

## Kuyrukta sıranız 'cep'e emanet

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi girişimlerinden Queeme, sıra beklemeyi kolaylaştıran bir uygulama geliştirdi. Uygulama ile kullanıcı yakınındaki bir banka, cafe, hastane, noter, eczane, restoran, teknik servis veya herhangi bir işletmeyi tercih ediyor. Sonra da dijitalde sırasını alabiliyor. ■ 2'de



## Sosyal ağ reklamlarında yeni dönem

Yurt dışı kaynaklı sosyal medya şirketleri için yeni dönem başladı. Öte yandan Türkiye'deki şirketlerin de reklam verdiği sosyal ağları dikkatli seçmesi gerekiyor. Çünkü temsilcilik açmayan mecraaya ilan veren şirkete de cezai müeyyide var. ■ Müge Bibir ■ 15'te

Web site reytingi için 10 altın adım ■ 17



## Ekonominin anahtarı: Kültür-sanat

■ İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagic, kültür ve sanatın, sürdürülebilir ve alternatif bir ekonomi için giriş kapısı olduğunu söyledi. Avdagic, "Kültürel hafızası olanların ve ancak kitapla, sanatla iç içe olanların iktisadi kalkınma için gerekli vasfı oluşturdıklarını görebiliyoruz. Gerçekten kültür ve sanat, sürdürülebilir ve alternatif bir ekonomi için giriş kapısı" dedi. ■ 7'de



# İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

H. Odaturk

## 37 yazarın kaleminden tarihi yarımada

İstanbul Ticaret Odası, 37 yazarın İstanbul'un kültürel tarihini anlattığı kitabı yayınladı. Eser, İTO'da tanıtıldı. ■ Barış Cabacı ■ 19'da



22 OCAK 2021 YIL: 63 SAYI: 3144

ISSN 1300-3666

■ İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI ■

www.itohaber.com

# Katılım finansta KÜRESEL FIRSAT

Faizsiz finans ve kâr-zarar ortaklığı modelleriyle farklı bir imkan sunan katılım finansı, dünya genelinde son yıllarda önemli bir ivme yakaladı. Faizsiz finansın temelini ise Osmanlı para vakıfları oluşturmuştu.

### TRİLYON DOLARI KATLADI

Katılım finansında 2.88 trilyon dolarlık global büyüklüğün 2024 yılında 3.69 trilyon dolara ulaşması bekleniyor. Katılım bankacılığındaki büyüklük ise 2 trilyon doları yakaladı. Dünyada paydaş ekonomisi eksenli yeni arayışlar da katılım finansı için avantaja dönüşebilir.

### İSTANBUL FİNANS MERKEZİ

İstanbul Finans Merkezi projesiyle yeni bir atılım yapmaya hazırlanan Türkiye'ye katılım finansının da önemli bir katkı sağlayabileceği belirtiliyor. Katılım bankacılığının sektördeki payı toplam aktifte yüzde 7.2, toplanan fonda ise yüzde 9.3 seviyesine ulaştı.

### KOBİ'LERE DESTEK

Katılım bankalarının sağladığı 227 milyar 510 milyon liralık finansmanın yüzde 32.7'si KOBİ'lere kullandırıldı. Bu rakam tüm bankacılık sektörü baz alındığında yüzde 23.8 oranına karşılık geliyor. ■ 9'da



2021'de 138 milyar TL'lik yatırım ■ 11'de



## Mesleki eğitimde paradigma iş dünyasıyla değişti

Milli Eğitim Bakanlığı (MEB), 2023 Eğitim Vizyonu çerçevesinde iş dünyasıyla yeni adımlar atıyor. Bu adımları değerlendiren MEB Bakan Yardımcısı Mahmut Özer, "Mesleki eğitimde paradigmayı iş dünyasıyla birlikte değiştirdik" dedi. ■ Adem Orhun ■ 10'da



## Güneş enerjisinde üretim 2'ye katlanacak

Türkiye'de bu yıl güneş enerjisinde 1.500 megavat ilave kurulu gücün devreye girmesi öngörülüyor. Böylece güneş enerjisi alanındaki kapasite 2020'ye göre iki katına çıkacak. Güneşin toplam elektrik üretimindeki payının ise yüzde 5'i aşması hedefleniyor. ■ Osman Kuvvet ■ 18'de

## Mevzuat gündeminden başlıklar

- Motorlu taşıtlar vergisinde yapılandırma fırsatı
- Yapıda teminat bedelleri arttı
- Rusya'nın domates ihracatına uyguladığı kota yükseltildi
- TSE'den yeme içme sektörüne güven belgesi ■ 3'te



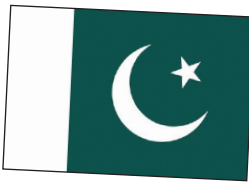
## Anlaşmadan önce yaptırım listesine bakın

ABD ve AB ülkeleri başta olmak üzere gelişmiş ülkelerin sıklıkla kullandığı ekonomik yaptırımlar, hem üreticileri hem de mal ve hizmet sağlayıcılarını etkiliyor. Uzmanlar, yeni bir ticari anlaşmaya girerken, yaptırım listesinin mutlaka kontrol edilmesini öneriyor. ■ Barış Cabacı ■ 6



## Pakistan madenleri işlenmeyi bekliyor

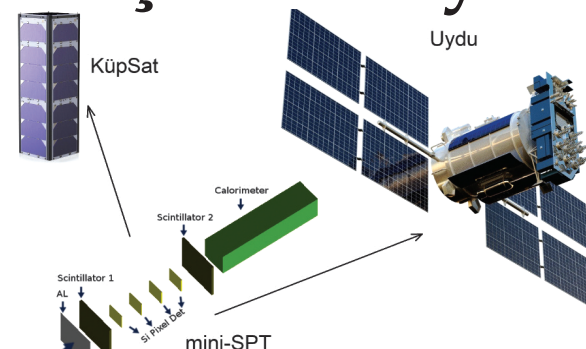
Kardeş Pakistan'dan, İTO aracılığıyla Türk firmalarına yeni bir yatırım daveti geldi. Pakistanlı yetkililer, sanayi, organik minarelleri işleyebilecek yeterli imkanın olmadığını belirterek, "Türkiye'nin sanayideki muazzam deneyiminden istifade etmek istiyoruz" dedi. ■ Adem Orhun ■ 8'de



## Zirkona küresel talep artıyor

İleri teknoloji ürünlerinin ve özellikle de nükleer sanayinin vazgeçilmez ögesi haline gelen zirkona, dünya genelinde yıllık yüzde 17'leri aşan bir talep artışı var. ■ Prof. Dr. Ahmet Kavas ■ 13'te

## Parçacık uzay dedektörüne ilk adım



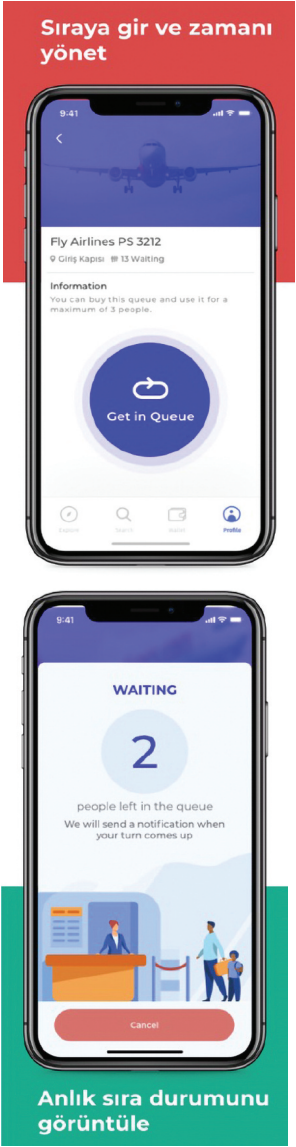
Teknopark İstanbul firmalarından İradets, uzay çalışmalarında kullanılacak çok amaçlı parçacık dedektör sistemi için üretim çalışmalarına başladı. ■ Soyhan Alpaslan ■ 16'da



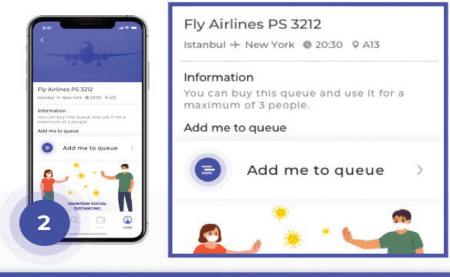
100 milyar dolardan pay için Irak'tan davet ■ 12



# Queeme ile sıra beklelemeye son



**B**ilgiyi Ticarileştirme Merkezi girişimlerinden Queeme, sıra beklemek istemeyen kişilerin imdadına yetişiyor. Geliştirilen uygulama banka, restoran, hastane, havayolu, noter ve eczane gibi yerlerde kolaylıkla kullanılabilir. Sistem, tüketicilere kendilerine sıranın kaç dakika sonra geleceğini cep telefonu aracılığıyla bildiriyor.



## İlk müşterimiz Kosova'da bir hastane

### Bundan sonraki hedefleriniz neler?

İşletmemiz ve fikrimiz, dünya ekseninde her ortamda hizmet verebilir bir bakış açısıyla geliştirildi. Zimbabve'de su kuyruğu varsa o işletme içinde bizim çözümümüz çalışabilir. Tokyo'da bir plazada kiralanabilir bir alanın yönetiminde de tercih edilebiliriz. Almanya'da bir dönerci dükkanı da bizi kullanabilir. Sade ve basit bir

kullanım ve hizmet sunumuna odaklanıyoruz. İlk günden bu bakış açısıyla hareket ettik ve ürünümüzü önce kendi ülkemizdeki kurumlarla entegrasyona açtık. Fakat ilk müşterimiz globalde oldu ve Kosova'da bir hastane ile ilk anlaşmamızı yaptık. Değer üretmeye, işletmeleri daha verimli olmaya ve yeni gelir modelleri ile büyümeye çabalıyoruz.



### TUĞÇE ÖZKUŞ

**B**İLGİYİ Ticarileştirme Merkezi (BTM) girişimlerinden Queeme, birçok yerde sıra beklemek zorunda kalan ve bu nedenle işleri aksayan insanların yardımına yetişiyor. Şehir insanının ömrü boyunca ortalama 52 günü sıra beklerken tükettiğini belirten Queeme kurucu ortaklarından Ersoy Soyer, geliştirdikleri uygulamayla bu zaman kaybının önüne geçtiklerini söyledi. Soyer, Queeme'yi İstanbul Ticaret okurları için anlattı.

### ÖMRÜMÜZÜN 52 GÜNÜ

**Queeme nasıl ortaya çıktı?**  
Dünyanın neresinde olursa olsun, hiçbirimiz sıra beklemeyle sevmiyoruz ve sıra beklerken ciddi bir zaman kaybı yaşıyoruz. Ortalama bir şehir insanı, ömründe 52 günü sıra beklerken tüketiyor. 2020 yılı başlarında Queeme'ye odaklandım ve ekibimi kurmak için ilk adımları attım. Bu esnada pandemi de hayatımıza dahil oldu. Temassız hizmet sunumu, sosyal mesafe, hayatımızın olmazsa olmaz bir parçası haline geldi. Geçirdiğimiz 10 ay sonunda sıra beklemeyle son veren dijital bir çözümü birlikte geliştirdik. Şu anda tüketicilere sıranın kaç dakika sonra onlara geleceğini cep telefonlarından bildirerek, ciddi bir zaman kazandırıyoruz.

### İŞLETMELER DE DİJİTALLEŞİYOR

**Sistem nasıl çalışıyor?**  
Sistem, tamamen dijital ve temassız bir mantıkla cep telefonlarına indirilebilen Queeme uygulaması ile çalışıyor. Uygulamayı indirmek istemeyen kullanıcılarımıza QR kodlarımız yardımıyla SMS veya mesajlaşma uygulamalarından da hizmet verebiliyoruz. Kullanıcının lokasyonuna bakarak onlara sıra almak isteyecekleri işletmeleri sunuyoruz. Kullanıcı yakınındaki bir banka, cafe, hastane, havayolu, noter, eczane, restoran, teknik servis veya herhangi bir işletmeyi tercih ederek, basit iki adımda dijitalde sırasını alabiliyor. İşletme ise sunduğumuz yazılım altyapısı sayesinde sıraları onaylayarak iş süreçlerini cep telefonlarına gönderilen bilgilendirmelerle tüketiciye ulaştırabiliyor. Bu sayede zaman kayıpları ve verimsizlik ortadan kalkıyor. Tamamen müşteri memnuniyeti odaklı bir yapı sunuyoruz. Tekil hizmet veya ürün satıyorsanız, hizmet veya ürününüzün temassız olarak kredi kartı altyapımızla

dijitalde satın alınmasına da aracılık edebiliyoruz.

Buz dağının görünen yüzü sıra iken, asıl B2B dediğimiz işletmeler arası tarafta başka bir yapıya bürünüyor. Üye işyerlerimiz Queeme kullanarak sadece dijital bir çözüme kavuşmuyorlar. Kendileri de dijitalleşiyorlar. İşletme sahipleri, şubelerinin veya merkezlerinin kimler tarafından hangi gün, hangi saatte kaç kez ziyaret edildiğini, gelen kitlenin demografik analizlerini ve yoğunluk saatlerini anlık izleyebiliyor. Bu sayede personel sayısını, hizmet sürelerini ve performanslarını takip edebiliyorlar. Her bir işlem tamamlandığında işletme ve personele dair geri bildirimleri alıyoruz. Böylece problem ve



aksaklıkları uzaktan izlerken, yeni iş modellerinin geliştirilmesine aracılık edebiliyoruz. Sıklıkla sizi tercih eden müşterilerinize özel avantajlar,

indirimler ve öncelikli sıra hizmeti sunabiliyorsunuz. Aslında iş zekası çözümleri sunarak işletmelerin verimini, gelişimini ve kârlılığını artırmaya odaklanıyoruz. Bu hizmeti de küçük abonelik bedelleriyle her tür KOBİ ve büyük işletme için kolay erişilebilir halde sunabiliyoruz.

### İŞ YAPIS TEMELLERİNİ YIKIYORSANIZ

**Girişiminizi hayata geçirirken ne gibi zorluklar yaşadınız?**

Yetenekli insanları bir araya getirmek ve onları tek bir amaç odaklı tutabilmek, bence işin en zorlayıcı kısımlarından biri. Bunu başarabiliyorsanız bu kez en çok zorlayıcı kısım ürün-pazar uyumunu yakalamanız olacaktır. Hele ki denenmemiş ve çok bilinmeyen bir iş üretiyorsanız, iş yapış temellerini yıkıyorsanız, büyük dirençlerle karşılaşmanız kaçınılmaz olabilir. Aslında en çok tabuları kırmakta ve ilk zamanlar yeni müşteri edinme tarafında zorlandığımızı ifade edebiliriz. Kimse konfor alanını kolayca terketmek istemiyor ama geç kalındığında iş isten geçmiş oluyor. Yeni deneyimler çoğu insanı ilk başta ürktü de eğer gerçek bir sorunu çözüyorsanız tüketicileriniz sizden vazgeçemeyecek.

### ODAKLANDIĞIMIZ SEKTÖRLER

**Kullanıcı profiliniz kimlerden oluşuyor?**

Biz ana odakta B2B odaklı bir girişimiz. Üye işyerlerimizin hedef pazarı 7' den 70'e herkese hitap edebiliyor. Bu da bizi her kitleyi yakından tanımaya ve ihtiyaçlarına eğilmeye yöneltiyor. Üye işyerleri tarafında özellikle odaklandığımız sektörler finans, ulaşım, sağlık, perakende, gıda, etkinlik, eğlence, yeni ürün ve lansmanlar diyebiliriz.

### RAKİPLERİMİZDEN FARKIMIZ

**Quemee olarak farkınız nedir?**  
Globalde üç ana rakibimiz var. Fakat biz onlara göre birçok farklılık barındırıyoruz. Sıra satarak ek gelir oluşturma, sıra erteleme modülleri, uzaktan randevu ile sıra alma, tekil ürün veya hizmetin temassız satışı gibi çok farklı hizmetlerle müşteri memnuniyetini daha üst sıralara taşıyabilen ve işletmelere fayda sunan araçlara sahibiz.

## BTM yatırımcı bakışını öğretti

**BTM ile yollarınız nasıl kesişti?**

BTM'de çeşitli programlara dahil olarak çok yararlı bir süreç deneyimledik. Sağlanan destekler, eğitim ve atölyelerle kendimizi başka bir noktaya taşıdık. Ekibimizin ve özellikle stajyerlerimizin katıldığı birçok eğitimle pazar analizi, konumlandırma ve müşteri deneyimi alanlarında katkılar sağladık. Ben de BTM Yatırımcı Kulübü 3. dönemine katılma şansını bularak yatırımcıların bakış açılarını ve yatırım odakları konusunda da birçok deneyim kazandım.

## Zorluklar, en iyi rehberimiz oldu

**Türkiye'de girişimcilik ekosistemini nasıl değerlendiriyorsunuz?**

Ülke olarak ruhumuzda girişimcilik var ama sınırlarımızın dışına uzanma reflekslerimiz henüz tam değil. Globale daha fazla odaklanmak ve kendimizi geliştirmek zorundayız. Birçok üniversitede çok yetenekli gençlerimiz olduğunu biliyorum. Daha çok yöreklendirilmeler, desteklenmeler ve daha çok kaynak bulmaları. Bu sayede ülke olarak birçok şeyi değiştirebiliriz. Queeme'de yeni bir deneyim türeten ve alışkanlıkları yıkan bir girişim olduğumuz için hizmet deneyimlemesi ve entegrasyonlarda direnç gördük ama vazgeçemeyerek bize inanan müşterilere ulaştık. Zorluklar, bizim en iyi rehberimiz ve yol haritamız oldu diyebiliriz.

# MWC BARCELONA 2021

28 Haziran – 1 Temmuz 2021  
Barcelona – İspanya

**CONNECTED IMPACT**  
28 June - 01 July 2021

Teknolojinin buluşma noktası

## Mobil Teknolojilerin Yenilikleri

### MWC Barcelona 2021 Fuarı'nda Buluşuyor

#### MWC Barcelona 2021

- İnovasyon ve ileri teknolojiyi bir araya getiren mobil teknolojileri fuarı
- 120.000 m2 alanda 8 Salon 2.400'ü aşkın katılımcı
- 198 ülkeden 109.000'i aşkın ziyaretçi
- 7.900 CEO ve 3.640 uluslararası medya mensubu
- İstanbul Ticaret Odası'nın 2014 yılından itibaren gerçekleştirdiği Türkiye Milli İştirak'i'nin yükselen başarı grafiği

#### Fuar Katılımına İlişkin Sunulan Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- T.C Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

#### Katılım Bedeli

|                     |                                          |
|---------------------|------------------------------------------|
| Minimum stant alanı | : 6m <sup>2</sup>                        |
| Katılım bedeli      | : 12.780 TL/m <sup>2</sup>               |
| 1.Ödeme             | : 1.000 TL x Talep edilen m <sup>2</sup> |
|                     | : Katılım sözleşmesi ile birlikte        |
| 2.Ödeme             | : Kalan bedelin %50'si                   |
|                     | : 2 Nisan 2021                           |
| 3.Ödeme             | : Bakiye Bedel 13 Mayıs 2021             |

#### Banka Bilgileri

|                                                                                                                         |                                    |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------|
| Hesap Adı                                                                                                               | : İSTANBUL TİCARET ODASI           |
| Banka                                                                                                                   | : YAPI KREDİ BANKASI               |
| Şube                                                                                                                    | : SULTANHAMAM-İSTANBUL             |
| Şube Kodu                                                                                                               | : 055                              |
| TL Hesap No                                                                                                             | : 60614779                         |
| IBAN                                                                                                                    | : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79 |
| • Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "MWC BARCELONA 2021 KATILIM BEDELİ" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir. |                                    |

#### Teşekkür eder, saygılar sunarız.

**İSTANBUL TİCARET ODASI 1882**

**Pelin Karamahmutoglu / Akif Gönülcü / Gökhan Çapkin**

Tel : 0212 455 65 06 / 0212 455 61 19 / 0212 455 61 16  
GSM : 0530 962 01 39 / 0530 931 31 08 / Faks: 0212 520 15 26  
E-Posta : pelin.karamahmutoglu@ito.org.tr / akif.gonulcu@ito.org.tr / gokhan.capkın@ito.org.tr

**444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal**





## Rusya domates kotasını artırdı

TİCARET Bakanı Ruhsar Pekcan, Rusya'nın Türkiye'nin domates ihracatına uyguladığı kotanın 200 bin tondan 250 bin tona yükseltildiğini açıkladı. Pekcan, Twitter hesabından yaptığı açıklamada, Rusya'nın konuya ilişkin kararnameşinin onaylanıp yayınlandığını açıkladı.

Kararnamenin 10 gün sonra yürürlüğe gireceğini belirten Pekcan, "Rusya'nın domates ihracatımıza yönelik uyguladığı kota, 200 bin tondan 250 bin tona yükseltildi. Çiftçilerimize, ihracatımıza hayırlı olsun" dedi.

## Azerbaycan'la tercihli ticaret dönemi

TÜRKİYE ile Azerbaycan Arasında Tercihli Ticaret Anlaşması onaylanarak Resmi Gazete'de yayımlandı.

Bakü'de 25 Şubat 2020 tarihinde imzalanan anlaşma ile peynir türleri, erik, siyah çay, beyaz şeker, hıyar, kornişon, elma püresi, kayısı püresi, fındık püresi, erik püresi, tatlılar gibi bazı ürünlerde tarifelerin indirilmesi veya kaldırılması ve tarife dışı engeller ile tarife benzeri engellerin kaldırılması öngörülüyor. Anlaşma ile taraflar birbirlerine en çok kayırlan ülke muamelesi gösterecekler.



## İthal duvar kağıdında önleme devam

TİCARET Bakanlığı tarafından hazırlanan İthalatta Korunma Önlemlerine İlişkin Tebliğ, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, 9 Ağustos 2018 tarihli Cumhurbaşkanlığı Kararı ile yürürlüğe konulan Duvar Kağıdı ve Benzeri Duvar Kaplamaları İthalatında Korunma Önlemi Uygulanmasına İlişkin Karar kapsamında



başvuru neticesinde soruşturma açılması ve soruşturmanın usul ve esasları kararlaştırıldı.

Başvuruya istinaden yapılan ön incelemeden sonra, İthalatta Korunma Önlemlerini Değerlendirme Kurulu, korunma önlemi uzatma soruşturması açılmasına oy birliğiyle karar verdi.

### QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda [https://www.ito.org.tr/documents/QR\\_CODE/2101.pdf](https://www.ito.org.tr/documents/QR_CODE/2101.pdf) adresini ziyaret etmeniz yeterli.



# MTV'de yapılandırma fırsatı



**31 Ağustos 2020'den önce tahakkuk eden MTV ile gecikme faizlerinin ödenmesi için yeniden yapılandırma fırsatı var. Bunun için 17 Kasım 2020 itibarıyla kesinleşmiş ve ödenmemiş ya da ödeme süresi henüz geçmemiş olması şartı aranıyor.**

**M**OTORLU taşıtlar vergisinde (MTV) ilk taksit ödeme dönemi başladı. 1 Şubat tarihine kadar ilk taksitin ödenmesi gerekiyor. Geçmiş dönem borçlarının yapılandırılması için de aynı tarihe kadar başvuru imkanı bulunuyor.

Öte yandan, 31 Ağustos 2020'den önce tahakkuk eden MTV ile bu vergiye bağlı gecikme faizleri ve zamları, 17 Kasım 2020 itibarıyla kesinleşmiş ve ödenmemiş ya da ödeme süresi henüz geçmemiş olmak şartıyla yapılandırılabilir. MTV aslının tamamı ile birleşmiş gecikme faizi ve zammı yerine, Yurt İçi Üretici Fiyat Endeksi (Yİ-ÜFE) oranları esas alınarak hesaplanan tutarın ödenmesi halinde, MTV'ye ilişkin vergi ziyayı cezası ile gecikme faizi ve zammının tahsilinden vazgeçiliyor.

### 1 ŞUBAT'A KADAR

Yapılandırma fırsatından yararlanmak için 1 Şubat 2021 günü sonuna kadar, İnteraktif Vergi Dairesi'nden çevrimiçi olarak başvuru yapılabilecek. Vergi daireleri yanında, il veya ilçedeki MTV'yi tahsile yetkili vergi dairelerine / mal müdürlüğüne de şahsen başvuru imkanı bulunuyor. Birden fazla aracı olanların, her bir araç için ayrı ayrı başvuru yapması önem taşıyor. Yapılandırma hükümlerinin ihlal edilmemesi şartıyla taksitlendirme süresi sonuna kadar taşıtların fenni muayenelerinin yaptırılmasına imkan verilecek.

### TAKSİT KOLAYLIĞI

Yapılandırılan borçlar, peşin veya taksitler halinde ödenebilecek. Borcun peşin ödenmesi halinde bir katsayı uygulanmayacak ve Yİ-ÜFE oranında hesaplanan tutardan yüzde 90 indirim yapılacak. Ödemelerin ise 1 Mart 2021'e kadar yapılması gerekiyor. Adlarına trafik şube ya da bürolarına kayıt ve tescil edilmiş motorlu kara taşıtları bulunanlar ile Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü'ne kayıt ve tescil edilmiş uçak ve helikopteri olanların motorlu taşıtlar vergisi ödemesi gerekiyor.

## Demir çelikten halatta yeni karar

DEMİR çelikten halat ve kablo ithalatında birim gümrük kıymeti ton başına 3 bin dolar olarak uygulanacak. Ticaret Bakanlığı'nın konuya ilişkin kararı, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Buna göre, demir çelikten halat ve kablo (GTİB'de enine kesitinin en geniş yeri 3 milimetreyi geçen fakat 12 milimetreyi geçmeyenler, 12 milimetreyi geçen fakat 24 milimetreyi geçmeyenler, 24 milimetreyi geçen fakat 48 milimetreyi geçmeyenler, 48 milimetreyi geçenler ve diğerleri olarak tanımlananlar) dış alımında birim gümrük kıymeti ton başına 3 bin dolar olarak belirlendi.



## Yapıda teminat bedelleri arttı

YAPI Denetimi Hakkında Kanun kapsamında alınan teminat bedelleri, Yurt İçi Üretici Fiyat Endeksi (Yİ-ÜFE) yıllık artışı olan yüzde 25.15 oranında artırıldı.

Çevre ve Şehircilik Bakanlığı Yapı Denetim Daire Başkanlığı'nın Resmi Gazete'de yayımlanan ilanına göre, bakanlıktan izin belgesi almak isteyen yapı denetim kuruluşlarından alınan 385 bin 79.10 lira tutarındaki teminat 481 bin 926.49 liraya, laboratuvar kuruluşlarından alınan ise 125 bin liradan 156 bin 437.50 liraya çıkarıldı.



## Deprem sigortasında teminat yükseldi

ZORUNLU Deprem Sigortası Tarife ve Talimat Tebliği'nde değişiklikleri içeren tebliği, Resmi Gazete'de yayımlandı. Zorunlu Deprem Sigortası bulunan meskenler için azami teminat tutarı 240 bin liradan 268 bin liraya yükseltildi. Teminat başlangıç tarihi 1 Ocak 2021 ile 31 Aralık 2021 arasında bulunan sigorta sözleşmeleri için de tarife fiyatı üzerinden yüzde 10 indirim uygulanacak.

## TSE'den yeme içme sektörüne güven belgesi



COVID-19 salgınının üretime, hizmete ve eğitime etkisini azaltmak için yeni bir belgelendirme modeli daha hayata geçiriliyor. TSE'den yapılan açıklamaya göre, yeme-içme sektöründeki işletmelerin

faaliyetlerinin güvenli bir şekilde devam edebilmesi için TÜRES üyesi restoranlarda denetimler yapılacak. Gerekli şartları sağlayan restoranlar TSE COVID-19 Güvenli İşletme Belgesi ile belgelendirilecek.

**ekoTicari ile talepten teklife, tekliften siparişe, sipariştan mal kabule iş süreçlerinizi uçtan uca yönetin!**

**Güvenli**

**Her yerden erişilebilir**

**Hızlı**

**Girişimci ve kobilerin ticari yazılım ihtiyacını karşılamak için geliştirilmiş, e-Fatura, e-Arşiv Fatura, e-İrsaliye, e-Defter gibi e-Belgelerle entegre, bulut tabanlı yeni nesil ticari yazılım ekoTicari!**

(0212) 467 33 33  
 /uyumsoft  
[www.uyumsoft.com](http://www.uyumsoft.com)



Türkiye Petrolleri Anonim Ortaklığı (TPAO), Karadeniz'de keşfedilen doğalgazın arama, sondaj ve saha geliştirme çalışmaları için ayrılan ödeneğinin de katkısıyla 2021'de en çok yatırım yapacak KİT olacak. TPAO'nun 13.4 milyar liralık yatırım hedefi var.

# Doğalgaz yatırımlarına bütçe dopingi

KAMU iktisadi teşebbüsleri (KİT), 2021 Yılı Yatırım Programı çerçevesinde bu yıl 43 milyar 487 milyon 704 bin liralık yatırıma imza atacak. Geçen yılki 24 milyar 316 milyon 672 bin liralık yatırım ödeneği ile kıyaslandığında KİT'lerin yatırım ödeneği bu yıl yüzde 79 oranında artmış oldu. TPAO, Karadeniz'de keşfedilen doğalgazın arama, sondaj ve saha geliştirme çalışmalarına yönelik Sakarya Doğalgaz Sahası Geliştirme Projesi için ayrılan 6.8 milyar liralık ödeneğinin de içinde bulunduğu 13.4 milyar liralık yatırım hedefiyle KİT'ler arasında en fazla ödenek tahsis edilen kuruluş oldu. Kuruluş, bu ödenek tahsisini ile geçmiş yıllarda ilk sırada

yer alan Devlet Demiryolları'nı (TCDD) geride bıraktı.

## BOTAŞ ÜÇÜNCÜ SIRA

Ödenek tahsisinde TCDD Genel Müdürlüğü 12.6 milyar lira ile ikinci, Boru Hatları ile Petrol Taşıma A.Ş. (BOTAŞ) Genel Müdürlüğü 6.1 milyar lira ile üçüncü, Türkiye Elektrik İletim A.Ş. (TEİAŞ) Genel Müdürlüğü de 5.5 milyar lira ile dördüncü sırada yer aldı. Elektrik Üretim A.Ş. Genel Müdürlüğü 1 milyar 746 milyon 500 bin lira, TCDD Taşımacılık A.Ş. Genel Müdürlüğü 950 milyon lira, Türkiye Elektrik Dağıtım A.Ş. Genel Müdürlüğü 750 milyon lira, Devlet Hava Meydanları İşletmesi (DHMI) Genel Müdürlüğü

635 milyon 862 bin lira, Eti Maden İşletmeleri Genel Müdürlüğü ise 595 milyon 680 bin lira tutarında yatırım yapacak.

## YÜZDE 33 ULAŞTIRMAYA

Öte yandan, 2021 yılındaki KİT yatırımlarının yüzde 33'ünü ulaştırma ve haberleşme yatırımları oluşturuyor. Bu yıl içinde, ulaştırma ve haberleşme için 14 milyar 344 milyon 997 bin lira tutarında KİT yatırımı öngörülürken, enerji sektörüne 14 milyar 50 milyon liralık, madencilik sektörüne 13 milyar 960 milyon 251 bin liralık yatırım yapılacak. Bunları 915 milyon 370 bin lirayla imalat ve 210 milyon 306 bin lirayla tarım sektörlerine yönelik yatırımlar takip edecek.

# Günlük petrol talebi 5.5 milyon varil artacak

ULUSLARARASI Enerji Ajansı'nın (IEA) aralık ayına ilişkin petrol piyasası raporuna göre, talepteki toparlanma, temel olarak mali ve parasal destek paketlerinin etkisinin yanı sıra yeni tip koronavirüs salgınıyla mücadeleyle yönelik ekonomik adımların etkinliğini yansıtıyor. Dünya genelinde Covid-19 vaka sayısındaki artış, ekonomik toparlanmayı yavaşlatsa da aşılama çalışmalarının yaygınlaşması ve ekonomik hareketlilikteki canlanmanın, yılın ikinci yarısında daha güçlü bir büyümeyi teşvik edeceği bekleniyor. Bu kapsamda, küresel petrol talebinin bu yıl geçen

yıla göre yaklaşık 5.5 milyon varil/gün (yüzde 6) artışla günlük 96 milyon 600 bin varil seviyesine ulaşacağı tahmin ediliyor.

## TALEPTE ASYA PASİFİK AĞIRLIĞI

Petrol talebinde 2021'de günlük 35 milyon 900 bin varille Asya Pasifik Bölgesi'nin başı çekmesi beklenirken, bu bölgeyi 30 milyon varille Amerika kıtası ve 14 milyon varille Avrupa'nın izleyeceği kaydedildi. Rapora göre, küresel petrol arzı 2020 Aralık'ta bir önceki aya göre 30 bin varil/gün artışla günlük yaklaşık 92 milyon 770 bin varil oldu.



Derleyen: Necmi Uysal necmi.uysal@ito.org.tr

# Uluslararası emtia piyasaları

Güncel Haftalık Yıllık

Değişim %

## ENERJİ

|                                       |      |      |      |
|---------------------------------------|------|------|------|
| Petrol (Brent, \$/Varil)              | 55.9 | -0.3 | -7.9 |
| Doğalgaz (Henry Hub, \$ /MMBtu)       | 2.55 | -7.3 | 45.5 |
| Doğalgaz ( \$/1000 m³)                | 90.2 |      |      |
| Termal Kömür (\$/Ton, FOB, Newcastle) |      |      |      |
| Avustralya, 6.000 KCal/kg)            | 84.5 | -4.8 | 19.0 |

## METALLER

|                                                 |        |      |      |
|-------------------------------------------------|--------|------|------|
| Altın (\$/Ons)                                  | 1.840  | -0.8 | 17.1 |
| Gümüş (\$/Ons)                                  | 25.2   | -1.2 | 39.1 |
| Platin (\$/Ons)                                 | 1.100  | 2.5  | 8.9  |
| Bakır (\$/Ton)                                  | 7.986  | 0.0  | 35.4 |
| Alüminyum (\$/Ton)                              | 1.964  | -2.2 | 10.3 |
| İnşaat Çeliği (Çin, \$/Ton)                     | 584    | -0.5 | 6.2  |
| Demir Cevheri (\$/Ton, CFR, Tianjin-Çin, %63.5) | 169.5  | 0.9  | 75.6 |
| Kurşun (\$/Ton)                                 | 1.986  | 1.2  | 1.4  |
| Kalay (\$/Ton)                                  | 21.600 | 2.1  | 27.8 |
| Çinko (\$/Ton)                                  | 2.652  | -3.9 | 12.7 |
| Nikel (\$/Ton)                                  | 18.075 | 5.3  | 39.2 |

## TARIM ÜRÜNLERİ

|                         |       |       |       |
|-------------------------|-------|-------|-------|
| Buğday (\$/Ton)         | 236.2 | 5.7   | 21.1  |
| Mısır (\$/Bushel)       | 5.22  | -2.4  | 34.9  |
| Mısır (\$/Ton)          | 213   |       |       |
| Pamuk (\$/Lb)           | 0.81  | -1.2  | 17.4  |
| Kakao (GBP/Ton)         | 1.773 | 4.8   | -8.9  |
| Kahve (\$/Lb)           | 1.27  | 5.0   | 15.5  |
| Kahve (\$/Ton)          | 2.800 |       |       |
| Şeker (\$/lb)           | 0.16  | 6.7   | 14.3  |
| Şeker (\$/Ton)          | 353   |       |       |
| Kereste (\$/m³)         | 283   | -18.7 | 57.5  |
| Palmiye Yağı (\$/Ton)   | 895   | -7.9  | 27.5  |
| Baltık Kuru Yük Endeksi | 1.766 | -4.5  | 156.3 |

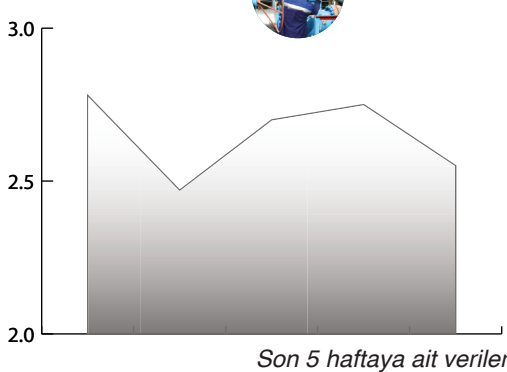
Veriler, 19 Ocak 2021 itibarıyla düzenlenmiştir.

# En hareketli ürünler

MMBtu



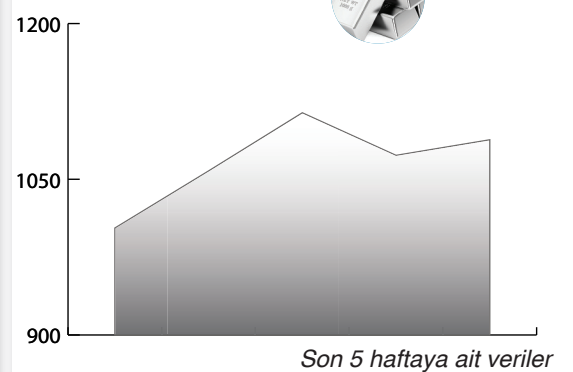
DOĞALGAZ



\$/Ons



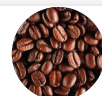
PLATİN



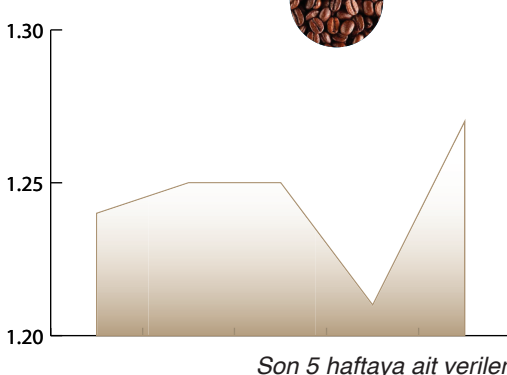
## Çin'in üretimi artıyor

ABD Enerji Bakanlığı'nın doğalgaz stoklarının öngörülenden fazla 134 milyar kübik feet düştüğünü açıklamasına ve soğuk geçmesi beklenen ocak ayına rağmen doğalgaz fiyatı haftalık yüzde 7 değer kaybetti. ABD doğalgazının önemli ihracat pazarı olan Çin'in 2020'de rekor doğalgaz üretimi gerçekleştirmesi de fiyattaki ters hareketin nedeni olarak gösteriliyor. ABD'de bir önceki haftaya göre günlük tüketim yüzde 4.8 artışla 113 milyar kübik feet'ten 118.4 milyar kübik feet'e çıktı.

\$/Lb



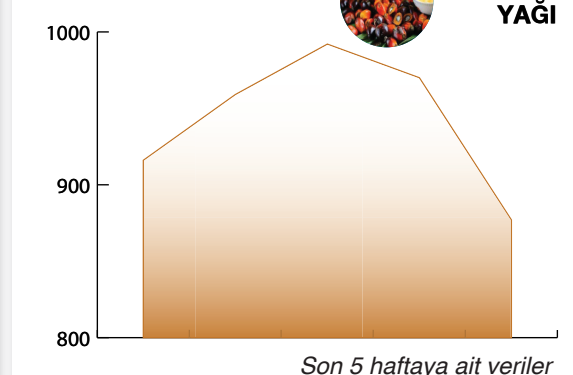
KAHVE



\$/Ton



PALMIYE YAĞI



## Üretim sıkıntılı

Kahve fiyatları, Brezilya'da düşük verim beklentisi ile 1.3 \$/Lb seviyelerine kadar çıktı. Ancak Brezilya Realı'nın değer kaybı nedeniyle haftayı yüzde 5 prim ile 1.27 dolardan kapattı. En büyük Arabica kahve üreticisi Brezilya'nın 2021 kahve üretiminin yüzde 37 düşeceği tahminleri yapılıyor. Diğer taraftan en büyük Robusta kahve üreticisi Vietnam'da da üretimin bu yıl doğal afetler ve düşük fiyat nedeniyle yüzde 10 ila 15 düşmesi bekleniyor.

## Üretim artışı bekleniyor

Palmiye yağı fiyatları, yüksek seyreden stoklara ilave olarak 2021 yılının ikinci yarısında Malezya'da üretimin toparlanacağı beklentisi ile yüzde 8 düşerek 900 doların altına geriledi. Fiyat düşüşünde etkisi olan bir diğer gelişme ise Fransa ve Litvanya'nın palmiye yağından üretilen biyodizel yakıtlara sınırlama getirmesi, buna karşılık Malezya'nın Dünya Ticaret Örgütü'ne kısıtlama ile ilgili girişimde bulunması oldu. En büyük üretici konumundaki Endonezya'da da üretimin ve stokların bu yıl yüksek olacağı beklentisi mevcut.



# Riskleri yöneten ayakta kalacak



Modern anlamda asansör, 1850'li yıllarda ortaya çıktı. Amerikalı mucit E. Graves Otis, 1854 yılında yeterli koruyucu tertibata sahip, yani tutan kablo tamamen kesilse de düşmesine engel olan bir tertibatı bulunan ilk mekanik asansörü yaptı.

Fizikçi ve bilim kurgu yazarı Isaac Asimov, Bilim ve Buluşlar Tarihi kitabında, "Gelecekteki şehirlerin şeklini belirleyen her şeyden çok asansördü" diyor.

Belirli bir yıldan on yıllar boyunca geriye doğru bakıldığında değişimi fark etmek kolaydır. Tarihçi olaylara, olgulara uzaktan baktığında değişimin aşamalarını görür. Dönüm noktalarını belirleyebilir. Ancak bir dönemin tam içindeyken değişimi algılamak zor iştir. Tam ortasındayken gerekli önlemleri almak ise çok daha zor...

Aynen, 'asansör' olgusunu bilmeyen ya da düşünemeyen bir şehircinin 19. yüzyılın sonlarında gökdelenlerin yaygınlaşacağını tahmin etmesinin imkansız olduğu gibi...

★★★

Eko-Mercek'te son iki yazıdır, değişimi konuşuyoruz. Değişimi fark etmenin hem zorluklarını hem de bizi düşürdüğü gaffetleri örnekleriyle ele alıyoruz. Görüyoruz ki, en bilgili kişilerin, en köklü kurumların bile gelecek tahminleri isabetsiz. Deyim yerindeyse, karavanalarla dolu...

Tabii bu, dünya anlaşılabilir bir yerdir demek değil. Değişim sezilmez demek de... Elbette, gelecek yıl ya da önümüzdeki 10 yılda hangi şirketin ayakta kalacağını bilemeyiz. Ya da hangi ürünlerin geleceğe damga vuracağını da...

Bunlara iş dünyası ve tüketiciler karar verir. Ama önümüzdeki dönemde ürün ve hizmetlerin izleyeceği genel eğilimleri bugünden kavramak mümkündür. Evet, asansörü tahayyül edemeden, gökdelenlerin yaygınlaşacağını bilemeyiz. Ancak, asansöre duyulan ihtiyacın da kaynağı olan nüfus artışının ve sanayileşmenin kentlere göçü artıracığını herkes öngörebilir.



Elbette eğilimleri kavramak bir sihirli değnek vermiyor elimize... Şehirleşmenin insanlar arasında sosyal ilişkileri geliştirme ihtiyacını arttırdığı biliniyordu.

Mikroişlemcilerin zamanla küçüleceği ve ucuzlayacağı da Moore Yasası ile 70'li yılların başında kanıtlandı. Gelgelelim, o yıllarda, dönemin büyük şirketleri dahil bu gerçekleri değerlendirmeyi akıl eden pek olmadı. Bu olguları birlikte ele alıp, cep telefonu ve sosyal medyaya yatırım yapanları ise şimdi hepimiz tanıyoruz. Döne döne bunun üzerinde durmalıyız. Film makarası ile fotoğraf çeken makinaların üç yıl içinde dijital fotoğraf makinaları tarafından nasıl alt edildiğini, onların da fotoğraf çekme özelliğine sahip akıllı cep telefonlarına nasıl beş yıl içinde yenik düştüğünü hep hatırlamalıyız.

Aynı nedenden ötürü, çevremizde olup bitenlerin neden farkına varmakta güçlük çektiğimizi, hatta bu değişimi algıladığımız halde neden gerekli önlemleri almadığımızı tartışmak da faydalı bence...

★★★

Zaman zaman kibir gözlerimizi adeta kör ediyor. Yeni eğilimlerin ve ürünlerin



EKO  
MERCEK

Hakan GÜLDAĞ

a.hakan.guldag@gmail.com

küçümsenmesine yol açıyor. 1950'li yıllarda "Japonlarda, Amerikalıların talep edeceği bir ürün üretme yeteneği yok" diyen ABD Dışişleri Bakanı John Foster Dulles gibi...

Oysa bu duyguya yenilmemek, rakipleri ciddiye almak ve onlara saygı duymak gerekiyor. Duymayan, sonuçlarına katlanmak zorunda... Bugün yılda 9 milyon civarındaki satışıyla bir Japon markası, Amerika dahil dünyanın açık ara en çok satan otomobilini üretiyor. Tüm dünya pazarının yüzde 10'unu tek başına karşılıyor.

Kabul edelim ki, bu çağda teknolojiye bağlı olarak her şey çok hızlı değişebiliyor ve bu da hepimizi işimizin acemisi haline getiriyor. Bir nevi cahilleştiriyor. Yaşımız ya da tecrübemiz ne olursa olsun! Ve anlaşılabilir o ki, bu hızlı değişim sürdüğü sürece de hep acemi kalacağız. Cahil kalmak istemiyorsak en iyisi alçak gönüllülük ile dost olmak...

★★★

Kararsızlık da gaffete düşmenin önemli bir nedeni. Değişimi fark etmek de, alternatif önlemlerin analiz ve seçiminde geciktirmiş rekabet trenini kaçırabiliyoruz. Tecrübe bile kararsız yöneticilerin derdine derman olamıyor.

Aynen yukarıdaki fotoğraf makinaları bahsimizde olduğu gibi... Kodak'ın başına gelenler ortada. Şirketin yöneticileri film makaralarının geleceğinin olmadığına ilişkin muhtemelen düzinelerce rapor okudu. Üstelik dijital fotoğraf makinaları ilk kez Kodak'ta icat edildi. Buna rağmen yönetimin gösterdiği kararsızlık ve atalet nedeniyle taa 1880'de kurulan şirket, tarih yaprakları 2012'yi gösterdiğinde iflas başvurusunda bulunmuştu.

★★★

Bilinmesi ve izlenmesi gerekenler arttı. Önümüzdeki 10 yılda daha da artacak. Bu, bir taraftan yeni fırsatlar yaratırken, riskleri de doğal olarak çoğaltıyor.

Evet, kişisel ve gündelik sorunlarınıza pratik çözümler bulma kültürümüz ve kaslarımız epey gelişmiş bir düzeyde. Ama eğriye eğri, doğruya doğru... Biz, gelecek günlerin getireceği riskler konusunda kafa yormaya pek yatkın değiliz.

Riskleri çok ciddiye almıyoruz. Bakın sigorta verilerimize... Son dönemde artıyor artmasına ancak kişi başına sigorta değerlerimizi şöyle bir karşılaştırm... Söze gerek kalmayacak, tablo ortada. Geleceği düşünmeyi pek sevmiyoruz. Ama başlasak iyi olur. Bugün riskleri dikkate almadan bir iş yapmak veya yönetmek mümkün değil.

★★★

Aman, yanlış anlaşılmasın. Risk almamak değil bahsettiğim. Aksine, bugünkü hızlı değişim döneminde gaffet örnekleri ortaya çıkmasını diye harekete geçmekten söz ediyorum. Çoğu kişi, "Ayağım karada oldukça, denizden hoşlanırım" der ama şimdi öyle bir zamandayız ki, 'kıyıyı gözden kaybetmeye cesaret edememek' yeni

denizler keşfedemeyeceğiz.

Yavuz Sultan Selim'in ünlü sözüdür: Cesaret insanı zafere, kararsızlık tehlikeye, korkaklık ise ölüme götürür. Zaman, tembellik zamanı değil. Aynı şeyi yapıp farklı sonuçlar almayı umamayacağımız gibi risk almadan da olduğumuzdan farklı bir duruma geçemeyiz.

Kim söylemiş bilmiyorum ama okudum hoşuma gitti:

"Kaplumbağaya dikkat edin. Ancak kafasını çıkarıp risk aldığı anda ilerleyebiliyor."

Bugün değişim, hepimize meydan okuyor. Üstesinden geliriz. Şartı, çevremizde olup bitenlerin yani risklerin farkında olarak yönetmek. İşte bu noktada, siz önemlisiniz. Sizin dalgalı dönemlerde yönetme kabiliyetiniz önemli. Öyle ya, durgun suda herkes kaptan!

Geleceğiniz de, geleceğimiz de, size bağlı. Bilginize...

## Riskle ilgili 10 söz

- Yaşam bir risktir.
- 'Sıfır risk' diye bir şey yoktur.
- Bir işte risk görmüyorsanız, bilginiz yok demektir.
- Riskin olmadığı yerde fırsat da olmaz.
- Hiç risk almayanlar, eninde sonunda daha fazla risk almış olur.
- En sonunda, yalnızca almadığımız riskler için pişman olursunuz.
- Başkalarının riski, sizin fırsatınız olabilir.
- Aldığınız risk, kişiliğinizi tanımlar.
- Risk sizi yönetmesin, siz riski yönetmeye çalışın.
- Geleceğin riskleri, geçmişin dikiz aynasında görülmez.



# Holmes & Watson

İyiler bir araya geldiğinde,  
her zaman iyinin iyisi ortaya çıkar.

NRW.Invest ile NRW.International bir araya geliyor ve NRW.Global Business oluyor.

Siz de şirketinizi Kuzey Ren-Vestfalya'da başarıya götüren yolu NRW.Global Business Turkey - Trade & Investment Agency ile bulun.



www.nrwglobalbusiness.com







**U**luslararası yaptırımlar, hem üreticileri hem de tedarikçileri derinden etkiliyor. Uzmanlar, “Yeni bir ticari anlaşmaya girerken, ticaret yapılacak kişi ya da kurumun yaptırım listesinde yer alıp almadığını mutlaka kontrol edin” uyarısında bulunuyor.

## Neler yaptırım ihlali sayılıyor?

- Finansal, ticari ürün ve teknolojik destek vermek
- Mal ve hizmet ticareti yapmak
- Yaptırıma tabi ülke, kurum ya da kişilere destek olmak
- Sigortalama hizmetleri vermek

# Üretici ve tedarikçilere ‘yaptırım’ uyarısı

BARIŞ CABACI

**G**ELİŞMEKTE olan ülkelerin en büyük sorunlarından biri, gelişmiş ekonomiler tarafından uygulanan yaptırımlar. Ekonomik ve politik üstünlük kurmak için özellikle son 15 yılda daha sık uygulanan yaptırımlar, hem üreticilere hem de tedarikçilere olumsuz bir şekilde yansıyor. Türkiye’de faaliyet gösteren şirketlerin yaklaşık dörtte birini temsil eden ve 30 binden fazla yabancı sermayeli üyeye sahip olan İstanbul Ticaret Odası, uluslararası yaptırımlar konusunda üyelerini bilgilendirmek için bir webinar düzenledi. ‘Uluslararası Yaptırımların Türkiye’deki Şirketlere ve Türk Yatırımcılara Etkisi’ konulu webinar, uluslararası yaptırımların gelişmekte olan ülkeleri ne boyutta etkileyebileceği ve şirketlerin olası yaptırımlar karşısında mevzuata uygun nasıl hareket etmesi gerektiği konuları ele alındı.

## 2021 SİNYALLERİ VERİLDİ

Webinarın açılışında konuşan İTO Yönetim Kurulu Üyesi Adil Coşkun, ABD ve AB ülkeleri başta olmak üzere gelişmiş ülkelerin sıklıkla kullandığı ekonomik yaptırımların, pandemi sürecinde de ekonomileri zayıflayan gelişmekte olan ülkelere karşı uygulandığını hatırlattı. Coşkun, “Bu yaptırımların 2021’de de devam edeceğinin sinyalleri verildi. CAATSA kapsamında Rusya, Kuzey Kore ve İran’dan savunma sanayi ürünü alan ülkelere ABD tarafından birçok yaptırım uygulanıyor. Bu durum, hem üreticileri hem de mal ve hizmet sağlayıcılarını etkiliyor” diye konuştu.

## MEVZUATA UYGUN MODEL

Türk yatırımcıların da yaptırımlara dikkat etmesi gerektiğinin altını çizen Coşkun, şöyle devam etti: “ABD ve AB menseli yaptırımların ihlali durumunda gerçek kişiler; ABD ya da AB

ülkelerinde banka hesaplarının bloke edilmesi, ABD ve Schengen Vizesi iptali gibi yaptırımlarla karşılaşabilirler. Tüzel kişilerin ise döviz üzerinden ticaret yapmalarının engellenmesi ve yaptırım uygulanacak şirketler listesine alınması gibi yaptırımlara maruz kalmaları muhtemel görünüyor. Bu bağlamda özellikle İran, Ukrayna ve Sudan başta olmak üzere ticari ilişkilerimizin olduğu ülkelerde yaşanan durumlar analiz edilerek mevzuata uygun çalışma modelleri geliştirilmeli.”

## KADEMELİ YAPTIRIMLAR

Aksan Danışmanlık Uluslararası Yaptırımlar Departmanı Yöneticisi Emre Akarkarasu da, şunları anlattı: “Gelişmiş ülkeler yaptırımları 1950’den itibaren sık sık kullanıyor. Son 15 yılda en çok kullanan ülke ise ABD oldu. Yaptırımlar genelde tek kademeli. Ancak ABD yaptırımları, birincil ve ikincil yaptırımlar olarak iki kademedden oluşuyor. Birincil yaptırımlar, ABD vergi mükelleflerini ve yeşil kart sahiplerini doğrudan etkiliyor. 2018’de ABD eski Başkanı Trump tarafından getirilen ikincil

yaptırımlar ise yaptırım listesinde bulunan kişi ya da kurumlarla faaliyet yapmayı tamamen yasaklıyor. Aksi durumda da cezai yaptırımlar uygulanıyor. İkincil yaptırımlarda ülke olarak ABD ile alakanız olmasa da listede yer alan kişi ya da kurumlarla işlem yapıldığında ambargoyu delmiş sayılıyorsunuz. Bu da sizin ticari ilişkilerde bulunduğunuz diğer firmalara olumsuz yönde yansıyor. Ayrıca bütün dünya genelinde banka hesaplarınız bloke edilebilir.”

## YAPTIRIM LİSTELERİNE BAKIN

Yaptırımların son dönemde arttığını belirten Akarkarasu, 2020’de de sektörel yaptırımlar uygulanmaya başlandığına dikkat çekti. Akarkarasu, iş insanlarına da şu tavsiyelerde bulundu: “Yeni bir ticari anlaşmaya girerken, ticaret yapılacak kişi ya da kurumu önce iyi analiz edin. Yaptırım listesinde yer alıp almadığına bakın. Ticari faaliyette bulunduğunuz firmaları belirli aralıklarla kontrol edin.” Yaptırım listesindeki kişi ve kurumlar şu adresten kontrol edilebilir: <https://sanctionssearch.ofac.treas.gov>

# TESCİL BELGENİZİ ONLINE ALIN ZAMANDAN KAZANIN

Üyelerimizin ticaret hayatını kolaylaştırmanın ne denli önemli olduğunun bilincindeyiz.

Tescil belgesi almanız gerekiyorsa, siz de dijital hizmetlerimizden biri olan e-imzalı tescil belgesini tercih ediniz.

## NASIL?

1 Ticaret Sicili Müdürlüğü’ne yapacağınız tescil işlemlerine ilişkin başvuru sırasında bildirdiğiniz cep telefonunuza barkod numarası gönderilir.



2 [www.ito.org.tr](http://www.ito.org.tr) adresindeki “Tescil Başvuru Sonucu Doğrulama” ekranından barkod numaranızı tuşlayın. E-imzalı tescil belgenizi online olarak anında alın.



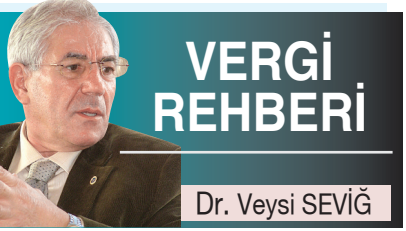
İSTANBUL  
TİCARET  
ODASI<sup>182</sup>

444 0 486

[ito.org.tr](http://ito.org.tr)



veyisi.sevig@ito.org.tr



## VERGİ REHBERİ

Dr. Veysi SEVİĞ

## Vergi hukukunda yetkili mahkeme

213 sayılı Vergi Usul Kanunu’nun 377’nci maddesi uyarınca; mükellefler ve kendilerine vergi cezası kesilenler, tarh edilen vergilere ve kesilen cezalara karşı vergi mahkemesinde dava açabilmektedirler. Bu davranış, Anayasal nitelikte bir haktır. “Haklarında vergilendirme sürecinin çeşitli aşamalarında vergi (ihtirazi kayıt olmaksızın verilen beyannameler üzerine yapılan tahakkuklar hariç) ceza, faiz veya zam uygulamasına gidilen mükelleflerin; uzlaşma istemesi fakat uzlaşmanın sağlanamaması, düzeltme talebinin vergi dairesi tarafından kabul edilmemesi ve bunların dışında diğer vergi ile ilgili uyuşmazlıklar yaşamaları durumunda yargı organlarına başvurma hakları vardır.” Taşkıran, Tarık (‘Kanun Yolundan Vazgeçme’, Vergi Dünyası, Sayı 466) Türk yargı sisteminde vergi uyuşmazlıklarına ilişkin davaların ilk derece mahkemeleri olan vergi mahkemelerinde açılması gerekmektedir. Bu bağlamda İdari Yargılama Usulü Kanunu’nun 37’nci maddesi uyarınca yetkili mahkeme; uyuşmazlık konusu vergi, resim, harç ve benzeri mali yükümleri tarh ve tahakkuk ettiren, zam ve cezaları kesen,

■ Gümrük Kanunu’na göre alınması gereken vergilerle Vergi Usul Kanunu gereğince şikayet yoluyla vergi düzeltme taleplerinin reddine ilişkin işlemlerde; vergi, resim, harç ve benzeri mali yükümleri tarh ve tahakkuk ettiren,

■ Amme Alacaklarının Tahsil Usulü Hakkında Kanun’un uygulanmasında ödeme emrini düzenleyen,

■ Diğer uyuşmazlıklarda dava konusu işlemi yapan, dairesinin bulunduğu yerdeki vergi mahkemesidir. Vergi uyuşmazlıklarında genel olarak 2577 sayılı İdari Yargılama Usulü Kanunu’nun 45’inci maddesi uyarınca,

“İdare ve vergi mahkemelerinin kararlarına karşı başka kanunlarda farklı bir kanun yolu öngörülmemiş olsa dahi mahkemenin bulunduğu yargı çevresindeki bölge idare mahkemesine itiraz edilebileceği” öngörülmüştür.

Tam yargı davaları ise idarenin işlem ve eylemleriyle kişilerin mallarına veya parasal değerlerine verdiği zararın tazminine yöneliktir.

Anayasanın 138’inci maddesinde “Hakimler, görevlerinde bağımsızdırlar. Anayasa; kanuna ve hukuka uygun olarak vicdani kanaatlerine göre hüküm verirler” denilerek, yargıçların bağımsızlığı ilkesi kabul edilmiş ve böylece, yasama yetkisinin, yargıçların bağımsızlığına aykırı biçimde kullanılması önlenerek, yargıçların bağımsızlığı yasa koyucuya karşı da korunmuştur.

2577 sayılı İdari Yargılama Usulü Kanunu’nun 28’inci maddesi uyarınca Danıştay, Bölge İdare Mahkemeleri, idare ve vergi mahkemelerinin esasa ve yürütmenin durdurulmasına ilişkin kararlarının icaplarına göre idare gecikmeksizin işlem tesis etmeye veya eylemde bulunmaya mecburdur.

Kanun yolundan vazgeçme dilekçesi vergi dairesince ilgili yargı merciine gönderilir ve bu dilekçenin vergi dairesine verildiği tarih, kanun yolundan vazgeçme tarihi olarak kabul edilir.

Kanun yolundan vazgeçilmesi halinde idarece de mevcut ihtilaf (uyuşmazlık) sürdürülmeyecektir. Ayrıca kanun yolundan vazgeçilmesi halinde istinaf veya temyiz yoluna başvurulması durumunda ise söz konusu başvuru incelenmeyecektir.

Kanun yolundan vazgeçilen vergi ve vergi ziyai cezası için yapılan tahakkuktan önce ödenen gecikme faizi ve gecikme zammı da dahil tutarlar söz konusu ödenecek tutarlara mahsup edilebilmektedir. Ayrıca istinaf ve temyiz yolundan vazgeçilen davaya ilişkin kararlarda hükmedilen yargılama giderleri, avukatlık ücretleri ve fer’ileri (eklentileri) talep edilemez ve bu alacaklara icra takibi yapılamaz.

|                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                              |                                                      |                                                      |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------|------------------------------------------------------|
| İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi<br>Yönetim Kurulu Başkanı<br><b>ŞEKİB AVDAGİÇ</b>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                |                                                      |                                                      |
| Genel Yayın Koordinatörü<br><b>Prof. Dr. NİHAT ALAYOĞLU</b>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                  |                                                      |                                                      |
| Genel Yayın Koordinatörü Yrd.<br><b>Özcan Tokel</b>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                          |                                                      |                                                      |
| Genel Yayın<br>Yönetmeni<br><b>Tamer Çerçi</b>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                               | Basın ve Yayınlar<br>Müdürü<br><b>Şükrullah Dolu</b> | Sorumlu<br>Yazışları Müdürü<br><b>Doğan Erdoğan</b>  |
| Gazete Yayın<br>Sorumlusu<br><b>Dilşah Keflioğlu</b>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                         | Yayın Direktörü<br><b>Canan Bilgin</b>               | Dijital Yayın<br>Sorumlusu<br><b>Fedayi Yıldırım</b> |
| Haber Merkezi<br><b>Adem Orhun, Sümeyra Yarış Topal, Şeref Kılıçlı, Müge Biber, Tolunay Dayı</b>                                                                                                                                                                                                                                                                                                             |                                                      |                                                      |
| <a href="http://www.itohaber.com">www.itohaber.com</a><br><b>İlker Başöz, Hamit Eteevrants</b>                                                                                                                                                                                                                                                                                                               |                                                      |                                                      |
| Reklam<br>Cengiz<br>Kazan                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                    | Abonelik<br>Abdülkadir<br>Yıldız                     | Grafik<br>Osman<br>Kuvvet                            |
|                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                              |                                                      | Fotoğraf<br>Kamil<br>Çatak                           |
| İSTANBUL TİCARET GAZETESİ’NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AITTİR. İTO’NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KISIMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.                                                                                                                                                                                                   |                                                      |                                                      |
| <b>ABONELİK:</b><br>Yıllık abone bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 92 TL’dir. Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirkeci Ticari Şube (S. Kodu: 1385) 3092 No’lu hesaba yatırılabilir. IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92<br>Yayın türü: Yerel süreli yayın<br>Yayın tarihi: 22.01.2021 |                                                      |                                                      |
| <b>İSTANBUL TİCARET ODASI / <a href="http://www.ito.org.tr">www.ito.org.tr</a></b><br>Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul<br>İTO Çağın Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00                                                                                                                                                                                                   |                                                      |                                                      |
| <b>İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / <a href="http://www.istanbul ticaret.org.tr">www.istanbul ticaret.org.tr</a></b><br>Tel: 0212 455 61 23                                                                                                                                                                                                                                                                       |                                                      |                                                      |
| Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza<br>No:11 A/41 Yenibosna / Bahçelievler/Tel: 0212 454 30 00                                                                                                                                                                                                                                                                        |                                                      |                                                      |



# Sürdürülebilir ekonominin giriş kapısı: KÜLTÜR-SANAT

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, ekonomik kalkınmada kültür ve sanatın önemine işaret ederek, “Kültürel hafızası ve kitapla, sanatla iç içe olanların iktisadi kalkınma için gerekli vasfı oluşturduklarını görebiliyoruz. Kültür ve sanat, sürdürülebilir ve alternatif bir ekonomi için giriş kapısı” dedi.

Avdagiç, “Elbette kültür-sanat, tek başına hiçbir ekonomik sorunu çözmez ama gerekli yakıtı sağlar ve en önemlisi vizyonu ortaya koyar. Hep milli ve yerli bir teknolojiden bahsediyoruz ya işte, onu da sağlayacak olan kültürdür, sanattır, edebiyattır” diye konuştu.

İSTANBUL Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, kültür ve sanatın, sürdürülebilir ve alternatif bir ekonomi için giriş kapısı olduğunu söyledi. Ekonomik kalkınmada kültür ve sanatın önemine işaret eden Avdagiç, “Kültürel hafızası olanların ve ancak kitapla, sanatla iç içe olanların iktisadi kalkınma için gerekli vasfı oluşturduklarını görebiliyoruz. Gerçekten kültür ve sanat, sürdürülebilir ve alternatif bir ekonomi için giriş kapısı” dedi.

## VİZYON KAZANDIRIR

İTO tarafından yayın hayatına kazandırılan ‘İstanbul’un Kültürel Yüzü Çağaloğlu, Sultanahmet, Beyazıt’ adlı kitabın tanıtımı için video konferans yöntemiyle düzenlenen toplantıda konuşan Avdagiç, kültür ve sanatın ekonomiyi teşvik ettiğini belirterek, şunları söyledi: “Biz İTO camiası olarak, kültür ve sanat ile ekonomiyi adeta ‘bir kuşun iki kanadı’ gibi görüyoruz. Kültür ve sanatın ekonomiyi teşvik ettiğine inanıyoruz. Elbette kültür-sanat, tek başına hiçbir ekonomik sorunu çözmez ama gerekli yakıtı sağlar ve en önemlisi vizyonu ortaya koyar. Hep milli ve yerli bir teknolojiden bahsediyoruz ya işte, onu da sağlayacak olan kültürdür, sanattır, edebiyattır. Bunlar bir şeyi nasıl yapacağımızı adeta öğretir. Bununla yetinmez, bunun için gerekli olan ruhu da bize verir.

## NIETZSCHE OLMASAYDI

Nietzsche olmasaydı, Alman kalkınmasından söz edebilir miydik? İngilizler gerekli sosyal ve kültürel ortama sahip olmasalardı sanayi devrimini gerçekten hayata geçirebilirler miydi? Özetle, ekonomik kalkınma için gerekli yeni fikirleri sağlayacak olanın geniş ölçekli kültürel ve sanatsal ortamın tesisi olduğunu düşünüyoruz.

İçinde bulunduğumuz Tarihi Yarımada, dün üç kıtaya hükmeden bir imparatorluğun, bugün ise Türkiye ekonomisinin kalbi olmuşa bunu kültürle, sanatla, edebiyatla iç içe yaşamasına borçlu olduğunu düşünüyoruz. Kapalıçarşı’nın yanında Süleymaniye ve Fatih külliyesi yükseldi. Ticaretin kalbi Sultanhamam’ın yanında gazeteler ve yayınevleri hep var oldu. Eğitim ve kültür-sanat, Tarihi Yarımada’da ticaretle, üretimle, ekonomiyle yan yana bulundu ve birbirini besledi.”

## Türkiye’nin en eski yayımcısıyız

2021’in, İTO’nun kuruluşunun 139’uncu yıl dönümü olduğunu hatırlatan Şekib Avdagiç, “İstanbul Ticaret Odası, Sultan 2. Abdülhamid’in iradesiyle 1882 yılında fiilen göreve başladı. O dönemde İTO, sadece İstanbul’un odası değildi. Dersaadet Ticaret Odası olarak imparatorluğun tamamına hizmet veren bir yapıdaydı. İTO, kuruluşundan sadece 3 yıl sonra kendi matbaasını kurdu, ilk kitabını ve dergisini neşretti. Dolayısıyla İTO, yayıncılıkta 136’ncı yılını kutluyor. Aralıksız yayıncılık faaliyetinde bulunmamız sebebiyle Resmi Gazete’yi bir kenara bırakacak olursak Türkiye’nin en eski yayımcısı İTO” diye konuştu.



## Bu şehrin özü Tarihi Yarımada’dır, Suriçi bölgesidir

**Milletleri** ve medeniyetleri kalıcı yapanın, mekanlara sınımsız kalıcı hafızalar olduğuna dikkat çeken Avdagiç, şöyle konuştu: “Mekanlar çok boyutlu pencereler gibidir. Ait olduğu medeniyetin siyasetten tarihe, edebiyattan müziğe kadar birçok değerini temsil eder. Bir anlamda o kültürel kimliğin dışavurum alanları gibidir. İstanbul

da böyledir. Bu niteliğiyle İstanbul, Türk tarihinin 1453’te İstanbul’un fethi ile başlayan görkemli yükselişinin özetidir. Osmanlı imparatorluğu’nun üç kıta yedi iklimle etki eden yükselişinin sırrı İstanbul’da saklıdır.” Köprübaşı’ndan Çağaloğlu’na, Sultanahmet’ten Beyazıt’a kadar geniş bir alanın İstanbul’un karakteri

ve hafızası olduğunu vurgulayan Avdagiç, “Nasıl İstanbul geniş bir coğrafyanın düğümlendiği şehir ise bu şehrin özeti de, eskilerin deyimiyle özünün özü de Tarihi Yarımada’dır, Suriçi bölgesidir. Çünkü Köprübaşı’ndan Çağaloğlu’na, Sultanahmet’ten Beyazıt’a kadar geniş bir alan İstanbul’un karakteri ve hafızasıdır” dedi.

## TEXWORLD PARIS

### Dijital Platform

1 Eylül 2020 - 1 Temmuz 2021

İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

## Dünyanın Tekstil Sektörü 1 Eylül 2020 - 1 Temmuz 2021 Tarihleri Arasında Dijital Platformda Buluşuyor.

1960’lı yıllardan itibaren uluslararası fuarlara firmalarımızın katılımını sağlayan İstanbul Ticaret Odası, etkin dijital platformları reel sektörümüze sunuyor.

Her yıl Şubat ve Eylül ayında düzenlenen Texworld tekstil dünyasının profesyonellerini "Texworld Dijital Platform"unda buluşturuyor.

### Neden Texworld Dijital Platform?

- Fiziki fuarlarda elde edinilen işbirliği imkanlarının devamı,
- Uzun yıllardır Texworld’ün kaynağında bulunan katılımcı ve ziyaretçiler ile tekrar görüşme imkanı,
- Sektörün trendlerini yaşayabilme fırsatı,
- Messe Frankfurt’un ve Foursource B2B ’nin zengin verileri ile oluşturulan platformda doğru alıcıya erişim,
- Katılımcıların ziyaretçilerine ulaşabilme olanağı,
- Online görüşme imkanı,
- Profesyonellerin 6 ay dijital platforma erişimi,

İstanbul Ticaret Odası ile Texworld Dijital Platform’da yer alın.  
**Dijital Platformda İhracat, İş ve İşbirliklerine devam edin.**

**Katılım Bedeli: 4.725 TL**

### Banka Bilgisi

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI  
Banka : YAPI KREDİ BANKASI  
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL  
Şube Kodu : 055  
TL Hesap No : 60614779  
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79  
• Ödemeler firma hesabından, tam firma ünvanı ve “Texworld Paris Dijital Platform” ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

### İletişim

**Gülün Gürsoy**  
Telefon : 0212 455 61 17  
e-posta : gulun.gursoy@ito.org.tr **GSM : 0530 151 42 33**  
**Ruken Ayata Boztaş**  
Telefon : 0212 455 65 83  
e-posta : ruken.ayata@ito.org.tr **GSM : 0530 151 42 37**  
**Zeynep Ülker**  
Telefon : 0212 455 61 09  
e-posta : zeynep.sengul@ito.org.tr **GSM : 0530 664 86 22**  
**Esra Avcıoğlu**  
Telefon : 0212 455 61 10  
e-posta : esra.avcioglu@ito.org.tr **GSM : 0530 386 92 66**

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



## BAŞSAĞLIĞI

Odamız 15. 16. ve 17. Dönem Meclis Üyesi

## ZÜLFİKAR TUNÇ’u

Kaybetmenin derin üzüntüsü içindeyiz.

İTO camiası olarak, merhuma Allah’tan rahmet, ailesine, sevenlerine ve iş âlemimize sabır ve başsağlığı diliyoruz.

Allah rahmet eylesin. Mekânı cennet olsun.





Otomobil sektöründe geçmişte yaptığımız hatalardan ders çıkarmamız lazım. Neden yerleşme oranında yavaş kaldık? Neden Ar-Ge'ye yeterli kadar önem vermedik? Neden çok geç bir dönemde ihracata yönelidik? Neden belli segment otomobillerin üretimine sıkışıp kaldık? Neden kinetic küresel otomobil markamızı oluşturamadık? Bu soruları düzgün biçimde cevaplayıp bu sefer akıllı strateji ve politikalarla yola çıkarsak gerçek bir başarı hikayesi yazabiliriz.

444 0 486 | ito.org.tr |  /itokurumsal





# Katılım finansında küresel fırsat

**Katılım finansında 2.88 trilyon dolarlık global büyüklüğün 2024 yılında 3.69 trilyon dolara ulaşması bekleniyor. Katılım bankacılığındaki büyüklük ise 2 trilyon doları yakaladı. Dünyada paydaş ekonomisi eksenli yeni arayışlar da katılım finansı için avantajla dönüşebilir.**

**İstanbul Finans Merkezi projesiyle yeni bir atılım yapmak isteyen Türkiye'ye katılım finansının da önemli bir katkı sağlayabileceği belirtiliyor. Türkiye'de katılım bankacılığının sektördeki payı toplam aktifte yüzde 7.2, toplanan fonda ise yüzde 9.3 seviyesine ulaştı.**



## İstanbul Finans Merkezi katalizör olacak

Türkiye'deki katılım bankacılığı konusunda ilginç bir rapor da 2020 yılında uluslararası kredi derecelendirme kuruluşu Moody's tarafından yayımlandı. Raporda, halen düşük bir düzeyde olan katılım bankacılığı varlıklarının, kamu kesiminde yapılan çalışmalarla 10 yıl içinde ikiye katlanacağı belirtildi. Raporda, şu ifadelerle de yer verildi: "Türkiye'de 2015 ile 2019 yılları arasında kamu kesimince kurulan üç yeni katılım bankası ile bu alanın genişletilmesi ve rekabetin artırılması planlandı. Ayrıca, kamu kesiminin 2.6 milyar dolar yatırımla 2023 yılında faaliyete geçirilmesi planlanan İstanbul Uluslararası Finans Merkezi de büyüme için yeni ve önemli bir katalizör olacak. İstanbul'un, finans ve katılım bankacılığının gelişmesi için küresel bir merkez haline getirilmesi, IIFC (İstanbul International Financial Centre) stratejik planının temeli. Bu plan kapsamında geliştirilen vizyon düzenlemelerden katılım bankacılığı da yararlanıyor. Türkiye'nin borsa işleticisi Borsa İstanbul, Ağustos 2018'de katılım bankacılığı tahvil işlemleri başlattı ve katılım sermaye piyasası faaliyetlerini derinleştirdi."

## İstanbul, Londra'nın yerini alabilir

**Kamuoyunda,** katılım finansı konusunda İngiltere'nin çok aktif olduğu yönünde bir algı var. Ekim 2013'te dönemin İngiltere Başbakanı David Cameron, Londra'nın katılım finans piyasasında önemli bir konuma geleceğini duyurmuştu. Cameron, Londra'nın katılım finansında dünyanın en büyük merkezlerinden Dubai gibi olmasını istediklerini de vurgulamıştı. Ancak gelişmeler bu yönde bir sonuç vermedi. Londra'daki İslami Finans Konseyi'nin (UKIFC) Genel Müdürü Omar Shaikh, Arabian Business'a Ekim 2020'de verdiği röportajında, İngiltere'nin sektörü güçlendirmek için hükümet taahhüdünü yerine getirmede başarısız olduğunu söyledi. Omar Shaikh, 19 milyar dolarlık piyasanın düzenleme eksikliğinden muzdarip olduğunu da açıkladı. Londra'da katılım finansı alanında faaliyet gösteren 20'den fazla uluslararası banka var. Bazı uzmanlar, gerekli düzenlemeler yapıldığı takdirde İstanbul Uluslararası Finans Merkezi'nin katılım finansında Londra'nın boşluğunu da doldurabileceğini savunuyor.

**K**ATILIM finansı, son yıllarda global olarak önemli bir ivme yakaladı.

Faizsiz finans ve kâr-zarar ortaklığı modelleriyle farklı bir imkan sunan katılım finansı kurumlarının varlıklarındaki artış da dikkat çekiyor. İslam Kalkınma Bankası'nın Özel Sektörü Geliştirme Kurumu (ICD) tarafından 2020'nin aralık ayında yayımlanan rapora göre; katılım finans varlıkları 2019'da yüzde 14 artışla 2.88 trilyon dolara yükseldi. Yine rapora göre katılım finansı varlıklarının 2024 yılına kadar 3.69 trilyon dolara ulaşacağı tahmin ediliyor. Öte yandan bazı analistler, dünyadaki paydaş ekonomisi eksenli yeni arayışların da katılım finansının büyümesi konusunda avantaj sağlayabileceğini vurguluyor.

## TÜRKİYE 9. SIRADA

Bu alandaki ekosisteme bakıldığında dünya genelinde bin 526 katılım finansı kuruluşu var, katılım bankası sayısı ise 526 seviyesinde. Katılım bankalarının 1 trilyon 993 milyar dolarlık finansal varlığı mevcut. Bu oran ile dünya genelindeki katılım finansı varlıklarının yüzde 69.2'sini katılım bankaları varlıkları oluşturuyor. ICD raporunda, Türkiye'deki katılım finansı sektörünün 63 milyar dolarlık varlıklarıyla dünyada 9. sırada bulunduğu da belirtiliyor.

Türkiye'de üç kamu



Seref KILIÇLI

katılım bankası kurulmasının gelişime önemli bir destek kattığının da altı çiziliyor.

## 2025 HEDEFİ YÜZDE 15

Türkiye Katılım Bankaları Birliği verilerine göre, ülkemizdeki 6 katılım bankası, tüm bankacılık sektörü içerisinde toplam aktifte yüzde 7.2, toplanan fonda ise yüzde 9.3'lük bir paya sahip. Ayrıca Strateji



Belgeleri'nde 2025 yılında sektörel bazda aktifte ulaşmak istedikleri hedef ise yüzde 15 olarak belirlenmiş durumda. Katılım bankalarındaki toplam aktif 432 milyar 332 milyon lira, toplanan fon ise 328 milyar 131 milyon lira. Katılım bankalarının reel sektöre desteği konusunda da ilginç veriler var. BDDK'nın Kasım 2020'deki verilerine göre, katılım bankalarının sağladığı 227 milyar 510 milyon liralık finansman yüzde 32.7'si KOBİ'lere kullanılmış. Bu rakam tüm

## Faizsiz finansın temeli Osmanlı para vakıfları

Her ne kadar bazı Batılı kuruluşlar katılım finansında ilk adımın 1963 yılında Mısır'da kurulan bir katılım bankası ile başladığını iddia etse de tarihi gerçekler, başka verileri önümüze seriyor. Osmanlı'daki para vakıflarının günümüz faizsiz finans anlayışının temel niteliğini oluşturduğunu gösteren birçok akademik araştırma mevcut. Osmanlı'da para vakıfları; sermayesinin tamamı veya bir kısmı nakit paradan oluşan vakıflara deniliyordu. İstanbul Sabahattin Zaim

Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Mehmet Bulut, para vakıflarının işleyişi konusunda şu bilgiyi verdi: "Murabaha ve mudarebe gibi yaygın faizsiz finans enstrümanları vakıflarca da kullanılmış. Vakfın sermayesi nakit ihtiyacı olan müteşebbislere verilmiş ve sonrasında gelen gelir, vakfın amaçları doğrultusunda harcanmış. Günümüzde bankalardaki kaynak aktarım mekanizmasının bir benzeri para vakıflarında da var. Tabii arada farklılıklar var. Bankaların nihai gayesi ortaklarının kâr elde etmesi yani kâr, belli kişilere aktarılıyor. Para vakıflarında helal usul ve yöntemler ile nakit paranın işletilmesinden elde edilen kâr ise

vakfın kurucusuna gitmiyor. Vakfın hayrî amaçları doğrultusunda harcanıyor. Öte yandan, bu sistem fon fazlası olanlar ile fon ihtiyacı olanlar arasında kurduğu köprü ile günümüzdeki faizsiz finans sisteminin öncüsü."



## Katılım finansında dünyada ilk 10

ICD raporunda, katılım finansı varlıklarında dünyanın ilk 10 ülkesi şu şekilde sıralandı:

**İran**

**698**  
milyar dolar

**S. Arabistan**

**629**  
milyar dolar

**Malezya**

**570**  
milyar dolar

**B. A. Emirlikleri**

**234**  
milyar dolar

**Katar**

**144**  
milyar dolar

**Kuveyt**

**132**  
milyar dolar

**Endonezya**

**99**  
milyar dolar

**Bahreyn**

**96**  
milyar dolar

**Türkiye**

**63**  
milyar dolar

**Bangladeş**

**45**  
milyar dolar





## Bir yılda 188 tescil

Alt yapı ve üretimdeki gelişmelerin dışında öğrencilerin Ar-Ge ve tasarım alanında çalışmaları var mı?

Bu yeni süreçte mesleki eğitimde Ar-Ge merkezleri kuruldu. Bu merkezler ihtiyaç duyulan cihazların tasarım ve üretimine yönlendirildi. Merkezlerde solunum cihazından cerrahi / tıbbi maske ve N95 maske makinasına, hava filtrasyon cihazından video laringoskop cihazına kadar çok sayıda ürün kısa sürede üretildi.

Bu süreç ayrıca patent, faydalı model, tasarım, marka üretim ve tescilli açısından da çok önemli bir dönem oldu. Bir yılda 100 ürün tescil etme hedefi konuldu. Ancak 188 patent, faydalı model, tasarım ve marka tescilli alındı.



Mahmut Özer

**S**on yıllarda iş dünyasının vasıflı eleman ihtiyacını karşılayacak adımlar hızla atılıyor. Öğrencilerin motivasyonunu, öğretmenlerin ise daha donanımlı olmasını sağladıklarını belirten MEB Bakan Yardımcısı Mahmut Özer, “Mesleki eğitimde paradigmayı iş dünyasıyla birlikte planlayarak, birlikte uygulayarak değiştirdik” dedi.



**Mesleki  
öğretimde  
iki yılda  
ne oldu?**

**%62** Öğrenci sayısındaki artış oranı  
**6 kat** Öğrencilere verilen burs miktarındaki artış  
**64.582** Eğitim alan öğretmen sayısı

## Birlikte planlama birlikte uygulama

MEB, sektörlerle işbirliği içinde şu adımları attı:

- Müfredatı birlikte güncelleme
- Öğrencilerin işyerlerinde eğitimlerini birlikte planlama
- Öğretmenlerin işbaşı ve mesleki gelişim eğitimlerini birlikte planlama
- Başarılı öğrencilere burs verilmesi
- Mezunlara istihdamda öncelik tanınması

**S**ANAYİDEN perakendeye hemen her alanda şirketlerin en önemli sorunlarından birini eğitimi insan kaynağı temini oluşturuyor. Bu ihtiyacın karşılanması amacıyla son yıllarda mesleki eğitimde yeni adımlar atılıyor. Milli Eğitim Bakanlığı (MEB) 2023 Eğitim Vizyonu sonrasında mesleki eğitimi güçlendirmek için sistematik çalışmalar yapıyor. İş dünyasıyla işbirliği içinde yürütülen bu çalışmalar, özellikle mesleki teknik orta öğretim kurumlarının kalitesini ve cazibesini de artırmaya başladı. Mesleki eğitimde yaşanan değişimle ilgili olarak MEB Bakan Yardımcısı Mahmut Özer ile görüştük. Geçtiğimiz günlerde ‘Mesleki Eğitimde Paradigma Değişimi: Türkiye’nin Mesleki Eğitim ile İmtihanı’ başlıklı kitabı yayımlanan Özer, İstanbul Ticaret okurları için sorularımızı cevaplandırdı.



Adem ORHUN

**İşbirliğinin sonuçlarını alıyor musunuz? Neler değişti?**

İş dünyasıyla işbirliğinin kapsamını genişlettik. Sektör temsilcilerimizin de aslında bu kapsamda bir işbirliğini istediğini gördük. Böylece kısa sürede eğitim verdiğimiz tüm alan ve dallarda ilgili sektörlerin güçlü temsilcileri ile işbirliklerimizi tesis ettik. Örneğin, İstanbul Ticaret Odası ile bu kapsamda İstanbul’da 51 mesleki ve teknik Anadolu lisesini (MTAL) kapsayan bir işbirliği başlattık. İki yıl gibi kısa sürede sorunların çözümlerine yönelik çok sayıda projeye hayata geçirdik. İki yıl içinde, alan öğretmenlerinin tamamı işbaşı ve mesleki gelişim eğitimi aldı. Atılan tüm adımlar kısa sürede meyvelerini verdi. Öğrenci sayısı iki yılda yüzde 62 arttı. Merkezi sınav puanı ile öğrenci alan mesleki ve teknik Anadolu liselerinden ilk kez yüzde 1’lik başarı diliminden öğrenci alındı ve bu tip okul sayıları her yıl artıyor. Örneğin, yüzde 1’lik başarı diliminden öğrenci alan liselerimize bu sene ilk defa öğrenci alan Teknopark İstanbul Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi de katıldı. Yani, akademik yönden başarılı öğrenciler mesleki eğitimi tercih etmeye başladı.

## 400 MİLYON TL GELİR

**Tam bu atılım sürecinde Covid-19 pandemisi ortaya çıktı. Meslek liseleri de dezenfektan ve maske imalatıyla dikkat çekti. Bunu son yıllardaki adımlarla ilişkilendirebilir miyiz?**

Pandemi süreci, mesleki eğitimin sadece işgücü piyasasının ihtiyaç duyduğu insan kaynağı ihtiyacını karşılamadığını, olağanüstü koşullarda yapacağı üretimle her zaman ülkesinin yanında olacağını da gösterdi. Pandemi sürecinde il müdürlerimiz, mesleki eğitim okul ve kurum yöneticilerimiz, öğretmen ve öğrencilerimiz olağanüstü performans gösterdi. Toplumun acil ihtiyaç duydukları hemen hemen tüm ürünleri kısa sürede üretebilir duruma geldiler.

Son iki yılda özellikle mesleki eğitimde üretim kapasitesini artırmak için önemli düzenlemeler yapmıştık. Örneğin, mesleki eğitimde döner sermaye kapsamında yapılan üretimden yüzde 15’lik hazine kesintisi yüzde 1’e düşürüldü. Üretim ve alt yapı için destek sağladık, kapasite artışı için planlama yaptık. Bunun sonucunda 2019’da üretimden elde edilen gelir, önceki yıla göre yüzde 40 artarak 400 milyon TL’ye yükseldi.

## İŞBİRLİĞİ SÜRECEK

**Mesleki eğitimde sektörlerle işbirliği devam edecek mi? Bundan sonra yaklaşım nasıl olacak?**

Basında sık sık yer bulan olumlu haberler, mesleki eğitim yönetici, öğretmen ve öğrencilerinin yıpranmış özgüvenlerini yeniden kazanmaları için çok önemli katkı sağladı. Diğer taraftan, iş dünyası da kapsamlı işbirliklerinin ne kadar başarılı sonuçlar üretebildiğini görüyor. İş dünyasının mesleki eğitime güveni ve dolayısıyla beklentisi arttı. Artık her yeni gün sektör temsilcilerimizle yeni bir işbirliği açılımı yapıyor ve yeni proje adımları atıyoruz.

## KATSAYI POLİTİKASI

**Mesleki eğitimde yaşananların kaynağı neydi? Sorunlara ne sebep oldu?**

Meslek liseleriyle ilgili yıllardır yaşanan sorunun sebebi, ‘katsayı’ uygulamasıydı. 1999 yılında yürürlüğe giren katsayı uygulaması, akademik olarak başarılı olan öğrencileri, meslek lisesinden uzaklaştırdı. Mesleki eğitim giderek eğitim sistemindeki görece en başarısız öğrencilerin tek seçeneği olmaya başladı. Mesleki eğitimde bu öğrencilerin kümelenmesi arttıkça eğitim ortamları daha dezavantajlı hale gelmeye başladı. Bu liselerimizde devamsızlık ve okul terk oranları ile disiplin olayları artmaya başladı. Sonunda toplumun mesleki eğitime bakışı büyük oranda olumsuz bir hal aldı. İş dünyasının da mesleki eğitimden beklentisi düştü. Kısaca, katsayı politikasının maliyeti oldukça yüksek oldu.

## SEKTÖRLERLE İŞBİRLİĞİ

**Sorunun sadece mesleki eğitimin kendisiyle ilgili olmadığını; işgücü piyasası ve yükseköğretimle de ilişkili olduğunu ifade ettiniz. Peki, son yıllardaki değişim adımları için nelerle ihtiyaç duyuldu?**

İşgücü piyasası aradığı elemanı bulamamaktan, bulsa da istediği özellikte olmamasından şikayet ediyordu. Öğretmen ve öğrencilerimiz de mutsuzdu. Toplumun ve işgücü piyasasının mesleki eğitime yönelik güçlü bir negatif algısı vardı. Aslında sorun, birçok ülkede olduğu gibi mesleki eğitim, işgücü piyasası ve yükseköğretim gibi üç farklı alan ile ilişkiliydi. Dolayısıyla, mesleki eğitim güçlendirilecekse bu üç farklı alanda eş zamanlı iyileştirmeler yapılmasını gerektiriyordu. 2023 Eğitim Vizyonu’nda, soruna sistemik olarak baktık ve geliştirdiğimiz çözümleri de sistematik olarak uygulamaya koyduk. İlk adımı sektörlerle işbirliklerinde attık. MEB, yıllardır sektörlerle işbirliklerini sürdürüyordu. Bu işbirliklerinin kapsamını genişlettik.

**Sektörler özelinde iş dünyasıyla bu**

# SIAL CHINA 2021

ŞANHAY - ÇİN HALK CUMHURİYETİ

**18 - 20 Mayıs 2021**

Türkiye Milli İştiraki  
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

- Gıda
- İçecek

## ASYA’NIN EN BÜYÜK GIDA FUARI SIAL CHINA 2021’DE 100.000’DEN FAZLA GIDA PROFESYONELİ İLE TANIŞIN!

### SIAL CHINA 2021

- 200.000 m<sup>2</sup> sergileme alanı
- 4.500 katılımcı
- 123.000 profesyonel ziyaretçi
- Türkiye Milli İştiraki’nin 2012 yılından itibaren yükselen başarısı
- İstatistiksel olarak katılımcı firmaların %90’ın üzerinde memnuniyeti

### KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemlerine ilişkin dosya masrafları

### ÖDEME PLANI

|                     |                                                      |
|---------------------|------------------------------------------------------|
| Minimum stant alanı | : 12 m <sup>2</sup>                                  |
| Katılım bedeli      | : 6.390 TL/m <sup>2</sup>                            |
| 1. Ödeme            | Başvuru ile : Talep edilen m <sup>2</sup> X 1.000 TL |
| 2. Ödeme            | : Kalan bedelin %50’si                               |
| 3. Ödeme            | : Bakiye bedel                                       |

- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda’ımıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.

### BANKA BİLGİLERİ

|             |                                    |
|-------------|------------------------------------|
| Hesap Adı   | : İSTANBUL TİCARET ODASI           |
| Banka       | : Yapı Kredi Bankası               |
| Şube        | : Sultanhamam / İstanbul           |
| Kodu        | : 055                              |
| TL Hesap No | : 60614779                         |
| IBAN        | : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79 |

- Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı ve “SIAL CHINA 2021” ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.



| Gülün Gürsoy                      | Özlem Kılıç            | Sibel Tayanç            |
|-----------------------------------|------------------------|-------------------------|
| Tel : (0212) 455 6117             | (0212) 455 6512        | (0212) 455 6512         |
| GSM : (0530) 151 4233             | (0530) 050 6163        | (0530) 664 8618         |
| E-Posta : gulin.gursoy@ito.org.tr | ozlem.kilic@ito.org.tr | sibel.tayanc@ito.org.tr |

GSM: (0533) 959 3057

Faks: (0212) 520 1526

444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal





## TCMB enflasyonu değil, kuru önceliklendiriyor

Türkiye'nin fiyat istikrarına yönelik temel gerçeği, Türk ekonomisinin 'talep çekişli' değil, 'maliyet çekişli' bir enflasyon dinamiğine sahip olduğudur. Bu nedenle, Türkiye'de fiyat istikrarına yönelik kalıcı sonuç elde etmenin yolu, 'talebi baskılamak'tan çok 'etkin maliyet yönetimi'dir. Maliyet enflasyonunun göstergesi niteliğindeki Yurtiçi ÜFE, Yurtdışı ÜFE ve Tarım ÜFE, talep enflasyonunun göstergesi niteliğindeki TÜFE'nin üzerinde seyrediyor. Yıllıklandırılmış düzeyde, Yİ-ÜFE yüzde 25.16, Tarım ÜFE yüzde 21.24 ve YD-ÜFE yüzde 37.56 artmışken, TÜFE'deki artış oranı yüzde 14.60 düzeyinde. Bilhassa, ihracat amaçlı üretim yapan firmaların maliyetlerindeki yüzde 37.56'lık artış çarpıcı.

### Fiyat belirleme alışkanlıkları

Bu durum, ihracatçının bir yıl öncesine göre aynı kârlılıkla ihracat yapabilmesi için 0.5 dolar ile 0.5 Euro'dan oluşan sepet kurun da aynı oranda artması gerektiğine işaret ediyor. İhracatçının kârlılığını koruması için yabancı paralar karşısında değer kaybetmesi gereken bir Türk Lirası, adeta bir enflasyon sarmalı gibi dönüp tekrar ithalata dayalı üretim maliyetlerinde artışa sebep oluyor. Bu noktada, Türkiye'de reel sektörün fiyat belirleme alışkanlıklarındaki zafiyeti, ahlaki rizikoyu dikkate aldığımızda, ithalatın payı ölçüsünde döviz kurlarındaki artışı hesaba katması gereken firmalar, sattıkları malın fiyatına kurlardaki artışın tümü kadar zam yapıyorlar.

Döviz kurlarındaki artışların enflasyona geçişkenlik etkisini sınırlamak adına, TCMB'nin ağırlıklı olarak tercih ettiği bir metodoloji olan 'döviz kurlarını yüksek faizle şoklama', sınırlı bir dönem döviz kurları üzerinde etkili oluyor. Yabancı yatırımcıların 'faiz arbitrajı' beklentisi gerçekleştikten ve sıcak para tekrar dışarıya çıkma başladıktan sonra, döviz kurları yeniden hareketleniyor ve reel sektör kur artışlarına yönelik olarak, 'kur-maliyet-enflasyon' sarmalına geri dönüşüyor.

### İş dünyasıyla maliyet yönetimi

Türkiye'de enflasyonla mücadele noktasında, 'talebi baskılamak' asla kalıcı sonuç alınabilecek bir metot değil. Çözüm hiç değil. Bu nedenle, Türk iş dünyasını temsil eden sivil toplum kuruluşlarıyla masaya oturularak, döviz kurlarının üretim, ticaret ve ihracat maliyetlerine yansımaya yönelik 'etkin maliyet yönetimi' çalışması yapıp, fiyat belirleme alışkanlıklarında ciddi sorunları, ahlaki erozyonu olan sektörlerin temsilcileriyle tek tek masaya oturup, tüm enflasyonist tabloyu tartışmak gerekiyor. Aynı durum, yine üretim maliyetleri ve ivedi ölçüde verimlilik sorunlarına bağlı olarak, tarım ve gıda sektöründe de aciliyeti olan bir konu.

Türkiye'de enflasyonun 'maliyet çekişli' yapısı en detaylı şekilde masaya yatırılmadan ve bu konuda geniş kapsamlı bir yol haritası oluşturulmadan, TCMB'nin faiz artışı kararları, esasen 'enflasyonla mücadele' veya 'fiyat istikrarı' önceliği taşımaktan çok, 'kur istikrarı' önceliği taşıyan bir adım anlamına gelir. O da yine geçici bir dönem için.

### 2020'de 'tarihi' bütçe başarısı

2020'nin son çeyreğinin beklenenden yüksek bir performansa işaret etmesi halinde, Türkiye'nin GSYH'sinde 5 trilyon lira çitasını kırmış olabiliriz.

Yıllıklandırılmış manşet enflasyonun artış oranının beklenenden yüksek seyretmesine bağlı olarak, ekim ayı sonundan itibaren hızla devreye giren 'ekonomiyi soğutma' tedbirleri ne ölçüde etkili oldu, henüz tam kestiremesek dahi, yüzde 70 olasılıkla GSYH büyüklüğünün 4 trilyon 893 milyar TL ile yılı kapatması, yüzde 30 olasılıkla da 5 trilyon TL çitasını kırarak tamamlamış olmamız ihtimalini buraya not düşelim. Covid-19 salgınının dünya ekonomisini bu derece ağır vurduğu bir yılda, Türkiye'nin hem yılı pozitif büyüme ile kapatması muhtemel 3 ülke arasında yer alma hem de GSYH büyüklüğünde 5 trilyon TL çitasını geçme olasılığı etkileyici.

Bu da, neoliberal 'ortodoks' iktisatçıların tüm negatif eleştirilerine rağmen mart ayından bu yana seri bir şekilde hayata geçirilmiş olan para, maliye ve direkt kontrol politikası tedbirlerinin hem etkili hem de isabetli olduğunu gösteriyor. Bu da, 172.7 milyar TL olarak açıklanan 2020 yılı merkezi yönetim bütçe açığı rakamının GSYH'ye, milli gelire oranının yüzde -3.5 ile -3.7 arasında kalabileceğine işaret ediyor.

## Uzay projelerine ödenek

Türkiye Uzay Ajansı'nın 2021-2022 dönemi uzay teknolojileri etüt ve projelendirme işleri Ankara ve İstanbul illerinde gerçekleştirilecek. Devam eden projelerden eXTP uydusu geniş alan izleme uygulama yazılımı projesi de 2026'da tamamlanacak.

## İstanbul'a dev kütüphane

Yatırım Programı'nda ayrıca Cumhurbaşkanlığı İstanbul Millet Kütüphanesi projesi de yer alıyor. Proje 2021-2024 takviminde tamamlanacak. 122 bin metrekare kütüphane, 106 bin metrekare peyzaj, donanım, etüt-proje, makina-teçhizat için toplam tutar 855 milyon TL. Bu yıl için ayrılan 250 bin TL.



# FAALİYET BELGENİZ 3 FARKLI DİLDE

## www.ito.org.tr'de

**Faaliyet belgenizi İngilizce, Fransızca ve Almanca olarak, kolayca e-imzalı alabilirsiniz.**

444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [f](#) [t](#) [v](#) [t](#) /itokurumsal

# Yatırım ödenekleri öncelikli projelere



ON Birinci Kalkınma Planı'nda ve Orta Vadeli Program'da öngörülen hedefler doğrultusunda hazırlanan 2021 Yılı Yatırım Programı, Resmi Gazete'de yayımlandı. Programda bu yıl kamu kurumları tarafından yürütülen 3 bin 91 proje için 138.3 milyar lira ödenek ayrıldı. Bunun 108.5 milyar lirası devam eden projeler için, 28.5 milyar lirası ise yeni projeler için tanımlandı.

Programda Kalkınma Planı öncelikli sektörlerine yönelik kamu yatırımları öne çıktı. Bütçe olanakları sebebiyle ödenek ayrılacak projelerde seçici davranıldığı bildirildi.

Ödenek miktarına göre ulaştırma-haberleşme projeleri

toplamdan yüzde 30.7 pay alacak. Eğitim yüzde 14.3, enerji yüzde 12.2, madencilik yüzde 10.4, tarım yüzde 8.7 ve sağlık projeleri yüzde 7.5 pay alacak. İmalat, turizm, konut, içmesuyu ve kanalizasyon, teknolojik araştırma, çevre gibi diğer sektörlerin toplam payı ise yüzde 16.2.

### YOLLAR TAMAMLANIYOR

Programda ulaşım projelerinin çokluğu dikkat çekiyor. Projesine 1993'te başlanan ve farklı aşamaların bulunduğu Hasdal Kavşağı-Kemberburgaz-Yassıören Ayrımı Devlet Yolu 2024'te tamamlanacak. Projeye bu yıl için 17.9 milyon lira ayrıldı. D-100 Devlet Yolu Gebze-İzmit Kesimi İkilemesi ve Toplama Yolları İnşaatı projesi 2024 yılında tamamlanacak.

### TRAKYA HATTI

Kınalı Ayrımı-Tekirdağ-Malkara-İpsala 178 km yol projesi 2024'te tamamlanacak. Yine Kınalı Ayrımı-Tekirdağ arasında 56 km bölünmüş yol da 2024 mühlleti olarak programda yer alıyor.

Bu arada Büyükçekmece-Çatalca 15 km bölünmüş yol inşaatında da takvim 2024.

Karayolları Genel Müdürlüğü'nün 2017-2024 takvimli Sarıyer Kilyos Tüneli projesi de programda mevcut. 7 km çift tüp tünel için 39 milyon lira harcandı, bu yıl 8 milyon TL'lik yatırım öngörüldü.

### ANADOLU YAKASI

Başka bir karayolu projesi ise Anadolu yakasının kuzeyinde yürütülüyor. Şile-Ağva-Kandıra-Kaynarca 64 km bölünmüş yol projesinde takvim 2024. Geçen yıl 524 milyon TL harcama yapılan projede bu yıl rakam 23 milyon TL. İstanbul içinde devam eden Şile'de 36 km bölünmüş yol projesinde de takvim 2024.

Geçen yılsonunda toplam 9.8 milyon TL harcama yapılan Kanal İstanbul Bağlantı Yolları Etüt Proje ve Yapımı projesi de 2024'te tamamlanacak. Projede 150 km bölünmüş yol yapılması öngörüldü.

### METRO PROJELERİ

Programda, İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin metro projeleri de yer aldı. Üsküdar-Dudullu metrosunun elektromekanik işlerinin yanı sıra çeşitli metro aracı alımları da listede yer buldu.

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'nun etüt-projeleri arasında Sabiha Gökçen Havalimanı Metro Bağlantıları'nın da 2022'de tamamlanması öngörüldü. 2 milyar TL harcama yapılan projeye bu yıl için 331 milyon lira yazıldı. Kaynarca-Sabiha Gökçen hattı projesi için de 83 milyon lira ayrıldı.

Programda yine Bakanlık uhdesindeki İstanbul Yeni Havalimanı (İYH) Raylı Sistem Bağlantıları projesi de 2023'te tamamlanacak. 2020 sonunda 14 milyar lira harcanmış olan proje için bu yıl 3 milyar lira ayrıldı. Projede 176 metro aracı, 69 km raylı sistem inşaatı, elektromekanik ve müşavirlik hizmetleri de yer alıyor. Projeler dahilinde Halkalı-İYH (31.5 km) ve Gayrettepe-İYH (37.5 km) hatları bulunuyor.

### LOJİSTİK MERKEZ

TCDD Genel Müdürlüğü'nün sahibi olduğu projeler arasında 13 ilde 'Lojistik ve Yük Merkezleri' kurulacak. Depo sahası, lojistik merkez ve çeşitli tamamlama işlerinin olduğu projede İstanbul Avrupa Yakası Lojistik Merkezi de yer alıyor. 311 milyon lira olarak hesaplanan projede takvim 2024'te tamamlanacak.

Ulaşımın enerjiye, tarımdan turizme birçok alandaki kamu projeleri için ödenekler ilan edildi. Yatırım Programı'nda ödenek dağılımı öncelikli alanlar için titizlikle belirlenirken, birçok dev projenin 1-4 yılda tamamlanacağı kaydedildi.

### GIDA KONTROL

Programda, bazı illerde Gıda Kontrol Laboratuvarı projeleri de bulunuyor. Bunlar arasında İstanbul ve Edirne (2023) de yer alıyor.

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'na bağlı projeler arasında 30 ilde küçük sanayi sitesi projeleri (2025), 'Küme Kapasite Geliştirme ve Destek Programı' (2023) Ankara, Bursa ve İstanbul'da uygulanacak. Programda birçok OSB GIS projesi de yer alıyor.

## Hangi sektörde kaç proje var

| SEKTÖR     | SAYI |
|------------|------|
| Tarım      | 291  |
| Madencilik | 46   |
| İmalat     | 97   |
| Enerji     | 125  |
| Ulaştırma  | 469  |
| Turizm     | 55   |
| Konut      | 95   |
| Eğitim     | 946  |
| Sağlık     | 211  |

### AKILLI ŞEHİRLER

Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nın 'Trafik Sorununun Çözümü İçin Akıllı Şehirler' projesi kapsamında İstanbul, Ankara, Çankırı ve Samsun için donanım ve sistem yazılımı işleri yapılacak. İki yıllık proje 2022'de tamamlanacak. 9.5 milyon liralık proje için bu yıl 5 milyon lira yazıldı.

### DEĞERLİ MADEN

Hazine ve Maliye Bakanlığı'nın devam eden projeleri arasında (2020-2022) İstanbul'da Değerli Maden Döküm ve Hadde Üretim Hattı yer alıyor. Diğer bir proje ise Külçe Altın Takip Sistemi ve Paketleme hattı olarak yine aynı takvimde tamamlanacak.

### BOĞAZ TRAFİĞİ

Kıyı Emniyeti projelerinden, 'Türk Boğazları Gemi Trafik Hizmetleri Sistem Yükseltilmesi ve İlavesi' bu yıl tamamlanacak. Çanakkale ve İstanbul'da uygulanan projede gözlem sistemi ve yazılım uygulanacak. Yine boğazlar için acil müdahale römorkörü projesi de 2022'de tamamlanacak. Öte yandan, bu yıl yeni projeler kapsamında Denizcilik Simülörleri Merkezi projesi Tekirdağ'da uygulanacak. Programa göre makina-teçhizat ve sistem yazılımı için 3.5 milyon TL ayrıldı.



HEDEF PAZARLAR  
POTANSİYEL ÜLKELER

10

En çok  
neler  
satıyor?

Mineral yakıtlar,  
mücevher  
eşyaları, meyveler,  
sert kabuklu  
meyveler,  
ham postlar  
ve deriler

En çok  
neler  
alıyor?

Makinalar, mekanik  
cihazlar, kara taşıtları,  
demir-çelik,  
mücevherci eşyası,  
plastikleri mobilyalar,  
aydınlatma cihazları,  
örme giyim eşyası  
ve aksesuarı

100 milyar dolarlık

## PROJELERE DAVET

Irak, Türkiye'nin ihracatında ilk 5 ülke arasında. İki ülkenin toplam ticaret hacmi, 15.5 milyar dolar. Hedef, ticaret hacmini 20 milyar dolara çıkarmak. Öte yandan, Irak'ın Ulusal Kalkınma Planı'na göre ihtiyaç duyulan projelerin tutarı 100 milyar doları buluyor. Irak Başbakanı Mustafa el-Kazımi, Türk firmalarını bu projelerden pay almaya davet ediyor.

## BAHAR ÖZSU

IRAK ile Türkiye arasında tarihi, kültürel yakınlık iki ülkenin ticari ilişkilerine de olumlu yönde yansıyor. Irak, Türkiye'nin ihracatında ilk 5 ülke arasında yer alıyor. Ulusal Kalkınma Planı kapsamındaki altyapı ve üst yapı dahil olan birçok projede de hedef yatırımcı Türkiye olarak görülüyor. Birçok tüketim ürününde dışarı bağımlı olan Irak, petrol fiyatları açısından bölgedeki en uygun ülke konumunda. 2020'de yapılan anlaşmalarla komşu pazarlar yatırımcılar için daha cazip hale geliyor.

## YATIRIMCIYA AVANTAJ

Irak'ta geçtiğimiz yıl mayıs ayında parlamentodan onay alan yeni hükümet, sanayi ve tarım yatırımlarını genişleterek hem ham petrole bağımlılığı azaltmayı hem de ülkeye gelen yatırımcıları zorlayan idari ve yapısal sorunları çözmek için adımlar attı. 2020'de Türkiye'yi ziyaret eden Irak Başbakanı Mustafa el-Kazımi, Irak'ta yatırım açısından çok sayıda fırsat bulunduğunu belirterek, pazarda tecrübe sahibi Türk firmalarının bu fırsatları değerlendirmesine özel olarak istedi. Aralık 2020'de imzalanan 'Çifte Vergilendirmeyi Önleme Anlaşması' ile iki ülke yatırımcılarının karşılıklı iş yapma kolaylığı sağlandı. Uzun süredir gündemde olan 'Yatırımların Karşılıklı Teşviği ve Korunması' anlaşmasının da imzalanması ile birlikte her iki ülke arasındaki yatırımların ivme kazanması bekleniyor.

## SANAYİDE ROL MODEL

Milli gelirin yüzde 60'ını, kamu gelirlerinin ise yüzde 90'ını ham petrol ihracatından elde eden Irak, sektörde ithalatı azaltıp, yerli üretimi artırmanın yanı sıra çeşitlilik de sağlamak istiyor. İthalata bağlı sanayi ürünlerinde yerli üretime geçmek isteyen Irak için Türk firmalarının destekleri bekleniyor. Türkiye enerji, tekstil, gıda başta olmak üzere birçok alanda dünyada adından söz ettiriyor. Türk firmalarının, Iraklı iş insanlarıyla deneyimlerini paylaşarak ortak yatırım yapması hedefleniyor. Irak'taki kamu ihalelerinin çoğunda AB standartlarına uygun ürünlerin

Türkiye'nin, Irak'tan en fazla ithal ettiği iki ürünün biri olan ham petrol, ülkenin toplam ihracatının yüzde 97'sini, milli gelirin de yüzde 60'ını oluşturuyor. 140 milyar varillik ham petrol rezervleri ile dünyada 5. sırada yer alan Irak, ham petrol üretiminde ise OPEC ülkeleri arasında Suudi Arabistan'dan sonra 2. sırada.



kullanma zorunluluğu bulunuyor. İhalelerde AB menşeli ürün kullanma zorunluluğunun kaldırılması, halihazırda zaten AB standartlarında üretim yapan Türk firmaları için daha fazla ve daha rekabetçi olarak Irak pazarına yatırım yapmalarının önünü açacak çözülmesi gereken önemli sorunların başında geliyor.

## 987 PROJE

Türk müteahhitlerinin, yurt dışı inşaat projelerine başladıkları 1972 yılından beri 126 ülkede başarıyla tamamladığı 10 bini aşkın proje var. Bu projelerin toplam değeri 413 milyar dolara ulaştı. Türk müteahhitlerin, Irak'ta yürüttükleri 987 projenin toplam değeri ise 26 milyar dolar. Bugüne kadar yurt dışında iş yapılan ülkeler arasında iş hacmi bakımından 4'üncü sırada olan Irak'ın payı ise yüzde 6.7. Irak'ın 2018-2022 yıllarını kapsayacak Ulusal Kalkınma Planı'na göre ülkenin yeniden yapılanması için ihtiyaç duyulan yaklaşık 100 milyar dolar büyüklüğündeki projeler, Türkiye için büyük bir potansiyel. Hem sınır komşumuz hem de Orta Doğu ve Körfez bölgesindeki en büyük ticaret ortağımız olan Irak'ın atık su arıtma tesisi, elektrik santrali, hastane, okul-konut inşaatı, kara yolu, hava yolu, köprü ve liman inşaatı gibi birçok sektörü kapsayan projelerde Türk firmaları hedef yatırımcı konumunda. Irak Başbakanı Mustafa el-Kazımi, Türk firmalarını bu projelerden pay almaya davet ediyor.

ORTAK  
BEKLENTİ

Irak'ta kalıcı istikrar ve güvenliğin sağlanması, Türkiye için siyasi ve ekonomik açıdan kritik önem teşkil ediyor. Kuzey Irak ve merkezi hükümet arasındaki siyasi sorunlar, Irak'a ihracat yapan Türk iş insanlarının işlerini durma noktasına getirebiliyor. Türk ve Iraklı iş insanlarının ortak beklentisi, Irak'ın güvenlik sorunlarının uzlaşa ile giderilerek, ülkenin her alanında yeniden kalıcı bir güven ortamının sağlanması. Sorunların çözülmesinin ardından Irak'ın kalkınmasında Türkiye'nin aktif rol oynaması bekleniyor.

Sanayide teknoloji  
yatırımları önemli

Komşu ve dost olan Türkiye ile Irak arasındaki ekonomik ilişkilerin derin bir tarihi geçmişe dayandığını söyleyen Bağdat Ticaret Odası Başkanı Firas Rasool Jaafar, İstanbul Ticaret'in sorularını yanıtladı.



yol ve köprü projeleri gibi stratejik sektörlerdeki projeler bunların başında geliyor.

TÜRK  
ÜRÜNLERİNE  
GÜVEN

Türk ürünlerinin Irak pazarındaki imajı ile ilgili

## İŞBİRLİKLERİNE AÇIĞIZ

Türkiye ve Irak arasındaki ticaret hacmini yükseltmek için ne yapılmalı?

Stratejik ortağımız olan Türkiye, Irak'ın tamamlayıcı ve nihai ürün ihtiyacını karşılıyor. Doğrudan yatırım ve sanayi tesislerinin bir bütün olarak inşa edilmesi yoluyla Irak'ta bulunmayan sanayi teknolojilerinin Türkiye'den Irak'a transferi, Irak'a yapılacak en önemli yatırımlar arasında. Irak halkı, Türk sanayi ürünleri kapsamında yapılacak her türlü yatırım ve Türk şirketleri ile kurulan işbirliklerini memnuniyetle karşılıyor. Bu nedenle, gerek Irak gerekse Türk hükümetinin bütün sektörlerde büyük ekonomik işbirlikleri ve yatırımlar tesis edilmesi yönünde hedefleri bulunuyor. Petrol, gaz altyapısı,

## bilgi verir misiniz?

Iraklıların istek ve ihtiyaçlarına uygun olan Türk sanayi ürünleri ve diğer tüm Türk ürünleri, Irak pazarında güven duyulan ve talep gören ürünler arasında. Yüksek kaliteli, sağlam ve standartlara uygun ürünler üreten Türk sanayi, değişen dünya standartlarına ayak uyduruyor ve kendini sürekli olarak güncelliyor. Türk ürünlerinin tanıtımı için de en iyi pazarın Irak pazarı olduğunu düşünüyorum. 1926 yılında kurulan Irak Cumhuriyeti'nin en eski ticaret odası olarak kabul edilen Bağdat Ticaret Odası, tüm Irak'ta 480 bin Iraklı iş insanını temsil ediyor. Bağdat Ticaret Odası, Türk yatırımcılarına her türlü hizmet ve yardımı sunmaya hazır.

Pazara  
girişteki  
beklentiler  
ve zorluklar

- En fazla ticari araç geçişi yapılan sınır kapımız, 1 milyon 90 bin ile Irak'a açılan Habur Sınır Kapısı oldu. Ovaköy Sınır Kapısı'nın açılması da stratejik olarak önemli.
- Irak'ın yerli üretimi yaygınlaştırmak amacıyla yumurta, makarna, şehriye, sofralık tuz, içecek, dondurma gibi işlenmiş tarım ve gıda ürünlerine getirdiği ithalat yasakları ile artan gümrük



- vergileri, Türk ihracatçıları için önemli bir sorun olmaya devam ediyor. Türkiye'nin üretimde güçlü olduğu bu ve benzeri ürünlerin üretiminde Irak'ta işbirliği yapılabilir.
- Irak'taki finansman, bankacılık sistemi ve sigorta açısından altyapı eksiklikleri de Irak'ta iş yapan Türk firmaları için çözülmesi beklenen sorunların başında geliyor.

## GAYRİMENKUL YATIRIMINDA İLK SIRADA

Irak, 2015-2020 yılları arasında Türkiye'den 32 bin 820 konut satın alarak yabancılara

konut satışında ilk sırada geliyor. Irak vatandaşlarına 2019'da 7 bin 596, 2020'de ise 5 bin 950

konut satıldı. Geçen yıl Türkiye'de İranlıların ardından en fazla konutu Iraklı yatırımcılar aldı.

IRAK  
EKONOMİSİ  
(2019)742  
MİLYAR \$  
Milli gelir4.438 \$  
Kişi başına  
düşen  
milli gelir90.5  
MİLYAR \$  
İhracat49.7  
MİLYAR \$  
İthalat%1.0  
Tüketici  
enflasyonu

Irak ile ilgili  
detaylar için  
QR kodu  
okutunuz



# ‘Zirkon’a talep artışı yüzde 17’yi aşıyor

**YÜKSEK  
TEKNOLOJİ  
MİNERALİ**



## Sanayinin aranan minerali

**Zirkon** üretiminden oran olarak en çok istifade eden alan, kısaca karolaj denen seramik ve benzeri ürünlerin elde edildiği fabrikalar. Bu anlamda mineralin yüzde 46 ila yüzde 53 arasında bir ürünü doğrudan bu sektörün ihtiyacına cevap veriyor. İkinci alan ise yapı malzemelerinin bundan elde edilmesi ki, yüzde 13 civarında kısmına denk geliyor. Cam sanayinin de vazgeçilmez temel maddesi. Televizyon ve benzeri malzemelerin plazma

ekranlarının yapımında, uzay sanayinde, bilhassa roketlerin yapımında, askeri malzemeler içinde bombaların üretiminde, kimya endüstrisinin ilaç, özellikle plastik ve kağıt üretimi dahil birçok farklı kolunda en fazla istifade edilen bir ürün. Sanayide ihtiyaç duyulan taklit elmas, cilalama, zımpara, aşındırma, parlatma işlemleri için gerekli malzemelerin üretiminde, mıknatısların yapımında, emaye kaplama, kuyumculuk, tekstil, ateşe dayanıklı ürünlerin her birinde aranan bir madde. Bu sebeple dünyanın en pahalı ve en çok aranan minerali. Tonu son yıllarda bu sebeple bin 300 ila bin 500 dolar arasında müşteri buluyor.

**Ö**leri teknoloji ürünlerinin ve özellikle de nükleer sanayinin vazgeçilmez ögesi haline gelen zirkona, dünya genelinde yıllık yüzde 17’leri aşan bir talep artışı yaşanıyor. Yıllık 1.5 milyon ton civarındaki üretimin bu şekliyle devam etmesi durumunda yakın gelecekte piyasa sıkışacak; çünkü tespit edilen rezerv miktarı 62 milyon ton seviyesinde.

**Dünyada henüz tespit edilen 62 milyon ton zirkon rezervinin 42 milyon tonu Avustralya’da, 6.5 milyon tonu Güney Afrika’da, 1.8 milyon tonu Mozambik’te. ABD ile Çin’in her birinde de 500’er bin ton civarında bulunduğu belirtiliyor. Senegal’de keşfedilen rezervler ise hakim aktörleri arasında büyük bir rekabete sahne oluyor.**

**Y**ERYÜZÜNDE şimdiye kadar tespit edilebilen 4 bin 750’den fazla mineral arasında en eskisi kabul edilen ‘zirkon’, geçtiğimiz 50 yıl içinde ileri teknolojinin vazgeçilmez ögesi haline geldi. 2019 yılı itibarıyla dünyada tespit edilen 62 milyon ton zirkon rezervinin 42 milyon tonunun Avustralya’da, 6.5 milyon tonunun Güney Afrika’da, 1.8 milyon tonunun Mozambik’te, ABD ile Çin’in her birinde de 500’er bin ton civarında bulunduğu, farklı ülkelerdeki maden miktarlarını açıklayan kuruluşlarca teyit ediliyor. Kenya’daki rezervin 120 milyon ton kadar olduğu tahmin edilirken, Senegal’in iki farklı bölgesindeki mevcut iki kaynağın toplam miktarı hakkında ise herhangi bir tahmine rastlanılmıyor. Aslında birçok ülkede de sınırlı miktarda işletilen bu mineralin oranı, her biri için düşük bulunsu da bunların toplamı küçümsenmeyecek bir hacme ulaşarak, 11 milyon ton gibi tüm kaynak mevcudun altıda birini temsil ediyor. Böylece sadece herhangi bir toplam rezervi hakkında bilgi verilmeyen Senegal’inki hariç geriye kalan 10 milyon tonluk Afrika kıtasındaki zirkon yatağı Güney Afrika, Mozambik ve Kenya’da işletiliyor.

Zirkonun bilinen ve işletilen mevcut kaynaklarına olan talep, geçmiş yıllarda yıllık ortalama yüzde 3.5 bir artışla seyrediyordu. Çin’in kendi üretiminin son yıllarda giderek düşmesinin etkisiyle dış pazarlara aşırı yüklendiği görülüyor. Bu sebeple de dünya genelinde bu madene yıllık yüzde 17’leri aşan bir talep artışı yaşanıyor. Oysa ki yıllık 1.5 milyon ton civarındaki üretimin bu şekliyle devam etmesi durumunda önümüzde sadece 40 yıllık bir rezervin kaldığı kaydediliyor.

### SENEGAL’DE DE GÜNDEM

Tüm zirkon madenleri içinde Senegal’deki zirkon yataklarının işletilmesi kadar özellikle sanal alem başta olmak üzere yerel medyada eleştiri konusu olanına pek rastlanılmıyor. Henüz Fransız sömürgesi altındayken 1940’lı yıllardan itibaren işletilen fosfat madeni, bağımsızlık sonrasında da onlarca yıl ülkenin yegâne hammadde kaynağı idi. Dünya genelinde farklı madenlere artan ihtiyaçlara bağlı olarak yüzölçüm olarak Türkiye’nin dörtte biri kadar alana sahip Senegal’in ırmakla çevrili coğrafyasının sadece tarım ve hayvancılık ülkesi olmadığı son yarım asırda görüldü. Altın, platinoid ve gümüş gibi değerli madenleri yanında birçok baz mineralleri (demir, bakır, krom, nikel), sanayi mineralleri (fosfat, kireçtaşı), ağır mineraller (zirkon, titanyum, löksoksen, rutil, ilmenit), süs taşları ve yapı malzemeleri de dahil kuzeyden güneye, Atlas Okyanusu boyunca uzanan 700 km. sahilinde ve doğu sınırı boyunca tespit edildi. Bilhassa 2012 yılında devlet başkanı olan Macky Sall’in maden mühendisi olması



Prof. Dr. Ahmet KAVAS

ve bu göreve gelmeden önce de madenlerle ilgili önemli sorumluluklar üstlenmesi sayesinde daha önce tespit edilip işletilemeyenler dahil mevcut kaynakları önemli oranda işletilmeye alındı. Günümüzde fosfat ve zirkon madenlerinde dünyadaki tüm üretici devletlerin ilk 10’u arasında ismi geçiyor. Ülkelerin kaderlerinde bazen küçücük köyler bile bulundukları yerin kimi zaman coğrafi konumu, kimi zaman da yeraltı kaynakları ile isimleri henüz yerel halkı tarafından bilinmeden uluslararası şöhrete kavuşurlar. Bunun belki de en ilginç örneklerinden ikisi, Senegal’in Atlas Okyanusu sahilinde yer alan başkent Dakar’ın kuzeyindeki Niayes gölgesindeki Diogo ve Gambiya sınırına birkaç kilometre mesafedeki Nifarang köyleri. Onlara bu tanınmayı sağlayan da her ikisinde bulunan zirkon maden yatakları.

### ZİRKONUN SENEGAL’DE KEŞFİ

ABD’li DuPont Nemours isimli bir kimya firması, 1980’li yılların sonunda Senegal’in başkenti Dakar’ın 150 km. kadar kuzeyinde yer alan Diogo’da ilk defa zirkon yataklarını tespit etti. Dünyada özellikle Asya’da bu madene duyulan ihtiyacın artmasına bağlı olarak 2010’lu yıllarda buranın da işletilmeye alınma girişimi, bir anda ülkede çeşitli tartışmaların da alevlenmesine sebep oldu. Zira bu yerleşim yeri merkez olmak üzere kuzey ve güney istikametlerine doğru uzanan toplam 107 km’lik sahil boyunca geçmişte de

Fransızlar tarafından buradaki kumluklardan yüklü miktarlarda ne olduğu hakkında halkın bilgisi olmadan alımlar olduğunu iddia edenler var.

2000’li yıllarda hem burası hem de güneybatısındaki Nifarang köyü madenlerinin işletilmeye alınma süreci devletin ilgili birimlerinin yakın teşviki ile yürütülmesine rağmen siyasi anlamda hem muhalefet partilerinin hem de halkın belli kesimlerinin eleştirilerinin önü bir türlü kesilemiyor. Özellikle Nifarang köyü çevresindeki tabii yapının 4.5 milyon ton tahmin edilen rezervin tamamının alınması durumunda okyanus suyunu adeta tutan bu maden yatağının kaldırılması ciddi hasar göreceği konusu. Hatta bu maden işletilmeye alınacağı sırada buna teşebbüsün bölgede yerel makamlarla aralarında çatışma sebebi olabileceği dahi ifade ediliyordu. Fakat bunun arkasında bölgeye turizm bahanesiyle gelen Avrupalıların yerel halkı çevrecilik konusunda etkileyip madenin devreye girmesini durdurmak olduğunu ifade edenler de var. Özellikle bu madenin 2004’te Avustralyalı Carnegie ile başlayan ve şimdilerde Çin menşeli bir şirketle birlikte Senegal devletine ait maden işletmesinin iştiraki ile ilk girişimciden buradaki haklarını devralan Hong-Kong merkezli başka bir Avustralyalı şirket olan Astron, kuzeydeki Fransa ve diğer Avustralya menşeli Mineral Deposits (MDL) isimli iki şirketin işletmesi arasındaki rekabete dayandığı da iddialar arasında yer alıyor.

## Nükleer ve diş protezi için vazgeçilmez

**Nükleer** reaktörlerin inşasından bunun atıklarının depolandığı koruma kapları başta olmak üzere insan vücuduna en uyumlu madde olarak ağızımızdaki protez dişlerin malzemesi ve gözlüğümüzün her türlü çizilmelere karşı koruyucu tabakası, saatlerin kasasındaki altın görünümünün sağlanması, mutfaktaki çatal ve bıçaklardan fırınlardaki ısıyı tutan maddelere kadar, tüm metalürjinin dökümhanelerindeki her türlü eritme işlemi için gerekli dayanıklı tuğlalar

dahil kullanım alanı her geçen gün genişleyen madenin henüz yerini alacak bir rakibi bulunmuş değil. Özellikle nükleer atıkların korunmasında tercih edilen zirkon madeni sayesinde hazırlanan 2000 yıl dayanıklı olacağı ifade ediliyor. Fransa’nın bu madene ilgisinin arkasında, hem kendi nükleer reaktörlerinin inşası hem de 40 civarındaki nükleer tesisinin yıllık 321 ton nükleer atığını kolayca ve güvenle depolayabilme fırsatı yatıyor.





# Sektörün ve akademinin öncülerini yetiştiriyor

## YÜKSEK LİSANS PROGRAMLARI

- Aile Danışmanlığı ve Eğitimi
- Afrika Çalışmaları ve Uluslararası İlişkiler (İngilizce)
- Dijital Ekonomi ve Pazarlama
- Eğitim Yönetimi
- İktisat
- İktisat (İngilizce)
- İnsan Kaynakları Yöneticiliği
- İşletme (tezli/tezsiz) / Küçükyaşlı Yerleşkesi
- İşletme (tezsiz) / Teknopark İstanbul
- İşletme Analitiği
- İşletme
- İşletme MBA (İngilizce)
- Kamu Hukuku
- Lojistik Yönetimi
- Muhasebe ve Denetim
- Özel Hukuk
- Pazarlama Yönetimi
- Pazarlama Yönetimi (İngilizce)
- Reklam ve Stratejik Marka İletişimi
- Sanayi Politikaları ve Teknoloji Yönetimi
- Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler
- Uygulamalı Sosyoloji
- Uygulamalı Psikoloji

**L**isansüstü başvuruları devam eden İstanbul Ticaret Üniversitesi Sosyal Bilimler Enstitüsü'nün 2 bin 500'ü aşkın mezunu, farklı sektörlerde orta ve üst düzey yönetici olarak çalışma hayatlarını sürdürüyor. Enstitü, uzaktan eğitimde de öncü konumda.



## HAMİT KARDAŞ

**L**İSANSÜSTÜ programlarını iş dünyasının ihtiyaçları doğrultusunda şekillendiren İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin 2020-2021 eğitim-öğretim yılı bahar yarıyılı yüksek lisans/doktora programlarına başvurular devam ediyor. İstanbul Ticaret Üniversitesi Sosyal Bilimler Enstitüsü, 23 yüksek lisans ve yedi doktora programı ile yoğun ilgi görüyor. Enstitü; Söğütözü, Küçükyaşlı kampüsleri ve Teknopark İstanbul'da faaliyet gösteriyor. Eğitim-öğretim faaliyetlerine 2001-2002 yılı bahar yarıyılında 56 öğrenci ve 3 lisansüstü program ile başlayan enstitüde, öğrenci sayısı 1.200'ü aştı. Enstitünün 2 bin 500'ü aşkın mezunu farklı sektörlerde orta ve üst düzey yönetici olarak çalışma hayatlarını sürdürüyor.

## TEKNOPARK İSTANBUL'A ÖZEL

Sosyal Bilimler Enstitüsü bünyesinde yürütülen İşletme Yüksek Lisans Programı, Teknopark İstanbul için özel olarak tasarlandı. Teknopark İstanbul'daki firmalarda çalışanlar, derslerini burada tahsis edilen sınıflarda alabiliyor. Teknopark İstanbul için ikili anlaşmalar gereği çeşitli oranlarda indirimler de uygulanıyor. İşletme Yüksek Lisans dersleri, aynı zamanda Söğütözü ve Küçükyaşlı yerleşkelerinde alınabiliyor.

## UZAKTAN EĞİTİM FIRSATI

Sosyal Bilimler Enstitüsü, uzaktan eğitimde de öncü konumda. Enstitü, üç farklı yüksek lisans programını uzaktan eğitime açtı. Tezsiz yüksek lisans yapmak isteyenler, uzaktan eğitime açık olan lisansüstü programlarına yoğun ilgi gösteriyor. Uzaktan Eğitim Muhasebe ve Denetim Tezsiz Yüksek Lisans programı, Sanayi Politikaları ve Teknoloji Yönetimi Tezsiz Yüksek Lisans programı ve İşletme Tezsiz Yüksek Lisans programı uzaktan eğitimle öğrenci kabul ediyor.

## TEZLİ-TEZSİZ SEÇENEKLER

Sosyal Bilimler Enstitüsü'nün 2020-2021 bahar dönemi için 23 yüksek lisans programına başvuru yapılabilir. Uzaktan eğitim programları ile Eğitim Yönetimi ve Uygulamalı Psikoloji programları tezsiz yüksek lisans yapmak isteyenlerin başvurusuna açık. Diğer tüm programlarda ise tezli ve tezsiz eğitim seçeneği bulunuyor.

## DOKTORA PROGRAMLARI

- Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler
- İşletme
- İşletme (İngilizce)
- Muhasebe ve Denetim
- Özel Hukuk
- Sanayi Politikaları ve Teknoloji Yönetimi
- Pazarlama Yönetimi



## TİCARET'in projesi BM'nin gündeminde

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi ile Milli Eğitim Bakanlığı Özel Öğretim Kurumları Genel Müdürlüğü arasında imzalanan protokol çerçevesinde yürütülen 'Trafikte Küçük Hata Yoktur!' sosyal sorumluluk projesi toplantıları devam ediyor. Trafikte Ortak Akıl Platformu (TRAP) ile düzenli olarak yürütülen son toplantıya, Birleşmiş Milletler (BM) Genel Kurul Başkanı Volkan Bozkır'ın danışmanı ve New York Daimi Temsilcilik Müsteşarı Öncü Keçeli de katıldı. Keçeli, bu anlamlı projeye dahil olmaktan duydukları memnuniyeti belirterek, her türlü katkıyı sağlayacaklarını ifade etti. Ulaştırma Sistemleri Uygulama ve Araştırma Merkezi Müdürü Prof. Dr. Mustafa Ilıcılı, Öncü Keçeli'ye gösterdikleri ilgi ve destekten dolayı teşekkürlerini iletti. MEB Özel Öğretim Kurumları Genel Müdürü Muammer Yıldız da, çok önemstedikleri bu projenin uluslararası



statü kazanmasından büyük memnuniyet duyacaklarını söyledi. Projenin, BM destekli ve global çapta bir proje olması için yapılan toplantı, her gün çok sayıda insanın trafik kazalarından hayatlarını kaybetmelerine engel olacak şekilde geliştirilmesi ve yaygınlaştırılması için atılan önemli bir adım oldu. Uluslararası katılımı gerçekleştiren bu etkinlikte, projenin global bir etki oluşturması bekleniyor.

## TEXWORLD EVOLUTION PARIS 2021

Paris - Fransa  
5 - 8 Temmuz 2021

Türkiye Milli İştiraki  
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



## TEXWORLD EVOLUTION PARIS 2021 İLE TEKSTİL ENDÜSTRİSİNİN KALBİNDE TREND TASARIMLARI YAŞAYIN!

### TEXWORLD EVOLUTION PARIS 2021

- Avrupa'nın önde gelen aksesuar, hazır giyim, kumaş ve moda fuarı
- Toplam 55.000 m<sup>2</sup> sergileme alanı
- 20 ülkeden 1038 katılımcı
- 14.862 ziyaretçi
- En büyük 2. yabancı ülke katılımı : Türkiye

### KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı

### ÖDEME PLANI

- Minimum stant alanı : 12 m<sup>2</sup>
- Katılım bedeli : 7.100 TL/m<sup>2</sup>
- 1. Ödeme (Başvuru ile birlikte) : Talep edilen m<sup>2</sup>x 1.000 TL
- 2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
- 3. Ödeme : Bakiye Bedeli

- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

### BANKA BİLGİLERİ

- Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
- Banka : YAPI KREDİ BANKASI
- Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
- Kodu : 055
- TL Hesap No : 60614779
- IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

- Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı ve "TEXWORLD EVOLUTION 2021 FUARI" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



Gülün Gürsoy / Ruken Ayata Boztaş / Zeynep Ülker / Esra Avcioğlu  
Tel : 0212 455 6117 / 0212 455 65 83 / 0 212 455 61 09 / 0212 455 61 10  
GSM : 0530 151 42 33 / 0530 151 42 37 / 0530 664 86 22 / 0530 386 92 66  
E-Posta : gulin.gursoy@ito.org.tr / ruken.ayata@ito.org.tr  
zeynep.sengul@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr  
Faks : 0212 520 15 26  
444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal



444 0 486 | ito.org.tr |  /itokurumsal



## Değerli konut vergisi uygulaması başlıyor

Değerli konut vergisi, 2021 yılından itibaren hayatımıza girmiş oldu. Vergi düzenlemesi, yürürlükteki haliyle 2019 yılı aralık ayı içerisinde yayınlanan 7194 sayılı kanun ile yürürlüğe girmişti. Kanunda yürürlük tarihinin 1 Ocak 2020'den başlayacağı belirtilmiş de vergi mükellefiyeti değerli konut vergisine tabi birden fazla konutu bulunanlar için takip eden yıldan başlayacağı yasa hükmü gereği olduğundan ilk uygulama yılı 2021 olacak.



Osman ARIOĞLU

### Mükellefiyet ve beyan

Değerli konut vergisi, beyanname ile bildirilmesi gereken bir mükellefiyet olarak düzenlendi. Beyannamenin, mükellefiyetin başladığı yılın şubat ayı içerisinde verilmesi gerekir. Bu anlamda genel olarak servet üzerinden alınan vergilerde olduğu gibi cari yılda beyan edilen ve ödenen bir vergi uygulamasıdır.

Buna göre, 2020 yılı itibarıyla emlak vergi değeri değerli konut vergisi mükellefiyeti kapsamına giren birden fazla konutu bulunanların; 2021 yılı şubat ayında beyanname vermesi gerekir. Bu beyanname, vergileme ölçülerini aşan değere sahip konutlardan birinciden sonraki değeri yüksek olan ikinci ve sonraki konutları için değerli konut vergisi ödenmesi gerekir.

Beyanname, şayet gelir vergisi yönünden mükellefiyet varsa mükellefiyetin bulunduğu vergi dairesine, yoksa konutun bulunduğu yer vergi dairesine verilecek.

### Mükellefiyetin başlaması ve sona ermesi

Değerli konut vergisi uygulaması, bir anlamda motorlu taşıtlar vergisi uygulaması ile benzerlik taşır. Tek farklılık, motorlu taşıtlar vergisinde beyanname verilmesine gerek bulunmaz, mükellefiyet ilk yıl ve ikinci yıl itibarı ile değişir. Değerli konut vergisinde ise önceki yılda vergileme ölçülerine tabi birden fazla konutu bulunan ve bu konutlara takip eden yılın 1 Ocak tarihi itibarıyla de sahip olanlar için mükellefiyet başlar ve o yılın beyanname verme ve vergiyi ödeme yükümlülüğü 1 Ocak itibarıyla konutun maliki olana ait olur.

Burada bir incelik vergi ödemenin gerekli olup olmadığı malikinin içinde bulunulan yılda değerli konut vergisi vergileme ölçülerini aşan birden fazla konutu olmasına bağlı. Örneğin, 2020 yılında değerli konut vergisi vergileme ölçülerini aşan iki konutu bulunan bir kişinin, anılan yılda bu konutlardan birini satması halinde mükellefiyet söz konusu olmayacak. Zira mükellefiyetin başlayacağı 2021 yılı itibarıyla adı geçen vergileme ölçülerine tabi birden fazla konutu olmaması olacak. Aynı kişi bu konutlardan birini 2021 yılı içerisinde satmış olursa ikinci konuta ilişkin değerli konut vergisi beyannamesini vermek ve vergisini ödemek satıcının üzerinde olacak. 2021 yılında konutu satın alanın durumuna ise 2021 yılında sahip olduğu değerli konut vergisi vergileme ölçülerini aşan birden fazla konutu bulunması durumuna göre karar verilecek. Bu kişi şayet 2021 yılında kapsama giren birden fazla konuta sahip ise 2022 yılında da bu konutları elinde bulundurmak kaydıyla mükellefiyet kendisine ait olacak.

Konuya ilişkin olarak Gelir İdaresi Başkanlığı tarafından 15 Ocak tarihli Resmi Gazete'de yayınlanan bir genel tebliğ ile ayrıntılı açıklama yapıldı. Tebliğe göre, yangın, deprem gibi konutta meydana gelen zararlar nedeniyle mükellefiyeti sona erdiren bir sebebin oluşması durumunda takip eden taksitten itibaren vergi ödeme mükellefiyetinin de sona ereceği özel olarak açıklandı.

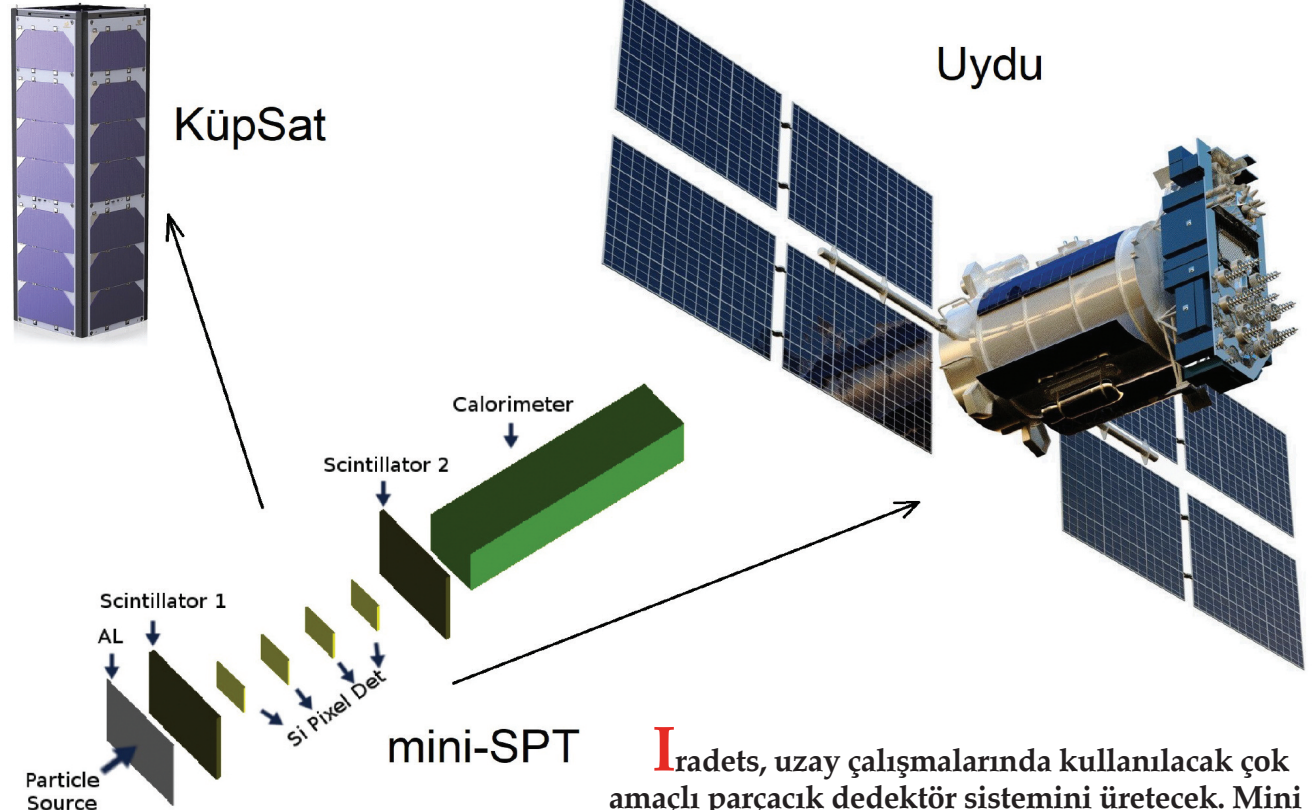
Vergi uygulamasında tartışılacak bazı özellikli durumlara bir sonraki yazımızda devam etmeyi planlıyoruz.

## Kontrol Türkiye'de

İradets, CERN ve astroparçacık bilimsel uzay projeleri için geliştirdiği sistemlerin bazılarını modifiye edip uzayda kullanacak. Mini-SPT'nin, silikon foto katlandırıcı bazlı dedektör tekniğini içeren alt dedektör sistemlerinden birini; yenilikçi tasarımı, elektronığı ve yazılımı ile tüm kontrolü Türkiye'de olacak şekilde geliştirecek. Düşük güç gereksinimi, yaklaşık 3 kg ağırlığı ve küçük boyutları ile büyük uydulara takılabilecek. Uydular sisteminin güç kaynağını ve haberleşme hattını kullanarak toplanan verileri yere gönderebilecek.

## Tümör kalıntısı tespiti

Mini-SPT'nin alt dedektör sistemlerinden biri tümör cerrahisinde kullanılacak. Cerrah, üç boyutlu görüntü veren bu dedektör sistemi ile küçük lezyonların olup olmadığını gerçek zamanlı görebilecek, müdahale edebilecek.



# 'Türk uzay parçacık teleskobu' yolda

SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul'da yerleşik İradets, uzay çalışmalarında kullanılacak çok amaçlı parçacık dedektör sistemi üretim çalışmalarına başladı. Mini-SPT (Mini Space Particle Telescope), boyutları ve performansı ile dünya için ilk olacak ve farklı sektörlerde de kullanılabilecek. İnovatif parçacık ve radyasyon dedektörleri Ar-Ge'si ve üretimi yapan İradets, radyasyona dair milli ve yerli çözümler geliştiriyor. Elektronik cihaz ve sistemlerin, meta materyallerin, biyolojik yapıların hem uzay ortamında hem de yerdeki uygulamalarda maruz kalacağı radyasyon ortamını simüle ediyor. Bu ortamlarda çalışan cihazların dayanıklılıklarını uluslararası standartlara (ESA/NASA/ASTM) uygun test edip, çözüm ve alternatifler öneriyor.

İstanbul Ticaret'in sorularını İradets'in kurucusu ve yurt dışındaki bilim insanlarımızdan Prof. Dr. Behçet Alpat cevapladı.

## AVRUPA'DA SAYILI ŞİRKET

### İradets nasıl kuruldu?

İradets'ten önce, İtalya'da 2005 yılında kardeş şirketimiz Maprad'ı kurduk. Burada uzay ortamında kullanılacak sistemlerin uzay radyasyonuna dayanıklılığını Avrupa Uzay Ajansı (ESA) standartlarında test ediyoruz. Uçuş parametrelerine göre uydular sisteminin maruz kalacağı radyasyon kaynaklı hasarı simüle ederek değerlendirebiliyoruz. Radyasyona dayanıklılığa karşı kalifikasyon ile ilgili tüm servisleri verebilen, ESA tarafından tanınmış Avrupa'daki birkaç şirket arasındayız. 2012 yılında Yurtdışında Yaşayan Türk Bilim İnsanları Kurultayı'nda bana yapılan bir öneri üzerine Teknopark İstanbul'da İradets'i kurduk. Alanlarında lider yüksek teknoloji kuruluşları CAEN ve Maprad'ın Türkiye temsilcisiyiz. Türkiye yapılanmamızın başında Dr. Abdullah Çoban var.

## MİNİ UZAY TELESKOBU

### Uzay teleskobu Türkiye'ye nasıl bir değer sağlayacak?

Mini-SPT projesi ile inşa ettiğimiz kompleks dedektör sistemi, 10 x 10 cm'lik tabanı, 30 cm yüksekliği olan bir hacim içine girebilecek boyutta. Mini-SPT, uzayda radyasyonun tipini, yönünü, yük değerini, enerji ve akışını büyük bir hassasiyetle ölçecek. Bu proje, uluslararası alanda da (ESA, COSPAR-2017) büyük ilgi gördü. Ülkemize know-how aktarımını sağlayabilmek için TÜBİTAK TEYDEB 1501-Sanayi Ar-Ge Projeleri Destekleme Programı'na başvurduk ve kabul edildik. Ülkemizdeki partnerlerimiz; TÜBİTAK-Uzay, Ankara Üniversiteler Elektron Hızlandırıcısı ve Işınım Tesisi (TARLA), Sabancı Üniversitesi ve TENMAK. Benim dışardan dahil olduğum INFN araştırma grubunun da desteğiyle, 30 ay içinde mini parçacık teleskobunun uzayda çalışabilir bir versiyonunu gerçekleştirip performansını yerde test edeceğiz. Akabinde ulusal partnerlerinin de işbirliği ile KüpSat ve büyük uyduların üzerinde uzay ortamına gönderilebilecek.

## KARA MADDEYİ ARAŞTIRACAK

### Teleskop neleri araştırarak?

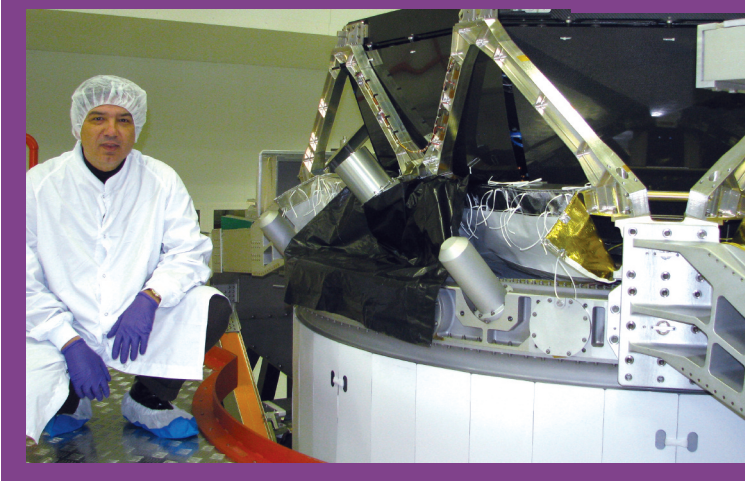
Uzay radyasyonunu oluşturan parçacıklar,



bunların kaynakları ve dinamikleri hakkında yaklaşık 100 keV ile 400 MeV enerji aralığında, özellikle elektron, proton, foton ve ağır iyonlar ile ilgili birçok veri toplayabilecek. Bu enerji aralığında toplanacak olan hassas veriler, şu anda uzayda olan büyük astroparçacık dedektör sistemlerinin (PAMELA, AMS02) Mini-SPT'ye nazaran daha yüksek enerji aralıklarında topladıkları verileri bütünleyecek. Bu sayede kara maddenin düşük enerji aralıklarındaki etkilerini dolaylı olarak (proton ve elektron dağılımlarına bakarak) çalışabilmesini sağlayacak.

## RADYASYON HASARINI ÖNLEMEK

Güneşin aktivitesi ile oluşan parçacık ve radyasyon akılarının dinamiklerini hassas bir şekilde ölçecek. Böylece uzay havasının istenilen yörüngelerdeki dinamikleri ve öngörü modelleri yapılabilecek. Bu bilgiler, uzay radyasyonunun verryüzünde etkilediği enerji santralleri, bilgi işlem merkezleri gibi tesislerde kullanılabilecek. Ayrıca uzaydaki uyduların elektronik sistemlerindeki radyasyon etkilerini öngörebilmek için modelleme imkanı sağlayacağı için hasar önleme teknikleri de harekete geçirilecek.



## Büyük avantajlar

Prof. Dr. Behçet Alpat, Mini-SPT'ler'in, KüpSat'lar ile tek başına uzaya yollanabileceğini belirterek, şu bilgiyi verdi: "KüpSat'lardan onlarcası, özel olmayan ticari elektronik komponentler kullanılarak oluşturulup, değişik yörüngelere gönderilebilecek. Bu sayede birbirleriyle konuşabilen ve yere aynı anda birçok değerli veriyi gönderebilecek KüpSat uydular kümelermeleri olarak da kullanılabilecek."

## ARTES programında

İradets, İtalya'daki kardeş şirketi Maprad'ın alt yüklenicisi olarak Avrupa Uzay Ajansı'nın (ESA) araştırma programına 'Advanced Research in Telecommunications Systems'e (ARTES) katılacak. Elektronik cihazların çalışırken ürettiği ısıyı uzaya yayan panelleri, radyasyondan ve vakum etkisinden koruyan nanomateryal poliamid bantları radyasyona dayanıklılık testlerini gerçekleştirecek. Standartlara uygun test koşullarını belirlemek için simülasyon çalışmaları yapacak. Ayrıca ısılanacak örneklerin içine konulduğu özel koşulları sağlayan reaksiyon kutusunu da üretecek.

## Prof. Dr. Alpat kimdir?

Dışişleri Bakanlığı bursuyla İtalya'da Perugia Üniversitesi'nde deneysel yüksek enerji ve plazma fiziği dalında doktora yaptı. Post doktorasını SLAC Stanford Linear Accelerator Center'da gerçekleştirdi. Massachusetts Institute of Technology'den (MIT) burs aldı. GranSasso yeraltı astroparçacık fiziği laboratuvar deneylerinde, CERN'de LHC hızlandırıcısından bir önceki jenerasyon deneyinde (L3/LEP) çalıştı. İtalya Ulusal Nükleer Fizik Enstitüsü'nde araştırmacı bilimci olarak uzun yıllardır çalışan Prof. Dr. Behçet Alpat, kara madde ve kozmik orijini anti maddeyi araştırarak çok uluslu Alfa Magnetic Spektrometer (AMS) projesindeki görevini de sürdürüyor.



# Sitenizi pazarlama makinasına çeviren 10 yöntem

**M**üşterinin uğramadığı internet sitesi, işletme için ölü yatırımdır. Bazı küçük dokunuşlarla sitenizi adeta bir pazaryerine dönüştürebilirsiniz. Onbinlerce liralık yatırıma gerek yok. Sitenizde bazı düzenlemelere gitmeniz yeterli.

**D**İJİTAL demirbaşlarınızı birer müşteri çekim merkezine dönüştürmek istiyor musunuz? Ziyaret sayısı düşük veya iyi olsun, eğer ziyaretler satışa dönüşmüyorsa bir yerlerde hata yapıyor demektir. İşin sırrı, etkileşimi artırmakta. Sitenizi cazibe merkezi haline getirmek için aşağıdaki 10 püf noktayı hayata geçirin.

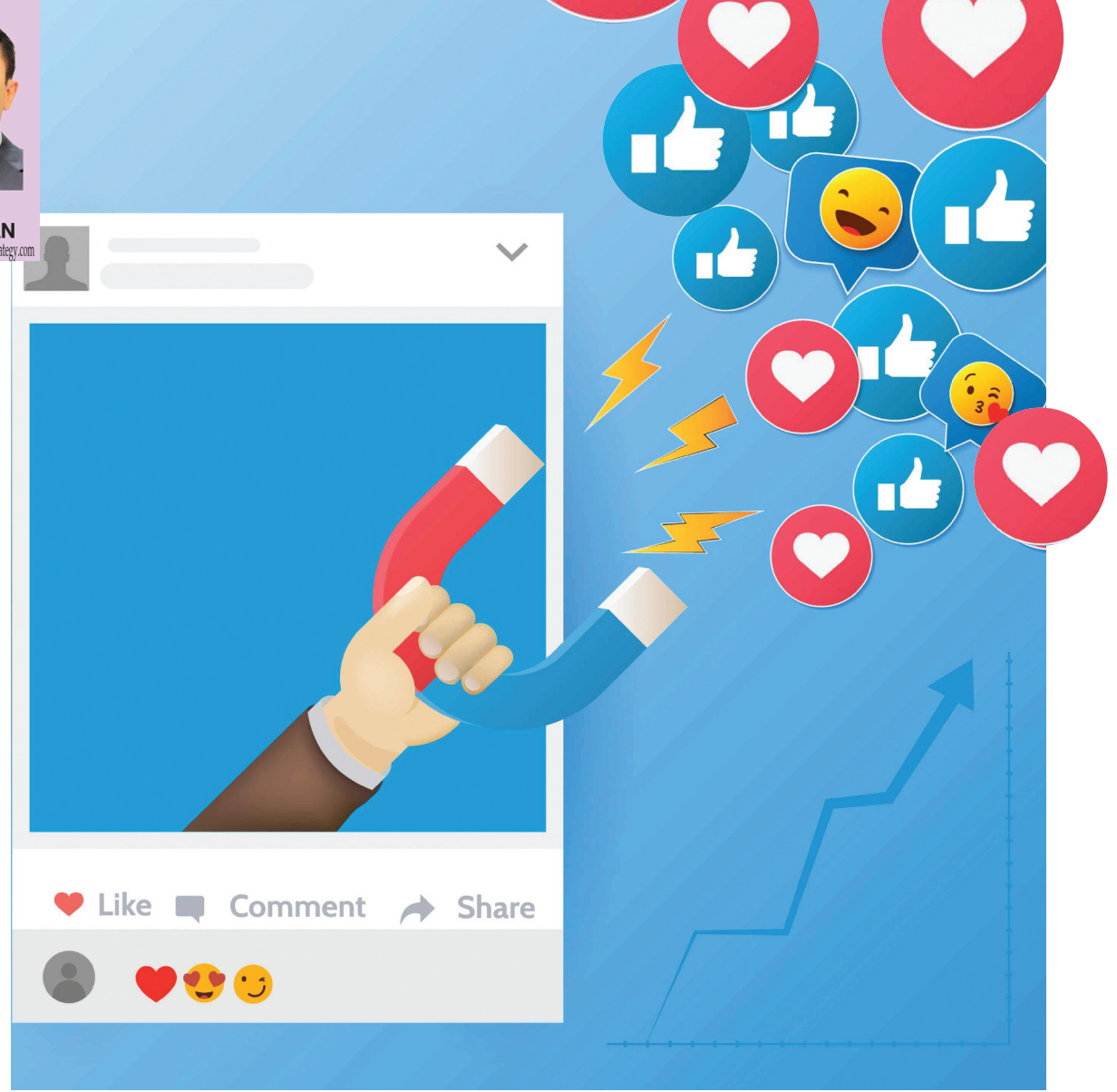
- 1** Sitenizi ziyaret edenleri tanıyın. Yaşları ve cinsiyetleri ne, nerede yaşıyorlar? Tüm bu bilgileri Google Analytics ve Facebook Audience'ta bedava görebilirsiniz.
- 2** Sitenizde blog sayfası açın. 600 kelimeden oluşan yazılar yazın. Ne mi yazmalısınız? Geçen hafta, telefonla veya yüz yüze görüştiğiniz müşterilerinizin size sorduğu soruları alt alta bir yazın bakalım. Şimdi tablo net mi?
- 3** Facebook kapak resmine en çok satan ürününüzün yakın plan bir fotoğrafını koyun. Canva, PicMonkey, Visme, Bannersnack gibi sitelerden yararlanabilirsiniz.
- 4** Sitenizdeki yorum özelliğini açık tutun. Olumsuz da olsa gerçek bir yorum, sonunda yine size hizmet eder. Kalite sorunlarını en hızlı öğrenmenin ve aşmanın yolu buradan geçiyor.
- 5** e-mail toplayın. Ziyaretçilere 20. saniyede bir patlak form göstererek en son çıkacak ürün hakkında herkesten önce bilgi sahibi olup olmak istemediklerini sorun ve e-mail adreslerini isteyin. Teklifiniz karşılığında size e-mailini veren biri, er ya da geç müşteriniz olur. Aradığınızda, çok sayıda ücretsiz pop-up form bulacaksınız.
- 6** Arama motorları ile konuşun. Site içi SEO çalışması yapmıyorsanız arama motorları ile

henüz tanışmamışsınız demektir. Kendinizi arama motorlarına doğru anlatın ki, onlar da sizin arama sonuçları sayfalarındaki konumunuzu yükseltsin. Yoast, Rank Math, Search Console gibi ücretsiz uygulamalar yardımınıza yetişir.

- 7** Ödüllendirin. Sitenizde hiçbir kampanya teklifi yapmıyorsanız müşterilerinizi cezalandırıyorsunuz demektir. Veren el alandan üstündür. Siteye girenler, '24 saat içinde yapacağı alışverişte yüzde 20 indirim ve ücretsiz kargo' fırsatı ile karşılaşmış olsa, işin rengi birden değişmeye başlar.
- 8** Cepten gelen sesler. Sitenizi sadece masaüstü bilgisayarınızdan kontrol ediyorsanız çok şey kaçıyorsunuz demektir. Çünkü ziyaretçilerinizin yandan fazlası sitenize akıllı telefonlarından bakıyor. Müşteri deneyiminin merkezi çoktan mobile taşındı.
- 9** Ne kadar çok sosyal medya hesabı, o kadar fazla görünürlük. "Benim kitlem sadece Facebook'ta demeyin", mümkün olan en fazla mecra da ürünlerinizi tanıtın. Arama motorlarının tüm sosyal medya platformlarındaki mesajları da hesaba katmış olun. Hootsuite, Buffer gibi kısmen ücretsiz uygulamalar sayesinde 5-6 farklı sosyal medya hesabınızı tek ekrandan yönetebilirsiniz.
- 10** Ceplere bildirim gönderin. Özellikle Youtube kanalınızda, üyelerinizi cep telefonu bildirimi (push notification) almaya ikna edin. Böylece, yeni ürün ve kampanyaya çıktığınızda, hedef kitlenizin akıllı telefonlarına kestirmeden ulaşabilirsiniz.



Yakup KOCAMAN  
yakup.kocaman@realmarketstrategy.com



## HABERİNİZ OLDU MU?

### Her Yıl,

- ➔ Ortalama 40 Seminer ve Eğitim, 20 Bilgilendirme Toplantısı
- ➔ Binlerce Yan Sanayicinin Tedarikçilerle Buluşturulması
- ➔ Ortalama 38 Ticari Heyet
- ➔ Binlerce Üyenin Dünyadaki İş Ağlarına Dahil Edilmesi
- ➔ 40'a Yakın Uluslararası Fuar
- ➔ Birçok Online Hizmet



İSTANBUL  
TİCARET  
ODASI 1882

444 0 486 | ito.org.tr  
in t w f @ y / itokurumsal

Üye İletişim  
Bilgilerinizi  
Güncelleyin  
Tüm  
Faaliyetlerden  
Haberiniz  
Olsun



guncelle.ito.org.tr



HUKUK  
GÜNDEMİ

Av. Muhammet AKSAN

İstihdama  
dönüş teşviki

Covid-19 pandemisinin olumsuz ekonomik etkilerinin işçi ve işveren nezdinden giderilmesine yönelik yasal çalışmalar devam ederken, özellikle kayıt dışı istihdamın azaltılması ve işsizlik sigortası alan personelin istihdama geri dönmesinin sağlanması amacıyla 17 Kasım 2020 tarihinde Resmi Gazete’de yayımlanarak yürürlüğe giren 7256 Sayılı Bazı Alacakların Yeniden Yapılandırılması ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılması Hakkında Kanun’un 12. maddesi ile 4447 Sayılı İşsizlik Sigortası Kanunu’na Geçici 27. Madde eklendi.

## Kayıt dışı çalışma

Özetle ‘İstihdama Dönüş Teşviki’ şeklinde adlandırabileceğimiz bu yeni düzenleme ile; her türlü iş veya hizmet sözleşmesiyle hizmetleri SGK’ya bildirilerek veya bildirilmeksizin (kayıt dışı-sigortasız) 5510/4-1 (a) bendi kapsamında istihdam edilip de işçinin 1 Ocak 2019-17 Nisan 2020 tarihleri arasında ve 4857/25-II maddesinde belirtilen ahlak ve iyi niyet kurallarına uymayan haller ve benzeri sebepler dışında sona eren çalışanların son işyerlerine yasa ve genelgede belirtilen koşullar ile başvurmalarının önü açıldı ve tekrar istihdam halinde işverene ve istihdam talebinin kabul edilmemesi halinde ise işçiye yönelik teşvik düzenlemeleri yapıldı. Yasada 1 Aralık 2020 tarihi itibarıyla kayıt dışı olarak istihdam edilmeye devam edilen sigortalıların da destekten yararlanabileceği düzenlendiğinden özellikle kayıt dışı çalışmaların söz konusu teşvikler ile azaltılması amaçlandı.

Yasada dikkat çekici olarak SGK’ya bildirilmeksizin çalıştırılan personel için öngörülen şartlarla istihdam sağlanması halinde işverenlere geçmişe dönük idari para cezasının uygulanmayacağı ve bu işverenlerin ilgili dönemlerde faydalandıkları teşvik, destek ve indirimlerin de iptal edilmeyeceği düzenlemesi yer alıyor.

## e-SGK üzerinden başvuru

Sosyal Güvenlik Kurumu tarafından hazırlanan 26 Kasım 2020 tarihli ve 2020/50 Sayılı Genelge’ye göre; ilgili koşulları sağlayan işçi ve işverenlerin 4447 Sayılı İşsizlik Sigortası Kanunu’na eklenen Geçici 27. Madde kapsamında İstihdama Dönüş Teşviki’nden yararlanabileceği düzenlendi.

Yasa, istihdama dönüş için işverenin dönüş başvurusunu kabul için bir zorunluluk getirmeyip, kendisine başvuru yapılan bir işverene (i) Fiilen çalıştırma, (ii) İşe başlatıp ücretsiz izne ayırma veya (iii) Başvurunun kabul edilmemesi yetkilerini tanıdı.

Genelgenin 1. maddesinin c fıkrasında açık olarak başvurunun kabul edilmemesi hali bir seçenek olarak düzenlenmiş olduğundan işverenin kendisine gelen istihdama dönüş başvurusunu kabul zorunluluğu bulunmuyor.

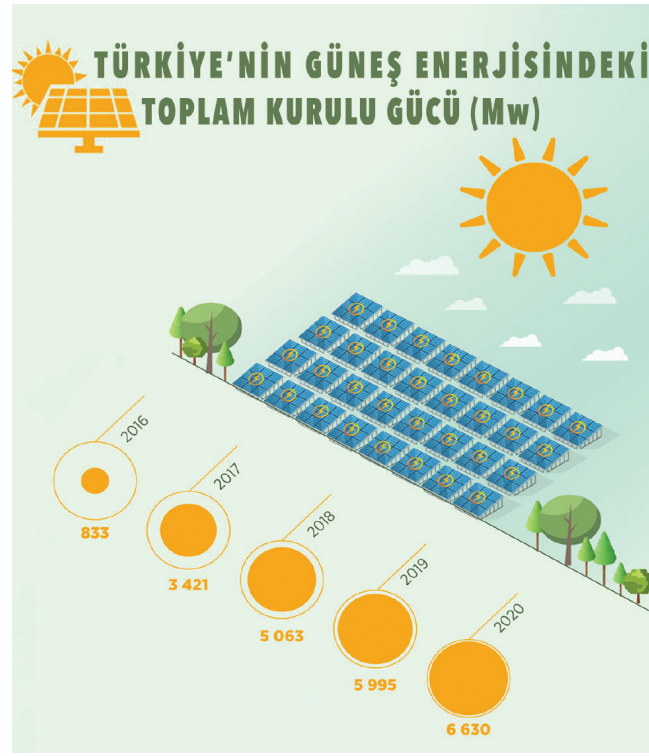
İşverenlerin prim teşvikinden yararlanabilmeleri için e-SGK üzerinden başvuruda bulunması istenilmiş olup, ayrıca fiziken Sosyal Güvenlik Kurumu’na başvuru yapılmayacağı açıklandı.

Yine ilgili destekten belirtilen şartları sağlayan sigortalılar için 1 Aralık 2020’den itibaren 4857 sayılı Kanun’un geçici 10. maddesinde yer alan fesih yapılamayacak süreyi geçmemek üzere her ay yararlanılabilecek.

Söz konusu düzenleme ile özellikle mevcuttaki ilave istihdam teşvikleri ile sağlanması amaçlanan istihdamın korunmasına ilaveten özellikle iş sözleşmeleri pandemi dönemi öncesi 1 Ocak 2019-17 Nisan 2020 tarihleri arasında sona ermiş sigortalılar için istihdama geri dönüş ve istihdamın artırılması amaçlandı. Nitekim prim desteğinden yararlanma süresi de fesih yapılamayacak süre bazında belirlendi.

# Güneş enerjisinde hedef: Üretimi ikiye katlamak

**Bu yıl güneş enerjisindeki kapasitenin 2020’ye göre iki katına çıkması bekleniyor. Güneş enerjisi, özellikle Türkiye gibi yüksek ışınlam değerlerine sahip ülkelerde, sanayiciler için en ekonomik ve doğru yatırım alanı olarak kabul ediliyor. Bu alanda Güneş Enerjisi Santralleri (GES) önemli fırsat.**



**T**ÜRKİYE’de bu yıl güneş enerjisinde 1.500 megavat ilave kurulu gücün devreye girmesi öngörülmüyor. Böylece güneş enerjisi alanındaki kapasitenin 2020’ye göre iki katına çıkması bekleniyor. Koronavirüs salgını nedeniyle küresel tedarik zincirindeki aksamlara bağlı olarak birçok projede gecikme yaşandı. Bu nedenle, 2020’de devreye alınan güneş enerjisi kurulu gücünün artışında bir önceki yıla göre yavaşlama oldu ve 672 megavat ilave kapasite elektrik üretimine başlandı.

## ELEKTRİKTEKİ PAYI YÜZDE 4

Bu artışla, güneş enerjisi kapasitesi geçen yıl sonu itibarıyla 6 bin 667 megavat olarak gerçekleşti. Böylece güneş enerjisinin toplam elektrik üretimindeki payı geçen yıl yüzde 4 oldu. Bu yıl ise güneş enerjisi kurulu gücünün 1.500 megavat düzeyinde artması ve güneşin toplam elektrik üretimindeki payının yüzde 5’in üzerine çıkması hedefleniyor.



Osman KUVVET

## KURAKLIKTAKİ ALTERNATİF

Güneş enerjisinde mini Yenilenebilir Enerji Kaynak Alanları (YEKA) yarışmaları, yerli üretim katkı tahsis yöntemiyle yapılacak. Bu nedenle güneş enerjisi sanayicisi açısından önemli bir fırsat oluşturacak. Diğer yandan geçen yıl çıkan hibrit yönetmeliğinin de güneş enerjisi yatırımları için ciddi bir proje stoku oluşturması bekleniyor. Hidroelektrik santralleriyle hibrit şekilde kurulacak Güneş Enerjisi Santralleri (GES) dengeleyici bir işlev görecek. Türkiye, coğrafi avantajlarından dolayı hidroelektrik alanında önemli potansiyele sahipken, yarı kurak iklim kuşağında bulunması

nedeniyle kurak yıllarda hidroelektrik kaynaklı elektrik üretimi düşüyor. Oluşan eksiklik ise ağırlıklı olarak doğalgaz ve ithal kömürle karşılanıyor. Böyle dönemlerde güneş enerjisi hidroelektrik santralleri açısından mükemmel bir dengeleyici işlev görüyor.

Bu santrallerin halihazırda elektrik iletim altyapılarının da bulunması, hidroelektrik santral sahalarında hızla güneş enerjisi santralleri kurulmasını sağlayabilir. Bu projelerin devreye girmesiyle kurak yıllarda Türkiye’nin fosil yakıt ithalat ihtiyacı önemli oranda gerileyecek.

## AB İLE YEŞİL AVANTAJ

Yeşil enerji, Türkiye’deki ihracatçıların da elini güçlendirecek. Avrupa Birliği’nin (AB) Yeşil Mutabakatı ve ABD’deki yeni yönetimin tekrar Paris İklim Anlaşması’na katılmasının tüm yeşil enerji sektörlerini olumlu etkilemesi bekleniyor. AB, 2030 için enerji tüketiminin en az yüzde 32’sini yenilenebilir enerji kaynaklarından karşılama ve sera gazı emisyonlarını 1990’a göre yüzde 55 düşürme hedefi belirledi. Birlik üyelerine yapılan ihracatta, sınırda karbon vergisi uygulamasına geçilecek olmasının AB ile ticari ilişki içinde olan tüm ülkelere önemli yansımaları olacak. Bu ayrıca Türkiye gibi Avrupa ile yoğun ekonomik ilişkiler içindeki ülkelere yenilenebilir enerji yatırımlarının ve bu yatırımlara yönelik uluslararası finansman olanaklarının artmasını sağlayacak. Bundan dolayı ihracatçıların ürünlerinin karbon ayak izini azaltma mecburiyetinde kalacak.

## FIRSAT PENCERESİ

Güneş enerjisinin, yüksek ışınlam değerlerine sahip olan Türkiye’de sanayiciler için en ekonomik ve doğru yatırım alanı olduğu ve yaygınlaşması için önemli bir fırsat penceresi oluşturduğu görülüyor. Bu fırsatı değerlendirip, ihracat yapan sanayici ise Avrupa ülkeleriyle ticaretini artırma ve maliyetlerini düşürme imkanı bulacak.

## Dünyanın en büyük yerli GES’i 2023’te

**Konya’da** 20 milyon metrekare alan üzerine kurulmaya başlanan Karapınar Güneş Enerji Santrali’nde (GES), 3,5 milyon adet panel kurulacak. Bugüne kadar 10 bin 200’ü kuruldu ve bu panellerde elektrik üretimine başlandı. Yüzde 75 yerlilik oranıyla Kalyon Enerji tarafından üretilen paneller, güneşi takip eden sisteme sahip. Bu sayede yüzde 12 daha fazla elektrik üretiliyor. Ayrıca iki yüzü de elektrik üretebiliyor. Bu da üretime yüzde 5 oranında olumlu katkı sağlıyor. Fabrikanın yıllık üretim kapasitesi 500 megavat. Bu nedenle santralin 2023’ün mayıs-haziran aylarında tamamlanması ve 1.300 megavat güce kavuşması hedefleniyor. Yılda 2 milyar 600 milyon kilovatsaat elektrik üretecek. Bu da 2023 tahminlerine göre yıllık tüketimin binde birine denk geliyor. Bunun yanı sıra her yıl 1.5 milyon ton fosil yakıt ve karbondioksit salınımı da engellenecek.

## PSI 2021

Düsseldorf - Almanya  
18 - 20 MAYIS 2021

Türkiye Milli İştiraki  
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

Avrupa’nın  
En Büyük  
Promosyon  
Ürünleri Fuarı

## PSI 2021’DE YERİNİZİ ALIN ÜRÜNLERİNİZİ ZİRVEYE TAŞIYIN!

## PSI FUARI

- Avrupa’nın en büyük ve etkin promosyon ürünleri fuarı
- 5 ayrı salonda 50.900 m<sup>2</sup> sergileme alanı
- 35 ülkeden 720 katılımcı
- 81 ülkeden 16.367 ziyaretçi
- 60. kez düzenlenecek PSI’nin her yıl yükselen ziyaretçi grafiği

## ÖDEME PLANI

|                                                                                                                                          |                                          |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------|
| Minimum stant alanı                                                                                                                      | : 9 m <sup>2</sup>                       |
| Katılım bedeli                                                                                                                           | : 4.410 TL/m <sup>2</sup>                |
| 1. Ödeme                                                                                                                                 | : Talep edilen m <sup>2</sup> x 1.000 TL |
| Başvuru ile birlikte                                                                                                                     |                                          |
| 2. Ödeme                                                                                                                                 | : Kalan bedelin %50’si                   |
| 18 Ocak 2021                                                                                                                             |                                          |
| 3. Ödeme                                                                                                                                 | : Bakiye Bedel                           |
| 29 Mart 2021                                                                                                                             |                                          |
| • Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda’mıza iletilmesi gerekmektedir.                                                    |                                          |
| • İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır. |                                          |

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



Çiğdem Terzi Esendemir / Esra Avcıoğlu

Tel : 0212 455 61 03 / 0212 455 61 10  
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26  
E-Posta : cigdeterzi@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr  
444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal



## Bir tarih okulu Milli Saraylar Müzesi

İstanbul, dünya tarihinin müzesi konumundadır. Dünya tarihi yazılıp da İstanbul'dan söz etmeyen tarih yoktur. Bütün medeniyetlerin ana hattı İstanbul'dan geçer.

İstanbul, 8 bin 500 yıllık geçmişiyle zaten 'tarihi açık hava müzesidir'. Bu arada 8 bin 500 yıllık tarihi daha eskilere götürenler de var ama bilinen tarihin geçmişi bu kadar. Yalnız şehrin ilk kurucusunun Hz. Süleyman olduğu da söylenir.

Geçtiğimiz hafta İstanbul'da adeta bir tarih okulu, bir tarih akademisi hüviyetinde olan ülkemizin en büyük tarihi resim müzesi açıldı.

Cumhurbaşkanlığı Milli Saraylar İdaresi'ne bağlı Dolmabahçe Resim Müzesi, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın katılımıyla yerli ve yabancı ziyaretçilerin istifadesine sunuldu.

Resim müzesiyle ilgili bilgileri paylaşacağım ama şu kadarını söylemeliyim. Özellikle Osmanlı dönemine dair bilgileri olmayan yerli-yabancı ziyaretçiler müzeyi gezip, tabloların altındaki kısa bilgileri okuduktan sonra bir tarih bilgisiyle donanmış olarak dışarı çıkabilirler.

Cumhurbaşkanı Erdoğan, açılış konuşmasında, tarihimizin ve kültürümüzün bugüne ve gelecek nesillere aktarılabilmesi için müzelerin birer öğretmen olduğunu ifade ettikten sonra şunları söylemişti:

"Toplumların asıl zenginliği, medeniyete yaptıkları katkıyla ölçülür. Mimarımızın, yazarımızın, ressamımızın başarısına göre dünyada yer edinebilir, ses getirebiliriz. Başımızı dik, yüzümüzü ak edecek bir birikime sahibiz. Dünyada siyasi ve ekonomik güç dengelerinin yeniden biçimlendiği bir döneme girerken, üzerinde en çok durmamız gereken hususları; kültür, eğitim ve aile olduğuna inanıyorum. Kültür ve sanat, ülkelerin ele geçirilmesinde görülmeyen ordular olarak kullanılmıştır. Tarihi ve kültürüyle bağı koparılmak için içeriden ve dışarıdan bu denli uğraşmış başka bir devlet var mıdır, bilmiyorum."

★★★

### En zengin tablo koleksiyonu

Cumhurbaşkanının da ifade ettiği gibi tarih ve tarihe bağlı 'devlet idaresi', 'millet idaresi' ve bunların bütünü olan 'millet iradesi', geçmişin tecrübesiyle elde edilen bilgilerle ve donanımlarla mümkün.

Müzeler, tarih bekliliği ve anlatıcılığı yapırlar. Milli Saraylar Müzesi'nde sergilenen tarihi tablolar, birer tarih hocası olarak ziyaretçilere her devri ayrı ayrı anlatır.

Sözün burasında müzenin genel durumu hakkında bilgi veren Milli Saraylar İdaresi Başkanı Dr. Yasin Yıldız'ın aktardığı bilgileri paylaşalım:

"Milli Sarayların tarihi tablo ve resim koleksiyonu, 3 bin eserden oluşan zenginliği ile ülkemizin en önemli tablo koleksiyonudur. Bu büyük koleksiyonun ziyaretçilerle Dolmabahçe Sarayı Velaht Dairesi'nde buluşması ise ayrıca önemlidir. Çünkü Türkiye'nin ilk tablo koleksiyonu, Sultan Abdülaziz'in öncülüğünde burada oluşturulmuştur.

Osmanlı Sarayı ile resim sanatı arasındaki ilişki çok eskilere dayanır. Osmanlı Devleti'nde padişah portre geleneği, Fatih Sultan Mehmet ile başlar; Sultan III. Murad döneminde ise Nakkaş Osman'ın eliyle padişahların resimlendiği 'Şemâname' gibi dünya çapında şaheserler ortaya çıkar.

19. yüzyıldan itibaren ise Osmanlı resim sanatı, Sultan Abdülaziz ve Sultan Abdülhamid'in bu sanata verdikleri destekle gelişir. Bu çerçevede Şeker Ahmet Paşa bu dönemde ülkemizdeki ilk resim sergisini düzenler ve tablo koleksiyonunun temellerini atar.

Yine aynı dönemde Osmanlı Sarayı için resim yapmak üzere istihdam edilen Fausto Zonaro, Stanislaw Chelebovski, Luigi Akuryone gibi ressamlar, 'Resam-ı Hazret-i Şehriyârî' unvanıyla taltif edilirler.

Osmanlı sarayları arasında işlevi bakımından yegâne örnek olan resim müzesi, üç kat üzerine inşa edilmiş, toplam 11 bin metrekare kapalı alana sahiptir ve 34 farklı sergi mekânında, toplam 553 adet tarihi tablo yer almaktadır."

Evet, müze pazartesi hariç her gün saat 10.00 ila 16.00 arası gezilebilir.



Hüseyin ÖZTÜRK



# 37 yazarın kaleminden İstanbul'un kültür çehresi

37 yazarın imzasını taşıyan 'İstanbul'un Kültürel Yüzü' Cağaloğlu, Sultanahmet, Beyazıt' adlı kitap, İTO'da düzenlenen toplantıda tanıtıldı.

BARIŞ CABACI

YAYIMCILIKTA 136'ncı yılını kutlayan ve Resmi Gazete'den sonra Türkiye'nin en eski yayımcısı olan İstanbul Ticaret Odası, 'İstanbul'un Kültürel Yüzü' Cağaloğlu, Sultanahmet, Beyazıt' kitabını tanıttı. Tarihi Yarımada'nın en önemli semtlerini ve mekanlarını konu alan kitap, kapanan ve halen faaliyette olan tarihi mekanları, 37 yazarın hatıra ve izlenimleriyle edebiletti.

İstanbul'un Kültürel Yüzü kitabı, İstanbul Ticaret Odası'nın Eminönü'ndeki Merkez Binası'nda online ortamda gerçekleşti.

Toplantı, İTO Başkanı Şekib Avdagiç'in açılış konuşmasıyla başladı. İTO Başkan Yardımcısı Dr. İsrail Kuralay'ın moderatörlüğünü yaptığı, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün ve İTO Genel Sekreteri Prof. Dr. Nihat Alayoğlu'nun katıldığı toplantıda, yazarlar Beşir Ayvazoğlu, Dursun Gürlek, Cihan Aktaş ve Doç. Dr. Turgay Anar konuşmacı olarak yer aldı.

### OSMANLI'DAN GÜNÜMÜZE

Editörlüğünü Cevat Özkaya'nın yaptığı eserde, sadece İstanbul'un değil, Türkiye'nin kültür hayatının da önemli mekanları tanıtılıyor. Eserde Babıali'nin merkezi Cağaloğlu, Sultanahmet, Beyazıt'taki yapıların mimari biçimleri, hayat tarzları, kültürel ve sanatsal birikimleri, gelenekleri ve etkinlikleri detaylarıyla yer alıyor. Kitabın en önemli özelliklerinden biri de, Babıali'nin edebiyat ve kültür mekanlarında hatıraları olan 37 yazar tarafından kaleme alınması. Eserde,

İstanbul'un kültürünü ve tarihini tanıtmayı misyon edinen İstanbul Ticaret Odası, Kitap İstanbul bünyesinde yeni eserler yayınlamayı sürdürüyor.



Babıali ile bağlantılı diğer

mekanlar da tanıtılıyor. Osmanlı'nın son yılları ile Cumhuriyet'in ilk döneminden günümüze kadar tarihi yapılar, kurumlar, basım ve kitapçıları, atölyeler, çarşılar, tiyatrolar, sinema salonları ve lokantalar gibi mekanlara ilişkin bilgiler, fotoğraflarla zenginleştirilerek işlendi.

### TARİHİ YARIMADA ÇOK DEĞERLİ

Kitapla ilgili basın mensuplarına bilgi veren İTO Başkanı Şekib Avdagiç,



İstanbul'un Kültürel Yüzü Cağaloğlu, Sultanahmet, Beyazıt kitabını, Kitap İstanbul'dan temin edilebilir veya online ortamda inceleyebilirsiniz. <http://kutuphane.ito.org.tr/itoyayin/0028862.pdf>

İTO'nun 2021'deki ilk kültürel yayınının İstanbul'un Kültürel Yüzü Cağaloğlu, Sultanahmet, Beyazıt adlı eser olduğuna dikkat çekti. Avdagiç, "İstanbul'un edebi yönünü de öne çıkartmaya çalışıyoruz. Özellikle Sultanahmet, Cağaloğlu ve Beyazıt'ı rotasına konu alan bir yayın oldu. İstanbul'un kültürel anlamda en köklü mekanlarıyla ilgili bir kitap oluşturmak istedik" dedi.

Toplantının moderatörlüğünü yapan Dr. İsrail Kuralay, şunları söyledi. "İstanbul, dünyanın en kadim şehirlerinden biri. Kim görse aşık olmadan, gönlünün bir telini bırakmadan gideni görülmüş değildir. Yazar Lamartine de 'Dünyaya son defa bakmak gerekirse ona İstanbul'dan bakanım' diyerek, şehre hayranlığını dile getirmiştir. İstanbul'u hesaba katmadan dünya tarihini yazmanız mümkün değil. İstanbul Ticaret Odası olarak, Tarihi Yarımada'yı bu cevherin ana hissedarı olarak görüyoruz. Yapmış olduğumuz yayınlarda, kültür hayatına kazandırdığımız eserlerde bu cevherin tanıtımını bir vazife olarak gördük. Babıali köklülerinden Cevat Özkaya, bu tanıtıma yardım etti."

### 150 yıllık kültürel serüven

Osmanlı İmparatorluğu, 600 yılı aşkın bir süre Türk ve İslam kültürünün merkezi, aktarıcısı ve geleceğe taşıyıcısıydı. Yazarlar bu mekanlarda yaşadıklarını ve gözlemlerini kaleme aldı. Bu süreçte 1972 yılında Cağaloğlu'nun yayıncılar, gazeteler ve kitap evleriyle yaşayan bir tarafı olduğunu söyleyen kitabın editörü Cevat Özkaya, şöyle konuştu: "1980'li yılların ortalarından sonra o mekanlar kapanıp



şehrin başka yerlerine taşındı. 150 yıl kültürel hayat burada inşa edilmesine rağmen Cağaloğlu'nun eski halini günümüze taşıyamadık. Mehmet Akif'ten Tefik Fikret'e, Orhan Şaik'ten Necip

Fazıl'a, Nazım Hikmet'ten Kemal Tahir'e kadar ünlü yazarlarımızın gelip gittiği bir bölgede bazı mekanların günümüze kadar gelmesi gerekirdi. Cağaloğlu'nun, kültürel iklimine uygun bir olgu ortaya çıkmasına gayret ettik."

### Cağaloğlu benim uzak ülkem

"İstanbul, kültürün başkenti olarak görülüyor. Bunun en önemli bölgesini de Tarihi Yarımada oluşturuyor" diyerek sözlerine başlayan kitap yazarlarından Cihan Aktaş, şunları söyledi: "Kırsal alanda yaşadığım için Cağaloğlu çocukken benim uzak ülkemdi. Cağaloğlu yokuşunun, vitrinler, sesler, karşılaşma ve buluşmaların

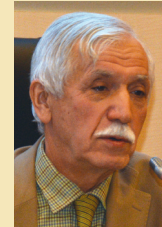


uğrak noktası olduğunu kitaplardan okuyordum. Cağaloğlu bana kültürün başkenti gibi gelirdi. Sirkeci, hiçbir zaman İstanbul'un merkez noktası konumunu yitirmedi. Fakat Babıali, tarihi

önemini ve değerini kaybetmiş durumda. Kendi kendimizi tahrip etmezsek, korunması gerekenlerin farkında olursak küreselleşme bizi yok etmez."

### Basın ve yayının kalbi 'Babıali'

Yazarlardan Dursun Gürlek de, "Osmanlı İmparatorluğu'nun başkenti Edirne'yi gezmek için 2 gün, Bursa'yı gezmek için 1 hafta yeterken, İstanbul'u gezip tanımak için bir ömür yetmez" sözlerini hatırlatarak, şöyle konuştu: "Osmanlı Devleti'nin başkentliğini yapan İstanbul; aynı zamanda ilim, kültür ve sanatın merkezidir. Bu tarihi



şehrin hemen her tarafında başta kütüphaneler olmak üzere birçok kültür mahfili bulunuyor. Ancak Babıali, daha doğru ifadeyle Cağaloğlu, en gözde bir semt olarak karşımıza çıkıyor. Ayrıca basın ve yayın dünyasının kalbi burada atıyordu. Gazetelerin, dergilerin ve yayınevlerinin asıl mekanı da Babıali ve Cağaloğlu" dedi.

### Semt isimleri bizi tarihe bağlıyor

İstanbul'un kültürel tanıtımı için İTO tarafından yayınlanan kitabı mutlulukla karşıladığını söyleyen yazar Beşir Ayvazoğlu, kültürel kitapların baskı sayılarının gün geçtikçe azaldığına dikkat çekti. Yahya Kemal'in bir sözüne atıfta bulunan



Ayvazoğlu, "İstanbul'un bir semtini sevmek bile bir ömre bedeldir. İstanbul'da sokak ve semt isimlerini yok ediyoruz. Örnek vermek gerekirse Sinekli bakkal mahallesi şu anda yok. Hâlbuki o isimler insanların tarihe bağlıyor" dedi.

### Dünya kültürünün atardamarı

Doç. Dr. Turgay Anar, 'Beyazıt ve Cağaloğlu'nun Kültür, Sanat ve Edebiyat Mekanları' yazısında, dönemin insanların ortak buluşma alanı olarak bilinen kiraathaneleri kitapta anlattı. Anar, şöyle devam etti: "İstanbul,



dünya için kültür-sanatın atardamarı. Cağaloğlu ise bu atardamara kan pompalama görevini üstleniyor. İstanbul'a gelen turistler sadece görsel unsurlara önem veriyor ve buradaki edebiyatı anlamadan geri dönüyor."





# AİDAT BORÇLARINIZI YAPILANDIRIN KAZANÇLI ÇIKIN

7256 Sayılı Yapılandırma Kanunu kapsamında “**YAPILANDIRILMIŞ**” aidat borçlarınızı **28 ŞUBAT 2021**'e kadar **online işlemler** sayfasından, peşin veya taksitli olarak ödeyin, siz de bu imkândan istifade edin.

**SON GÜN**

**28**  
**ŞUBAT**  
**2021**

**7256**

**Bazı Alacakların  
Yeniden**

**Yapılandırılması**

**Kanunu**