



İTO, üniversiteli gençlere yeni Anayasa'yı anlatacak

İstanbul Ticaret Odası, Cumhurbaşkanlığı hükümet sistemini tüm yönleriyle üniversiteli gençlere anlatmak için akademisyen, ekonomist, gazeteci, bürokrat ve siyasilere katılacağı seminerler dizisi başlatıyor.

Ekonomi dünyasının önde gelen STK'larıyla 13 Ocak'ta bir araya gelerek "Cumhurbaşkanlığı Sistemi'ne evet" çağrısı yapan İTO, bu kez Cumhurbaşkanlığı hükümet sistemini anlatmak amacıyla üniversite öğrencileri ile bir araya gelecek. Seminerler İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin Sütüce ve Maltepe kampüslerinde gerçekleştirilecek.

KARAR GENÇLERİN

İTO Başkanı İbrahim Çağlar, 16 Nisan'da halkoyuna sunulacak yeni Anayasa'nın geleceğimizin

teminatı gençlerimizin ülke yönetim sürecine katılmaları için yeni bir ufuk açtığını söyledi.

Çağlar, milletvekili seçilme yaşının 25'ten 18'e inmesini öngören düzenlemelerin gençlere anlatılmasının önemine işaret etti.

İbrahim Çağlar, "Cumhurbaşkanlığı hükümet sistemini iş dünyası olarak desteklediğimizi açıklamıştık. Şimdi de geleceğimizin teminatı gençlerimizin, aydınlık yarınlar yelken açabilmeleri için bu sistemi iyice özümsemelerini hedefliyoruz. Gençlerimiz bu sayede en doğru kararı kendileri verecektir" dedi.

İTO daha fazla iş için üyelerinin yanında istihdam aydınlık yarınların teminatı

Türkiye'nin milli gelirinin yüzde 28'ini üreten İstanbullu tüccar 'daha fazla iş, daha fazla aş' için seferber oldu. İstanbul Ticaret Odası Başkanı İbrahim Çağlar, Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın başlattığı istihdam seferberliğine katılan Oda üyelerine yazdığı mektupta, "İhtiyaç duyduğunuz her konuda Odanızın sizlerin yanında olduğunu belirtmek isterim" dedi.

KIYMETLİ ÜYEM

135 yıldır her sektörden girişimciyi aynı çatı altında buluşturan İstanbul Ticaret Odası'nın üyeleri Türkiye'nin iktisadi gelişiminde hep en önde giden neferler oldular. Her gün kaldırdıkları kepenklerle milyonlarca insanımıza iş ve aş sağladılar. Bu ülkenin köprüsünü, yolunu, barajını inşa ettiler. Durmadılar, dünyaya açılıp, bayrağımızı küresel arenada dalgalandırdılar. Bugün geldiğimiz noktada İstanbul iş dünyası Türkiye'deki milli gelirin yüzde 28'ini tek başına üretmektedir.

FERT FERT BEN VARIM DEDİK

Bu anlamda Üstad Necip Fazıl'ın tarif ettiği 'Kim var?' diye seslenilince, sağına ve soluna bakmadan fert fert 'ben varım!' cevabını verebilen bir yurttaş olmak geçmişten bugüne cesaretiyle, aklıyla ve yüreğine nakşettiği vatan sevdasıyla Odamız üyesinin bir

geleniği haline gelmiştir.

Şimdi bu onurlu gelenek sizin omuzlarınızda yeniden yükseliyor. Sayın Cumhurbaşkanımızın başlattığı ve Odamızın en büyük destekçisi olduğu "İstihdam Seferberliği" çağrısına katılarak işinize, insanımıza, ülkemizin birliği ve dirliğine sahip çıkma iradesini gösterdiniz. Elinizi taşın altına koyarak "Güçlü Türkiye İçin Güç Birliğine Ben de Varım!" dediniz.

Bugün bu seferberlik kapsamında sağladığınız istihdam ekonomik bir karar olmanın ötesinde; iş dünyamızın, ülkemizin aydınlık yarınlarının teminatı olduğunu ortaya koyması bakımından da son derece kıymetlidir.

BİRLİK BERABERLİK RUHU

Gururla belirtmek isterim ki, İstanbul Ticaret Odası sadece

faaliyetleriyle değil, siz değerli üyelerimizin ortaya koyduğu bir birlik ve beraberlik ruhuyla da dünyanın en büyük Odası olduğunu bir kez daha ispat etmiştir.

Size "İstihdam Seferberliği"

çağrısına katılarak

gösterdiğiniz

hassasiyet ve ortaya

koyduğunuz irade için

yüreğten teşekkür

ederim. İhtiyaç

duyduğunuz her konuda

Odanızın sizlerin

yanında olduğunu

belirtmek isterim.

Hayırlı ve

bereketli işler

dilerim.

İBRAHİM ÇAĞLAR
İstanbul Ticaret Odası
Yönetim Kurulu Başkanı



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

K. Atatürk

27 ŞUBAT 2017 YIL: 59 SAYI: 2947 İSSN 1300-3666

■ İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI ■

Google Play ve AppStore'da "İto" ile arayınız



Muhtasara yeni düzenleme

Kayıt dışı ekonomiyle mücadelede etkinliğin artırılması için muhtasar beyanname ile aylık prim ve hizmet belgesi birleştirildi. ■ 8'de

Ruhsat mevzuatı istihdamı engelliyor

Geçen yıl 694 iş yerine çalışma ruhsatının verildiği İstanbul'da, iş dünyası en çok itfaiye raporları ve ruhsat mevzuatında sorun yaşıyor. Müge Biber ■ 2'de

Osmanlı'da ortaklığa imza atıldılar

Osmanlı topraklarında kadınlar da ortaklık kurarak ticarete atılıyor. Sümeyra Yarış Topal ■ 19'da

Küresel pazara açılana 1 milyon dolar destek

Ekonomi Bakanlığı, küresel pazarlara açılmak isteyen firmalara giriş belgesi alımında ve tedarik zincirine katılımda 250 bin dolardan 1 milyon dolara kadar özel destek sunuyor.

YILLIK 250 BİN DOLAR

Ekonomi Bakanlığı'nun, geçtiğimiz kasım ayında yeniden düzenlediği Pazara Giriş Belgelerinin Desteklenmesi kararı ile şirketlerin yurt dışı pazara giriş belgelerindeki giderlerin yüzde 50'si destekleniyor. Şirket başına yıllık en fazla 250 bin dolara kadar destek veriliyor.

TEDARİK ZİNCİRİ

Küresel tedarik zinciri yetkinlik projesi kapsamında ise şirketlerin giderleri, iki yıl boyunca yüzde 50 oranında ve toplam 1 milyon dolara kadar karşılanıyor. Bakanlık, küresel tedarik zinciri yetkinlik projesi başvurularını belirlenen kriterlere göre değerlendirerek sonuçlandırıyor. ■ 14'te



Eskimeyen antik kentler

Makine, bilgisayar ve teknolojinin var olmadığı ilk çağlarda mucizelere imza atan antik kentler, tarih ve sanat meraklılarının akınına uğruyor. Canan Bilgin ■ 20'de



İstanbul Ticaret Odası, her sektörden her ürüne ihtiyaç duyan Avrupa Nükleer Araştırma Örgütü'ndeki (CERN) iş kapılarını üyeleri için araladı.

CERN'DEN İHALE ALDI

Evrenin sırlarını inceleyen ve parçacık fiziği araştırmalarıyla dünyada yankı uyandıran CERN ihalesini kazanan ikinci Türk firması, İTO üyesi Albaksan Alaşımli Bakır oldu.

İTO'DA İRTİBAT OFİSİ

İTO CERN İrtibat Ofisi'nin faaliyete başlamasıyla Oda üyesi firmalar CERN ihalelerine katılma fırsatı elde etti. Soyhan Alpaslan ■ 9'da

30 ülke ile 8 bin ikili görüşme fırsatı



Dünyanın en büyük iş geliştirme forumlarından Futurallia 2017, 29-31 Mart tarihlerinde 30 ülkeden 600 firmayı Fransa'da buluşturacak. Global pazarlarda partner arayan Türk firmalarını Futurallia 2017'ye İstanbul Dünya Ticaret Merkezi taşıyacak. Etkinlikte 8 binden fazla ikili iş görüşmesi yapılacak. ■ 16'da

20. yaş şerefine 450 bin dolarlık zirve

Avrasya'nın Birleşmiş Milletler'i olarak nitelenen Avrasya Ekonomi Zirvesi, 20. yaşında 40 ülkeden 300'ü aşkın üst düzey konuyu ağırlayacak. Marmara Grubu Vakfı, nisan ayında toplanacak zirve için 450 bin dolarlık organizasyona imza atacak. Soyhan Alpaslan ■ 10'da



İhracatçıya destek 40 milyar dolar olacak

Türk Eximbank, ihracat ve diğer döviz kazandıracak faaliyetler için 33 milyar dolar destek tutarını yıl sonunda 40 milyar dolara yükseltmeyi hedefliyor. ■ 11'de



Yeni işe alınanlar için işverene sağlanan teşvik Dr. Veysi Seviğ ■ 15'te

27 yıl sonra yapılacak Kültür Şurası ne getirecek?

Millî Kültür Şurası, 27 yıl aradan sonra 3 Mart'ta toplanıyor. Prof. Dr. Ahmet Emre Bilgili ■ 9'da

Taç yapraklardan yüzde 40 verim

Ayçiçeği görünümündeki cihaz, güneşi doğuşundan batışına kadar izliyor ve yüzde 40'a varan verim artışı sağlıyor. İlker Başöz ■ 17'de



Tacikistan'ın yeni İstanbul Başkonsolosu Çağlar'ı ziyaret etti

TOPRAKLARININ yüzde 94'ü dağlık bölgelerden oluşan Tacikistan Cumhuriyeti, turizmdeki potansiyeliyle dikkat çekiyor. Görevine yeni başlayan Tacikistan

Cumhuriyeti İstanbul Başkonsolosu Mizrobiddin Safarov, İstanbul Ticaret Odası (İTO) Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Çağlar'ı makamında ziyaret etti.

Avrupa ekonomisinde politika etkili olacak

KREDİ derecelendirme kuruluşu Moody's, gelecek dönemde küresel ekonomideki imenin korunmasının beklendiğini, Avrupa'da ise politik risklerin devam edebileceğini açıkladı. Açıklamada G20 ülkelerinin ortalama büyümesinin 2016 yılındaki yüzde 2.6 seviyesinden 2017 ve 2018 yıllarında yüzde 3 seviyesine yükselmesinin beklendiği kaydedildi.

Gelişen ekonomilerin bu yıl büyümesinin yüzde 4.8, gelişmiş ekonomilerin ise yüzde 1.9 olmasının beklendiği belirtildi. Açıklamada bu yıl Euro Bölgesi'ndeki politik risklerin ön planda olacağı, "Kurulu düzen karşıtı partilerin Fransa, Almanya ve Hollanda'da seçimler öncesinde desteklerini artırması riski söz konusu. İtalya ise erken federal seçimlere gidebilir" denildi.

Ruhsat mevzuatı istihdamı da etkiliyor

Geçen yıl 694 iş yerine çalışma ruhsatının verildiği İstanbul'da, iş dünyası en çok itfaiye raporları ve ruhsat mevzuatında sorun yaşıyor. Bu durumun istihdam oluşturmaya da olumsuz yansıdığını savunan iş dünyası, mevzuat kurallarının sahadaki problemler dikkate alınarak yeniden düzenlenmesini istiyor.

MÜGE BİBER

GEÇTİĞİMİZ yıl İstanbul'da 694 iş yerine 'iş yeri açma ruhsatı' verildi. Bu alanda iş dünyasını bilgilendirmek amacıyla İstanbul Ticaret Odası'nda iş adamları ile bir araya gelen İstanbul Büyükşehir Belediyesi yetkilileri, konunun detaylarını anlattı. Toplantının sonunda ise 2016'da ruhsat alan, işyeri görünümü ve düzeni açısından rol model olabilecek firmaların temsilcilerine teşekkür plaketi takdim edildi.

İTFİAYE RAPORLARI

İşyeri Açma ve Çalışma Ruhsatları Bilgilendirme Günü,



Sanayi bölgeleri korunmalı

İstanbul Sanayi Odası Yönetim Kurulu Üyesi Nuhhan Kaya, sanayicinin en büyük sıkıntısı ruhsat aşamasında yaşadığını söyledi. Kaya, ruhsat verilirken özellikle sanayi bölgelerinin korunmasına da özen gösterilmesi gerektiğini belirtti.

kısa zamanda değerlendirip düzenlemeye gideceklerini kaydetti. Karabayar, "2016'da 1091 başvurudan 694 iş yerine çalışma ruhsatı verildi. Diğerlerinin

de işlemleri hâlâ devam ediyor" dedi.

Karabayar, iş adamlarına daha iyi hizmet verebilmek için Anadolu Yakası'nda Kartal'da, Avrupa Yakası'nda Edirnekapı'da, Trakya bölgesi için ise Esenyurt'ta ruhsat işlemleri yapıldığını söyledi.

'Yeni Nesil Fabrikalar ve Ruhsatlı İşyerleri Arasında Estetik Rol Modelleri' konulu toplantıda konuşan İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Hasan Erkesim, işyeri açma ve çalışma ruhsatları gibi iş dünyasını yakından ilgilendiren bir konunun detaylarıyla irdelendiğini söyledi. Erkesim, iş yeri açma ve ruhsat konusunda İTO üyelerinden alınan şikayetlerin çoğunun, itfaiye raporları ve ruhsat mevzuatından kaynaklandığını vurguladı.

MEVZUAT DEĞİŞMELİ

Erkesim, iş dünyasının, istihdam oluşturacağı bir ortamda, itfaiye ve ruhsat katı mevzuat

hükümlerine takıldığını savunarak, bunun da istihdamı engellediğini dile getirdi. Erkesim, mevzuattaki katı kuralların acilen sahadaki problemler dikkate alınarak yeniden düzenlenmesi gerektiğini de sözlerine ekledi.

694 RUHSAT VERİLDİ

İstanbul Büyükşehir Belediyesi Ruhsat ve Denetim Müdürü Mustafa Kemal Karabayar ise mevzuatta değişiklik taleplerini en

İsrail'den iş adamlarına üç yıllık vize imkanı

İSRAİL'in İstanbul Başkonsolosu Shai Cohen, bundan sonraki süreçlerde Türk iş adamlarına daha uzun süreli vize vereceklerini belirterek, "Vize başvurusunda bulunan iş adamına, vermeyi düşündüğümüz vize tipi üç yıllık ve çok girişli bir vize tipi olacak" dedi. Cohen, böylece Türk iş adamlarının istediği kadar, sınırsız sayıda İsrail'e seyahat edebileceğini söyledi.

HEDEF 8 MİLYAR DOLAR

Başkonsolos Cohen, "Uzmanlar, ticaret potansiyelimizin 8 milyar dolar olduğunu söylüyor. Şu anda ulaşılan rakam 4-5 milyar dolar civarında"



İsrail'de inşaat sektöründe hizmet veren Türk şirketlerin iş yapma şekli, ülkede yatırım yapacak yabancı şirketlere de örnek gösteriliyor.

diyerek, 8 milyar dolarlık rakamın sadece ihracat ve ithalata yönelik olduğunu, gelecek üç yılda bu rakama ulaşılabilmesinin büyük önem taşıdığını kaydetti.

Cohen, THY'nin Tel Aviv'e günde 10-12 sefer yaptığını, İsrail'deki iş adamlarının THY ile farklı destinasyonlara uçtuğunu da hatırlattı.

DÜNYA GIDA FUARLARI MARKASI SIAL'İN KANADA ZİNCİRİNDE İSTANBUL TİCARET ODASI İLE TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAK ORGANİZASYONU

SIAL
INSPIRE FOOD BUSINESS

SIAL CANADA 2017
2-4 MAYIS 2017
TORONTO, KANADA

NEDEN SIAL CANADA 2017

- 200.000 m² katılım alanı
- 50 ülkeden 928 katılımcı
- 60 ülkeden 17.318 ziyaretçi
- Ziyaretçi sayısında önceki yıla oranla %17 artış
- Katılım alanı bazında önceki yıla oranla %21 artış

Özel Pakete Dahil Olacak Hizmetler:

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Toronto nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigortalanması
- Fuar kataloğunda ve internette firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stand büyüklüğü ile orantılı olarak fuar giriş kartı temini
- Katılım bedelinin %50'si ve 2 kişinin ekonomi sınıf uçak bedelinin %50'si
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşviki kapsamına alınacak olup, işlemlerin Odamızca takibi
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı ücreti

Banka Bilgisi:

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA: YAPI KREDİ BANKASI
ŞUBE: SULTANHAMAM (İSTANBUL)
HESAP(ABD \$): 055- 60635877
IBAN (ABD \$): TR64 0006 7010 0000 0060 6358 77
(Ödemelerde tam firma unvanı ile "SIAL CANADA 2017" belirtilmelidir.)



ORGANİZATÖR: İSTANBUL TİCARET ODASI
İrtibat: İdil Aslantaş - Sibel Tayanc
Tel: 0212 455 61 13 - 0212 455 61 11 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: idil.aslantas@ito.org.tr - sibel.tayanc@ito.org.tr
www.ito.org.tr

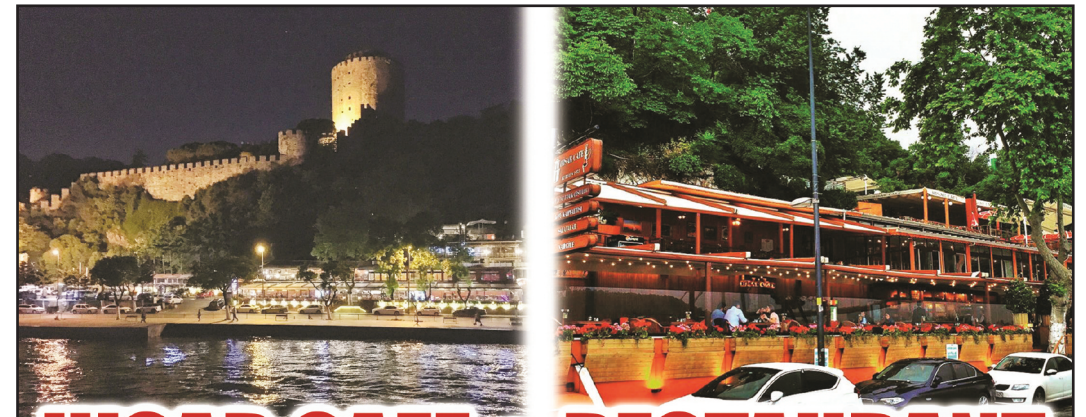
İlgili Sektörler:

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Gıda işleme ve ambalajlama ekipmanları
- Etiketleme makineleri ekipmanları
- Otel ve ağırlama ekipmanları

***%50 DEVLET DESTEĞİ**

Ödeme Planı:

m² katılım bedeli bilahare belirlenecektir.
KATILIM AVANSI: Talep edilen her m² için 200 ABD Doları ödenecektir. (Örneğin: 12 m² stand talebi için 12 m²x200 ABD Doları= 2400 ABD Doları avans olarak ödenecektir.) Katılım kararından vazgeçilmesi durumunda, avans bedeli eksiksiz olarak iade edilecektir.



HİSAR CAFE & RESTAURANT

1953'den günümüze, eşsiz boğaz manzarasıyla, yenilenen dünya mutfağıyla ve yerel lezzetlerle, davet, toplu iş yemekleri, düğün organizasyonları profesyonel kadromuzla hizmetinizdeyiz..

AB Dönem Başkanı'ndan GB revizyonuna tam destek

BAŞBAKAN Binali Yıldırım, Türkiye'nin Avrupa Birliği'ne (AB) yük olmak için değil, yük paylaşmak için girmek istediğini söyledi. Yıldırım, 1 Ocak 2017 itibarıyla AB Dönem Başkanlığı'nı üstlenen Malta'ya gerçekleştirdiği ziyarette, "AB'nin esasen yaşadığımız şartlar altında gelecek vizyonunu gözden geçirmesi gerekiyor. İngiltere neden çıkmaya çalışıyor, başka ülkelerde AB ile ilgili ne gibi bakış açıları var? Bunları sağlıklı değerlendirmek ve Türkiye ile ilgili ilişkileri de buna göre yeniden ele almak lazım" mesajını verdi.

KARARLI DURUŞ

Türkiye'nin AB üyelik süreci ve iki ülke arasındaki potansiyel işbirliklerinin ele alındığı Türkiye-Malta İş Forumu'nda konuşan Yıldırım, dönem başkanlığında 'Gümrük Birliği'nin güncellenmesi' konusunda Türkiye'ye vereceği destek için Malta'ya şimdiden teşekkür ettiğini söyledi. Yıldırım, "Malta, başından beri hiçbir şart olmadan Türkiye'nin AB'ye girmesi yönünde kararlı duruşunu ortaya koydu. Malta'nın dönem başkanlığında AB-Türkiye ilişkilerinin daha da geliştirilmesini, yeni fasılların açılmasını ve güncellenmesine karar verilen Gümrük Birliği'nin çalışmalarına başlanmasını ümit ediyoruz" diye konuştu.



Bizim başkanlığımızda başlayacak

Malta Başbakanı Joseph Muscat, Türk iş adamlarının Malta'ya yönelik yatırımlarıyla gurur duyduklarını belirterek, "Sizin yatırımlarınıza ve yatırımcılarınıza çok değer veriyoruz" dedi. DEİK'in 'İşbirliği Fırsatları ve Yatırım Ortamı' temasıyla organize ettiği

Malta-Türkiye İş Forumu'nda konuşan Başbakan Muscat, iki ülke ilişkilerinin çok büyük ivme kazandığını ve ticarete 13 büyük anlaşma imzalandığını söyledi. Malta'nın serbest ticarete kalite olarak dünyada ilk sırada yer aldığına dikkat çeken Muscat, "Daha fazla angajmana ve işbirliğine ihtiyacımız

olduğu kesin. Finansal hizmetler, e-ticaret ve denizcilik sektöründe bir gelecek görüyoruz. Özellikle İngilizce öğrenimi için Malta'ya gelen öğrenciler arasında AB üyesi olmayan ülkelerde Türkiye ikinci sırada" şeklinde konuştu. "Biz Türkiye'nin AB'ye katılımını desteklemeye devam edeceğiz" diyen

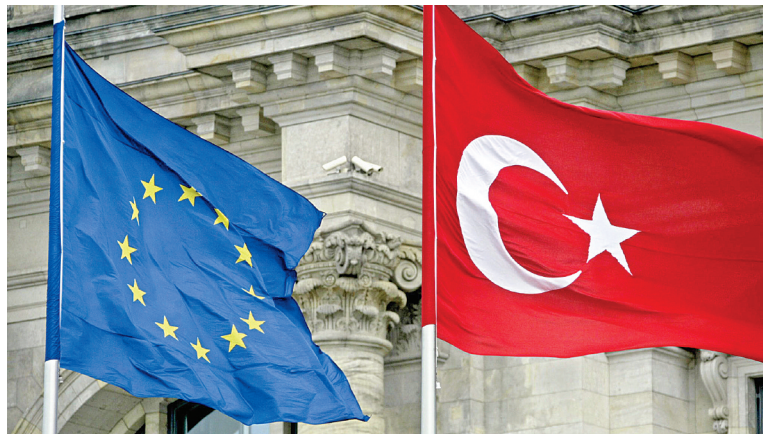
Muscat, şunları kaydetti: "Biz bu konuda taahhüdümüzü devam ettireceğiz. Gümrük Birliği'nin revizyonu müzakerelerini dönem başkanlığımız altında açacağız. Bunu, inandığım ve iki tarafın da çıkarına olduğu için söylüyorum. Türkiye ile bu konuda çalışmayı sürdürmek istiyoruz."

İkili anlaşmalar

Türkiye ile Malta arasında aile ve sosyal politikalar ile sağlık ve tıp bilimleri alanında işbirliği anlaşması imzalandı. Aile ve sosyal politikalar alanındaki işbirliği niyet beyanına Aile ve Sosyal Politikalar Bakanı Fatma Betül

Sayan Kaya ile Malta Aile ve Sosyal Dayanışma Bakanı Michael Farrugia imza attı. Sağlık ve tıp bilimleri alanında işbirliği mutabakat zaptını ise Sağlık Bakanı Recep Akdağ ve Malta'dan Chris Fearne imzaladı.

Başbakan Binali Yıldırım'ın Malta'ya gerçekleştirdiği ziyarette, İstanbul Ticaret Odası Başkanı İbrahim Çağlar da yer aldı.



TÜRKİYE AB'nin beşinci ticari partneri

Avrupa Birliği'nin (AB) geçen yıl 78 milyar Euro'luk ihracat, 66.7 milyar Euro'luk ithalat yaptığı Türkiye, birliğin beşinci en büyük ticaret ortağı olmaya devam etti.

AVRUPA İstatistik Ofisi'nin (Eurostat) verilerine göre 28 üyeden oluşan AB, 2016'nın Ocak-Aralık döneminde 1 trilyon 745.7 milyar Euro'luk ihracat ve 1 trilyon 706.4 milyar Euro'luk ithalat yaptı.

İTHALAT YÜZDE 8 ARTTI

Birliğin, geçen yıl Türkiye'ye ihracatı ise 78 milyar Euro oldu. AB'nin Türkiye'ye ihracatı bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 1 azaldı.

AB, 2016'da Türkiye'den 66.7 milyar Euro'luk da ithalat yaptı. AB'nin Türkiye'den ithalatı geçen yıl 2015'e kıyasla yüzde 8 arttı. Böylece Türkiye,

AB'nin dış ticaretindeki en önemli beşinci ülke konumunu korudu.

AB'nin en büyük ticaret partnerleri sıralamasında Türkiye'yi; Japonya, Norveç, Güney Kore, Hindistan ve Kanada izledi.

ABD, EN BÜYÜK ORTAK

Birlik üyesi ülkelerin 362 milyar Euro'luk ihracat ve 246.8 milyar Euro'luk da ithalat gerçekleştirdiği ABD, AB'nin en büyük ticaret ortağı konumunu 2016'da da sürdürdü. Ancak AB'nin bu ülkeye ihracatı bir önceki yıla kıyasla yüzde 2, ithalatı da yüzde 1 azalış kaydetti.

Rusya ile ticaret düştü

AB ülkelerinin 72.4 milyar Euro'luk ihracat ve 118.7 milyar Euro'luk da ithalat gerçekleştirdiği Rusya, en büyük dördüncü ticaret

ortağı oldu. Ancak AB'nin Rusya'ya geçen yılki ihracatı bir önceki yıla kıyasla yüzde 2, bu ülkeden ithalatı yüzde 13 azaldı.

Kronik sorunlarımıza çözüm zamanı

DEİK Başkanı Ömer Cihad Vardan, Türk iş dünyası olarak Malta'dan, Türkiye'nin AB müzakere sürecine destek beklediklerini belirtti. Vardan, taşıma kotaları, sürücü vizeleri, Türk vatandaşlarına yönelik vize uygulamaları gibi Türkiye-AB ekonomik ve ticari ilişkilerinde kronikleşmiş sorunlara kalıcı çözümler üretilmesinin zamanının geldiğini vurguladı. Türk ve Maltalı yatırımcıları farklı sektörlerde yatırım yapmaya davet eden Vardan, "Türkiye'den Malta'ya yapılan yatırımlar, Malta'dan Türkiye'ye yapılan yatırımlara oranla çok daha fazla. Türkiye'de daha çok Maltalı yatırımcıyı görmek istiyoruz" dedi.

ÇİN İKİNCİ SIRADA

Söz konusu dönemde AB'nin ikinci ticaret ortağı Çin oldu. Bu dönemde AB, 170.1 milyar Euro'luk ihracat yaptığı Çin'den 344.6 milyar Euro'luk ithalat gerçekleştirdi. AB ülkelerinin Çin'e ihracatı önceki yıla oranla değişmezken Çin'den ithalatı yüzde 2 geriledi.

Üçüncü İsviçre

AB'nin 142.4 milyar Euro'luk ihracat ve 121.6 milyar Euro'luk ithalat yaptığı İsviçre, üçüncü en önemli ticari partneri olarak kayıtlara geçti. AB'nin bu ülkeye ihracatı, söz konusu dönemde yüzde 5 azalırken, ithalatı yüzde 19 arttı.

3 DİLDE FAALİYET BELGENİZ ŞİMDİ TEK ADRESTE!

www.ito.org.tr

Şimdi İstanbul Ticaret Odası aracılığıyla

NACE KODU ve meslek grubu bilgilerinizi içeren faaliyet belgenizi **e-İMZALI** ve ıslak imzalı olmak üzere **İNGİLİZCE, ALMANCA ve FRANSIZCA** dillerinde kolayca alabilirsiniz.

Siz de belgelerinizi **www.ito.org.tr** üzerinden talep edin, zaman ve maliyet tasarrufu yaparak ticaretinize ivme kazandırın.



ito.org.tr | 444 0 486 | Adres: İstanbul Ticaret Odası Eminönü Merkez Binası

f t i o p y /itokurumsal

İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882



Derste tasarladıklarını sergilediler

İstanbul Ticaret Üniversitesi Mimarlık ve Tasarım Fakültesi'nin dört farklı bölümünde okuyan öğrenciler, Küçükyalı Yerleşkesi'nde ortak sergi açtı. Sergide 2. ve 3. sınıf öğrencilerinin 2016-2017 güz yarıyılında, uygulama derslerinde yaptıkları projeler görücüye çıktı.

Teknopark'a özel MBA fırsatı

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi ile Teknopark İstanbul arasındaki işbirliği sayesinde, Teknopark'taki firmaların çalışanlarına yönelik MBA programı açıldı. Türkçe tezli ve tezsiz olarak açılan programda dersler Teknopark İstanbul bünyesinde ve mesai saatleri dışında yapılacak.

Teknopark İstanbul'daki tanıtım toplantısına İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Nazım Ekren, Genel Sekreter Prof. Dr. Murat Kasınoğlu, İşletme Fakültesi Dekan Vekili Prof. Dr. Münevver Turanlı ile Teknopark İstanbul'daki firmaların çalışanları katıldı. İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Özgür

Çengel, Teknopark İstanbul için özel dizayn edilen MBA programını ve programa katılacak adaylara tanınan özel imkanları anlattı. Prof. Dr. Münevver Turanlı da mühendislik eğitimi almış olanların işletme eğitimi olarak sağlayabilecekleri sıçramaya ilişkin örnekler verdi.

ÖZEL İMKANLAR

Teknopark İstanbul bünyesinde yürütülecek İşletme MBA tezli ve tezsiz programından, firmalarda çalışanlar yüzde 50 indirimli



faizdalanabilecek. Aynı indirim oranı diğer yüksek lisans programlarını tercih edenler için de geçerli olacak. Yüksek lisans için lisans mezuniyet genel not ortalaması 3.76-4.00 arasında olanlara yüzde 100 indirim sağlanacak. Doktora programlarında ise yüksek lisans genel not ortalaması 3.25-3.50 aralığında olanlara yüzde 50, 3.51-3.75 aralığında olanlara yüzde 60, 3.76-4.00 aralığında olanlara yüzde 100 indirim yapılacak.

ÖĞRENCİ tasarımları, üniversite-sanayi işbirliğinin eşsiz örnekleri olarak İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde üretim imkanı buluyor ve insanların kullanımına sunuluyor.

Mimarlık ve Tasarım Fakültesi'nin Endüstriyel Tasarım, Moda ve Tekstil Tasarımı, İç Mimarlık ve Çevre Tasarımı ile Mimarlık öğrencileri, uygulama derslerindeki tasarımları Küçükyalı Yerleşkesi'ndeki salonda sergiledi.

Mimarlık ve Tasarım Fakültesi Dekan Vekili Prof. Mimar A. Işık Aydemir, fakülte atölyelerinde öğrencilerin, öğretim üyelerinin rehberliğinde ortaya çıkardığı tasarımların çoğunun 'uygulanabilir' olduğuna dikkat çekerek, "Tasarımlar henüz 2. ve 3. sınıflarda okuyan öğrencilere ait. 4. sınıflar çok daha büyük projeler üzerinde çalışıyor" dedi.

MİMARLIK TASARIMLARI

Mimarlık Bölümü öğrencilerinin tasarımları arasında öğrenci yurtları, okullar, enerji verimli konutlar, kültür merkezleri, çarşar bulunuyor. Hatta Antalya için tasarlanan çok konutlu yazlık site projesi bile var. Öğrenciler tasarımlarını, maketlerle de desteklemiş.

İç Mimarlık ve Çevre Bölümü'nden sergilenen projeler arasında İstanbul'da bir kısmı terk edilmiş, bir kısmı işlevini yitirmiş eski binaların yeniden hayata döndürülmesine yönelik olanlar dikkat çekiyor. Projeler, dış cephe korunarak binaların iç yapısının kullanım amacına göre yeniden düzenlenmesini içeriyor.

KÜÇÜK ARAÇLAR

Endüstriyel Tasarım Bölümü öğrencilerinin sergilediği tasarımlar arasında ise pek çok farklı ürün var. Çalışma masalarından portmantoya, elektrikli ev aletlerinden çevre dostu küçük taşıtlara kadar üretimine hemen geçilebilecek ürünler dikkat çekiyor. Elektrikli ev aletleri arasında küçük el süpürgeleri, katı meyve sıkacakları gibi ürünler bulunuyor. Çok dikkat çeken maketler arasında ise zincir marketler için düşünülmüş, internetten gelecek siparişleri tüketiciye ulaştıracak küçük araçlar var.

MODA VE TEKSTİL

Moda ve Tekstil Bölümü öğrencilerinin sergilediği eserler arasında kumaş tasarımları ağırlıkta. Öğrencilerin kafet çizimleri de sergileniyor. Giysi haline gelmiş tasarımlar da yoğun ilgi görüyor.



2. el otomotiv satış danışmanı eğitimi 23 Mart'ta başlıyor

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) ve İstanbul Ticaret Üniversitesi işbirliğinde gerçekleştirilen 2. El Otomotiv Satış Danışmanı Eğitim Programı'nın dördüncüsü, 23 Mart - 8 Nisan tarihleri arasında düzenlenecek. 48 saat teorik ve 6 saat uygulama olmak üzere toplam 54 saat tasarlanan eğitimde, 'temel araç bilgileri ve teknik detaylar, iletişim, uygulama eğitimi, satış-pazarlama, bilgi teknolojileri, hukuki bilgiler ile iş sağlığı ve güvenliği' gibi konular anlatılacak.

SAHADA UYGULAMALI

İstanbul Ticaret Üniversitesi Sütlüce Yerleşkesi'nde teorik dersleri alan katılımcılara bir gün boyunca sahada uygulamalı eğitim de verilecek.

Eğitim ile araçların ön takımdaki aks, salıncak, rot-rotül gibi kontrolörlerin yanı sıra mekanik kısımdaki işleyişler gibi teknik konuda yapılması gereken detaylar, araç başında gösterilecek.

Program sonunda katılımcılar için ölçme ve değerlendirme sınavı yapılacak. Sınavı başarı ile tamamlayanlara üniversiteden onaylı sertifika verilecek.

Başvuru için:
Tel: 0212 522 3560
e-posta: oaslan@ticaret.edu.tr
Ön kayıt: hbo.ticaret.edu.tr

İSTANBUL TİCARET ODASI İLE DÜNYAYA İHRACAT FIRSATI

121. CANTON FUARI 1. FAZ

TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAKİ

15-19 NİSAN 2017 GUANGZHOU - ÇİN HALK CUMHURİYETİ

Paket fiyat katılım bedeli: 1.000 ABD \$ / m²

%70
Devlet
Destegi

120. Canton Fuarları'na Genel Bakış

- Dünyanın en büyük fuarlarından
- 1.180.000 m²
- 24.553 katılımcı firma
- 213 ülkeden 185.704 profesyonel ziyaretçi

120. Canton Fuarları Uluslararası Katılım Bölümüne Bakış

- En büyük 3. ülke katılımı: TÜRKİYE
- 20.000 m² uluslararası katılım
- Hol 5.2 ve Hol 9.3'te sektörel katılım
- 40 ülkeden 615 firma iştiraki
- 200 ülkeden 100.000 profesyonel ziyaretçi

Faz 1 Sektörleri

- Elektronik ve Elektrikli Ev Aletleri
- Yapı Malzemeleri ve Donanımları
- Makine Ekipmanları

5.2 Numaralı Hol: Elektrikli Ev Aletleri

9.3 Numaralı Hol: Uluslararası Pavilyon

Paket fiyat katılım bedeline dahil hizmetler

- Stand inşaatı, dekorasyon malzemeleri
- Elektrik bağlantısı, aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Guangzhou-İstanbul nakliye, gümrükleme, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve internette firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı olarak ücretsiz fuar giriş kartı temini
- Fuar desteği başvuru ücreti ve takip işlemleri

Fuara katılmak için ekteki formun tamamlanarak iletilmesi gerekmektedir.



Bilgi ve Başvuru İçin İrtibat: Fuarlar Koordinatörlüğü
Tel: 0[212] 455 61 03, 0[212] 455 61 16
Faks: 0[212] 520 15 26
E-posta: cigdem.terzi@ito.org.tr, gokhan.capkin@ito.org.tr
www.ito.org.tr



Liselilere sivil havacılık anlatılıyor

ARALIK 2016'da Türkiye'nin en önemli öğrenci organizasyonlarından biri olan Sivil Havacılık Zirvesi'ni düzenleyerek dikkatleri üzerine çeken İstanbul Ticaret Üniversitesi Sivil Havacılık Topluluğu, lise öğrencilerine yönelik 'Her Genç Bir Havacı' projesine start verdi. Sivil Havacılık Topluluğu üyeleri, proje kapsamında ilk olarak İstanbul'un Beykoz ilçesinde bulunan Şehit Murat Akdemir Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi öğrencileriyle bir araya geldi. Havacılık yönetimi okuyan öğrenciler, sektördeki yanlış anlaşılmalara giderek ve havacılığı sevdirmek amacıyla üniversite adaylarına konferans verdi. Verimli geçen konferansa lise öğrencileri yoğun ilgi gösterdi.

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları **artık kolayca ulaşacak.**

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda

<http://www.ito.org.tr/QR/256lkhbm47lcc.html>

adresini ziyaret etmeniz yeterli.





Göç semineri

WALD ile İstanbul Ticaret Üniversitesi arasında imzalanan protokol kısa sürede meyvelerini vermeye başladı. WALD'ın yürüttüğü Göçmenlere Yönelik Çalışmalarda Yerel Girişimlerin Örgütlenmesi ve Deneyimlerinin Sınanması (Mültecilerin Yerleştirilmesi) Projesi kapsamında, İstanbul Ticaret Üniversitesi Genel Sekreteri Prof. Dr. Murat Kasımoğlu bir seminer verdi.

Sivil Toplum Diyaloğu IV Hibe Programı kapsamında yürütülen proje, göçmenlerin entegrasyonu alanında çalışan Türk ve Avrupalı sivil toplum kuruluşları ile kamu kurumları arasında işbirliği ortamının geliştirilmesini hedefliyor. Proje kapsamında yürütülen faaliyetlerden ilki olan ve İstanbul'un çeşitli ilçelerinden belediye ve sivil toplum kesimi temsilcilerine yönelik göç ve entegrasyon konusunda verilen seminerler dizisine Prof. Dr. Kasımoğlu, AB'nin Eşit Muamele ve Ayrımcılık Karşıtı Politikaları ile Göç ve Göçmen Politikalarının Ülke Ekonomilerine Yansımaları konulu sunumuyla katkı verdi.

Yerel kalkınma için dev işbirliği

Dünya Yerel Yönetim ve Demokrasi Akademisi Vakfı (WALD) ile İstanbul Ticaret Üniversitesi, yerel kalkınmayı desteklemek amacıyla bir işbirliği protokolü imzaladı. İki kurum arasında marka şehirler, Genç Liderler Akademisi, kalkınma projelerinin yanısıra sertifika eğitimleri ve lisansüstü programlar için de işbirliği yapılacak.

DÜNYA Yerel Yönetim ve Demokrasi Akademisi Vakfı (WALD) ile İstanbul Ticaret Üniversitesi, yerel kalkınmayı desteklemek amacıyla önemli bir işbirliği protokolü imzaladı. Ulusal ve uluslararası yerel yönetimler ve teşkilatları ile üniversitelerin ilgili birimlerini ve öğrencileri hedefleyen proje beş farklı konuyu kapsıyor.

MARKA ŞEHİRLER STRATEJİSİ

İstanbul Ticaret Üniversitesi

Ticaret Uygulama Merkezi (TUM) ile WALD'ın ortak yürütecekleri proje kapsamında yerel kalkınmaya yönelik iki önemli çalışma da yapılacak. İki kurum birlikte Marka Şehirler ve Yaratıcı Ekonomiler Stratejisi'ni yazacak. Ayrıca Türkiye Yerel Yönetimler Kalkınma Stratejisi Raporu'nu hazırlayacak. Proje; sertifika eğitimleri ve lisansüstü programları, üniversitenin Genç Liderler Akademisi Projesi'nin oluşturulmasına destek olması ve Girişimci Öğrenci Yetiştirme Endeksi Projesi'nde stratejik ortaklık geliştirilmesi konularını da içeriyor.

HEDEFLenen FAALİYETLER

Söz konusu işbirliği kapsamında, Uluslararası Marka Şehirler ve Yaratıcı Ekonomiler Zirvesi ile Türkiye Yerel Yönetimler Strateji Seminerleri ve Kamu Yönetimi Reformu



Zirvesi düzenlenmesi de yer alıyor. İstanbul Ticaret Üniversitesi ayrıca Genç Liderler Akademisi Projesi'ne akademik ve öğrenci desteği sağlayacak.

TUM, sertifika ve lisansüstü eğitim içeriklerinin hazırlanmasında akademik, Marka Şehirler ve Yaratıcı Ekonomi Stratejisi'nin yazılmasında da Ar-Ge desteği sağlayacak.

WALD ise sertifika ve yüksek lisans eğitim içerikleri belirlenirken ihtiyaçları tespit edip TUM'a bildirecek, Marka Şehirler ve Yaratıcı

Ekonomi Stratejisi'nin yazılmasında sektörel analiz, araştırma ve çalışma desteği sunacak.

İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Nazım Ekren ile WALD Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Duman'ın imzaladığı protokol töreninde, Rektör Yardımcısı Prof. Dr. İbrahim Baz, Genel Sekreter Prof. Dr. Murat Kasımoğlu, Genel Sekreter Yardımcısı ve TUM Müdürü Adnan Eceviş ile WALD Akademi Direktörü Hülya Alper de hazır bulundu.

WALD nedir?

Dünya Yerel Yönetim ve Demokrasi Akademisi Vakfı (WALD), yerel yönetimlerin temel aldığı ilkelerin yeniden gözden geçirilmesi ve geliştirilmesi gereğinden yola çıkarak 1993 yılında faaliyete geçen bir kamu kuruluşu. WALD; adını dünyaya duyurduğu Mayıs 1993'ten itibaren yerel yönetim ve demokrasi kavramlarını ortak bir

platformda buluşturarak, demokrasinin yerel yönetimler arasında daha derinden kavranmasını sağlayıcı çalışmalar destekliyor. Özellikle kadınlara, çocuklara, gençlere, engellilere ve tüm dezavantajlı gruplara eşit fırsatlar verilip topluma aktif katılımlarını destekleyen ulusal ve uluslararası projelerde etkin rol üstleniyor.



KAMER'den iki yeni eğitim

Kariyer Merkezi (KAMER), öğrencilerin kişisel gelişimine yönelik iki yeni eğitime start veriyor. 'Mesleğim ve Ben' psikodrama çalışmaları ile Dış Ticaret Eğitimi mart ayında yapılacak.

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Kariyer Merkezi (KAMER), öğrencilere yönelik eğitimlerini sürdürüyor. Öğrencilerin ilgilendikleri sektöre mezuniyetten sonra kolayca uyum sağlamaları ve kariyer hedeflerine daha hızlı adımlarla ulaşmaları için tasarlanan eğitimler büyük ilgi görüyor.

MESLEĞİM VE BEN

Mart ayında başlayacak eğitimlerden ilki Mesleğim ve Ben psikodrama çalışmaları olacak. Psikodrama insanları arası ilişkilerin bilimi olarak tanımlanıyor. Eğitim, sağlık, sosyal hizmetler ve endüstri alanlarında çalışan kişilerin mesleğine eşlik eden ve niteliğini artıran ileri bir eğitim olarak biliniyor. Öncelikle kişinin spontanlık, yaratıcılık ve davranışlarının bir amaç doğrultusunda geliştirilmesini hedefliyor. Bu nitelikler, bireyin yaşamındaki seçeneklerin farkına varmasına, bunlar arasından seçim yapabilmesine ve duruma uygun davranabilmesine olanak sağlıyor. Çalışmalar öğrencilerin eğitimini aldığı meslek ve onunla ilişkili konular başta olmak üzere, okul hayatına dair her konuya açık olacak. Bu eğitim tüm bölümlerin öğrencilerine açık ve ücretsiz.

DIŞ TİCARET

Kariyer Merkezi'nin İstanbul Ticaret Üniversitesi Ticaret Araştırma ve Uygulama Merkezi (TUM) ve İnanç Dış Hizmetler Grubu ile ortaklaşa düzenleyeceği ikinci eğitim ise dış ticaret alanında. Eğitim ücretsiz olacak ve dışarıdan katılıma da açılacak.



KADEM Topluluğu çocukları sevindirdi

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi KADEM Topluluğu, sosyal sorumluluk projeleri kapsamında iki farklı etkinlik düzenledi. Topluluk üyeleri okulların kütüphanelerini zenginleştirme projesi kapsamında Şile Necia Moraligil İlkokulu'na kitap yardımında bulundu. Şile'de güler yüze karşılanan topluluk üyeleri yanlarında getirdikleri kitapları, okulun kütüphanesine bağışladılar. Üniversite öğrencileri, geleceğin üniversiteleriyle uzun uzun sohbet etti.

KADEM Topluluğu'nun ikinci ziyareti ise Kasımpaşa Çocuk Yuvası'na oldu. Çocuklarla bol vakit geçiren, dans edip şarkılar söyleyen topluluk üyeleri, yanlarında getirdikleri hediyeleri de yöneticilere teslim ettiler.

Gücünü ve Potansiyelini Keşfet

HANNOVER SANAYİ FUARI

24-28 Nisan 2017
Hannover - Almanya

İTO Milli Katılım Organizasyonu Özel Katılım Şartları

Yan Sanayi

Dövme, döküm, sac , ara montaj, tedarikçiler döküm, kalıp, sürgü, kilit, bağlama teknolojileri, kauçuk, metal, plastik, seramik, yapıştırıcılar, hafif yapı malzemeleri, proses mühendisliği

MDA

Hidrolik, pnömatik ve akışkan gücü teknolojileri

Özel Paket Fiyata Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı, elektrik bağlantısı, aydınlatma ve temel dekorasyon malzemeleri
- Ürünlerinizin İstanbul- Hannover- İstanbul nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar Resmi Kataloğu/ internet giriş, PR bedeli
- Türkiye pavilyonunun fuar alanında tanıtımı
- Türkiye broşüründe firma bilgilerinizin yer alması
- Ofis, iletişim araçları, güvenlik ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı ücretsiz fuar giriş kartı
- *Paket fiyat üzerinden %50 oranında devlet desteği, dosya masrafı, işlemlerin takibi

Banka Bilgisi:

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA: YAPI KREDİ BANKASI
ŞUBE: SULTANHAMAM (İSTANBUL)
HESAP(EURO): 055- 60651949
IBAN (EURO): TR98 0006 7010 0000 0060 6519 49
(Ödemelerde tam firma unvanı ile "HANNOVER SANAYİ FUARI" belirtilmelidir.)



ORGANİZATÖR: İSTANBUL TİCARET ODASI
İrtibat: İdil Aslantaş - Esra Yılmaz
Tel: 0212 455 61 13 - 0212 455 65 10 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: idil.aslantas@ito.org.tr - esra.yilmaz@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Enerji

Elektrik şebekesi, akıllı sistemler, ağ yönetimi, dağıtım yönetimi, trafolar, anahtarlama tesisleri, kablo ve ağırları, kondansatör, güç kaynakları ve kesintisiz güç kaynakları

***%50 DEVLET DESTEĞİ**

Katılım Bedeli

550 Euro/m²

Ödeme Planı:

Katılım Avansı: Talep edilen her m² için 300 EURO ödenecektir.
(Örneğin: 12 m² stand talebi için 12 m²x300EURO= 3600 EURO avans olarak ödenecektir.)
DIKKAT! Yerleşim planı üzerinde firmalara stand tahsis ödeme dekontunun Odamıza iletilmesi ile mümkün olacaktır.

6 27 Şubat 2017

GÜNCEL

İSTANBUL TİCARET



Karekodlu çek kullanımı 3.5 milyonu geçti

CÜMRÜK ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci, 15 Şubat 2017 itibarıyla 3 milyon 523 bin 143 adet karekodlu çek yaprağının tedavülde olduğunu belirterek, "Dolayısıyla biz çeki bir itibar ve güven kazandırmış olduk. Piyasa da bunu kullanmaya başladı" dedi.

Tüfenkci, rakamın 28 Ocak'ta 1 milyon 214 bin 836 adet olduğunu hatırlatarak kullanımın artarak devam etmesini beklediklerini kaydetti. Tüfenkci, bakanlık olarak çeki olan güvenin yeniden inşa edilmesi adına Karekodlu Çek Uygulaması'nı 1 Ocak'tan itibaren zorunlu hale getirdiklerini söyledi.

Bakan Tüfenkci, şöyle devam etti: "Artık insanlar çeki kabul etmeden önce karşısındakinin ticari geçmişine bakarak kendisi karar veriyor. Biz buna bile 'yetmez' dedik ve birinci defa ödemesize para cezası, onu da ödemesize hapis cezası getirecek bir düzenleme yaptık. Piyasanın çeki olan algısını değiştirmiş olduk. Şu an sistem işliyor."

TAŞINIR REHNİ

Gümrük Bakanı, Ticari İşlemlerde Taşınır Rehni Kanunu'na ilişkin yapılan çalışmaları ve bankaların bu konudaki tutumunu da değerlendirdi. Tüfenkci, "Bazı bankaların, kredi verme noktasındaki isteksizliğinden dolayı sistemi işletmemek için dirençleri olduğunu tespit ettik. Bu bankalarla ilgili gerek şifahen görüşmelerimizde gerekse bir anlamda sistemi denetleme adına yapmış olduğumuz girişimlerle bunun önünü açmaya çalışıyoruz. Bununla ilgili sıkıntısı olan tüketicimiz ya da küçük işletmemiz varsa bize başvurabilir" diye konuştu.



Kozmetikçiler sorunlarına çözüm aradı

İSTANBUL Ticaret Odası Kozmetik Meslek Komitesi sektörde yaşanan sorunları ve çözüm önerilerini konuşmak üzere bir araya geldi. Toplantıya Kozmetik Meslek Komitesi Başkanı ve Meclis Üyesi Cengiz Güneş başkanlık ederken, sektör mensupları ve akademisyenlerin yanı sıra Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı ile Sosyal Güvenlik Kurumu'ndan da katılım sağlandı. Doğrudan satış yönteminin kozmetik sektörüne etkilerinin masaya yatırıldığı toplantıda; haksız rekabet, çalışacak eleman bulamama ve kayıt dışı çalışma gibi sorunlar için çözüm haritası belirlendi.

Okullu perakendeciler işbaşında

İstanbul Meslek Edindirme Kursları (İSMEK), açtığı Perakende Okulu ile perakende sektörüne kalifiye eleman yetiştiriyor. İlginin yoğun olduğu okul istihdama da katkıda bulunuyor.

PERAKENDE sektörünün kalifiye eleman sorununa İstanbul Meslek Edindirme Kursları'ndan (İSMEK) çözüm geldi. Kurum, 2015 yılında açtığı Perakende Okulu projesi sayesinde onlarca kişinin iş sahibi olmasına vesile olduğu gibi, sektöre de yetmiş eleman bularak rahat nefes aldırdı.

KARİYER GÜNLERİ

Perakende sektörünün talebi üzerine Kategori Mağazacıları Demeği (KMD) ve Gıda Perakendecileri Derneği (GPD) ile yapılan işbirliği kapsamında açılan kurslarda, dokuz farklı branşta eğitim veriliyor.

Okullarda özellikle Kariyer Günleri ile mezunların işe yerleştirilmesi okula olan ilgiyi artırıyor. Kurs katılanlar alanlarıyla

ilgili sertifika sahibi oluyor ve kursa 18 yaşını geçmiş tüm gençler kayıt olabiliyor. Eğitim süreleri 24 saat ile 105 saat arasında değişirken, okullardan şu ana kadar mezun olan 105 kişi işe yerleşti. 70 mezun için de iş görüşmeleri devam ediyor.

PASTACILIĞIN İNCELİKLERİ

Kursta en fazla saat, pasta satış elemanlığı için ayrılmış. 105 saatlik pasta satış elemanlığı branşında eğitim görenler; pastacılık aletlerini, hijyen kurallarına uygun kullanmayı öğrenmenin yanı sıra, dekoratif süslemeler konusunda da eğitim alıyor.



İŞKUR'la ortak

Perakende Okulu şu anda yalnızca Mecidiyeköy İSMEK'te bulunuyor. Okula kaydolunlar aynı zamanda staj imkanına da sahip. Türkiye İş Kurumu (İŞKUR) ile ortaklaşa işe yerleştirmelerin yapıldığı okula ayrıca sektörün önde gelen firmaları da sponsor oluyor.

Satış danışmanlığı

Okulda ayrıca; depo görevlisi, et ve et ürünleri, kozmetik, meyve ve sebze, su ve deniz ürünleri, şarküteri ve teknolojik market alanlarında satış danışmanı olmak için eğitim veriliyor. Ücretsiz olarak verilen eğitimlere son dönem için bin 82 kişi başvuruda bulunurken, bunlardan 335'i okula kabul edildi.

İSMEK 7 bin kişinin istihdamını sağladı

VERDİĞİ sanat ve meslek eğitimleriyle bugüne kadar 2 milyon 318 bin İstanbullu'ya ulaşan İSMEK, kursiyerlerin istihdam edilmesi sürecinde de mezunlarını yalnız bırakmıyor. Halen 235 kurs merkezinde, 540 branşta eğitimlerini sürdüren İSMEK, perakendecilik, fırıncılık, giyim sektörleri başta olmak üzere farklı

alanlara ait 12 meslek okulu da açtı.

İSMEK, eğitim merkezlerinde herhangi bir meslek branşında eğitim alarak mezun olan öğrencilerin istihdamına doğrudan destek olabilmek amacıyla İSMEK İstihdam Rehberliği birimini faaliyete geçirdi. Bu departman, iş arayan İSMEK öğrencileri ile işveren kurum, kuruluş ve

firmalar arasında köprü görevi yürütüyor.

2005'te faaliyetlerine başlayan İSMEK İstihdam Rehberliği bünyesinde, mülakat aşamasından firmanın geri dönüşüne kadar tüm süreci sonuçlanana kadar takip eden istihdam rehberlerinin çalışmaları sayesinde bugüne kadar toplam 6 bin 936 kişi işe yerleştirildi.



TBB'DEN UYARI

Telefonla 'masraf iadesi yapılacak' diyene inanmayın

TÜRKİYE Bankalar Birliği (TBB), birlik adı kullanılarak yapılan dolandırıcılık girişimlerine ilişkin uyarıda bulundu. TBB'den yapılan açıklamada, telefonda kendilerini TBB Bireysel Müşteri Hakem Heyeti çalışanı olarak tanıtan şahısların 'bankacılık işlemlerine ilişkin komisyon ve masrafların iadesinin yapılacağı' vaadiyle dolandırıcılık girişimlerinde bulunduklarına yönelik bilgi edinildiği bildirildi.

İTİBAR EDILMEMELİ

Açıklamada, TBB'nin kâr amacı gütmeyen bir meslek örgütü ve sunmuş olduğu Bireysel Müşteri Hakem Heyeti

hizmetinin ücretsiz olduğu, bu hizmete aracılık eden bir şirket, kurum veya kuruluş bulunmadığı belirtilerek, şöyle denildi: "Bireysel Müşteri Hakem Heyeti'ne başvuru yapmamış kişilere, TBB çalışanlarının telefonla ulaşması mümkün değil. Bu nedenle başvurusu olmayan kişiler, Bireysel Hakem Heyeti'ne atfen yapılan telefon aramalarına, SMS veya elektronik postalara kesinlikle itibar etmemeli. Bir dolandırıcılık olayına maruz kalmamak için kişisel bilgilerini asla paylaşmamalı. Bu tür dolandırıcılık eylemleri ile karşılaşanların ivedilikle savcılık ve emniyet müdürlüklerine başvurması gerekmektedir."

İletişim bilgileriniz güncel mi?



- Sabit telefon
- GSM telefon
- Faks



- Web adresi
- E-posta adresi



- Vergi dairesi
- Vergi numarası

Hizmetlerimizden daha hızlı haberdar olmak için iletişim bilgileri güncelleme formunuz www.ito.org.tr adresinde.

Formunuzu aşağıdaki adreslere ulaştırabilirsiniz
E-posta: odasicil@ito.org.tr
Faks: 0212 513 15 65 / 0212 520 16 56
İstanbul Ticaret Odası Merkez Bina
Reşadiye Cad. 34112 Eminönü



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

İstanbul Ticaret Odası adına sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
İBRAHİM ÇAĞLAR

Genel Yayın Koordinatörü
ÖMER BAL

Genel Yayın Yönetmeni
Tamer Çerçi

Sorumlu Yazışmaları Müdürü
Doğan Erdoğan

Yayın Direktörü
Canan Bilgin

Haber Araştırma
Soyhan Alpaslan

Haber Merkezi
Sümeiye Yarış Topal, İlker Başoğlu, Fedai Yıldırım, Adem Orhun

Dijital Medya
Erhan Turan

Reklam ve Abonelik
Yahya Gül

Grafik
Erdem Kıracı

Fotoğraf
Osman Kuvvet

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AİTTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KISMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abone bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 92 TL'dir. Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube (S. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir.
IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yerel süreli yayın
Yayın tarihi: 27.02.2017

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbulticaret.org.tr
Tel: 0212 455 61 21 / Faks: 0212 513 83 11

Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna / Bahçeşehir Tel: 0212 454 30 00

Eximbank'ın verdiği destekler artıyor

Türk Eximbank, Türkiye'nin döviz kazandırıcı hizmetlerini, artan oranda desteklemeye devam ediyor. 2017'de ihracat için koşullar daha uygun olacak. Bu çerçevede Eximbank'ın destekleri daha da önem kazanıyor.

1 - Eximbank'ın müşteri sayısı sınırlı ve artırmayı hedefliyor

Eximbank, kredi desteği konusunda 6 bin 400, sigortada 2 bin 400 ihracatçı firma ile çalışıyor. İki hizmeti birden alan firmalar olduğundan toplam 7 bin 700 ihracatçı firma ile çalışılıyor. Türkiye'deki mevcut 65 bin ihracatçı düşünüldüğünde müşteri sayısı sınırlı. Bu çerçevede Eximbank da 2017'den itibaren daha çok ihracatçıya ulaşmayı hedefliyor.

2 - Döviz kazandırıcı faaliyetlere

artan oranda destek

2016'da ihracatçılara 22 milyar doları kredi, 11 milyar doları sigorta desteği olmak üzere 33 milyar dolarlık destek sağlandı. 2016'da Türkiye ihracatının yüzde 22.7'si desteklendi. 2017 hedefi ise 40 milyar dolar destek sağlamak. 2017'de Türkiye ihracatının yüzde 26'sının desteklenmesi hedefleniyor. Türk Eximbank, dünyada ihracatçısını Güney Kore'den sonra en fazla destekleyen kuruluş. Güney Kore'nin üzerine çıkıp dünyada ihracatçısını en fazla destekleyen kurum olmak amaçlanıyor.

3 - Eximbank kredileri uygun

koşullar ile kullanılıyor
Eximbank TL ve döviz cinsinden diğer bankalara göre daha uygun



Dr. Can GÜRLESEL

koşullarda kredi kullanıyor. Eximbank'ın TL bazlı kredilerde diğer bankaların mevcut oranlarıyla kıyaslandığında ortalama 6 puan, döviz kredilerinde ise 2-2.5 puan gibi faiz avantajı sunuyor. Türkiye'deki ihracat kredilerinin yüzde 44'ünü Türk Eximbank veriyor. Ayrıca son yıllarda kredi ürün yelpazesi de genişliyor. Eximbank'ın toplam 28 farklı kredi programı bulunuyor. TC Merkez Bankası kaynaklı kullandıkları reeskont kredisi Türkiye'nin en düşük maliyetli kredisi.

4 - Eximbank proje ve alıcı

kredilerini geliştirmeyi hedefliyor

Eximbank, mal ihracatı cinsindeki diğer döviz kazandırıcı hizmet ihracatı yapanları da destekliyor. Uluslararası

proje kredileri kullanılıyor. 7 ülkede 1.3 milyar dolarlık proje kredisi açılmış. 2017'de Türk Eximbank'ın yurtdışında 2 milyar doları aşan bir proje destek portföyü olacak. Türk Eximbank, alıcı kredilerini de artırmayı hedefliyor. Alıcı kredileri ihracatçılar için giderek önem kazanıyor ve Eximbank alıcı kredilerinde büyümek istiyor. Türk Eximbank bu alanda yeterince etkin değil ve şimdiye kadar sadece 30 milyon dolar alıcı kredisi kullanılmış.

5 - Alacak sigortaları büyük

kolaylık sağlıyor

Eximbank dünyanın 238 ülkesinde alacak sigortası desteği sağlıyor. Dünyanın en iyi pazarlarında en iyi şirketleri için bile alıcılar risk taşıyor. Bu nedenle yapılan sigortalar ticari ve politik risklere karşı ihracatçıları koruyor. Türk Eximbank ayrıca ihracat pazarlarımızdaki mevcut veya potansiyel müşteriler hakkında güncel bilgilere sahip bulunuyor.

6 - İhracatçıların Türk Eximbank'tan

talepleri üç konuda yoğunlaşıyor
İhracatçılar Eximbank'tan daha çok

Türk Lirası cinsi kredi kullanmak istiyor. Eximbank bu talebi karşılamak için sermayesini 3.7 milyar TL'den 10 milyar TL'ye çıkarmış. Böylece banka, daha çok Türk Lirası cinsi kredi kullanılabilecek. İhracatçıların Eximbank'tan yoğun şekilde orta ve uzun vadeli kredi talepleri bulunuyor. Eximbank'ın bilançosundaki kredilerin yüzde 37'si orta ve uzun vadeli krediler. 2017 sonunda, payın yüzde 40'a çıkarılması hedefleniyor. İhracatçılar uzak ve yeni pazarlar için artan oranda alacak sigortası hizmeti talep ediyor. Eximbank bu konuda da çalışmalarını artırmış.

SON SÖZ

2017'DE FİRMALARIMIZ ARTAN ORANDA İHRACATA YÖNELMELİ VE GENİŞLEYEN EXİMBANK OLANAKLARINDAN YARARLANMALI.



Sigortacılar sektörün sorunlarını ilettiler

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Sigortacılık Meslek Komitesi üyeleri, Başbakanlık Hazine Müsteşarlığı'na ziyaret ederek çeşitli görüşmeler yaptı.

Komite üyeleri ilk ziyaretini, 14 Şubat 2017'de İstanbul İl Delegeleri ile yaptığı toplantıda alınan kararları sunmak ve yeni görevinde başan dileklerini iletme üzere Hazine Sigortacılık Genel Müdürü Şerif Çakırsoy'a yaptı.

Sigortacılar, Çakırsoy ve Hazine Müsteşar Yardımcısı Dr. Ahmet Genç ile sektörün sorunları ve acentelerin trafik sigortalarındaki durumu hakkında bir dosya sundu. Komite üyeleri görüşmede şunları söylediler: "Küçük ve orta ölçekli meslek mensuplarımız, işlerini kaybetme tehlikesi ile karşı karşıya. Sigorta acenteliği, sektör mensuplarının en önemli yaşam gelirini sağlıyor. Ana satışı teşkil eden trafik sigortalarındaki durum, çözüm önerilerinin acilen uygulanmasını elzem kılıyor." Görüşmelerde yazılı olarak da sunulan görüş ve öneriler şu

başlıklardan oluştu:

- Trafik sigortalarında ruhsatlı sigorta acenteleri sistemden her şirketin poliçesini düzenleyebilmeli. Aksi takdirde Hazine Müsteşarlığı'nın yaptığı hazırlık çerçevesinde sabit tarifeye geçilmeli.
- Aşgari komisyon belirlenmeli, risturn



(komisyon iadesi) kalkmalı:

- Tüketicilere uygun primi bulmak için SBM sistemini kullanan sigorta araçlarının girdiği bilgilere istinaden sigorta şirketlerinin teklif vs. göndermesi önlenmeli.
- Sigorta şirketlerinin verdiği primler kısa sürede değişmemeli.
- Primler, tüketiciye ulaşan son noktada aynı olmalı.
- Trafik poliçelerinde iptal düzenlemeleri, diğer hizmet ve mal alımlarında olan düzeye getirilmeli.



Küresel LNG talebi 265 milyon ton

KÜRESEL sıvılaştırılmış doğalgaz (LNG) talebi 2016'da 265 milyon tonla, yaklaşık 500 milyon hanenin bir yıllık enerji ihtiyacını karşılamaya yetecek seviyeye ulaştı. Shell'in yayımladığı Küresel LNG Görünümü raporuna göre Asya ve Ortadoğu'da beklentilerin üzerinde artan LNG talebi, Avustralya'daki üretim artışını dengeledi.

Böylece 2016'da arz ve talep açısından dengeli bir LNG piyasası oluştu.

HER YIL ARTACAK

LNG piyasasına 2016'da ihracatçı olarak katılan Kolombiya, Mısır, Jamaika, Ürdün, Pakistan ve Polonya, toplam talebi yükseltti. Rapora göre, LNG talebi, 2015-2030 yıllarında her yıl yüzde 4-5 oranında artacak.

İstanbul kongre sektörüne ICCA'dan güçlü destek

Uluslararası Kongre ve Konvansiyonlar Birliği'nin üst yönetimi İstanbul'u ziyaret etti. ICCA yöneticileri, üyelerinin Türkiye'nin sektörde gelişme atacağını destekleyeceğini belirttiler.

İSTANBUL Kongre ve Ziyaretçi Bürosu'nun (ICVB), kurulduğu 1997'den bu yana üyesi olduğu Uluslararası Kongre ve Konvansiyonlar Birliği (ICCA), kongre sektöründe söz sahibi tek resmi kuruluş olmanın yanı sıra dünyada kayıt altına aldığı tüm kongrelere istinaden yayınladığı yıllık istatistiklerle, kongre ve toplantı sektörüne yön veriyor.

PREMIER LEAGUE OYUNCUSU

Türkiye ve İstanbul'a desteklerini her fırsatta dile getiren ICCA; CEO Martin Sirk, Avrupa Bölge Direktörü David Bodor ve Yönetim Kurulu Üyesi Marta Gomez ile İstanbul'daydı.

Martin Sirk, İstanbul ziyaretine yönelik açıklamasında, "Son 20 yılda İstanbul, uluslararası kongre ve toplantı sektöründe 'premier league' oyuncusu olarak yerini aldı. Türkiye de bu çalışmalara destek olarak ülke çapında güçlü bir altyapı geliştirdi. Türk Hava Yolları ise sahip olduğu iddialı ve küresel uçuş ağıyla bu gelişime büyük katkı sağladı. Türkiye ve İstanbul, kültürler ve halklar, Doğu ile Batı ve Avrupa ile Ortadoğu arasında paha biçilemez bir köprü görevi görüyor. Şu anda Türkiye'nin karşılaştığı zorluklar; küresel endüstrimizde onun üstlenebileceği hayati rolün önemini görmemizi engellemiş olabilir. Bununla birlikte üyelerimizin, Türkiye'nin kongre ve toplantı sektöründe uzun vadeli



büyüme ve gelişmeyi yeniden kurmalarına yardımcı olacak bazı pratik çözümler ve fikirler önerebileceğimizi umuyoruz" dedi.

CAZİP DESTİNASYON

ICVB Genel Müdürü Hicran Özbük ise "İçinde bulunduğumuz süreçte ICCA'nın İstanbul'u ziyaret etmesi; yakın işbirlikleri kurabilmek ve daha evvel benzer olayları yaşamış ICCA üyelerinin tecrübelerinden yararlanabilmek anlamında bizler için önem arz ediyor. İstanbul, sahip olduğu doğal, tarihi, kültürel zenginlikleri ve

60 kongrede 60 bin delege ağırlandı

ICCA istatistiklerine göre İstanbul, 2010-2015 yılları arasında uluslararası kongre şehirleri sıralamasında ilk 10'daki yerini korudu. İstanbul, 2016'da 60'dan fazla kongreye ev sahipliği yaptı ve yaklaşık 60 bin delegeyi ağırladı. Ayrıca 2016'da İstanbul'u, yaklaşık 12 milyon turist ziyaret etti.

modern kongre olanakları ile uluslararası kongre ve toplantı sektörünün her zaman cazip destinasyonlarından biri olmayı başardı. 2017'de, katılımcı sayıları 5 bin ile 8 bin arasında değişen ve aralarında World Petroleum Congress, Apimondia International Apicultural Congress ve World Congress of Neurosurgery gibi önemli ve prestijli kongreleri ağırlıyor olacağız. 2018 ve sonraki yıllar için ise şehrimizin kongre sayısını artırmak adına çalışmalarımızı yoğun ve çok yönlü olarak sürdürüyoruz" diye konuştu.

TIR başına 30 bin dolarlık ihracat

Geçen yılki ihracatın 44.8 milyar dolarlık kısmını kara yoluyla taşımacı için 1 milyon 517 bin sefer düzenlendi. Böylece TIR başına ihracat değeri 30 bin dolara ulaştı.

TÜRKİYE İstatistik Kurumu'na (TÜİK) göre, geçen yıl Türkiye'nin toplam ihracatı 142 milyar 606 milyon dolar seviyesinde gerçekleşti. İhracatın değer bazında yüzde 55'i deniz yoluyla, yüzde 31.4'ü kara yoluyla, yüzde 12.4'ü hava yoluyla, yüzde 0.4'ü demir yoluyla, yüzde 0.7'si de diğer yollarla taşındı.

1.2 MİLYON SEFER

Türkiye plakalı araçlar ise ihracat taşımacıları için 2016'da bir önceki yıla göre yüzde 1 artışla 1 milyon 205 bin 577 sefer düzenledi. Aynı dönemde yabancı araçlar da yüzde 5 artışla 312 bin 69 ihracat seferi yaptı.

Geçen yıl yerli ve yabancı araçlarla yapılan toplam ihracat taşımacıları bir önceki yıla göre yüzde 1 artışla 1 milyon 517 bin 646'ya ulaştı.

2016'da ihracatın 44 milyar 795 milyon dolarlık kısmının kara yoluyla taşındığı

dikkate alındığında, TIR başına ihracat değeri yaklaşık 30 bin dolar oldu.

İTHALATTA 59 BİN DOLAR

2016'da yaklaşık 198 milyar 602 milyon dolar olarak gerçekleşen ithalatın ise yüzde 17.3'lük kısmı kara yolunda taşındı. İthalat taşımacıları için kara yolunda 370 bin 325'i yerli ve 212 bin 965'i yabancı plakalı araçlarla olmak üzere toplam



Ürdün'e yüzde 558 arttı

Türkiye plakalı araçların 2016'daki ihracat taşımacılarında en fazla artış kaydedilen ülke yüzde 558 ile Ürdün oldu. Ürdün'e 2015'te 65 olan ihracat seferi geçen yıl 428'e yükseldi. İhracat taşımacılarında en yüksek artış kaydedilen diğer ülkeler yüzde 320 ile Beyaz Rusya, yüzde 156 ile Kosova ve yüzde 149 ile Litvanya olarak sıralandı.

Irak ilk sırada

Irak, 436 bin 364 seferle geçen yıl Türk araçlarının yaptığı ihracat taşımacısında ilk sırada yer aldı. Irak'ı Suriye, Almanya, Azerbaycan ve İran izledi.

583 bin 290 sefer düzenlendi. Geçen yıl Türkiye'nin ithalatının 34 milyar 307 milyon dolarlık kısmının kara yoluyla taşındığı göz önüne alındığında, sefer başına ithalatın değeri yaklaşık 59 bin dolar oldu.

8 27 Şubat 2017

MAKRO

İSTANBUL TİCARET



Yeşil pasaport için geri sayım

İHRACATÇIYA yeşil pasaport kararının Bakanlar Kurulu'nda imzadan çıktığını bildiren Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci, yakında dağıtımına başlanacağını söyledi. Bakan Tüfenkci, konuyla ilgili şu açıklamayı yaptı: "İhracat seferberliği ile ilgili yapmış olduğumuz teşvikler ve uygulamalar daha hayata geçmedi. İhracatçıya yeşil pasaport kararı Bakanlar Kurulu'nda imzadan çıktı, yakında dağıtılmaya başlanır."

Yenilenebilir destek süreci

KAMU mülkiyetindeki Yenilenebilir Enerji Kaynakları Destekleme Mekanizması'na (YEKDEM) tabi üretim tesislerini özelleştirme yoluyla devralan şirketlerin YEKDEM kapsamındaki hak ve yükümlülükleri, ilgili yılın sonuna kadar devam edecek.

Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu'nun (EPDK), YEKDEM Yönetmeliği'nde yaptığı değişiklik Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi.



Kayıt dışıyla mücadelede beyannameler birleşti



Kayıt dışı ekonomiyle mücadele etmek amacıyla muhtasar beyanname ile aylık prim ve hizmet belgesi birleştirildi. Uygulama Türkiye genelinde 1 Ocak 2018 itibarıyla başlayacak.

KAYIT dışı ekonomiyle mücadelede etkinliğin artırılması amacıyla muhtasar beyanname ile aylık prim ve hizmet belgesinin birleştirilmesiyle oluşturulan, "Muhtasar ve Prim Hizmet Beyannamesi"nin verilmesine ilişkin usul ve esaslar belirlendi.

KİMLERİ KAPSIYOR

Maliye Bakanlığının "Muhtasar ve Prim Hizmet Beyannamesi Genel Tebliği", Resmi Gazete'de yayımlandı. Tebliğe vergiye uyum maliyetlerinin azaltılması, gönüllü uyumun teşvik edilmesi ve kayıt dışı ekonomiyle mücadelede etkinliğin artırılması amaçlandı. Buna göre, sigortalı sayılan kişileri bildirmekle yükümlü olanlar ile sandıklar ve vergi kanunlarına göre vergi kesintisi yapmak

zorunda olanları kapsayacak.

ELEKTRONİK ORTAMDA

Vergi kanunlarına göre vergi kesintisi yapmak zorunda olanlar, 1 ay içinde yaptıkları ödemeleri veya tahakkuk ettirdikleri kâr ve iratlar ile bunlardan kestikleri vergileri, sigortalıların prime esas kazanç ve hizmet bilgilerini bildirmekle yükümlü olanlar/işverenler, sigortalıların cari aya ait prime esas kazanç ve hizmet bilgilerini içeren Muhtasar ve Prim Hizmet Beyannamesini, ertesi ayın 23. günü saat 23.59'a kadar yetkili vergi dairesine elektronik ortamda gönderecek. Muhtasar ve Prim Hizmet Beyannamesi'yle beyan edilen vergi ve sigorta primleri, ayrı ayrı tahakkuk ettirilecek ve bunların ödemeleri ilgili kanun hükümleri çerçevesinde yapılacak.



Pilot uygulama Kırşehir'de

Geçiş döneminde, pilot il Kırşehir'deki mükellefler/işverenler için tebliğin uygulanmasına, Haziran'da verilmesi gereken beyannameler dahil olmak üzere 1 Haziran'dan itibaren başlanacak.

Aylık verilecek

Tebliğin yürürlüğe girdiği tarihe kadar, muhtasar beyannamelerini üçer aylık dönemler halinde veren ve işçi çalıştıran mükellefler, Muhtasar ve Prim Hizmet Beyannamesi'ni aylık dönemler halinde beyan edecek. Muhtasar beyannamelerini

üçer aylık dönemler halinde vermekle birlikte, yanında işçi çalıştırmayan mükellefler ise beyannamelerini önceden olduğu gibi üçer aylık dönemler halinde ocak, nisan, temmuz ve ekim aylarının 23. günü akşamına kadar verebilecek.

Reel sektör tedbirlere pozitif tepki veriyor

Merkez Bankası'nun her ay açıkladığı 'Reel Kesim Güven Endeksi' ekonomiyi yönetiminin reel sektöre yönelik aldığı tedbirlerin, reel sektör tarafından umut verici bulunduğunu gösteriyor. Kasım'da 103.7 puan ile 'güven' seviyesinde olan endeks, aralıkta 98.4, ocakta ise 97 puana gerilemişken, şubatta 105.3 puan ile eylül ayındaki 'güven' seviyesine geri döndü. 2 ay sonra, reel sektörün yeniden 'güven' seviyesine geri dönmesinde, gelecek üç aya yönelik değerlendirmelerde, üretim hacmi ve ihracat sipariş miktarına ilişkin artış yönlü beklentilerin güçlenmesinin, iç piyasa sipariş miktarında artış bekleyen firma sayısının artmasının da etkisi önemli. Ayrıca, gelecek üç aydaki istihdam ve gelecek 12 aydaki sabit sermaye yatırım harcamalarına ilişkin artış beklentileri de güvenmiş durumda.

Eylülde 105 puan olan yatırım eğilimi 98 puana kadar gerilemiş iken, şubatta yeniden 105 puana yükseldi ve yine ağustosta 111 puan olan istihdam eğilimi ise 106 puana geriledikten sonra yeniden 111 puanı yakaladı.

Kapasite kullanım oranı

Nitekim şubatta imalat sanayi kapasite kullanım oranı da geçen yıla göre 2 puanlık sıçrama ile 75.4'ü yakaladı ve mevsimsellikten arındırılmış veri ocak ayının da üstünde. Bunun anlamı, Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın 'istihdam ve yatırım seferberliği' çağrısının reel sektör tarafından sahiplenildiğidir. Türk iş dünyası, iç piyasadaki siparişin toparlanması adına, ekonomi yönetiminin proaktif adımlarını canlılığa döndürmeye yoğunlaşırken, ihracata da sağlam yükleniyor. 1-21 Şubat arası 8.2 milyar dolara ulaşmış olan ihracat, 2016'nın 10.8 milyar dolarını aşacak gözüküyor. Bu yıl, büyümede net ihracatın katkısı önemli. Bu nedenle ihracatın performansını takip etmek kritik önemde.

Proaktif adımlar sonucı verdi

30 Ocak'ta, yani 27 Ocak'ta Fitch'in Türkiye'nin notunu 'yatırım yapılabilir' seviyesinin altına indirmesinden sonra, bir değerlendirmeye raporuna yayımlanmış olan Rabobank analisti Piotry Matys, Fitch'in genel mesajının görece olumsuz olmasına rağmen,



kararın Türk Lirası ve Türkiye varlıklarında daha olumlu bir görüşe sahip olmak için klasik ters sinyal gönderebileceğini belirtti. Raporda, "Fitch'in kararını doğrulamak için listelediği tüm yerel faktörlerin halihazırda piyasada fiyatlanmış durumda olduğunu hatırlatan Matys'e göre, Merkez Bankası'nın ortodoks olmayan önlemlerinin etkili olması ve Türk Lirası'nın 3.73 seviyesini aşağı yönlü kırmaması durumunda bir sonraki destek seviyesi olan 3.5935 seviyesine kadar dolar kurunda bir gerileme olasılığından söz edilmiş. İşin ilginç yanı, ayağı yere basan az sayıda uluslararası finans kurumu analisti, 7 Şubat'ta yayınladıkları raporlarda, TL'nin değer kazanacağına dair senaryolara yer vermişler.

Fed dolar kurunu 3.59 TL'nin altına getirdi

31 Ocak ile 1 Şubat tarihlerinde ABD Merkez Bankası (Fed) Açık Piyasa Komitesi'nin (FOMC) açıklanan toplantı tutanakları, Fed yetkililerinin, ekonomi yolunda giderse faiz artırımının 'yakın zamanda' yapılacağı öngörüsünde bulunduklarını gösterdi. Birkaç Fed yetkilisi işsizlik hedefine yönelik yüksek risk görüyor. Fed yetkilileri, döldardaki güçlenişin ve uygulanacak potansiyel politikaların aşağı yönde risk faktörü oluşturduğunu bildirirken, Başkan Trump'ın vaat ettiği kamu mali teşvik politikasının da içinde bulunduğu yukarı risk faktörlerinin mevcut olduğunu belirtmiş.

Birkaç Fed üyesi ise enflasyon için de hâlâ aşağı yönde risklerin bulunduğunu kaydetmiş. Federal Açık Piyasa Komitesi, gelecek toplantılarda bilanço tablosuna ilişkin görüşmelere başlayacak. Komitenin birkaç üyesi ayrıca gelecek toplantıda yapılacak olası bir faiz artırımının esneklik kazandığını söylemiş. Bunun yanı sıra FOMC üyeleri, görünümün netleşmesi için biraz zamana ihtiyaç olduğunu kaydetmiş. Küresel piyasalarda yüzde 40 olan FOMC'nin mart toplantısından bir faiz artışı kararı çıkması olasılığı, tutanaklardaki bu mesajlardan sonra gerileyebilir. Nitekim dolar-TL kuru, 22 Şubat akşamı, tutanaklardan sonra 3.59 TL'yi kırarak, Euro-dolar paritesinde de yukarı yönde bir hareket gözlemlendi.

3.3 milyon kişiye işsizlik ödemesi

İŞSİZLİK sigortasından yararlanmak için son 7 yılda, 5 milyon 809 bin 505 kişi başvuruda bulundu. Hak eden 3 milyon 348 bin 178 kişiye, 11 milyar 370 milyon 294 bin 147 lira ödeme

gerçekleştirildi.

Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Mehmet Müezzinoğlu, TBMM'de soru önergesine yanıt verirken, 2010-2016 yılları arasında işsizlik sigortasından yararlanmak için 5 milyon 809 bin 505 kişinin başvurduğunu belirtti. Bu başvurular arasından hak eden 3 milyon 348 bin 178 kişiye, 11 milyar 370 milyon

294 bin 147 lira ödeme yapıldığını açıklayan Bakan Müezzinoğlu şu bilgiyi verdi: "Başvurular yıllar itibarıyla arttı. 2010 yılında 459 bin 418 kişi başvuruda bulunurken, 2016 yılında bu



sayı 1 milyon 519 bin 597'ye ulaştı. Hak edenlere yapılan ödeme miktarı da 2010'da 807 milyon 411 bin 810 lirayken 2016'da 3 milyar 682 milyon 650 bin 659 lira oldu."



Otomotiv dış ticaret fazlası verdi

OTOMOTİV dış ticareti 2016 yılında 1 milyar 964 milyon dolar fazla verdi. Otomotiv Sanayii Derneği (OSD) tarafından yayımlanan Otomotiv Sanayii Dış Ticaret Raporuna göre, 2016 yılında toplam ihracat içerisinde yüzde 16.8'lik payla ilk sıradaki yerini koruyan otomotiv endüstrisinin ihracatı

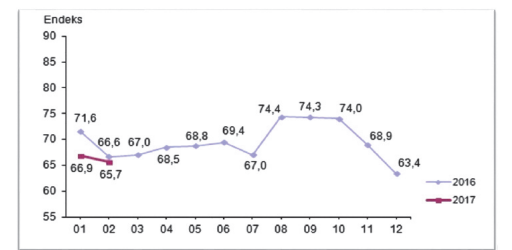
yüzde 13 artışla 19 milyar 805 milyon dolar oldu. Gümrük Tarife İstatistik Pozisyonu (GTİP) 87 kapsamında belirlenen otomotiv dış ticaret verilerine göre ise 2015 yılında 80 milyon 942 bin dolar olan açık kapatıldı ve 2016 yılında sektörün dış ticareti 1 milyar 963 milyon 780 bin dolar seviyesinde fazla verdi.

Tüketici güveni ne mesajlar veriyor?

Türkiye İstatistik Kurumu ve Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası işbirliği ile yürütülen tüketici eğilim anketi sonuçlarından hesaplanan tüketici güven endeksi, şubat ayında bir önceki aya göre yüzde 1.8 azaldı; ocak ayında 66.9 olan endeks değeri şubat ayında 65.7 oldu. Geçen sene şubat ayında ise aynı veri 66.6 seviyelerindeydi. Böylece hem aylık bazda hem de 2016 şubat ayına göre daha düşük bir tüketici güveniyle karşı karşıyayız. Bu veri 2016 aralık ayındaki 63.4 verisinden sonra 2016 başından bu yana yaşanan en düşük seviye.



Tüketici güven endeksi, şubat 2017



Grafikte de görüleceği gibi tüketici güveninde önemli bir düşüş söz konusu. Bu durumun ekonomik davranışlar üzerine de büyük etkisi var. Örneğin toplam tüketim eğilimini azaltarak tasarruf eğilimini artırır. O zaman ekonomide bir durgunluk havası oluşur. Talep yetersizliği nedeniyle de ekonomik canlılık istenen seviyelerde olmaz. Bu yüzden de ekonomik canlılığı koruyabilmek amacıyla tüketici güven endeksinin 80 seviyelerine gelmesini sağlayacak tedbirler alınması gerekiyor.

Tüketici güven endeksinin alt endekslerine baktığımızda daha detaylı bir şekilde durumu görebiliyoruz; tasarruf etme ihtimalinde önemli bir düşüş var. Kısacası yapılan ticarete de kâr marjları düşüyor. Tasarruf edecek kadar gelir seviyesinin oluşmadığı görülüyor. İşsiz sayısında artış beklenirken genel ekonomik durumda olumsuz bir beklenti oluştuğu gözlemleniyor. Hanenin maddi durum beklentisi da aşağı yönlü.

Bütün bu veriler hâlâ risk istahının artmadığını, piyasalarda dinamizmi artıracak bir verinin oluşmadığını gösteriyor.

Şimdilik nakit planlamasında son derece dikkatli olmaya devam. Beklenen kârlılık veya ciro rakamlarına ulaşamazsa durumu ne kadar sürdürebileceğimizi hesaplayıp, ona göre adım atmakta fayda var.

Türkiye ekonomisinin küresel algısı yeniden güçlendi

Türkiye'ye ve bölgeye çok büyük zararlar vermiş olan Obama döneminin kapanması, 20 Ocak'tan sonra yeni Başkan Trump'la birlikte Türkiye-ABD ilişkilerindeki hızlı toparlanma, Çanakkale 18 Mart Köprüsü ve İstanbul için 3 katlı tünel projesine yüksek düzeyde uluslararası yatırımcı ilgisi, Türkiye ekonomisinin küresel algısının yeniden güçlendiğine dair yorumları artırmış görünüyor. Terörle mücadelede, Ortaköy saldırısından bu yana alınan mesafe, terör örgütlerine nefes alınmaması, Fırat Kalkanı operasyonunun

başarıya ulaşması, TCMB'nin 10 Ocak'tan bu yanaki proaktif adımları, 11 Ocak'ta yüzde 11.55 olan 2. el faiz, bugün 11.20'nin altına; dolar kurunu da 11 Ocak'ta 3.94 TL'yi aşmış iken 3.60 TL'nin altına getirmiş durumda. Uzmanlar 3.5935 TL'nin kırılması halinde, dolar kurunda 3.5 TL'ye kadar çekilme bekliyorlar. BlueBay Varlık Yönetimi'nin Kıdemli Ülke Stratejisti Timothy Ash, referandum sonrasında siyasi istikrarın devam etmesiyle, dolar kurunun yeniden 3 TL seviyelerine gerileyebileceğini belirtmiş. Bu tepitleri not alalım.

CERN kapısı bu kez İTO'dan açıldı



İstanbul Ticaret Odası (İTO) CERN İrtibat Ofisi, TOBB-CERN Türkiye Sanayi İrtibat Ofisi'nin kurulmasının ardından faaliyete başladı. Bu sayede Oda üyesi firmalar iş tekliflerini öğrenip, CERN ihalelerine katılma fırsatı elde etti. İTO ile CERN kapısını açan ilk İstanbul firması Albaksan Alaşımli Bakır oldu.



İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Türk Yan Sanayi Borsası (TYSB) üyelerinden Albaksan Alaşımli Bakır A.Ş., Avrupa Nükleer Araştırma Örgütü'nden (CERN) ihale alan ikinci Türk firması oldu. Evrenin sırlarını inceleyen ve parçacık fiziği araştırmalarıyla dünyada yankı uyandıran CERN'den ihale alan ilk Türk firması Ankara'da faaliyet gösteren Dora Makine olmuştu. İhalede üçüncü sıraya yerleşen Kayserili firma, ürün prototipi aşamasında olduğu için halen isminin gizli tutulmasını istiyor. Bu üç firmanın CERN'den aldığı iş 400 bin Euro civarında. Türkiye'de üretim yapan firmalar, 2015 Mayıs ayından bu yana CERN'de yapılan alımlara ve ihalelere katılma hakkına sahip.



Soyhan ALPASLAN

BAKIR SOĞUTMA DISKLERİ

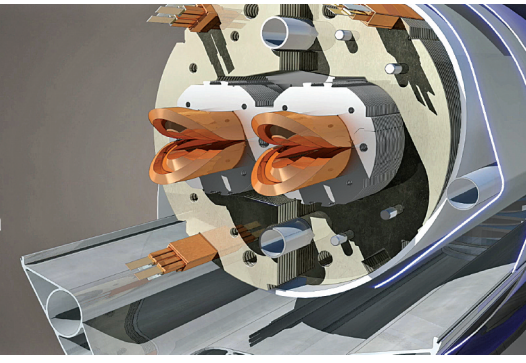
Albaksan Alaşımli Bakır firması, CERN'e 'Proton Sinkrotron' adındaki ön hızlandırıcıda kullanılan özel bakır soğutma diskleri ve tertibatı ile girdi. 1980'den beri pek çok sektörde alaşımli bakır ve özel bronzlardan ürün imalatı yapan Albaksan, CERN gibi yüksek teknolojlili ihalelerden daha fazla pay almayı hedefliyor.

PEK ÇOK ÜLKEDE TANINIYOR

Alanında birçok ürünü Türkiye'de ilk kez üreten Albaksan, ürünlerinin yüzde 60'ından fazlasını dünyanın dört bir yanına ihraç ediyor. ABD ve Avrupa kıtası başta olmak üzere Güney Amerika, Orta Doğu ve Çin gibi dünyanın farklı bölgelerindeki pek çok ülkede de Albaksan tanınan bir marka.

CERN her ürünü alıyor

CERN, mobilya, kâğıt, kalem, inşaat malzemeleri, ileri teknolojlili ürünler, gıda gibi her sektörden farklı mal ve hizmet alımı yapıyor.



İTO'daki CERN İrtibat Ofisi

İstanbul Ticaret Odası (İTO) CERN İrtibat Ofisi, TOBB-CERN Türkiye Sanayi İrtibat Ofisi'nin kurulmasının ardından faaliyete başladı. Ofis, İTO Türk Yan Sanayi Borsası'nın (TYSB) veri tabanındaki firmalara, CERN'in 200 bin İsviçre Frankı altındaki tedarik ihaleleri ile ilgili bilgi aktarmaya başladı. TOBB'dan İTO TYSB'ye gönderilen CERN ihale bilgileri, detaylı analizler sonrası borsanın veri tabanında kayıtlı İTO firmalarına düzenli olarak iletiliyor.

27 yıl sonra yapılacak Kültür Şurası ne getirecek?

Öncekinden 27 yıl sonra yapılacak olan 3. Milli Kültür Şurası, 3 Mart'ta Cumhurbaşkanımızın huzurunda toplanıyor. Bu şura Nabi Hoca'nın Bakanlık görevindeki kalıcı en önemli icraatlara temel teşkil edecek. Üretilen bilgilerinden hareketle Bakanlık için yenilik çakartılabilirse şüphesiz. Raflarda kalacak bilgilerden bu millet usandı artık. Bu nedenle şura, Bakanlığın geleceği için büyük önem taşıyor.

Bilindiği üzere gerek bakanlar ve milletvekilleri gerekse bürokratlar arasında birçok akademisyen var. Ama en çok Prof. Dr. Nabi Avcı'ya 'hoca' denir, çok da yakıştırlır, tam da üzerine oturur bu unvan Nabi Hocamızın. İşte tam da bu yüzden her türlü eleştirilere uzun bir dönemdir muhatap olan Kültür Bakanlığı'ndan bu şura vesilesi ile beklenti düzeyi oldukça yüksek.

3. Milli Kültür Şurası, üç gün boyunca komisyonlar halinde İstanbul'da Lütfi Kırdar Kongre Merkezi'nde toplanacak ve Bakanlığın kültür kanadı ile ilgili çalışmalar yapacak. İlki 1982, ikincisi 1989'da yapılan Milli Kültür Şurası'nın 3'üncüsünü gerçekleştirmek için Nabi Hoca başta olmak üzere tüm Bakanlık iyi çalıştı. Kültür ve sanat dünyasının önemli isimleriyle gruplar halinde istişarelerde bulundu. Bu kapsamda İstanbul'da aralarında Beşir Ayvazoğlu, Hasan Bülent Kahraman, İskender Pala, Mehmet Çebi, Fatih Andı, Hasan Kaçan, Ali Saydam, Doğan Hızlan, Selim İleri, Ümit Meriç, Erhan Afyoncu, Haluk Dursun,



Prof. Dr. Ahmet Emre BİLGİLİ

Hayati Develi, Mustafa Ruhi Şirin, Kenan Gürsoy, Mahmut Erol Kılıç, Süleyman Seyfi Ögün, Hüseyin Besli, Nükhet Vardar, Deniz Bayrakdar, Ahmet Kot gibi isimlerin bulunduğu sanatçı, yazar ve akademisyenlerle bir araya geldi.

İyi bir kadro var, konular da hemen hemen eksiksiz dağıtılmış. Nabi Hoca ise herkesin ittifakla belirttiği gibi bu işin piri. Yani buradan helva yapılır demek. İşin özeti; beklenti yüksek. Bu durumda açıkça görünüm şu: 27 yıl sonra yapacaksınız, bu kadar yetkin isimle sahneye çıkacaksınız, başında işin piri bulunacak ve en önemlisi Reis-i Cumhur'un ağızdan yetersizliğimizi ilan ettiği bir konu üzerinde olacaksınız ve buradan kültür alanına ve Bakanlığa eleştirilere ilişkin pratik/uygulamaya dönük kararlar çıkmayacak.

Bu yüzden bütün şura üyeleri ve yöneticiler bu beklentiye göze alarak çalışmalıdırlar. 15 yıllık iktidarın kültürel alandaki yetersizliğini ve yanlışlarını

tümünden ortadan kaldıracak kararlar alınmalıdır. Şura tabi ki birçok kararlar alacak. Zaten şura kararları Bakanlık için tavsiye hükmündedir. Fakat önemli olan şu: Bakanlık çekirdek bir kadro kurarak şura sonrası alınan kararlardan bütün toplumda heyecan uyandıracak yeni Kültür Bakanlığı'nı çıkarmalıdır. Toplumu ve Reis-i Cumhur'umuzu memnun edecek iş budur.

Yepyeni denince lütfen yıllardır tartışılan kültür ve turizmin ayrılması mevzusunu anlamayın. Benim anladığım; turizmi ayırmayan, içinde gören fakat ona kültürel bir format kazandıracak bir çözüme ihtiyaç var. Bir de hükümetin kültürle ilgili bütün konuları ve birimleri kendinde toplayan bir yaklaşıma. Bu alanın tek ve güçlü patronu olmasına. Etkinlik tarafının icrasının ise yerel unsurlara bırakılmasına. Bir de bütçe itibarıyla de güçlü hale gelmesine.

Reis-i Cumhur'umuzun katılımları ve huzurlarında yapılacak şuraya da tamamen yenilenmek yakışır. Haydi Bismillah diyelim.

10'ar üyeli 17 komisyon

Şurada tam 17 komisyon yaklaşık 10'ar üyeli olarak toplanacak. Bu da ortalama 200 kişinin bizzatlı varlığı demek. Komisyonlar ve başkanlarına fikir vermesi açısından kısa bir göz atalım:

Kültür politikaları - Prof. Dr. A. Haluk Dursun
Kültür diplomasi - Prof. Dr. Öcal Oğuz
Kültür ekonomisi - Ali Saydam
Kültür varlıkları ve arkeoloji - Neziha Başgelen
Sahne sanatları - Prof. Dr. İskender Pala
Sinema-televizyon - Prof. Dr. Deniz Bayrakdar
Müzik - Dr. Savaş Barkçın
Görsel sanatlar - Prof. Uğur Derman
Dil ve edebiyat - Beşir Ayvazoğlu
Yayın ve kütüphanecilik - Cevat Özkaya
Medya ve kültür - Ayşe Böhürler
Çocuk ve kültür - Mustafa Ruhi Şirin
Mimarî ve kültür - Prof. Dr. Suphi Saatçi
Şehir ve kültür - Prof. Dr. Ümit Meriç
Yerel yönetimler ve kültür - Prof. Dr. Şükrü Karatepe
Yurtdışı Türkler ve kültür - Dr. Adnan Tekşen
Aile ve kültür - Prof. Dr. Sefa Saygılı



**ŞİMDİ
“İLAVE PERSONEL” İLE
BÜYÜMENİN TAM
ZAMANI!**

İŞKUR'a kayıtlı olup da 3 aydır iş bulamayan işgücü arasından gerçekleştireceğiniz her bir ilave istihdam için devlet ayda **773,41 TL'lik destek** veriyor.

Siz de istihdam seferberliğine katılın, şirketiniz kazansın, çalışanınız kazansın, ülkemiz kazansın.



**İSTANBUL
TİCARET
ODASI** 1882

Detaylı bilgi için;

Recep Dayıoğlu 0212 455 62 30

Cem Akgün 0212 455 62 18

www.ito.org.tr

İhracatçıya destek 40 milyar dolar olacak

Türk Eximbank, ihracat ve diğer döviz kazandıracak faaliyetler için 33 milyar dolar destek tutarını 2017 sonunda 40 milyar dolara yükseltmeyi hedefliyor.

TÜRK Eximbank Genel Müdürü Adnan Yıldırım, kurumun ihracatçılara yönelik destekleri hakkında bilgi verdi. Yıldırım, "İhracat ve diğer döviz kazandıracak faaliyetler için 33 milyar dolar destek tutarını 2017 sonunda 40 milyar dolara yükseltme hedefindeyiz" dedi. Eximbank'ı bu yıl biraz



daha büyümek istediklerini vurgulayan Yıldırım, "Bu sene ihracatın yüzde 26'sına destek veren bir banka olmak istiyoruz" diye konuştu.

DÜNYADA İKİNCİ

İhracatçılara birebir ulaşmayı amaçladıklarını, çalışmaların gereken yaklaşık

100 bin şirket olduğunu dile getiren Yıldırım, şunları söyledi: "Biz bu 100 bin şirketin 7 bin 700'ü ile çalışıyoruz. Çabalarımızla 100 bin şirkete aşama aşama ulaşarak bu sayıyı artırmak istiyoruz. Ülkemizdeki ihracat kredilerinin yüzde 44'ünü biz veriyoruz. Bu haliyle dünyada ihracata en fazla destek veren ikinci kuruluş durumundayız."



226.5 milyon yolcu havayolunu kullanacak

Türkiye'de havayolunu kullanan yolcu sayısının, 2019'da geçtiğimiz yılın rakamlarına göre yüzde 30 artışla 226 milyon 535 bine yükselmesi bekleniyor.

**4 milyon ton yük taşınacak**

Türkiye geneli havalimanlarında geçen yıl 2 milyon 942 bin 884 ton olan yük hareketinin bu yıl 3 milyon 296 bin 748, gelecek yıl 3 milyon 809 bin 989, 2019'da ise 4 milyon 57 bin 597 tona yükselmesi bekleniyor. Yük taşımacılığında geçen yıl 995 bin 138 ton kargonun taşındığı havalimanlarında, bu yıl 1 milyon 89 bin 373, 2018'de 1 milyon 183 bin 607, 2019'da ise 1 milyon 469 bin 136 ton kargo taşınması planlanıyor.

trafiğinin ise bu yıl 1 milyon 959 bin 865'e yükselmesi öngörülüyor. Gelecek yıl 2 milyon 135 bin 265'e çıkması beklenen uçak trafiğinin, 2019'da 2 milyon 305 bin 96'ya ulaşacağı tahmin ediliyor. İç hat uçak trafiği, 2019'da geçen yıla göre yüzde 23.6 artarak 1 milyon 97 bin 998 olacak.

Dış hatlarda uçak trafiği ise söz konusu dönemde yüzde 33.7 artışla 563 bin 885'ten 754 bin 8'e yükselecek.

Geçen yıla göre 2019'da transit üst geçişlerde yüzde 20.2 artış gerçekleşecek. Geçen yıl 376 bin 928 olan transit üst geçiş, bu yıl 401 bin 75'e, gelecek yıl 426 bin 583'e, 2019'da ise 453 bin 90'a çıkacak.

yolcu sayısı, 2019'da yüzde 41 artışla 100 milyon 91 bin 913'e çıkacak. Geçen yıl 102 milyon 654 bin 719 olan iç hat yolcu sayısı ise 2019'da yüzde 22.8 artarak 126 milyon 117 bin 79 olarak gerçekleşecek.

UÇAK TRAFİĞİ ARTACAK

Geçen yıl transit üst geçişler dahil 1 milyon 829 bin 28 olan uçak



Fırıncılar, ekmeğin paketlenerek satılmasını istiyor

İSTANBUL Ticaret Odası Ekmek, Un ve Unlu Mamüller Meslek Komitesi, ambalajsız satılan ekmekte yaşanan sorunlara yönelik çözüm önerilerini görüşmek üzere Küçükçekmece Belediyesi'ne ziyaret gerçekleştirdi. Ziyarette Meclis Üyesi Ahmet

Zeki Sarıhan, ekmeğin paketlenerek satılması uygulamasının sağlayacağı faydalarla ilgili sunum yaptı.

İSRAF DA ÖNLENİR

Toplantıda, ekmeği temizleme ya da dezenfekte

etme şansı olmadığı, bu nedenle ekmeğin en başında sağlıklı yöntemlerle tüketiciye ulaştırılması gerektiği vurgulandı. Görüşmede ayrıca ekmeğin ambalaja konulmasının ekmeğin israfını da önemli oranda önleyeceği ifade edildi.

İTO heyetini kabul eden Belediye Başkan Yardımcısı Mustafa Kuzugüden ise konunun belediye tarafından mutlaka değerlendirileceğini söyledi.

Toplantıda İTO Ekmek, Un ve Unlu Mamüller Meslek Komitesi Başkan Yardımcısı ve Meclis Üyesi Halit Güney ile aynı komiteden Meclis Üyesi Sultan Selim Şimşek de yer aldı.



DEVLET DESTEKLERİ & HİBELER

ICT-AGRI 2 - 2017 çağrısı

ICT-AGRI 2, Avrupa Birliği (AB) Komisyonu tarafından 7. Çerçeve Programı kapsamında desteklenen bir ERA-NET projesi. ICT-AGRI 2 projesinde Türkiye'yi TÜBİTAK ve Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı Tarımsal Araştırmalar ve Politikalar Genel Müdürlüğü (TAGEM) temsil ediyor.



Ahmet KARATAŞ

Proje bütçe ve hibe oranları neler?

Proje bütçeleri için belirlenmiş bir alt veya üst sınır bulunmuyor. 2017 çağrısında projeleri başarılı bulunan firmalara TÜBİTAK tarafından 1509 Uluslararası Sanayi Ar-Ge Projeleri Destekleme Programı aracılığıyla hibe (geri ödemesiz) desteği verilecek. Hibe destek oranı büyük firmalar için yüzde 60, KOBİ'ler için yüzde 75.

Çağrı konuları neler?

1 - Karar destek için sensör verisi kullanımı üzerine tarımsal araştırma, 2 - Hassas tarım için uygulamalar (yazılım) geliştirilmesi, 3 - Çiftlik yönetim sistemleriyle üçüncü parti uygulamaların entegrasyon durumları. Çağrı konularının detayları ve isteklerine <http://ict-agri.eu/> adresinden erişilebiliyor.

Çağrıya katılan ülkeler

Türkiye, Arjantin, Belçika, İsviçre, Almanya, Murcia (İspanya), Endülüs (İspanya), Finlandiya, İtalya, İrlanda, Litvanya, Hollanda, Yeni Zelanda.

Proje süresi

Proje süresi en fazla 36 ay. Proje süresi için belirlenmiş bir alt sınır bulunmuyor.

Başvuru

Türkiye'den katılan firmalar, TEYDEB 1509 Programı'na 28 Nisan 2017'ye kadar PRODİS üzerinden (<https://eteydeb.tubitak.gov.tr/>)

başvuracak.

1509 uygulama esasları ise TÜBİTAK (<http://www.tubitak.gov.tr/tr/destekler/sanayi/uluslararası-ortakli-destekprogramlari/1509/icerik-yonetmelik-ve-esaslar>) sitesinden edinilebilir.

Çağrıya ait internet sayfasından (<http://ict-agri.eu/>) çağrıyla ilgili her türlü dokümana ve detaylı bilgilere erişilebilir, proje ortağı arayabilir, ortak arayan projeleri görebilir, proje başvurusunda bulunulabilir.

Geçerli proje ortaklıklarının yapısı

Projelerin;

a - Çağrı konusu 1 ve 2 için en az üç ülkenin katılımı ile,

b - Çağrı konusu 3 için farklı ülkelere olmak kaydıyla en az bir uygulama geliştirici ortak ve en az bir Çiftlik Yönetim Sistemi ortağı katılımı ile gerçekleştirilmesi gerekiyor.

Program kimler başvurabilir?

Programa, sektörüne ve büyüklüğüne bakılmaksızın, firma düzeyinde katma değer yaratan, Türkiye'de yerleşik tüm sermaye şirketleri başvurabilir.

Aynı projede Türkiye'den birden fazla kuruluş olması

Aynı projeye Türkiye'den birden fazla kuruluşun katılımı halinde, bu kuruluşlar ortak proje önerisi başvurusunda bulunmalı. Aynı uluslararası projede yer alan kuruluşların aynı başvuru yapmaları durumunda, bu başvurular kabul edilmez. Ortak proje başvurusu tek bir proje başvurusu biçiminde sunulur. Kuruluşların proje içerisindeki yapacakları faaliyetler ve bütçeleri her kuruluş için hazırlanmalı.

Çağrı ve ICT-AGRI 2 hakkında bilgi için <http://ict-agri.eu/>
<http://www.tubitak.gov.tr>
Taner Bahadır-Bilimsel Programlar Uzmanı
TÜBİTAK - TEYDEB
Tel: +90 312 298 94 54
e-posta: taner.bahadir@tubitak.gov.tr

Farkında mısınız?
SİZE ÇOK YAKINIZ...

Size özel hizmetlerimizden ve yeni fırsatlardan anında haberdar olabilirsiniz.



ito.org.tr | 444 0 486



Cazibe merkezlerine 'çağrı merkezi' desteği

EKONOMİ Bakanlığı'nın Yatırımlarda Devlet Yardımları Hakkında Kararda Değişiklik Yapılmasına Dair Kararı Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, Cazibe Merkezleri Programı kapsamındaki 23 ilde kurulacak çağrı merkezleri, kurulduğu bölgenin teşviklerinden, asgari yatırım şartı aranmaksızın yararlanabilecek.

Program kapsamında yer alan 4'üncü ve 5'inci bölge illerindeki Organize Sanayi Bölgeleri (OSB) ile Kilis'teki OSB'lerde yapılacak bölgesel, büyük ölçekli ve stratejik teşvik uygulamaları kapsamındaki yatırımlar 6'ncı bölgede uygulanan destekleri alabilecek. Bu illere taşınmanın gerçekleşmesi ve şartların sağlanması halinde ilave yatırımlar, Gümrük Vergisi muafiyeti, KDV istisnası ve vergi indirimi desteğinden faydalanabilecek.

İnşaat harcamasında KDV iadesi uygulanacak

İMALAT sanayi için düzenlenen yatırım teşvik belgeleri kapsamında 1 Ocak-31 Aralık 2017 tarihleri arasındaki yatırımlar için bina-inşaat harcamalarında KDV iadesi uygulanacak. Ayrıca bölgesel, büyük ölçekli ve stratejik teşvik uygulamaları kapsamında vergi indirimi desteğinde uygulanacak yatırıma katkı oranları her bir bölgede geçerli olan yatırıma katkı oranına 15 puan ilave edilmek suretiyle, Kurumlar Vergisi veya Gelir Vergisi indirimi tüm bölgelerde yüzde 100 oranında ve yatırıma katkı tutarının yatırım döneminde yatırımcının diğer faaliyetlerinden elde ettiği kazançlara uygulanacak oranı yüzde 100 olmak üzere sağlanacak.



Tüketici teknolojisinde ciro hız kesmedi

Telekomünikasyon sektörünün cirosu yılın dördüncü çeyreğinde, önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 7.8 artışla 5 milyar lira oldu. Bu sektörde akıllı telefon satışları ciroyu büyüttü. Beyaz eşya sektörünün cirosu ise yüzde 7 artarken, bulaşık makineleri bu grupta en çok büyüyen kategori oldu.

TÜKETİCİ teknoloji pazarı geçen senenin dördüncü çeyreğinde bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 6.1 büyüdü. Söz konusu dönemde bu pazarın cirosu ise 12.3 milyar lira oldu. Geçen yılın tamamında tüketici teknolojisi pazarı yüzde 11.2 büyüyerek ciroda 47.2 milyar liralık seviyeyi yakaladı.

Sektörler itibarıyla bakıldığında telekomünikasyon sektörünün cirosu yılın dördüncü çeyreğinde geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 7.8 artarak 5 milyar lira oldu. Bu sektörde büyüyen tek ürün grubu yine akıllı telefonlar oldu.

KATEGORİLERDE DURUM

Araştırma şirketi GfK tarafından açıklanan 'GfK TEMAX Türkiye 2016 Dördüncü Çeyrek Sonuçları'na göre, bir önceki yılın aynı dönemine göre ciroda pozitif yönde büyüyen sektörler sırasıyla küçük ev aletleri, tüketici elektroniği, telekomünikasyon ve büyük beyaz eşya oldu. Ofis ekipmanı ve sarf malzemeleri, bilgi teknolojileri ile görüntüleme



sektörleri ise daraldı.

Bilgi teknolojileri sektörünün cirosu aynı dönemde yüzde 7.3 daralarak 1.3 milyar liraya gerilerken en büyük düşüş mediatablet kategorisinde görüldü. Taşınabilir bilgisayarlar ciro bakımından bilişim teknolojileri sektöründe en yüksek paya sahip olan ürün grubu olarak öne çıktı.

SARF MALZEMELERİ

Ofis makineleri ve sarf malzemeleri sektörünün cirosu da geçen yılın son çeyreğinde bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 4.8 düşüşle, 144 milyon liraya geriledi. Sektörün bir önceki yıl aynı döneme göre pozitif büyüme performansına sahip ürün grupları olan çok fonksiyonlu yazıcılar ve lazer kartuşlar, diğer ürün grupları tek fonksiyonlu yazıcılar, toner ve kartuşların negatif seyri karşısında, toplam büyümeyi pozitifce çekmede yeterli olmadı.



Beyaz eşyada büyüme yüzde 7

Geçen yılın dördüncü çeyreğinde beyaz eşya sektörünün cirosu, önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 7 artışla 2.9 milyar liraya ulaşırken, bulaşık makineleri bu grupta en çok büyüyen kategori oldu.

Nofrost buzluk alta buzdolapları, 9 kilogram ve üstü yıkama kapasiteli çamaşır makineleri ve ankastre fırınlar da büyük beyaz eşya sektörü toplam büyümesine en yüksek pozitif katkıyı sağlayan diğer ürünler olarak öne çıktı.



azalanlar ise fritöz, ekmek yapma makineleri, su ısıtıcıları ve narenciye/katı meyve sıkacakları oldu. Çok fonksiyonlu, özellikli, yüksek teknoloji ürünlerine eğilimin artması, Türk kahvesi makineleri, siklonik süpürgeler ve lazer epilasyonlar gibi segmentlere olan ilgiyi de artırdı.

Küçük ev aletleri

Küçük ev aletleri sektörü de aynı dönemde yüzde 10.4 büyüyerek, 1.1 milyar liralık ciroya ulaştı. Ciroda en iyi performanslar sıcak içecek hazırlama makineleri, elektrikli süpürgeler, kadın/erkek tıraş makineleri, tost makineleri, saç şekillendiricileri, ütü, gıda hazırlama, saç kurutucuları ve saç/sakal kesicilerinde arttı. Ciro

İNDİRİM ETKİLEYECEK

Rapora göre, ek vergi beklentisi ve döviz kurlarındaki yükseliş trendi; dolayısıyla pazardaki talebin öne çekilmesi, üçüncü çeyreğin oldukça yüksek bir ciroya yol açtı. Geçtiğimiz günlerde devreye alınan beyaz eşyada ÖTV indiriminin sonuçlarının ise bu yılın ilk çeyreğinde görülmeye başlanacağı bildirildi.

Televizyonda tercih dev UHD

Tüketici elektroniği sektöründe geçen yılın son çeyreğinde ciro yüzde 10.2 artarak 1.7 milyar liraya ulaştı. Sektörünün hakim ürün grubu olan televizyonlarda pazanın UHD TV'lere kayması, beraberinde 55 inç ve üzeri ekranlara talep artışını da getirdi. SLR ve aynasız full frame fotoğraf makinesi segmenti de az miktarda büyüdü.



miptv

3-6 Nisan 2017 Cannes/Fransa

DÜNYANIN LİDER TV, DİZİ VE DİJİTAL İÇERİK FUARINDA

TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAKİNDE STAND BAZINDA KATILIM İLE

SİZ DE YERİNİZİ ALIN!

MIPTV 2017 TV, DİZİ, FİLM İÇERİK MARKETİ

İSTANBUL TİCARET ODASI ORGANİZASYONU İLE TÜRK TV VE FİLM SEKTÖRÜNÜN TANITIMI

Fransa'nın Cannes kentinde her yıl düzenlenen sektörünün lider fuarına, film sektöründe faaliyet gösteren; sinema filmi, belgesel, animasyon, TV dizisi format dağıtımçıları ve/veya yapımcı şirketleri ile işbirliği yapan çeşitli kuruluşlar katılabilmektedir. MIPTV'nin en prestijli alanlarından biri olan Riviera 9'da Odamızca gerçekleştirilecek organizasyonda stand bazında katılım imkanı sunulmaktadır.

Fuara Genel Bakış

- Dünyanın lider üreticilerinin, distribütörlerinin ve alıcılarının bulunduğu; film sektörüne yön veren TV ve dijital içerik kategorisinde düzenlenen en büyük fuar.
- 11083 katılımcı, 1632 firma ve 3915 alıcının yer aldığı fuarda dağıtım ve ortak üretim fırsatları, en yeni içerikler ve yeni trendlerin keşfi.

Ürün Grupları

- Sinema/Tv filmi
- Belgesel
- Animasyon
- TV Dizisi formatlar (vb)
- Dijital içerik

Katılım Bedeline Dahil Olacak Hizmetler

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Cannes nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigorta işlemleri
- Fuar resmi kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin ücretsiz yayınlanması
- Odamızca hazırlanacak katalogta firma bilgilerinin yer alması
- İki kişinin yaka kartı bedeli
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri

Katılım Bedeli:

1.200 EURO / m²

Tahsis edilecek minimum stand: 10 m²

Ödeme Planı:

*Avans olarak talep edilen 1.000 EURO'nun **20 Şubat 2017 Pazartesi** gününe kadar

*Kalan bedelin % 50'sinin **1 Mart 2017 Çarşamba** gününe kadar

*Bakiye bedelinin **15 Mart 2017 Çarşamba** gününe kadar

firma banka hesabından havale ile gönderilmesi gerekmektedir. Firmalarımızın ilk ödemesinin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak, sıralama listesi oluşturulacaktır; bu listeye göre stand seçim hakkı firmalara tanınacaktır.

Banka Bilgisi:

Banka Bilgileri:
Yapı ve Kredi Bankası Sultanhamam – İstanbul Şubesi
İstanbul Ticaret Odası Hesabı – Şube Kodu: 055
EURO Hesap No: 60651949
IBAN No: TR98 0006 7010 0000 0060 6519 49
(Ödemelerde tam firma unvanı ile "MIPTV 2017 FUARI KATILIM BEDELİ" belirtilmelidir.)

DÜNYANIN LİDER TV, DİZİ VE DİJİTAL İÇERİK FUARI TİCARET HEYETİNDE SİZ DE YERİNİZİ ALIN!

Fransa'nın Cannes kentinde her yıl düzenlenen sektörünün lider fuarı olan MIPTV 2017'ye film sektöründe faaliyet gösteren; sinema filmi, belgesel, animasyon, TV dizisi format dağıtımçıları ve/veya yapımcı şirketleri ile iş birliği yapan çeşitli kuruluşlar katılabilmektedir.



miptv

3-6 Nisan 2017 Cannes/Fransa

%70 DEVLET DESTEĞİ

MIPTV Ticaret Heyeti

HEYET TARİHLERİ: 2-6 Nisan 2017

Katılıyorum (...)

Katılmıyorum (...)

Firma Adı:.....

Katılacak Firma Yetkilisi Adı, Soyadı, Unvanı:.....

Firma İstifal Konusu:.....

MIPTV Fuarına İlk Kez Katılıyorum (...) MIPTV Fuarına Daha Önce Katıldım (...)

***Yapımcı şirketler için, yapımcı belgesi; dağıtımçı firmalar için ana sözleşmeleri ve dağıtım sözleşmesinin sunulması gerekmektedir.

Katılım Ücretine Dahil Hizmetler

- Ekonomi sınıfı uçak bileti bedeli
- 4 gece kahvaltı dahil konaklama
- Fuar giriş ücreti
- Havalimanı – otel – havalimanı transferleri
- Ayrıca fuar alanına gidiş için söz konusu otelin shuttle hizmeti bulunacaktır.
- Fuar süresince Odamızca sağlanacak stand alanında "İkili Görüşme Organizasyonları" da gerçekleştirilecektir

(Behir firmadan en fazla 2 temsilcinin katılım bedeli masrafları %70 destek kapsamında değerlendirilmektedir.)

(Bakanlıklar nezdinde yapılacak onay başvurusunun müteakiben destekle ilgili süreç netleştirilecektir.)

Banka Bilgisi

Banka Bilgileri: Yapı ve Kredi Bankası Sultanhamam – İstanbul Şubesi
İstanbul Ticaret Odası Hesabı – Şube Kodu: 055
EURO Hesap No: 60651949
IBAN No: TR98 0006 7010 0000 0060 6519 49
(Ödemelerde tam firma unvanı ile "MIPTV 2017 Ticaret Heyeti Ön Başvuru Bedeli" belirtilmelidir.)

Ödeme Planı

Ön başvuru bedeli: 500 EURO
Katılım ücreti: 2000 Euro
Kesin katılım, sözleşme ve İTO kayıt bedelinin iletmesi ile mümkün olacak, kontenjan dolması halinde sözleşme tarihi öncelikle dikkate alınacaktır.



İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

ORGANİZATÖR: İSTANBUL TİCARET ODASI

İrtibat: Begüm Ece - Zeynep Sengül - Mine Güneş

Tel: 0212 455 65 03 - 0212 455 61 09 - 0212 455 61 06 Faks: 0212 520 15 26

E-posta: begum.ece@ito.org.tr - zeynep.sengul@ito.org.tr - mine.gunes@ito.org.tr

www.ito.org.tr



İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

ORGANİZATÖR: İSTANBUL TİCARET ODASI

İrtibat: Begüm Ece - Zeynep Sengül - Mine Güneş

Tel: 0212 455 65 03 - 0212 455 61 09 - 0212 455 61 06 Faks: 0212 520 15 26

E-posta: begum.ece@ito.org.tr - zeynep.sengul@ito.org.tr - mine.gunes@ito.org.tr

www.ito.org.tr

KÜRESEL
PIYASALAR

Cüneyt BAŞARAN

Türk Lirası bugün ABD Doları karşısındaki yılbaşından beri olan bütün kayıplarını geri almış vaziyette, 3.55 seviyesine kadar geriledi. Böylece ocak ayının 25'inde 3.90'ı gören USD / TRY paritesinde geçen 1 ay içinde yüzde 6.5'lik ralli yaşanmış oldu. Bu durumda akla şu soru gelebilir?

"Acaba ABD Doları'nın dünyada bir değer kaybı mı var?"

Aynı süre içinde Dolar Endeksi olarak bilinen ABD Doları'nın majör ülke kurlarına karşı değerini ölçen endekste sadece yüzde 1.5'lik bir gerileme söz konusu. Örnek vermek gerekirse Euro, ABD Doları'na karşı 1.05 ile ocak

ay başındaki seviyeye kadar gerilemiş vaziyette. Bir başka örnek İngiliz Sterlini'nin ABD Doları'na karşı 1.24'e kadar inmesi. Demek ki konu "ABD Doları'nın gelişmiş ülke kurlarına karşı zayıflaması" değil!

O zaman da II. soruya geçebiliriz: "Gelişen ülke kurlarına geri mi dönüyor?"

Acaba geçen yılın son üç ayında ABD Doları'na karşı "sağlam dayak" yiyen gelişmekte olan ülke kurları son 1 ayda toparlanmış olabilirler mi? Bunun içinde Bloomberg Gelişen Ülkeler Kur Sepeti var. Ona baktığımızda yılbaşından beri bu endeksin toparladığını ve ABD Doları'na

karşı yüzde 3'e yakın prim yaptığını görüyoruz.

Enteresan bir durum... Euro'su, İngiliz Sterlin'i, Frank'ı ABD Doları'na karşı değer kaybederken nasıl oluyor da gelişen ülke kurları değer kazanabiliyor?

Bu gibi durumlar çok sık olmasa da yaşanabiliyor. Burada sabit olan "güçlü ABD Doları" konsepti. Ancak bir de yanına "Fransa'sı, Yunanistan'ı ayrı dert" olan Euro'nun ekstra güçsüzlüğü ya da yakın zamanda "Brexit'i başlatmak" zorunda olan İngiliz Sterlini'nin zayıflığı katılınca dolar daha da güçlü fiyatlanır oluyor. Fed'in faiz



artırımlarının masanın üzerinde duruyor olması ve Trump sonrası ekonomik büyüme beklentilerinin revize edilmesi gerçeği eklenince dolar endeksi güçlenmeye devam ediyor. Bir başka ifadeyle doların gücü, şu ara aslında biraz da güçsüz olan Euro, frank ve

sterlinin güçsüzlüğünden geliyor.

Şimdi de son soru "TL'nin değer kazanımı tamamen yurtdışı faktörlerden mi?"

Cevap 'hayır.'

Burada ilk akla gelen TCMB'nin uyguladığı sıkı para politikası. Son 1 aydır Merkez Bankası'nın piyasaya verdiği likiditenin ortalama maliyeti yüzde 10.30'un altına inmiyor. Bu da Türk Lirası ABD Doları takas (swap) piyasasında haftalık faizlerin yüzde 10.80'lerde kalmasını sağlıyor. Böylece yatırımcının "TL borçlanarak dolar satın almak" şeklinde özetlenebilecek bir işlem yapmasının önü alınmış oldu.

Döviz talebi

Son dönemlerde alınan ve bankacılık sektörünün döviz ihtiyacını azaltan döviz munzam karşılıklarında yapılan indirim, rezerv opsiyonu mekanizması (ROM) kapsamında yapılan düzenlemeyle zaten içerideki döviz talebini azaltmıştı. Bir de üzerine "reeskont kredilerinin TL ödemesi" uygulaması gelince bu sefer de reel sektörün aylık 1.5 milyar doları bulan döviz talebinin önüne geçilmiş oldu. Bunun yanında 250 milyar TL'lik KGF kredileri ve kamunun bütün döviz ihalelerinde 3.53'ten TL'ye döndürmesini de sayabiliriz.

2016'da
42 birleşme
ve satın
alma oldu

Türk şirketleri 2016'da 2.3 milyar dolarlık 42 adet birleşme ve satın alma gerçekleştirdi. 10 yılda Türk şirketlerinin yurtdışındaki 292 birleşme ve satın alma işleminin hacmi ise 26.3 milyar dolara yükseldi.

TÜRKİYE'de profesyonel hizmetler alanında 30. yılını tamamlayan Deloitte Türkiye, 2016 Yılı Yurtdışı Birleşme ve Satın Almalar Raporu'nu yayınladı. Türk şirketlerinin yurtdışında gerçekleştirdiği birleşme ve satın almaların genel görünümünü ortaya koyan rapora göre, 2016'da 42 adet işlem gerçekleşirken, toplam işlem hacmi yaklaşık 2.3 milyar dolar oldu.

BÜYÜK YATIRIMCILAR

Bununla birlikte 10 yılda Türk şirketlerin yurtdışında gerçekleştirdiği toplam 292 birleşme ve satın alma işleminin toplam hacmi 26.3 milyar dolara yükseldi.

Büyük gruplar, restorancılık ve otelcilik, altyapı ve üretim sektörlerindeki yatırımları ile toplam işlem sayısının yaklaşık yarısını gerçekleştirdi. Türkiye'nin önde gelen şirketleri, yurtdışında satın alımlarla global pozisyonlarını güçlendirmeye devam etti. Yatırımcılar genellikle yüzde 100 veya çoğunluk hisse tercih etti.

En çok ilgi
çeken sektörler

10 yılda Türk yatırımcıların yurtdışında en çok ilgi gösterdikleri sektörler, gıda-içecek, enerji, gayrimenkul, altyapı ve üretim olarak sıralandı. Akdeniz bölgesi liman ve turizm; Afrika ve Kanada madencilik; Doğu ve Orta Avrupa ile Asya ise üretim sektörlerindeki yatırım fırsatları ile öne çıktı.

Altyapı, üretim
restorancılık ve otelcilik

Geçen yıl yatırım yapılan sektörler arasında altyapı, restorancılık ve otelcilik ile üretim sektörleri hem işlem adedi hem işlem hacmi olarak başı çekti. Bu sektörler toplam işlem hacminin yüzde 83'ünü, toplam işlem sayısının ise yüzde 52'sini oluşturdu.



Projeler planlandığı gibi yürüyor

Bakan Arslan, 3. Havalimanı projesinin ilk fazını 2018'in ilk çeyreğinde devreye sokmayı hedeflediklerini söyledi. Projenin planlandığı gibi yürüdüğünü vurgulayan Arslan, 1915 Çanakkale Köprüsü ihalesinin

de başarılı gerçekleştiğini kaydetti. Arslan, bu proje için 7 yerli 8 yabancı olmak üzere 4 ülkeden teklif geldiğini hatırlatarak, "Ülkemizin yaptığı projelere büyük teklifler geliyor" diye konuştu.

Tek dilekçe
yeterli

Türk bayrağına geçiş işlemleri için acentelerin 6 bin dolardan başlayan ücretler talep ettiğini dile getiren Bakan Arslan, "Yapılacak tek işlem var: İşin sahibi veya vekalet verdiği kişinin Liman Başkanlıklarına veya Genel Müdürlüğe dilekçe vermesi" dedi.

Marinalarda
Türk bayrağı
dalgalanacak

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan, denizcilikle ilgili işlemlerin acenteler marifetiyle yapıldığını hatırlatarak, Türk sahipli yabancı bayraklı teknelerin Türk bayrağına geçişini kolaylaştırmak için düzenleme yaptıklarını söyledi. Arslan, "6 bin civarında teknenin Türk bayrağına geçmesini ve marinalarımızda Türk bayrağının dalgalanmasını hedefliyoruz" dedi.

ULAŞTIRMA, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan, limanlarda tartım ücretlerine yönelik yeni düzenlemeye ilişkin bilgi verdi. Bakan Arslan, Denizde Can Emniyeti Uluslararası Sözleşmesi (SOLAS) kuralları gereği 1 Temmuz 2016 itibarıyla gemilere yüklenecek dolu konteynerlerin darasının ölçülüp teyit edilmesi gerektiğini ancak bu konuda birçok firmanın farklı fiyat uygulamaları bulunduğunu söyledi.

70 MİLYON TL
DESTEK

Uygulamanın ihracatçıları için de ciddi maliyet getirdiğine dikkat çeken Arslan, "50 dolardan başlayıp 150 dolara kadar farklı uygulamalar sektörün sıkıntısıydı. Ekonomik olan ihracat ekonomik olmaktan çıkıyordu. Bunun yerine bir

genelge yayınladık. Limanlarda ve fabrikalarda boş tartımda 60 liranın üstüne kimse çıkmayacak. Ancak bu tutarın altında bir uygulama yapabilecekler. Bu da ihracatçılarımıza yıllık yaklaşık 70 milyon lira destek anlamına geliyor" diye konuştu.

PARASAL
KARŞILIĞI YOK

Arslan, ayrıca uluslararası bir sektör olan denizcilikle ilgili işlemlerin acenteler marifetiyle yapıldığına işaret ederek, Türk sahipli yabancı bayraklı teknelerin Türk bayrağına geçişini kolaylaştırmak adına yasal düzenlemeler yaptıklarını ifade etti.

Bu konuda ikincil mevzuatı düzenlediklerini belirten Arslan, "Beklentimiz 6 bin civarında teknenin Türk bayrağına geçmesi, marinalarımızda Türk bayrağının dalgalanmış olması" dedi.

Çelik ayakkabı ithalatına
yüzde 10 ilave gümrük vergisi

BAKANLAR Kurulu'nun, İthalat Rejimi Kararına Ek Kararı, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, çelikten ayakkabı yüzleri ve bunların aksamalarının ithalatında yüzde 10 ilave gümrük vergisi uygulanacak. Ayrıca dış tabanı olmayan fakat iç taban veya diğer iç kısımlara tutturulmuş ayakkabı yüzlerinden meydana gelen aksamaların ithalatında da yüzde 10 ilave gümrük vergisi alınacak.

Pazara giriş ve tedarik zincirine özel destek

Ekonomi Bakanlığı'nın pazara giriş belgelerinin desteklenmesine yönelik kararı kapsamında, küresel pazara girişte belge alımında ve küresel tedarik zincirine katılmada firmalar destekleniyor. Bu destekler 250 bin dolar ile 1 milyon dolar arasında değişiyor.

250 bin dolar
ve 1 milyon dolar

Pazara Giriş Belgeleri Desteği bunları desteklemiyor

- Eğitim ve danışmanlık hizmetleri
- Yol masrafları
- Gözetim bedeli
- Tarım ürünlerine ilişkin muayene ücretleri

Aynı nitelikteki başka destek yok

Küresel Tedarik Zinciri Yetkinlik Projesi kapsamına alınan tedarikçi, proje süresi boyunca Ekonomi Bakanlığı'nın verdiği aynı mahiyetteki desteklerden yararlanamıyor.

Pazara Giriş Belgeleri Desteği kalemleri

- Müracaat ve doküman inceleme giderleri
- Belgelendirme tetkik giderleri
- İlk yıla ait belge kullanım ücretleri
- Test/analiz raporu giderleri
- Zorunlu kayıt ücretleri
- Tarım ürünleri analizine ilişkin sağlık ve güvenlik sertifikası ücreti
- Tarım ürünleri analizine ilişkin akreditasyon ücreti

Küresel Tedarik Zinciri Yetkinlik Projesi destek konuları

- Makine, ekipman, donanım alımı
- Yurtdışı ofis-depo harcamaları
- Yazılım alımı
- Eğitim, danışmanlık ve müşteri ziyaretleri
- Sertifikasyon, test/analiz, ürün doğrulama harcamaları

EKONOMİ Bakanlığı'nın, 2016'nın kasım ayında yeniden düzenlediği Pazara Giriş Belgelerinin Desteklenmesi'ne ilişkin karar; Türkiye'de sınai veya ticari faaliyette bulunan şirketlerin yurtdışı pazara giriş belgesi alımları ile küresel tedarik zincirine katılımını sağlamaya yönelik destekleri kapsıyor.

YILLIK 250 BİN DOLAR

Karar kapsamında şirketlerin pazara giriş belgelerine ilişkin giderlerinin yüzde 50'si destekleniyor.

Bu kapsamda şirket başına yıllık en fazla 250 bin dolara kadar destek veriliyor. Bu destek, bir takvim yılı içinde yapılan başvurular esas alınarak hesaplanıyor.

TOPLAM 1 MİLYON DOLAR

Küresel tedarik zinciri

yetkinlik projesi kapsamında da şirketlerin giderleri, iki yıl boyunca yüzde 50 oranında ve toplam 1 milyon dolara kadar destekleniyor. Bu kapsamda bir şirketin azami bir projesi destekleniyor. Destek için başvuru ise adına pazara giriş belgesi düzenlenen ya da küresel tedarik zinciri yetkinlik projesi Bakanlık tarafından kabul edilen şirket tarafından yapılıyor.

BAKANLIK İNCELİYOR

Bakanlık, küresel tedarik zinciri yetkinlik projesi başvurularını ihracat stratejisi ve politikaları ile şirketin yer aldığı sektördeki küresel tedarik zincirine katılım ve sürdürülebilirlik potansiyeli çerçevesinde içerik, amaca uygunluk, bütçe ve proje yönetim kapasitesi açısından değerlendirerek sonuçlandırıyor.

Altı ay içinde ibraz edilmeli

Şirket belgelerini, ödeme belgesi tarihinden itibaren en geç altı ay içinde Bakanlığa ya da üyesi olduğu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği'ne (İBGS) ibraz etmeli. Altı aylık sürenin hesaplanmasında evrak giriş tarihi esas alınıyor.

Eksik evrak için üç ay süre

Desteklerden yararlanmak için başvuran şirketin eksik bilgi ve belgesini, bildirim tarihinden itibaren en geç üç ay içinde tamamlaması gerekiyor. Belgelerin üç ayda tamamlanmaması halinde destek başvurusu, süresi içinde yapılmamış kabul ediliyor.

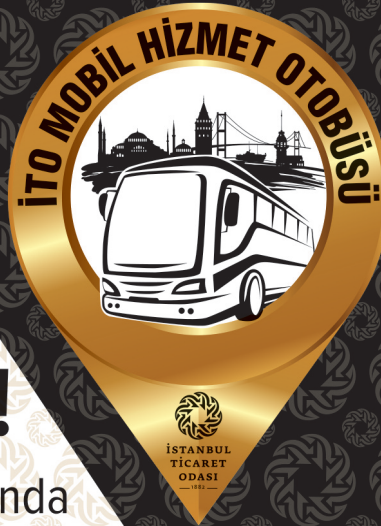


Devir, ticarete kolaylık devri!

İTO MOBİL HİZMET OTOBÜSÜ ŞİMDİ YANI BAŞINIZDA!

Hizmetlerimiz İstanbul'un farklı meydanlarında sizi bekliyor, hayatınız kolaylaşıyor.

- 4 Dilde Faaliyet Belgesi
- Sicil Gazetesi Onayı
- Bağ-Kur Belgesi
- Oda Kimlik Kartı
- İmza Tasdiki
- Çıraklık Belgesi Onayı
- Aidat Tahsilatı



AVRUPA YAKASI HAFTALIK DURAK PLANI

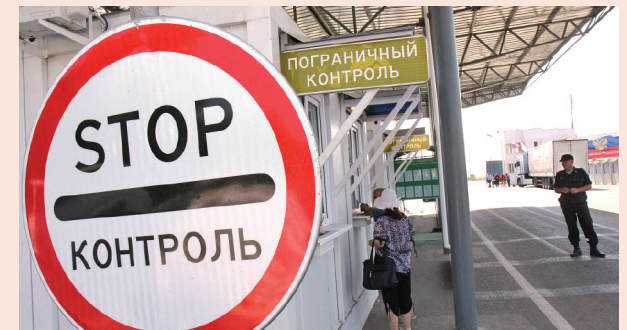
PAZARTESİ	BEYLİKDÜZÜ MİGROS OTOPARKI
SALI	BAKIRKÖY MEYDANI
ÇARŞAMBA	MECİDİYEKÖY CEVAHİR AVM ÖNÜ
PERŞEMBE	BAKIRKÖY MEYDANI
CUMA	MERTER VEYSEL KARANİ CAMİİ ÖNÜ
CUMARTESİ	BAKIRKÖY MEYDANI

ito.org.tr | 444 0 486

f t i y p u /itokurumsal



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882



Rusya'dan üç gümrük kapısında sıkı denetim

RUSYA Federasyonu, sınırlarının korunması ve Belarus'tan kaçak geçişlerin önlenmesi amacıyla iki ülke arasında hâlihazırda serbest geçiş sağlanan Pskov, Smolensk ve Bryansk bölgelerindeki geçiş noktalarında gümrük kontrollerine başladı.

Önceki uygulamada, Rusya'nın yaptırım uyguladığı ülkelere bazı ürünler, menşei değiştirilmiş gösterilerek Belarus üzerinden

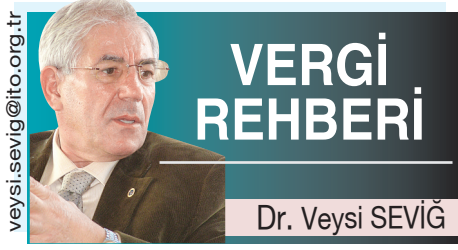
Rusya'ya sokulabiliyordu. Yeni uygulamanın başlamasıyla birlikte Rusya, Belarus üzerinden yaptırımları delmeye çalışan ülkelere daha sıkı denetim getirmiş oldu.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nden (TOBB) yapılan duyuruda, bu güzergahı kullanan Türk ihracatçı ve ithalatçı firmalarının, bundan sonraki geçişlerinde daha dikkatli olmaları gerektiği kaydedildi.

Yeni işe alınanlar için işverene sağlanan teşvik

Olağanüstü Hal Kapsamında Bazı Düzenlemelerin Yapılması Hakkında Kanun Hükmünde Kararname'nin 3'üncü maddesi ile 4447 sayılı İşsizlik Sigortası Kanunu'na eklenen 17'nci madde uyarınca 31.12.2017'ye kadar işe alınacak her bir sigortalı işçinin işverene maliyeti önemli ölçüde düşürüldü.

31.12.2017'ye kadar geçerli olacak uygulama gereği 1.Şubat.2017'den itibaren özel sektör işverenleri tarafından İŞKUR'a kayıtlı olup da halen işsiz olup işe alınanların; işe alındıkları tarihten önceki üç aya ilişkin Sosyal Güvenlik Kurumu'na verilen aylık prim hizmet belgelerinde veya muhtasar beyanname ile prim hizmet beyannamelerinde kayıtlı sigortalılar dışında bulunmaları ve hizmet belgelerindeki sigortalı sayısına ilave olmaları kaydıyla işe alındıkları tarihten itibaren 31.12.2017'ye kadar geçerli olmak üzere sigortalının aylık prim ödeme gün sayısının 22.22 TL ile çarpılması sonucunda bulunacak tutar, bu işverenlerin Sosyal Güvenlik Kurumu'na ödeyecekleri



sigorta hisseleri dahil tüm primlerinden mahsup edilmek suretiyle işverene destek ödemesi yapılacak ve destek tutarı işsizlik fonundan karşılanacak yani ödenecek.

Düzenleme gereği işverenlerin aylık prim ve hizmet belgelerini veya muhtasar ve prim hizmet beyannamelerini yasal süre içinde vermediği, yapılan kontrol ve denetimlerde çalıştırdığı kişileri sigortalı olarak bildirmediği veya bildirilen sigortalının fiilen çalışmadığı tespit edilmemesi halinde Sosyal Güvenlik Kurumu'na prim, idari para cezası ve bunlara ilişkin gecikme cezası ve gecikme zammı borçlarının Amme Alacaklarının Tahsil Usulü Hakkında Kanun'un 48'inci maddesine göre tecil ve

taksitlendiren veya ilgili diğer kanunlar uyarınca yapılandırılan işverenler bu taksitlendirme ve yapılandırma devam ettiği süre boyunca bu yeni düzenlemeden yararlanırlar.

Diğer yandan söz konusu Kanun Hükmünde Kararname ile aynı kanuna eklenen geçici 18 madde gereği olarak 31.12.2017'ye kadar işe alınan her bir sigortalı için geçerli olmak üzere 1.Şubat.2017'den itibaren özel sektör işverenleri tarafından İŞKUR'a kayıtlı işsizler arasından işe alınanların; işe alındıkları tarihten önceki üç aya ilişkin Sosyal Güvenlik Kurumu'na verilen aylık prim ve hizmet belgelerinde kayıtlı sigortalılar dışında bulunmaları ve 2016'nun aralık ayına ilişkin aylık prim ve hizmet belgelerindeki sigortalı sayısına ilave olmaları kaydıyla işe alındıkları tarihten itibaren 31.12.2017'ye kadar uygulanmak üzere ücretlerinin 2017'de uygulanan asgari ücretlerinin aylık brüt tutarının prim ödeme gün sayısına isabet eden tutarı üzerinden

hesaplanan Gelir Vergisi'nin asgari geçim indirimi uygulandıktan sonra kalan kısmı, verilecek muhtasar beyanname üzerinden tahakkuk eden vergiden terkin edilecek.

Ancak, aynı düzenleme gereği Gelir Vergisi stopajı teşvikinden yararlananlar, diğer kanunlarda yer alan benzer nitelikli Gelir Vergisi stopajı teşviklerinden yararlanamayacaklar.

Ayrıca bu madde kapsamında yapılan ücret ödemelerine ilişkin düzenlenen kağıtlara ait Damga Vergisi'nin aylık brüt asgari ücretin prim ödeme gün sayısına isabet eden kısmı beyan dışı bırakılacak yani beyan edilmeyecek ve ödenmeyecek.

Yapılan yeni düzenleme ile işverene sağlanan aylık (30x22.22=) 666.60 TL prim desteği asgari ücret üzerinden çalışandan ve işverenden alınan sosyal güvenlik primleri işsizlik sigortası priminden kanunda öngörülen süre için tahsilinden vazgeçildiği anlamına geliyor.

Ayrıca Kanun Hükmünde Kararname ile yapılan bu düzenleme;

- Kamu idarelerine ait işyerleri;
- 5335 sayılı Kanun'un 30'uncu maddesinin ikinci fıkrası kapsamına giren genel bütçeye dahil daireler, katma bütçeli idareler, döner sermayeler, fonlar, belediyeler, il özel idareleri tarafından kurulan birlik ve işletmeler, sosyal güvenlik kurumları, bütçeden yardım alan kuruluşlar ile özel kanunla kurulmuş diğer kamu kurul, üst kurul ve kuruluşları, kamu iktisadi teşebbüsleri ve bunların bağlı ortaklıkları ile müesseseler ve işletmeleri ile sermayesinin yüzde 50'sinden fazlası kamuya it olan kurum ve kuruluşlara ait işyerleri ile Devlet İhale Kanunu'na, Devlet İhale Kanunu ve uluslararası anlaşma hükümlerini istinaden yapılan alım ve yapım işlerine ilişkin işyerleri, sosyal güvenlik destek primine tabi çalışanlar ve yurtdışında çalışan sigortalılar hakkında uygulanmayacak.

Söz konusu düzenlemeye ilişkin usul ve esaslar ile mahsup şeklini ve dönemini belirlemeye Maliye Bakanlığı yetkili kılınmış.

127 yıllık ABD devi tedarikçisini İTO'da buldu

ABD'de 1890 yılında kurulan Emerson firması, yan sanayicisini yıllardır olduğu gibi bu yıl da İTO'da aradı. Emerson, 2 bin çalışanı ve 4.5 milyar dolar cirosu ile kompresör ve ekipmanları konularında faaliyet gösteriyor.



SOYHAN ALPASLAN

İSTANBUL Ticaret Odası Türk Yan Sanayi Borsası (TYSB), dünya çapındaki yerli ve yabancı ana sanayici firmaları, yerli yan sanayicilerle buluşturmaya devam ediyor.

Son iki yılda dünya devi onlarca sanayici markanın Türk yan sanayicilerle teknik ikili görüşmelerini ve iş yapmalarını sağlayan TYSB geçen hafta Amerikalı Emerson için, Emerson Tedarikçi Günleri etkinliği düzenledi. ABD'de 1890 yılında kurulan Emerson firması, yan sanayicisini yıllardır olduğu gibi bu yıl da İTO'da aradı. Emerson, 2 bin çalışanı ve 4.5 milyar dolar cirosu ile kompresör ve ekipmanları konularında faaliyet gösteriyor. Firma ihtiyaç duyduğu toz metalürjisi ve piston segmanları üreten tedarikçilerini de İTO TYSB üyeleri arasından seçti.

İŞ BAĞLANTILARI

Yan sanayici firmalar ve Emerson'un satın alma yetkilisi arasında karşılıklı işbirliği imkanlarının araştırıldığı

görüşmeler sırasında, bazı firmalarla iş bağlantıları kuruldu.

Yan sanayici firmalar, Tedarikçi Günleri sayesinde üretim potansiyellerini artırdıklarını belirtirken, Emerson firmasının temsilcisi İTO organizasyonu sayesinde kısa sürede nitelikli yan sanayici firma ile görüştiklerini ve yeni tedarikçilerle çalışmaya başlayabileceklerini ifade ettiler.

ÜCRETSİZ HİZMET

Veri tabanına kayıtlı 3 bin 500 yan sanayici bulunan borsa yılda 3 binden fazla yurt dışı talebi üyeleri ile bire bir eşleştirmeye devam ediyor. Yan sanayici firmaların danışma ve bilgi kaynağı görevini de üstlenen TYSB'nın tüm hizmetleri ücretsiz.

Nasıl buluşturuyor?

- TYSB, ana sanayici firmadan gelen talepleri inceliyor.
- Talep edilen malzemeyi üreten firmalar belirleniyor.
- Borsa üyelerine bilgilendirme ve duyurular yapılıyor.
- Üyelerle teknik ve mühendislik detaylar değerlendiriliyor.
- Duyuruyu cevaplayan firmaların bilgileri ana sanayiciye aktarılıyor.
- Yan sanayicinin talebe olan uyumu doğrultusunda eşleştirme yapılıyor.
- Eşleştirilen firmalar Tedarikçi Günleri için İTO'ya davet ediliyor.
- İTO'da firmalar yüz yüze teknik görüşmeler yapıyor.
- Firmalar arasındaki iletişime TYSB teknik destek veriyor.
- TYSB firmalarla sürekli irtibatını sürdürüyor.

Krediler düştü mevduat arttı

BANKACILIK sektörünün kredi hacmi, önceki hafta 1 milyar 326 milyon lira azalarak 1 trilyon 817 milyar 678 milyon liraya indi.

Toplam mevduatta ise (bankalar arası dahil) 13 milyar 187 milyon liralık artış yaşandı. Yüzde 0,84 yükselen bankacılık sektörü toplam mevduatı 1 trilyon 592 milyar 345 milyon lira oldu.

Tüketici kredileri tutarı önceki haftada 191 milyon lira artarak 342 milyar 560 milyon liraya yükseldi. Kredilerin 167 milyar 174 milyon lirası konut, 6 milyar 588 milyon lirası taşıt ve 168 milyar 799 milyon lirası ihtiyaç kredisi oldu.



TÜRKİYE Bankalar Birliği (TBB), emeklilere promosyon ödemelerinin mart ayından itibaren bir takvim çerçevesinde yapılacağını bildirdi. TBB'den yapılan açıklamaya göre, üç yıllık dönem için aylık maaşı 1.000 TL'ye kadar olan emeklilere en az 300 TL, 1001-2000 TL aralığında

olanlara en az 375 TL ve 2000 TL üzerinde olanlara en az 450 TL ödenecek. Açıklamada, bankaların, müşteri lehine olmak üzere protokol ile belirlenen şartlardan farklı davranmak ve daha yüksek promosyon vermekte serbest olacağı da kaydedildi.

SİZ GELMEYİN BİZ GETİRELİM!

www.ito.org.tr

Hem pratik, hem daha hesaplı!

FAALİYET BELGESİ ve
TİCARET SİCİL GAZETESİ SURETİ

E-imzalı belgenizi **internetten gönderelim!**

Islak imzalı belgenizi **kurye ile ulaştıralım!**



ito.org.tr | 444 0 486 | Adres: İstanbul Ticaret Odası Eminönü Merkez Binası

f t i p y /itokurumsal

İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

RE/MAX Ahenk
HÜLYA AKDERE
0532 373 05 09
hulya.akdere@remaxahenk.com

**Gayrettepe Maya Akar Center'da
Kiralık Ofis 275m2, 22. kat**

Lokasyonu:
Maya Akar Center'ın merkez
alır sak, 360 derecede;
M.Köy, Şişli, Nişantaşı, Beşiktaş, Levent, Ulus, Maslak, Taksim
gibi İstanbul'un kalbinin attığı bölgelere çok kısa mesafelerdedir.

16 27 Şubat 2017

HABER

TÜRK FİRMALARI DÜNYAYLA BULUŞUYOR

30 ülkeden 600 firma 8 bin iş görüşmesi yapacak



Hedef küresel pazar ise doğru adres Futurallia

IDTM Genel Müdürü Rüştü Argit, uluslararası vizyona sahip, uluslararası pazarlarda var olmayı hedefleyen, dünya ticaretindeki yeni gelişmelerden haberdar olmak isteyen tüm firmaları Futurallia 2017'ye katılmaya çağırıyor. Arit, Türk

firmalarına yönelik davetini, "600'den fazla yerel ve uluslararası firmanın ikili iş görüşmeleri yapacağı Futurallia 2017, iş hacminizi büyütmek, uluslararası pazarlara açılmak, farklı iş olanaklarından faydalanmak için çok önemli bir fırsat" sözleriyle ifade etti.

İstanbul Dünya Ticaret Merkezi (İDTM), küresel büyümeyi hedefleyen firmaları dünyanın en büyük iş geliştirme forumlarından biri olan Futurallia 2017 Uluslararası İş Geliştirme Forumu'na götürüyor. İDTM ile Futurallia 2017'ye katılan Türk firmaları, farklı ülkelerden partnerler bulabilecek.

İHRACATÇI firmalara ticari bilgilendirme ve pazar araştırması hizmeti veren, organize ettiği ticari heyet programları ile iş adamlarına uluslararası iş fırsatları sunan İstanbul Dünya Ticaret Merkezi (İDTM), bu kez Türk firmalarını dünyanın en büyük iş geliştirme platformlarından biri kabul edilen Futurallia 2017'ye götürmeye hazırlanıyor. 29-31 Mart tarihlerinde Fransa'nın Poitiers kentinde düzenlenecek 21. Uluslararası İş Geliştirme Forumu'nda (Futurallia 2017) 30 ülkeden 10 sektörü temsilen 600 katılımcı firma yer alacak. Katılımcı firmaların forum öncesinde seçtikleri firmalarla birebir görüşme yapabileceği forumda üç gün boyunca 8 binin üzerinde ikili iş görüşmesi yapılması bekleniyor.

AVRUPA'NIN TİCARET KAPISI

Türk firmalarına yeni pazarların kapılarını aralamak amacıyla dünyanın pek çok noktasında ikili iş görüşmeleri planlayan İDTM, ihracat hacminin büyümesine önemli katkı sağlıyor. Futurallia Uluslararası İş Geliştirme Forumu, bu alanda özel bir yere sahip. 20 yıllık geçmişiyle dünyanın en önemli iş geliştirme organizasyonları arasında yer alan Futurallia'nın itibarı hem



lokasyonun avantajlarına hem de uluslararası katılımcı profiline ve çok sektörlü yapısına dayanıyor. Onlarca sektörden yüzlerce firmanın yer aldığı foruma katılan Türk firmaları, bugüne dek pek çok önemli fırsat yakaladı ve kazanç sağladı. Futurallia, iş adamlarına sunduğu fırsatlarla Avrupa'nın en önemli ticaret kapısı olarak değerlendiriliyor.

Sanayi ve turizmin kalbi

Futurallia 2017'nin gerçekleştirileceği Poitiers kenti, Fransa'nın dinamik Nouvelle Aquitaine bölgesinde yer alıyor. Burası Avrupa'nın bir numaralı tarım alanı olmasının yanı sıra üniversiteler ve yükseköğretim kurumları ile araştırma ve geliştirme faaliyetlerine çok fazla yatırım yapılan bir bölge. Atlantik Sahili ve Pirene Dağları gibi ünlü turistik yerleri içinde barındıran bölge aynı zamanda önemli sanayi kollarına da ev sahipliği yapıyor. Tarım ve gıda, kağıt, tekstil, el sanatları, lüks ürünler, optik ve lazer teknolojileri, dijital, sağlık ve tıbbi teknolojiler, taşımacılık, konut yapımı ve turizm Nouvelle-Aquitaine bölgesinde yer alan önemli sektörler arasında yer alıyor.

Başvuru için son tarih 18 Mart

İDTM ile Futurallia 2017'ye katılmak isteyen firmaların 18 Mart 2017'ye kadar kayıt yaptırmaları gerekiyor. Organizasyona kayıt olan firmalar için birebir iş görüşmesi takvimi oluşturulacak, firmalar tercümanlık hizmetinden yararlanacak, forumun online kataloğunda yer alacak.

Ayrıntılı bilgi için: Tel: (0212) 468 52 30 / Web: www.idtm.com.tr

İSTANBUL TİCARET ODASI 2017 YILI

FUAR ORGANİZASYONLARI LİSTESİ

Tarih	Fuar	Yer
14-16 Mart 2017	JEC WORLD 2017 (Kompozit)	Paris / Fransa
14-17 Mart 2017	MIPIM 2017 (Gayrimenkul)	Cannes / Fransa
3-6 Nisan 2017	MIPTV 2017 (TV, dizi, içerik)	Cannes / Fransa
15-19 Nisan 2017	121. CANTON FUARI 1. FAZ (Genel ticaret)	Guangzhou / Çin
24-28 Nisan 2017	HANNOVER MESSE 2017 (Sanayi)	Hannover / Almanya
24-28 Nisan 2017	ENERGY 2017 (Enerji üretimi, dağıtım ve elektroteknik)	Hannover / Almanya
24-28 Nisan 2017	MOTION, DRIVE & AUTOMATION (Elektrik, mekanik ve akışkan gücü aktarımı, pnömomatik)	Hannover / Almanya
1-5 Mayıs 2017	121. CANTON FUARI 3. FAZ (Genel ticaret)	Guangzhou / Çin
2-4 Mayıs 2017	SIAL CANADA 2017 (Gıda ve içecek)	Toronto / Kanada
7-9 Mayıs 2017	AUTOMECHANICA DUBAI (Otomotiv)	Dubai / B.A.E.
17-19 Mayıs 2017	SIAL CHINA 2017 (Gıda ve içecek)	Şangay / Çin
7-11 Ekim 2017	ANUGA (Genel gıda)	Köln / Almanya
7-11 Ekim 2017	ANUGA (Unlu mamuller)	Köln / Almanya
7-11 Ekim 2017	ANUGA (İçecekler)	Köln / Almanya
7-11 Ekim 2017	ANUGA (Dondurulmuş gıda)	Köln / Almanya
7-11 Ekim 2017	ANUGA (Et ve et ürünleri)	Köln / Almanya
7-11 Ekim 2017	ANUGA (Sıcak içecekler)	Köln / Almanya
7-11 Ekim 2017	ANUGA (Aşçılık ve catering ekipmanları)	Köln / Almanya
15-19 Ekim 2017	122. CANTON FUARI 1.FAZ (Genel ticaret)	Guangzhou / Çin
16-19 Ekim 2017	MIPCOM 2017 (TV, içerik)	Cannes / Fransa
24-26 Ekim 2017	CPHI WORLDWIDE 2017 (Eczacılık ve ilaç sanayi)	Frankfurt / Almanya
31 Ekim-4 Kasım 2017	122. CANTON FUARI 3.FAZ (Genel ticaret)	Guangzhou / Çin
11-13 Aralık 2017	SIAL MIDDLE EAST 2017 (Gıda ve içecek)	Abu Dhabi / B.A.E.



TÜRKİYE CUMHURİYETİ
EKONOMİ BAKANLIĞI

howtoistanbul.com

İTOKURUMSAL

444 0 486 | 212 455 65 00 | ito.org.tr



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

İSTANBUL TİCARET

Mükellef 2.8 milyar liralık vergiyi kartla ödedi



Ocakta kamu-vergi ödemeleri sektöründe kredi kartları ile 2.8 milyar liralık ödeme yapıldı. Kredi kartlarıyla yapılan kamu ve vergi ödemelerinde ortalama tutar 416 lira oldu.

BANKALARARASI Kart Merkezi'nin (BKM) ocak verilerine göre, Motorlu Taşıtlar Vergisi'nin (MTV) ilk taksitinin ödendiği ayda, bu ödemeleri kapsayan 'Kamu-Vergi Ödemeleri' sektöründe kredi kartlarıyla 2.8 milyar liralık ödeme yapıldı. Bu değer 2016'nın aynı dönemine kıyasla yüzde 37 büyümeye denk geliyor.

YÜZDE 55'İ İNTERNETTEN

Kamu ve vergi ödemelerinin yüzde 55'i internetten yapılıyor. 1.6 milyar liralık ödeme tutarı ile 'Kamu-Vergi Ödemeleri' sektörü, ocakta internetten en fazla ödeme yapılan sektör oldu.

KUYUM YÜZDE 70 ARTTI

Öte yandan 8-14 Şubat haftasında kartla yapılan ödemelerde, aynı bir önceki haftasına göre yüzde 70 artışla kuyumculuk harcamaları en fazla artış gösteren sektör oldu. Bu sektörde yüzde 34 artışla araba kiralama, yüzde 15 artışla elektronik eşya, yüzde 10 artışla sağlık ürünleri/kozmetik takip etti.



Hoş geldin

İleri Araştırmalar
Kordinatörülüğü personeli
Nimet Büşra Gül'ün kızı Melis
dünyaya geldi. Allah analı
babalı büyütsün; hayırlı,
sağlıklı, mutlu ömrü olsun.

Rakiplere fark atacak inovasyon çeşitleri - 2

İnovasyon, kısaca değer yaratan yeni ürün ve hizmet anlamına geliyor. O zaman bu değer nasıl yaratılacağı sorusuna cevap bulmamız gerekiyor. Cevap bulmanın en pratik yollarından biri ise inovasyon yapan firmaların nasıl inovasyon yaptıklarına bakmak...

Yer değiştirin: Ürününüzü parçalara ayırın ve bu parçaların yerine çok farklı şeyler koyun. Toyota'nın ilk defa piyasaya çıkardığı hibrit araba buna örnek gösterilebilir. Şirket bu yöntemle arabayı parçalara ayırmış ve her bir parçaya şu soruyu sormuşlar: Bu parça başka nasıl olabilir veya yerine farklı ne konabilir? Benzinli motor yerine elektrikli motor konulabilir mi? Veya ikisi de aynı anda neden olmasın?

Küçültün: Yeni oluşturduğunuz bir foyden memnun kaldıysanız, onu cebe sığacak ebadı getirdiğinizde neler olacağını görün. Yine otomotivde Hint markası TATA, normal boyutları küçültürken kendi alanında etkisi yüksek olan bir inovasyon yaptı.

Yerine geçirin: Bir makyaj



Salih KESKİN

www.inovasyonuzmari.com

firması otomotiv sektöründe kullanılan elektrostatik boyanın kolay çıkmadığını görmüş ve bu tekniği alıp kalıcı makyaj malzemesi üretmiş.

Yeniden düzenleyin: Çöp kutusunu masanızın değil de kitiğin yanına koysak nasıl olur? Boyner, T-box ürününü farklı ambalaj formu ile piyasaya sürdüğünde oldukça ilgi görmüştü.

İddialı varsayımlar: Gitmekten vazgeçtiğimiz bazı yollardan belki bir sonuç alamayacağımız ama böyle yaptığımız için bu yollardan biri mutlaka hedefe ulaşmamızda bize yardımcı olacak. Viyana'da faaliyette olan 'fiyatı sen belirle lokanta' konsepti buna örnek gösterilebilir. Yani yemeği beğenmediğinizde para ödemiyorsunuz.

Çarpıtın: Problemi olduğundan daha büyük hale getirerek veya daha basite indirgeyerek ya da problemleri alanın temel karakteristiğini değiştirerek farklılık oluşturabilirsiniz. Buna en iyi örnek Ziferblat Cafe. Ürün veya hizmetin satış üzerinden değil, dakika üzerinden para ödeme üzerine kurulu olan bu konseptte, sadece kaldığınız süreye para ödüyorsunuz. Bu süre içinde istediğiniz kadar yiyip içebilirsiniz.

Tersine çevirin: Bilgisayar oyunu üzerine faaliyet gösteren Wii, şu soruyu sormuş: Neden oyun hep çocukların işi olsun? Sonrasında ise oyun düşkünün çocuklar yerine her yaşta kullanıcılara hedeflenmiş ve ortaya, büyüklere yönelik büyük bir oyun pazarı çıkmış.

Büyültün: Montblanc kalemleri, rakiplerine göre kalem çeşitlerini daha tombul yaparak kendi alanında farklılık oluşturmuş ve müşterilerinin ilgisini çekmeyi başarmış.

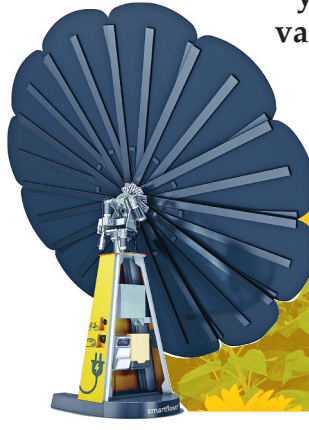
Birleştirin: Nescafe'nin üçü bir arada ürünü, kendi alanında ciddi etki oluşturmuş oldukça başarılı bir inovasyon. Siz de şöyle düşünün; hangi uyumlu değişkenleri birleştirirseniz 'üçü bir arada' etkisi oluşturursunuz?

Uyarlayın: Alman kökenli fırın zinciri Backwerk, ürün sayısını 101 çeşit ile sınırlandırarak, hepsini tek fiyat yapısına uyarlamış ve kendi alanında yüksek ilgi çekmeyi başarmış. Siz de ürünlerinizi 'tek fiyat' yapabilir miydiniz, yapsanız müşteri ve rakipler nasıl tepki verirdi?

Versiyonlarını üretin: Karbonat üreteni yapan Arm Hammer'ın kuruluş tarihi 1846. Yakın zamanda batma tehlikesi geçiren firma kurtuluşu, ürettiği karbonatı farklı sektörlerle çok farklı ürün çeşitlerine uyarlayarak bulmuş.

Taç yapraklardan doğan enerji

Güneş enerjisinde verimliliği artıran Smartflower tasarruf işlevinin yanı sıra estetik görüntüsüyle de dikkatleri çekiyor. Ayçiçeği görünümüne sahip cihaz, güneşi doğrudan batısına kadar izliyor ve yüzde 40'a varan verim artışı sağlıyor.



Alanım yeterli mi?

Smartflower kurulumu için tek ihtiyacınız olan 25 metrekare büyüklüğünde gölgede kalmayan bir alan. Montajı çok pratik olan panel, yerleştirildikten bir saat sonra kullanıma hazır hale geliyor.



İker BAŞOĞLU

GÜNEŞ TAKİP YETENEĞİ

Ayçiçeğini andıran görüntüsüyle Smartflower, bir günebakan gibi güneşi doğrudan batısına kadar izliyor. Böylece güneş panelleri günün her saatinde güneş ışınlarını en verimli açıdan alarak sabit sistemlere oranla yüzde 40'a varan verim artışı sağlıyor.

AKILLI GÜVENLİK SİSTEMİ

Smartflower ayrıca ürünle beraber gelen bir anemometreye (rüzgarölçer) sahip. Akıllı güvenlik sistemine sahip olan ürün, rüzgar ölçer ile kullanılıyor. Rüzgar ölçer böylece cihaz için tehlike arz edecek rüzgar hız limitine ulaşıldığında, kendisini sabit konuma geçiriyor. Cihaz, 54km/h ve daha yüksek hız limitlerinde ise kendisini otomatik olarak kapatıyor. Ürün rüzgâr azaldığı anda ise otomatik olarak tekrar çalışmaya başlıyor.



AVM'lere yarayacak

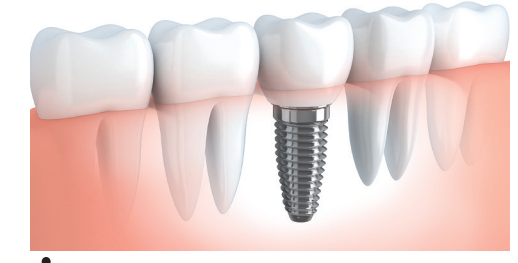
"Yazlık evimde kendi elektriğimi üretim" diyenler için pratik bir çözüm olan Smartflower alışveriş merkezlerinin açık alan ve park alanlarında da fark oluşturabilir. Çiçek görünümünde olan estetik tasarımı ve gövdesinde bulunan elektrikli otomobil, bisiklet şarj depoları ile Smartflower kullanan AVM'ler, ziyaretçilerine mini şarj istasyonları kurabilir.



Dubai'de şehir içi ulaşım uçacak



Dubai'de önümüzdeki Temmuz ayında drone taksiler kullanılacak. World Government Summit konferansında duyurulan bir habere göre insan taşımacılığında kullanılacak olan drone taksiler 100 kilograa kadar taşıma kapasitesine sahip. Çin üretimi EHang 184 model dronelar bataryası dolu olduğunda 50 Km yol gidebiliyor. Saatte 160 km hıza çıkabilen drone taksiler gelecekte İstanbul gibi büyük şehirlere de çözüm olabilir.



İmplant teknolojisi "bor" imzası

Türk bilim insanlarınca, uluslararası patente sahip yerli teknolojiyle, kaplama malzemesi olarak bor maddenin kullanıldığı diş implantı geliştirildi.

Çene kemiğine yerleştirilen ve protezlere destek için yapılan yapay diş kökleri olarak kullanılacak yerli ürün, iyileşme süresini kısaltarak hastanın yaşam kalitesini artırmasıyla mevcut tedavilere meydan okuyacak.

iHA'ların düşmanı Dronegun

AYŞE BAŞAK

İNSANSIZ hava araçlarının (İHA) sayısı ve kullanım alanı hızla çoğalıyor. Bu araçlar elbette kötü amaçlar için de kullanılabilir. Örneğin İHA üzerindeki bir kamera ile arka bahçesinin görüntülenmesini kim ister? Bunlara karşı bazı tedbirlerin de alınması gerekiyor.

Savunma sanayiinde kendisine önemli bir yer edinen İHA'ları avlamak için özel olarak eğitilen kartallar kullanılıyor. Elbette 'İHA avlamak' sadece kartalların işi değil. Çünkü İHA'lar ile mücadele için yeni geliştirilen bir buluştan söz edelim:

Dronegun! Kartalı olmayanlar, Dronegun kullanabilirler. Bu silah İHA'nın kontrol sistemlerini bozan radyo dalgaları yollayarak onları sekiz kilometre mesafeden avlayabiliyor. Silah ateşlendiğinde İHA elektromanyetik bir gürültüye maruz kalıyor. Bu frekanslar kumanda etme veya video gönderme frekanslarıyla aynı. Bu durumda İHA kalkış noktasına geri dönüyor. Ayrıca Dronegun, GPS sinyalinin de engelleyebiliyor. Bu da İHA'nın olduğu yere inmesi ile neticeleniyor.



Henüz satışı yok

Dronegun'un satışı şu aşamada yok. Sivil amaçlarla, bu kadar uzun menzilli bir cihazın kullanılması pek mümkün olmasa gerek. Yani arka bahçeniz için bir süre daha konvansiyonel yöntemlere başvurmak zorundasınız.

Kendi kendine dengede durabilen motosiklet



İki tekerleği olmasına rağmen haciyatmaz gibi hep dik durmayı başarabilen motosiklet GyroCycle, ezber bozuyor. Durdurduğunuzda ayaklarınızı yere koymanızı gerektirmeyen motosiklet, jiroskopik etki ile dengede kalmayı başarıyor. Thrustcycle firmasının kurucusu Clyde Igarashi'nin belirttiğine göre, kurulan ortaklıkla, Zev firmasından yağ soğutmalı bir motor alındı. Firma, 8500 Wat lityum pil ile çalışan, saatte 75 km hız yapabilen ve yaklaşık 129 km menzile sahip bir motosiklet üretecek. 2017'de piyasaya sürülmesi beklenen motosikletin fiyatının 20 bin dolardan düşük olacağı tahmin ediliyor.

Türkiye'nin ilk ticaret gazetesi İstanbul Ticaret şimdi Web'de!



www.itohaber.com



ito.org.tr | 444 0 486 | Adres: İstanbul Ticaret Odası Eminönü Merkez Binası

f t i y p /itokurumsal



18 27 Şubat 2017

SPOR

İSTANBUL TİCARET

TÜRKİYE, 2024 AVRUPA FUTBOL ŞAMPİYONASI'NA ADAY

1 milyar Euro'luk ev sahipliği

2024 Avrupa Futbol Şampiyonası'nı (EURO 2024) düzenlemek için aday olan Türkiye bu kez daha iddialı. UEFA için en önemli kriterlerden olan stadyum, tesis ve alt yapı alanında son yıllarda yapılan yatırımlarla fark oluşturmaya çalışan Türkiye, ev sahipliği yapması durumunda 1 milyar Euro gelir elde edebilir.

CEYHUN KUBURLU

DAHA önce 3 kez aday olduğumuz ve finalde kaybettığımız Avrupa Futbol Şampiyonası ev sahipliği için 4'üncü kez aday oluyoruz. Ancak Türkiye bu kez daha iddialı. Son 10 yılda stadyumlara 2 milyar dolar yatırım yapan Türkiye, hem tesisler hem de alt yapı ile öne çıkıyor. Türkiye'nin turnuvaya ev sahipliği yapması durumunda ise 2024 yılında turnuvadan ülke ekonomisine 1 milyar Euro gelir bekleniyor. Türkiye, 2024 Avrupa Futbol Şampiyonası adaylığı boyunca ise yeni tesisleri ve turizm bölgeleri ile öne çıkmaya çalışacak. Özellikle Antalya, Eskişehir, Trabzon, İstanbul, Sivas ve Gaziantep'te yapılan stadyumları bu turnuvada tanıtacak Türkiye, turizm bölgelerinde yapılan tesisleri de adaylık sürecinde öne çıkartacak.

200 BİN FUTBOL TURİSTİ

Yaklaşık 1 ay süren Avrupa Futbol Şampiyonası, ülke ekonomilerine de önemli katkı sağlıyor. Bu alanda en çok geliri ev sahibi ülkeler ve kupayı kazanan ülke elde



ediyor. Turnuvada takımı olan ülkelere de ekonomi önemli ölçüde canlanıyor. Turnuvanın etkilerinin hissedildiği sektörlerin başında inşaat, teknoloji, gıda ve turizm geliyor. İnşaat sektörü turnuvanın düzenleneceği ülkenin belirlenmesiyle birlikte projeleri hızla hayata geçiriyor. Teknoloji ise turnuvanın yaklaşmasıyla canlanıyor. Televizyon ve akıllı telefon satışları adeta patlama yapıyor. Turizmde de önemli bir hareketlilik yaşanıyor. Ev

sahibi ülkeye 200 binden fazla futbol turisti geliyor. Bu ülkede 'deniz ve kum' turizmi de varsa gelir artıyor.

AVRUPA'YA 5 MİLYAR EURO

Uzmanlar turnuvanın ekonomik etkilerini şöyle değerlendiriyor: "Yapılan araştırmalara göre UEFA Avrupa Futbol Şampiyonası kıtanın en önemli spor etkinliklerinden biri olması sebebiyle EURO 2024, öncelikle katılımcı 32 ülkeye olmak üzere tüm Avrupa ekonomisine yaklaşık 5 milyar euro dolayında bir katkı sağlıyor. Bu etki, özellikle sponsorluk ve ticaret gelirlerindeki yükselme sayesinde birçok ülkede hissediliyor. Şampiyonanın ilerleyen safhalarında oynanacak maçların ekonomik getirisi ise çok daha fazla oluyor. Turnuva boyunca bilet, yiyecek-içecek satışlarında, yolculuklarda, ticarette, sponsorluk ve reklam gelirlerinde yaşanan artışların yanı sıra telekomünikasyon ve yeni medya servislerinin daha fazla kullanılmasının, bu turnuvaya katılan ülkelerin ekonomilerine pozitif etkileri oluyor."



Daha önce 3 kez başvurduk

Avrupa Futbol Şampiyonası'nı düzenlemek için 4. kez aday olan Türkiye, daha önceki 3 adaylığında başarılı olamadı.

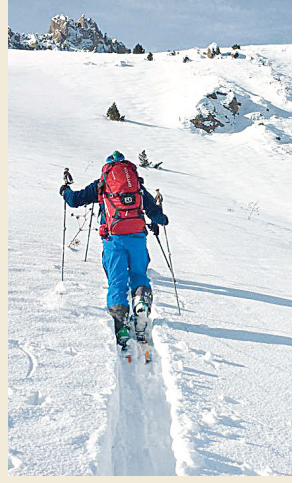
Türkiye 2020 Avrupa Futbol Şampiyonası ev sahipliği için de aday olmuş, sonra adaylıktan çekilmişti.

EURO 2008'e Yunanistan ile aday olan Türkiye, EURO 2012 ve EURO 2016'ya tek başına adaylık başvurusu yaptı.

Türkiye, 2008 Avrupa Futbol Şampiyonası (EURO 2008) ev sahipliği için Yunanistan ile ortak başvuruda bulundu.

Dağcılar yeni logosunu arıyor

TÜRKİYE Dağcılık Federasyonu, logo tasarım yarışması düzenliyor. Federasyonun internet sitesinden yapılan açıklamada, Türkiye'de ve dünyada bilinen bir kurum haline gelmeyi hedefledikleri ve bu nedenle logonun yenileneceği belirtildi.



5 MAYIS SON GÜN

Federasyonun 1966'da kurulduğu ifade edilerek, logo tasarım yarışması ile temel değerlerini, amaçlarını, vizyon ve misyonunu ortaya koyan, daha önce hiçbir yerde kullanılmamış, gelecek 50 yılı simgeleyecek özgün bir logonun tasarlanması amaçlandığı kaydedildi. Başvuru tarihi 5 Mayıs'ta sona erecek yarışmanın sonuçları 15 Mayıs'ta açıklanacak. Birinci seçilen logonun sahibine 2 bin lira ödül verilecek.

Beş motosikletçi piste çıkacak

BU yıl motosiklet sezonunda beş milli sporcu uluslararası arenada piste çıkacak. Bu sezon uluslararası yarışlarda şu ana kadar belli olan takvime göre, Türkiye'yi milli motosikletçiler Kenan Sofuoğlu, Toprak Razgatıoğlu, Harun Çabuk, Deniz Öncü ve ikizi Can Öncü temsil edecek.

Türkiye Motosiklet Federasyonu (TMF) Başkanı Bekir Yunus Uçar, "2017 sezonunda milli takım kaptanımız Kenan Sofuoğlu ile Dünya Supersport Şampiyonası'nda, Toprak Razgatıoğlu ile Superstock 1000 Şampiyonası'nda, Harun Çabuk ile Dünya Supersport 300 Şampiyonası'nda, Can Öncü ile Red Bull Rookies Kupası'nda, aynı zamanda Can Öncü ve ikizi Deniz Öncü ile Asya Yetenek Kupası'nda bayrağımızı dalgalandıracağız" şeklinde konuştu.



Karateciler geleceğe güvenle bakıyor

TÜRKİYE Karate Federasyonu Başkanı Esat Delihasan, Bulgaristan'da sona eren 44. Avrupa Ümit, Genç ve 21 Yaş Altı Şampiyonası'nda elde ettikleri 12 madalya ile

altyapılarının ne kadar güçlü olduğunu gördüklerini söyledi. Başkan Delihasan, Türk karatesinin geleceğe güvenle baktığını ifade ederek, altyapıya her zaman

önem verdiklerini aktardı. Delihasan, "En büyük hedefimiz, 25-29 Ekim'de İspanya'da düzenlenecek Dünya Ümit, Genç ve 21 Yaş Altı Şampiyonası" dedi.

Binicilikte 8 atla yarışacağız



TÜRKİYE Binicilik Federasyonu, 2020 Tokyo Olimpiyatları'na takım halinde katılabilmek için kolları sıvadı. Bu doğrultuda hazırladığı projeyi Gençlik ve Spor Bakanlığı'na sunan federasyon, seleksiyon yöntemiyle geliştirilmiş, üst düzey genetiğe sahip 8 tane at almayı hedefliyor. Federasyon yetkilileri, iki canlıların birlikte yaptığı spor dalında atın en önemli 'malzeme' olduğunu belirterek, binicilikte başarının

yüzde 85 oranında ata bağlı olduğunu dikkati çektiler. Yetkililer, "Olimpiyatlara katılabilecek düzeyde sporcumuz var ama o düzeyde bir müsabakada yarışacak atımız yok. 2020 hedefleri doğrultusunda hazırladığımız projeyi Bakanlığa sunduk. Olimpik seviyedeki bir atın fiyatı, 1 milyon eurodan başlıyor. 8 sporcu seçip, 4 yıl boyunca destekleyerek, olimpiyata takım halinde katılmayı hedefliyoruz" dediler.

Oryantiringciler Antalya'yı keşfedecek



AKDENİZ Ülkeleri Oryantiring Şampiyonası, 23-26 Şubat'ta Antalya'da yapılacak. Türkiye Oryantiring Federasyonu'ndan yapılan açıklamaya göre dört gün sürecek yarışlar Lara, Kurşunlu Şelalesi, Ekişli Göleti ve Kaleiçi mevkinde gerçekleştirilecek.

Antalya'da aynı tarihlerde Türkiye Oryantiring Şampiyonası 2. kademe yarışları da düzenlenecek. Yarışlara, 2 bine yakın sporcunun katılması bekleniyor.

Akdeniz Ülkeleri Oryantiring Şampiyonası'nda Türk Milli Takımı'nu Yaşar İsmet Demiröz, Özgür Fettah, Emine Sezgünsay, Büşra Muslu, Emirhan Külahsız, Talha Günday, Ayşe Bozkurt ve Elif Gökçe Avcı temsil edecek.

Osmanlı'nın kolektif kadın girişi



6 EKONOMİYE YÖN VEREN OSMANLI KADINLARI

Osmanlı topraklarında tek başına girişimcilik serüvenine atılan kadınların yanı sıra grup halinde ticarete atılan kadınlar da bulunuyordu. Fatma Hasene, Fatma Zehra ve Ayşe İzzet hanımlar ortak girişimle, 30 bin lirayı denkleştirerek şirket kurmuşlardı. "Hanımlara ait her türlü eşyayı satmak" olarak açıkladıkları bu ticarethanenin tüm çalışanları da kadındı.

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

ÖZELLİKLE II. Meşrutiyet'ten sonra iktisadi hayatta kendilerini göstermeye başlayan Osmanlı kadınları, bireysel ticari girişimlerinin yanı sıra ortaklaşa kurdukları ticarethanelerle de adından söz ettiriyordu. Bu girişimci kadınlara üç örnek isim de Fatma Hasene, Fatma Zehra ve Ayşe İzzet hanımlardı. Bu üç girişimci kadın, Osmanlı hanımlarının ihtiyaç duyduğu her türlü eşyayı onlara ulaştırmak için kolları sıvamış ve ticarethanelerinde muhasebeci, hamal, terzi, müdür istihdam edecek kadar büyümüşlerdi.

YALNIZCA HAMALLAR ERKEK

Hanımlara Mahsus Eşya Pazarı yalnızca satış yapmıyordu. Aynı zamanda hanımların ihtiyacı olan bir takım eşyalar şirket bünyesinde üretiliyordu. Ayrıca şirket nizamnamesine

göre bütün çalışanların kadın olması öngörülmüştü. Bu bağlamda şirket çalışanlarından hamallar haricinde tüm çalışanları kadınlardan oluşuyordu.

HİSSE SENETLERİ SATILIYOR

Bu üç girişimci kadın şirketlerini anonim ortaklık olarak kurmuşlardı. 18 Ekim 1917 yılında faaliyete başlayan şirketin kurucuları kadınlar olsa da anonim şirket olduğu için hisse senetlerinin erkekler tarafından da alınacağı düşünülmüştü. Şirketin idare meclisinde ve genel kurulunda kadın ve erkeklerin bir arada bulunmaları uygun görülmemiş; bu soruna toplantı günü kadın ve erkeklerin zabıta

tarafından kendilerine ayrılacak yerlere oturması şeklinde bir çözüm bulunmuştu.

EMİNÖNÜ TÜCCARI

Şirketin dükkânı Eminönü'nde bulunuyordu. Şirket gazeteyle sık sık ilanlar vererek Osmanlı kadınlarının tercih ettiği dükkânlar arasında tutunmaya çalışıyordu. Verilen reklamlara göre ticarethanede; son moda çarşafık ve elbiselik çeşitli kumaşlar, çorap, mendil, fanila, şemsiye, lavanta, el çantası, yelpaze, Avrupa'dan getirilen son moda sabahlık ve düğün elbiseleri gibi ürünler satılıyordu. Ayrıca şirket hissedarları da bu gazete ilanları vesilesiyle toplantıya çağırılıyordu.

Subaylara indirim

Özellikle son yıllarını sürekli savaş içinde geçiren Osmanlı Devleti'nin bu durumu girişimci bayanların çeşitli kampanyalar düzenlemesine de vesile olmuştu. Buna göre şirket, çocuklarını evlendirmek isteyen subay ailelerine taksitle çeyiz satmayı ve onlara kredi açmayı da amaç edinmişti.



Sermaye artırımları

Kadınlar tarafından büyük rağbetle karşılanan şirketin piyasada tutunma çalışmaları sonuç vermiş ve şirketin sermayesi bir süre sonra 80 bin liralık işlem hacmine çıkmıştı. İlk yıllarında çok etkin olan ticarethane savaş yıllarının getirdiği ekonomik buhranla 6 Şubat 1921 tarihinde "Eşya-yı Askeriye Anonim Şirketi" ile birleşme kararı alarak tarih sahnesinden çekildi. İki şirketin ortak ismi ise "Şark Eşya Pazarı" oldu.



iki padişah arasında bir şeyhülislam

FAHRİ SARRAFOĞLU

ESKİ İstanbulluların mutlaka bildiği bir Sangüzel Caddesi vardır. Fatih ilçesinde Akşemsettin Mahallesi içinde bulunan bu caddeyi herkes 'sanı güzel' olarak bilir.

Sangüzel aslında bir döneme damga vurmuş önemli bir şeyhülislamdır. Hem de II. Beyazıt ile Yavuz Sultan Selim döneminde yaşamış, çok önemli bir şeyhülislamdır. Öyle ki bizzat Padişah Sultan II. Beyazıt ile Şehzade Yavuz Sultan Selim arasında özel elçilik de yapmıştır.

CADDENİN GERÇEK İSMİ

Bugün Sangüzel Caddesi olarak bilinen caddenin gerçek ismi "Sanı Gürz Nureddin Hamza Efendi" dir aslında. Sanı Gez, Sanı Gürz, Sanı Gürüz, Sanı Kürz veya Sanı Güz isimleri zamanla Sangüzel'e dönüşmüştür.

Peki, kimdir Nureddin Hamza Efendi. Hanefi mezhebi fıkıh âlimi, Osmanlı Kadaskeri olarak tanınmaktadır. Aslen Balıkesirlidir. Doğum tarihi bilinmemektedir. Babası, Karasili (Balıkesirli) Yusuf Efendi'dir. Kısa boylu, etine dolgun ve sarı sakallı olduğu için Sanı Gürz, din-i İslama hizmetlerinden dolayı da Nureddin lakabı verilirdi. 1521 senesinde İstanbul'da vefat eden Hamza Efendi, Fatih'te Yayla Kambur Mustafa Camii yakınlarındaki mektebin bahçesine defnedildi.



İKİ PADİŞAH ARASINDA ELÇİ

Bursa'da Sultan Yıldırım Bayezid Medresesi'ne, daha sonra Edirne Dar-ül-Hadis Medresesi'ne, sonra da Sahn-ı seman medreselerinden birine müderris oldu. İstanbul kadılığına 1511 senesinde atanan Hamza Efendi, bu vazifesi esnasında Sultan Bayezid tarafından Şehzade Selim'e gönderildi. Şehzade Selim, Trabzon valiliğini taht şehri İstanbul'a uzak bularak, Rumeli'de, serhat boylarında bir sancak verilmesini istemişti.

SELİM PADİŞAH OLUNCA

Sarı Gürz Molla Nureddin Hamza Efendi, Padişah ve Şehzade Selim arasında anlaşma sağlanmasını ve Rumeli'de sancak verilmesini sağladı. Şehzade Selim tahta çıkınca, Hamza Efendi önce Anadolu, daha sonrada Rumeli Kadaskeri oldu. Bir sene sonra ise Sahn-ı seman Medresesi müderrisliğine tayin edildi. Hamza Efendi bir süre sonra tekrar İstanbul kadılığına getirildi. Vefatından bir müddet önce emekliye ayrıldı.

Kayıp mezar

Şeyhülislam Hamza Efendi'nin mezarının bulunduğu Yayla Kamburu Camii'nin de hikayesi ilginçtir. Cami, Bağdat Valisi Kanbur Mustafa Paşa tarafından fevkanı olarak Bizans Devri'nden kalma büyük bir sarnıç üzerine inşa edilmiş. Kareye yakın bir planda, yontma kesme taştan yapılan cami, 1918'de çıkan yangında harabe olmuş. Yapıya ait kalıntılar da 1945 yılında kaldırılarak parsel, arsa haline gelmiş. Bu arada caddeye ismini veren Şeyhülislam Nureddin Hamza Efendi'nin mezarı kaybolmuştur.

FİRMANIZI İŞ DÜNYASINA BİZ TANITALIM!



İlanlarınız gazetemizle dünyaya ulaşıyor!

İstanbul Ticaret Gazetesi'ne vereceğiniz ilanlar iPhone, iPad ve Android uygulamaları ile şimdi tüm mecralarda!



İlan talepleriniz ve ayrıntılı bilgi için:

İstanbul Ticaret Odası Kurumsal İletişim Koordinatörlüğü Merkez Bina Eminönü / İstanbul
Yahya Gül (yahya.gul@ito.org.tr) Tel: 0 212 455 61 21 / 30 Faks: 0 212 513 83 11

f t i p y /itokurumsal

ito.org.tr | 444 0 486



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1982

İSTANBUL TİCARET



Persepolis cazibesini artırıyor

İran yavaş yavaş Batı turizmine açılırken Şiraz şehrinin hemen doğusunda yer alan ve muhteşem anıtlarla dolu antik kent Persepolis de çekiciliğini tekrar kazanmaya başladı. Pers Kralı I. Darius tarafından M.Ö. 518 yılında kurulan kentin en dikkat çekici özelliği, yaklaşık 11 kilometrekare büyüklüğünde oyulmuş muazzam bir teras sahip olması. Kent günümüze ulaşan özellikle ince kolonlarıyla antik mimarinin en güzel örneklerinden biri.



Zamandan daha fazla hayatta kalan antik kentler

İki kıtaya yayılan modern şehir

İstanbul'un dünyanın en güzel antik kentlerinden birine sahip olduğunu belirten CNN, iki kıtaya yayılan kentin en dikkat çekici özelliğini, tarih boyunca dünyanın her yerinden daha doğal bir şekilde ayakta kalma biçimi olarak açıkladı. "Bizans'tan modern Türkiye'ye kadar birbirini izleyen imparatorluklar, İstanbul'a anında tanınabilir bir silüeti miras bıraktı" yorumunu yapan CNN, Sultanahmet Meydanı'na dikkat çekti. Sultanahmet Meydanı'nın etrafındaki Ayasofya'ya ve yürüyüş mesafesindeki Topkapı Sarayı'na da değinen CNN, "Topkapı Sarayı, Hz. Musa'nın asası dahil pek çok sanat eserine ev sahipliği yapıyor. İstanbul, birinci sınıf restoranları, galerileri ve mimarisiyle gelişen modern bir şehir. Bu da İstanbul'u dünyanın en önemli kültür merkezlerinden biri haline getiriyor" değerlendirmesinde bulundu.

ÜLKEMİZ VE GELECEĞİMİZ İÇİN ŞİMDİ İSTİHDAM ZAMANI!

İstihdam seferberliğine evet! Desteklerden de yararlanmak istiyorum. Ama ne yapmam gerek?

1 İŞKUR'la iletişime geçerek, aradığınız elemanın niteliklerini belirtin. İŞKUR, 3 aydır işsiz olan ve aradığınız niteliklere sahip elemanı size yönlendirecektir.

Veya...

2 Yakın çevrenizde, aradığınız niteliklere sahip 3 aydır işsiz olan biri varsa, İŞKUR'a kayıt olmasını sağlayın. (Online kayıt ile çok kolay: www.iskur.gov.tr)

Aradığım elemanı buldum. Hem işçi maliyetim 773 ₺ düştü hem de işlerim büyüdü. Üstelik ülkemizin ekonomisi de güçlendi!

Mutluyum. Aileme bakabileceğim bir işim oldu.

Şimdi her bir ilave istihdam için şirketinize 773,41₺ destek devletten! İstihdam seferberliğine katılın, şirketiniz de, çalışanınız da, ülkemiz de kazansın.

ito.org.tr | 444 0 486

f t i y o p u /itokurumsal



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Detaylı bilgi için;
Recep Dayıoğlu 0212 455 62 30
Cem Akgün 0212 455 62 18

MİMARİSİ, kaleleri, sarayları ve türbeleriyle yüzyıllar, hatta bin yıllardır ayakta kalan antik kentler, tarih, sanat ve turizm meraklılarının akınına uğruyor. Makine, bilgisayar ve teknolojinin var olmadığı ilk çağlarda mucizeler oluşturan antik kentler, ne yazık ki 21. yüzyılda hayatta kalma mücadelesinde pek başarılı olamadı. ABD yayın kuruluşu CNN, insanlığın geçmişine ışık tutan ve bugünlere kadar ulaşan, aralarında İstanbul'un da bulunduğu dünyanın en güzel 23 antik kentini yayınladı. Atina'dan Roma'ya, Pekin'den Peru'ya kadar dünya çapında tanınan antik kentleri mercek altına alan CNN, bugüne kadar çok fazla gün ışığına çıkmamış antik sitelere de geniş yer verdi.



Canan BİLGİN



Japon kültürünün mirası bu kentte

Tokyo, Japonya'nın 'teknoloji ve gelecek' özelliğini temsil ederken, Kyoto da Zen bahçelerini ve zarif çay seremonilerini sergiliyor. İmparatorluk ve turizm başkenti olarak Kyoto, tarihi merkezleri ve unutulmaz efsaneleriyle eski Japon kültürünün tüm mirasını bünyesinde barındırıyor. Kent, 1000'den fazla tapınak ve anıt mezara ev sahipliği yapıyor.

Turist akınına uğruyor



Kamboçya ile özdeşleşen dev tapınak kenti Angkor Wat, ülkenin önde gelen cazibe merkezi olarak turist akınına uğruyor. Khmer mimarisinin en önemli örneklerinden biri olan kent, 12. yüzyılda Kral II. Suryavarman tarafından yapıldı. Angkor Wat, UNESCO Dünya Mirası Listesi'nde yer alıyor.

İpek Yolu buradan başladı



Çin'in en eski şehirlerinden biri olan Xi'an, İpek Yolu'nun en parlak devrinde batıya yolculuğun başladığı yer olarak biliniyor. Kent bugün binlerce sayıdaki Terracotta savaşıncısının evi olarak ün kazandı.



4.500 yıllık hazineler

İnsanlığın en eski şehir merkezlerinden birinin etrafında inşa edilen Kahire, kültür hazineleri açısından oldukça zengin. Kent, dünyanın en eski üniversitelerinden birine, İslam sanatının zengin mirasına ve Kipti hazinelerine ev sahipliği yapıyor.



Yağmur ormanlarında saklı kent

Guatemala'nın yağmur ormanlarında saklı antik kenti Tikal, Maya kültürünün simgesi olan basamaklı piramitleri, sarayları ve spor sahaları ile insanoğlunun ilk çağlardaki başarısının doruk noktasını temsil ediyor.



Bu kentte araçlara izin yok

Ürdün'de bir vadiye kurulu Petra, pembe renkli kayalara oyulmuş tek parça yapılarıyla dünyanın en güzel arkeolojik eserlerinden biri. Antik kentte araçlara izin verilmiyor. Ziyaretçiler dolaşmak için deve, eşek veya atlı araba kirallıyor.