunuldu. Ayrıca Çağlar'ın sandalyesi boş bırakıldı ve masasına çiçek konuldu. Toplantıya katılanlar da Çağlar için dua etti.

Vatandaşlar Çağlar için yazdı

SOYHAN ALPASLAN

İBRAHİM Çağlar'ın ani vefatının ardından İstanbul Ticaret Odası'na taziye mesajları gelmeye devam ediyor. Öğrencisinden servis hizmeti teknik personele, boyacısından bahçıvanına kadar her yaştan, her meslek grubundan gelen taziye mesajları duygu yüklü. İşte o mesajlardan bazıları:

- Vefat haberini alarak derin üzüntü duyduğumuz, iyi bir yönetici, vatansever, abi, hayırsever başkanımız İbrahim Çağlar'a Allah'tan rahmet ailesine, İTO çalışanlarına ve yönetim kuruluna başsağlığı diliyoruz. Mekanı cennet olsun.

Bayrampaşa İTO Mesleki Teknik Anadolu Lisesi öğretmenleri, öğrencileri tüm çalışanları ve okul aile birliği adına Okul Müdürü Kamil Akbulut

- Sayın İbrahim Çağlar'ın ani vefatından dolayı derin üzüntü içindeyiz. Sayın İbrahim Çağlar'a Allah'tan rahmet, ailesi, yakınları ve Türk iş dünyasına başsağlığı diliyoruz.

İnci Renault Yetkili Servis Gülümser Karabulut

- İTO'nun küçük bir üyesi olarak, Sayın İTO Başkanı İbrahim Çağlar'ın ailesi ve tüm yakınlarına ve tüm İTO çalışanlarına baş sağlığı dilerim.

Bursiyeriniz Merve Taşdemir

Değerli Büyüğüm, Başkanım, İTO'nun eski bir üyesi ve çok sevdiğiniz Cemile Sultan Korusu'nda bahçıvanlık hizmetinde çalışmış olan ben, sizin aramızdan ayrılmış olmanızdan dolayı saygıdeğer ailenize, tüm Ticaret Odası çalışanlarına başsağlığı dilerim.

Cenab-ı Allah ebedi hayatta bizleri beraber eylesin... Amin.

Cemile Sultan Korusu Bahçıvanı Sebahattin Tavacı

- Sayın İbrahim Çağlar, bunca vasfı, sıfat, sorumluluk ve mevki sahibi olduğunuz halde bizlere bir ağabey oldunuz. İstanbul Ticaret Üniversitesi öğrencilerinizi unutmadığınız için minnettarım. Umarım bu dünyada belki hak etmediğiniz ya da beklentilerinizi gerçekleştirmediğinizi düşündüğünüz her şey yeni huzurlu hayatınızda, tebessümlerinize sizin olur. İyi ki tanıdım, iletişim kurma imkanı bulduğum çok saygın biri olarak hep hatıralarımda olacaksınız. Mekanınız cennet olur umarım.

İstanbul Ticaret Üniversitesi Tiyatro Kulübü Başkanı Feyza Sevil Güngör

- Büyük Başkanım, seni her daim hatırlayacağım, hiçbir zaman unutmayacağım. Senin yerin kolay dolmaz. Duruşunu asla bozmadın, hep insancıldın, vatansever, çalışkandın. Ruhun şad olsun, Allah gani gani rahmet eylesin.

Ayakkabı boyacısı Ali Koç



Taziye için ikinci defter açıldı

İTO Merkez Binası'nın giriş katında açılan iki taziye defterine yazılan mesajlar arasında Çağlar'ın mütevazı kimliğinin yansımalarını görebilmek mümkün. İbrahim Çağlar ile yolu kesişen öğretmenden öğrenciye, bahçıvandana ayakkabı boyacısına kadar birçok kişi kendisini rahmetle, minnetle, sevgiyle ve hasretle anıyor.



Hidayet Camii'nden komşuluk vefası



YAHYA GÜL

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı İbrahim Çağlar, vefatının ardından birçok yerde güzel hatıralar ve iyi dileklerle anıldı. Bunlardan biri de İTO'nun Merkez Binası'nın hemen yanında bulunan Hidayet Camii oldu. Zira İbrahim Çağlar, cuma namazlarını sık sık Hidayet'te kılardı.

Caminin imam hatibi Mevlüt Çelik ile vaizi Sabri Bağdaş, İbrahim Çağlar'ı hayırlı yâd eden kişilerden. İmam Mevlüt Çelik, Hidayet Camii ile ilgili herhangi bir problem olduğu zaman hiç çekinmeden İbrahim Çağlar'ı aradıklarını söyledi. Çelik, "Bize öyle güven

vermişti ki, kendisini yakın komşu, dostumuz olarak gördük" dedi.

HEMEN YARDIMA KOŞTU

Geçen yaz şiddetli yağışta Hidayet Camii'nin alt katının da su baskınuna maruz kaldığını hatırlatan Çelik, şunları anlattı: "Ne kadar halı varsa kullanılmaz hale gelmişti. Biz de yardım için bazı kurumlara başvurduk. Fakat prosedür gereği bir süre beklememiz gerektiği belirtildi. Biz de cemaat mağdur olmasın diye komşumuz İbrahim Çağlar'a başvurduk. Kendisi ise 'Ne demek hocam, hemen hallederiz!' diye cevap verdi. Allah razı olsun, gani gani rahmet eylesin. Hemen

arkadaşlarını aradı ve iki gün içinde camimizin yeni halılarını tedarik ettirip serdirdi."

GÖNÜLDEN AMİN DEDİLER

İbrahim Çağlar'ın vefat haberini alınca komşuluk görevini yapmak istediklerini belirten Mevlüt Çelik, "Hafız arkadaşlarla bir hatim indirdik. Cuma namazında da vaizimiz Sabri Bağdaş hocam kürsüde, ben ise minberde dua ettim. Dua esnasında cemaatin canı gönülden amin dediğine şahit olunca, komşumuz gerçekten sevilen bir adammış dedim. Allah gani gani rahmet eylesin" şeklinde konuştu.

Erdoğan'dan İTO'nun yeni başkanı Oran'a kutlama

CUMHURBAŞKANI Recep Tayyip Erdoğan, İstanbul Ticaret Odası (İTO) Yönetim Kurulu Başkanlığı'na seçilen

Öztürk Oran'ı kutladı. Cumhurbaşkanlığı Basın Merkezi'nden yapılan açıklamaya göre Erdoğan,

İTO Yönetim Kurulu Başkanlığı'na seçilen Oran'a telgraf göndererek tebrik etti ve başarı dileklerini iletti.



Fotografilar: OSMAN KUVVET

**136.
YILDA**

Hizmet bayrağını ileriye taşıyacağız



Oda'nın vakarına yakışır şekilde çalışacağız

Meclis toplantısını açan Meclis Başkanı Şekib Avdagiç sözlerine, İbrahim Çağlar'ı anarak başladı. Oda camiası ve iş dünyasına başsağlığında bulunan Avdagiç, Yönetim Kurulu Başkanı olarak seçilen Öztürk Oran'ı tebrik etti. Avdagiç, şöyle devam etti: "Yürekten inanıyorum ki bizler, Yönetim Kurulu, Meclis ve Meslek Komiteleri olarak, suhulet içerisinde ve İstanbul Ticaret Odası'nın vakarına yakışır şekilde çalışmaya devam edeceğiz. Oda'nın İş Programı ve Bütçesi sizlerin tensiplerine arz ediliyor. Hayırlara vesile olmasını diliyorum."

İstanbul Ticaret Odası'nın (İTO) yeni yıl bütçesi 301 milyon 350 bin 8 lira olarak belirlendi. 2018 bütçesini Meclis'e sunan İTO Başkanı Öztürk Oran, "Odamızın 136. yılını karşılarken, hizmet bayrağını ileriye taşıyacak faaliyetlerimize hız verdik" dedi.

İSTANBUL Ticaret Odası'nın (İTO) 2018 yılı bütçesi 301 milyon 350 bin 8 lira olarak belirlendi. İTO Meclisi, gerçekleştirdiği olağanüstü oturumunda, Oda'nın 2018 bütçesini ve iş programını görüştü. Bütçe sunumunu gerçekleştiren İstanbul Ticaret Odası'nın yeni Yönetim Kurulu Başkanı Öztürk Oran, "2017'de toplam gelirlerimiz 279 milyon 500 bin 759 lira, toplam giderler ise 217 milyon 992 bin 442 lira olarak gerçekleşti. Böylelikle 2017 bütçesi, 61 milyon 508 bin 317 lira fazla verdi. Bu rakamlar 'gerekten yere, gerektiği kadar' anlayışımızın da somut bir yansıması" dedi.

AHDE VEFA

Oran, İTO'nun 2018 Yılı İş Programı ve Bütçesi görüşmeleri toplantısındaki konuşmasına, merhum Başkan İbrahim Çağlar'a rahmet dileyerek başladı. Oran, Oda başkanının vefatı halinde bir ay içinde yönetim kurulunun bir seçim yapması gerektiğini anımsatarak, "Bizler de 20 Aralık 2017 tarihinde Yönetim Kurulu toplantımızı yaptık. Yönetim Kurulu üyelerinin teveccühüyle makam hurkasını giydik. Öncelikle şunu ifade etmek isterim ki; burada bir devir teslim yok, bir ahde vefa var. Yönetim Kurulu Başkanı olarak bu görevi gelmiş olmam, bayrağı ileri taşıma gayretinin neticesi. 'Daha büyük Oda, daha güçlü üye' şiarıyla Cenab-ı Hak, ülkemizi büyümek için çalışmayı, iş dünyası için yeni kapılar açmayı nasip etsin" diye konuştu.

ROTAMIZ NET

Geçen yılki bütçe meclisi toplantısında İbrahim Çağlar'ın, "Bizim, İstanbul Ticaret Odası olarak hedefimiz belli, rotamız net. Biz, bu ülkeyi büyümek zorundayız!" sözlerini hatırlatan Oran, şöyle devam etti: "Daha büyük Oda, daha güçlü üye şiarıyla Cenab-ı Hak, ülkemizi büyümek için çalışmayı, iş dünyası için yeni kapılar açmayı nasip etsin."

EFEKTİF KULLANIM

2018 Yılı İş Programı ve Bütçesi'ni verimlilik ve efektif kullanım felsefesi ile hazırladıklarını vurgulayan Öztürk Oran, "Odamız 136. yılını karşılarken, biz de hizmet bayrağını ileriye taşıyacak faaliyetlerimize hız verdik. 2018 bütçemize ait kalemleri yine; verimlilik ve efektif kullanım ilkeleriyle oluşturmaya özen gösterdik" dedi.

Oran, binaların bakım-onarım giderleri kalemine 18 milyon lira kaynak ayırdıklarını belirtti. Bilgi işlem geliştirme giderleri kalemine 6 milyon lira, sergi ve fuarlara ait giderler kalemine 16 milyon 750 bin liralık kaynak ayırdıklarını anlatan Oran, projelere bağlı diğer faaliyet giderleri kalemine ise 6 milyon lira tahsis ettiklerini bildirdi.

İNOVASYON MERKEZİ

Kamuoyu oluşturma, tanıtım ve ilan giderlerinde geçen yıl 6 milyon lira olan tahsisatı 7.5 milyon liraya çıkarttıklarını

aktaran Oran, şunları kaydetti: "Meclis kararıyla yapımı devam eden okullara yönelik ödemeler bu yıl da sürüyor. Bu okullarla ilgili 19. dönem olarak bugüne kadar ödediğimiz hak ediş tutarı 146 milyon 531 bin lira oldu. Kalan ödeme ise 3 milyon 940 bin lira. Bu tutarı da 2018'de ödeyerek sorumluluğumuzu tamamlayacağız. Diğer yandan Teknopark İstanbul Yerleşkesi içinde üniversitemiz için bir Ar-Ge ve İnovasyon Merkezi inşaatına başlıyoruz. Böylesi önemli bir teknoloji üssünde üniversitemizin de yer alması gerektiğine inanıyoruz. Tüm bu ödemeler için okul yaptırma giderleri kalemi altında 10 milyon liralık kaynak yer alıyor. 19. dönem olarak üniversitemize bugüne kadar 104 milyon 328 lira bütçe aktardık."

BURSA DEVAM EDECEĞİZ

Öztürk Oran, kültürel amaçlı faaliyetler kalemine toplam 10 milyon liralık kaynak tahsis ettiklerini belirterek, eğitim faaliyetleri kapsamında üniversite öğrencilerine burs vermeye bu yıl da devam edeceklerini, eğitim giderleri kalemine de 9 milyon lira kaynak ayırdıklarını bildirdi. Oran, 2018 bütçesine de sosyal yardımlar için 20 milyon lira kaynak ayırdıklarını belirterek, birlik aidatı, personel emekli sandığı gibi tüm aidat ve fon ödemelerinin yer aldığı kanuni aidat, pay ve fonlar kalemine ise 35 milyon 361 bin lira tahsis ettiklerini kaydetti.



Anlayışımız nehirde akan suyu israf etmemek

2017 bütçesine ilişkin yekun tutarları da paylaşan Öztürk Oran, şunları kaydetti: "2017'de toplam gelirlerimiz, 279 milyon 500 bin 759 lira, toplam giderler ise 217 milyon 992 bin 442 lira olarak gerçekleşti. Böylelikle 2017 bütçesi, 61 milyon 508 bin 317 lira fazla verdi. Bu rakamlar 'gerekten yere, gerektiği kadar' anlayışımızın da somut bir yansıması. Nitekim bizler 'nehirde akan suyu dahi israf etmemeyi' öğütleyen bir Peygamberin ümmetiyiz. O halde üyemizin parasını kılı kırk yararak sarf etmek de en önemli sorumluluğumuz. Böylelikle 416 bin üyeli Odamızın 301 milyon 350 bin 8 liralık 2018 yılı bütçesini ve iş programını da tensiplerinize sunduk. Allah, ülkemizi ve üyemizi büyütecek işlerde kullanmayı nasip etsin."

Proje pazar desteği

2018 bütçesinde meslek komitelerinin projelerine bağlı faaliyet giderleri kalemini geçen yıla göre yüzde 36 artırarak 5.5 milyondan 7.5 milyon liraya çıkardıklarını aktaran Oran, son dört yılda komitelere projelerinde ve pazar arayışlarında kullanılmak üzere 16 milyon lira kaynak tahsis ettiklerini ifade etti.

MECLİS ÜYELERİ KÜRSÜDE

Komitenin getirdiği sorunlar çözülmeli

Mehmet Metin Korkmaz/Gümrük Müşavirliği Meslek Komitesi: Yeni



başkanımız ve ekibinden; komitelerin sorunlarını daha fazla inisiyatif olarak çözmelerini bekliyoruz. Finansman maliyetleri, zorunlu istihdam, kdem tazminatı gibi maliyetlerin azaltılmasını talep ediyoruz. Her sektör kalifiye eleman ihtiyacı içinde. Mevzuat düzenlemelerinde birliklik yok. Meslek okullarına önem vermeliyiz. Projelere bağlı kaç komite, ne proje üretmiş? Hangi meslek komitesi yurtdışı seyahati için rapor hazırlamış ve medise sunmuş öğrenmek istiyorum. Mecliste konuşma sürelerimiz daha serbest olmalı. Türkiye'de, adeta kaçakçılık yapıyormuş gibi dünyada hiçbir ülkede olmayan cezalar uygulanıyor. Bir hatada bile malın üç katı ceza kesiliyor.

Hükümete yol gösteren projeler çıkmalı

Mithat Yümlü/Toptan ve Dış Ticaret Meslek Komitesi: İş



programımızda dünya ekonomisi çok iyi anlatılmış. Öztürk Oran, meclisi seçime götürecek zor bir dönemde görev aldı, bu sorumluluğu aşabilecek tecrübeye. Bize düşen görev, yönetim kuruluna destek vermek. Demokrasinin vazgeçilmezi kuvvetler ayrılığı. STK'lar da demokrasinin bir parçası. Cumhurbaşkanımız, İbrahim Çağlar'ın cenazesinde 'İTO en önemli STK' dedi. STK'lar birer kurum ve kurumlar demokrasinin temel taşları. İstanbul'a ait sorumluluklarımız var. Projeler üretmeliyiz. Kanunlar taslak halinde iken inceleyebilmeli, o metni yazmalı ve hükümete götürmeliyiz. Kanunlaştıktan sonra bir şeyi değiştiremeyiz. İTO hükümetin laboratuvarı ve buradan hükümete yol gösteren projeler çıkmalı. TOBB'da İTO'yu temsilen 30 delegemiz varsa aidatımızı da 30 kişiye göre vermeliyiz.

Ses getirecek sosyal yardımlar yapılmalı

Bayram Bilgin/Mali Müşavirlik Meslek Komitesi:



Öztürk Oran'a muvaffakiyet diliyorum. İTO'nun hazırladığı bütçenin daha sarıh olması lazım ki, istifhamlar oluşmasın. Kadro sayısı daha ayrıntılı yazılmalı. Personel arasında geometrik olarak ücret farkları varmış gibi gözüküyor, daha sarıh yazılmalı. Oda gelirlerini, munzam gelirlerini tamamen harcamak zorunda mıdır? Tamamı sarf edilmek durumunda gibi gözüküyor. Tahsilat yapılamayan gelirler öngörülebilir mi? Aidatların kısıtlanması söz konusu olabilir, gelirler düşebilir. Sürekli gelir getirebilecek kaynaklar oluşturulabilir. Başka yatırım gerekebilir. Gazeteyi çok kaliteli buluyorum, zarar etmemeli. Bağış ve yardımlarda detay yok. İTO, uyuşturucuya karşı büyük mücadelede rol alabilir. Sosyal yardımları ilgili bakanlıklarla görüşerek ses getirecek şekilde yapmalıyız. İTO bir birim kurup tacirin önündeki engellemeleri önlemek için çalışabilir.

Acı kaybımızdan ders almamız lazım

Mustafa Albayrak/Elektrik Ekipmanları Meslek Komitesi:



Merhum başkanımızın ağustostaki meclis toplantısında konuşması sitem doluydu, kalbi kırıldı. Merhum, bize hakkını helal etmiştir inşallah. Merhum Çağlar, dünyada bulup, dünyada bırakacağımız mevkilerden söz edip 'arkadan dolanıp, eş dost satanlardan olmayalım, iftira etmeyelim. Mertlikle gelmeyen hiçbir makam varsın hiç birimize gelmesin' demişti. Başka kalbini krdığımız insanlar, kuruluşlar var mı? Bu acı vefattan, kaybımızdan ders almamız lazım. Değerli ağabeyimiz, yeni başkanımızın destekçisi ve takipçisi olacağız.

Çalınan çeklerimiz piyasaya sürüldü

Hüseyin Akarçeşme/Doğal ve İşlenmiş Katı Yakıt Meslek Komitesi:



Yurtdışında olduğu için benden kendi adına konuşmamı isteyen Mehmet Tefvik Dinçer için de çok önemli olan çalıntı çeklerle ilgili konuşuyorum. İşyerimden çelik kasamızı çaldılar, içindeki boş çek karnelerinden bir sürü sıkıntı yaşadık. Birçok tüccar bu nedenle dolandırıldı. Bizim çeklerimiz piyasaya sürüldü. Adamlar bir de bize telefon edip, tehdit ediyorlar. Bu konunun ele alınması gerekiyor. Hepimizin başına gelebilir. Bu konu ile ilgili teyakkuzda olmalıyız. Polis az, hırsız çok. Her hapse girişlerinde, bilgi ve tecrübelerini artırıp çıkıyorlar.

İnsan kaynakları web sitemiz olmalı

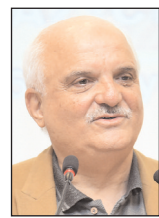
Nuri Özelmacı/İmlak Müşavirleri Meslek Komitesi:



İbrahim Çağlar, tüccara ve millete faydalı olan bir insandı. Allah rahmet eylesin. Öztürk Oran'a da hayırlı olsun. Bütçede 62 milyon TL fazlamız var. 2018 için aidat artışı yapılmasın. Zaten sermayelere göre alınan munzam aidatlar var. Küçük bütçeli işletmelerden az aidat alınsın. Gazete gelirlerinde reklam geliri konulmamış. İTO Meclis üyesi olarak pejmürde otoparkta araba park ediyoruz. Bu beni üzüyor. Satın alalım ve Avrupa yakasında üyelerin kullanacağı bir yerimiz olmalı. Üyelerimizin faydalanacağı insan kaynakları web sitemiz olmalı. İTO Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nde (BTM) bunu üretebilir. Eleman bulacağımız bir çalışma yapılmalı. Bizim asli görevimiz olmalı. İstihdam edeceğimiz elemanı bulamıyoruz, yetiştirecek asgari ücretli elemanı bulamıyoruz. Okullar iyi eğitim veremiyor. Bu sorunları ne zaman çözersek o zaman topluma faydalı olacağız.

Uygulama mühendisine ihtiyaç var

Ender Yazıcıoğlu/Ayakkabı ve Ayakkabı Yan Sanayi Meslek Komitesi:



Çağlar'ın mekanı cennet olsun. Öztürk Oran'ı tebrik ediyorum. Dünya Bankası'nın açıklamasına göre, iş yapma

kolaylığında 190 ülkede 69'uncuyuz. Zaman kaybı ve masrafta da 79'uncuyuz. Aidat tahsilatı yüzde 36. Vatandaş ancak bu kadar ödeyebiliyor. Buna çözüm bulmalıyız. Kendi kendimizi zor durumda bırakıyoruz. İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde Hasan Erkesim'in emeği çok fazla ama daha fazlasını istiyoruz. Türkiye'ye örnek olmaliyiz. Uygulama mühendislerine ihtiyaç var. Bir an önce olgunlaştırılmalı. Ar-Ge, bilişim ve uygulama mühendisliklerini öne çıkarmamız lazım. Personel alımında referansa karşı değilim. Ama girdikten sonra işe yarayan kalmalı, yaramayan gitmeli. Gelecek ile ilgili her türlü projede İTO için içinde olmalı.

Gençlerin hayalini Türkiye'ye çekmeliyiz

İbrahim Çetinkaya/Demir Dışı Metaller Meslek Komitesi:



Programı okudum, güzel olmuş. Hükümetlerin hazırladığı raporları da görüyoruz. O raporla bizim raporumuz, bir anlamda bütünleşiyor. Görevimiz, hükümete destek olmak için ufuk açmak. Onların ufkunu

açmak için eksik kalan görüşleri dile getirmeliyiz. Başarısız olduğumuzda bunu Türkiye dışı gelişmelere bağlamayı da doğru bulmuyorum. Dayanışma ve birliğimizi sağladığımızda sorunlarımızın önemli bölümünü çözmüş oluruz. Birlik ve dayanışma için başka gelişmelere ihtiyacımız var. Odamız önerilerde bulunmalı, Odamız kamuyu ilgilendiren konuları bayraklaştırmalı. Gençlerimizin hayali yabancı ülkelere gitmek. Onların hayallerini Türkiye'ye yöneltmeliyiz.

Tüccarı yaşatmalısınız

Kazım Ekinci/Metal Ürünler ve Mutfak Ekipmanları Meslek Komitesi:



BDDK Başkanı'nu burada görmek bir şans olacak. Bankalarla ilgili sorunlarımızı aktarabiliriz. En kârlı kuruluşlar bankalar. Bu ülkede bütün imkanlar bankalar için mi? Bankaların büyük kısmı yabancıların elinde. Bunlar vatandaşa, memura kredi veriyor ama ekonomiyi katkı sağlayacaklara kredi vermiyor. Bankalar yasal

olarak değilse de varlık fonlarının gerçek sahibi. Vergi daireleri işe memur zihniyeti ile bakıyor. Elektronik ortamda 30 hesaba birden bloke koyabiliyor. Tüccarı yaşatmazsanız ne olacak haliniz? İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin sahibi İTO. Adının önüne İTO getirilmeli.

Bütçe gelire göre hesaplanır

Sadettin Çaldağ/Mali Müşavirlik Meslek Komitesi (Hesapları İnceleme Komisyonu Başkanı):



2018 bütçesi, Hesapları İnceleme Komisyonu'na geldi. Bütçenin uygun olduğu görüşüne karar verildi. Gelirin bütçe muhasebe ve talimat yönetmeliğine göre hazırlanması gerekiyor. Bütçe, gelire göre hesaplanıyor. Geliri olmayan bir şeyin gideri olmaz. Gelir bütçesinin realize edilmesi noktasında, hesaplarımız geçmiş üç yılın ortalaması. Bütün giderleri gerçekleştiriyoruz. Yılın ilk beşinci ayına kadar nakit akışında sıkıntılı dönem yaşıyoruz. Bütçeden arta

kalan kısım, yeni yılda nakit akışında kullanılmış oluyor.

İstanbul tüccarına destek vermeliyiz

Ahmet Özer/Meclis Başkan Yardımcısı-Toptan Gıda ve Temizlik Ürünleri Meslek Komitesi:



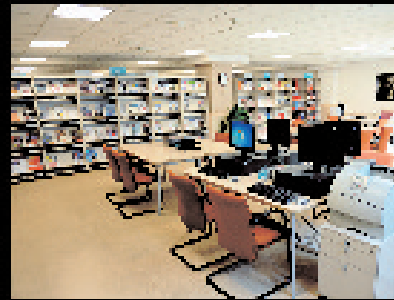
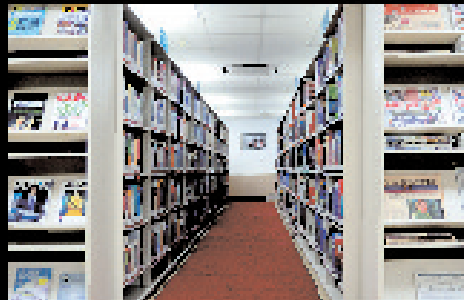
Rabbim, hayırlı işler yapmayı nasip etsin Öztürk Oran'a. Kanunen toplamak zorunda olduğumuz, sürekli topladığımız ve bütçeyi hazırlayanların nereye dağıtacağını şaşırıldığı bir para var. 301 milyon TL toplayacağız. İTO'nun ihtiyacı ne kadar? Yaptığımız işlerden ihtiyacımız olan 130 milyon TL toplayacağız. Munzam aidattan da 171 milyon TL fazla toplayacağız. Sonra çok da ticaretle alakalı olmayan projeler üretmeye çalışıyoruz. Aslında İstanbul tüccarına daha çok katkı sağlayacak adımlar atmamız. Gelecek yönetime de bu yönde bir altyapı hazırlamalıyız. TOBB'da 30 kişi ile temsil ediliyoruz. Fakat buna oranla fazla para veriyoruz. Niye bu kadar az temsille bu kadar çok para veriyoruz? Bu, TOBB'un gündemine getirilmeli.

İstanbul Ticaret Odası Bilgi Merkezi ve Kütüphanesi Yenilendi!

ÇÜNKÜ BİLGİ
EN BÜYÜK ZENGİNLİKTİR.

15 bin kitap, 4 bin kitap dışı bilgi kaynağı,
315 süreli yayına, mevzuat veri tabanına...

Türkiye'nin ilk bilgi merkezlerinden olan
İstanbul Ticaret Odası Bilgi Merkezi ve Kütüphanesi,
yenilenen yüzüyle hizmetinizde!



Hizmet saatleri: Hafta içi 09:00 - 17:00

İstanbul Ticaret Odası'nın tüm yayınlarına ücretsiz olarak
http://kutuphane.ito.org.tr adresinden ulaşabilirsiniz.

- İTO'nun kuruluş belgeleri
- 132 yıllık Oda Gazetesi nüshaları
- Yerli ve yabancı akademik kaynaklar
- Mevzuat veri tabanları
- OECD yayınları
- E-kütüphane
- Nadir eserler koleksiyonu

ito.org.tr | 444 0 488 | Adres: İstanbul Ticaret Odası Emlaklı Merkez Binası

#ackurumusal





12 25 Aralık 2017

FUAR

İSTANBUL TİCARET

İTO'nun kadrajında 28 global fuar var



İTO, yeni yıl için farklı sektörleri de içeren 28 fuarı takvimine aldı. Bu sektörler arasında kompozit, gıda, sanayi, çevre teknolojileri, gayrimenkul, mobil teknoloji, aydınlatma, dizi, film ve inşaat makineleri de bulunuyor.

SOYHAN ALPASLAN

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO), uluslararası camiada ürünlerini tanıtmak isteyen Türk firmalarını dünyanın dört bir yanındaki fuarlara taşıyor. Türk firmaları 1960 yılından bu yana Oda ile uluslararası fuar organizasyonlarına katılıp, dünyaya açılıyor, yeni işbirlikleri için bağlantılar kuruyor. Bu sayede yeni ihracat kapılarını aralayan Türk firmaları İTO ile yılda yaklaşık 28 ihtisas fuarına iştirak ediyor. Fuarlarda ikili iş görüşmeleri, konferanslar, ülke tanıtım organizasyonları

gerçekleştiren İTO, Türk firmalara verdiği hizmetlerle de çitasını yükseltmeye devam ediyor.

İŞ BAĞLANTISI

Türk ve yabancı firmaların İTO çatısı altında katıldıkları fuarlarda yaptıkları yüz yüze görüşmelerin geri dönüşü yeni iş ve ihracat bağlantısı oluyor. İTO'nun uluslararası lobi çalışmaları ile gerçekleştirdiği 'Onur Konuğu Ülke - Türkiye' fuarları ile de Türk iş dünyası sadece ürünlerini değil, kültürünü, sanatını, tarihini, mutfağını da tanıtmak imkanı bularak çok daha büyük başarıları imza atıyor.

TALEBE GÖRE HEDEF

Oda, iş dünyasından gelen taleplere göre düzenlediği fuarların sektörlerini ve ülkelerini çeşitlendirmeye, fuarlar takvimine yenilerini eklemeye devam ediyor. İTO, 2018 yılında kompozit, gıda, sanayi, kümes hayvanları, çevre teknolojileri, gayrimenkul yatırımı, mobil teknoloji ve aydınlatma dahil çeşitli sektörlerde 28 fuarı takvimine aldı. İşte yeni yılda Oda'nın katılacağı fuarlar...



İslam İşbirliği Teşkilatı ve Kuveyt 2. Uluslararası Ticaret Fuarı

6-10 Şubat / Kuveyt: Ortadoğu'nun önemli ekonomi merkezlerinden Kuveyt'te eşzamanlı düzenlenecek 17. İslam İşbirliği Teşkilatı Ticaret Fuarı - Kuveyt 2. Uluslararası Ticaret Fuarı'nda genel ticaret ürünleri yer alıyor.

Mobil iletişim

26 Şubat-1 Mart / İspanya: Mobile World Congress, mobil iletişim ve teknolojileri konusunda dünyanın lider fuarı.

Kompozit malzemeleri

6-8 Mart / Fransa: JEC World, kompozit malzemeleri ve teknolojileri alanında dünyanın en prestijli fuarı.

Gayrimenkul ve yatırım

13-16 Mart / Fransa: MIPIF Fuarı, gayrimenkul ve yatırım dünyasının buluşma noktası. Türkiye, fuarın merkezinde İstanbul Gayrimenkul Tanıtım Çadırı Organizasyonu ile uluslararası yatırım dünyasını buluşturuyor.

Aydınlatma ve yapı

18-23 Mart / Almanya: Light+Building, aydınlatma sektöründe dünyanın uzman fuarı.

Film, TV içerik ve yapım

9-12 Nisan ve 15-18 Ekim / Fransa: Türk dizi, film, içerik, TV, yapım sektörü uluslararası başarısını Fransa'nın Cannes şehrinde düzenlenen MIPTV ve MIPCOM fuarları ile artırmaya devam ediyor.

Genel ticaret

15-19 Nisan / 15-19 Ekim / 1-5 Mayıs/ 31 Ekim-4 Kasım / Çin: Çin Halk Cumhuriyeti'nde dört fazda ve yılda iki kez düzenlenen Canton ticaret fuarları dünyanın en büyüğü. Türkiye elektrikli ev aletleri, inşaat ve yapı malzemeleri, gıda, hediyeelik eşya, kozmetik mamulleri ve ev tekstili ile katılıyor.

Enerji-Sanayi

23-27 Nisan / Almanya: Dünyanın en önemli fuarlarından Hannover Messe'de Türkiye enerji ve sanayi salonlarında yer alıyor.

Otomotiv

1-3 Mayıs / BAE: Otomotiv endüstrisinde Birleşik Arap Emirlikleri'nde düzenlenen Automechanika Dubai, Körfez ve Ortadoğu'nun lider fuarı.

Gıda

2-4 Mayıs / Kanada: Dünyanın en büyük gıda fuarlarından SIAL'in Kanada ayağı, Kuzey Amerika pazarında yeni kapılar açıyor.

Çevre teknolojileri

14-18 Mayıs / Almanya: Çevre teknolojilerinde dünyanın marka fuarı IFAT'da Türkiye, arıtma ve katı atık sistemleri, atık su, hidrolik mühendisliği, geri dönüşüm, araç üstü ekipmanlar ve cadde temizliğinde kendini gösteriyor.

Asya'nın en büyüğü

16-18 Mayıs / Çin: Dünyanın en büyük ithalatçı ülkesi Çin Halk Cumhuriyeti'nin Şanghay kentinde düzenlenen SIAL, Asya kıtasının en büyük gıda fuarı.

Genel tüketim

29 Temmuz-1 Ağustos / ABD: Kuzey Amerika perakende ürün pazarının kalbi ASD Market Week Fuarı'nda tüm tüketim ürünlerimizle yer alıyoruz.

7 ihtisas salonu

21-25 Ekim / Fransa: Dünyanın en önemli gıda ihtisas fuarlarından SIAL Paris'in 7 ihtisas salonunda Türkiye; genel gıda, bisküvi, çikolata, şekerleme, dondurulmuş gıda, içecekler, gıda teknolojileri ve ekipmanları, kümes hayvanları ile organik gıda ürünlerini sergiliyor.

Metal işleme

6-8 Kasım / ABD: Atlanta'daki Fabtech Fuarı, kaynak teknolojileri ve metal işleme konularında sektörün en önemlilerinden.

Otomotiv sanayi ve yedek parça

7-10 Kasım / Arjantin: Latin Amerika'nın en prestijli otomotiv sanayi ve yedek parça fuarı Automechanika Buenos Aires Fuarı dünyanın ilgi odağı.

İnşaat teknolojileri, iş makineleri

27-30 Kasım / Çin: Bauma China, dünyanın en önemli beton sanayi, inşaat ve iş makineleri, inşaat teknolojileri ve madencilik fuarı.

Türkiye
Gücünü ve Potansiyelini Keşfet

İSTANBUL TİCARET ODASI

2018 YILI FUAR ORGANİZASYONLARI

Fuar	Yer	Tarih	Konu
17. İslam İşbirliği Fuarı Kuveyt-2. Uluslararası Ticaret Fuarı	Kuveyt, Kuveyt	6-10 Şubat 2018	Genel Ticaret
MWC Mobile World Congress	Barselona, İspanya	26 Şubat-1 Mart 2018	Mobil Teknolojiler
JEC World 2018	Paris, Fransa	6-8 Mart 2018	Kompozit
MIPIF 2018	Cannes, Fransa	13-16 Mart 2018	Emlak ve Gayrimenkul
LIGHT + BUILDING 2018	Frankfurt, Almanya	18-23 Mart 2018	Aydınlatma, Elektrik Mühendisliği Ev ve Yapı Otomasyonları
MIPTV 2018	Cannes, Fransa	9-12 Nisan 2018	Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
123. Canton Fuarı 1.Faz	Guangzhou, Çin Halk Cum.	15-19 Nisan 2018	Genel Ticaret
Hannover Messe 2018	Hannover, Almanya	23-27 Nisan 2018	Endüstriyel Tedarik, Dövm ve Döküm Ürünleri
Energy 2018	Hannover, Almanya	23-27 Nisan 2018	Elektroteknik, Enerji Üretimi, Dağıtım
AUTOMECHANIKA Dubai 2018	Dubai, BAE	1-3 Mayıs 2018	Otomotiv Sanayi ve Yedek Parça
123. Canton Fuarı 3.Faz	Guangzhou, Çin Halk Cum.	1-5 Mayıs 2018	Genel Ticaret
SIAL Canada 2018	Montreal, Kanada	2-4 Mayıs 2018	Gıda, İçecek
IFAT 2018	Münih, Almanya	14-18 Mayıs 2018	Arıtma Sistemleri, Atık Su, Hidrolik Mühendisliği - Geri Dönüşüm, Katı Atık Sistemleri - Araç Üstü Ekipmanları, Cadde Temizliği
SIAL China 2018	Şanghay, Çin Halk Cum.	16-18 Mayıs 2018	Gıda, İçecek, Gıda Ekipmanları
ASD MARKET WEEK 2018	Las Vegas, A.B.D.	29 Tem.-1 Ağu. 2018	Perakende Ürünler
MIPCOM 2018	Cannes, Fransa	15-18 Ekim 2018	Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
124. Canton Fuarı 1.Faz	Guangzhou, Çin Halk Cum.	15-19 Ekim 2018	Genel Ticaret
SIAL Paris 2018 Genel Katılım	Paris, Fransa	21-25 Ekim 2018	Gıda
SIAL Paris 2018 Bisküvi, Çikolata, Şekerleme	Paris, Fransa	21-25 Ekim 2018	Bisküvi, Çikolata, Şekerleme
SIAL Paris 2018 Dondurulmuş Gıda	Paris, Fransa	21-25 Ekim 2018	Dondurulmuş Gıda
SIAL Paris 2018 İçecekler	Paris, Fransa	21-25 Ekim 2018	İçecekler
SIAL Paris 2018 Gıda Teknolojileri ve Ekipmanları	Paris, Fransa	21-25 Ekim 2018	Gıda Teknolojileri ve Ekipmanları
SIAL Paris 2018 Kümes Hayvanları	Paris, Fransa	21-25 Ekim 2018	Kümes Hayvanları
SIAL Paris 2018 Organik Gıda	Paris, Fransa	21-25 Ekim 2018	Organik Ürünler
124. Canton Fuarı 3.Faz	Guangzhou, Çin Halk Cum.	31 Ekim-4 Kasım 2018	Genel Ticaret
FABTEC 2018	Atlanta, A.B.D.	6-8 Kasım 2018	Kaynak Teknolojileri, Metal İşleri
AUTOMECHANIKA Buenos Aires	Buenos Aires, Arjantin	7-10 Kasım 2018	Otomotiv Sanayi ve Yedek Parça
BAUMA China 2018	Şanghay, Çin Halk Cum.	27-30 Kasım 2018	İnşaat Makina Aksamları, Maden ve Yapı Malzemeleri Makinaları

TÜRKİYE CUMHURİYETİ
EKONOMİ BAKANLIĞIİSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

444 0 486 | 212 455 65 00 | ito.org.tr

f t i y p /itokurumsal

howtoistanbul.com

Telefon: 90 212 455 61 00/GSM : 90 533 959 30 57 - WhatsApp'a
açık Faks : 90 212 520 15 26 / e-posta: aylin.odabas@ito.org.tr



Güney Kazakistan'da 2005'te kurulan Ontustik özel ekonomik bölgesi, yatırımcı bekliyor. Aralarında Türkiye'nin de bulunduğu 15 ülkeye ihracat yapılan bölgede yatırımcı kurumlar vergisi, toprak vergisi ve emlak vergisi gibi ödemelerden muaf tutuluyor.



Kazakistan'daki 'özel bölgede' vergi yok

GÜNEY Kazakistan'da 2005'te kurulan Ontustik özel ekonomik bölgesindeki fırsatlar, yatırımcı bekliyor. Ülke ekonomisinin kalkınmasına büyük katkı sağlayan bölgede yeni tip üretim ve modern yönetimlerin uygulanmasıyla ileri teknoloji ve rekabetçi ürünler geliştiriliyor.

KDV ALINMIYOR

Ontustik özel ekonomik bölgesinde şirket kurmak isteyenlere gümrük muafiyeti uygulanıyor. Ayrıca

yatırımcı bu özel bölgede kurumsal vergisi, toprak vergisi ve emlak vergisi gibi ödemelerden de muaf tutuluyor. Öte yandan bölgeye hammadde ve ekipman ithalatı yapanlar da gümrük vergisinden muaf sayılırken, bu bölgeden tüketilen tüm ürünler için KDV alınmıyor.

15 ÜLKEYE İHRACAT

Ontustik özel ekonomik bölgesinde yabancı işçilerin istihdamı için de basitleştirilmiş prosedür uygulanıyor.

Bünyesinde bin 294 iş yerinin faaliyet yürüttüğü bölgede üretilen ürünler, aralarında Türkiye, Almanya, İngiltere, Güney Kore, Hindistan, Rusya ve Çin'in de yer aldığı 15 ülkeye ihraç ediliyor. Öte yandan asgari ücretin 200 dolar olduğu Güney Kazakistan'da uzman kadronun yüzde 75'i uluslararası sertifikaya sahip. Yüzde 83'ünün yurtdışında eğitim aldığı çalışanların neredeyse tamamı İngilizce, Çince, Fransızca ve Korece gibi yabancı lisana hakim.

Ontustik bölgesinin künyesi

- 200 hektardan oluşuyor.
- 10 büyük işletme faaliyet gösteriyor.
- 8 projenin inşaatı devam ediyor.
- 15 ülkeye ihracat yapılıyor.

Yatırım için öncelikli sektörler

- Hafif sanayi
- Hazır tekstil
- Dokuma, iplik
- İşletme sanayi
- Rafine edilmiş petrol ürünleri
- Kimyasal ürünler

Ayrıntılı bilgi için: ao_sez@mail.ru / +7 (7252) 921-102



Singapur pazarına bu 'rehber' ile girin

TÜRK girişimcilerin, Serbest Ticaret Anlaşması (STA) kapsamında ticari faaliyetlerini yürüttüğü Singapur pazarındaki en yeni fırsatlar, şimdi de hazırlanan ticari rehber ile küresel yatırımcıya anlatılıyor. Söz konusu Singapur İş Dünyası Rehberi; Singapur, Malezya, Tayland ve Hong Kong'daki ofislerinde faaliyet yürüten Marshall Cavendish Business Information firması tarafından hazırlandı. Özellikle Singapur'da ticaret yapmak isteyenlerin yararlanabileceği bilgileri içeren rehberin, başta Türk girişimciler olmak üzere bu pazarda iş yapmak isteyen yatırımcılar için yol gösterici olacağı vurgulanıyor.

TÜM DETAYLAR BURADA

Rehberde, girişimcilerin ihtiyaç duyacağı tüm bilgiler, detaylı bir şekilde şu başlıklar altında anlatılıyor:

■ **Devlet kalkınma yardım programları:** Devlet ve özel sektör tarafından firmaların gelişimlerine yönelik iş geliştirme, insan kaynakları, inovasyon/Ar-Ge/bilgi teknolojileri (BT) uygulaması, işletme, yurtdışında girişim ve sağlık hizmeti&yaşam alanlarında pek çok yardım programı hazırlandı.

■ **Kongreler & fuarlar:** Singapur'da düzenlenen kongre ve fuar listesi yer alıyor.

■ **Şirket bilgileri:** Muhatap uzman personel özellikleri, işin türü ve şirket temsilcileri gibi bilgiler anlatılıyor.

■ **Devlet kuruluşları & meslek odaları:** Singapur Bakanlar Kurulu listesi, devlet daireleri yetkilileri, yönetim kurulları, elçilikler/yüksek kurullar, meslek ve ticaret birlikleri iletişim ve uzmanlık alanlarına ilişkin bilgiler veriliyor.

■ **Sınıflandırılmış bölüm:** Firmalar, ürün ve hizmetlerine göre listeleniyor.

Ayrıntılı bilgi için:

www.timesbusinessdirectory.com

Havacılık dünyası bu fuarda buluşacak

CUMHURBAŞKANLIĞI himayesinde havacılık endüstrisine yönelik Eurasia Airshow 2018 Fuarı gerçekleştirilecek. Antalya Uluslararası Havalimanı'nda düzenlenecek fuar, 25-29 Nisan 2018 tarihleri arasında organize

edilecek. Fuar; Ekonomi Bakanlığı, Milli Savunma Bakanlığı, İçişleri Bakanlığı, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı, Türk Silahlı Kuvvetleri, Savunma Sanayii Müsteşarlığı, Devlet Hava Meydanları İşletmesi Genel

Müdürlüğü, Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü ve Türk Hava Yolları işbirliğinde düzenlenecek. Öte yandan ziyaretçiler, fuar kapsamında etkileyici uçak sergileme alanı ve nefes kesen uçuş gösterilerini de izleyebilecek.

İSTANBUL TİCARET ODASI ORGANİZASYONU İLE DÜNYANIN LİDER DİZİ, FİLM, İÇERİK, TV VE YAPIM FUARI

miptv®

**9-12 Nisan 2018
Cannes/Fransa**

SİZ DE YERİNİZİ ALIN!

- Sektörün Cannes'daki uluslararası buluşması
- 100 ülkeden 1500 katılımcı ve 10.500 ziyaretçi
- Yüzlerce tanınmış yüzün kırmızı halı yürüyüşü
- Uluslararası Emmy Kids Ödülleri
- 38 ülkeden 190 medya kurumundan 270 gazeteci
- 2015 yılından itibaren sürekli başarı grafiği artan İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

**%70
DEVLET
DESTEĞİ**

MIPTV Ticaret Heyeti

HEYET TARİHLERİ: 8-12 Nisan 2018

Katılıyorum (...) Katılmıyorum (...)

Firma Adı:.....

Katılacak Firma Yetkilisi Adı, Soyadı, Unvanı:.....

Tel:.....GSM:.....

Firma İştişal Konusu: ☐ Yapımcı ☐ Dağıtım

***Yapımcı şirketler için, yapımcı belgesi; dağıtım firmaları için ana sözleşmeleri ve

dağıtım sözleşmesinin sunulması gerekmektedir.

Katılımcı Profili

Animasyon, belgesel, format, sinema filmi, TV dizisi sektörlerinden dağıtım firmaları, yapımcı firmalar

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Ekonomi sınıfı uçak bileti bedeli
- 4 gece kahvaltı dahil konaklama
- Havalimanı-otel-havalimanı transferleri
- Fuar girişi kartı
- Fuar resmi web sitesi ve katalogunda firma bilgilerinin yer alması
- İkili görüşme alanı
- İkili görüşme organizasyonu
- Aydınlatma, iletişim, ikram hizmetleri

Banka Bilgisi

Banka Bilgileri: Yapı ve Kredi Bankası Sultanhamam – İstanbul
Şubesi İstanbul Ticaret Odası Hesabı – Şube Kodu: 055
EURO Hesap No: 60651949
IBAN No: TR98 0006 7010 0000 0060 6519 49
(Ödemelerde tam firma unvanı ile
"MIPTV 2018 Ticaret Heyeti Başvuru Bedeli" belirtilmelidir.)



ORGANİZATÖR: İSTANBUL TİCARET ODASI
İrtibat: Begüm Ece - Mine Güneş - Gökçe Coşkun
Tel: 0212 455 65 03 - 0212 455 61 06 - 0212 455 65 09
Faks: 0212 520 15 26
E-posta: begum.ece@ito.org.tr - mine.gunes@ito.org.tr
gokce.coskun@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Ödeme Planı

Ön başvuru bedeli: 750 EURO
Toplam katılım bedeli: 1500 Euro/beher heyet üyesi
Kesin katılım, sözleşme ve İTO'ya ön başvuru bedelinin
iletilmesi ile mümkün olacak, kontenjanın tamamlanması
halinde sözleşme tarihi önceliği dikkate alınacaktır.



Petrol piyasasında 2018 arz talep dengesi

Son açıklanan 'ekim ayı cari açık verileri'ne göre yılın ilk 10 ayında ham petrol ithalatımız miktar bazında yüzde 11 civarında artmış olmasına rağmen, artan petrol fiyatları sonrası enerji ithalatımız yüzde 36 yükselmiştir. Bu da geçen yıla göre ekstra 6.8 milyar dolarlık bir enerji ithalatı anlamına geliyor.

Bu sebeple bizim de herkes gibi gözümüz son 2 yılın zirvesine çıkmış petrol fiyatlarında. Orayı anlamak için de son dönemde OPEC, Rusya ve ABD üggeninde petrol piyasasında neler oluyor anlamakta fayda var.

Önce küresel petrol tüketimiyle başlayalım. 2017 yılında küresel anlamda günlük 97.7 milyon varil petrol tüketimi yapıldı. Bu rakamın 2018 yılında ilk kez 100 milyon varil seviyesini zorlaması bekleniyor.

Uluslararası Enerji Ajansı'na göre 2018'de Asya Pasifik bölgesinde artan petrol talebiyle küresel petrol tüketimi yıllık 100 milyon varil sınırı test edilmesine yol açabilir. 2018 yılında AB'nin yüzde 2.3'e, ABD'nin yüzde 2.6'ya yükseltilecek büyüme rakamlarına, gelişen ülkeler ligindeki ülkelerin de yüzde 5'er seviyesindeki rakamları eşlik edince "100 milyon varil sınırı aşılabilir" uyarısı kulağa pek de uzak bir ihtimal olarak geliyor.

Bu durumda da akla şu soru geliyor: "Eğer küresel petrol tüketimi 2018'de rekor kırarsa, OPEC ve Rusya ne yapacak?"

Arz kesintisi devam ediyor

2017 Haziran ayında Brent petrolün varili 45 dolar civarında fiyatlanıyordu. Bu fiyatlar başta OPEC üyeleri olmak üzere birçok petrol üreticisi için kabul edilebilir fiyatlar değildi.

Bloomberg'in araştırmasına göre petrol gelirine bağımlı birçok OPEC ülkesinin denk bir bütçe için ihtiyaç duydukları petrol fiyatları bu rakamın oldukça üzerinde. Birkaç örnek vermek gerekirse denk bütçe için Venezuela'da 216 dolar, Nijerya'da 127 dolar, Suudi Arabistan'da 83 dolar, B.A.E.'de 67 dolar fiyat gerekiyor.

Bu sebeple OPEC ülkeleri Suudi Arabistan'ın önderliğinde günlük 600 bin varillik üretim kesintisi kararı aldılar. Yaz ortasında ise bu kararı 2018'e kadar uzattıklarını açıkladılar. OPEC üyesi olmamakla beraber Rusya da bu karara katıldığını açıkladı. Sene sonuna gelindiğinde ise bu sefer Rusya+OPEC karteli 2018 sonuna kadar üretim kesintisi kararını uzatacaklarını belirttiler ve hedeflerini de "Günlük 1.8 milyon varil daha az üretim yapmak" diye ilan ettiler. Buradan anlıyoruz ki, artan küresel petrol tüketimi OPEC ve Rusya tarafından karşılanmayacak. Bu, fiyat artışı anlamına gelebilir. Ancak bir de son zamanlarda petrol piyasasında büyük oyuncu olan ABD'ye bakmak gerekir.

ABD petrolde oyun kurucu oluyor

ABD'nin kaya petrolü diye isimlendirilen ileri teknoloji (ve maliyetle) açtığı kuyulardan çıkarmaya başladığı petrol dengeleri değiştiriyor. Sadece son 1 yıldır Rusya ve OPEC'in toplam üretimlerini yüzde 7-8 oranında düşürmesine rağmen aynı dönemde ABD'nin üretimi yüzde 10'a yakın arttı. Kaya petrolü miktarı sadece 1 yıl içinde günlük 1.5 milyon varil oldu. Özellikle 65 dolara ulaşan petrol fiyatları maliyet kaskasında bulunan kaya petrolü üreticilerinin sevinçini artırmış görünüyor. Bu ne demek? Rusya ve OPEC'in düşürdüğü azalan petrol üretimi son derece rahat bir şekilde ABD tarafından doldurulmakta.

Resim bu. 2018 yılı için artan küresel tüketime rağmen panik yapmaya gerek yok! Ancak küresel ölçekte özellikle ABD ve Rusya arasında yaşanabilecek jeopolitik gelişmeler bu dengeyi bozabilir.

14 25 Aralık 2017

GÜNDEM

İSTANBUL TİCARET

Tarihi düşüş

Reuters'ın haberine göre, bitcoin işlem hacminin yüzde 30 ile 50 düzeyinde aslan payına sahip olduğu Japonya'da Cıs ismiyle bilinen yatırımcının satış uyarısıyla bitcoin fiyatlarında 20 Aralık'ta tarihi düşüş gerçekleşti.

21 milyar yen (186 milyon dolar) varlığı olduğu belirtilen yatırımcı, 24 saatte yüksek miktarda bitcoin sattığını belirtince kripto para piyasası hareketlendi. Tokyolu analistlere göre diğer Japon yatırımcılar da benzer pozisyon olarak bitcoin fiyatlarının düşmesine yol açtı. İki günde yaklaşık yüzde 20 değer kaybeden bitcoin'in fiyatı 16 bin 500 doların altına indi.

Bitcoin fiyatları eylül ayında yüzde 40 kayıpla 4 bin 979 dolardan 2 bin 972 dolara, kasım ayında da yüzde 30 kayıpla 7 bin 888 dolardan 5 bin 555 dolara düştü. Son dalgalanma bitcoin fiyatlarındaki en ciddi değer kayıplarından biri olarak değerlendiriliyor.

Bitcoin banknot olarak cüzdana girebilecek mi?



Kripto para piyasasında en fazla yatırım çeken ve bu yıl değerini 22 kat artıran bitcoin, bir yandan 'geleceğin parası' olarak adlandırılıyor, diğer yandan da aşırı fiyat dalgalanmaları nedeniyle art arda uyarılar alıyor. Limiti sadece 21 milyon adet olan bitcoin, gerçek bir para birimi olarak tedavüle çıkabilir mi?

CANAN BİLGİN

EKONOMİ piyasalarının son zamanlarda en tartışmalı konu başlıklarından olan bitcoin, bu yıl değerini 22 kat artırmayı başardı. Yılbaşında 1000 dolar seviyelerinde seyreden bitcoin, aralık ayında 20 bin dolar barajını da aşarak en fazla yatırım çeken kripto para birimi oldu.

Özellikle bu yıl kırdığı rekorlarla dikkatleri çeken, hızla yükselen fiyatıyla popüler alternatif yatırım araçlarından biri haline gelen sanal para birimi, yatırım kuruluşları, hizmet ve ürün sağlayıcılar tarafından ödeme aracı olarak kabul gördü. Startup şirketlerinin de tercih listesine giren Bitcoin, son olarak vadeli işlemler pazarına dahil edildi.

Kripto para birimleri piyasasına katılan şirket ve kurum sayısı her geçen gün artarken, bitcoin'in aşırı dalgalanma nedeniyle büyük risk içerdiği ve yükselişinin sürüp sürmeyeceği de bir başka tartışma konusu. Bitcoin'in tamamen bir balon olduğu ve bir gün sönüp sistemin dışında kalacağı iddialarına karşı kripto para birimlerinin geleceğin parası olduğunu ve daha fazla insanın bu para birimlerini kullanarak işlemlerini yapacağını savunanlar da az değil.

Peki, son dönemde değeri artarken yüksek riski nedeniyle art arda uyarılar alan bitcoin, gerçek bir para birimi olarak tedavüle çıkar mı?

21 MİLYONLA SINIRLI

ABD'nin önde gelen gazetelerinden Washington Post'ta yayınlanan makaleye göre, "bitcoin asla para birimi olamaz". Matt O'Brien tarafından kaleme alınan makalede gerekçesi de, "Esrarengiz mucidi baştan beri bitcoin'i yalnızca 21 milyon madeni para ile sınırladı" şeklinde açıklandı. Bitcoin'i, online ödeme

sistemi PayPal'ın kötü bir versiyonu olarak nitelendiren O'Brien, "Bitcoin'in sınırlı arzı, talebin artmasına ve özellikle insanların birkaç ay içinde bir ömür boyunca yetecek para kazandığını görmesiyle fiyatlarının yükselmesine neden olacak. Sonuçta, bir balon satın almaktan daha kötü olan şey, sistemin dışında kalıp para kazanmamaktır" diye yazdı.

Peki, geçen sene 775 dolardan işlem gören bitcoin'in değerinin bugün 17 bin doların üzerine çıkması nasıl açıklanabilir? Tek bir madeni para, bugün 22 kat daha fazla ürün veya eşya alabilir. O'Brien'a göre aslında bu, her şeyin fiyatının bitcoin açısından

istemaz. Bu noktada gerçekten onun para olup olmadığını merak etmek zorunda kalırsınız. Bitcoin'e sadece para birimi dediğiniz için bu, onun bir para olduğu anlamına gelmez" yorumu yapıldı.

Daha çok yatırım için alınıyor

Dijital para bitcoin ile gıdadan kozmetiğe, web hizmetlerinden oyun ve videolara kadar her türlü ürün satın alınabilir. Ancak daha çok yatırım için alınıyor. Herhangi bir ülkeye veya düzenlemeye de tabi değil.



Vadeli işlemler piyasasına girdi

Şifreyi çözene 25 bitcoin ödül

Bitcoin 21 milyon adet ile sınırlı olarak oluşturulmuş. Yeni bitcoin üretmenin de bir limiti ve prosedürü bulunuyor. Yaklaşık 16.5 milyon adet bitcoin'in dolaşımında olduğu belirtiliyor. Yeni bitcoinler'in piyasaya girebilmesi için 'bitcoin madenciliği yaparak' 16 haneli şifreyi çözmek gerekiyor. Şu anda yaklaşık her 10 dakikada bir şifreyi çözen sanal para meraklıları, 25 bitcoin ile ödüllendiriliyor.

Yaklaşık yüzde 95.4 oranında düşmesi anlamına gelir.

AŞIRI DALĞALI

O'Brien, bitcoin'in para birimi olamayacağı tezine, sanal para birimindeki aşırı fiyat

dalgalanmasını da gerekçe gösterdi. Bitcoin fiyatlarının birkaç yıllık seyrininin değerlendirildiği makalede, "Bitcoin'in aşırı dalgalanması, fiyatların yüzde 200 veya yüzde 300 arttığı ya da daha sık olarak yüzde 80 ile yüzde 90 oranında düşüş eğiliminde olduğunu gösteriyor. 200 bin dolarlık bir borcun bir yıl sonra 3.4 milyon dolara çıkacağını bildiğiniz halde, bitcoin'le mortgage alır mısınız? Hiç kimse sadece değerinin artabileceğini düşündüğü parayı harcamak ya da ödünç almak

Çok kutuplu dünyaya hoş geldiniz



keremalkin@superonline.com

18 Aralık 2017'yi not alın. Bu tarihi, ABD'nin 21. yüzyıl açısından, 'Çok Kutuplu Rekabet Dönemi'ni resmen ilan ettiği bir tarih olarak hatırlayacaksınız. ABD Anayasası gereği, ABD Kongresi'nin her başkana zorunlu kıldığı 'ulusal güvenlik stratejisi'ni açıklama zorunluluğu çerçevesinde konuşan Başkan Trump, Amerikan etkisine, değerlerine ve zenginliğine meydan okuyan Rusya ve Çin'le karşı karşıya olduklarını ve bu iki ülke ile ve diğer ülkelerle büyük ortaklıklar kurmaya; elbette ABD'nin ulusal çıkarlarını koruyan bir şekilde çalışacakları yönünde net bir mesaj verdi. Böylece, 1947'den itibaren başlayan ABD'nin Batı Bloku'na, Sovyetler Birliği'nin Doğu Bloku'na önderlik ettiği ve 1991'de sonlanan 'Soğuk Savaş'ın '2 Kutuplu' dünyasından sonra, 1992'den bu yana ABD'nin 'Tek Kutup' gücüyle asimetrik tehditlerin ve küresel terörün olağanüstü turmandığı, turmandırıldığı 25 yıllık 'Belirsizlik Dönemi'nden, 'ABD-Rusya-Çin'li 'Çok Kutuplu' döneme geçiyoruz.

Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın liderliğinde, Türkiye 15 yıldır, 'Çok Kutuplu' dönemeye yönelik, Türkiye'nin menfaatlerini kollayacak, pozisyonunu netleştirecek bir strateji oluşturmaya çalışıyor. Türkiye'nin ABD, Rusya ve Çin'le eşit ölçüde ve eşit mesafede bir ilişkiyle bezenmiş, küresel ekonomi-politiğin şekillendirildiği masada hak ettiği ağırlıkla yer almasını sağlayacak bir strateji oluşturmaya ve Avrasya'da aldığı etkili inisiyatif, sadece kendisinin arzu ettiği bir dünya ekonomi-politiğine destek olması halinde 'stratejik ortak' kabul edeceği Türkiye ile ABD'nin ilişkilerini de zorlu bir etaba taşıdı. ABD, bu 'Çok Kutuplu' yeni dönemin parametreleri ve dengeleri açısından, Türkiye'nin elinin güçlenmesinden ve masada 'eşit' muamele talebinden, 'Dünya 5'ten Büyüktür'ü sorgulatmasından hiç memnun değil.

ABD Başkanı Trump'ın, ilk kez bir Amerikan ulusal güvenlik stratejisinde 'ekonomik güvenlik' kavramının yer aldığına işaret etmesi ve 'barışı korumak' adına orduyu güçlendireceklerine de değinmesi not alındı. O kadar ki, vakit kaybetmeksizin hem Cumhurbaşkanımız hem de Bakanlar Kurulu, ekonomi yönetimi nezdinde 'ekonomik güvenlik' birimleri oluşturulmasını ivedileştirmekte. ABD, 'ekonomimin güvenliğini sağlarken, politika ve stratejilerini beğenmediğim ülkelerin ekonomik güvenliğini zorlayacağım' diyor açıkça. Türkiye, çok kısa sıra içerisinde 'ekonomik güvenlik' stratejisi ve birimlerini oluşturmaya ve 3. Dünya Savaşı'na yönelik hazırlıkları hızlandırmalı.

Savaşın adı 'petrolde son vuruş'

1970'li yıllarda, petrol ihraç eden ülkeler teşkilatı OPEC, başta ABD olmak üzere, batılı ülkelerin Orta Doğu politikalarını ve bilhassa Filistin topraklarına yönelik İsrail'i destekleyici politikalarını cezalandırmak adına, ham petrolün fiyatını pahalılaştırarak cezalandırmaya kalkınca, ABD, o dönemde ödediği ekonomik ve toplumsal, siyasi bedel nedeniyle iki hamle yapmıştı. İlk hamle, New York Emtia Piyasası'nı kurup, OPEC'in petrol fiyatını belirleme gücünü kırmaktı ki, ABD başarılı oldu; ikinci hamle ise Saddam Hüseyin'in Irak'ı silahlandırıp, önce 10 yıl İran'la savaştırp, ardından Kuveyt'e saldırmasına göz yumarak tüm Körfez'e askeri açıdan yerleşip, Suudi Arabistan'ı kendisine daha bağımlı hale getirmek. ABD Kongresi'nde, 11 Eylül 2001'deki terör eylemi nedeniyle ABD Kongresi'nden Suudi Arabistan aleyhine geçen karardan, Başkan Trump'ın son ziyaretine uzanan süreçte, Suudi Arabistan'ın

ne hale geldiğini gözlemliyoruz. İşte, son 'Kudüs' meselesi.

ABD, 2000'li yıllarla birlikte, bir noktayı daha yakaladı; fosil yakıtlara yönelik uluslararası kamuoyu tepkisi tırmanarak artıyor; herkes küresel iklim değişikliğinin farkında ve yenilenebilir enerji alanında teknoloji o kadar hızlı ilerliyor, rüzgar ve güneş enerjisi ile elektrik üretimi o kadar hızlı ucuzluyor ki, 'petrolün 100 yılı' artık tamamlanıyor. Bu da şu anlama geliyor; petrolün devri kapanıyorsa, elindeki rezervi satabildiğini kadar sat. Oysa ABD 1970'li yılların başında, günde 10 milyon varil petrol üretimini kısıp, ihracatı yasaklayıp, Saddam Hüseyin'i idama götüren son Irak operasyonu ile 4 milyon varile kadar çekmişti. 10 yıllık Afganistan ve Irak operasyonu fiyaskosu sonrasında, 2013'te 'kayaç gazı ve petrolü'nü de devreye alarak ve enerji ihracatı yasağını kaldırarak ataya geçti.

Şimdi, ABD Enerji Enformasyon İdaresi'nin tahminlerine göre, ABD'nin petrol üretimi Mayıs 2018'de 9.97 milyon varile ulaşarak, Suudi Arabistan'ı geçecek ve ABD'nin adı 'Saudi America' olacak. ABD, 1970'lerde ürettiği günlük 10 milyon varili yeniden yakalayıp, önümüzdeki 30 yılda petrol elektrik üretimi ve küresel ulaştırma hizmetlerinde kademe kademe terk edilirken, elindeki rezervlerden 'son vurgun'u yapacak. Bu nedenle ne Körfez'in ne Rusya'nın petrol üretimi ve ihracatında daha iddialı olmasını istemiyor. Unutmayın, Katar ablukası ve Kudüs başlıkları ile Körfez ve İran'ı birbirine düşürür ve Hümmüz Boğazı'ndan günlük 23 milyon varil petrol geçemez ise dünya petrol ihtiyacını büyük ölçüde ABD'den temin etmek durumunda kalacak. ABD'nin 'petrolde son vuruş'u hedefleyen stratejisini de göz ardı etmeyelim.

Türk Lirası hak ettiği değerde mi?

Türkiye İstatistik Kurumu, 14 Aralık 2017 günü satılma gücü paritesini açıkladı. Satılma gücü paritesi (SGP) ayrıntılı olarak tanımlanmış mal ve hizmet sepetinin farklı ülkelerdeki fiyat oranı olarak tanımlanır. Böylece



Hikmet BAYDAR

Avrupa Birliği İstatistik Ofisi (Eurostat) tarafından açıklanan SGP'ye göre kişi başına gayri safi yurtiçi hasıla (GSYİH) endeksi 2016 sonuçlarına göre 28 Avrupa Birliği (AB) ülkesi ortalaması 100 iken, bu değer Türkiye için 64 oldu ve AB ortalamasının yüzde 36 altında kaldı.

Fiyat düzeyi endeksi ise ülkelerin ulusal para birimlerinin karşılaştırmalı olarak döviz kuruna

göre alım gücünün göstergesidir. Bir ülkenin fiyat düzeyi endeksi, 100'den büyük ise bu ülke karşılaştırıldığı ülke grubu ortalamasına göre "pahalı", 100'den küçük ise bu ülke karşılaştırıldığı ülke grubu ortalamasına göre "ucuz" olarak ifade edilir.

Türkiye'nin fiili bireysel tüketime ilişkin fiyat düzeyi endeksi, 2016 sonuçlarına göre 52 oldu. Bu değer, AB ülkeleri genelinde 100 Euro karşılığı satın alınan aynı mal ve hizmet sepetinin Türkiye'de 52 Euro karşılığı Türk Lirası ile satın alınabileceğini gösterir.

Gördüğünüz gibi Türk Lirası'nın ucuzlaşmasının etkileri bu şekilde ortaya çıkıyor. Cebine 100 Euro koyan Avrupa'da parasını sıfırlayana kadar yaptığı alışverişin aynısını Türkiye'de yaptığında neredeyse parasının yarısı cebinde

kalıyor.

Bir sürü yorumcu buna şu şekilde trajikomik yorum yapabilir. "Biz ucuz ülkeyiz." Doğru olan bu değil. Cevap, "Paramız aşırı değer kaybettiğinden bizdeki ürünleri ucuza satıyoruz." Bu hesaplama göre Euro olması gereken değer iki katında görünüyor. Piyasalar homojen de derin olsaydı bu çarpıklığı görmeyecektik. Maalesef sağ ve alıcı/satıcıların dengeli olmadığı bir piyasada manipülasyon ve spekülasyon kolaylıkla yapılabilir. Böyle bir durumda oluşan fiyat gerçekçi olmayabilir.

TL değer kaybettiği için bir yandan döviz bazında fakirleşirken hem borçlarımız arttı hem de enflasyon ithal ettik ve parasal istikrar sağlanamadı.

Ne zaman aynı paraya burada ve batıda aynı şeyler alınsın, o zaman Türk Lirası hak ettiği değere gelmiş olur.

Otomobil alacaklar dikkat!

Yılın son ayında otomobil satışlarında genel olarak bir artış olur. Bunun hem satıcı hem de alıcı açısından farklı nedenleri var. Satıcı yıl sonu satış hedeflerini tutturup primini yükseltmek isterken, otomobil alan ise yıl sonunda amortisman ve giderleri artırmak suretiyle vergi planlamasını amaçlar. Bunun için anahtar durum araç tescilinin de 31 Aralık akşamına kadar yapılması önemli. Üstelik bu yıl için bir de özel durum var. Yeni MTV sistemine giriş 2018 başından itibaren kayıt ve tescile tabi tutulacak araçlar için geçerli olması.

Konuya ilişkin durumu Enerji Panaroma Dergisi'nde yayınlanan bir yazısı ile YMM Mehmet Öner etraflıca açıklamış. Ben de aynı şeyleri tekrarlamak bakımından o yazının önemli bir bölümünü bu köşede aynen aktarmak istiyorum. Öner yazısında konuya ilişkin açıklamalarını Genel Tebliğ uygulamasına değinerek başlıyor ve etraflıca değerlendiriyor.

“Gelir İdaresi Başkanlığı konuya ilişkin görüşünü 365 sıra numaralı Vergi Usul Kanunu tebliğinde açıklamış durumda. Tebliğin konuya ilişkin kısmı şöyle: “Diğer taraftan, Kanunun 320'nci maddesinde amortisman süresinin, kaymetlerin aktifte girdiği yıldan başlayacağı hükme bağlanmıştır. Buna göre, mükellefler tarafından iktisap edilerek defter kayıtlarına geçirilen, değerlendirme gününde envantere dahil olan ve kullanıma şartı aranmaksızın kullanılmaya hazır halde bulunan iktisadi kıymetler için amortisman ayrılacaktır. Bu kapsamda kullanılabilirliği kayıt ve tescile tabi taşıtların, ilgili sicillerine yasal süresi içerisinde kayıt ve tescil işlemi yapılmak şartıyla; aktifte alındıkları dönemden itibaren amortismanı tabi tutulması mümkün bulunmaktadır.”

Tebliğde açıklanan ifade ile, kullanılabilirliği kayıt ve tescile tabi olan araçlar için amortisman ayrılabilirliği; ■ Kayıt ve tescil işleminin tamamlanması ■ Fiilen kullanıma dahi kullanıma hazır halde olması şartlarının birlikte sağlanmasına bağlı.

Kullanıma hazır halde olması, “taşıtın alıcı tarafından teslim alınması, kullanılabilir durumda olması” demek. Araç faturasının düzenlenmiş olması, kullanılabilir olması anlamına gelmemektedir. Satıcı firmalar da zaten tescil tamamlanmadan aracı teslim etmemektedir. Dolayısıyla 31 Aralık günü faturası düzenlenmiş ancak fiilen teslim edilmemiş araç kullanılabilir durumda değildir; bu durumdaki araçlar için kast veya yıllık amortisman ayrılması Gelir İdaresi Başkanlığı'nın görüşüne uygun değildir.

Bu tür taşıt alımlarındaki ikinci problem fatura üzerindeki ÖTV tutarının hangi yıla gider veya maliyet yazılabileceğidir. Faturanın düzenlendiği aralık ayının yılına mı, yoksa tescilin yapıldığı bir sonraki yıla mı?

Uygulamada hemen hemen tüm şirketler faturada gösterilen ÖTV'yi faturanın kesildiği aralık ayının yılına gider ve ya maliyet olarak kaydetmektedir. Halbuki aralık ayı faturasında gösterilen ÖTV sonraki yılın ocak ayında gerçekleşmiş bir tescil işlemi olarak, ocak ayı beyannamesiyle beyan edilip, tescil öncesi ocak ayında ödenmektedir. Bu ÖTV devletin kayıtlarına bir sonraki yıl işlemi olarak hem tahakkuk hem de tahsil olarak geçmektedir. Vergi Usul Kanunu'nda düzenlenen dönemsellik ilkesi gereği 2018'de tahakkuk edip ödenecek ÖTV'nin 2017'ye gider veya maliyet olarak yazılması mümkün değildir.

Bu konudaki kafa karışıklığına aynı fatura üzerindeki KDV'nin binek otomobilleri açısından gider veya maliyet olarak yazılabilmesi uygulaması yol açmaktadır. Aralık ayında düzenlenen faturaya ilişkin KDV beyannamesi 2018 ocak ayında verilmekte; ancak “Aralık 2017” dönemi olarak beyan edilmekte, tarh edilmekte ve ödenmektedir. ÖTV'de tescilin sonraki aya bırakılması sebebiyle işlem “Ocak 2018” dönemi işlemi haline gelmektedir.

Özellikle lüks araçlardaki ÖTV'nin gider yazılabilmesi amacıyla yapılacak bu tür alımlarda tescilin en geç 31 Aralık günü yapılmasını sağlamak bu tartışmaya girmenizi engelleyecektir. Ayrıca tescilin 1 Ocak'tan önce yapılması genellikle 1 Ocak günleri yapılan ÖTV artışlarından da şirketinizi koruyacaktır.

Çok yakında kaybettiğimiz İTO başkanımız İbrahim Çağlar'a Allahtan rahmet, Yakınlarına ve İTO camiasına başsağlığı dilerim.



Osman ARIOĞLU

Vergide Defter-Beyan Sistemi'ne bakılacak

Vergiyle ilgili kayıt, başvuru ve diğer gönderimlerin elektronik ortamda yapılması için geliştirilen Defter-Beyan Sistemi'ne ilişkin tebliğ yayımlandı. Yeni sistem dışında tutulan defterler ve gönderilen beyannameler dikkate alınmayacak.



MALİYE Bakanlığı Gelir İdaresi Başkanlığı tarafından hazırlanan Vergi Usul Kanunu genel tebliği, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Elektronik defterle ilgili tebliğde, serbest meslek erbabı, işletme hesabı esasına göre defter tutan mükellefler ile basit usule tabi olan mükelleflerin kayıtlarının elektronik ortamda tutulması, saklanması, vergi beyannamesi, bildirim ve dilekçelerin elektronik ortamda verilebilmesi ile elektronik ortamda belge düzenlenebilmesi amacıyla geliştirilen Defter-Beyan Sistemi'ne ilişkin uygulama detayları yer aldı. Defter-Beyan Sistemini

kullanmak zorunda olan mükelleflerin, sistemi kullanmaya başlayacakları takvim yılından önceki

ayın son gününe kadar www.defterbeyan.gov.tr adresi üzerinden veya gelir vergisi yönünden bağlı oldukları vergi dairesi aracılığıyla başvuru yapması gerekiyor.

Mükellefler, Aracılık ve Sorumluluk Sözleşmesi imzaladıkları meslek mensupları aracılığıyla da başvuru yapabilecek.

Defter-Beyan Sistemi üzerinde tutulan defterlerin ayrıca kağıt ortamında saklanmasına gerek bulunmayacak. Sistem haricindeki kayıt ve gönderiler ise yok sayılacak.

Sistemi kullanmak zorunda olduğu halde bunu zamanında yapmayanlara 213 sayılı kanunun ilgili ceza hükümleri uygulanacak.

BAŞVURU SÜRESİ

Tebliğe eklenen geçici maddeyle 31 Aralık 2017'ye kadar sistemi kullanmak üzere yapılması gereken başvurular, serbest meslek erbapları tarafından 31 Ocak 2018, basit usule tabi olan mükellefler açısından ise 30 Haziran 2018 tarihine kadar yapılabilecek. Basit usule tabi mükelleflerin 30 Nisan 2018'e kadar kaydedilmesi gereken alış ve giderleri ile satış ve hasılatlarına ilişkin üç aylık kayıtlar 31 Temmuz 2018'e kadar sisteme kaydedilebilecek.

Postacının tebligatı yeterli olacak

GELİR İdaresi Başkanlığı'nın duyurusuna göre, 1 Ocak'tan itibaren yapılacak tebliğlerde, mükellef tarafından işe başlamada, adres değişikliğinde bildirilen, yoklama fişinde yer alan ve ilgilinin imzası bulunmak şartıyla yetkili memurlar tarafından bir tutanakla tespit edilen iş yeri adresleri dikkate alınacak.



Mükellefin bilinen birden çok iş yeri adresi varsa bilinen iş yeri adreslerinden tarih itibarıyla tebligat yapacak makama en

son olarak bildirilmiş veya bu makama tespit edilmiş olanı dikkate alınacak. Bilinen iş yeri adresi olmayanlara tebliğ ise doğrudan

adres kayıt sisteminde bulunan yerleşim yeri adresinde yapılacak.

Muhatap tebellüğden imtina ederse tebliğ evrakının gönderildiği adreden alınabileceği şerhini içeren bir pusula kâğıdı yapıstırılacak. Posta memuru, durumu tebliğ alındısı üzerine şerh ve imza edecek. Bu durumda tebliğ, pusulanın kâğıdı yapıstırıldığı tarihte yapılmış sayılacak.

İrsaliye ve makbuz elektronik oluyor

SEVK irsaliyesi, müstahsil makbuzu ve serbest meslek makbuzu belgelerinin elektronik belge olarak düzenlenmesine, iletilmesine ve muhafazasına ilişkin usul ve esaslar belirlendi.

Yayımlanan tebliğe göre mal hareketlerinde sevk irsaliyesi belgesi, e-İrsaliye Belgesi olarak düzenlenecek.

Gerçek usulde vergiye tabi olmayan çiftçilerden mal satın alınmasında fatura yerine geçen müstahsil makbuzu, e-Müstahsil Makbuzu olacak. Serbest meslek makbuzu ise e-Serbest Meslek Makbuzu olarak düzenlenecek.

Elektronik ortamdaki belgeler, kağıt belge ile aynı hukuki niteliğe sahip olacak. Elektronik belge uygulamalarına dahil olan mükellefler, bastırılan matbu (kağıt) belgeleri kullanamayacak.

Devir, ticarete kolaylık devri!

İTO MOBİL HİZMET OTOBÜSÜ ŞİMDİ YANI BAŞINIZDA!

Hizmetlerimiz İstanbul'un farklı meydanlarında sizi bekliyor, hayatınız kolaylaşıyor.

- 4 Dilde Faaliyet Belgesi
- Sicil Gazetesi Onayı
- Bağ-Kur Belgesi
- Oda Kimlik Kartı
- İmza Tasdiki
- Çıraklık Belgesi Onayı
- Aidat Tahsilatı

ANADOLU YAKASI HAFTALIK DURAK PLANI

PAZARTESİ	İSTANBUL ANADOLU YAKASI ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ
SALI	İMES SANAYİ SİTESİ
ÇARŞAMBA	ATAŞEHİR MEYDANI
PERŞEMBE	KADIKÖY İSKELESİ
CUMA	YEDPA İŞ MERKEZİ
CUMARTESİ	KADIKÖY İSKELESİ (Belge Hizmeti Verilememektedir.)

ito.org.tr | 444 0 486

[f](#) [t](#) [v](#) [t](#) [p](#) [i](#) [i](#) [t](#) /itokurumsal



Vergi hukukunda tebliğ yeri

Vergi hukukunda kural olarak tahakkuk fişinden gayri vergilendirme ile ilgili olup, hüküm ifade eden bilumum vesikalar ve yazılar adresleri bilinen gerçek ve tüzel kişilere posta vasıtasıyla ilmhühaberli taahhütlü olarak, adresleri bilinmeyenlere ilan yoluyla tebliğ edilir.

Vergi Usul Kanunu'nun 101'inci maddesinde 7021 sayılı Kanun'un 16'ncı maddesi ile yapılan değişiklik uyarınca “vergilendirme ile ilgili olup, hüküm ifade eden bilumum vesikalar ve yazılar adresi bilinen gerçek ve tüzel kişilere posta vasıtasıyla ilmhühaberli taahhütlü olarak, adresleri bilinmeyenlere ilan yolu ile tebliğ edilir. Buna göre mükelleflere tebliğler bilinen adreslere yapılabilecek olup, aşağıda yer alan adresler bilinen adres olarak kabul edilecektir. Buna göre mükelleflerin bilinen adresleri;

■ Mükellef tarafından işe başlamada veya adres değişikliğinde bildirilen iş yeri adresleri,

■ Yoklama fişinde veya ilgilinin imzası bulunmak koşuluyla yetkili memurlar tarafından tutanakla tespit edilen iş yeri adresleri ile,

■ Nüfus Hizmetleri Kanunu'na göre oluşturulan adres, kayıt sisteminde bulunan yerleşim yeri adresidir.

Ancak yukarıda yer alan mükellef tarafından işe başlamada veya adres değişikliğinde bildirilen iş yeri adresleri ile yoklama ile tespit edilen iş yeri adreslerinden tarih itibarıyla tebligat yapacak makama en son bildirilmiş veya bu makam tarafından tespit edilmiş olan adres dikkate alınarak tebligat öncelikle bu adrese yapılacaktır.

İş yeri adresinde tebliğ yapılacak olanların adreslerinde bulunmamaları halinde, işin bırakılması veya işin bırakılmış olduğu hususunun kabul edilmesi hallerinde tebliğ, gerçek kişilerde kendisinin, tüzel kişilerde ise bunların başkan, müdür veya kanuni temsilcilerinden birinin, tüzel kişiliği olmayan teşekküllerde ise bunları idare edenler veya varsa temsilcilerinden herhangi birinin adres kayıt sisteminde bulunan yerleşim yeri adresinde yapılacak.

Bu bağlamda tebliğ evrakını gönderecek olan idare öncelikle kayıtlarını inceleyerek kayıtlarına intikal etmiş iş yeri adresi olup olmadığını kontrol edecek, bu kapsamda bir iş yeri adresi bulunması durumunda tebligatın bu iş adresinde yapılması sağlanacaktır.

İş yeri adresinde tebliğ yapılacak olanların;

■ Geçici veya daimi ayrılma gibi nedenlerle bu adreslerinde bulunamaması, ■ Vergi Usul Kanunu'nun 160'ıncı maddesinin ikinci fıkrası uyarınca ilgili mevzuat kapsamında işini bırakmış olduğu tespit ve kabul edilmiş olunması,

Hallerinde tebliğ, gerçek kişilerde kendisinin, tüzel kişilerde bunların başkan, müdür veya kanuni temsilcilerinden birinin, tüzel kişiliği olmayan teşekküllerde ise bunları idare edenler veya varsa temsilcilerinden herhangi birinin adres kayıt sisteminde bulunan yerleşim yeri adresinde tebliğ yapılacaktır.

Bilinen işyeri adresi olmayanlara tebliğ ise doğrudan adres kayıt sisteminde bulunan yerleşim yeri adresinde yapılabilecek.

Tebliğ olunacak evrakı içeren zarf posta idaresince muhatabına verilecek ve bu durum muhatap ile posta memuru tarafından tebliğ alındısına tarih ve imza konulmak suretiyle tespit edilecek.

Muhatap tebellüğden imtina ederse, tebliğ evrakının gönderildiği adreden alınabileceği şerhini (aıklamasını) içeren bir pusula kâğıdı yapıstırılacak. Posta memuru, durumu tebliğ alındısı üzerine şerh ve imza ederek tebliğ olunacak evrakı tebliği yaptırın idareye teslim edecek. Bu durumda tebliğ pusulasının kâğıdı yapıstırıldığı tarihte yapılmış sayılacak.

Bilinen iş yeri veya yerleşim yeri adresinde bulunmasına karşın muhatabın tebellüğden kaçınması (imtina etmesi) durumunda, posta memuru tarafından tebliğ evrakının gönderildiği adreden alınabileceği şerhini (aıklaması) içeren pusula kâğıdı yapıstırılacak. Bu durumda; posta memuru tarafından tebliğ alındısı üzerine şerh ve imza edilerek tebliğ evrakını gönderen idareye iade işlemi yapılır.

Vergi Usul Kanunu'nun 157'nci maddesi gereği olarak “... yazılı bilinen iş yeri adreslerini değiştiren mükellefler, yeni adreslerini vergi dairesine bildirmek zorundadırlar.”

Konuya ilişkin daha ayrıntılı bilgi Vergi Usul Kanunu'nun 485 sıra numaralı Tebliğinde mevcut. (17.12.2017 gün ve 30273 sayılı Resmi Gazete)

16 25 Aralık 2017

EĞİTİM

İSTANBUL TİCARET

Meslek eğitiminin memleket meselesi olması için



Meslek meselesini, memleket meselesi olarak görmenin doğru bir yaklaşım olduğuna kimsenin itirazı yok. Meslek eğitiminin çözmedikten sonra genel eğitim sorunlarını çözemeyeceğimize inanmak gibi. Üniversitelerin önündeki yığılmanın önüne geçilemeyeceği ve yağ gibi işsiz üniversite mezunlarını eritemeyeceğimiz gibi. Atanamamış öğretmen türünden

isimlendirmelerin önüne geçemeyeceğimiz gibi.

Birçok işletme sahibi, mesleki ve teknik eğitim almış nitelikli personel ihtiyacı bulunduğunu ancak aradığı özelliklere elemanı bulamadığını ifade ederken, bir kısım insanımızın da çalışabileceği bir iş bulamamaktan şikâyetçi olduğunu hepimiz biliyoruz. Bunlar bize, meslek eğitiminin imajını yenileyerek temelli bir şekilde çözmemiz gerektiğini ifade ediyor.

Millî Eğitim Bakanlığı, bu işin temelli çözümü için bütün tarafları katarak konuyu çalıştı. Bunun üzerine; ülkemizin nitelikli işgücü ihtiyacının karşılanması için Bakanlık sektörün taleplerine kulak veren, etkili işbirliğini öngören yeni mesleki ve teknik eğitim modelini hayata geçirdi. Uygulamaya konulan yeni modelin ayrıntıları, gerçekten meslek eğitimi açısından umutlu olmamızı sağlıyor. Netice için devamlılık önemli. Yapılan yeniliklere kısaca göz atalım:

a) Çıraklık eğitimi zorunlu eğitim

kapsamında: 6764 sayılı kanun ile yapılan değişiklikle yaygın mesleki eğitim kapsamındaki çıraklık eğitimi zorunlu örgün ortaöğretim kapsamına alındı. Bununla hem okuyup hem de para kazanarak hayata erken atılmak isteyen gençlere ve ailelerine yeni bir alternatif imkân sunuldu. Dört yılın sonunda ustalık belgesi ile mezun olup, kendi iş yerini açabilecek, isteyenler fark derslerini de vererek lise mezunu olabilecek ve isterlerse yükseköğretime devam edebilecek.

b) Öğrencilere kapılarını açan işletmelere devlet desteği: Beceri eğitimi ve staj yaptırmakla yükümlü işletmeler tarafından öğrencilere ödenen asgari ücretin en az yüzde 30'unun, 3/2'si, işverenlere devlet katkısı olarak ödemesi sağlandı.

c) Ön lisansa geçişte ilave puan:

Üniversitelerin ön lisans programlarına sınavsız geçiş uygulamasına son verildi ve bunun yerine öğrenim gördüğü alanda ön lisansa devam etmek isteyenlere ilave puan uygulamasına geçildi.

d) İş kazaları ve meslek hastalıklarına karşı sigorta: Mesleki ve teknik ortaöğretim okullarına devam eden öğrenciler, alan eğitimine başladıkları andan itibaren mezun oluncaya kadar iş kazaları ve meslek hastalıklarına karşı sigortalandı.

e) Meslek lisesi mezunlarına teknisyen unvanı verildi:

3795 sayılı kanunda belirtilen mesleki ve teknik eğitim okul türlerinden mezunlara teknisyen unvanı verilirken yapılan değişiklikle tüm meslek lisesi mezunlarına teknisyen unvanı verilmesi sağlandı.

f) Öğretim

programları yenilendi:

Mesleki ve teknik ortaöğretimde, öğretim programları ulusal ve uluslararası meslek standartları, sektörün talepleri, bilimsel ve teknolojik gelişmeler gözönüne alınarak, sektör, meslek kuruluşu, üniversite ve diğer paydaş temsilcilerinin katkı ve katılımları ile modüler yapıda güncellendi.

g) Tematik mesleki ve teknik eğitim uygulaması başlatıldı: Toplumdaki mesleki ve teknik eğitim algısını olumlu katkı sağlamak, sektörün ihtiyaç duyduğu nitelikli iş gücünü sektörde işbirliği açısından örnek okul modeli oluşturmak amacıyla 19 tematik mesleki ve teknik Anadolu lisesi açıldı. Bu meslek liseleri, ilgili alanda büyük ölçekli işletmeler ile en az 10 yıl süreli işbirliği protokolü yapılarak açılıyor ve sektörle birlikte yönetiliyor. Protokol, yapılan işletmenin yasal temsilcisinin de üyesi olduğu okul yönetim kurulunca yönetiliyor ve okula yönetici görevlendirme, öğretmen atama, öğrenci seçimi, program ve öğretim materyali geliştirme, eğitim ortamlarının donatılması, öğretmenlerin işbaşında hizmet içi eğitimi, öğrencilerin işletmede beceri eğitimleri ve stajı, öğrencilere burs verilmesi, mezunların istihdamı gibi konularda sektörle işbirliği yapılıyor.

h) Tüm il/ilçelerde mesleki ve teknik eğitim okul yönetim kurulları (MTOYK) oluşturuldu: Okul-sektör işbirliğini güçlendirmek, sektörün ve ilgili tüm paydaşların yerel düzeyde mesleki ve teknik eğitimin gelişimine katkılarını sağlamak,



Prof. Dr. Ahmet Emre Bilgili

mezunların istihdamını kolaylaştırmak, öğrencilerin işletmelerde beceri eğitimi ve staj imkânlarını artırmak, eğitim ortamlarının iyileştirilmesinde yerel kuruluşların desteğini almak amacıyla okul müdürleri, il/ilçe millî eğitim temsilcileri, sektör ve meslek kuruluşu temsilcileri, üniversite, belediye ve ilgili diğer kamu ve özel kurum ve kuruluş temsilcilerinin yer aldığı kurul fonksiyonel bir birim olarak kurgulandı.

i) Okulların performanslarının

izlenmesi: Ülke genelinde tüm okul/kurumların performansları izlenerek değerlendirilecek ve kame verilecek. Bu sonuçlara göre başarılı okullar ödüllendirilecek.

j) Sektörle işbirliği çalışmaları: Mesleki ve teknik eğitimde sektör işbirliğini güçlendirmek ve kaliteyi artırmak amacıyla 99 farklı kurum/kuruluşla yapılan 79 protokol yürürlüğe konuldu. KOSGEB ile işbirliği protokolü sayesinde meslek lisesi mezunlarına yeni girişimci desteğine başvuru hakkı verildi. Türkiye Metal Sanayicileri Sendikası, MESS Eğitim Vakfı ve Bakanlık arasında imzalanan protokol ile öğrencilere aylık 200 TL burs verilmesi sağlandı. Okul-sektör işbirliğini güçlendirmek amacıyla tüm mesleki ve teknik ortaöğretim kurumlarının en az bir sektör kuruluşu ile protokol yapmaları esasına dayalı Okul Hamiliği uygulaması başlatıldı.

k) Eğitim-sektör istişare toplantıları: Bu çalışmalar sektöre aktarmak, eğitim-sektör işbirliğini geliştirmek amacıyla Bakanlıkça illerde düzenli periyodlarla istişare toplantıları yapılıyor. Bu toplantılara ilin sanayi ve ticaret odası, esnaf ve sanatkârlar odaları birliği temsilcileri, organize sanayi bölgesi temsilcileri, okul ve il/ilçe millî eğitim müdürleri, akademisyenler, öğretmenler, sendikalar, STK'lar ve diğer paydaş kurum temsilcileri katılıyor.

l) OSB'lerde açılan özel meslek liseleri devlet teşviki uygulaması genişletildi:

Organize Sanayi Bölgelerinde faaliyet gösteren özel meslek liselerine öğrenci başına devlet teşviki sağlandı.

m) Meslek liseleri proje çalışmaları:

Meslek okulları uygulamadıkları projeler ile öğrenci ve öğretmenler, uluslararası değişim programlarına katılıyor, okullara teknoloji transferi sağlanıyor, eğitim ve öğretim materyalleri geliştirilerek, öğrenci ve

öğretmenler yurtdışında işbaşı eğitimi alıyor.

n) Mesleki eğitimde

tanıtım atağı: Veli eğitimi tanıtımın merkezinde tutulmak koşulu ile mesleki ve teknik eğitim alanında tanıtım kampanyaları düzenlendi. Bu kapsamda, kamu spotları ve tanıtım filmleri hazırlanarak ulusal ve yerel basında yayımlandı, afişler ve el broşürleri türünden çalışmalar ile devamlılık sağlanacak.

o) Sektör için yeni

alanlar: Ülkemizin havacılık alanında kaydettiği gelişme ve büyümeye paralel olarak havacılık sektöründe

önümüzdeki süreçte ortaya çıkacak nitelikli işgücü ihtiyacını karşılamak üzere sekiz mesleki ve teknik ortaöğretim okulu bünyesinde sivil havacılık alanı yer hizmetleri dalında eğitim vermeye başlandı. Bunun yanında; maden sektörü için maden teknolojisi alanı öğretim programı hazırlandı ve 13 mesleki ve teknik ortaöğretim okulu bünyesinde eğitim vermeye başlandı. Tıbbi cihaz teknolojileri dalı öğretim programı hazırlanarak uygulamaya konuldu. Kendi enerjisini kendi üreten ilköğretim kurumu olan Cezeri Yeşil Teknoloji Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi faaliyete geçti.

p) Öğretmenler bilgi ve becerilerini

geliştiriyor: Meslek dersi öğretmenlerinin uluslararası düzeyde yapılan çalışmalarından yakından takip etmeleri amacıyla yabancı dil yeterliliklerini geliştirmek için yurtdışında üç ay süreyle mesleki yabancı dil eğitimi alacak. Bu kapsamda 2017'de 42 öğretmen İngiltere'de eğitim almakta olup 2018'de de 120 öğretmenin gönderilmesi planlanıyor.

Meslek eğitiminin başarısı için herkes taşın altına elini koymalı. Bununla birlikte meslek okullarının algısını pozitif hale getirebilmek ise büyük ölçüde yapılacak halkla ilişkiler çalışmalarına bağlı görünüyor. Bu iş gerçekten bir memleket meselesi.

Yağmurda yollar, tehlikelerle dolar.

TRAFİKTE MAZERET YOK

Yağmurlu havada aracınızla trafiğe çıkarsanız;

Taşıta binmeden önce lastikler ve silecekler muhakkak kontrol edilir.	Virajlarda savrulma riski artar.	Camlar buğulanır. Klima ve arka cam rezistansı bakımı önemlidir.	Farlar açık tutulur.	Takip mesafesi uzatılır.	Yavaş sürülür.



Sizin ve başkalarının yaşamı size emanet...

ito.org.tr | 444 0 486

f t i y p /itokurumsal



Bir dakika şarjla bir kilometre yol

Elektrikli araç sayısının artmasıyla birlikte bu araçların nasıl şarj edileceği merak konusu. Continental firması, bu sorunu çözmek için kablosuz şarj teknolojisi geliştirdi. AllCharge adlı sistem ile 10 dakikada, bir otomobile 300 kilometre yol gidecek enerji transfer edilebiliyor.

AYŞE BAŞAK

ELEKTRİKLİ araçlar caddelerde boy göstermeye başlamış olsa da şehirler bu yeni teknolojiye tam anlamıyla hazır değil. Elektrikli araçların şarj edilebilecekleri istasyonların sayısı oldukça az. Bu sorun elektrikli araçlar çoğaldıkça aşılabilecek olsa da mevcut durumda elektrikli araçları olanlar zor durumda kalabiliyor. Araç sahipleri otomobillerinin şarjı bitmeden nereye nasıl gideceklerini, bir sonraki şarj istasyonunun uzaklığını hesaplamak zorunda kalıyorlar.

MİKRO NAVİGASYON

Bu sorunla ilgili olarak Continental firması, elektrikli araç sahipleri için kablosuz şarj teknolojisi geliştirdikleri müjdesini verdi. BMW, Mercedes ve benzeri önemli otomobil üreticileri bugüne kadar kalın kabloların kullanıldığı şarj sistemlerini lanse ettiler. Continental, 11kV sistemin bir dakikalık şarj ile yaklaşık bir

kilometre mesafe götürecek enerji transfer edilebildiğini belirtiyor. Aracın şarj edilmesi için belli bir noktada bulunması gerekiyor. Otomobili bu noktaya yönlendirmek için basit bir mikro-navigasyon sistemi düşünülmüş.

ALLCHARGE

Continental'ın geliştirdiği bu şarj ünitesi, evrensel ve

hangi akım şekli veya seviyesi olursa olsun işliyor. Sistem sayesinde 10 dakikada bir otomobile 300 kilometre yol gidecek enerji transfer ediliyor. AllCharge adı verilen sistemin üretimi için 2022 yılı düşünülmüyor. Sistem 8 Ocak 2018'de Las Vegas'ta düzenlenecek CES Fuarı'nda tanıtılacak.

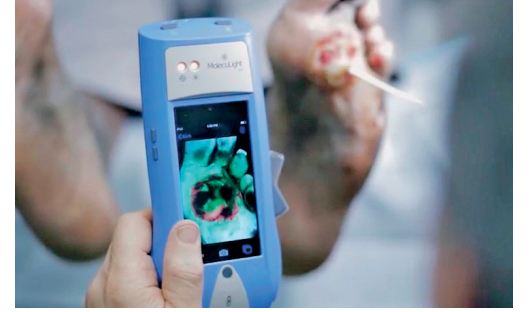


Bakteri avcısı cihaz

GÖZÜMÜZLE gördüğümüz kiri temizleyebiliyoruz. Peki göremediklerimiz? MolecuLight i:X isimli cihaz, kronik yaraların mikrop kapıp kapmadığını anlamak için geliştirildi. Cihaz yaraya yaklaştırılıyor, normal ışık altında yaraya bakılıyor. Yaranın görüntüsüne yaklaştığınızda yaranın iyileşmeye başladığı yerleri görüyorsunuz.

KIRMIZI IŞIK

Asıl önemli olan ise ışıkları kapatınca ortaya çıkıyor. Karanlıkta mor renkli bir ışık saçan cihaz ile çekilen fotoğrafta sağlıklı deri yeşil, bakteriler de kırmızı görünür. Ayrıca yaranın büyüklüğünü de ölçen cihaz bir önceki ölçümün değerleri ile kıyaslayarak yaranın küçülüp küçülmediğini, ne oranda iyileşme olduğunu net olarak ortaya çıkarıyor.



DOKUZ KAT HIZLI

Bu cihaz yaraya hiç dokunmadan çalışıyor. Bakterinin tam olarak nerede olduğu görülünce doktorların tam o noktaya tedavi uygulama şansı doğuyor. Çalışmalar i:X ile yaraların dokuz kat daha hızlı iyileştirilebildiklerini gösteriyor. Cihaz, Kanada ve Avrupa Birliği'nden onay aldı.



Atomlar sabit disk oluyor

BİLİM insanları, atomda veri saklamak için alternatif bir yol bulduklarını açıkladı. Hollanda'daki Delft Teknoloji Üniversitesi'ndeki araştırmada holmium atomlarının magnezyum oksit üzerine yerleştirilmesiyle manyetik bir alan oluşturabileceği ortaya konuldu. Böylece manyetik sabit diskin çalışma prensipleri atom düzeyine indirildi ve atom düzeyinde veri depolamak mümkün hale getirildi.

Nature dergisinde yayınlanan makalede, sabit disk gibi çalışan ve bir atom kadar küçük olan minyatür



muknatsın, veri depolama işlevini yerine getirdiği belirtildi. Fizikçi Sander Otte, "Bireysel atomları veri alanı olarak kullanmak, depolama yoğunluğunu radikal bir şekilde artıracak" dedi.

Araştırmanın verimliliğini

ispatlamak için ekibe IBM'den uzmanlar da dahil oldu. Temelde holmiyum atomik muknatsınun kullanıldığı araştırmaya komşu bir demir atomu manyetik algılayıcı olarak eklendi.

Araştırma ekibinden Christopher Lutz bu teknoloji sayesinde 6 santimetre karelik bir alanda 80 bin gigabyte verinin depolanabileceğini ifade etti. Bu da kibrit kutusu büyüklüğündeki bir sabit diskte 35 milyon şarkının saklanması demek. Bu yeni teknolojinin, bilgisayara elektrik akımı yerine bilgi taşımak için manyetik bir yol olabileceği açıklandı.

Atık malzemeden drone ürettiler

Sivas'ta lise öğrencileri, örgü şişi ve eski navigasyon pili kullanarak drone üretti. Öğrenciler ürettikleri hava aracına, Türkiye'de ilk uçak fabrikasını kuran Nuri Demirağ'ın ismini verdi.

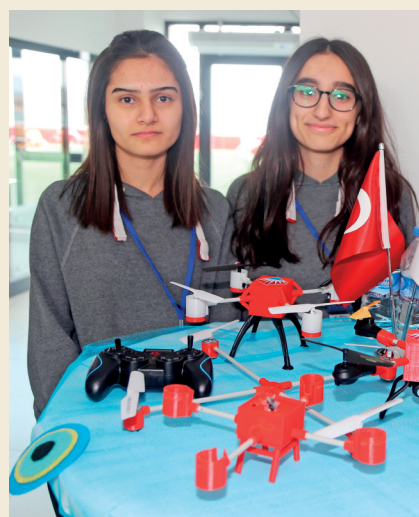
SİVAS'ta lise öğrencileri, 3D yazıcı yardımıyla örgü şişi ve eski bir navigasyon cihazının pilini kullanarak drone imal etti.

Türkiye'de ilk uçak fabrikasını kuran, havacılık sektörüne tamamı yerli ilk eğitim ve yolcu uçaklarını kazandıran Nuri Demirağ'ın isminin verildiği, beş lise öğrencisi tarafından üretilen drone tanıtımı için Bahçeşehir Koleji 4 Eylül Kampüsünde tören düzenlendi.

Törende konuşan Sivas Valisi Davut Gül, öğrencilerin ürettiği robot ve drone çalışmalarını incelediklerini söyledi.

Her projenin başarılı olduğunu dile getiren

Gül, projelerde öğrencilerin, öğretmenlerin ve velilerin katkısının büyük olduğunu belirtti. Öğrencilere başlanının devamını dileyen Vali Gül, "Sivas'ta ve Türkiye'de öğrenciler, teknolojiyle ve bilimle birinci sınıfta, ikinci sınıfta tanıyor. Özellikle Fırsatları Artırma ve Teknolojiyi İyileştirme Hareketi (FATİH) ile beraber teknoloji her aşamada öğrencilerimizin hayatını girmiş oluyor. Şunu da memnuniyetle söyleyebiliriz ki, çocuklarımız, büyüklerinden



teknolojiye daha yatkın ve daha üretken" dedi.

Programda okulun robotik ve kodlama laboratuvarında öğrenci ve öğretmenlerin Ar-Ge çalışmaları ile üretilen dronenin tanıtım uçuşu da gerçekleştirildi.

KOMPOZİT MALZEMELERİ VE TEKNOLOJİLERİ ALANINDA DÜNYANIN EN PRESTİJLİ FUARI

Jecworld
6-8 Mart 2018 / PARİS-FRANSA

Jec World Hakkında Bilgiler:

- Dünya kompozit sektörünün buluşma noktası
- Kompozit ürünlerin dev sahnesi
- 113 ülkeden 1300 katılımcı
- 40.600 profesyonel ziyaretçi
- 100'ü aşkın sektör konferansı
- 2.500'e yakın B2B
- Kompozit dünyasının güncel buluşları

M² Fiyatına Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri
- Elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Paris -İstanbul nakliye organizasyonu ve sigorta işlemleri
- Türkiye-Fransa gümrük giriş/çıkış işlemleri
- Fuar kataloğunda ve internette firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet bağlantısı, ofis iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- T.C.Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemlerinin takibi

Ödeme Planı:

Katılım Bedeli: 725 EURO/m²
Katılım Minimum Stand Büyüklüğü: 9 m²
Katılım Avansı: 1000 EURO
• 1. Ödeme: Bakiye iştirak bedelinin %50'si
• 2. Ödeme: Bakiye iştirak bedeli
ÖNEMLİDİR! Yerleşim planı üzerinde firmalara stand tahsis, katılım avans dekontunun Odamıza iletilmesi ile mümkün olacaktır.

Banka Bilgisi:

Banka Bilgileri: Yapı ve Kredi Bankası
Sultanhamam İstanbul Şubesi
İstanbul Ticaret Odası Hesabı
Şube Kodu : 055
EURO Hesap No: 60651949
IBAN No : TR98 0006 7010 0000 0060 6519 49
Ödemelerde tam firma unvanı ile "JEC World 2018 Fuarı" belirtilmeli ve ödemeler katılımcı firmanın banka hesabından havale ile yapılmalıdır.

"JEC WORLD 2018" İTO MİLLİ KATILIM ORGANİZASYONU ÖN KATILIM FORMU

Firma Unvanı		
Talep Edilen m ²		
İlgili Kişi	GSM +90	E-posta
	Faks +90	Web



Bilgi ve Başvuru için:

Tel: 0212 455 65 10-455 61 10-455 61 08 **Faks:** 0212 520 15 26
İrtibat: Esra Yılmaz / esra.yilmaz@ito.org.tr -
Esra Avcioğlu / esra.avcioglu@ito.org.tr
Mustafa Çağlayan / mustafa.caglayan@ito.org.tr
GSM ve WhatsApp: 0533 959 30 57
www.ito.org.tr



Sutopunda kadınlar namağlup Avrupa şampiyonu

A Milli Kadın Sutopu Takımı, Portekiz'de düzenlenen Uluslararası Sutopu Turnuvası'nda şampiyon oldu. Türkiye Sutopu Federasyonu'ndan yapılan açıklamaya göre milliler, Matosinhos kentinde organize edilen turnuvada, Portekiz, Romanya ve Almanya ile karşı karşıya geldi. Avrupa Şampiyonası grup eleme müsabakaları öncesinde hazırlık niteliği taşıyan turnuvada, milli takım, ilk maçında Romanya'yı 14-12, ikinci maçında ise ev sahibi Portekiz'i 20-12 yendi. Milliler, üçüncü maçında ise Almanya'yı 15-13'lük skorla geçerek turnuvayı yenilgisiz şampiyon olarak tamamladı.



Yüzmede Türkiye rekoru

AVRUPA Kısa Kulvar Yüzme Şampiyonası erkekler 4x50 karışık bayrak finalini İskender Başlakov, Hüseyin Emre Sakç, Ümitcan Güreş ve Kemal Arda Gürdal'dan oluşan milli takım 6. sırada tamamladı. Danimarka'nın başkenti Kopenhag'daki şampiyonanın son gününde Türkiye, erkekler 4x50 karışık bayrak finalinde yarıştı. İskender Başlakov, Hüseyin Emre Sakç, Ümitcan Güreş ve Kemal Arda Gürdal'dan oluşan milli takım, 1.33.18'lik dereceyle altıncı oldu. Elde ettikleri bu dereceyle milli sporcular açık yaş Türkiye rekoruna imza attı.



Samsun'da bin 23 sporcu ok attı

SAMSUN'da Türkiye Okçuluk Federasyonu tarafından düzenlenen Salon Okçuluk Federasyon Kupası'na 50 ilden bin 23 sporcu katıldı. Müsabakalarda erkekler klasik yay takım kategorisinde Okçular Vakfı Spor Kulübü birinci, İzmir Büyükşehir Belediyesi Spor Kulübü ikinci, Samsun Gençlik ve Spor Kulübü üçüncü oldu. Kadınlar klasik yay kategorisinde Şenok Okçuluk İhtisas Spor Kulübü birinciliği, Okçular Vakfı Spor Kulübü ikinciliği ve Vedat Erbay Spor Akademisi üçüncülüğü elde etti. Sporcuların yanı sıra 120 kulüp, 117 antrenör, 22 hakem ile 12 personelin bulunduğu müsabakalar, 8 kategoride ve 18 metre mesafede gerçekleştirildi.



Salon hokeyinde Türkiye şampiyon

KIRKLARELİ'nde 19 Yaş Altı Güneydoğu Avrupa Ülkeleri Salon Hokeyi Şampiyonası'nda erkekler ve bayanlar kategorilerinde Türkiye şampiyon oldu. Kırklareli Üniversitesi Kayalı Kampüsü'nde Vali Mustafa Yaman Spor Salonu'nda organize edilen şampiyonada Türkiye, Romanya, Bulgaristan, Sırbistan ve Gürcistan'dan katılan sporcularla mücadele etti. Mücadelelerde erkekler kategorilerinde Türkiye birinci, Bulgaristan ikinci, Sırbistan üçüncü olurken, bayanlarda da Türkiye birinciliği, Bulgaristan ikinciliği, Gürcistan ise üçüncülüğü elde etti.

Avrupa kampa girmek için Türkiye'ye geri dönüyor



Son yıllarda durgun geçen spor turizmi, bu yıl adeta rekora koşuyor. Daha önce devre arası kampları için İspanya, Birleşik Arap Emirlikleri gibi ülkelere giden Avrupalı takımlar, yeniden Türkiye'yi tercih etmeye başladı. Bunun nedeni ise Türkiye'deki hizmet ve tesis kalitesini diğer ülkelerde bulamamaları. Bu sezon sadece Antalya'da 2 bin 500 takım kampa girecek.

CEYHUN KUBURLU

SON yıllarda devre arası kampları için Türkiye yerine İspanya ve Birleşik Arap Emirlikleri gibi ülkelere giden Avrupalı takımlar, tekrar geri dönüyor. Türkiye'de hizmet ve kalitesi ile öne çıkan tesisler, rekor sayıda takımı ağırlamaya hazırlanıyor. Bu sezon spor turizminde 120 milyon Euro'luk hedef koyan Antalya'daki tesisler, sadece ocak ve mart döneminde 2 bin 500 takıma ev sahipliği yapacak. Sektör temsilcileri, bu yıl en çok Rusya Premier Lig takımlarından talep

olduğunu belirtiyor. İkinci sırada ise Alman takımları yer alıyor.

200 FUTBOL SAHASI

Türkiye'nin önde gelen spor turizm merkezi Antalya, yeni sezon için futbol kamplarına hazırlanıyor. Yeni yılın ocak ve mart döneminde yerli ve yabancı futbol kulüplerini ağırlayacak Antalya'nın, hedeflenen 120 milyon Euro'luk gelirin üzerine çıkması bekleniyor. Süper Lig, alt ligler ve yurtdışından gelecek yaklaşık 2 bin 500 takım, konaklama tesislerinde kamp yapacak. İkliminin uygun olması, FIFA kriterlerine sahip

sahaların bulunması, teknik imkanların çokluğu ve otellerde sunulan yüksek hizmetle takımların gözdesi Antalya'da yapılan kamplar hem kış döneminin dolu geçmesi hem de Türkiye'nin tanıtımı açısından büyük fayda sağlıyor. Yetkililer, yaklaşık 200 futbol sahasına sahip Antalya'da, ocak ayının başından itibaren yerli ve yabancı takımların kamp yapmaya başlayacağını söyledi.

2 BİN 500 TAKIM

Yaklaşık 2 bin 500 futbol takımının kamp için Antalya'ya geleceğini belirten yetkililer, bunların yanı sıra maçları yönetecek hakemler, 14, 15 ve 16 yaş grupları çocuklar ile veteran takımlarının da aynı dönemde Antalya'da olacağını ifade etti. Yetkililer, Antalya'daki sahalarda antrenman yapacak yer kalmadığına dikkati çekerek, "Eski günlerimize geri dönüyoruz. Otellerimizin ve sahalarımızın doluluk oranları çok yüksek. 2014'te elde ettiğimiz 100 milyon Euro'luk geliri geçeceğiz" dedi.

Rus ve Alman takımları Antalya'da

Şu anda Türk takımlarının yanı sıra Rusya, Ukrayna, Romanya, Hırvatistan, Sırbistan, Slovenya, Çekya, Macaristan, Arap ülkeleri ve İran'dan 30'a yakın takımın Antalya'da kamp yapmasının kesinleştiğini aktaran yetkililer, "Rusya ile yaşanan krizi aştık. Rusya Premier Lig takımlarından yüzde 90'ı kamp için rezervasyonlarını yapmış durumda. Alman takımları da Türkiye'yi tercih edenler arasında öne çıkıyor" diye konuştu. Rusya ile yaşanan krizin ardından spor turizminin değerini bilmeyen birçok ülkenin burada güzel bir pasta olduğunu gördüğünü, bu işe sarılmaya başladığını anlatan yetkililer, spor turizminin aynı zamanda bir tanıtım çalışması olduğunu vurguladı. Ocak ve mart döneminin erken rezervasyon dönemi olduğunu anımsatan yetkililer, Antalya'ya kamp için gelen takımların taraftarlarının televizyon, internet ve naklen yayınlarla 24 saat onları takip ettiğini, bu sayede kente gelen turist sayısına doğrudan katkı sağladığını bildirdi.



Ev hanımlığından 25 ülkeye ihracata

Türkiye’de yerli duvar kağıdı üretiminde ilklere imza atan Halley, 53 yıllık tecrübesiyle de tek. Yaklaşık 9 yıl önce eşinin vefatının ardından şirketi devralan 71 yaşındaki patroniçe Dilek Terimer ile Halley, 25 ülkeye ihracat yapmaya başladı.

SOYHAN ALPASLAN

TÜRKİYE’nin ilk yerli duvar kağıdı ve marley üreticisi Halley Duvar Kağıtları ve Ambalaj Sanayi ve Ticaret A.Ş.’nin Yönetim Kurulu Başkanı Suat Terimer’in vefatının ardından, şirketin yönetim kurulu başkanlığını eşi üstlendi. Böylece Dilek Terimer, 62 yaşındayken ev kadınlığından sanayici patron koltuğuna oturarak, filmlere konu olacak bir hayata da adım attı. Dokuz yılda şirkette çitayı alabildiğine yükselten Dilek Terimer dünyanın dört bir yanına duvar kağıdı ihracatı yapmaya, sektörde ilk olan üretimler gerçekleştirmeye başladı.

İLK YER KAROSU

Dilek Terimer, ev kadınlığından sanayiciliğe uzanan yolculuğunu İstanbul Ticaret’e şöyle anlattı: “Eşim Suat Terimer ile halen ortaklığımızın sürdüğü İsmet Titiz 1964 yılında İstanbul Alibeyköy’de Halleyflex firmasını kurdular. Türkiye’nin ilk PVC yer karosu

(marley) imalatını gerçekleştirdiler. Fabrika haftanın 7 günü, 24 saat üretim yapıyordu. 1998’de Çerkezköy’e taşındı. O dönemde yılda 4 milyon rulo ihracat yapılıyordu. Eşimin 2008 yılında vefat etmesinden sonra şirket ya satılma ya da kapanma noktasına gelmişti. Buna gönlüm razı olmadı. İşin başına geçmeye karar verdim. 62 yaşındaydım. İlk iş kendime bir iş hukuku kitabı aldım. Muhasebe müdürümüz Seher Hanım her zaman en büyük dayanağım ve destekçim oldu. Altı ay içinde işlere hakim olmaya başlamıştım. İşlerimiz kısa zamanda yoluna girmeye başlamıştı.

ÜRÜN YELPAZESİ GENİŞ

Daha sonraki yıllarda ürün yelpazesini geliştirerek PVC duvar kaplamaları, dekorasyon ürünleri üretimine devam ettik. İlk yerli duvar kağıdı, vinil duvar kaplaması, bordür, yapışkanlı dekorasyon folyosunun ardından 5 yıl önce Türkiye’de ilk olarak tekstil tabanlı duvar kaplamaları üretimine de başladık. Türkiye’nin ilk 106 cm’lik duvar



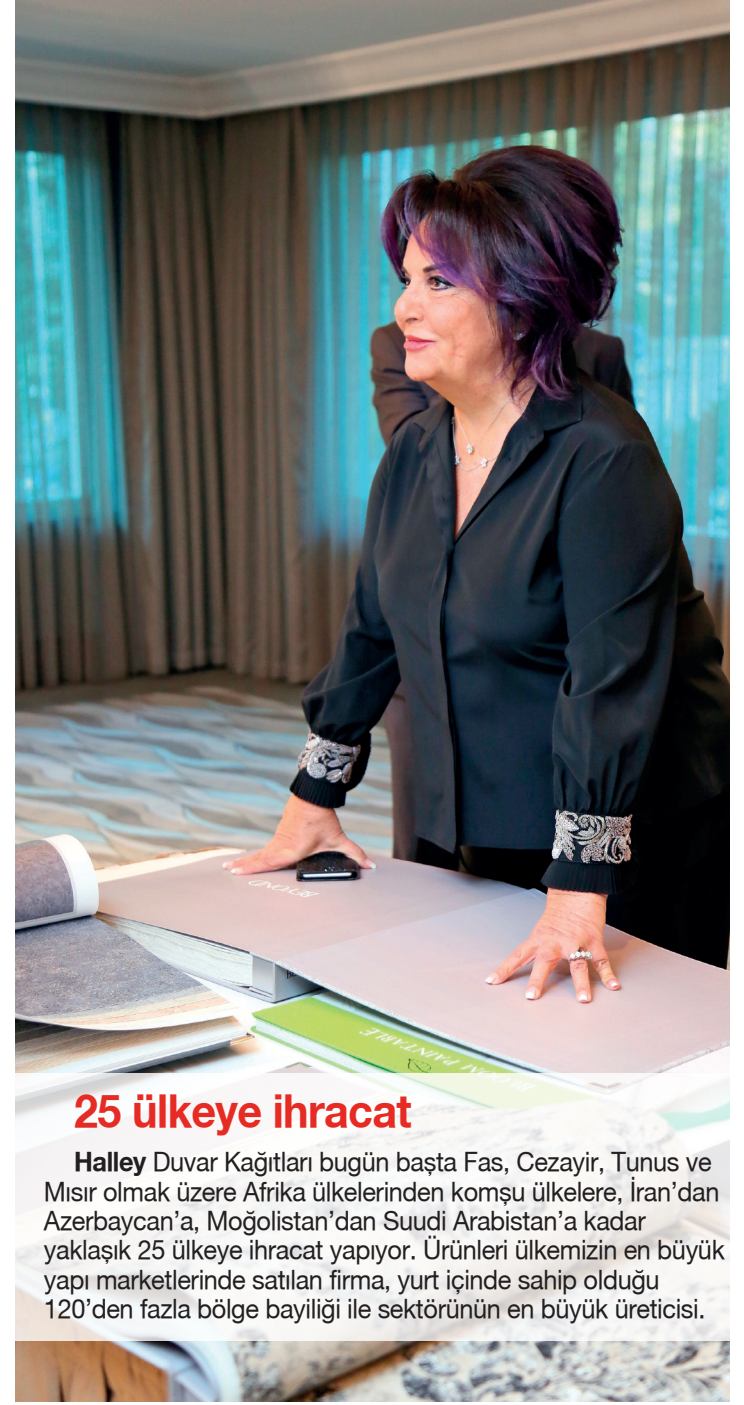
kağıtlarını ürettik. Şirketimiz eşimin sağlığında Azerbaycan’a çok büyük partilerde ihracat yapıyordu. Ama hastalığı sırasında bazı aksaklıklar olmuş, müşterilerimiz küsmüş. Bu küskünlükleri ortadan kaldırmaya çalıştım. Allah nasip etti, Azerbaycan’da üç mağaza açtık.

OKUL OLDU

Halley, şu anda sektördeki 12 firma içinde en tecrübelisi. 55 kişilik bir kadromuz var. Piyasada yaptığımız iş, çalıştırdığımız insan, aldığımız ürün muteberdir. Halley duvar kağıdı sektörünün okuludur. Ben güveni hep sevginin önünde tuttum. Malın arkasında, müşterimizin yanında durmak, zamanında teslimat yapmak, butik üretim gerçekleştirmek, bizi hep bir adam ileri taşıdı.”

Tekstil tabanlı duvar kağıdı

Türkiye’nin ilk yerli tekstil tabanlı duvar kağıdı üretimi Dilek Terimer’in öncülüğünde gerçekleştirildi. Dilek Hanım, sahip olduğu zevki, duvar kağıtlarının desenlerine ve renklerine de taşıdı. Firma, beş yıldızlı otellere, lüks konut inşaatlarına butik duvar kağıtları üretiyor. Çerkezköy’de 16 bin metrekarede, yıllık üretim kapasitesi 10 milyon ruloyu geçen Halley 106 cm eninde, 16,5 metrekaire boyutunda duvar kağıtları üreterek ilklere imza attı.



25 ülkeye ihracat

Halley Duvar Kağıtları bugün başta Fas, Cezayir, Tunus ve Mısır olmak üzere Afrika ülkelerinden komşu ülkelere, İran’dan Azerbaycan’a, Moğolistan’dan Suudi Arabistan’a kadar yaklaşık 25 ülkeye ihracat yapıyor. Ürünleri ülkemizin en büyük yapı marketlerinde satılan firma, yurt içinde sahip olduğu 120’den fazla bölge bayiliği ile sektörünün en büyük üreticisi.

Savunma sanayimizin şehitleri

FAHRİ SARRAFOĞLU

EDİRNEKAPI Şehitliği’ni gezdiğinizde 22 şehidinizin yattığı bir mezarlık görürsünüz. Bu şehitlerimiz, Sütüce’deki silah fabrikasında 2 Mart 1949 tarihinde meydana gelen bir patlama sonucu ebediyete intikal eden vatan evlatlarıdır. Fabrikanın kuruluşu ve meydana gelen patlamanın hikayesi ilginçtir.

ENVER PAŞA’NIN KARDEŞİ

Tarihçi Murat Bardakçı’nın verdiği bilgiye göre, 1949’da Haliç’te, Sütüce sahilinde meydana gelen ve iki gün süren patlamalar sonucu bazı binalar havaya uçtu. Patlamalarda hasar gören tesislerden birinin sahibi de Osmanlı İmparatorluğu’nun son yıllarındaki en güçlü adamı Harbiye Nâzın ve Başkumandan Vekili Enver Paşa’nın, kendisinden sekiz yaş küçük kardeşi Nuri Killigil idi. Killigil, ‘Nuri Paşa’ veya ‘Bakü Fatih’i olarak biliniyor.

MADENİ EŞYA FABRİKASI

Nuri Paşa, 1. Dünya Savaşı bitince İstanbul’a dönüp, fabrikatör olmaya karar verdi. Zeytinburnu’ndaki büyük bir kömür atölyesini satın alıp madeni eşya fabrikası haline getirdi. Daha sonra fabrikayı Sütüce sahiline taşıdı ve daha da büyüttü. Resmi olarak madeni eşya imal ediyordu ama asıl üretimini, Milli Savunma Bakanlığı’nın verdiği izinle yapılan silah üzerine idi. Fabrikada tabanca, tüfek ve hatta havan topu mermisinin yanı sıra gaz maskesi ile başka askeri malzemeler de üretiliyordu.

YURTDIŞINA DA SATTI

Paşa, ürünlerini orduya da satıyordu ama fiyat konusunda anlaşmazlık yaşanması üzerine imal ettiği askeri malzemenin çoğunu yurtdışına, talep eden ülkelere göndermeye başladı.



Nuri Paşa, 1949’da, bazı Arap ülkelerinden ve Pakistan’dan siparişler almaya başladı. O günlerde yeni kurulan İsrail ile savaş halinde olan Mısır, Suriye ve İngiltere hakimiyetinin sona ermesi ile Hindistan’dan ayrılp devlet olarak ortaya çıkan Pakistan silah bulmaya uğraşıyordu. Nitekim fabrika siparişleri karşılayabilmek için gece gündüz çalışıyordu. BM Güvenlik Konseyi, Mısır ile Suriye’ye silah satışını yasaklamıştı ama sevkıyat bu yasağa rağmen devam etti.

28 ÇALIŞAN ŞEHİT

Fabrikada ilk patlama atölyede oldu, daha sonra cephane deposu yok oldu. Patlamalar sırasında Nuri Paşa da fabrikada idi... Ancak cesedine ait hiçbir şey bulunamadı. Hatta kaç kişinin yaşamını kaybettiği bile belirlenemedi. Ölü sayısı resmi raporlara ‘27 çalışan’ olarak geçti. Tahminler ise Nuri Paşa ile birlikte 28 kişinin şehit olduğu yönünde. Nuri Paşa’nın yerine sembolik olarak boş bir tabut defnedildi.

CEVAP BEKLEYEN SORULAR

Soruşturmanın ardından hazırlanan raporda patlamalara laboratuvardaki bazı maddelere sıçrayan elektrik kıvılcımının sebep olduğu yazılıydı ama ortada farklı söylentiler vardı. Halk, Nuri Paşa’nın Mısır ile Suriye’ye silah satması yüzünden fabrikanın bu ülkelerin düşmanları tarafından hazırlanan bir sabotaja uğradığına inanıyordu. Konu daha sonra Meclis’e de intikal etti. Ancak patlamanın birçok yönü aydınlatılmadı.

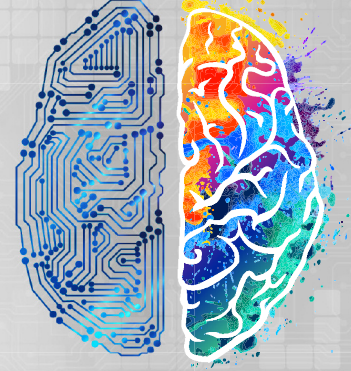


Tabanca patent aldı

Nuri Paşa, fabrikasında kendi adını verdiği ve patenti kendisine olan ait tabancalar da imal etti. 9 milimetre çapındaki bu tabancaların çizim ve tasarımını da Nuri Paşa bizzat kendisi yaptı. Nuri Paşa’nın ağabeyi Osman Mayatepek tabancanın hiç kullanılmaması bir örneğini İstanbul’daki Askeri Müze’ye bağışladı. Nuri Paşa’nın üretim için patent aldığı tabanca, şimdi müzede sergileniyor.



MOBILE™
WORLD CONGRESS



Our technology

Your vision

26 Şubat - 1 Mart 2018
Barcelona - İspanya

TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAKİ İSTANBUL TİCARET ODASI ORGANİZASYONU
TURKEY @ MOBILE WORLD CONGRESS BROŞÜRÜNDE BİR SAYFA İLE
MOBİL İLETİŞİM ve TEKNOLOJİNİN
DÜNYA PROFESYONELLERİNE ULAŞIN!

MOBILE WORLD CONGRESS 2018
TÜRKİYE MİLLİ KATILIM BROŞÜRÜ

Mobil iletişim ve teknolojinin uluslararası platformda buluşma adresi.
208 ülkeden 2300 katılımcı ve 108.000 ziyaretçi.

İspanya ve çevre ülkelerde kaynak yayın olarak kullanılacak ve fuar esnasında ücretsiz olarak profesyonellerin istifadesine sunulacaktır.

REKLAM BEDELLERİ

- Arka kapak reklam bedeli : 1.000 TL
 - Arka kapak içi reklam bedeli : 600 TL
 - İç sayfalar reklam bedeli : 300 TL
 - İki adet iç sayfa indirimli reklam bedeli : 450 TL
- Odamızdan teyit alınmadan ödeme yapılmamalıdır.

REKLAM SAYFASI DETAYLARI

- 9 cm x 6 cm yatay ölçülerde [3'er mm taşma paylı]
- PDF formatında
- Yüksek çözünürlük

BANKA DETAYLARI:

İstanbul Ticaret Odası TL Hesabı
Yapı ve Kredi Bankası Sultanhamam Şubesi

Şube Kodu : 055

Hesap No : 60614779

IBAN No : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

(Açıklama olarak; MOBILE WORLD CONGRESS 2018 Fuarı reklam bedeli yazılması gerekmektedir.)

Reklamın en geç gönderi tarihi: 24 Kasım 2017 Cuma
Detaylı bilgi için: Gökhan Çapkın / gokhan.capkin@ito.org.tr
T: 212 455 61 16 F: 212 520 15 26 GSM: 533 959 30 57



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

İSTANBUL TİCARET

Mesleki eğitimle güzelleşen sokak...

ESRA EZGİ ŞİMŞEK

SEKİZ bin yılı aşkın bir süredir kültür ve sanatın da başkenti olan kadim şehir İstanbul, her tür sanat eserinin sergilendiği adeta bir açık hava sahnesi... Çeşitli kültürleri bünyesinde barındıran İstanbul'daki Sultanahmet Meydanı da bu bağlamda yeni bir sanat sokağına ev sahipliği yapıyor.

İstanbul Büyükşehir Belediyesi (İBB) Hayat Boyu Öğrenme Merkezi (İSMEK) ve İBB Kültür A.Ş.'nin işbirliğinde 2016'da Sultanahmet Camii yanındaki sokakta açılan İSMEK Sanat Sokağı, her gün ziyaretçilerini ağırlıyor. Çatısı altında 80 atölye ve 40 branştaki eser ile ziyaretçi çeken sokakta İSMEK öğrencileri, aldıkları eğitim doğrultusunda yaptıkları ürünleri sanatseverlerle buluşturuyor.

100 BİN ALICI

Yaklaşık 2 yıldır faaliyet gösteren İSMEK Sanat



Sokağı'nda, satış merkezleri ve organizasyonlar için toplam 170 bin ürün üretildi. Bu ürünlerin yaklaşık 100 bini alıcısıyla buluştu. İSMEK Satış Merkezleri 7 kişilik tasarım ekibinden oluşuyor. Merkezde ayrıca 80 üretim hocası ve 2 bin 600 usta bulunuyor.

YAKINDA AVM'LERDE

Sanat Sokağı'nda İSMEK'e 9 dükkan ve 1 kafeterya ile Kültür A.Ş.'ye ait 2 dükkan yer alıyor. İstanbul Büyükşehir Belediyesi Hayat Boyu

Mesleki eğitim geleneksel sanatların da öğrenilmesini ve yaşatılmasını sağlıyor. İBB Hayat Boyu Öğrenme Merkezi (İSMEK) ve İBB Kültür A.Ş.'nin işbirliği ile mesleki eğitim alan sanatçıların yer aldığı İSMEK Sanat Sokağı, Sultanahmet'e ayrı bir canlılık katıyor.



Yapım aşamalarını izlemek mümkün

İSMEK Sanat Sokağı'nın en büyük özelliği, ziyaretçilerin aldıkları ürünlerin yapım aşamalarına da tanıklık edebilmeleri. Sanat sokağında ustalar bulundukları alanlarda canlı performans gösterileri yapıyor. Sokağı ziyaret edenler ebru, resim, deri, çini, porselen gibi pek çok branştaki ürünlerin yapım aşamalarına tanıklık edebiliyor. İSMEK Sanat Sokağı'nda dönem dönem workshoplar da düzenleniyor.

Her keseye göre ürün bulunuyor

İSMEK Sanat Sokağı'nda 40 branşta satışa sunulan eserlerin fiyatları, 5 TL ile 4 bin TL arasında değişiyor. Sokak, sabah saat 10.00'da açılırken yaz aylarında saat 20.00'de, kış aylarında ise saat 19.00'da

kapanıyor. İSMEK Sanat Sokağı ayrıca turistlerin yoğun ilgisini çekiyor.

