

Promosyon sektörü ihracata çalışıyor

İki asır önce ABD başkanlık seçimlerinde dağıtılan kol düğmeleriyle başlayan promosyon yarışı, bir endüstri alanına dönüştü. 300 bin kişiye istihdam sağlayan sektör, ihracatının yüzde 75'ini AB ülkelerine yapıyor. İTO, sektör hakkında hazırlanan Promosyon Ürünleri Sektör Raporu'nu tanıttı.

Sümevra Yarış Topal ■ 19'da



Elektrikli otomobilin ustaları yetişiyor

Türkiye'nin vizyon projesi Togg'un Gemlik'teki tesisi açılırken, elektrikli araç tamiri için eğitim de başladı. Tuzla'da kurulan



İTO Yetkinlik Merkezi'nde CNC, CAD/CAM ve elektrikli araç bakım-tamir eğitimleri veriliyor. **Şeref Kılıç ■ 15'te**

Cumhurbaşkanı Tatar'ın 'Kıbrıs Sevdası'na kitap



- Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti (KKTC) Cumhurbaşkanı Ersin Tatar'ın 'Kıbrıs Sevdası: Ateşi Hiç Sönmeyen Ülkünün Peşinen Geçen Ömürler' isimli eseri, İstanbul Ticaret Odası tarafından yayınlandı.
- Cumhurbaşkanı Tatar, Kıbrıs'taki mücadelenin günümüzde de sürdüğünü dikkat çekti. İTO Başkanı Şekib Avdagiç ise kitabın, Türkiye ile Kıbrıs'ın geleceğinin bir olduğunun en somut göstergesi olduğunu söyledi. **Osman Kuşvet ■ 7'de**



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete layık göstermesi gereken adamdır."

H. Odaklı

28 EKİM 2022 YIL: 64 SAYI: 3232

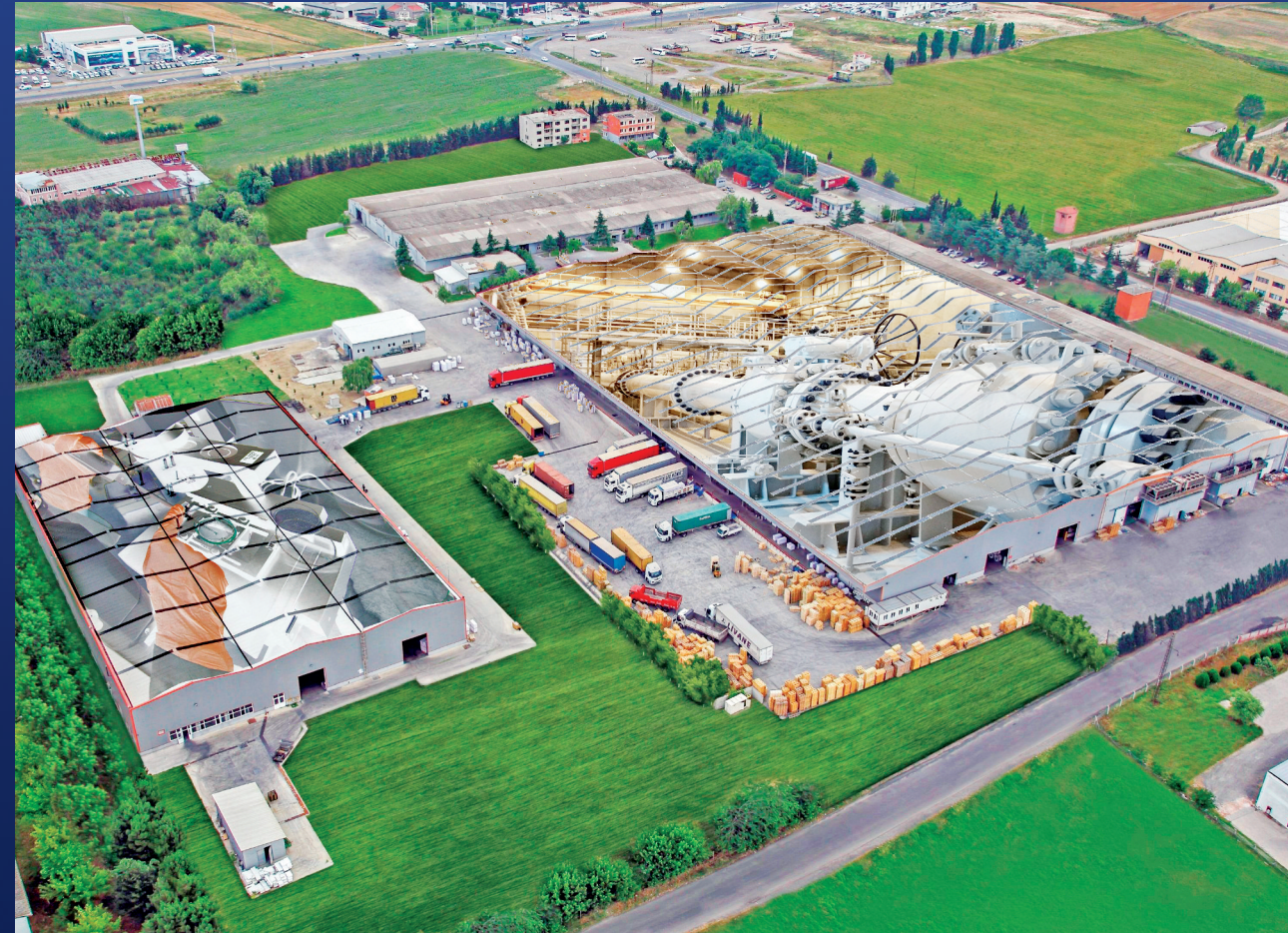
ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.itohaber.com

Endüstri üsleriyle TEKNOLOJİ TRANSFERİ

Yeni Endüstri Bölgeleri Kanunu, yerli ve yabancı sermayeyi daha fazla sanayi yatırıma çekecek. Kolaylaştırılan süreçler, teknoloji transferiyle rekabet gücünü daha da artıracak.



MÜLKİYET HAKKI

Güncellenen kanun sayesinde, yeni endüstri bölgelerinin kuruluşu hızlandırılacak. Bu bölgelerde sanayi yatırımlarını tamamlayanlara mülkiyet hakkı ve tek durak ofis hizmetleri büyük avantaj sağlayacak. Böylece tedarik ve enerji krizinde dikkat çeken Türkiye, güvenli yatırım ülkesi olarak daha öne çıkacak.

ÖZEL TEŞVİKLER

Teknolojideki gelişim ve sanayicilerden gelen talepler dikkate alınarak değiştirilen kanunda birçok sadeleştirme yapıldı. Ayrıca Cumhurbaşkanınca, endüstri bölgelerinde yer alan yatırımlara ilişkin ek teşvikler belirlenebilecek. Hızlanacak yatırımlarla birlikte Türkiye, kritik kalkınma alanları için Ar-Ge kapasitesini de artıracak. **■ 8'de**



Adem ORHUN

SAHA'da büyük buluşma

Türk savunma, havacılık ve uzay sektörü en büyük iş buluşmasını gerçekleştirdi. SAHA EXPO'da 57 ülkeden 250 yabancı ve 750 yerli firma bir araya geldi. **■ 9'da**



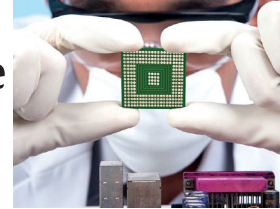
Kapgan görücüye çıktı

Ağır sınıf insansız kara aracı Kapgan, SAHA EXPO'da görücüye çıktı. 1.4 tonluk araç, her türlü arazide, entegre silah sistemiyle hava ve kara hedeflerini etkisiz hale getirebilecek. **■ 20'de**



Teknoloji girişimine strateji

Teknoloji odaklı girişimciliğin gelişim hızının artırılması için Ulusal Teknoloji Girişimciliği Stratejisi hazırlandı. Konu hakkındaki genelgede, bu ekosistem için yapılacak çalışmalarda bütün kurumların destek olması gerekliliği bildirildi. **■ 3'te**



İTO Spor Kulübü salonuna kavuştu

Basketbol başta olmak üzere birçok branşta 18 yıldır başarılı takımlar çıkaran İstanbul Ticaret Odası Spor Kulübü'nün spor tesisi açıldı. Küçük Çamlıca'daki tesisin açılışında konuşan İTO Başkanı Şekib Avdagiç, İTO Spor Kulübü'ne kalıcı bir tesis kazandırdıklarını söyledi. **Osman Kuşvet ■ 18'de**



Spor ayakkabıda global hedef

Pandemiden sonra rahatlığa önem veren tüketici talepleri ile birlikte Türkiye'de üretilen ayakkabıların yüzde 70'ini spor ayakkabılar oluşturdu. Üreticilerin hedefi ise Türkiye'yi dünyanın spor ayakkabı üretim üssü haline getirmek. **Müge Biber ■ 10'da**



Çekya ile ihracata B2B dopingi

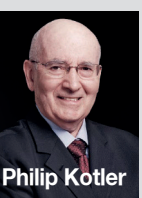
İTO, ihracatı artıracak B2B etkinliklerine yenisini ekledi. Çekya Ticaret Odası işbirliğiyle düzenlenen ikili görüşmelerde 70 Türk firması, 26 Çek firması ile buluştu. Hedef, yıl sonunda 5 milyar dolarlık ticaret hacmine ulaşmak. **Müge Biber ■ 12'de**



Tahkim webinarı 9 Kasım'da

Geçtiğimiz günlerde Çek Ticaret Borsası Tahkim Merkezi (PRIAC) ile ikili işbirliği anlaşması imzalayan İTOTAM, bu işbirliği kapsamında Türk ve Çek iş adamlarına yönelik uluslararası bir tahkim webinarı gerçekleştirecek. 9 Kasım'da yapılacak webinar çevrimiçi olacak. **■ 15'te**

Kotler Akademi ile anlaşma



Philip KOTLER

Dünyaca ünlü pazarlama duayeni tarafından kurulan Philip Kotler Akademi ile İstanbul Ticaret Üniversitesi işbirliği protokolü imzalandı. Sertifikalarda Philip Kotler Akademi imzası olacak. **■ 14'te**

Genç sigortacılar staj yeri aranıyor



Devlet ve vakıf üniversitelerinin sigortacılık bölümü hocaları İTO'daki toplantıda, mesleki eğitimde yaşanan problemleri paylaştı. Buna göre öğrenciler, en çok staj yapacak acente bulmakta zorlanıyor. **Adem Orhun ■ 6'da**

Balkanlar'da becerikli öğrenci network'ü

Romanya'da düzenlenen Balkan Junior Mesleki Beceri Yarışması'nın Mini Sumo kategorisinde birinciliği İnönü MTAL aldı. **■ 6**



Afrika'da patente bölgesel koruma



Prof. Dr. Ahmet Kavas ■ 13'te

Yatırımcı hızlandırma programı bakış açımızı değiştirdi

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi, girişimcilik ekosistemine nitelikli yatırımcı kazandırmak için Yatırımcı Hızlandırma Platformu programını yürütüyor. Platformun katılımcılarından Sarp Uzer, "BTM, bu platformla bana değişik bir bakış açısı kazandırdı ve ufku genişletti" diyor.



Girişimcilere tavsiyeler

Sarp Uzer, girişimcilere şöyle tavsiyelerde bulundu: "Girişimciler, öncelikle yaptıkları işin ne olduğunu iyi anlamalı ve araştırmalı, sektörü ve rakiplerini iyi

tanımalı. Bunu yapmayan, kısa yoldan para kazanmak amacıyla başlanan işlerin başarılı olmadığını görebiliyoruz. Girişimcilik, 7/24 çalışmak demek.

Gerçekten bunu yapmak istiyorsanız onun üzerinde çok çalışmanız gerektiğini öğrenmelisiniz. En son aşamada da yatırımcıyı tanımak gerekiyor."

SEZEN SAVAŞAN

BİLGİYİ Ticarileştirme Merkezi (BTM), girişimcilik ekosistemine nitelikli yatırımcı kazandırmak için Yatırımcı Hızlandırma Platformu programını yürütüyor. Program katılımcıları ise çeşitli eğitimler ve mentorluk olarak startup yatırımcılığını öğreniyor. Platformun katılımcılarından Sarp Uzer de deneyimlerini İstanbul Ticaret'e anlattı. Yatırımcı Hızlandırma Platformu'ndan sonra startup yatırımcılığına farklı bir bakış açısıyla bakabildiğini ve bu alana ilgisinin arttığını söyleyen Uzer, "Yatırımcı Hızlandırma Platformu ile BTM bana değişik bir bakış açısı kazandırdı ve ufku genişletti" dedi

YOĞUN VE FAYDALI PROGRAM

Uzer, BTM'nin zaten ekosistem içerisinde farklı seviyelerde tüm girişimlere kapısını açtığını belirterek, şunları söyledi: "Bunu yaparken aynı zamanda ekosistemin diğer parçaları olan yatırımcıları da bu sistemin içine katmak için kurduğu hızlandırma programının çok faydalı olduğunu düşünüyorum. Yoğun ve faydalı bir programı tamamladık ve çok fazla şey öğrendiğimiz bir program oldu. Bu tarz programların daha fazla olmasını umut ediyorum ve tüm yatırımcılara tavsiye ediyorum."

YATIRIMLARI DA ÇEKMEİYİZ

Sarp Uzer, Yatırımcı Hızlandırma Platformu sonrasında, biraz daha kendini geliştirerek yatırımcı tarafını da beslemek, yatırımcı olarak startuplarla bir araya gelmek istediğini belirtti. Uzer, "İş insanlarının ve geleneksel yatırımcıların startup ekosistemine çok hızlı bir şekilde adapte olmaları kanaatindeyim. Hatta ekosistem oyuncuları olarak, bu ekosistemde aktif olmayan, ancak aktif olabilecek iş insanları gibi yatırımcıları da buraya çekmemiz gerektiğini düşünüyorum. BTM gibi kendi programlarını yöneten, birçok girişime destek olan ekosistem parçalarıyla

beraber çalışan sistemler yürütebilirsek çok daha iyi yerlere gelebiliriz" diye konuştu.

CAZİBE MERKEZİ İSTANBUL

Türkiye'deki girişimcilik ekosisteminin dünyada ön plana çıkabilmesi için ekosistem paydaşlarının birlikte çalışarak bürokratik engellerin daha hızlı aşılabileceği bir ortam oluşturulması gerektiğinin altını çizen Uzer, konu hakkında şunları söyledi: "Bundan birkaç sene öncesine kadar 'Unicornumuz olur mu?' seviyesindeyken, birden fazla girişimimiz bunu başardı. Ancak dünya çapında baktığınız zaman San Francisco, Berlin, Londra gibi büyük şehirlerin ekosistemde daha farklı yerlerde olduğunu, daha çekici olduğunu görebiliyoruz. Bizim bu aşamalara gelebilmemiz için İstanbul'u cazibe merkezi haline getirebilmemiz gerekiyor. Bu şekilde daha fazla global yatırım ve startup çekme şansımız olabilir. Biz Türkiye girişimcilik ekosistemi olarak batıdan çok Ortadoğu veya doğu tarafının batıya açılan kapısı haline gelebilir ve startupların çekim merkezi olabilirsek, daha güçlü bir yapıya ulaşabileceğimizi düşünüyorum."

SAAS MODELİ STARTUPLAR

Uzer, yakından takip ettiği start-uplar bulunduğuna ve bugüne kadar kitle fonlama platformları üzerinden küçük çapta yatırımlar yaptığına değindi. Start-uplarla bir araya gelmek ve gerçek bir yatırım yapmak istediğini belirten Uzer, pazarlama ve B2B SaaS modellerine, sağlık ve fintech sektörlerindeki girişimlere ilgi duyduğunu söyledi. Girişim ekibinin çalışma şeklinin yatırım kararını etkileyen en önemli faktör olduğunu açıklayan Uzer, girişimin sunduğu çözümün gelişebilme potansiyeli, pazarda hayatta kalabilecek olması ve sunduğu hizmetin niteliği gibi konuların net bir cevabı olduğu takdirde sektör bazlı seçim yapmayacağını kaydetti.

SIAL CANADA 2023

Toronto / Kanada
9 - 11 Mayıs 2023

Tüm gıda ve içecek ürünleri
Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları



DÜNYANIN GIDA PROFESYONELLERİ AMERİKA KITASINDA BULUŞUYOR!

SIAL CANADA

- 25.000 m² katılım alanı
- 50 ülkeden 1000 katılımcı
- 60 ülkeden 25.000 üzeri ziyaretçi
- SIAL markasının ayrıcalığı ile Amerika kıtasındaki profesyonellere doğrudan ulaşım
- Katılımcı firmaların %95 memnuniyeti

ÖDEME PLANI

- Minimum stant alanı :** 12 m²
Katılım bedeli : 21.000 TL / m²
- 1. Ödeme :** Talep edilen m²x2000TL
Başvuru ile birlikte
- 2. Ödeme :** Kalan bedelin %50'si
- 3. Ödeme :** Bakiye bedel
- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
 - İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve katalogunda firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

BANKA BİLGİLERİ

- Hesap Adı :** İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
- Ödemeler firma banka hesabından tam firma ürünü ve "SIAL CANADA 2023" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.



140 YIL

Sibel Tayanç

Tel : 0212 455 61 11
E-Posta : sibel.tayanca@ito.org.tr
GSM : 0530 664 86 18

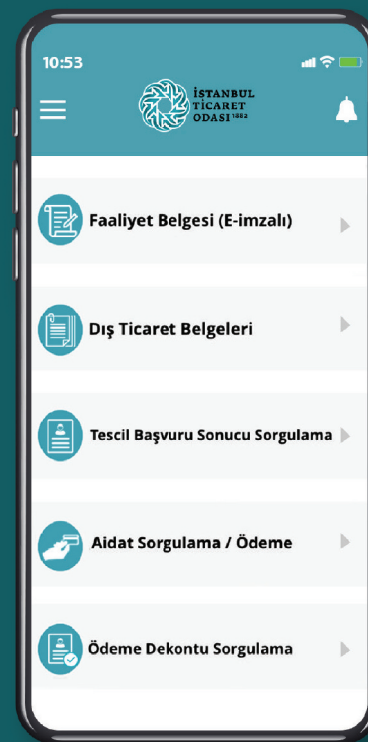
Çağrı Oluç

Tel : 0212 455 61 05
E-Posta : cagri.oluc@ito.org.tr
GSM : 0532 171 42 03

444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal

İSTANBUL TİCARET ODASI

HER YERDE YANINIZDA!



Yenilenen Online İşlemler İTO Mobil Uygulamasında!

- Faaliyet Belgesi (E-imzalı)
- Dış Ticaret Belgeleri
- Tescil Başvuru Sonucu Sorgulama
- Aidat Sorgulama / Ödeme
- Ödeme Dekontu Sorgulama

Google Play ya da App Store'dan hemen indirebilirsiniz.



140 YIL

444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal



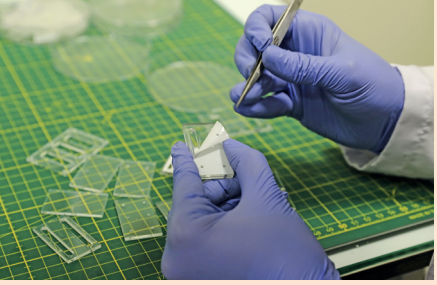
9 aylık bilanço'ya da KKM'de vergi istisnası

KURUMLARIN kur korumalı mevduat (KKM) kapsamında faiz ve kâr payları ile diğer kazançlar için uygulanan kurumlar vergisi istisnası, 30 Eylül bilançolarında yer alan yabancı paralar için de uygulanacak.

KVK geçici 14/4. maddedeki kur korumalı mevduat istisnasının, şirketlerin 30 Eylül 2022 tarihli bilançolarında yer alan yabancı paralar itibarıyla uygulanmasına yönelik 6297 sayılı Cumhurbaşkanlığı Kararı, Resmi Gazete'de yayımlandı. İlgili yasa hükmü uyarınca, Cumhurbaşkanı'nın söz konusu istisnayı 30 Haziran ve/veya 30 Eylül tarihli bilançolarda yer alan yabancı paralar itibarıyla da uygulamaya yetkisi bulunuyor.

Sitrik asit ithalatına gözetim

TİCARET Bakanlığı tarafından sitrik asit ithalatında gözetim uygulanmasına karar verildi. Bakanlık tarafından hazırlanan İthalatta Gözetim Uygulanmasına İlişkin Tebliğ, Resmi Gazete'de yayımlandı. Tebliğle, gümrük kıymeti kilogram başına (brüt ağırlık) 2.5 doların altında olan sitrik asidin ithalatında ileriye yönelik yürütülecek gözetim uygulamasına ilişkin usul ve esaslar düzenlendi. Buna göre, söz konusu ürün yalnızca Ticaret Bakanlığınca (İthalat Genel Müdürlüğü) düzenlenecek Gözetim Belgesi ile ithal edilebilecek. Gözetim Belgesi, gümrük beyannamesinin tescilinde ilgili gümrük idaresince aranacak.



Teknoloji girişimciliği stratejisi genelgesi

CUMHURBAŞKANI Recep Tayyip Erdoğan, 'Ulusal Teknoloji Girişimciliği Stratejisi' konulu genelge yayımladı.

Teknoloji girişimciliğinin gelişim hızının artırılarak teknoloji girişimciliği ekosisteminin daha da güçlendirilmesi amacıyla Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından ilgili paydaşlarla işbirliği içinde hazırlanan Ulusal Teknoloji Girişimciliği Stratejisi, Bakanlığın resmi internet adresinde (www.sanayi.gov.tr) yayınlandı.

Genelgede, Ulusal Teknoloji Girişimciliği Stratejisi kapsamında yürütülecek çalışmalarda ihtiyaç duyulacak her türlü destek ve yardımın ilgili kurum ve kuruluşlarca hassasiyetle yerine getirilmesi istendi.

KDV iadelerinde nakdi kolaylık

Temel gıda maddelerinde daha önceki yıl içinde mahsuben, ertesi yıl nakden veya mahsuben alınabilen KDV iadesi, ilgili yılında da 6 aylık dönem itibarıyla nakden alınabilecek.



TEMEL gıda maddelerinde daha önceki yıl içinde mahsuben, ertesi yıl nakden veya mahsuben alınabilen katma değer vergisi (KDV) iadesinin, ilgili yılında da 6 aylık dönem itibarıyla nakden alınabilmesi mümkün hale geldi.

Hazine ve Maliye Bakanlığı Gelir İdaresi Başkanlığı tarafından hazırlanan Katma Değer Vergisi Genel Uygulama Tebliği'nde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliğ, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Tebliğle temel gıda maddelerinde KDV oranının yüzde 1'e indirilmesi nedeniyle mükellefler üzerindeki finansman yükünün azaltılması amacıyla mükellefler tarafından KDV iadesinin yılı içinde nakden

alınabilmesine yönelik düzenleme yapıldı. Böylece daha önceki yıl içinde mahsuben, ertesi yıl nakden veya mahsuben alınabilen KDV iadesinin, ilgili yılında da 6 aylık dönem itibarıyla nakden alınabilmesinin önü açıldı.

Sigorta şirketleri tarafından verilen süresiz ve şartsız kefalet senetlerinin KDV iadelerinde teminat olarak kabul edilebilmesi sağlandı.

KUR FARKI

KDV'den istisna olarak işlem yapan mükelleflerin mal ve hizmet alımlarına ilişkin olarak kendi lehlerine ortaya çıkan kur farklarının KDV iade hesabında ne şekilde dikkate alınacağı hususuna ilişkin açıklama yapıldı. KDV iadesi yapıldıktan

sonra ortaya çıkan kur farklarına ilişkin mükelleflere iade hesabında değişiklik yapmama kolaylığı getirildi.

Kayıt dışı ekonomiyle mücadele kapsamında demir-çelik ürünlerinin tesliminde uygulanan tevkifat oranı 4/10'dan 5/10'a yükseltildi. Ayrıca söz konusu ürünleri satanların, payları Borsa İstanbul A.Ş.'de işlem gören şirketler olması durumunda da tevkifat uygulanması kararlaştırıldı.

Süresinden sonra beyan edilen tevkifata tabi işlemlere ilişkin KDV'nin, mükelleflerce hangi dönemde indirim konusu yapılabileceği hususu netleştirilmiş oldu. Tebliğin bazı maddeleri yürürlüğe girerken bazıları gelecek ay başında uygulanmaya başlanacak.

Arıtılmış suda kullanım alanı genişliyor

ÇEVRE, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı, Atık Su Arıtma Tesisleri Teknik Usuller Tebliği'nde yaptığı değişiklikle arıtılmış atık suların kullanım alanlarını ve kriterlerini yeniden belirledi.

Bakanlıktan yapılan açıklamada, bu düzenlemeyle su kullanımının azaltılmasının ve oluşan atık suların artırılarak farklı alanlarda yeniden alternatif su olarak kullanılmasının amaçlandığı belirtildi.

Daha önce yapılan düzenlemeler doğrultusunda arıtılmış atık suların peyzaj ve tarımsal sulama, endüstriyel kullanım, yer altı suyu besleme, rekreasyonel kullanımlar, evsel ve endüstriyel uygulamalar gibi birçok alanda yeniden değerlendirilmesinin sağlandığı aktarılan açıklamada, bu kapsamda su kullanım oranında da azalma gerçekleştiği kaydedildi.

ENDÜSTRİYEL TESİSLER

Yapılan son düzenlemeyle atık suların kullanım alanlarının genişletildiği ifade edilen açıklamada, atık suların endüstriyel tesislerde proses, kazan besleme ve soğutma kulesi suları ile çevresel alanda yangın söndürme ve genel temizlik suları olarak kullanımına yönelik kriterlerin belirlendiği bildirildi.



Çin menşeli yassı çeliğe soruşturma

İTHALATTA Haksız Rekabeti Değerlendirme Kurulu, Çin menşeli sıcak haddelenmiş yassı çelik ürünü ithalatına nihai gözden geçirme soruşturması açılmasına karar verdi. Tebliğde, Çin menşeli sıcak haddelenmiş yassı çelik ürünü ithalatına uygulanan dumpinge karşı önlemin gözden geçirilmesine ilişkin soruşturma sonucu yer alıyor. Tebliğe göre, Ereğli Demir ve Çelik Fabrikaları, ürünün ithalatına uygulanan CIF bedelin yüzde 16.89'u ve yüzde 22.55'i oranında dumpinge karşı kesin önlemin yürürlüğünün sona ermesi nedeniyle dumpingin ve zararın devam etmesi veya yeniden meydana gelmesinin muhtemel olduğu gerekçesiyle nihai gözden geçirme soruşturması açılması talebinde bulundu.



Dondurmaya standart geldi

TARIM ve Orman Bakanlığı tarafından hazırlanan Türk Gıda Kodeksi Dondurma Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Tebliğle dondurmanın, tekniğine uygun ve hijyenik şekilde üretilmesi, hazırlanması, işlenmesi, taşınması, depolanması ve piyasaya arz edilmesini sağlamak üzere özelliklerinin belirlenmesi amaçlandı. Buna göre, dondurmada hacim artış oranı en fazla yüzde 100 olacak. Meyve veya sebze kullanılarak üretilen çeşnili dondurmada meyve veya sebze oranı kütlece en az yüzde 15'i bulacak.

ÇEŞNİ ORANI YÜZDE 5

Fındık, fıstık, ceviz, Antepfıstığı, badem gibi sert kabuklu meyve çeşnileri katılarak üretilen çeşnili dondurmalarda, bu çeşnilerin bir veya birkaçının birlikte kullanılması halinde toplam çeşni oranı kütlece en az yüzde 5'e ulaşacak.

Tebliğ kapsamındaki ürünlerin üretiminde ve piyasaya arzında alkol ve/veya alkol içeren ürünler bileşen olarak kullanılmayacak. Çeşnili dondurmalarındaki çeşni maddesinin adı ürün adıyla kullanılacak. Tebliğ kapsamında yer alan ve tek bir hayvan türüne ait sütün yüzde 100 kullanıldığı ürünlerde, sütün ait olduğu hayvan türü ürün adıyla kullanılabilir.

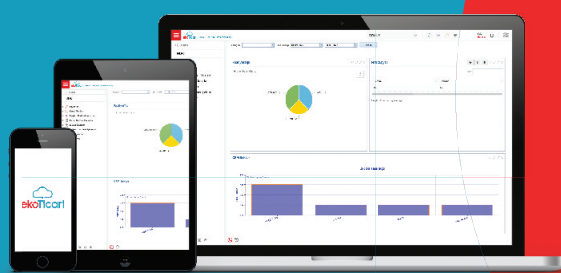
Çeşni maddesi bulunmayan dondurmalarda, aroma vericiler ve aroma verme özelliği taşıyan gıda bileşenleri kullanılmayacak. Ancak sade dondurmada sadece vanilya aromalarının kullanımına izin verilecek.

Birine mi ihtiyacınız var?

uyumsoft

Cari hesaplarınızı takip edecek,
Ödeme ve tahsilat bilgilerini kontrol edecek,
Müşteri ve tedarikçi bilgilerini takip edecek,
Rapor oluşturacak,
Teklif hazırlayıp gönderecek
birine mi ihtiyacınız var?

"ekoTicari" ile tüm bunları ve daha birçok işlemi tek bir yerden yönetin!



ekoTicari
www.ekoticari.com



QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor.

Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda https://www.ito.org.tr/documents/QR_CODE/2710.pdf adresini ziyaret etmeniz yeterli.





YERLİ PROJE

Türkiye'nin enerji arz güvenliğinde 2023'te iki büyük proje devreye giriyor. Cumhuriyet'in 100. yılında Batı Karadeniz'deki Sakarya Doğalgaz Sahası'nda doğalgaz üretimine başlanması ve Akkuyu Nükleer Güç Santrali'nin ilk ünitesinin tamamlanması hedefleniyor.



Doğalgaz ve nükleerde geri sayım

TÜRKİYE ekonomisine ilişkin hedef ve politikaların yer aldığı 2023 Yılı Cumhurbaşkanlığı Yıllık Programı'nın onaylanmasına ilişkin Cumhurbaşkanlığı Kararı, Resmi Gazete'nin mükerrer sayısında yayımlandı. Hazine ve Maliye Bakanlığı ile Strateji ve Bütçe Başkanlığınca hazırlanan ve gelecek yılı kapsayan programda, enerjide mevcut durum ortaya konuldu ve hedefler belirlendi. Buna göre, Cumhuriyetin 100. yılı olan 2023'te 4.6 milyar metreküp depolama ve günlük 75 milyon metreküp geri üretim kapasiteli Kuzey Marmara Doğalgaz Yeraltı Depolama Tevsii Projesi'nin tamamlanması öngörülüyor.

DEPOLAMA KAPASİTESİ

Ayrıca 5.4 milyar metreküp depolama ve günlük 80 milyon metreküp geri üretim kapasiteli Tuz Gölü Doğalgaz Yeraltı Depolama Projesi'nin 2025'te tamamlanmasıyla birlikte Türkiye'nin toplam yer altı

doğalgaz depolama kapasitesinin 10 milyar metreküpe ulaşması hedefleniyor.

OSB'LER DOĞALGAZA KAVUŞUYOR

Programa göre, doğalgazın ülke genelinde yaygınlaştırılması hedefine yönelik çalışmalar sürdürülüyor. Bu kapsamda doğalgaza sahip olmayan ve merkez nüfusu en az 15 bin olan ilçeler ve belirli kriterleri taşıyan Organize Sanayi Bölgeleri'ne doğalgaz ulaştırılması çalışmaları devam ediyor.

KARADENİZ DOĞALGAZI

Yaklaşık 405 milyar metreküp doğalgaz rezervi ile küresel ölçekte 2020'nin deniz alanlarındaki en büyük keşfi olan Batı Karadeniz'deki Sakarya Doğalgaz Sahası'nda 2021'de yapılan sondaj faaliyetleri sonrası ilave 135 milyar metreküp doğalgaz rezervi keşfedilmesiyle bölgedeki rezerv

miktarı 540 milyar metreküpe ulaşmıştı. Programda, bu sahada doğalgaz üretiminin ise 2023'te gerçekleştirilebilmesi için altyapı çalışmalarının devam ettiği belirtildi. Bu kapsamda, tespit kuyularının açılması, deniz tabanı yüzey tesisi ve iletim sistemleri kurulumu, kara yüzey tesisleri inşası ve malzeme temini gibi faaliyetler gerçekleştiriliyor.

İLK REAKTÖR HEYECANI

Enerjide 2023'te devreye alınacak bir diğer dev proje de nükleer enerji alanında olacak. Tamamlandığında Türkiye'nin elektrik ihtiyacının yaklaşık yüzde 10'unu karşılayacak toplam 4 bin 800 megavatlık Akkuyu Nükleer Güç Santrali'nin (NGS) ilk ünitesi (reaktör) 2023'te, kalan ünitelerin ise birer yıl arayla 2026'ya kadar tamamlanması hedefleniyor. Ayrıca, Ulusal Enerji Verimliliği Eylem Planı kapsamındaki eylemler için 2023'e kadar 10.9 milyar dolar yatırım yapılması bekleniyor.

Sinop NGS için müzakereler başladı

Türkiye'nin ilk nükleer güç santrali olacak Akkuyu NGS'nin ardından ikinci santralin Sinop'ta inşa edilmesi planlanıyor. Rusya Devlet Atom Enerjisi Kurumu Rosatom'un Genel Müdürü Aleksey Lihaçev, Türkiye ile Sinop'ta nükleer güç santrali inşa edilmesine yönelik müzakerelere başladıklarını açıkladı. Sinop'un, nükleer konusunda çalışma yapan

herkesce bilinen, 4 güç ünitesi büyük bir nükleer santral inşası için cazip nokta olduğunu belirten Lihaçev, "Büyük bir nükleer santralin gelecekteki varlığını da göz önünde bulundurarak, teknolojik ittifaklar kurulması, yatırım politikası ve Türkiye enerji piyasasının şekillendirilmesi açısından yaklaşımlar oluşturmak üzere Türk iş ortaklarımızla görüşmelere

başladık" dedi. Sinop Sahası'nda toplam gücü 8400 MW'e kadar çıkabilecek 4-6 ünite PWR, BWR ya da PHWR tipi nükleer reaktörlerden oluşacak bir nükleer santral kurmak üzere Türkiye Atom Enerjisi Kurumu'na (TAEK) başvuruda bulunan Elektrik Üretim A.Ş.'ye (EÜAŞ), 22 Ağustos 2012'de kurucu statüsü verilmişti.

Gaz ticaret merkezinin yol haritası

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez, Türkiye'nin gaz ticaret merkezi (hub) olması için yapılan çalışmalar hakkında bilgi verdi. Çalışmaların sürdüğünü belirten Dönmez, "Konuyla ilgili ekiplerimiz çalışmalarını tamamlamak üzere. Yol haritamızı yılsonuna kadar netleştireceğiz.

Burada önemli olan alıcı ve satıcıyı birlikte düşündürmektir. Türkiye, daha önceki projelerde de görüldüğü gibi anahtar ülke konumunda" dedi. Dönmez, Türkiye'nin 7 boru hattı, 3'ü yüzer depolama ve gazlaştırma ünitesi (FSRU) olmak üzere 5 LNG tesisi ve 2 yeraltı doğalgaz depolama tesisi olduğunu da söyledi.

Derleyen: Necmi Uysal necmi.uysal@ito.org.tr

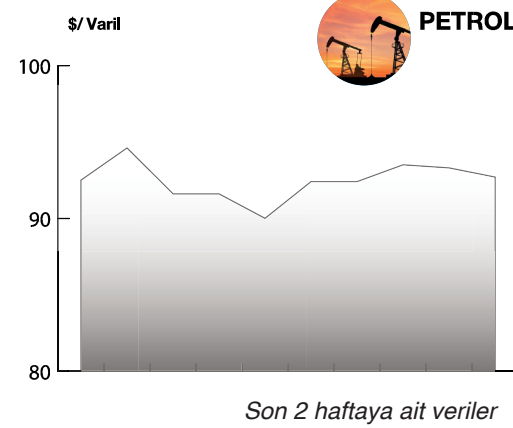
Uluslararası emtia piyasaları

Güncel Haftalık Yıllık

		Değişim %	
ENERJİ	Petrol (Brent, \$/Varil)	92.7	2.8
	Doğalgaz (Henry Hub, \$ /MMBtu)	5.72	-0.9
	Doğalgaz (Dutch TTF, EURO/MWh)	99.8	-11.8
	Termal Kömür (\$/Ton, FOB, Newcastle)		
	Avustralya, 6.000 KCal/kg)	388	0.3
METALLER	Altın (\$/Ons)	1.659	0.8
	Gümüş (\$/Ons)	19.5	4.8
	Platin (\$/Ons)	927	2.9
	Bakır (\$/Ton)	7.540	0.8
	Alüminyum (\$/Ton)	2.218	1.6
	İnşaat Çeliği (Çin, \$/Ton)	509	-2.0
	Demir Cevheri (\$/Ton, CFR, Tianjin-Çin, %63.5)	94	-1.1
	Kurşun (\$/Ton)	1.891	-7.4
	Kalay (\$/Ton)	18.055	-7.0
	Çinko (\$/Ton)	2.919	1.8
TARIM ÜRÜNLERİ	Nikel (\$/Ton)	22.074	2.7
	Buğday (\$/Ton)	336	0.7
	Mısır (\$/Bushel)	6.86	0.3
	Mısır (\$/Ton)	280	
	Pamuk (\$/Lb)	0.78	-4.8
	Kakao (GBP/Ton)	1.929	0.5
	Kahve (\$/Lb)	1.84	-5.6
	Şeker (\$/lb)	0.18	-3.1
	Kereste (\$/m³)	207	-5.6
	Ayçiçek Yağı (USD/Ton)	1.390	6.9
	Palmiye Yağı (\$/Ton)	833	0.7
	Baltık Kuru Yüke Endeksi	1.797	-4.2
	Emtia Endeksi (CRB Index)	292.6	0.2

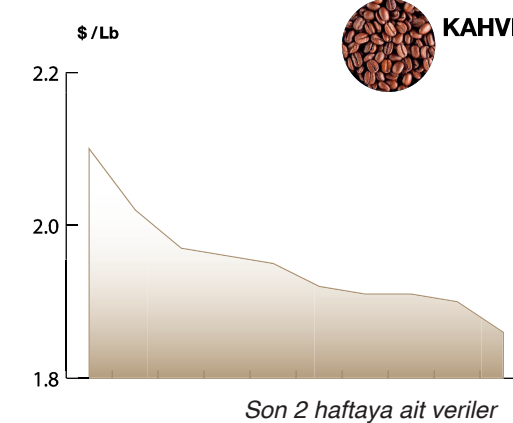
Veriler, 25 Ekim 2022 itibarıyla düzenlenmiştir.

En hareketli ürünler



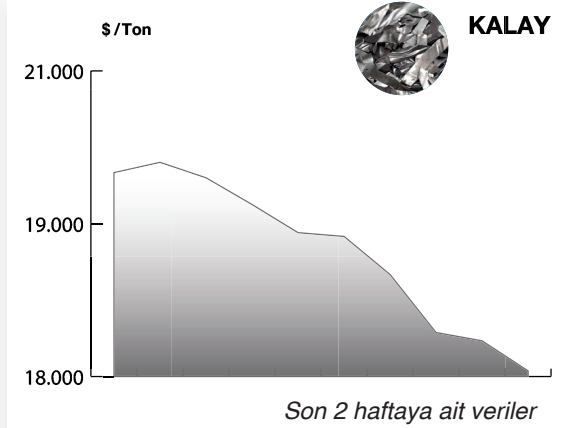
Çin'in ithalatı düşüyor

Petrol fiyatları, OPEC+'nın üretim kesintisi kararıyla küresel durgunluk beklentisi arasında sıkışmış durumda. ABD'de petrol stoklarının 4.5 milyon varil artmasıyla 90 dolara kadar gerileyen Brent petrolü, ABD dolarının bir miktar değer kaybetmesiyle geçen haftayı 92 dolar seviyesinden kapattı. Talep tarafında olumsuz seyrin devam ediyor. Çin'in petrol ithalatı Eylül ayında bir önceki yıla göre yüzde 2 düştü.



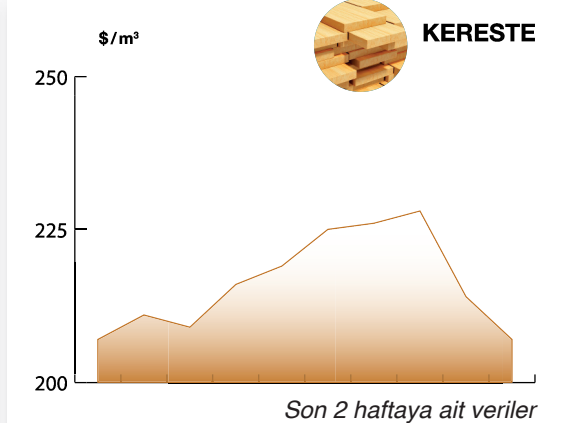
Tüketiciye yansımıyor

Kahve fiyatları, geçen hafta yüzde 5.6 düşüşle 1.84 dolara geriledi ki, bu, son bir yılı aşkın sürenin en düşük seviyesi. Brezilya'da ve Vietnam'da yüksek ürün beklentisi, fiyatları aşağıya çekiyor. Vietnam'ın 2021-2022 ihracat döneminde kahve ihracatı 1.73 milyon ton ile dört yılın en yükseğine ulaştı. Brezilya'nın Eylül ayı ihracatı da 3.1 milyon çuval oldu. Talep tarafında ise durgunluğun tüketimi azaltacağı endişesi hâkim. Fiyat düşüşünün son tüketiciye ulaşan kahve ürünlerine yansımaları bir yana, fiyat artışı devam ediyor.



Üçte bir fiyatında

Endüstriyel metallerin karışık bir seyrin izlediği geçen hafta kalay fiyatları yüzde 7 düşüşle 18 bin dolara geriledi. Yıl içinde gördüğü 51 bin dolar baz alındığında, değerinin üçte birini kaybetmiş durumda. Üretim tarafında sıkıntıların devam etmesine rağmen Çin ekonomisindeki yavaşlamaya paralel olarak küresel durgunluk beklentileri de düşüşte etkili oluyor. Öte yandan, en büyük ihracatçı ülke olan Endonezya, kalayın ülkede işlenmesini sağlamak amacıyla kütük kalay ihracatına sınırlama getirmeye hazırlanıyor.



Yüksek faiz vurdu

Kereste fiyatları, bir aylık kısa süreli yükselişin ardından yeniden aşağıya döndü. ABD'de 30 yıllık konut kredisi faizlerinin 2002'den bu yana en yüksek düzeyine ulaşması, fiyatlarda ve talepte yavaşlamaya yol açıyor. Ancak, düşük stok seviyeleri, Rusya ve Belarus'a uygulanan yaptırımlar ve artan işleme maliyetleri fiyatın daha fazla düşmesini engelliyor. Bir diğer neden de ABD'nin Kanada menşeli kereste ürünlerine gümrük vergisi uygulaması oldu.

Dijital Türk lirası piyasaya hazırlanıyor

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) ile Türkiye'nin öncü teknoloji kuruluşlarının yürüttüğü Dijital Türk Lirası Sistemi Geliştirme Projesi'nde pilot uygulama yapılacak.

TCMB'nin HAVELSAN, ASELSAN ve TÜBİTAK BİLGEM ortaklığıyla Dijital Türk Lirası Sistemi Geliştirme Projesi devam ediyor.

Dijital para sistemlerinin yaygınlaşması ve kullanım alanlarının giderek artmasından sonra çağı yakalamak adına harekete geçen TCMB, dijital Türk Lirası üretmek için yerli teknoloji firmalarıyla bir araya geldi.

Yaklaşık bir yıl önce imzalanan protokolün ardından çalışmaları hızla sürdürülen Dijital Türk Lirası Sistemi Geliştirme Projesi'nde HAVELSAN, Dijital Türk Lirası Ağı için altyapının hazırlanması, bu ağı için Dağıtık Defter Platformu'nun kurulumunun yapılması, platform ile çalışacak akıllı sözleşme ve arka-uç uygulamalarının hazırlanması sorumluluklarını üstlendi.

PILOT UYGULAMA

Prototip dijital kimlik yönetim altyapısının hazırlanması ve entegrasyonunun yapılması, mobil cüzdan uygulamasının hazırlanması görevlerini yerine getiren HAVELSAN, ayrıca dijital paranın ihrac, dağıtım, çevrimiçi ödeme/aktarım ve itfa senaryolarının test edilmesi,

pilot uygulama sürecinin yürütülmesi, sistem performans ve kullanıcı deneyimi ölçümlerinin raporlanması gibi konularda hem destek hem de

geliştirici olarak görev alıyor. HAVELSAN, siber güvenlik ve veri analitiği konularında da Dijital Türk Lirası Geliştirme Projesi'nin sorumluluğunu

üstleniyor.

GÜVENLİK ANALİZİ

Proje kapsamında geliştirme, test, simülasyon ve iş takip

araçlarının proje paydaşlarının kullanımına sunulacağı ortam HAVELSAN sunucuları üzerinde yer alacak.

Saldırı tespiti, olay izleme ve analiz, zafiyet denetimi, güvenlik analizi, sızıntı algılama, sızma testi çalışmaları yine HAVELSAN bünyesinde gerçekleştirilecek.

Birinci faz pilot uygulama çalışmaları kapsamında TCMB nezdinde prototip 'Dijital Türk Lirası Ağı' tesis edilerek teknoloji paydaşlarıyla dar kapsamlı ve kapalı devre pilot uygulama testleri gerçekleştirilecek.

Dar kapsamlı Dijital Türk Lirası Ağı'nın oluşturulmasının ardından katılımcı paydaş kurumlar, çalışanlarının dijital para işlemlerinin gerçekleştirilmesini ve kullanıcı deneyimiyle sistem performansının ölçülmesini amaçlıyor.

Dijital Türk Lirası kullanımının önce projede işbirliği yapan kurumların çalışanları tarafından pilot uygulama olarak kullanılması ve çalışanlara kendilerine tanımlanacak dijital cüzdan aracılığıyla alışveriş yapma imkanı sağlanması hedefleniyor.



Bankacılık sektörünün iklim karnesi

'Türkiye'deki Bankaların İklim Değişikliğine Yaklaşımı' raporuna göre, Türkiye'deki en büyük 17 bankadan 8'i kömür yatırımlarını finanse etmeyecek.

İKLİM İçin 350 Derneği'nin Türkiye'nin en büyük 17 bankasını iklim değişikliğiyle ilgili 5 kriterde değerlendirdiği 'Türkiye'deki Bankaların İklim Değişikliğine Yaklaşımı' raporu yayınlandı. Söz konusu 5 kriter, bankaların fosil yakıt varlıkları veya yatırımları, temiz enerji yatırımları, net sıfır, karbon ayak izi ve karbon nötr için hedef belirlenmesi, çevresel, sosyal ve yönetimsel uygulamalar ve benzer derecelendirmeler başlıkları altında toplandı.

8 BANKA FİNANSE ETMİYOR

Rapora göre, Akbank, Garanti BBVA, HSBC Grup, ING Grup, Türkiye İş Bankası, QNB Finansbank, Yapı ve Kredi Bankası ve Türkiye Sınai Kalkınma Bankası olmak üzere Türkiye'de 8 banka kömürü finanse etmeyeceğini açıklarken, geri kalanların böyle bir beyanı bulunmuyor. Bankaların neredeyse yarısının 'karbon nötr' veya 'net sıfır' hedefi olmasına rağmen uzun vadeli bu hedeflerin destekleyici kısa vadeli planlamalarına ilişkin bilgi

bulunmuyor.

DESTEK GEREKİYOR

Raporda, Türk bankacılık sektörünün iklim değişikliğinin yarattığı riski tam olarak ele almak için daha kat etmesi gereken çok yolu olduğu ifade ediliyor. Karbon ayak izi ve yenilenebilir enerji yatırımlarında hedef açıklayan bankaların bu hedeflerini bilim temelli bir



yaklaşımına uygun olarak, kısa vadeli, ölçülebilir ve her şeyi kapsayan planlarla desteklemediğini gösteriyor.

BANKALARA SORUMLULUK

İklim İçin 350 Derneği Türkiye Temsilcisi Efe Baysal, iklim kriziyle mücadelede adil bir ekonomi ve yaşanabilir bir yeryüzü için bankalara büyük sorumluluk düştüğünü

belirtti. Baysal, "Bankaların başta kömür olmak üzere fosil yakıtlara finansal kaynak sağlamaktan vazgeçmesi, iklim krizine sebep olan havayı, suyu, toprağı kirleten projelerin durması için çok önemli bir adım. Aynı zamanda Türkiye'nin 2053 yılında net sıfır emisyon hedefine giden yol, emisyonlarda en büyük paya sahip enerji sektörünün dönüşümü için finansal sistemlerde yapılacak köklü değişikliklerden geçiyor" dedi.

DUMANSIZ PARA SAHASI

Bireylerin, bankalarının iklim krizini fonlamasını durdurabilecek güce sahip olduğunu söyleyen Baysal, "Başlattığımız Dumansız Para Sahası imza kampanyası ile henüz kömürden çıkışla ilgili bir adım atmamış bankaların net taahhüt vermesini istiyoruz. Sonrasında, mevcut fosil yakıt yatırımlarını sonlandırmalarını, net sıfır için hedef tarihlerini ilan etmelerini, uzun ve kısa vadeli tüm planlarını ölçülebilir ve denetlenebilir olarak açıklamalarını bekliyoruz" dedi.



KUZEY REN-VESTFALYA. BİZE KATILIN.

EUROPE'S | i | | HEARTBEAT

► Almanya ekonomisinin güç merkezi Kuzey Ren-Vestfalya'yı (NRW) keşfedin! Endüstri 4.0, akıllı şehirler, biyoteknoloji ve yeni mobilite gibi gelişen teknolojilerde çığır açanları kucaklıyoruz. NRW'ye hoş geldiniz! www.nrwglobalbusiness.com

JEC WORLD 2023

Paris- Fransa

25 - 27 Nisan 2023

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

KOMPOZİT SEKTÖRÜNÜN PRESTİJ FUARI'NDA YERİNİZİ ALIN!

NEDEN JEC WORLD?

- Dünya'nın en önemli kompozit buluşması
- Dünya kompozit sektörünü tanıma imkanı
- Fuar süresince kompozit liderleriyle buluşma ve ikili görüşme imkanı
- Kompozit dünyasının güncel buluşları
- Sektör konferansları ve oturumlar
- Her kitleden 1.200 katılımcı
- 32.000 profesyonel ziyaretçi
- 76.000 m² alan

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye milli iştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkındaki bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Minimum Stant Alanı : 9 m²
Katılım Bedeli : 14.330 TL/m²

İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

140
YILI

Esra Yılmaz / Esra Avcıoğlu

Tel : 0212 455 65 10 / 455 61 10

GSM : 0530 874 89 73 / 0533 959 30 57

Faks : 0212 520 15 26

E-posta : esra.yilmaz@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal



Bir Cumhurbaşkanı kitabı: 'Kıbrıs Sevdası'

Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti (KKTC) Cumhurbaşkanı Ersin Tatar'ın yazdığı 'Kıbrıs Sevdası: Ateşi Hiç Sönmeyen Ülkünün Peşinde Geçen Ömürler' isimli eseri, İstanbul Ticaret Odası tarafından yayınlandı. Eserin İTO'daki tanıtım toplantısına Cumhurbaşkanı Ersin Tatar da katıldı.

KUZEY Kıbrıs Türk Cumhuriyeti (KKTC) Cumhurbaşkanı Ersin Tatar, İstanbul Ticaret Odası'nın (İTO) yayınladığı 'Kıbrıs Sevdası: Ateşi Hiç Sönmeyen Ülkünün Peşinde Geçen Ömürler' adlı kitabın tanıtım toplantısına katıldı. KKTC Cumhurbaşkanı Tatar, tanıtım toplantısında yaptığı konuşmada, Kıbrıs'ta verilen mücadelenin günümüzde de sürdüğüne dikkat çekti. Tatar, Doğu Akdeniz'deki enerji kaynaklarının mücadelesinde Kıbrıs'ın öneminin bir kez daha ortaya çıktığını vurguladı.



KOLAY KAZANILMADI

Kıbrıs'ta Türk varlığının önemine değinen Tatar, "Doğu Akdeniz'de yaşananların çok daha önemli hale geldiği bugünlerde KKTC'nin de ne kadar önemli olduğu bir kez daha görüldü. Mücadelemizi vermeseydik Kıbrıs şu an bir Yunan adası olacaktı. Yaptığımız Türklük mücadelesinin ne kadar önemli olduğunu sizlerle paylaşmak istiyorum. Türkiye'yi Kıbrıs'tan çıkarmak için büyük oyunlar oynanıyor. Bağımsızlığımızı, hürriyetimizi, özgürlüğümüzü kolay kazanmadık. Uluslararası oyunu büyük bir direnişle yıktık, Kıbrıs'taki Türk varlığının anavatan Türkiye'nin çatısı altında olacağını bütün dünyaya haykırdık" diye konuştu.

TANINMA MÜCADELESİ

İstanbul Ticaret Odası tarafından yayınlanan kitapla ilgili de görüşlerini aktaran Cumhurbaşkanı Tatar, "Bu kitaptaki mesajların bütün dünyaya duyurulması da mücadelemizde bir aşamadır. Bu kitapta birçok ayrıntı ve çok anlamlı olaylar var. KKTC'nin tanınması için mücadelemizi sürdüreceğiz. Türkiye Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, 'KKTC'nin tanınma zamanı gelmiştir' demiştir. Bu mesaj çok önemlidir. Anavatan ile ilişkilerimizin daha da güçlenmesi, Kıbrıs'ta varlığımızı devam ettirmemiz için Türkiye'nin gücüne ihtiyacımız vardır" şeklinde konuştu.

İTO'da gerçekleştirilen tanıtım toplantısına ev sahipliği yapan İTO Başkanı Şekib Avdagiç de Kıbrıs Sevdası kitabının Cumhurbaşkanı Tatar'ın 'ateşi sönmeyen bir ülkünün peşinde' geçen ömrünü anlattığını hatırlatarak, kitabın Türkiye ile Kıbrıs'ın kaderinin de, geleceğinin de bir ve beraber olduğunu en somut göstergesi olduğunu söyledi.

VEFA BORCU

KKTC'nin Türkiye'nin Akdeniz'deki övünç kaynağı olduğunu ifade eden Şekib Avdagiç, "Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti, Türklüğün Akdeniz'deki kalesi ve savunma hattıdır. Mavi vatanın



başladığı yerdir. Bu nedenle 1950'lerde başlayan ve Kuzey Kıbrıs'ın çağdaş masallar eşliğinde asimile edilmesine, sindirilmesine izin vermeyen büyük mücadelenin sürmesi elzemdir. Kanaatime göre Ersin Tatar ismi, bu mücadele kararlılığının günümüzdeki ismidir. 'Kıbrıs Sevdası' kitabı da, mücadeleyi hücrelerine kadar yaşayan, bu mücadelenin her aşamasında bulunmuş Cumhurbaşkanı Tatar'a bir vefa borcumuzdur" diye konuştu.

GÜÇLÜ KIBRIS

Cumhurbaşkanı Ersin Tatar'ın tavrını ve duruşunu net ortaya koyan bir politikacı olduğunu belirten İTO Başkanı Avdagiç, "Cumhurbaşkanı Tatar, bağımsız ve kendi ayakları üzerinde duran güçlü Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti hayal ediyor, bunu planlıyor. Kıbrıs Türkünün ticaretle, üretimle güç kazanacağını farkında. Bunun içinde iş dünyasına büyük önem veriyor. Kuzey Kıbrıs'ta yatırımın artması için çabılıyor, Kıbrıslı tüccarın büyümesi için gayret gösteriyor. Biz buna şahidiz. İstanbul Ticaret Odası'na yaptığı ziyaretler de, bunun en somut göstergesidir" şeklinde konuştu.

KÜLTÜRLE YÜRÜYEN TİCARET

Konuşmasında kültür ile ticaretin mutlaka eş zamanlı bir şekilde var olması gerektiğine de değinen Avdagiç, kültürün olmadığı yerde müstakil ticaretin de olamayacağını söyledi. Avdagiç, sözlerini şöyle sürdürdü: "Daha doğru bir tabirle söylemek gerekirse, ticaretiniz bağımlı ticaret olur. Bize, ihtiyaç duyduğumuz en önemli unsur olan özgüveni aşılayan kültüre büyük önem veriyoruz. Deyim yerindeyse kültürle birlikte yürüyen ticaret yapmaya önem veriyoruz."

Kitabın tanıtım toplantısı, İstanbul Vali Yardımcısı Özlem Bozkurt Gevrek, İTO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Dr. İsrail Kuralay, Sayman Üye Ahmet Özer, Yönetim Kurulu Üyeleri Bahadır Yaşık, Burhan Polat, Levent Taş, Servet Samsama ve Münir Üstün, Meclis ve Komite Üyeleri ile Genel Sekreter Prof. Dr. Nihat Alayoğlu'nun katılımıyla gerçekleşti.



Nehir söyleşiyle Kıbrıs davası



"Köşklüçiftlik'in eski adı tabakhane anlamına gelen 'Tabana' idi. Bugün Köşklüçiftlik, Kıbrıs'ın göz alıcı köşelerinden biri olarak meraklıların uğrak noktasıdır."

Nehir söyleşi türündeki kitap, yazar Nazlı Berivan Ak'ın Cumhurbaşkanı Tatar ile gerçekleştirdiği detaylı söyleşiye dayanıyor. Kitap, aynı zamanda Kıbrıs tarihinin köşe taşlarını, önemli isim, an ve olayları içeren bir rehber niteliği taşıyor. Fotoğrafçılığa genç yaştan beri meraklı olan Tatar'ın çektiği fotoğraflarla beraber Kıbrıs tarihinden kesitler sunan görseller de kitapta yer alıyor.

Maraş açılımı, turizmde yeni yaklaşımlar, yeni çağda toplumsal değişim ve dönüşümlerin Kıbrıs üzerine etkisi, ticaret hamleleri ve Türkiye ile ilişkiler gibi konulara dair kitapta önemli açıklamalar yapan Tatar, söyleşi boyunca Rauf Denktaş, İlham Aliyev, Asil Nadir gibi isimlerle özel anılarını da paylaşıyor.

ANAVATAN YANIMIZDA

Kitabın tanıtım toplantısında açıklamalarda bulunan KKTC Cumhurbaşkanı Ersin Tatar, "Kıbrıs'ta Türklerin varlığını sürdürebilmesi için çok bedeller ödedik, acılar çektik. Hiçbir zaman yılmadık, Türkiye Cumhuriyeti'nin yanımızda olduğunu biliyorduk. 1974'te Kıbrıs Barış Harekati ile Kıbrıs'ta yeni bir dönem başladı. Şimdi bu hikayemiz anavatan Türkiye'nin desteğiyle devam ediyor" dedi.



FOTOĞRAF: KAMİL ÇATAK

Kitabın hazırlanmasına emek veren İTO Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün ve yazar Nazlı Berivan Ak, KKTC Cumhurbaşkanı Ersin Tatar ile birlikte.



Yılda 11 milyar dolarlık ihracat

Geçen yıl, endüstri bölgelerinin faaliyetleri sayesinde 31 bin 600 kişiye istihdam sağlandı ve bu bölgelerden 11 milyar dolarlık ihracat yapıldı.

Endüstri üsleriyle teknoloji transferi

✓ Yerli kaynakların yanı sıra yabancı sermayenin, endüstriye dönüşmesini hızlandıracak yeni Endüstri Bölgeleri Kanunu yürürlüğe girdi.

✓ Güncellenen kanun sayesinde tedarik ve enerji krizinde dikkat çeken Türkiye, güvenli yatırım ülkesi olarak daha da öne çıkacak.

✓ Mülkiyet hakkı ve tek durak ofis sayesinde daha hızlı kurulabilecek endüstri bölgeleri, yüksek teknoloji üretimin yeni adresleri olacak.

KATMA değerli üretimi ve ihracatı artıracak yatırımları teşvik etmek için 2002 yılında çıkarılan Endüstri Bölgeleri Kanunu, iş dünyasından gelen talepler ve küresel gelişmeler üzerine güncellendi. Yeni metinde kırtasiye işlerini azaltan birçok sadeleştirme dikkat çekerken, sanayicinin yatırım yerinde mülk edinmesi ve altyapı yatırımlarını yönetici şirketten edinmesi yönünde imkanlar tanındı. Yeni kanun, yabancı yatırımcıyı da Türkiye’de sanayi tesisi kurmaya teşvik edecek.



TEDARİK AVANTAJI

Kanun değişikliğiyle Covid-19’da patlak veren tedarik krizi ve Rusya-Ukrayna savaşıyla ortaya çıkan enerji krizi sebebiyle yaşanan konjunktörde Türkiye’yi daha avantajlı hale getirecek adımlar atıldı.

Yapılan düzenleme, ‘yakın tedarik’ avantajının yanı sıra enerji krizi ve jeopolitik riskler sebebiyle üretim için güvenli yer arayan Batı Avrupalı firmaları da Türkiye’ye yatırıma teşvik edecek. Yapılan değişikliklerin, sermaye yatırımlarından ziyade endüstri yatırımlarına dönüşmesi anlamında da etkili olması bekleniyor.

TEKNOLOJİ TRANSFERİ

Son yıllarda ilan edilen endüstri bölgelerinden 15’inde inşaat ve kurulum çalışmaları devam ediyor. Önümüzdeki dönemde bu yeni yatırımların tamamının gerçekleştirilmesi durumunda, cari açığın azaltılmasına yıllık 34.8 milyar dolar katkı sağlanması ve toplam 99 bin kişiye ilave iş imkanı sunulması bekleniyor.

Yeni kanunla yeni endüstri bölgelerinin kuruluşu

hızlandırılacak. Endüstri bölgeleri uygulamasıyla yabancı sermayenin endüstriye girişi hızlandırılırken, teknoloji transferini sağlamak da amaçlanıyor. Yeni endüstri bölgeleri, Ar-Ge kapasitesini artırarak kritik kalkınma araçlarından biri olacak.

METİN SADELEŞTİRİLDİ

İhtiyaç ve talepler üzerine değiştirilen kanunda birçok sadeleştirme yapıldı. Benzer süreçlere tabi olan ihtisas endüstri bölgesi ve münferit yatırım yerine ilişkin hükümler kaldırılarak, bunların hepsi artık endüstri bölgesi adıyla anılacak. Ayrıca özel endüstri bölgeleri de devam edecek. Diğer yandan, bu kanun içindeki ÇED raporuna ilişkin bölümler kaldırıldı. Bunun için zaten var olan ÇED mevzuatının kendisine bakılacak.

MÜLKİYET HAKKI

Yeni kanunda, taahhüt edilen yatırımların 5 yılda tamamlanması şartıyla uzun dönem tahsis edilen alanların mülkiyetinin devri mümkün kılındı. Bu sayede üretim taahhütlerini yerine getirip istihdam ve ihracata katkı sağlayan sanayicilerin talepleri halinde yapmış oldukları tesislerin mülkiyetini alabilme imkanı sağlandı. Ayrıca Cumhurbaşkanınca, endüstri bölgelerinde yer alan yatırımlara ilişkin ek teşvikler belirlenebilecek.

YENİLENEBİLİR ENERJİ

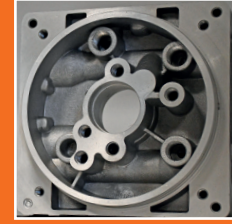
Öte yandan, önemi daha da artan enerji üretimiyle ilgili bir düzenleme de kanun metnine girdi. Düzenlemeye göre, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığınca Yenilenebilir Enerji Kaynak Alanı (YEKA) olarak belirlenen alanlar, yeniden yer seçimi yapılmadan doğrudan endüstri bölgesi ilan edilebilecek.

Endüstri bölgeleri listesi

ADI	ŞEHİR	İLAN YILI
Ceyhan Enerji	Adana	2007
Konya Karapınar Enerji	Konya	2012
Filyos Endüstri Bölgesi	Zonguldak	2015
Niğde-Bor Enerji	Niğde	2015
BMC Otomotiv	Sakarya	2016
Karaman Enerji	Karaman	2017
SOCAR Turkey	İzmir	2018
TESKOOP	İstanbul	2019
Albayrak Turizm	Balıkesir	2019
MOST Makine	İzmir	2019
ÖZAR	İstanbul	2019
Asil Çelik	Bursa	2019
Eti Bakır	Mardin	2019
İÇDAŞ Çelik	Çanakkale	2019
Trabzon Yatırım Adası	Trabzon	2019
BAYKAR Makine	İstanbul	2019
EMBA Elektrik	Adana	2019
Gemlik Gübre	Bursa	2019
MAN Türkiye	Ankara	2019
Konya Teknoloji	Konya	2020
TOROS Tarım	Mersin	2020
Maxicells İlaç	İstanbul	2020
Ford Otomotiv	Kocaeli	2021
İskenderun Demir-Çelik	Hatay	2021
TPAO Filyos	Zonguldak	2022
Petro Global	Adana	2022
Döktaş Dökümcülük	Bursa	2022
TÜMOSAN Motor	Konya	2022
BYPORT Petrol	Hatay	2022

Altyapı hizmetleri tek durak ofisten

Yatırımcılar, OSB’lerde olduğu gibi elektrik, doğalgaz, su vb. altyapı ihtiyaçlarını ‘tek durak ofis’ mantığıyla doğrudan endüstri bölgesi yönetimleri aracılığıyla karşılayabilecek.



Endüstri bölgesinin avantajları

- Yerli ve yabancı yatırımcılar, planlaması, tamamlanmış ve altyapısı hazır üretim bölgelerinde sanayi parseli temin edebiliyor.
- Yatırımcı, altyapı-su, elektrik, doğalgaz, yol-altyapılarına yapılacak harcamalardan kaynaklanan başlangıç maliyetinden kurtuluyor.
- Yönetici şirket tarafından veya kamu yatırımı olarak altyapılar tamamlanmak üzere sanayiciler için sanayi parselleri oluşturuluyor.
- Yatırıma hazır sanayi parsellerinin üretilmesinden sonra gerekli tüm izin, onay ve ruhsatlar, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığınca veriliyor.
- Endüstri bölgelerinde yatırımcılar için tek ruhsat ve izin makamı Bakanlık olduğundan, farklı kurumlara başvurulmadan hızlı bir şekilde yatırım gerçekleştiriyor.



Krediye erişim ve alternatif finansman ihtiyacı

Krediye erişim, şirketler için oldukça kritik bir mesele. Kapitalist sistem içerisinde kredi mekanizmasından kaçmanız çok kolay değil. Şirketler öyle ya da böyle üretim, ihracat, inovasyon ve istihdamı beslemek için bankacılık sistemine ihtiyaç duyuyor. Alternatif finansman yöntemleri olmakla birlikte, maalesef bizim gibi gelişen ülkelerde alternatifler oldukça yetersiz. Özellikle de KOBİ’lerin alternatif yöntemlere erişimi kısıtlı. Haliyle bir yerde bankacılık sistemine maruz kalıyorsunuz. Faizlerin yüksek seyrettiği, likiditenin kuruduğu dönemlerde finansmana erişim daha problemli hale geliyor. Tıpkı şu an içinde bulunduğumuz küresel konjunktörde olduğu gibi.

Son aylarda birkaç istisna hariç merkez bankalarının çoğu, faizleri artırarak ve likiditeyi kısararak enflasyonla mücadele etmeye çalışıyor. Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) farklı bir yol izleyerek politika faizini aşağıya çekiyor. TCMB bir taraftan da yeni bir kur şoku ve enflasyon sarmalı yaşamamak için kredilerin kontrollü ve seçici biçimde genişlemesini hedefliyor. Bu politika yaklaşımı, kredi artışının belli hız limitlerini aşmasını engelliyor. Dolayısıyla faizler düşse bile kredi limitleri reel sektörün ihtiyacı ve beklentilerinin altında kalabiliyor.

Kriz tetikleyicisi

Hatırlanacağı üzere, limitlerle ilgili sorun yaşanmadığı dönemlerde ise sıkıntılı taraf, faizlerin çok yüksek olmasıydı. Kredi musluklarını çok fazla açtığınızda bol likiditenin spekülative amaçlar için kullanılarak iktisadi faaliyete kaliteli biçimde katkı sunmadığı bir denklem vardı. Kredi-faiz cephelerine yönelik bu sıkıntıların birçoğunu sadece biz yaşamıyoruz. İktisat tarihine baktığınızda, kredi mekanizmasındaki taşkınlıkların ve aksaklıkların birçok krize neden olduğunu görürsünüz.

Faiz cenderesinden kurtuluş

Krediye dayalı finans sistemi Türkiye ekonomisine dar geliyor. Reel sektörümüzün-özellikle de KOBİ’lerimiz- daha yenilikçi ve üretken kimliğe bürünerek gerçek potansiyelini yakalayabilmesi için alternatif finansman kanallarına daha fazla ihtiyaç var. Ortaklığa dayalı finansal kurumlardan ve enstrümanlardan bahsediyorum. Hisse senedi piyasası, risk sermayesi, melek yatırımcılar, kitle fonlaması, katılım finansmanı...

Bilimsel çalışmalar, ortaklığa dayalı faizsiz finansal kurumların ve enstrümanların gelişmesi için öncelikle şu koşulların sağlanması gerektiğine işaret ediyor:

- Düşük enflasyon,
- Finans-ticaret alanlarına dair ihtisas mahkemelerinin etkin ve hızlı çalışması,
- Küresel trendlere hızla uyum sağlayacak nitelikte finansal düzenleme mekanizmalarının kurulması (kanun ve mevzuatların esnekliğe fırsat tanıyacak nitelikte olması),
- Yeni girişimciden holdingine kadar reel sektörün her ölçeğinde şirketlerin profesyonel bir finansal yönetim anlayışını benimsemeleri,
- Yüksek finansal okuryazarlık,
- Toplumdaki bireylerin sabır ve güven duygusunu geliştirmeye yönelik-özellikle çocuk yaşta-verilen eğitimler.

Görüldüğü üzere, bu işin kolay ve kısa yolu yok. Emek, istikrar ve irade gerekiyor. Ama faiz cenderesinden kurtulmanın, kredi mekanizmasının ekonomik geleceğimizi bu kadar esir almasını engellemenin başka bir yolu da yok!

Üretim reformu talebi artırdı

Yirmi yıl önce çıkan Endüstri Bölgeleri Kanunu’nda, uluslararası sanayi bölgeleri politikalarındaki değişimin de etkisiyle yapısal bir dönüşüme ihtiyaç duyulmuştu. 2017’de yürürlüğe giren üretim reform paketiyle sayısı o zaman 6 olan endüstri bölgelerine talep ciddi bir şekilde arttı. 2019’da 12 endüstri bölgesi ilan edildi. Bu dönemde art arda özel endüstri bölgeleri kuruldu. Temmuz ayında Hatay’da ilan edilen yerle birlikte endüstri bölgesi sayısı 29’a ulaştı. Artan taleplerin değerlendirilmesi sonucunda, endüstri bölgelerinin imkan ve katkılarından faydalanmak isteyen yatırımcılar tarafından yaklaşık 32 milyar dolarlık ilave sanayi yatırımına girişildi.



Milli teknolojide SAHA genişliyor

Türk savunma sanayi sektörü, geçtiğimiz yıl gerçekleştirdiği 3 milyar 224 milyon dolarlık ihracat ile tarihinin en yüksek ihracat rakamına ulaştı. Hedef ise Türkiye'nin dünyada savunma sanayi alanında en gelişmiş 10 ülke arasında yer alması.

SAHA İstanbul'un düzenlediği SAHA EXPO Savunma, Havacılık ve Uzay Sanayi Fuarı, sektörün yerli ve yabancı firmalarını bir araya getirdi. Her yıl ilginin daha fazla arttığı SAHA EXPO'ya bu yıl 57 ülkeden 250 yabancı ile 750 yerli firma katıldı.



SAHA
İSTANBUL
SAVUNMA, HAVACILIK VE UZAY KURUMLENERİ DERNEĞİ

1.218 savunma sanayi projesi

Son 10 yılda toplam yatırım tutarı 20 milyar TL olan 512 savunma sanayi yatırımı için teşvik belgesi düzenlediklerini aktaran Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, şöyle konuştu: "TÜBİTAK aracılığıyla yürüttüğümüz programlarla bugüne kadar 1.218 savunma sanayi projesine ve 1.121 araştırmacıya yaklaşık 9 milyar lira kaynak aktardık. Savunma sanayi firmalarımızın kendi bünyelerinde kurdukları 58 Ar-Ge ve tasarım merkezinin çok ciddi istisnalardan, muafiyetlerden ve prim desteklerinden faydalanmasını sağlıyoruz."



Gelecek yıl 11 hol

Savunma sanayi fuarı alanında erişilen seviyeye dikkat çeken İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç de konuşmasında şunları kaydetti: "Çok değil, çeyrek asır önce bu tür fuarları gezer, 'Acaba bizim ülkemizde de burada bulunan birçok ürün üretilebilir mi?' diye düşünürdük. Hatta 'Acaba biz ne zaman yapacağız?' diye tahminler yürütürdük. En iyi tahminde bulunanların hayallerini 50 yıl sonrası süslerdi. Bu fuar, hayallerimizin gerçek olduğunu, yerli, milli teknolojinin ve üretimin mümkün olduğunu dünya gözüyle bizlere gösteriyor. O yüzden bu fuar, sadece bir sanayi fuarı değildir."



İTO olarak SAHA EXPO Fuarı'na özel bir önem verdiklerini ifade eden Avdagiç, "Bu sene 6 salonda yapıyoruz. İnşallah önümüzdeki sene buradaki 11 holün tamamını fuara tahsis edeceğiz. 100 bin metrekare alanda fuar gerçekleşmiş olacak" dedi.

170 ülkeye ihracat

SAHA EXPO'nun Türkiye'nin özellikle son 20 yılda sanayi ve teknoloji yolculuğunda, yerli ve milli üretim hedefinde geldiği seviyeyi gösterdiğini belirten SAHA İstanbul Yönetim Kurulu Başkanı ve Baykar Savunma Genel Müdürü Haluk Bayraktar, "Savunma sanayi sektörümüz 170 ülkeye ihracat yapıyor. Adım adım ve sağlam bir şekilde büyümeye devam ediyoruz. 20 yıl önce yıllık ihracatımız sadece 248 milyon dolarken, geçtiğimiz yıl 3.2 milyar dolarlık dış satım gerçekleştirdik. Bu yıl 4 milyar dolar rakamının rahatlıkla geçebileceğini söyleyebilirim" dedi. Ülkelerin savunma ve güvenlik harcamalarını pandemi döneminde kısmadığına dikkat çeken Bayraktar, "2021 itibarıyla küresel savunma harcamaları 2.1 trilyon dolara ulaştı" diye konuştu.



AVRUPA'nın en büyük sanayi kümelenmesi olan SAHA İstanbul'un Cumhurbaşkanlığı himayelerinde düzenlediği SAHA EXPO Savunma, Havacılık ve Uzay Sanayi Fuarı, 25-28 Ekim tarihlerinde İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleştirildi. Sektörün en büyük buluşması olan ve önemli işbirlikleri için etkin bir platform oluşturan SAHA EXPO, 57 ülkeden 250 yabancı ve 750 yerli firmayı da bir araya getirdi. Türk savunma sanayini oluşturan tüm firmaların ve ekosistemin kabiliyetlerini sergilediği fuara, yabancı firmalar da yoğun ilgi gösterdi.

YÜKSEK TEKNOLOJİ

Milli Savunma Bakanı Hulusi Akar, fuarın açılışında yaptığı konuşmada, Türkiye'nin savunma sanayinde elde edilen tecrübe birikimiyle bir zamanlar hayal olan birçok konunun, bugün gerçeğe dönüştüğünü söyledi. Akar, şöyle konuştu: "Artık kendi tüfegimizi, topumuzu, insansız hava aracımızı, füzemizi, helikopterimizi ve



gemimizi üretebilen bir ülkeyiz. En kısa zamanda kendi muharip uçacağımızı da tankımızı da üreten ülkeler arasına dahil olacağız. Büyük emek, sabır, kararlılık ve güçlü bir irade neticesinde ortaya koyduğumuz yüksek teknolojiye sahip yerli ve milli savunma sanayi ürünlerimizle teçhiz edilen Türk Silahlı Kuvvetleri, hudut

güvenliğinden terörle mücadeleye, denizlerimizin ve semalarımızın korunmasından BM, NATO, AB ve AGİT misyonları ile uluslararası barış ve istikrarın sağlanmasına kadar pek çok alanda üstlendiği görevleri başarıyla yerine getirmektedir."



57 ÜLKEDEN KATILIM

SAHA EXPO'nun açılışına Milli Savunma Bakanı Hulusi Akar'ın yanı sıra Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayii Başkanı İsmail Demir, Libya Başbakanı ve Savunma Bakanı Abdulhamid Dibeybe, Azerbaycan Savunma Bakanı Zakir Hasanov, Macaristan Savunma Bakanı Kristóf Szalay-Bobrovniczky, Genelkurmay Başkanı Orgeneral Yaşar Güler, SAHA İstanbul Yönetim Kurulu Başkanı ve Baykar Savunma Genel Müdürü Haluk Bayraktar, İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, 57 ülkeden bakan, genelkurmay başkanları ile kuvvet komutanları, bakan yardımcısı ve müsteşar statüsünde yetkililer katıldı.

PROJE VE İHRACAT BÜYÜKLÜĞÜ

Türkiye'nin savunma sanayi alanında eriştiği büyüklüğe dikkat çeken Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayii Başkanı İsmail Demir, şöyle konuştu: "Bugün geldiğimiz duruma bakarsak, ülkemizin yürüttüğü savunma projesi sayısı 750'yi geçti.

Bu projelerin yaklaşık yarısını son 6-7 yılda başlattık. Savunma projelerimizin büyüklüğü 60 milyar doları aştı. Savunma sanayinde faaliyet gösteren firma sayısı 1.600'ü geçti ve cirosu 10 milyar doların üstüne çıktı. 2021 yılı itibarıyla

3 milyar 224 milyon dolarla tarihin en yüksek ihracat rakamına ulaştık. Bu yılın sonunda 4 milyar doları geçeceğine düşünüyorum. Ar-Ge'ye ayrılan bütçe, yıllık 1.5 milyar doları geçti. Kara ve deniz araçlarında sadece kendimizin değil, dost ve müttefik ülkelerin de ihtiyaçlarını karşılayan bir ülke haline geldik."

Demir, Türkiye'nin dünyada savunma sanayi alanında en gelişmiş 10 ülke arasına girme hedefine her geçen gün yaklaşmakta olduğunu da söyledi.



İHA, SİHA ve TİHA teknolojisinde ilk 3

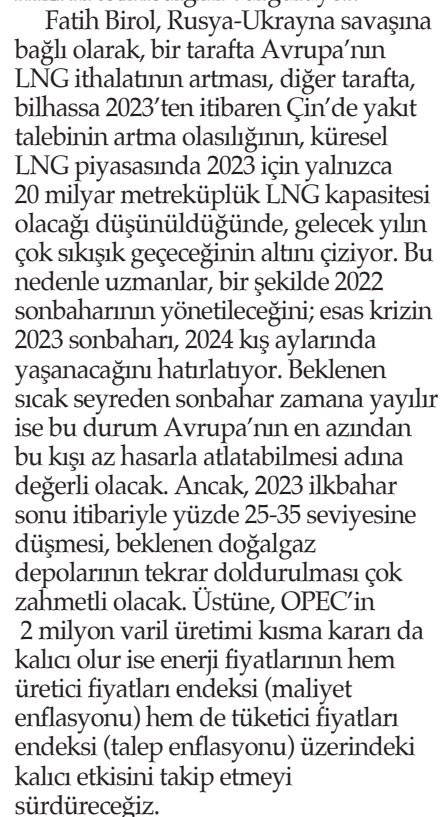
Türkiye'nin; kendi savaş gemisini tasarlayan, inşa eden ve idamesini gerçekleştirebilen 10 ülke arasında yer aldığını vurgulayan Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayii Başkanı İsmail Demir, şunları söyledi: "İHA, SİHA ve TİHA teknolojisinde artık dünyanın ilk 3 ülkesi içindeyiz. Burada liderliği oynuyoruz. Dış pazarda Türkiye'nin çekici olabileceği yönleri ortaya koyuyoruz. Savunma sanayi diplomasinde bizim kadar sıcak yaklaşan, özellikle teknoloji ve bilgi açısından eli açık olan başka bir ülke tanımıyorum. Bir taraftan bu bilgiyi ve teknolojiyi işbirliği bazında sunarken, bir adım ötedeki teknolojiyi takip etmekten ve geliştirmekten geri kalmamamız gerekiyor."



Spor ayakkabıda dünya üssü olmak

Tel : 0212 455 61 17 / 455 65 83 / 455 61 16 / 455 61 03
GSM : 0530 151 42 33 / 0530 151 42 37 / 0530 66 86 22 / 0530 040 83 71
E-Posta : gulkin.gursoy@ito.org.tr / ruken.avayata@ito.org.tr
 gokhan.capkin@ito.org.tr / cigdem.terzi@ito.org.tr
Faks : 0212 520 15 26

444 0 486 | ito.org.tr |      /itokurumsal



CUMHURİYET BAYRAMIMIZ KUTLU OLSUN



ŞEKİB AVDAGİÇ
İSTANBUL TİCARET ODASI
YÖNETİM KURULU BAŞKANI



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

140 YIL

[in](#) [t](#) [f](#) [@](#) [v](#) /itokurumsal

5 milyar dolarlık ticaret için Çekya ile B2B görüşmeler

MÜGE BİBER

TÜRKİYE'nin Çekya ile ticaret hacmi 2021 yılında 4.3 milyar dolara ulaştı. İki ülke, ticarete yükselen ivmeyi yıl sonunda 5 milyar dolara ulaştırmayı hedefliyor. İstanbul Ticaret Odası, bu çerçevede Çekya'ya da ihracatı artırmaya yönelik çalışmalarına devam ediyor. İTO'nun, Çekya Ticaret Odası heyeti ile geçtiğimiz hafta düzenlediği ikili görüşmeler etkinliği kapsamında Türk ve Çek firmalar bir araya geldi. İTO Eminönü Merkez binada

düzenlenen ikili görüşmeler, katılımcı firmalar ile Çekya'dan gelen iş insanları arasında iş anlaşmalarına zemin oluşturdu.

70 FİRMA

B2B etkinliğinde, demiryolu, lojistik, esnek paketleme, otomotiv, finans, madencilik, enerji, inşaat, çevre, su ve plastik boru sistemleri, enerji ve nükleer, yarı iletken ve fotovoltaik ekipmanlar sektöründe faaliyet gösteren 26 firma ile yaklaşık 70 Türk firması arasında ikili görüşmeler yapıldı.



HUKUK
GÜNDEMİ

Av. Muhammet AKSAN

SPK, tebliğ taslağını kamuoyunun görüşüne açtı

Borsa İstanbul A.Ş. Pay Piyasası altında oluşturulacak Girişim Sermayesi Pazarı'nda işlem görmek üzere, payları halka arz edilmeksizin ihraç edilen ortaklıkların yükümlülükleri ile muafiyetlerine ilişkin usul ve esasları düzenlemek amacıyla Sermaye Piyasası Kurulu tarafından Tebliğ Taslağı hazırlandı ve 20 Eylül 2022 tarihinde Kurul'un internet sitesinde yayımlanarak kamuoyunun görüşüne açıldı.

Tebliğ Taslağı'nda yer alan önemli konu başlıkları özetle;

■ Sermaye artırımını ile ihraç edilen ortaklık paylarının halka arz edilmeksizin satışına ilişkin gereklilikler Tebliğ Taslağı'nın 4. maddesinde düzenleniyor.

Ortaklıkların sermaye artırımını neticesinde ihraç edecekleri paylarının, nitelikli yatırımcılara satılması ve GSP'de işlem görebilmesi için esasları Kurul tarafından belirlenen izahnamenin hazırlanması, Tebliğ Taslağı'nda detaylarına yer verilen bir dilekçe ile Kurul'a başvurulması ve izahnamenin Kurul tarafından onaylanması gerekir.

Ortaklığın;

■ Aktif toplamının en az 50 milyon TL,

■ Net satış hasılatının en az 30 milyon TL,

■ Tescil edilmiş sermayesinin en az 5 milyon TL olması, ortaklık paylarının GSP'de satışı sonrasında uyulması gereken prosedürler ve şartlar 5. maddede düzenleniyor.

Ortaklık payları, ortaklığın GSP'de işlem görmeye başladığı yılı takip eden 2 yıl içerisinde halka arz edilemeyecek. Ortaklıkların 5 yılı aşmamak üzere, paylarının borsanın diğer pazarlarında işlem görmesini teminen, Kurul'a, paylarının yalnızca sermaye artırımını yoluyla halka arz edilmesi suretiyle düzenlenecek izahnamenin onaylanması talebi ile başvuruları zorunlu.

■ Ortaklıkların tabi olduğu yükümlülükler ve ortaklıklara tanınan muafiyetler, Tebliğ Taslağı'nın 6. ve devamı maddelerinde düzenleniyor.

■ Buna göre Tebliğ Taslağı kapsamında; ortaklıkların, 3 ve 9 aylık ara dönem finansal rapor düzenleme yükümlülüğü bulunmayacak.

■ Birleşme veya bölünme işlemine taraf olmaları durumunda ortaklıklar, başka bir işleme gerek olmaksızın 6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu kapsamından çıkmış ve GSP'de işlem gören ortaklık payları borsa tarafından GSP'den çıkartılmış sayılacak.

■ Ortaklık payları; birleşme, birleşme işleminden itibaren 2 yıl; bölünmede ise iştirak modeliyle kısmi bölünme işlemine ilişkin genel kurul kararından itibaren 2 yıl geçmeksizin GSP'de tekrar işlem göremeyecek.

■ Ortaklıklar; Pay Alım Teklifi Tebliği (II-26.1), Önemli Nitelikteki İşlemler ve Ayrılma Hakkı Tebliği (II-23.3) ve Kurumsal Yönetim Tebliği (II-17.1) düzenlemelerinden muaf tutulacak.

■ Ortaklıklar, paylarının geri alım işlemini gerçekleştiremeyecek.

Araç kontrol merkezleri için TSE ihalesi 8 Kasım'da

Türk Standardları Enstitüsü (TSE), 76 ilde Araç Kontrol Merkezleri (AKM) oluşturmak üzere 8 Kasım'da ihaleye çıkıyor. İhale sonucunda hayata geçecek AKM'ler otomotiv sektöründe yeni bir iş ve gelir imkânı sağlayacak.



MADE IN STEEL 2023

Fieramilano Rho (Milano, İtalya)
9-11 Mayıs 2023

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



ÇELİK ENDÜSTRİSİNİN ÖNDE GELEN ULUSLARARASI FUARI MADE IN STEEL'DE YERİNİZİ ALIN!

NEDEN MADE IN STEEL?

- Dünya çelik sektörünün 2 yılda bir buluşma platformu
- Dünya'nın önemli uluslararası çelik fuarı ve konferansı
- 68 ülkeden 13.505 profesyonel ziyaretçi
- 20 ülkeden 1038 katılımcı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BEDELİ

- Minimum stant alanı : 12 m²
- Katılım bedeli : 9.300 TL/m²



140 YIL

Zeynep Ülker / Mustafa Çağlayan / Esra Avcıoğlu

Tel : 0212 455 61 09 / 0212 455 61 08 / 0212 455 61 10

E-Posta : zeynep.sengul@ito.org.tr / mustafa.caglayan@ito.org.tr
esra.avcioglu@ito.org.tr

Faks : 0212 520 15 26

444 0 486 | ito.org.tr | www.ito.org.tr | [ito.org.tr](https://www.ito.org.tr) | [ito.org.tr](https://www.ito.org.tr) | [ito.org.tr](https://www.ito.org.tr)

TÜRK Standardları Enstitüsü, 76 ilde (Bursa, Manisa, Konya, Adana ve Malatya dışında tüm iller), Araç Kontrol Merkezleri (AKM) oluşturmak üzere 8 Kasım'da ihaleye çıkıyor. İhale sonucunda hayata geçecek AKM'lerde; motorlu taşıtlarda Münferit Araç Uygunluk Belgesi (Tadilat) onayı için AİTM Montaj Uygunluk Raporu, AİTM Münferit Araç Uygunluk Belgesi (Karayolu Uygunluk), ADR Araç Uygunluk Kontrolü, Taşıt Uygunluk Kontrolü, Atık Taşıma Aracı Uygunluk Belgesi onayı ve benzeri araç kontrol faaliyetleri daha uygun şartlarda gerçekleştirecek.

PRESTİJLİ İŞ

İhale şartnamesine göre; istekliler bir veya birkaç il için teklif verebilecek. İhaleyi kazanan işletme, 1 Şubat 2023-31 Ocak 2026 tarihleri arasında TSE

uzmanı tarafından yapılacak araç kontrol faaliyeti için işyeri ve ödemeleri tahsil edecek müşteri kabul görevlisi ile araçların sevk, idare ve şehir içi görevlerde araçları kullanacak yardımcı personel hizmeti sunacak. Söz konusu işletme, o ilde ihtiyaç duyulacak yeni AKM'leri de açma hakkına sahip olacak. İhaleyi kazanan işletmeciler, söz konusu hizmetleri TSE tabelası ile verecek. Böylece otomotiv sektöründe TSE güvencesi ile yeni, kârlı ve prestijli bir işe başlamış olacaklar.

ŞARTLAR NELER?

Teklif verecek işletmelerin ilin araç yoğunluğuna göre 80 ila 240 metrekare arasında kapalı alanı bulunan işyerine sahip olmaları, işyerleri organize sanayi bölgelerinde, küçük sanayi sitelerinde, küçük sanayi sitelerine yakın veya şehir merkezlerine ulaşımı kolay konumda olması gerekiyor. İhaleyi kazanan firma, mevcut işinin yanında araç kontrol hizmeti de verebilecek. İhaleyi kazanan işletmeci kontrolü yapılan her bir araç için İhaleye Esas Paylaşım Bedeli üzerinden İşletmeci Payı kadar tutar gelir elde edecek.

Bilgi için: 24 Ekim 2022 tarihli gazetelerde yayınlanan ihale ilanına göre TSE Araç Kontrol Merkezi ihalesi, 8 Kasım 2022 tarihinde yapılacak. İhale şartnameleri www.tse.org.tr adresinden ve TSE'nin ilgili koordinatörlük / müdürlük / temsilciliklerinden temin edilecek.

En çok patent alan ilk 5 ülke

Çin, 1980 yılında dünya patent listesinde yer almazken, 1985'te listeye ilk defa 8. sırada 4 bin 65 patent ile dahil oldu. 2020 yılında da 68 bin 725 patent kaydıyla ilk sıraya yerleşti. Çin'i 59 bin 230 patentle ABD ve 50 bin 520 patentle de Japonya izledi. O sene en fazla patent çıkaran sektörler elektronik, tıp, kimya, mekanik ve bilgi teknolojileri olarak sıralanıyor. Afrika'nın patent almada sayı ve devamlılık açısından 2020 yılında öne çıkan 5 ülkesi var. Bunlar;



Güney Afrika, Mısır, Fas, Cezayir ve Moritüs Adası olup tüm taleplerin yüzde 90'ı bu ülkelerden geldi. Ne yazık ki, 54 ülkenin yarıdan fazlası yani 30 kadar ülke patent başvurusu yapmadı. Japonya arasında eski İngiliz sömürgeleri öncü olup Fransız sömürgelerinden Fas, Cezayir ve Tunus dışında Sahraaltı Afrika bölgesinde velev ki 1 ile 10 arası patent alabilen sadece Cibuti, Madagaskar ve Mali var. Mali, son 40 yılda sadece 1 defa 1981'de patent almış.



Dünya patent yarışında Afrika'nın performansı

Çin ile hemen hemen aynı nüfusa sahip Afrika'nın tamamındaki 3 bin kadar patent başvurusu, izahı zor bir durum. Kıtada eğitime erişim engelleri, ekonomik büyümenin yetersizliği ve nitelikli kitlenin gelişmiş ülkelere göçü, patent oranının düşük olmasının gerekçeleri arasında sayılıyor. Patent bilincinin artması ve son yıllardaki kıpırdanma ise ümit veriyor.



Prof. Dr. Ahmet KAVAS

ÜLKELERİN kalkınmasında, özellikle fikri mülkiyet haklarının elde edilmesi ve korunup devamının sağlanması gibi birçok hayati konu bulunuyor. Ekonomik bakımdan güçlü ülkelerin patent sıralamaları yıldan yıla fazla değişmese bile ortada bir gerçek var ki, o da Avrupa'nın bu anlamda ciddi güç kaybettiği. 1980 yılından bugüne aradan geçen 42 yılda patent listesinin baş tarafındaki ülke isimlerinde ciddi değişiklikler oldu. Orta kısımları ve en altta isimleri yer alanlar arasındaki sıralama ve alınan patent sayıları genelde toplamda iki elin parmaklarının sayısını geçmedi.

Japonya, 1980 yılında 165 bin 730 patent performansıyla birinci sırada yer alıyordu. Bunu 62 bin 98 patent ile ABD takip ediyordu. İlk 22 ülke arasında ise Almanya (28 bin 683 patent), İngiltere (19 bin 612 patent), Fransa (11 bin patent), Polonya (6 bin 198 patent), İsveç (4 bin 106 patent) ve İsviçre (4 bin 49 patent) gibi 15 Avrupa ülkesi vardı. Bu sıralamada Güney Afrika Cumhuriyeti, 3 bin 92 patent uygulaması sahibi idi. Türkiye, 134 patent uygulamasıyla 35. sırada, Mısır 76 patent ile 40. sırada, diğer Afrika ülkelerinden Zimbabve 43. sırada, Fas 48. ve Tunus da 49. sırada bulunuyordu. Tüm Afrika kıtasından ise sadece 8 ülke velev ki 2, hatta Kabo Verde gibi bir patent uygulaması olsa bile sıralamaya girebilmişti.

ÇİN PATENTTE BAŞARDI

2020 yılına gelindiğinde 40 yılda patent kayıt listesinin başında 269 bin 586 patent ile ABD ikinciliğini korurken, 227 bin 348 ile Japonya 3. sıraya gerilemişti. İlk sıralamada adı bulunmayan Çin, yaptığı ekonomik hamlelerle listenin başına inanılmaz bir sayı olan 1 milyon 344 bin 817 patent başvurusuyla yerleşti. İlk 20 ülke arasında bu defa Almanya, Fransa, İngiltere, İtalya, Polonya, Avusturya ve Hollanda olmak üzere sadece 6 Avrupa devleti kaldı. Türkiye 7 bin 920 patent ile 12. sıraya yükselerek büyük başarı elde etti. Afrika ülkelerinden 978 patent ile Mısır 33. sıraya çıkarken, 12. sıradaki Güney Afrika ise 542 patent ile 43. sıraya geriledi. İlk 50 ülke arasında başka bir Afrika ülkesi bulunmazken Kenya, Angola, Fas, Cezayir, Sudan, Angola, Mozambik, Zambiya, Uganda, Gana, Etiyopya, Madagaskar, Moritüs, Seyşeller, Bostvana, Burundi ve Kabo Verde, tüm



listenin son sıralarında yer alarak 54 devletten sadece 19'u patent kaydı yaptırabili.

FİKRİ MÜLKİYET KURUMLARI

21. yüzyılda ülkelerin küreselleşmenin verdiği imkânlarla kıyasıya rekabete girdiği günümüzde, Afrika ülkelerinin bilgi ekonomisi konusundaki çalışmalarını kıtanın giderek artan sıkıntılarını henüz çözemiyor. Yani bir taraftan gerekli bilgi üretilmiyor, bu uğurda bazı girişimler olsa bile bunu değerlendirip geleceğe yönelik umutları yeterli kadar besleyemiyor. Birçok devletin çok sınırlı kaynakları ile veya bazı ülkelerin ikili ilişkileri desteklemek için verdikleri burslarla dünyanın meşhur üniversitelerinde okuyan Afrikalı gençlerin neredeyse tamamına yakını ya okuduğu ülkede veya kendisine daha konforlu hayat imkânı sunan ülkelere gidip çalışıyor. Yaptıkları her türlü buluş, akademik üretimler de ne ülkesi ne de kıta adına kayıtlara geçiyor. Böylece Afrika, kendi değerlerini dahi başkalarına kaptırmanın ölüne geçemiyor.

Afrika ülkeleri, sömürgecilik belasından kurtulsalar bile o dönemin vurduğu darbeleri üzerlerinden bir türlü atamıyor. Meselerin aslında farkındalar ve bunu önlemek için de ciddi çaba sarf ediyorlar. Sadece İngilizce konuşan ülkeler arasında kurulan ARIPO ve Fransızca konuşan ülkeler için ise OAPI kısaltmasıyla ifade edilen Afrika Bölgesel Fikri Mülkiyet Örgütü isimli iki kuruluş, giderek daha yetkin hale geliyor. Herhangi bir buluş sahibi, tescil için bunlardan birine müracaat ettiğinde kendi ülkesi ya da toplamda 35 ülkenin üye bulunduğu bu kuruluşlar tarafından tanınması için yeterli görülüyor. 1982 yılı gibi oldukça erken çalışmaya başlayan ARIPO, Zambiya'nın başkentinde ilk toplantısını yaptığı için Harare Protokolü'yle belirlenen kurallarla bunu kabul eden devletler, kendi insanların buluşlarının

her türlü korunmasını sağlayacaklardı.

FARKLI UYGULAMALAR

Her buluşun bu kurumların koyduğu ölçülere uymaması gayet tabiidir, ancak dünyanın her yerinde olduğu gibi mutlak yenilik içerecek. Endüstriyel anlamda uygulanabilir olacak. Bilim teorileri, matematikle ilgili yöntemler, iş yöntemleri ve bilgisayar programları birer buluş kabul edilmiyor. Dünya Ticaret Örgütü'nün Fikri Mülkiyet Haklarının Ticaretle Bağlantılı Yönlerine İlişkin Anlaşma (TRIPS) ile 1995 yılından itibaren patent kaydı yaptırmanın şartları ve süresi daha kesin halini aldı. Artık patentlerin süresi 20 yıl gibi makul bir seviyeye çıkartıldı ve Afrika ülkeleri de bunları uygulamaya gayret ediyor. Bazı ülkeler bu süreyi Angola gibi 15 yıl veya Tanzanya gibi 10 yıl ile sınırlamışlardı. Özellikle içlerinde eski yasaları değiştirmedikleri için buluş sahiplerinin başvurularının Portekiz'de 6 ayı geçmemesi için uğraşılırken, bazı kıta devletlerinde 2-3 yılı buluyor.

KURALLAR YENİLENMELİ

Neredeyse dünyanın birçok ülkesinde olduğu gibi Afrika'da da Covid-19 ile birlikte herhangi bir buluş için patent almanın ne kadar çok ihmal edilen bir alan olduğu anlaşıldı. Fas, hem insan sağlığı açısından hem de ekonomik açıdan ciddi sarsıntı geçirilen bu dönemde inovasyon kelimelerinin daha çok kullanıldığı yeniliklere ciddi önem verdi ve yüzde 30 gibi bir artış sağlandı. Afrika'da 2020 yılında Güney Afrika ve Mısır'ın ardından en fazla patent uygulamaları olan devlet oldu. Faslı şirketler, sadece 2020 yılında 42 patent başvurusunda bulundu. Oysa ki 2019 yılında patent başvurusu sayısı 33 idi. Bu anlamda Moritanya hariç Mağrip ülkeleri ve Mısır çok iyi durumda. Libya da geçmiş yıllarda patent uygulamalarını elde etti. Özellikle aşı geliştirme çalışmalarında ciddi engellerle karşılaşıldı. Afrika Serbest Ticaret Bölgesi

Başkanı Wamkele Mene, Dünya Ticaret Örgütü tarafından belirlenen patent kurallarının miadını doldurduğunu ve bundan en çok zararı Afrika ülkelerinin gördüğünü dile getiriyor. Mutlaka yenilenmeleri gerekiyor. 2000'li yıllardan önce hazırlanan anlaşmalar günümüze hitap etmiyor.

BAŞARI İÇİN GEREKEN

Çin ile hemen hemen aynı nüfusa sahip olan Afrika'nın tamamının 2020 yılı verilerine göre toplamda 3 bin kadar patent başvurusu, izahı zor bir durum. Sadece kabul edilen 412 patentin oranı dünya genelinde yüzde 0.15. 42 yıldaki oranı da yüzde 0.50'yi geçmiyor. Aslında bu durumu izah etmek isteyenler, kıta genelinde eğitime erişimin sınırlı olması, ekonomik büyümenin yetersizliği ve gelişmiş ülkelere daha eğitimli iş gücü ile rekabete girilememesi yüzünden işsizliğin de giderek artmasına bağlıyorlar. Mezun olanların bile iş bulmada zorlandığı bir zamanda okullardaki eğitime teşvik de fazla bir anlam ifade etmiyor.

Yeniliklere açık olmayan toplumlarda patent başvurusu yapacak kişi sayısı yok denecek kadar az. İnovasyon içinden çıkmaz bir durumda kalır, yani paradoksa düşerse o toplumlarda bu anlamda etkinlik sağlamak çok zor. Kaldı ki, yeterli kalifiye işçi, usta, mühendis ve benzeri insan kaynakları yoksa, bilhassa finansal destek sağlanamazsa başarı elde edilemez. Oysa ki şimdilerde genç girişimcilerin ciddi hamleler yaparak bu kötü gidışe dur dediklerine şahit oluyoruz. Kıta bir şekilde rönesansını sadece bu alana verdiği önemle temin edebilecek. Buluşlar konusunda dünyanın her coğrafyasında olduğu gibi Afrika'da da başarının sırrı, insan kaynaklarının iyi değerlendirilmesinden geçiyor.

Kenya'da pilot uygulama

Mesele sadece buluşun patentini onaylatmakla geçiştirilemez. Bu konuda özellikle hukuki alt yapının, buluş yapanın fikri mülkiyet haklarını sağlayabilir olması gerekir. Gerekli sertifikayı bulurken, incelerken, yayınlarken her türlü birikmelere ve gecikmelere sebep olan konuların çözülmesi gerekiyor. En basitinden bir patent başvurusu için alınan masraf kalemi bile genç yatırımcıları başvurmaktan vazgeçirebiliyor. Microsoft 4Afrika Girişimi'nin, bu anlamda ücretsiz yapılan başvurular sayesinde yeni başlayanların buluşlarını kaydetmek ve fikri mülkiyet haklarını korumak için teşviki, önemli bir gelişmedir. Kenya'da denenmekte olan bu uygulamanın kıtanın tamamına yayılması bekleniyor. Patent başvurularında ülkeler arasında ciddi farklar olup resmi dili Portekizce olan Angola, Gine Bissau, Kabo Verde, Mozambik ve Sao Tome gibi ülkeler tavsiye edilmiyor. Yine Kongo Demokratik Cumhuriyeti de uzak durulması istenen ülkeler arasında.



İstanbul Ticaret Üniversitesi, dünyaca ünlü pazarlama duayeni Philip Kotler tarafından kurulan Philip Kotler Akademi ile işbirliği protokolü imzaladı. Protokole göre TİCARET, Philip Kotler Akademi'ye ait eğitimleri Sürekli Eğitim Merkezi ve Uzaktan Eğitim Merkezi'nde uygulayabilecek. Ortak eğitimler sonunda verilecek sertifikalarda, İstanbul Ticaret Üniversitesi ve Philip Kotler Akademi ortak imzası olacak.



İstanbul Ticaret Odası Başkan Yardımcısı ve Üniversitenin Mütevelli Heyet Üyesi Dr. İsrail Kuralay ise programa online katıldı.

TİCARET ile Philip Kotler Akademi arasındaki protokol, üniversitenin Senato Salonu'nda Rektör Prof. Dr. Yücel Oğurlu, Rektör Yardımcıları Prof. Dr. Abdül Halim Zaim ve Prof. Dr. Elçin Aykaç Alp, Sosyal Bilimler Enstitüsü Müdürü Prof. Dr. Figen Yıldırım ve Sürekli Eğitim Merkezi Müdürü Doç. Dr. Hanifi Parlar'ın katılımıyla gerçekleşti.

Kotler Akademi ile ANLAŞMA



Yönetim ve pazarlama gurusu Prof. Dr. Philip Kotler, 2018 yılında İTO'nun organizasyonu ile İstanbul'da ilk kez düzenlenen Dünya Pazarlama Zirvesi'ne konuk olmuştur.

GAMZE OKUMUŞ

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi ile dünyaca ünlü pazarlama duayeni Philip Kotler tarafından kurulan Philip Kotler Akademi arasında işbirliği protokolü imzalandı. Philip Kotler Akademi yetkilileriyle yapılan online görüşmede imzalanan anlaşma; iki kurum arasında ortak eğitim programları düzenlenmesini, işletme ve pazarlama akademileri kurulmasını kapsıyor. İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Yücel Oğurlu, imza töreninde yaptığı

konuşmada, anlaşmanın iki kurum için çok önemli olduğunu ve yeni ufuklar açacağını belirtti.

ANLAŞMADA NELER VAR?

Üniversite ve Philip Kotler Akademi arasında imzalanan protokol, şu maddeleri içeriyor:

■ Türkiye'de Philip Kotler Akademi eğitimlerinin verileceği bir akademi/enstitü kurulması sağlanacak.

■ TİCARET, Philip Kotler Akademi'ye ait eğitimleri Sürekli Eğitim Merkezi ve Uzaktan Eğitim Merkezi'nde uygulayabilecek. Philip Kotler Akademi ve

üniversite, bu eğitimlerin geliştirilmesi ve uygulanması hususunda birbirlerini destekleyecek.

■ Philip Kotler Akademi eğitmenleri üniversitede ders verebilecek.

■ Philip Kotler Akademi ile ortak İşletme lisansüstü programları yapılacak. Bunların yanısıra üniversitede Sağlık Yönetimi ve Ekonomisi MBA, Mühendislik Yönetiminde MBA, İşletme Lisansı, İş Geliştirme Lisansı, Yönetici MBA, uluslararası kredi transfer programları, İş Yaratma Yönetimi gibi alanlarda yenilikçi ve ihtiyaca göre geliştirilip yenilenebilecek kurslar

düzenlenecek.

■ Ortak eğitimler sonunda verilecek sertifikalarda İstanbul Ticaret Üniversitesi ve Philip Kotler Akademi ortak imzası olacak.

■ Taraflar ülkeye özel Mükemmellik Merkezi, Philip Kotler Pazarlamada Mükemmeliyet Merkezi, Al Ries Mükemmel Konumlandırma Merkezi, Peter Drucker Yönetimde Mükemmeliyet Merkezi, David Aaker Marka Mükemmelliği Merkezi gibi merkezler kurabilecek.

■ Beş yıl için imzalanan sözleşme, tarafların talebi ve onayıyla her seferinde beş yıllığına uzatılabilir.

Küresel İslami pazarlama konferansına 20 ülkeden katılım



KÜRESEL İslami Pazarlama Konferansı (Global Islamic Marketing Conference-GIMAC 13), İstanbul Ticaret Üniversitesi Sütlüce Kampüsü'nde 18-20 Ekim 2022 tarihlerinde gerçekleştirildi. Uluslararası İslami Pazarlama Derneği tarafından İstanbul Ticaret Üniversitesi İşletme Fakültesi'nin katkılarıyla düzenlenen konferansa, yerli ve yabancı birçok akademisyen katıldı.

İki gün devam eden konferansta; İslami perspektiften girişimci pazarlaması, yapısal eşitlik

modeli çalıştı, daha iyi bir dünya için daha iyi pazarlama, helal tedarik zinciri ve lojistiği, pazarlama ve eğitimde metaverse, daha iyi bir geleceğe doğru İslami pazarlama, bütünsel yaklaşıma doğru pazarlama ve İslami pazarlamada otantik perspektif ihtiyacı gibi birçok konuda sunum, uzman akademisyenler tarafından gerçekleştirildi.

Açılış konuşmalarının ardından İngilizce, Türkçe ve Arapça oturumlarla devam eden konferansta, 20 ülkeden 80 katılımcı bildiri sundu.



'En çok alıntı yapılan bilim insanları' listesine 3 akademisyen girdi

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi'nin üç akademisyeni, Stanford Üniversitesi tarafından gerçekleştirilen araştırma sonucunda 'dünyanın en etkili bilim insanları listesi'ne girdi. Listeye TİCARET'ten Prof. Dr. Abdullah H. Sofiyev, Prof. Dr. Doğan Kaya ve Dr. Öğr. Üyesi Usman Ujanugva yerleşti.

Stanford Üniversitesi tarafından 'yıllık etki' ve 'kariyer boyu etki'

kategorilerinin halka açık veri tabanı listesinde en çok alıntı yapılan bilim insanları yer aldı. 'Dünyanın en etkili bilim insanları listesi'nde kendinden atfı ve atfısız metrikler ile birlikte atfı yapılan makalelerden oluşan veri tabanına göre, başarı listesi oluşturuldu. Bilim adamlarının 22 bilimsel alan ve 176 alt alana ayrıldığı çalışmada TİCARET'ten de üç akademisyen yer aldı.



SEM
İSTANBUL TİCARET ÜNİVERSİTESİ
SÜREKLİ EĞİTİM MERKEZİ



İSTANBUL TİCARET ÜNİVERSİTESİ

FİKRÎ VE SİNÂİ MÜLKİYET HUKUKU ÇEVİRİMİÇİ SERTİFİKA PROGRAMI



Sertifikalarımız E-Devlet Onaylıdır

Eğitim Tarih : 12 - 23 Aralık 2022

Eğitim Ücreti : 1200 TL / Öğrenci: 500 TL

Eğitim Süresi : 40 saat

Bilgi ve Ön kayıt için: sem.ticaret.edu.tr



İSTANBUL TİCARET ÜNİVERSİTESİ
—1982—

DEVLET DESTEKLERİ VE HİBELER

Siparişe dayalı
Ar-Ge için
KOBİ desteği

KOBİ'ler için sürekli başvuruya açık iki çağrı açıldı:

- 1707 Siparişe Dayalı Ar-Ge Projeleri İçin KOBİ Destekleme Çağrısı,
- 1707 BİGG

Ortaklı Siparişe Dayalı Ar-Ge Projeleri İçin KOBİ Destekleme Çağrısı.

Sipariş Ar-Ge çağrıları kapsamında hızla ürüne dönüşebilecek ve yüksek ticarileşme potansiyeline sahip Ar-Ge projeleri desteklenecek.

Projelerde Ar-Ge çalışmalarının tedarikçi kuruluş tarafından yapılması; proje çıktısı ürünün müşteri kuruluş ve/veya tedarikçi kuruluş tarafından pazara sunulması ticarileştirilmesi beklenmektedir.

Müşteri kuruluş, tedarikçi kuruluşun Ar-Ge maliyetlerine eş finansman desteği sağlayacak.

Kimler proje sunabilir?

Çağrıya, KOBİ veya büyük ölçekli bir müşteri kuruluş ve en az bir tedarikçi kuruluşun ortak başvuru yapması ve tedarikçi kuruluşun KOBİ olması gerekir.

Başvuru ve destek süreçleri, TÜBİTAK ile müşteri kuruluş arasında yürütülecektir.

Proje bütçesi ve destek oranı

Proje bütçesi en fazla 5 milyon TL olacak.

Sipariş Ar-Ge çağrısı kapsamındaki projeler için müşteri kuruluş dönemsel olarak gerçekleşen proje giderlerinin yüzde 40'ını tedarikçi kuruluşa ödeyecek, TÜBİTAK giderleri değerlendirdikten sonra 'kabul edilen harcama tutarının' yüzde 40'ını tedarikçi kuruluşa hibe destek olarak verecek. BİGG Ortaklı Sipariş Ar-Ge Çağrısı kapsamındaki projelerde TÜBİTAK desteği yüzde 50 olacak.

Proje önerisi yeşil mutabakata uyum kapsamındaki öncelikli Ar-Ge ve yenilik konularından olursa projelere 10 puan verilecek.

Proje süresi

En fazla 24 aydır.

Desteklenen gider kalemleri

Tedarikçi kuruluşun

- Personel giderleri,
- Seyahat giderleri,
- Danışmanlık giderleri.

Müşteri kuruluşun

- Personel giderleri: Üst sınırı 18 adam-ay işgücü.
- Genel gider desteği: Üst limit 50 bin TL ve oranı proje destek tutarının en fazla yüzde 5'i.

Başvuru nasıl yapılacaktır?

Başvurular PRODİS üzerinden <https://eteydeb.tubitak.gov.tr> adresinden online gönderilecek.

Bilgi: Esmâ Atılcan

Tel: 0312 298 95 26
1707@tubitak.gov.tr



Ahmet KARATAŞ

İstihdam
hedeflerine
destek

İTO Başkanı Şekib Avdagıç, yaptığı yazılı açıklamada, İTO Yetkinlik Merkezi Projesi ile elektrikli araç tamir ve bakımı ile CNC operatörü mesleklerinde ihtiyaç duyulan kalifiye işgücünü yetiştirmeyi ve işletmelerin bu kapsamdaki personel ihtiyacını karşılamayı hedeflediklerini söyledi. Avdagıç, "İşletmelerimizin ihtiyaç duyduğu nitelikli işgücünü yetiştirirken, aynı zamanda ülkemizin istihdam hedeflerine de en güçlü desteği vermeyi amaçlıyoruz. Özellikle konvansiyonel araçların yerini alacak elektrikli araçlara yönelik nitelikli eleman yetiştiren merkez sayısı son derece az. Devletimizin desteği ile bu konuda adım atmaktan memnuniyet duyuyoruz" dedi.

Elektrikli otomobilin
ustaları da yetişiyor

İstanbul Ticaret Odası (İTO), imalat sanayinde yerli üretimin artırılması için nitelikli işgücünü yetiştirecek İTO Yetkinlik Merkezi Projesi'ne Tuzla'da start verdi. Proje kapsamında, elektrikli araç bakım eğitimi ile elektrikli otomotiv ustaları da yetişecek.

**İTO
YETKİNLİK
MERKEZİ
AÇILDI**



Merkezin açılışına; İTO Yönetim Kurulu Üyesi Levent Taş, İstanbul Tuzla OSB Yönetim Kurulu Üyesi Lütfü Balgan, İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Abdül Halim Zaim, Tuzla İlçe Milli Eğitim Müdürü Dr. Ahmet Alireisoğlu ve Bakırçay Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Cihat Bakırçay katıldı.

ŞEREF KILIÇLI

DÜNYADA elektrikli araç pazarının gelecek 10 yılda önemli bir büyüme kaydedeceği ve 2030'da yollardaki toplam elektrikli araç sayısının 145 milyona ulaşacağı öngörülüyor. Türkiye de Togg ile bu büyük dönüşümün aktörleri arasında yer alıyor.

İstanbul Ticaret Odası (İTO) ise imalat sanayinde yerli üretimin artırılması için nitelikli

açılışına; İTO Yönetim Kurulu Üyesi Levent Taş, İstanbul Tuzla OSB Yönetim Kurulu Üyesi Lütfü Balgan, İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Abdül Halim Zaim, Tuzla İlçe Milli Eğitim Müdürü Dr. Ahmet Alireisoğlu ve Bakırçay Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Cihat Bakırçay katıldı. Elektrikli araçlar dönüşüm sürecinin yeni başladığını belirten İTO Yönetim Kurulu Üyesi Levent Taş, açılışta yaptığı konuşmada, "Elektrikli araçlar topluma hem manevi hem maddi anlamda destek olacak. Çünkü çevreci araçlar olmasından dolayı manevi bir tarafı da var. İTO Yetkinlik Merkezi'nde sektörün ihtiyacı olan ana eleman konusunda çok kıymetli kardeşlerimiz yetişecek. Bu sürecin bir parçası olarak gereken maddi ve manevi desteği vermeyi sürdüreceğiz" dedi.

ÜNİVERSİTE
SANAYİ
İŞBİRLİĞİ

Merkezin üniversite-sanayi işbirliğinin göstergesi olduğuna dikkat çeken Prof. Dr. Abdül Halim Zaim ise "İstanbul Ticaret Üniversitesi olarak İstanbul Ticaret Odası'nın var olduğu her yerde üniversite paydaşı olmayı kendimize görev addediyoruz. Projeye elimizden gelen desteği vermeye devam edeceğiz" diye konuştu.

MESLEĞE
GÜÇLÜ ADIM

Öğrencinin seveceği uygulama içerisinde olmasının mesleki eğitimi çok etkilediğini belirten Tuzla İlçe Milli Eğitim Müdürü Dr. Ahmet Alireisoğlu de şunları söyledi: "Öğrenci, işi öğrendiği yeri seviyorsa sanayi ile bütünleşmiş demektir. Meslek sahibi olmaya güçlü bir adım atmış demektir. Böyle projeleri büyük bir sevinçle ve memnuniyetle karşılıyoruz. Emegi geçen herkese teşekkür ediyoruz."

YENİLİKÇİ
TEKNOLOJİ

Proje kapsamında Tuzla OSB'de İTO Yetkinlik Merkezi kuruldu. Merkezde, OSB'de faaliyet gösteren fabrikalara, işletmelere, İTO üyelerine ve meslek liselerine simülasyon tabanlı yenilikçi üretim teknolojileri eğitimleri verilmeye başlandı. Proje ile teknoloji kaynaklı dönüşümün beraberinde getirdiği işgücü ihtiyacının karşılanması amaçlanıyor. Proje için seçilen hedef kitleye, farklı gruplar halinde toplam 18 ay boyunca simülasyon uygulamasına yönelik eğitimler verilecek.

ANA ELEMAN
YETİŞECEK

Tuzla OSB'deki İTO Yetkinlik Merkezi'nin

HANNOVER MESSE
2023

Hannover - Almanya
17 – 21 NİSAN 2023

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

SANAYİ SEKTÖRÜNÜN LİDERLERİ
HANNOVER MESSE 2023'DE
BULUŞUYOR!

HANNOVER MESSE

- Sanayi sektörünün buluşma noktası
- 2500'den fazla katılımcı
- 75.000 profesyonel ziyaretçi ve iş görüşmesi

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve Türkiye milli iştirak kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli :12.400 TL/m²
Minimum stant alanı: 12 m²



140 YIL

Gökhan Çapkın / Elif Kara / Levent Çakır

Tel : 0212 455 6116 / 0212 455 62 39 / 0212 455 62 33

GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26

E-Posta : gokhan.capkın@ito.org.tr / levent.cakır@ito.org.tr / elif.kara@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal

Türk-Çek tahkim
webinarı 9 Kasım'da
gerçekleştirilecek

İSTANBUL Ticaret Odası Tahkim ve Arabuluculuk Merkezi (İTOTAM), uluslararası ilişkilerini geliştirmeye ve etkinlikler gerçekleştirmeye devam ediyor. Geçtiğimiz günlerde Çek Ticaret Borsası Tahkim Merkezi (PRIAC) ile ikili işbirliği anlaşması imzalayan İTOTAM, bu işbirliği kapsamında Türk ve Çek iş adamlarına yönelik uluslararası bir tahkim webinarı gerçekleştirecek.

9 Kasım 2022'de yapılacağı kaydedilen webinar, çevrimiçi olacak. İTOTAM ve PRIAC yetkilileri yanında ilgili uzmanların konuşmacı olduğu webinar da sunumlar ise İngilizce yapılacaktır.

Simülasyonlu eğitimler başladı

CNC Torna Operatör Eğitimi ile Elektrikli Araç Bakım Eğitimi'nde ilk grup eğitimler, 26 Ekim'de başladı. Eğitimler teorik ve pratik olmak üzere iki şekilde planlandı. Program

kapsamında belirlenen gruplara CNC Torna ve Freze Eğitimleri, CAD/CAM Eğitimi ve Elektrikli Araç Bakım Eğitimleri veriliyor. Başvurular www.itoyetmer.com.tr adresinden alınıyor.





Osman ARIÖĞLU

Sermaye azaltımında vergileme

Geçen yazımızda bahsettiğimiz kanun taslağı, TBMM Plan ve Bütçe Komisyonu'nda görüşüldü ve bazı maddeler değişikliklerle birçok maddesi de aynen kabul edildi. Bu yazı hazırlandığı sırada henüz TBMM Genel Kurulu'ndaki görüşmeleri tamamlanmamıştı. Yasal düzenleme ile vergi kanunlarını da ilgilendiren önemli düzenlemeler yapıldı. Bunların bir kısmını geçen yazımızda dile getirmiştik. Yapılan önemli bir düzenleme olan sermaye azaltımında vergileme konusunu ise bu yazımızda etraflıca değerlendirmeye çalışacağız.

Öncelikle şunu ifade etmek isteriz ki, sermaye azaltımı zaman zaman bir vergiden kaçınma yöntemi olarak kullanılmaya çalışıldığından geçtiğimiz yıllarda idare ile mükellef arasında ihtilaflara neden olmuş ve idare veya mükellef lehine muhtelif yargı kararları verilmiştir. Bu düzenleme ile sermaye azaltımında vergilemenin ne şekilde yapılacağı etraflıca açıklanmak suretiyle bu konudaki ihtilaflara son verilmeye çalışılıyor. Bir anlamda idare tarafında genel olan görüş, bu şekilde yasal alt yapıya da kavuşturuluyor. Tek farkla; o da hakim görüşte 5 yıllık ayırım yokken, yasalasınak üzere olan metinde 5 yıllık bir süreye göre uygulama farklılaştırılarak bir anlamda mükelleflere en azından sermaye azaltımı için hızlı hareket etmemeleri ve şirketlerin mali yapılarının güçlü kalmasını teşvik amacı taşıdığı değerlendirilebilir. Madde gerekçesinde de bu husus ifade edilmiştir.

★★★

Düzenleme özetle; 5 yıl içinde sermaye azaltımına gidilmesi durumunda öncelikle vergilenmeksizin sermayeye eklenmiş unsurların sermayeden çekildiği varsayılıyor ve bu unsurlar üzerinden alınmamış olan kurumlar vergisi ve gelir vergisi stopajının ödenmesi gerektiği netleştiriliyor. Sermayeye eklenen nakdi ve aynı sermaye unsurları üzerinden 5 yıl geçtikten sonra sermaye azaltımına gidilirse bu durumda her bir sermaye unsurunun toplam sermaye tutarındaki oranına istinaden sermaye azaltımı yapıldığı varsayılıyor ve vergileme ona göre yapılıyor.

Konuyu örnekle açıklayacak olursak; ortaklar tarafından konulan nakit sermayeye, aynı sermaye unsurlarının veya kârların bir bölümünün sermayeye eklenmesi veya enflasyon düzeltme farkları, yeniden değerlendirme değer artışları gibi bazı kalemlerin de eklenmesi söz konusu. Dönem veya geçmiş yıl kârlarının sermayeye eklenmesi durumunda; eklenen kâr kısmı üzerinden prensip olarak kurumlar vergisi ödenmiş olduğundan, kârın sermayeye eklenmesi durumunda ortaklara dağıtılma ilişkin gelir vergisi stopajı yapılmıyor. Sermayeye eklenen kâr kısmı, daha sonra sermaye azaltımı yoluyla ortaklara dağıtılsa bu defa önce alınmamış olan gelir vergisi stopajının yapılması gerekir. Bu, en bilinen ve uygulaması en çok olan kısımdır. Yapılan düzenleme ile sermayeye eklenen kâr kısmının 5 yıldan sonra sermaye azaltımı yoluyla ortaklara dağıtılması durumunda sermaye unsurları toplamına oranlama yapılacağından bir kısım kâr payının 5 yıldan sonra vergileme yapılmaksızın ortaklara dağıtılabilmesi mümkün hale geliyor. Bu, eleştirilebilir. Ancak ülkemizde genel olarak enflasyon rakamlarının yüksek seyrettiği ve sermaye kaleminin de TL takip edildiği dikkate alınırsa burada vazgeçilen verginin önemli olmadığı değerlendirilebilir.

★★★

Düzenlemede, 5 yıl içerisinde sermaye azaltımı suretiyle işletmeden çekilecek kalemler önce hem kurumlar vergisine hem de gelir vergisi stopajına tabi olacaklar, sonra sadece stopaja tabi olacaklar, en son da vergiye tabi olmayacaklar şeklinde, üç bent halinde sıralanmış ve çekişin bu sıraya göre yapıldığının kabul edileceği prensibe bağlanmıştır.

Zarar mahsubu suretiyle sermaye azaltımı yapılmasında azaltım yapılan kalem gelir vergisi stopajına tabi geçmiş yıl kârları gibi bir kalem olsa dahi gelir vergisi stopajı yapılmayacağı madde metninde açıkça belirtilmiştir. Bu suretle en çok tartışma konusu olan bir husus daha mükellef lehine olarak yasal altyapıya kavuşuyor.

Sermayeye eklenen en son kalemin en önce sermaye azaltımına konu edilmesi de alternatif bir tercih olabilir. Ancak adı üzerinde bir tercih. Yapılan düzenleme, genel itibarıyla karışıklığa son verilmesi ve 5 yıl sonrası yapılan sermaye azaltımlarında mükellef lehine bir yaklaşım tercih edilmesiyle bizce de yararlı olacak.

B2Metric

AI-Powered customer journey predictive analytics & marketing intelligence solution.

teknopark
istanbul

MILLİ SANAYİ
İÇİN GÖREVDE 205

Müşteriyi iyi tanıyarak verimlilik artırır platform

B2Metric, işletme verimliliğini maksimum seviyeye çıkaran bir platform geliştirdi. İşletmelerin gelecek tahminlemesi yapabilmesini sağlayan platform, ihtiyaç ve isteklere göre özelleştirilebiliyor. Platform, bu özellikleriyle her sektörden müşteriyi herkesten daha iyi tanıyor.

SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul'da yerleşik B2Metric Yazılım ve Bilişim A.Ş., işletme verimliliğini maksimum seviyeye çıkaran bir platform geliştirdi. 'B2M IQ Müşteri Yolculuğu Veri Analitiği' adlı platform, müşterilerin istek ve ihtiyaçlarına göre özelleştirilebiliyor. Her sektörün ve işletmenin istediği tahminlemeyi yapabilmesini sağlıyor. Büyük veri tabanlarında, çok kısa sürede doğru ve hedefe yönelik analizler yapabiliyor.

VERİYE DAYALI BÜYÜME

B2Metric; işletmelerin pazarlama, satış, müşterinin hareketlerini anlamlandırma ve müşteri ilişkileri (CRM) süreçlerinde veriye dayalı olarak büyümelerini otomatize ediyor. Şirketlerin karmaşık problemlerini, yapay zeka ve makina öğrenmesi tabanlı çözebilmelerini sağlıyor.

İstanbul Ticaret'in sorularını, B2Metric'in kurucularından bilgisayar mühendisi Murat Hacıoğlu cevapladı.

MÜŞTERİ VERİLERİNİ ANLAMLANDIRMA

B2Metric'in faaliyet alanı nedir?

2018 Ocak ayında bilgisayar mühendisi ortağım Tuna Sönmez ile kurduğumuz B2Metric'in odağı, yapay zeka oldu ve sektördeki gerçek problemleri çözmeyi hedefledik. Büyük ve orta ölçekli firmaların müşteri verilerini anlamlandıran, veri kaynağından bağımsız bir alt yapı sağlıyoruz.

KULLANICI DAVRANIŞINI İNCELİYOR

B2M IQ Platformu hakkında bilgi verirsiniz?

B2M IQ platformu sayesinde kullanıcı davranışları çok detaylı bir şekilde incelenebiliyor. Böylece kullanıcı kazanımını artıran bir mekanizma oluşturulabiliyor. Platform, şirket içinde kullanılan Google Analytics, Oracle, MySQL ve Firebase gibi birçok veri tabanından eş zamanlı olarak çektiği verileri işleyerek, anlamlandırıyor.

ADAPTASYONU KOLAY

Kullanım koşulları neler?

B2M IQ Analytics platformu; Web, IOS, Android, TV uygulamaları, Offline CRM platformları, ERP platformları kullanan her işletmeye adapte edilebiliyor. Çevrimiçi ve çevrimdışı platformlardan beslenerek platform kullanılabilir.

5B VERİ ANALİTİĞİ

Veri analizi kolaylıkla yapılabilir mi?

Teknik ekibi olmayan bir firma bile sağladığımız alt yapı ile 5 boyutlu veri



Neler kazandırıyor?

- Kullanıcı kazanımında yüzde 25 artış.
- Müşteri kaybı modellemesinde yüzde 90 doğruluk.
- Gelirde yüzde 30'luk artış.
- Zamandan yüzde 75 tasarruf.
- Maliyette yüzde 50 azalma.

analitiği yapabiliyor. Bu alt yapı insana ihtiyaç duymadan, makina öğrenmesi sayesinde sürekli tahmin ve sonuçlar üretip, raporlamalar yapıyor.

ÖNCÜ MÜŞTERİLER

Hangi sektörlerle çalışıyorsunuz?

Sigortacılık, otomotiv, telekomünikasyon, finans, toptan ve perakende, medya, enerji, eğlence, dijital platformlar, e-ticaret başta olmak üzere çok farklı sektörlerle çalışıyoruz. Müşterilerimiz arasında Aktif Bank, Allianz, Türk Telekom, Otokoç gibi sektörlerinin öncü şirketleri mevcut.

MÜŞTERİYE ÖZEL ÜRETİM

Müşteriye özel model geliştiriyor musunuz?

Müşterilerimiz; kendi müşterilerinin hareketlerini anlamlandırma, yapay zeka ve makina öğrenmesi modellerinin alt yapısını sağlıyoruz. Her markaya, firmaya özel modeller geliştiriyoruz. Markaların, geçmiş verilerini kullanıp, sektör bazlı dış kaynak datalarını ve perakende satış etkileyen faktörleri ekleyip, anlamlı sonuçlar üretiyoruz.

YÜZDE 90 DOĞRU TAHMİN

Gelecek tahminlemesinde doğruluk oranları nedir?

Çalıştığımız markaların problemlerini çözecek yöntemlere ilişkin tahminlerimizde doğruluk oranı yüzde 90 seviyesinde. Modellerimiz sürekli farklı test verileri ile deniyor. B2Metric AutoML Platformu akan verilerle ilgili sürekli inceleme yapıyor.

ÜÇ KİTADAYIZ...

Yurt dışı çalışmalarınız var mı?

İki yıldır Avrupa'da ve Asya'da faaliyet gösteriyoruz. ABD'de bir marka ile çalışıyoruz. Sektörel senaryo alt yapı geliştirmelerini değişikliğe uğratmadan dünyaya taşıyabiliyoruz. Satış ve pazarlamayı güçlendiriyoruz.

YILLIK LİSANSLAMA

Müşterileriniz platformdan nasıl yararlanıyor?

Yıllık lisanslama yapıyoruz. Büyük ölçekli firmalar bulutta yer almak istemedikleri için uygulamayı kendi sunucularına kuruyoruz. Müşterilerimiz www.b2metric.com adresinden bize ulaşabiliyor.

Platformun faydaları

- Müşteri mikro segmentasyonu yapıyor.
- Müşteri kaybını tahmin ediyor.
- Kullanıcı kazanımını tahmin ediyor.
- Performans pazarlama optimizasyonu gerçekleştiriyor.
- Müşteri davranışı analizi yapıyor.
- Kişiselleştirilmiş SMS, e-mail gibi bildirimler gönderiyor.
- Müşterinin eğilimlerini tahmin ediyor.
- Kampanya optimizasyonu yapıyor.
- Yeni ürün öneri sistemi geliştiriyor.

Müşteri niye vazgeçti?

"Gerçek veya sanal bir mekanda müşterinin neden az zaman geçirdiğini, ne almak istediğini, bundan neden vazgeçtiğini, neden farklı bir ürün almadığını tespit ediyoruz."

Dolandırıcılık tespiti

"B2Metric ML Stüdyo, sigorta şirketlerinin risk yönetimlerini doğru yapmalarını sağlıyor. Böylece hataları en aza indiriyor. Sigortalama işlemlerindeki dolandırıcılık faaliyetlerini tespit edip, engelliyor."

Mobil tahminler

"Pandemi ile birlikte dijital platformların, mobil uygulamaların müşteri hareketlerini anlamlandırmaya başladık. Onların aktif ve aktif olmayan müşterilerinin raporlarını alıp, gelecek tahminlemesini yapıyoruz."

Ürün doktoru

"Müşterimizin ürünlerine check-up yapıyoruz. Üründe eksik olanı, hasarı, teknolojinin artı ve eksilerini tespit ediyor, iyileştirme, geliştirme raporları sunuyoruz. Ürün insan ise davranış modellerini çıkarıyoruz."

5 yeni ülke

"Türkiye'nin en büyük özel sermayeli yatırım bankası Aktif Bank'ın yeni iştiraki Aktif Ventures'ın girişim sermayesi fonu Mindvest, ilk yatırımını B2Metric'e yaptı. Böylece potansiyel gördüğümüz 5 yeni ülkeye açılma kararı aldık."

Yurt dışından yolcu beraber cep telefonu sayısı üç yılda bir adet olarak belirlendi. 1 Kasım'dan itibaren gümrüklerde üç yıllık muafiyet süresine uyulup uyulmadığını kontrol için X-Ray aramaları yoğunlaştırılacak.



Yurt dışından gelen telefonlara sıkı takip

TİCARET Bakanlığı Gümrükler Muhafaza Genel Müdürü Bekir Can Uslu, yurt dışından üç yılda bir cep telefonu getirme hakkı bulunduğunu belirterek, 1 Kasım'dan itibaren yolcu beraberinde getirilen cep telefonlarının bu muafiyet kapsamında olup olmadığını kontrolü için Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu (BTK) ile protokol imzaladıklarını bildirdi. Yolcu beraberinde getirilen cep telefonlarına vergi muafiyet kontrolünü sağlayan sistemin çalışma esasları, uygulamalı olarak Esenboğa Havalimanı Dış Hatlar Terminali Gelen Yolcu Salonu'nda basın mensuplarına tanıtıldı.

3 YIL MUAFİYET

Bekir Can Uslu, sistemde yapılan kontrolde yolcunun muafiyet hakkına sahip olduğunu görülmesi halinde, telefonunu almasına izin vereceklerini vurguladı. Uslu, sistemi şöyle anlattı: "Yolcu 120 gün içinde telefonu BTK sistemleri üzerinden kayıt yaptırabilecek. Yolcumuzun yaptığımız kontrollerde son üç yıl içinde muafiyet hakkını kullandığını görürsek telefonunu gümrük ambarında

muhafaza altına alıyoruz. Kendisine karşılığında ambar muhafaza makbuzu veriyoruz. Bu durumda yolcumuz üç ay içinde yurt dışına giderken tekrar telefonunu yurt dışına geri götürebiliyor."

1 KASIM'DA BAŞLIYOR

1 Kasım itibarıyla bu konudaki kontrolleri biraz daha yoğunlaştıracaklarına işaret eden Uslu, şunları söyledi: "Arkadaşlarımız yolcu beraberinde cep telefonu gördüğü zaman ofisimize davet edecekler. Yapılan kontrollerde sistem

üzerinde muafiyet imkanı varsa yolcumuz telefonunu alıp devam edecek. Muafiyet imkanı yoksa telefonunu emanet olarak gümrük ambarlarına bırakacak. Bakanlar Kurulu kararına göre üç yılda bir telefon hakkı verilmiş durumda. Üzerinde kullandığı kişisel telefonda sorun yok. Halihazırda kullandığı telefonda sorun bulunmuyor ama onunla beraber getirdiği ilave bir telefonun muafiyet kapsamında olup olmadığını kontrol edeceğiz. Yakında gördüğümüz ikinci telefonda kontrolleri gerçekleştireceğiz. Amaç, telefonun muafiyet hakkı yoksa yurt içine girişini engellemek."

X-RAY KONTROLÜ

Sistemin tanıtılması amacıyla örnek uygulama da yapıldı. Bu kapsamda, yurt dışından gelen yolcuların valizleri X-Ray taramasına alınırken valizinde cep telefonu bulunan yolcu, muafiyet kontrolü için ofis bölümüne davet edildi. Burada sistem üzerinden, söz konusu cep telefonunun muafiyet hakkı sorgulandı. İncelenen yolcunun en son 19 Eylül 2022'de bir telefon getirdiği belirlenirken, yolcuya üç takvim yılında bir telefon getirme hakkı bulunduğu ve 1 Ocak 2025'te yurt dışından telefon getirme hakkını elde edeceği anımsatıldı. Yolcunun telefonu, örnek uygulama kapsamında gümrük işlemi yapılmak üzere ambara alındı.



Perakendeye özel bilgi sistemi

Perakende işletmelerin açılış ve faaliyeti ile kapanışında gerekli başvurularının tek merkezde yapılmasını ve sonuçlandırılmasını sağlayacak Perakende Bilgi Sistemi'nin (PERBİS) yazılımı hazırlandı.

PERAKENDE işletmelerin açılış ve faaliyeti ile kapanışında gerekli başvuru ve diğer işlemlerin tek merkezde yapılmasını ve bu merkezden sonuçlandırılmasını sağlayacak PERBİS'in yazılım çalışmaları tamamlanıyor. Paydaş sistemlerle gerçekleştirilmesi gereken entegrasyon çalışmaları da devam ediyor. Sistemin uygulamasına ilişkin usul ve esasları belirleyen yönetmelik çalışmaları da sistemle eşzamanlı yürütülüyor.

YENİ DÜZENLEME ÇALIŞMALARI

Perakende ile ilgili çalışılmasına devam edilen diğer düzenlemeler ise şöyle:

- Perakende Ticaretin Düzenlenmesi Hakkında Kanun ile Sebze ve Meyve Ticareti ile Yeterli Arz ve Talep Derinliği Bulunan Diğer Malların Ticaretinin Düzenlenmesi Hakkında Kanun'da değişiklik yapılmasına yönelik çalışmalar.
- e-ticarette ürün güvenliği

denetimlerinin yapılabilmesi amacıyla Uzaktan İletişim Araçları Yoluyla Piyasaya Arz Edilen Ürünlerin Piyasa Gözetimi ve Denetimi Yönetmeliği'nin hazırlık çalışmaları.

- Farklı idareler üzerinden işleyen yapının toplulaştırılması, uygulama yeknesaklığının sağlanması ve mükerrerliklerin engellenmesi amacıyla bağımsız bir Piyasa Gözetim ve Denetim Kurumu'nun kurulmasını öngören mevzuat çalışmaları.
- Toptan ticareti geliştirmeyi teminen toptancı hallerinin ve benzeri yapıların modernizasyonunu sağlamak üzere mevzuat çalışmaları.
- Tüketicilere yönelik Hizmet Memnuniyet Endeksi oluşturulacak. Belirlenecek üniversite ve araştırma kuruluşları tarafından Türkiye genelinde her yıl yapılacak araştırmayla Memnuniyet Endeksi oluşturulması.

INTERSEC 2023

Dubai / Birleşik Arap Emirlikleri
17 - 19 Ocak 2023

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



Türkiye Güvenlik Sistemleri Sektörü Orta Doğu'da Yerini Alıyor

INTERSEC 2023

- Orta Doğu ve Kuzey Afrika'nın önde gelen Güvenlik, Acil Durum Hizmetleri, Yangın ve Kurtarma, Emniyet ve Siber Güvenlik Fuarı
- 108 ülkeden 20.000 ziyaretçi
- 500 katılımcı, 250 panelist
- 43.500 m² sergileme alanı
- Eş zamanlı düzenlenecek Light Middle East Fuarı katılımcı ve ziyaretçilerine ulaşma imkanı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı: 12 m²

Katılım bedeli : 16.500 TL / m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

140
YIL

Akif Gönülcü / Gülin Gürsoy / Ruken Ayata Boztaş

Tel : 0212 455 61 19 / 455 61 17 / 455 65 83

E-Posta : akif.gonulcu@ito.org.tr / gulgin.gursoy@ito.org.tr / ruken.ayata@ito.org.tr

GSM : 0530 931 31 08 / 0530 151 42 33 / 0530 151 42 37

444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [t](#) [f](#) [@](#) /itokurumsal



Fotoğraflar: Kamil Çatak

Öğrenciler göğsümüzü kabarttı



İTO Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdağ, açılış töreninin ardından İTO Spor Kulübü Basketbol Takımı'nın özel maçında hava atışını yaptı.

İTO Başkanı Avdağ, Küçük Çamlıca'da hizmete giren spor salonunun hemen yanında yine Oda'nın yaptırdığı İTO Marmara İmam Hatip Lisesi'nin bulunduğunu, lisenin bir proje okulu haline geldiğini ve yetiştirdiği öğrencilerle kendilerinin göğsünü kabarttığını ifade etti.

2020'de İTO Meclisi'nin aldığı kararla burada ortaokul ve lise öğrencilerinin ayrı ayrı kullanabilecekleri spor alanları inşa ettiklerini aktaran Avdağ, "Bu alanların 2 bin 300 metrekaresi açık oyun ve spor alanı, 1.800 metrekaresi ise kapalı etüt alanları, spor

alanları, sosyal etkileşim birimleri, kütüphane, sınıf düzenlemeleri, yeni kantin alanı şeklinde inşa edildi. Böylece çocuklarımız mükemmel fiziksel ortamlarda hak ettikleri eğitimi alırken, sportif ve sosyal etkinlikleri yapabilecekleri mekanlara da kavuştu" diye konuştu.

İTO Spor Kulübü salonuna kavuştu

İstanbul Ticaret Odası Spor Kulübü'nün spor salonu, Küçük Çamlıca'da hizmete açıldı. Açılış töreninde konuşan İTO Başkanı Şekib Avdağ, İTO Spor Kulübü'ne kalıcı bir tesis kazandırdıklarını söyledi.

İSTANBUL Ticaret Odası Spor Kulübü'nün spor salonu, Küçük Çamlıca'da hizmete açıldı. Açılış; İTO Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdağ, Başkan Yardımcısı Dr. İsmail Kuralay, Sayman Üye Ahmet Özer, Yönetim Kurulu Üyesi ve İTO Spor Kulübü Başkanı Levent Taş, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün, Meclis ve Komite Üyeleri ile Genel Sekreter Prof. Dr. Nihat Alayoğlu katıldı.



Osman KUVVET

Açılışta konuşan İTO Spor Kulübü Başkanı Levent Taş, böyle bir tesisin İTO Spor Kulübü'ne kazandırılmasında büyük katkısı olan İTO Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdağ ve desteklerinden dolayı İTO Meclis Üyelerine teşekkür etti.

18 YILLIK KULÜP

İTO Başkanı Şekib Avdağ 18 yıl önce kurulan İTO Spor Kulübü'ne kalıcı bir tesis kazandırdıklarını belirterek, kulübün, kendilerinin ilk kez yönetime geldiği 2005 yılından itibaren İTO'nun etkin bir parçası olarak öne çıktığını söyledi.

Kulübün çok ciddi başarılar elde ettiğini, özellikle basketbol branşında 2005'ten beri katlanarak artan bir başarı grafiği olduğunu aktaran Avdağ, halen basketbol branşında, minik takımdan A takıma kadar her yaş kategorisinde İstanbul liglerinde başarıyla mücadele ettiklerini kaydetti.

Kulübün karate branşındaki başarılarına değinen Avdağ, "Tüm bu başarılar da gösteriyor ki, İTO Spor Kulübü; basketbolden karateye kadar ilgilendiği her branşta Türkiye'ye sporcu yetiştiren bir kaynağa dönüşmüştür" dedi.

VETERAN ETKİSİ

Spor kulübünün aktifleşmesinde ve

İTO camiasında spora verilen önemin artmasında Meclis ve Komite Üyelerinin desteğinin önemine işaret eden Avdağ, "Çünkü sizler Veteran Futbol Takımımızı oluşturarak, hem kendi aranızda düzenli karşılaşmalar organize ettiniz hem de Odamızı diğer Odalara karşı centilmence temsil ettiniz. İsrarla faaliyetlerinizi sürdürüp bizim kulübümüze olan hizmetlerimizi artırmamızı sağladınız. Bu yüzden benim kanaatime göre, İTO Spor Kulübü'ne ruhunu veren 'veteranlarımız' olmuştur" diye konuştu.

ÖĞRENCİLER SPORLA BÜYÜMELİ

Avdağ, sözlerine şöyle devam etti: "Aslında biz İTO olarak yapımızı gerçekleştirdiğimiz 13 spor salonunun kullanımına sahibiz. Ancak hiçbir zaman bu kullanım verimli bir şekilde gerçekleşmiyor. Çünkü bu salonları o okullarda okuyan öğrencilerimiz için inşa ettik. Gençlerin içindeki sportif heyecanı düşünürsek bu salonların boş kalması mümkün olmuyor. Bana göre de bu salonları sonuna kadar çocuklarımız, minik yavrularımız, öğrencilerimiz kullanmalı. Bu düşünceden hareketle müstakil bir salon ve tesis yapmaya karar verdik. Milli Eğitim Müdürlüğümüz de bu düşüncemize olumlu yaklaştı ve okulun yanındaki 1.400 metrekareslik kapalı spor alanının kullanım hakkı, Milli Eğitim Müdürlüğümüz tarafından 29 yıllığına bize tahsis edildi. Biz de Anadolu İmam Hatip Lisesi'nin hemen yanındaki bu alana kendi müstakil tesisimizi yaptık."

FIBA STANDARDINDA

Spor salonunun FIBA standartlarında zemine sahip olduğuna işaret eden Avdağ, tesis içerisinde Türkiye'de sadece sayılı süper lig takımlarında bulunan kondisyon salonunun da yer aldığını belirtti.



İTO Başkanı Şekib Avdağ, Yönetim Kurulu Üyeleri ve Meclis Üyelerinden oluşan iki karma takım, basket maçı yaptı.

LIGHT MIDDLE EAST 2023

Dubai / Birleşik Arap Emirlikleri
17 - 19 Ocak 2023

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



Türkiye Aydınlatma Sektörü Orta Doğu'da Yerini Alıyor

LIGHT MIDDLE EAST 2023

- Orta Doğu ve Kuzey Afrika'nın Lider Aydınlatma
- 32 ülkeden 310 katılımcı
- 83 ülkeden 6.300 ziyaretçi
- Eş zamanlı düzenlenecek Intersec Fuarı katılımcı ve ziyaretçilerine ulaşma imkanı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı: 12 m²
Katılım bedeli : 16.500 TL / m²



140 YIL

Akif Gönüllü / Gülin Gürsoy / Ruken Ayata Boztaş

Tel : 0212 455 61 19 / 455 61 17 / 455 65 83
E-Posta : akif.gonulcu@ito.org.tr / gulgin.gursoy@ito.org.tr / ruken.ayata@ito.org.tr
GSM : 0530 931 31 08 / 0530 151 42 33 / 0530 151 42 37

444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal

Kul Ahmet'in ceketi



Hüseyin
ÖZTÜRK

Şehirlerin tarihinin yanı sıra pek çok mahallesinin, semtinin, sokağının da hikâyesi vardır. Ve bu hikâyelerin önemli kısmını ticari hayat oluşturur.

Mesela İstanbul'un anlatıldığı romanlarda, hikâyeler, türküler, şarkılar, şiirler, filmler, belgesel ve dizilerde esnafımız yerini alır. Onlarsız hikâye olmaz, olursa eksik olur.

İşte o ticaret erbablarımızdan biri de rahmetli Barış Manço'nun dillere destan şarkısındaki 'Kul Ahmet' isimli bakkaliye ve manavımızdır. Kul Ahmet, ticaretteki dürüstlüğüyle Anadolu Yakası'nın meşhur mahallesi 'Şaşkınbakkal' a ismini verdirmiştir.

Kul Ahmet ve Şaşkınbakkal'ın hikâyesi, 1932 yılında sadece tek tük yazıkların bulunduğu Bağdat Caddesi'nde kiraladığı bahçe içinde sebze-meyve satışıyla başlar. O yıllarda dükkanın önünden çok az sayıda insan geçmektedir. Görenler şaşırır ve "Buraya bakkaliye, manav mı açılır, kim alışveriş etsin" diye bilge esnafımıza 'şaşkın' derler.

Aynı senelerde şehirde telefon kıtlığı da vardır ve Ahmet Koşar, dükkanına bir de telefon alır, 'telefonlu bakkal' denilir. Ardından 'Şaşkınbakkal' ismi pekişerek semtin ismi haline gelir. Kul Ahmet'in hikâyesinin bundan sonrasını torunu Volkan Koşar şöyle anlatır:

"Dedem, küçücük bir bahçe kiralıyor ve buraya bir bakkaliye açıyor, önüne de birkaç sandık koyarak meyve-sebze satışı yapmaya başlıyor. O sırada Bağdat Caddesi'nde sadece tramvay işliyor ve Suadiye istasyonundan geline bir yer. Cıvarda birkaç köşk ve Erenköy Kız Lisesi'nin mevcut olduğu bir semt burası. Gelip geçen insanlar çok tuhaf karşılıyorlar bakkaliyeyi, manavı. Diyorlar ki, 'Burada kime ne satacak'. 'Bu insan şaşkın, burada hiçbir şey satılmaz'. Kimse yok; çünkü çok sakın bir yer. İşte Şaşkınbakkal'ın hikâyesi böyle başlıyor."

★★★

Evet, bu noktada hepimizin aklına şu soru gelebilir: "Peki, Barış Manço, Kul Ahmet'i nasıl tanıdı ve adına şarkı yapmıştır?" Bu hususta da yine torunu şunları söylüyor:

"Rahmetli Barış Manço, Moda'da oturmadan evvel Şaşkınbakkal'da oturmuş. Ahmet ve Mehmet Koşar, sevilen sayılan esnaf ve çalışkanlıkları takdir edilen kişiler. Barış Manço da o vakitler çok genç tabii... Kafasında bir Ahmet Koşar imajı var. Dedem ceketsiz dışarı çıkmazmış. İşinde de özel hayatında da hep bir ceketi varmış. Tabii şarkının içinde geçen birçok şey mizansen ama yine de Ahmet Koşar'a ithaf edilmiş ya da Ahmet Koşar örnek alınarak yazılmış bir şarkı."

★★★

Şimdi de 'Kul Ahmet'in ceketi' veya 'Ahmet Bey'in ceketi' şarkısını hatırlayalım:

*Tanı bütün kullara rızkını dağıtırken
Kimi sırtüstü yatar, kimi boşa gezerken
Kul Ahmet erken kalkar, haydi ya nasip derdi*

Kimseler anlamazdı, ya nasip ne demekti

*Mahalleye dert oldu Kul Ahmet'in ceketi
Herkes gömlek giyerken, Ahmet ceket giyerdi*

Konu komşuya dert oldu Kul Ahmet'in ceketi

*Mahalleli kahvede muhabbet peşindeyken
Leylekler lak lak edip, peynir gemisi yüklerken*

Kul Ahmet erken yatar, sabaha ya kısmet derdi

Kimseler anlamazdı, ya kısmet ne demekti

*Bir gün bir yoksul öldü, üzüldü mahalleli
Ama bir kefen parası bulamadı mahalleli
Kul Ahmet dedi yalan dünya, çıkardı ceketini*

Örttü garibin üstüne, kaldırdı cenazeyi

*Sonunda herkes anladı ya nasip ya kısmeti
İbreti âlem oldu Ahmet Bey'in ceketi
Meğerse tüm keramet ceketleymiş be Ahmet*

*Barış'a sorar isen sen bu yolda devam et
Kul Ahmet 1969 yılında vefat etmiş.
Barış Manço ise 1999'da. İkisine de rahmet dileyelim.*



Uluslararası Promosyon Ürünleri Derneği (PPAI) 2021 yılı verilerine göre, promosyon sektörünün büyüklüğü 22 milyar dolara ulaştı. Bugün kalemden çantaya, tişörtten bardağa onlarca ürün çeşidinde üretimin gerçekleştiği kurumsal hediyeleşme kültürünün temellerini iki asır önce atan ise ABD'deki başkanlık yarıştıydı.



Metal düğme ile başladı 22 milyar dolara ulaştı

TAKVİMLER 1789 yılını gösterirken, ABD'de kıran kırana bir başkanlık yarışı yaşanıyor. Bu yarışta, yüzlerce yıl yaşayacak yeni bir sektörün de temelleri atıldı. George Washington ve Andrew Jackson'un aday olduğu seçimde, taraflar özelliklerini seçmene doğru anlatabilmek için 27 çeşit metal kol düğmesini dağıtmaya karar verdi. Adayların uzmanlık alanlarını gösteren düğmeler seçmenin gönlünde taht kurarken, promosyon sektörü de yüzlerce yıl sürecek varlığı için küresel pazara giriş yapmış oldu.



Sümeyle
Yane TOPAL

TOZLU KİTAPLAR

Aradan geçen yaklaşık 100 yılın ardından 1875 yılında Jasper Freemont Meek, Ohio'da küçük bir haftalık gazetesinin sahibiyken çocukların kitaplarının tozlandığını fark etti. Bunlar için üzerinde kendi ismini logo olarak kullandığı bir bez çanta yaparak dağıtmaya başladı. Meek'in bu jesti o kadar sevildi ki, başka bir gazete daha aynısını yapmaya başladı. Bunun üzerine sektörde ilk şirketleşmeler başladı.

EN ÇOK KAĞIT ESASLI ÜRÜN

Uluslararası Promosyon Ürünleri Demeği (PPAI) verilerine göre, bugün 22 milyar dolarlık bir büyüklüğe ulaşan bu kurumsal hediyeleşme kültürü, İstanbul Ticaret Odası tarafından da 'Promosyon Ürünleri Sektör Raporu' ile masaya yatırıldı. Raporda da ayrıntılı olarak incelenen sektörde, en çok kağıt esaslı ürünlerin hediye olarak verilmesi yaygın. Şirketlerin yüzde 27 oranında kağıt esaslı hediyeelikleri tercih ettiği görülürken, yüzde 16 oranında tekstil esaslı ürünleri hediye olarak verdiği kayıtlarda yer alıyor. Ancak sektör mensuplarının verdiği bilgilere göre, bluetooth kulaklıktan, logo baskılı çikolataya kadar yüzlerce ürün gamı sektörde dağıtılan hediyeler arasında yer alıyor. Üzerine baskı yapılabilen her şey sektörün ürün yelpazesi arasına giriyor.

YERLİ ÜRÜN AĞIRLIKLI

Müşterilerine küçük jestler yapmak isteyen firmaların tercih ettiği promosyon sektöründe yerli üretim ağırlık teşkil ediyor. İstanbul Ticaret Odası'nın raporundaki örnekleme göre, firmaların yüzde 26,7'si hediye olarak vereceği ürünlerin yarıdan fazlasını kendisi imal ediyor. Sektörün yaklaşık yüzde 50'si bu alanda hiçbir ithalat gerçekleştirilmeden yerli üretim ürünleri kullanıcılara hediye olarak sunuyor. Rapora göre sektördeki bir diğer ilginç gelişme de yurt dışı satışlarının artışı oldu. 2018, 2019 ve 2020 yılı verilerine göre, son üç yılda yurt dışı satışı iki kat arttı.

300 BİN KİŞİLİK İSTİHDAM

Raporda ayrıntılı olarak ele alınan



Dr. İsrail
Kuralay

2026'da 3 milyar dolar ihracat hedefi

İstanbul Ticaret Odası tarafından okuyucu ile buluşturulan Promosyon Ürünleri Sektör Raporu'nun tanıtım toplantısı gerçekleşti. Toplantının açılış konuşması, İTO Başkan Yardımcısı Dr. İsrail Kuralay tarafından yapıldı. Dr. Kuralay, "Promosyon ürünleri sektörü ihracatının 2026'da 3 milyar dolara ulaşmasını öngörüyoruz. Sektör, bütün sektörlerin öncüsü ve habercisi. Gelmeye de çok açık bir sektör olarak görüyoruz" diye konuştu.

Promosyon ve Matbaa Sanayici İş Adamları Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Karatemiz de "Hayatın tam

ortasında olan bir sektöüz. Diğer reklam alanlarına göre mesajımızı daha küçük bütçelerle ulaştırma imkânına sahibiz" dedi.

Projenin yürütücüsü aynı zamanda İstanbul Ticaret Üniversitesi İşletme Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Ömer Torlak ise "İnsan olarak hediyeye karşı gönlümüz yumuşak. Raporumuz, sektörü tüm ayrıntılarıyla masaya yatıran bir ilk olması sebebiyle çok kıymetli" diye konuştu.

Toplantıya İTO Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün ve Meclis Üyeleri de katıldı.



Pandemi sonrası toparlanma

Tüm sektörler gibi promosyon sektörü de pandemiden etkilendi. Sektör raporuna göre firmaların ilk kışığı harcamaların başında kurumsal hediyeelikler yer aldı. PPAI 2021 raporuna göre, sektörün

büyükülüğü 2019 yılında 24,2 milyar dolara ulaşmışken, 2020'de 19,6 milyar dolara geriledi. Promosyon pazarı, 2021'de ise pandemi öncesine yetişmeye başlayarak 22 milyar dolarlık büyüklüğe erişti.

sektör, yaklaşık 300 bin kişiye istihdam sağlıyor. Bu zarif hediyeleşme kültürünün ürünleri yurt dışında en çok AB ülkelerine gönderiliyor. İhracat payında yüzde 75 AB ülkeleri ilk sırayı alıyor. Yüzde 16'lık kısım ise Almanya'ya gönderiliyor. Fransa, İngiltere ve Azerbaycan, promosyon ürünlerinin en çok gönderildiği ülkeler arasında yer alıyor. Hollanda, Kıbrıs, Irak ve Libya da sektörün ürünlerini gönderdiği ülkeler listesinde bulunuyor. Sektörün yüzde 26'si ise ürettiği ürünleri hiç yurt dışına göndermiyor.



Kitap İstanbul

www.kitapistanbul.org.tr

Hazırlayan: TOLUNAY DAYI

İktisadi hayatta ortaklıklar

Şirketlerin iktisadi hayatta var olması; şirketleşme ve ortaklık mekanizmalarının incelenmesi ile uluslararası yönelimlerin anlaşılması, ülkelerin ekonomik kalkınmalarına etki ediyor.

Girişimciliğin önemli bir kısmını oluşturan iş ortaklıklarının dinamik ve kökleşmiş meselelerini anlamak amacıyla hazırlanan bu kitap, mevcut durumun ortaya konmasıyla alandaki boşluğu doldurmayı hedefliyor.

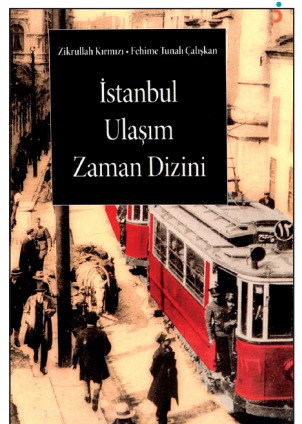
Lütfi Sunar
İstanbul Ticaret Odası Yayınları



İstanbul ulaşım zaman dizini

Bu kitap, İstanbul'un tarihini bir de ulaşım üzerinden okumak için özgün bir kaynak oluşturuyor. Okurlarına yalnızca seçili olayların arka arkaya dizilmediğini, bu olayları aydınlatan dönemin egemen çerçevesini, zamanın tinini, olguları anlamlandıracak genel ve yerel siyasetleri, doğrusu ve eğrisiyle alınmış sayısız karar ve uygulamaları, toplumsal evrimleri içerisinde ana tarihsel akım ve doğrultuları ile olası neden ve sonuçları gösteriyor.

Kolektif
Cinius Yayınları



www.kitapistanbul.org.tr

İSTANBUL TİCARİET

Otomatik hedef takibi mümkün

Kapgan, 5 kilometre taktik veri linki, GSM ve uydu haberleşme altyapısı, 4 metre yükseltilebilir çevre gözetleme mastı ve yüksek teknoloji sensör sistemleri sayesinde çevreyi algılayarak gündüz/gece görüş ve faaliyet yürütme kabiliyetine sahip olacak. Araca entegre kablolu veya

kablosuz drone sayesinde menzil yetersiz durumlarda da drone entegre modem üzerinden kesintisiz haberleşme sağlanabilecek. Karma/sürü dijital birlik görev icrasına uygun olarak geliştirilen Kapgan, asimetrik tehditlere karşı etkin çözüm, otomatik hedef takibi sunacak.



Dijital birliğin 'ağır abisi' geliyor

Türk savunma sanayi bünyesinde geliştirilen insansız kara aracı çözümlerine ağır sınıfta Kapgan ekleniyor.

SAVUNMA sanayi bünyesinde geliştirilen insansız araçlara bir yenisi daha ekleniyor. HAVELSAN, 'dijital birlik' konsepti için bir süredir insansız kara, hava ve deniz araçları geliştirmek için çalışmalar yürütüyor. Şirket, bu çalışmaların ilk örneği olarak, orta sınıf insansız kara aracı Barkan'ı geliştirdi. HAVELSAN, bu çalışmanın devamı olarak bir süredir ağır sınıf insansız kara aracına yönelik çalışmalar yapıyor. Bu çalışmalar sonunda da ortaya Kapgan çıktı.

DAHA GÜÇLÜ VE ETKİLİ

İsmi, 'fatih' anlamına gelen Göktürk Kağanı 'Kapgan Kağan'dan alan ağır sınıf insansız kara aracı, 30x113 milimetrelilik silah sistemi ile dikkati çekiyor. Kara ve hava hedeflerine karşı zırh delici özelliği olan bu silah sistemi, 2 bin metre etkin menzile caydırıcılık sağlayacak. Farklı tip ve kalibrelerdeki silah sistemleri de Kapgan'a entegre edilebilecek.

Kapgan, HAVELSAN Otonomi Paketi sayesinde otonom devriye, GPS bağımsız görev, dinamik güzergah planlama, link kaybında eve dönüş ve sürülebilir yol analizi yapabilme kabiliyeti ile elektronik harbe karşı yüksek seviye dayanım sağlayacak.

6 SAAT OPERASYON KABİLİYETİ

Robotik kol entegrasyonu ile ergonomik ve modüler yer komuta kontrol istasyonları da Kapgan'ın kolluk



kuvvetlerinin yüksek vuruş yeteneğini artırmayı sağlayacak.

Kapgan, yerli ve özgün yazılımları, modüler mimarisi sayesinde farklı ihtiyaçlara yönelik farklı boyutlarda ve tiplerde çeşitli görevleri yerine getirebilecek operasyonel konfigürasyon imkanına da sahip olacak.

Ağır sınıf insansız kara aracı, 1.400 kilogram ağırlığa, 600 kilogram faydalı yük kapasitesine sahip bulunuyor. Kapgan, saatte 25 kilometre hıza ulaşıyor, 6 saat operasyon gerçekleştirebiliyor. Kapgan, 5 kilometrenin üzerinde görüş hattı haberleşmesi, GSM haberleşmesi gibi yöntemlerle kumanda edilebiliyor.

Elektrikli motorlu araç, 0,5 metre engel aşma, 1,2 metre hendek geçişi gibi yeteneklerle operasyon gerçekleştiriyor.

KAPGAN

Türk savunma sanayisi bünyesinde geliştirilen insansız kara aracı çözümlerine ağır sınıfta Kapgan ekleniyor

Ağırlık 1400 kg

2 km etkili menzil

En 17 m

Dik eğim %60

Yan eğim %40

Uzunluk 3,2 m

Elektrikli motorlu araç

Engel aşma 0,5 m

Hendek geçişi 1,2 m

Silah sistemi 30x113 mm

Operasyon süresi 6 saat

Görüş hattı 5 km

Azami hız 25 km/saat

Elektronik harbe karşı yüksek dayanıklılık

Otonom devriye

GPS bağımsız görev

Dinamik güzergah planlama

Link kaybında eve dönüş

Sürülebilir yol analizi

Kesintisiz haberleşme

Hallolur Her Şey Gücüne Güven

Tüm bankacılık işlemlerinizi kolayca hallolsun diye
her an her yerde tüm gücümüzle sizinleyiz.

