

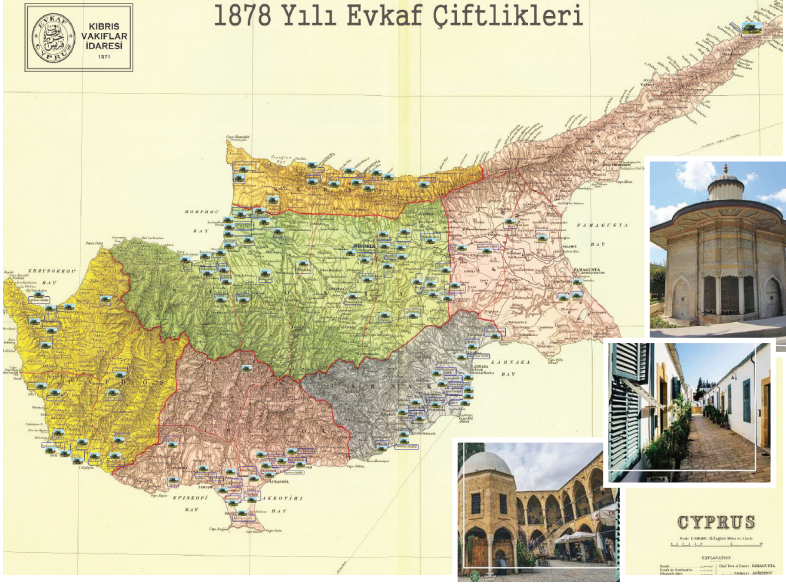


**KIBRIS
VAKIFLAR
İDARESİ**

1571

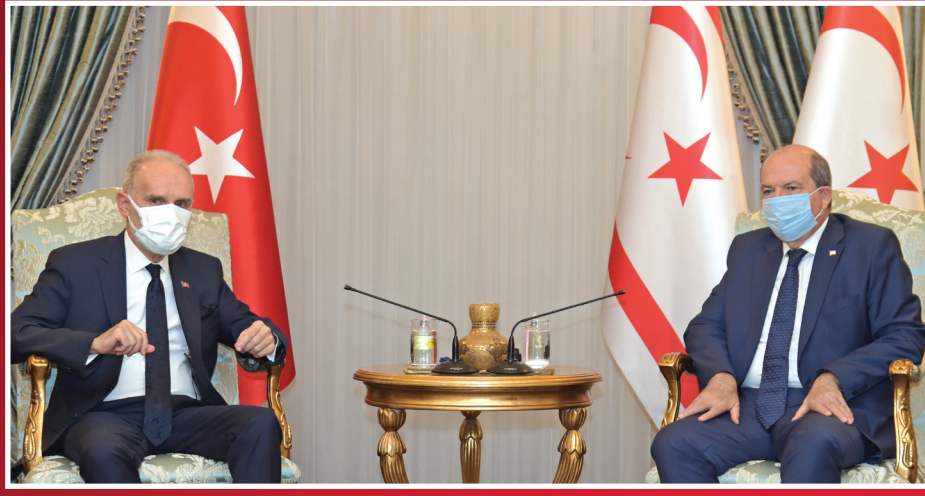
İnsanların en değerlisi, insanları seven ve onlara faydalı olandır

Arazilerini geri istiyor



1878 Yılı Evkaf Çiftlikleri

Kıbrıs'taki arazilerin yüzde 30'u ve Kapalı Maraş'ın tamamı, Osmanlı'dan miras kalan vakıf arazilerinden oluşuyor. Bu mirasın talanı İngiliz idaresiyle başladı. Kıbrıs Vakıflar İdaresi Genel Müdürü Prof. İbrahim Benter vakıf malının özel kişilere verilmesinin doğru olmadığını söyledi. Prof. Benter, "Ötelcilere tahsis edilen vakıf arazilerinin idaresini talep ediyoruz" dedi. Dilşah Keflioğlu ■ 19



İTO, meclis üyeleriyle birlikte son dönemde dünyanın parlayan ekonomik bölgelerinden Doğu Akdeniz'e çıkarma yaptı. 20. Dönem 3. Meclis Çalışma Toplantısı'nı Gırme'de gerçekleştiren İTO, KKTC iş dünyasıyla yeni, köklü ve kalıcı işbirlikleri oluşturma kararlılığını vurguladı.

İstanbul tüccarı Kuzey Kıbrıs'ta



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

H. O. O. O.

3 ARALIK 2021 YIL: 63 SAYI: 3187

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.itohaber.com

İMALAT-İSTİHDAM-İHRACAT Büyümeye 3i ile devam

Yurt dışı talep ve ertelenen iç tüketimin hızlanması, Türkiye'nin üçüncü çeyrekte yüzde 7.4 büyümesini sağladı. Ekonomik büyümenin mihenk taşlarından olan ihracattaki artış ise ithalattaki artış hızının da 10 puan üstüne yükseldi.

ÜÇ FAKTÖRLÜ MODEL

Türkiye, dünyada pandemi önlemleri gevşetildikten sonra en fazla büyüyen ülkeler arasında yer aldı. Böylece Türkiye, üçüncü çeyrekte G20'nin en yüksek oranda büyüyen ülkesi oldu. Türkiye'nin OECD ülkeleri arasında büyümede ikinci olması dikkat çekti. Türkiye, ticaretteki pozisyonunu imalat, istihdam ve ihracat (3İ) gücüyle geliştirecek.

TAHMİNLER GÜNCELLENDİ

OECD, eylül ayında yüzde 5.7 olarak açıkladığı küresel büyüme tahminini yüzde 5.6'ya indirdi. Ancak artan büyüme ivmesi, OECD'nin Türkiye ekonomisine yönelik büyüme beklentisinin yüzde 8.4'ten yüzde 9'a yükselmesine neden oldu. Standard&Poor's (S&P) da Türkiye için 2021 büyüme beklentisini 1.2 puan artırarak yüzde 9.8'e, 2022 yılı için ise yüzde 0.4 artırarak 3.7'ye çıkardı. ■ 9'da

Yüzde 7.4 geçici bir trend değil

İTO Başkanı Avdagiç, açıklanan son verileri değerlendirdi. Avdagiç, "Büyüme verileri, imalat, ihracat ve istihdamı önceleyen politikaların devamının önemini bir kez daha gösterdi. Yüzde 7.4 büyüme, özel sektörün potansiyelini ve üretimdeki kararlılığını ortaya koydu. Yakaladığımız büyüme trendi geçici değildir" dedi. ■ 7'de



Adem ORHUN

Kişisel veride biyometrik düzenleme

Havaalanları gibi özel bilgi gerektiren yerlere giriş için biyometrik veri gerekiyor. Kişisel Verileri Koruma Kurumu (KVKK), biyometrik veri işleme faaliyetleri için yeni bir rehber hazırladı. Barış Cabacı ■ 13'te



Makinacılar yerli ürün şartı istiyor

Yerli makina üreticileri, İTO Takım Tezgahları ve Otomasyon Meslek Komitesi'nin düzenlediği çalıştayda hedeflerini belirledi. Sektör temsilcileri, büyümenin artması için kamu ihalelerinde yerli ürün kullanım şartı getirilmesini önerdi. Adem Orhun ■ 12

BMC tedarikçilerini İTO'dan seçti

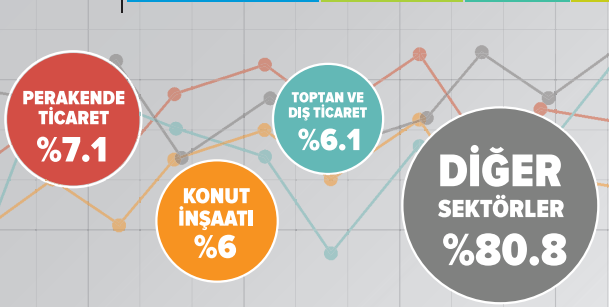
İTO Yan Sanayi Borsası'nın (YSB) düzenlediği tedarikçi günlerinde, BMC firmasının yetkilileri, 62 yan sanayici KOBİ ile görüştü. Osman Kuvvet ■ 12



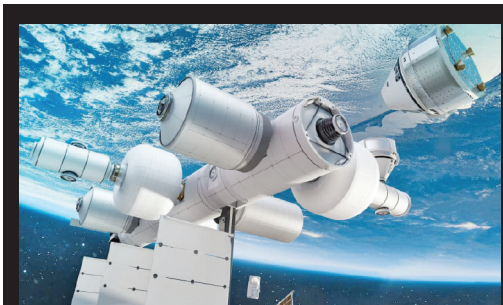
Girişimciye özel sosyal medya ■ 2'de

İSTANBUL'DA YENİ KURULAN FİRMA SAYILARI VE SEKTÖRLERİ (KASIM)

Toplam	5.794
Türü	
Ltd.Şti.	3.768
Şahıs	1.048
A.Ş.	962
Diğer	16



Türk yapımları dünya ekranında



Uzay hayaliyle 4.5 milyar dolara eriştiler

Ceyhan Kuburlu ■ 18



İhracatta dünya ikincisi olan Türk dizi, film ve içerik sektörü, 24-25 Kasım tarihlerinde düzenlenen Dubai International Content Fuarı'nın gözdesi oldu. İTO ile fuara katılan 5 firma, Türkiye'yi temsil etti. Fuarda, Kültür ve Turizm Bakan Yardımcısı Ahmet Misbah Demircan, "Dubai'de Türk dizileri yeniden izlenebilecek" dedi. ■ 15



Girişimcilere özel sosyal medya: Bullbeez



BTM girişimcisini sahipleniyor

BTM'nin girişimcisini sahiplenilen bir kurum olduğunu ifade eden Abdülkadir Koçer ve Ahmet Unat, "Özellikle Yatırım İlişkileri ve İş Geliştirme Ofisi Müdürü Hakan Arca'nın bize sağladığı katkılar olağanüstü.

Ürün geliştirme, geri bildirim ölçümü, pazarlama yöntemleri ve finansal analizlerin yanında diğer tüm tavsiyeleriyle de Hakan Arca'nın girişimimize çok değerli katkılarını BTM sayesinde edinebildik" dedi.

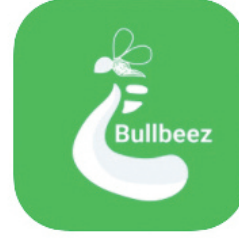
Hedefimiz 3 yılda dış pazarlara açılmak

Bullbeez'in kurucu ortakları, üç yıl içinde Türkiye'de asgari doygunluğa ulaştıkları noktada uygulamayı yurt dışına açmayı planladıklarını anlattı. Öncelikle Türkiye benzeri pazarlarda yani ekosistem olgunluğu olarak tohum aşamasında olan ülkelerde etkinlik sağlamayı hedeflediklerini dile getiren Koçer ve Unat, girişim ekosisteminin hızla büyümesinin önlenemez bir gerçek olduğunu, bu anlamda da Türkiye'nin ve özellikle Anadolu'nun potansiyeline inandıklarını vurguladı. Bullbeez olarak ülkenin bu değişimi daha iyi sağlaması adına katabilecekleri en küçük faydanın dahi arkasında

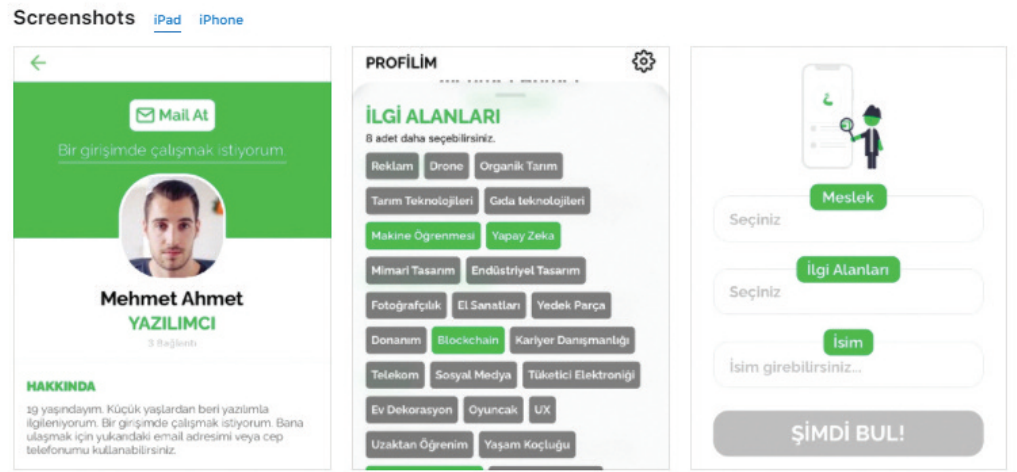


Abdülkadir Koçer

Girişim ekosistemini dijitalleştirmek için kurulan sanal platform Bullbeez, yatırımcıları, profesyonelleri ve startup'ları tek bir tıkla birleştirmeyi ve yeni projelerin çok daha hızlı, çok daha kolay bir şekilde hayata geçmesini hedefliyor. BTM girişimcisi olan Bullbeez, 'girişimcilerin sosyal medyası' olarak konumlanıyor.



Bullbeez-Girişimci Ekosistemi 4.5
Abdulkadir Koçer
Designed for iPad
★★★★★ 5.0 + 21 Ratings
Free



TUĞÇE ÖZKUŞ

DEMO bir web sitesiyle yayın hayatına başlayan Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM) girişimlerinden Bulbeez, şu an mobil uygulama olarak kullanıcılarına hizmet sunuyor. "Girişim ekosisteminin neye ihtiyacı var?" sorusuyla yola çıktıklarını anlatan Bullbeez Kurucu Ortakları Abdülkadir Koçer ve Ahmet Unat, "Her zaman herkese ve kendimize sorduğumuz en önemli soru buydu. Girişimcilerin kitlelere ulaşmaya, birbirlerini bulmaya ve sohbet etmeye ihtiyacı var. Biz de ilk pazara çıkarttığımız versiyonda girişimcilerin, yatırımcıların ve profesyonellerin (yazılımcı, mühendis, avukat vs.) birbirlerini ortak ilgi alanlarına göre rahatlıkla bulmalarını amaçladık. Yeni hazırladığımız versiyonumuzda ise bu kullanıcıların fikirlerini ve içeriklerini paylaşabilmesini ve kolayca etkileşim kurabilmesini sağlıyoruz. Bu yeni güncelleme ile birlikte 'girişimcilerin sosyal medyası' iddiamıza daha da yaklaşacağımıza inanıyoruz" dedi.

PANDEMİ ÖNÜMÜZÜ AÇTI

Koçer ve Unat, pandemiyle birlikte çoğu iş modelinin dijital dönüşümüne kendilerinin de önünü açtığını ifade etti. Özellikle mobil kullanımların artmasının, temellerini web sitesini temel alan bir ürün çıkarma fikrinden uzaklaştırdığını kaydeden Bullbeez ortakları, mevcut web sitelerini girişim dünyasıyla ilgili yenilikleri ve içerikleri paylaştıkları bir medya kanalı olarak kullandıklarını söyledi.

Bulbeez olarak çeşitli işbirliklerine imza attıklarını belirten Abdülkadir Koçer ve Ahmet Unat, iki kurumsal şirkete ihtiyaç dahilinde yazılımcı sağladıklarını, bunun yanı sıra özellikle Anadolu'daki girişimcilik dernekleri ve öğrenci toplulukları ile işbirlikleri yaptıklarını dile getirdi. Koçer ve Unat, "Yapılan işbirlikleri, çoğunlukla nitelikli kitleyi büyütmek adına atılan adımlardan oluşuyor" dedi. Söz konusu kurumlarla ortak

webinarlar ve etkinlikler düzenlediklerini anlatan kurucu ortaklar, hali hazırda etkinliklerinin sadece dijital mecralarda yapıldığını, ancak ilerleyen zamanlarda yüz yüze etkinlikler ve workshop'lar planladıklarını kaydetti.

ANADOLU AYRI PENCERE

Girişimcilik ekosisteminde var olan ya da var olmak isteyen her kitleye hitap edecek bir sistem kurmaya çalıştıklarını vurgulayan Abdülkadir Koçer, sözlerine şöyle devam etti: "Kullanıcının var edeceği, içerikleriyle şekillenecek bir ortam hayal ettik. Merak edenlerin

öğrenebileceği, sohbetlere katılabileceği ve daha ileri seviyelerdeki ekosistem üyelerinin kendi sesini duyurabileceği girişimcilerin kendine ait bir sosyal mecrası. Bu büyük hedef kitlemizin içerisinde de Anadolu'nun girişim potansiyeline ayrı bir pencere açmaya çalışıyoruz. İstanbul'un bilgi ve tecrübe birikimiyle Anadolu'nun potansiyelini birleştirmek bizi çok heyecanlandırıyor. Hâlâ gelişen bir uygulamayız, geri dönüşlerle büyüyor ve şekilleniyoruz. Ekosistem kitlesine ait bir uygulama yaptığımız için geri dönüşleri iyi ölçmeye ve değerlendirmeye çalışıyoruz."

SAHNE XL HEYECANI

Aralık ayının son haftası gerçekleştirilecek BTM Sahne XL etkinliğinde sunum yapmaya hak kazanan Bullbeez'in kurucu ortaklarından Ahmet Unat, Sahne XL'ye katılacak olmanın

kendilerini heyecanlandıran bir konu olduğunu belirtti. Hazırlık süreçlerinde özellikle somut şeyler ortaya koymaya dikkat ettiklerini söyleyen Unat, "Sunum süremizin kısıtlı olması bizi biraz zorlasa da, bu sayede aslında en önemli noktaları daha rahat görebiliyoruz. BTM'nin profesyonel ekibinin elemelerdeki geri bildirimleri sunumumuzda çok isabetli yansımalarla sebep oldu. Sahne XL'ye çıktığımızda da elimizden gelenin en iyisini yapacağımızdan eminiz" diye konuştu.

SIAL CANADA 2022

Montreal / Kanada
20 - 22 Nisan 2022

Tüm gıda ve içecek ürünleri
Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları



DÜNYANIN GIDA PROFESYONELLERİ AMERİKA KITASINDA BULUŞUYOR!

SIAL CANADA

- 25.000 m² katılım alanı
- 50 ülkeden 1200 katılımcı
- 60 ülkeden 25.000 üzeri ziyaretçi
- SIAL Markasının ayrıcalığı ile Amerika kıtasındaki profesyonellere doğrudan ulaşım
- Katılımcı firmaların %95 memnuniyeti

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanan katalogda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı : 12 m²
Katılım bedeli : 8.800 TL / m²



Sibel Tayanc
Tel : 0212 455 61 11
E-Posta : sibel.tayanc@ito.org.tr
GSM : 0530 664 86 18

Çağrı Oluç
Tel : 0212 455 61 05
E-Posta : cagri.oluc@ito.org.tr
GSM : 0532 171 42 03

444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [f](#) [t](#) [@](#) [/itokurumsal](#)



İstanbul'da kasım ayı fiyat hareketliliği

İSTANBUL'da, kasımda önceki aya göre perakende fiyatlar yüzde 4.71, toptan fiyatlar ise yüzde 6.77 arttı.

İstanbul Ticaret Odası'nın (İTO) 1995 bazlı verilerine göre, kasım ayı itibarıyla İstanbul'da perakende fiyat hareketlerinin göstergesi olan Ücretler Geçinme İndeksi yıllık ortalama yüzde 24.05, toptan fiyat hareketlerini yansıtan Toptan Eşya Fiyatları İndeksi ise yüzde 34.08 artış gösterdi. Söz konusu verilere aylık bakıldığında, İstanbul'da kasımda perakende fiyatlarda yüzde 4.71, toptan fiyatlarda ise yüzde 6.77 artış kaydedildi.

Geçen aya göre perakende fiyatlar; konut harcamalarında yüzde 9.52, diğer harcamalarda yüzde 5.60, kültür-egitim ve eğlenceye yüzde 5.45, ev eşyasında yüzde 3.88, ulaştırma ve haberleşmede yüzde 3.40, gıdada yüzde 3.15, giyimde yüzde 2.34, sağlık ve kişisel bakımda yüzde 0.68 arttı.

Toptan fiyatlar ise kimyevi maddeler grubunda yüzde 23.17, madenlerde yüzde 11.18, gıda maddelerinde yüzde 7.04, inşaat malzemelerinde yüzde 4.14, yakacak ve enerji maddelerinde yüzde 4.08, işlenmemiş maddelerde yüzde 4.03 ve mensucat grubunda yüzde 1.07 artış görüldü.



Faizsiz bankacılıkta bilgilendirme şartı

BANKACILIK Düzenleme ve Denetleme Kurumunca (BDDK) hazırlanan Faizsiz Bankacılık İlke ve Standartları Kapsamında Müşterilerin ve Kamuoyunun Bilgilendirilmesine İlişkin Usul ve Esaslar Hakkında Tebliğ, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Buna göre, bankalar, faizsiz bankacılık ilke ve standartları ile ürün ve hizmetlerinin işleyişleri ve dayandıkları akdin getirdiği hak ve yükümlülükler konusunda müşterilerini açık, net ve anlaşılabilir bir şekilde bilgilendirmekle yükümlü olacak. Bu kapsamda bilgilendirme yükümlülüğünün yerine getirildiğine dair banka tarafından müşteriye bilgilendirme formu verilecek. Bilgilendirmenin banka ile müşteri arasında her bir ürün veya hizmet türüne ilişkin ilk sözleşme kurulmadan önce yapılması ise zorunlu olacak. Söz konusu bilgilendirme; sözlü, yazılı ya da uzaktan iletişim araçlarının kullanılması yoluyla gerçekleştirilebilecek.

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için QR kodu taramanız ya da bilgisayarınızda https://www.ito.org.tr/documents/QR_CODE/0212.pdf adresini ziyaret etmeniz yeterli.



İhtisas mahkemeleriyle davalar hızlanacak

Yargılama süresini azaltacak yeni sistem bu ay devreye giriyor. Vergi, bilişim, finansal suçlar, finansal uyumsuzluklar, sendikal uyumsuzluklar ve kamulaştırma davaları artık yeni ihtisas mahkemelerinde görülecek.

HAKİMLER ve Savcılar Kurulu (HSK), Resmi Gazete'de yayımlanan kararlarıyla yeni ihtisas mahkemelerini belirledi. Yeni düzenlemeye göre, finans mahkemeleri, kamulaştırma mahkemeleri ve sendika mahkemeleri hayata geçiyor. Buna göre şu konular artık ihtisas mahkemelerinde görülecek:

- Vergi suçları
- Bilişim suçları
- Finansal suçlar
- Finansal uyumsuzluklar
- Sendikal uyumsuzluklar
- Kamulaştırma davaları

15 ARALIK'TA BAŞLIYOR

Karar ile tüketici ve ticaret mahkemelerinin kurulu olmadığı yerlerde bu davalara bakacak mahkemeler de kararlaştırıldı. İdari para cezalarının görüleceği sulh ceza hakimlikleri de belirlenerek, bu konuda da ihtisaslaşma imkânı sağlandı. HSK'nun ihtisas mahkemeleri kararı, 15 Aralık 2021 tarihinden itibaren uygulanmaya başlanacak.



Kırsal kalkınma desteğine kolay erişim

KIRSAL kalkınma destekleri kapsamında tarıma dayalı ekonomik yatırımların ve kırsal ekonomik altyapı yatırımlarının desteklenmesine yönelik koşullar yeniden düzenlendi.

Tarım ve Orman Bakanlığınca hazırlanan Kırsal Kalkınma Destekleri Kapsamında Tarıma Dayalı Ekonomik Yatırımların Desteklenmesi Hakkında Tebliğde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliğ, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Buna göre, nüfusu 20 binin altındaki yerleşim yerlerinde belediyeden yapı ruhsatı olmadığına dair belge sunulması halinde yapı ruhsatı sunma zorunluluğu kaldırıldı.

Sera ve soğuk hava depolarında teknoloji yenileme ve/veya modernizasyon için hibe başvurusuna uygun hale getirildi. 2020-2021 başvuru döneminin fiziki son tamamlanma tarihi ise 1 Temmuz 2022'ye uzatıldı.



Kamu ihalelerinde uygulama değişikliği

İHALELERE Yönelik Başvurular Hakkında Tebliğ ve Kamu İhale Genel Tebliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliğ, Resmi Gazete'de yayımlandı. Yeni düzenlemeler danışmanlık hizmet alımı, hizmet alımı, mal alımı, yapım işleri ihaleleri ile elektronik ihale uygulama yönetmeliklerinde değişiklik yapılmasını içeriyor.

Yapılan değişikliklerle, Danıştay İdari Dava Daireleri Kurulunun kararları üzerine, mal ve hizmet alımı ile yapım işleri ihalelerinin aşırı düşük teklif tespit ve değerlendirme işlemleri yapılmadan en düşük teklif üzerinde bırakılmasına izin veren mevcut düzenlemeler yürürlükten kaldırıldı.



Elektronik para sermaye gerekliliği

ÖDEME kuruluşları ve elektronik para kuruluşlarının yetkilendirilmesi ve faaliyetleri ile ödeme hizmeti sağlayıcılarına ödeme hizmetlerinin sunulmasına ve elektronik para ihracına ilişkin usul ve esasları düzenleyen yönetmelik yayımlandı.

Yönetmeliğe göre elektronik para ihrac etmek isteyen şirketlerde asgari sermaye şartı 5 milyon lira olarak belirlenirken, bunun dışında yönetmelikte öngörülen hizmetleri yerine getirecek şirketler için ise 1-2 milyon lira arasında sermaye şartı getirildi.



ISTKA'dan 110 projeye destek

İSTANBUL Kalkınma Ajansı (İSTKA), 2021 yılı Yenilikçi İstanbul Mali Destek Programı ve Çocuklar ve Gençler Mali Destek Programı kapsamında başarılı olan projelerini duyurdu.

İSTKA'dan yapılan açıklamaya göre, toplam bütçesi 191 milyon lira olan İstanbul'un Ar-Ge ve yenilik altyapısını güçlendirecek, her alanda dijital dönüşüme öncülük edilecek, çocuklar ve gençlere geleceğin yetkinliklerini kazandıracak 110 proje hayata geçirilecek.



Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı koordinasyonunda çalışan İSTKA Yenilikçi İstanbul Mali Destek Programı ve Çocuklar ve Gençler Mali Destek Programı proje değerlendirme sonuçları belli oldu.

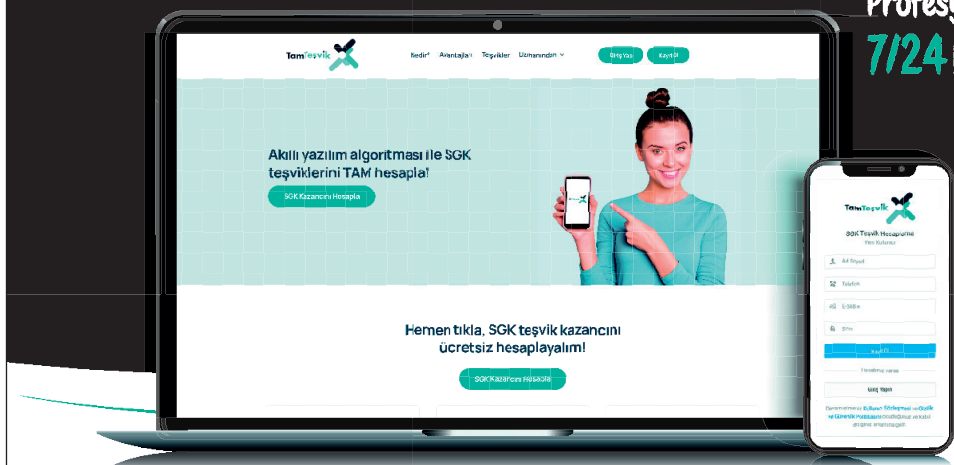
Yenilikçi İstanbul Mali Destek Programı kapsamında 36 proje, Çocuklar ve Gençler Mali Destek Programı ile de 74 proje desteklenecek. Kamu kurumları, sivil toplum kuruluşları, üniversiteleri içeren kurum ve kuruluşlarla toplam 191 milyon liralık işbirliği gerçekleştirilecek.

TamTevsik



Akıllı yazılım algoritması sayesinde teşviklerini **HATASIZ** hesapla! SGK kazancını **YAKALA!**

Profesyonel destek için **7/24** buradayız!



www.tamtesvik.com.tr

Enerji ekosisteminde 'güneş' doğuyor

Küresel yenilenebilir enerji kurulumları bu yıl 290 gigavatla rekor tazeleyecek. Yenilenebilir enerji kurulumlarının 160 gigavatı ise güneş enerjisinden gelecek. IEA Başkanı Fatih Birol, bu yılki rekor kapasite artışının yeni bir enerji ekonomisinin oluştuğunun göstergesi olduğunu söyledi.

ULUSLARARASI Enerji Ajansı'nın (IEA) Yenilenebilir Enerji Piyasa Raporu'na göre, yenilenebilir enerjide rekor kapasite artışı, güneş paneli ve rüzgar türbini üretiminde kullanılan temel metal fiyatlarının arttığı bir dönemde gerçekleşiyor.

Bu yıl 290 gigavata ulaşacağı öngörülen yenilenebilir enerji kurulumlarının yüzde 55.2'sini oluşturan 160 gigavatın sadece güneş enerjisinde kurulması bekleniyor. Kalan kapasitenin ise diğer yenilenebilir kaynaklardan sağlanması öngörülmüyor.

YÜZDE 17 ARTIŞ

Güneş enerjisinde bu yıl devreye girecek toplam kapasitenin geçen yıla göre yüzde 17 artacağı hesaplanıyor. Buna rağmen iklim değişikliğiyle mücadele kapsamında sıfır emisyon hedeflerine ulaşmak için yenilenebilir kaynakların elektrik üretiminin yanı sıra tüm sektörlerde yaygın şekilde kullanılması gerekiyor. Emtia fiyatlarının yıl sonuna kadar yüksek kalması durumunda rüzgar enerjisi yatırım maliyetlerinin 2015'teki seviyesine dönmesi, güneş enerjisinde ise son 3 yıldaki kazanımların silinme riski bulunuyor.

2020 SEVİYESİNDE

Rapora göre, küresel yenilenebilir enerji kapasitesi 2026'da, 2020'deki seviyesine



Yenilenebilirde ülkeler yarışta

Hindistan'ın yenilenebilir enerji kapasitesindeki artış hızına dikkati çeken IEA Başkanı Fatih Birol, "Hindistan'daki artış, hükümetin yeni açıkladığı 2030'da 500 gigavat yenilenebilir enerji kapasitesine ulaşma hedefini destekliyor. Çin ise yenilenebilir enerjideki gücünü göstermeye devam ediyor" değerlendirmesinde bulundu.

Rüzgar ilk kez birinci sırada

Türkiye'de elektrik üretiminde ilk kez yüzde 22.6 payla rüzgar enerjisi santralleri birinci sırada yer aldı. Bunu yüzde 22 ile doğalgaz santralleri ve yüzde 17.7 ile ithal kömür santralleri izledi. 29 Kasım tarihinde 13 bin 626 megavatsaat elektrik ihracatı, 11 bin 26 megavatsaat elektrik ithalatı yapıldı.



Türkiye jeotermalde dış pazara hazır

JEOTERMAL Enerji Derneği (JED) Başkanı Ali Kındap, jeotermal sektörde Türk şirketlerin dış pazarlarda hizmet verir hale geldiğini dile getirdi. Yaklaşık 1600 megavat kurulu güce ulaşan jeotermal enerji sektöründeki başarının sürdürülebilir kılınması için bazı düzenlemelere ihtiyaç olduğunu kaydeden Kındap, "Yıllık 200-300 megavat jeotermal enerji kapasitesi oluşturuyorduk ama şu an hiç kapasite yok. Bunun sebebi Yenilenebilir Enerji Kaynaklarını Destekleme Mekanizması (YEKDEM)

kapsamındaki fiyatların yeni dönemde yüzde 30 düşmüş olması. Ayrıca, Türk lirası bazında destek sağlanan YEKDEM'deki dövizde endeksli eskalasyon formülünün üç ayda bir yapılması da yatırımları etkiliyor" diye konuştu. Ali Kındap, Türkiye'de çalışılan sahalarda 3 bin 500 megavat seviyesini keşfettiklerini dile getirerek, bunun 1600 megavatını hayata geçirdiklerini söyledi. Kındap, yaklaşık 2 bin megavat hazır bekleyen keşfi yapılmış potansiyel kapasite olduğunu da belirtti.



Ham çelik üretimi arttı

TÜRKİYE Çelik Üreticileri Derneği (TÇÜD), ekim ayına ilişkin üretim, tüketim ve dış ticaret verilerini açıkladı. Buna göre, Türkiye'nin ham çelik üretimi, ekimde geçen yılın aynı ayına göre yüzde 8 artışla 3.5 milyon ton, ocak-ekim döneminde ise yüzde

14.2 yükselişle 33.3 milyon ton seviyesinde gerçekleşti. Nihai mamul tüketimi ekimde yıllık bazda yüzde 0.6 azalışla 2.5 milyon ton, ocak-ekim dönemi itibarıyla da yüzde 13.2 yükselişle 27.6 milyon ton olarak hesaplandı.

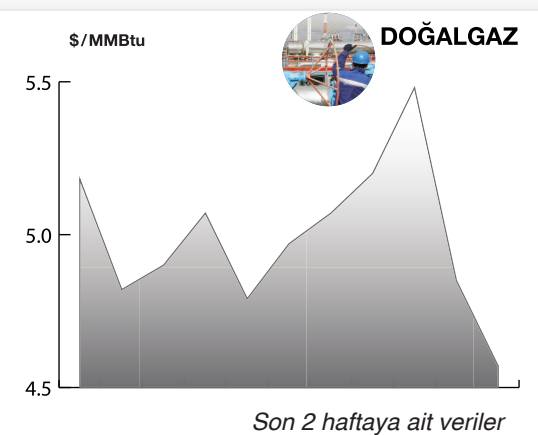
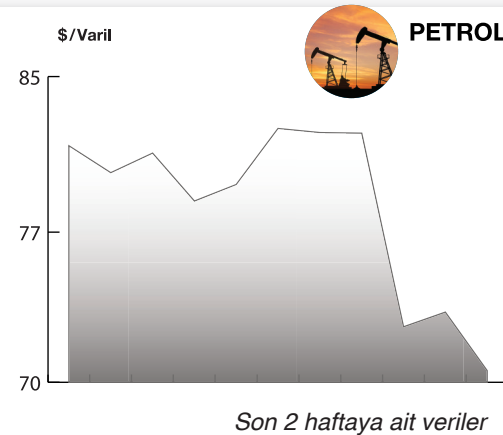
Derleyen: Necmi Uysal necmi.uysal@ito.org.tr

Uluslararası emtia piyasaları

		Güncel	Haftalık	Yıllık
		Değişim %		
ENERJİ	Petrol (Brent, \$/Varil)	70.5	-14.5	50.0
	Doğalgaz (Henry Hub, \$ /MMBtu)	4.64	-6.8	72.9
	Doğalgaz (\$/1000 m³)	164.2		
	Termal Kömür (\$/Ton, FOB, Newcastle			
	Avustralya, 6.000 KCal/kg)	152	-3.2	115.6
METALLER	Altın (\$/Ons)	1.789	-0.3	-1.4
	Gümüş (\$/Ons)	23.0	-2.5	-4.2
	Platin (\$/Ons)	962	-2.5	-3.9
	Bakır (\$/Ton)	9.602	-2.3	24.9
	Alüminyum (\$/Ton)	2.626	-1.7	27.2
	İnşaat Çeliği (Çin, \$/Ton)	683	-1.6	0.2
	Demir Cevheri (\$/Ton, CFR, Tianjin-Çin, %63.5)	100	8.1	-23.4
	Kurşun (\$/Ton)	2.343	2.9	13.5
	Kalay (\$/Ton)	39.904	-0.7	111.4
	Çinko (\$/Ton)	3.288	-2.5	86.0
Nikel (\$/Ton)	20.185	-2.0	25.3	
TARIM ÜRÜNLERİ	Buğday (\$/Ton)	277.5	-10.9	32.8
	Mısır (\$/Bushel)	5.73	-1.2	38.1
	Mısır (\$/Ton)	234		
	Pamuk (\$/Lb)	1.11	-7.5	56.3
	Kakao (GBP/Ton)	1.594	-6.8	-12.5
	Kahve (\$/Lb)	2.33	-3.7	100.9
	Kahve (\$/Ton)	5.137		
	Şeker (\$/lb)	0.19	-5.0	26.7
	Şeker (\$/Ton)	419		
	Kereste (\$/m³)	349	5.8	29.8
	Palmitiye Yağı (\$/Ton)	1.248	-2.0	48.3
	Baltık Kuru Yük Endeksi	3.018	11.2	149.2

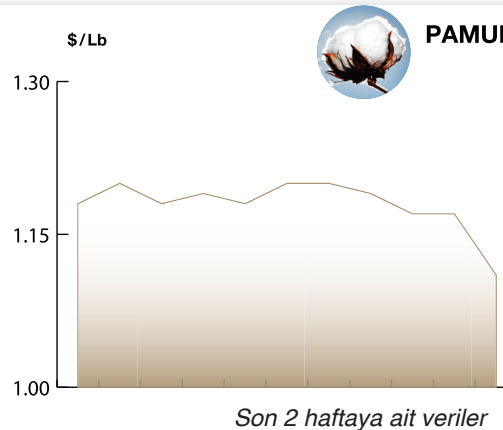
Veriler, 30 Kasım 2021 itibarıyla düzenlenmiştir.

En hareketli ürünler



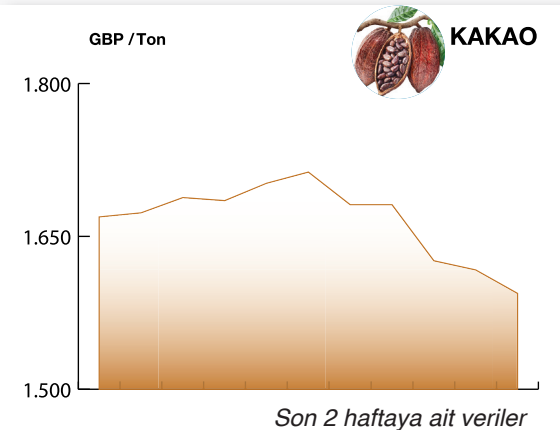
Omicron fırtınası

Petrol fiyatları, Omicron varyantı nedeniyle bazı ülkelerin seyahat kısıtlamaları getirmeleri ve mevcut aşılarda Omicron üzerindeki etkileri konusunda karışık açıklamalar yapılması üzerine 70 doların da altına gördü ve haftalık yüzde 14.5 düşüş kaydetti. Düşüşün, OPEC+ ülkelerinin günlük 400 bin varil üretim artışı uygulamasına ocak ayından itibaren son verilmesi beklentilerinin arttığı dönemde gelmesi dikkat çekici. OPEC'in en azından 2022'nin ilk çeyreğinde üretim artışına gitmeyeceği beklentisi hakim.



ABD ve Avrupa ayrıştı

ABD'de kış mevsiminin sıcak geçeceği beklentisi doğalgaz fiyatlarını üç ay öncesine gerilettiler. Avrupa'da ise soğuk başlayan kış mevsimi ve 2013 yılı seviyelerindeki stok nedeniyle fiyatlar yükselme eğiliminde. Rusya'nın büyük miktarda gaz sevkiyatı yapacağı yönündeki beklentinin gerçekleşmemesi ve Nord Stream 2 doğalgaz boru hattının sertifikasyonunun askıya alındığı haberleri de fiyatlara yukarı yönlü baskıyı artırıyor. ABD'de doğalgaz fiyatları yüzde 35 gerilerken, Avrupa'da ise gerileme yüzde 26 ile sınırlı kaldı.



Maliyetler yükseliyor

Son 10 yılın zirvesinde seyreden pamuk fiyatlarını, Omicron varyantı yüzde 7'ye yakın gerilettiler. ABD Tarım Bakanlığı'nın küresel pamuk üretim tahminini Brezilya, Avustralya ve Pakistan'daki olumlu hava şartları nedeniyle 1.5 milyon balya artırması da düşüşte etkili oldu. 2021-22 sezonu için dünya çapında üretimin 121.8 milyon balya ve pamuk ticaretinin ise 46.6 milyon balya olması bekleniyor. Ancak artan girdi ve taşımacılık maliyetleri, düşük stok seviyeleri gibi etkenler, düşüşün sınırlı olmasına yol açıyor.

Üretim artıyor

Kakao, Omicron varyantı nedeniyle geçen hafta yüzde 6.8 değer kaybetti. Yıllık bazda kaybı ise yüzde 12.5'e yükseldi. Toparlanma eğiliminde olan talebin göstergesi de üretim artışı oldu. Uluslararası Kakao Organizasyonu verilerine göre üçüncü çeyrekte işlenen kakao miktarı Avrupa'da yıllık yüzde 8.7, Güneydoğu Asya'da yüzde 3 ve Kuzey Amerika'da da yüzde 6 artış gösterdi. Ancak bu artışın, 2022-23 döneminde yüzde 10 yükselmesi beklenen üretim artışını karşılamaktan uzak olduğu yorumları yapılıyor.

Belirsizlik içinde yönetme kabiliyetimizi kullanalım

Piyasalar alt üst, kurlar büyük bir oynaklık gösteriyor. Ekonomik konjonktürün tansiyonu bir alçalıyor, bir yükseliyor. Belirsizliklerin neredeyse esas haline geldiği tuhaf zamanlardan geçiyoruz. Tabii belirsizliklerin yükselişinde salgın ile birlikte hızlanan değişimin de büyük etkisi var. Yanlış anlaşılmasın. Değişim derken bizden bağımsız bir şeyden bahsetmiyorum. Hani oralarda bir yerde değişim var, bizi ilgilendirmez diyemiyoruz. İşimiz, sektörümüz değişiyor. Ve bizim de ne yaptığımıza bağlı olarak değişiyor. Değişen hayat bizim hayatımız sonuçta...

Bu değişen hayat meselesinde bir noktaya özellikle dikkat çekmek istiyorum. Şu sıralar hep birlikte yaşıyoruz. Covid-19'un etkileriyle tüm dünyada tedarik zincirleri hasara uğradı. Bundan dolayı Türkiye'nin önüne fırsatlar çıktı. İhracatçılarımız rekorlar kırıyor. Uzun bir dönem sonra ihracatın yüksek net katkısıyla büyüme oranlarımız da öyle...

Bu yıl yüzde 10 civarında çift haneli büyüme kaydetmemiz hiç kimseyi şaşırtmayacak. Muhtemelen 2021'i Hindistan'dan sonra ikinci en hızlı büyüyen ülke olarak kapatacağız.

Öte yandan artık neredeyse saatlik bazda belirlenen listeler, akaryakıt fiyatları, ürün tedarikinde yaşanan zorluklar büyük sıkıntı yaratıyor. Piyasalarda büyük oynaklıklara neden olan bu dalgalanmaların ne zaman sona ereceğine de kimse kendinden emin tahminlerde bulunamıyor.

Geçenlerde dünyanın önde gelen çip üreticilerinden Microchip Technology Başkan Yardımcısı Nuri Dağdeviren ile konuşurken kendisine, "Bu çip krizi ne zaman bitecek?" diye sordum. Dağdeviren, 25 yıldır bu işin tam merkezinde. Kaliforniya'da hem çip tasarlayan hem de üreten bir firmanın en üst düzey yöneticilerinden biri. Dedi ki: "Biz bu çip krizinin ne zaman biteceğini bilmiyoruz. Çünkü bu krizin neden çıktığını da bilmiyoruz." Tabii, bu yanıt karşısında hayli şaşırdım. Öyle ya işin tam merkezindeki bir uzman, işi yöneten üst düzey bir kişi dahi, krizin ne zaman sona ereceğini

söyleyemediği gibi neden ortaya çıktığını da anlamadığını söylüyor. Nuri Bey, şaşkınlığıma acımış olacak ki, sözünü şöyle tamamladı: "Ancak bu çip krizinin ne zamandan önce biteceğini söyleyebilirim. 2022 sonundan önce bitmez!"

Nedenlerini bir başka yazıda anlatayım, izin verirsiniz. Bu yazıda dikkat çekmek istediğim konu farklı çünkü. Ben ekonomi gazetecisiyim. Pek çok sektörün pek çok oyuncusu ile işim gereği bir araya geliyorum, onların fikirlerini alıyorum. Yerli-yabancı pek çok ekonomi ya da sektör yayını düzenli izliyorum. Vurgulamak istediğim şu: Bundan böyle bir süre hayat ritmik değil, 'aritmik' olarak işleyecek. Çip krizi gibi sıkıntıları, kur dalgalanmalarını, tedarik sorunlarını, navlun oynaklıklarını artık bir anormallik olarak değil, 'yeni normal' olarak yaşayacağız.

Pek iç açıcı şeyler söylemediğimin farkındayım. Nasıl olsun? Yılların alışkanlığı, zihnimiz belirlilik arıyor. Şimdi o modeller üzerinde yeniden düşünmek zorundasınız, bundan böyle o modeller işinize eskisi gibi yaramayabilir demek hiç de puan toplayacak,

sempatik bir öneri değil. Ama bunda benim bir suçum yok. Dünyanın yeni ritminde belirsizlik esas. Karmaşıklık esas. Bundan sonra hayat aritmik olacak. Eskilerin deyişiyle bu 'Nizamı Cedit'e alışmamız lazım. Hiç şüphesiz kolay olmayacak. Çünkü hâlâ hayatı bizim alışık olduğumuz şekilde yürütmeye çalışıyoruz. Planlar, programlar, iş modelleri... Ama mecburuz. Alışmaktan öte vizyonumuzu, işimizi buna göre düşünmek lazım. Çünkü belirsizlikler nedeniyle rekabet de bu ritmi içinde işleyecek.

Gelgelelim, dünyanın bu yeni ritmi ya da düzensizleşen ritmi, bizim için bir avantaj da oluşturuyor. 'Nasil' dersiniz, bakın Türkiye'ye... Tüm sıkıntılara rağmen ekonomi bütün bu aşırı oynaklıklara dayanabiliyor. Ne çekler ödenmedi, ne de bulamadığımız bir ürün oldu. Ne salgının en hararetli günlerinde, ne de kurların tarihi rekorlar kırdığı dönemde.

Bu süreçte neler yapılabileceğine ilişkin uzmanların önerilerini, önümüzdeki Eko-Mercek'lerde sizlerle paylaşmaya çalışacağım.

**EKO
MERCEK**

Hakan GÜLDAĞ

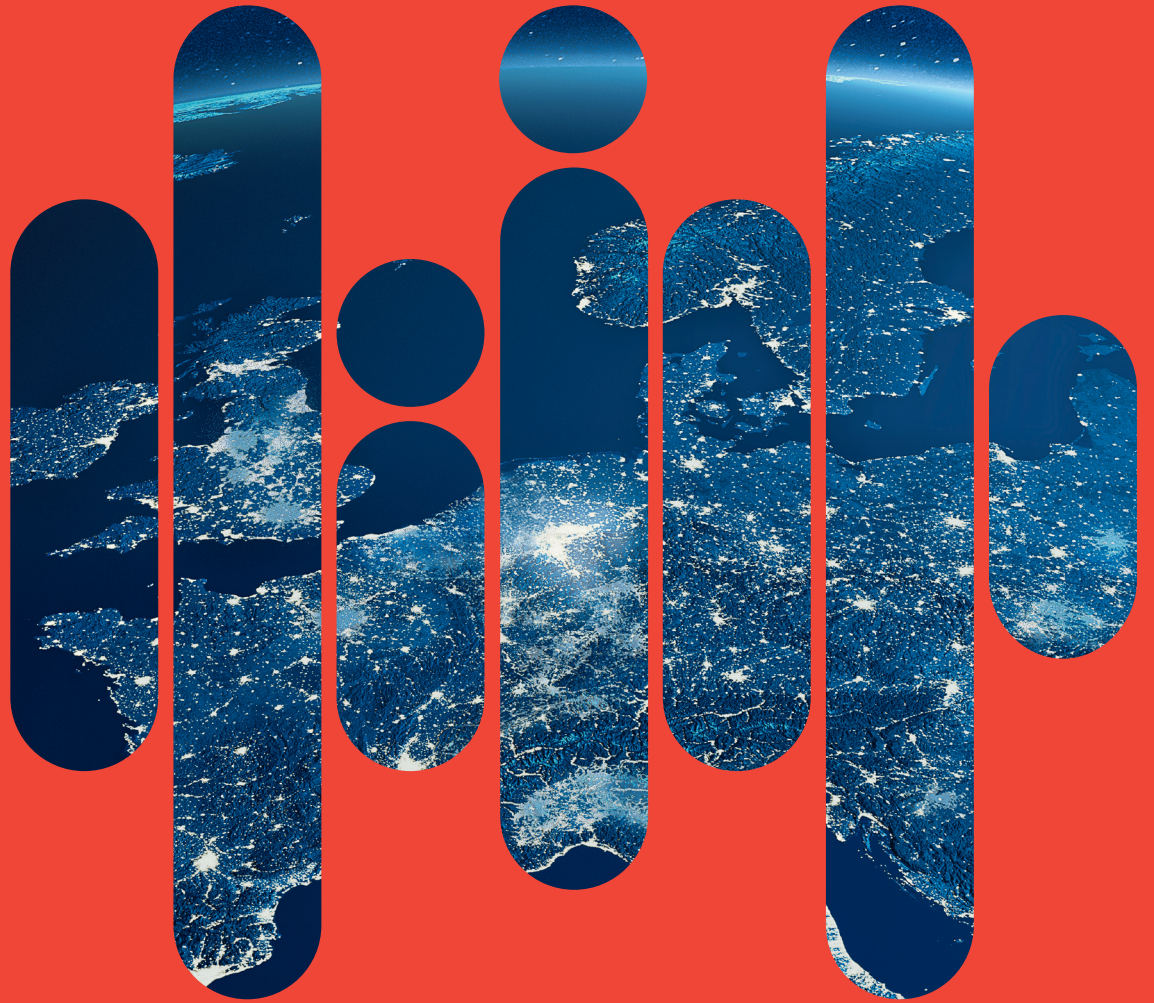
a.hakan.guldag@gmail.com

Açılan pencerelelere odaklanalım

Yaşanan sıkıntıların farkındayız. İliklerimize kadar da yaşıyoruz hep birlikte. Ama bu topraklarda yaşayan bizlerin, 'var kalma azmi', 'uyum kabiliyeti', 'pratik çözümler bulma maharetleri' var ya... Hani, İran ya da Irak sınırında şoför değiştirip, o kamyonun yola devam etmesini sağlayan, makarnasını gönderecek konteyner bulamayınca gemi satın alıp ihracatını sürdüren o dinamizmimiz... İşte önümüzdeki döneme hazır olmamızı sağlayacak en önemli gücümüz bu olacak. İş insanımızın belirsizlikler altında yönetme becerileri, bizi bugünkü girdaptan da çıkaracak en önemli güç olacak.

Kendimizi tebrik ederek rahatlayalım demiyorum. Ama bugün yaşananlara bakıp paralize olmanın da hiç alemi yok.

Kapanan kapılardan çok, açılan pencerelelere odaklanarak, belirsizliklerle başarıyla mücadele edeceğiz.

**KUZEY REN-VESTFALYA.
BİZE KATILIN.****EUROPE'S | i | i | i | HEARTBEAT**

► **Almanya ekonomisinin güç merkezi Kuzey Ren-Vestfalya'yı (NRW) keşfedin!** Endüstri 4.0, akıllı şehirler, biyoteknoloji ve yeni mobilite gibi gelişen teknolojilerde çığır açanları kucaklıyoruz. NRW'ye hoş geldiniz! www.nrwglobalbusiness.com

Yeni torba kanunla öngörülen düzenlemeler

İş hayatında ortaya çıkan ihtiyaçların karşılanması amacıyla işveren ve çalışanlara yönelik 37 maddelik yeni bir torba kanun hazırlandı. Meclis komisyonlarında görüşülen torba kanun; Ar-Ge ve tasarım merkezlerine destek, mesleki ve teknik eğitimi teşvik ile emeklilere yönelik kolaylıkları kapsıyor.

ÇALIŞMA hayatı ve diğer konularda uygulamada ortaya çıkan ihtiyaçların karşılanması amacıyla hazırlanan 'Bazı Kanunlarda Değişiklikler Yapılmasına Dair Kanun' adı altında yeni bir torba kanun, TBMM'ye intikal ettirildi. Halen TBMM komisyonlarında görüşülmekte olan torba kanun, 37 maddeden oluşuyor ve ihtiyaçlara göre yeni düzenlemelere ilişkin maddelerin ilave edilmesi bekleniyor. Bu yazımızı bahse konu torba kanunla işveren ve çalışanlara yönelik öngörülen konulara ayırdık.

AR-GE VE TASARIM MERKEZLERİ

Yürürlükte bulunan düzenlemelere göre 31 Aralık 2028 tarihine kadar teknoloji geliştirme bölgesinde çalışan Ar-Ge, tasarım ve destek personelinin bu görevleri ile ilgili ücretleri üzerinden asgari geçim indirimi uygulandıktan sonra hesaplanan gelir vergisi; verilecek muhtasar beyanname üzerinden tahakkuk eden vergiden indirilmek suretiyle terkin ediliyor. Bu kapsamdaki ücretlere ilişkin düzenlenen kağıtlar, damga vergisinden istisnadır. Gelir vergisi stopajı ve sigorta primi işveren hissesine ilişkin teşviklerden yararlanacak destek personeli sayısı, Ar-Ge ve tasarım personeli sayısının yüzde 10'unu aşamıyor. Toplam personel sayısı 15'e kadar olan bölge firmaları için bu oran yüzde 20 olarak uygulanıyor.

GELİR VERGİSİ İSTİSNASI

Yönetici şirket, ücreti gelir vergisi istisnasından yararlanan kişilerin bölgede fiilen çalışıp çalışmadığını denetliyor. Bölgede yer alan işletmelerde çalışan Ar-Ge ve tasarım personelinin bu bölgelerde yürüttüğü projelerle doğrudan ilgili olmak şartıyla proje kapsamındaki faaliyetlerin bir kısmının bölge dışında yürütülmesinin zorunlu olduğu durumlarda bu faaliyetlere ilişkin ücretlerinin yüzde 100'ünü aşmamak şartıyla Cumhurbaşkanınca ayrı ayrı veya birlikte belirlenecek kısmı ile bölgede yer alan işletmelerde çalışan Ar-Ge ve tasarım personelinin yüksek lisans yapanlar için 1.5 yılı, doktora yapanlar için 2 yılı geçmemek üzere bölge dışında geçirdiği sürelerle ilişkin ücretlerin yüzde 100'ünü aşmamak şartıyla Cumhurbaşkanınca ayrı ayrı veya birlikte belirlenecek kısmı, gelir



İsa KARAKAŞ

vergisi stopajı teşviki kapsamında değerlendiriliyor. Buna ilave olarak bölgede yer alan işletmelerde gelir vergisi stopajı teşvikine konu edilen toplam çalışma sürelerinin yüzde 20'sini aşmamak kaydıyla bu fıkra da belirtilen durumlar haricinde ilgili personelin bölge dışında geçirdikleri süreler de gelir vergisi stopajı teşviki

kapsamında değerlendiriliyor. Yüzde 20 olarak belirlenen bu oran, Cumhurbaşkanlığı tarafından yüzde 50'ye kadar artırılabilir.

Torba kanunla öngörülen düzenlemelerde yüzde 20 olarak belirlenen bu oranı Cumhurbaşkanlığı belirleyeceği bölgesel ve/veya sektörel alanlarda yüzde 75'e kadar artırabilecek.

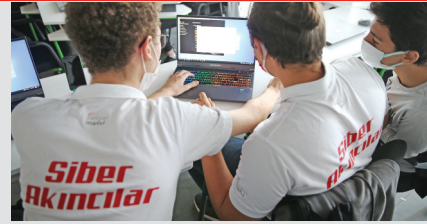
KATMA DEĞERLİ YATIRIMLAR

Diğer yandan, esnek çalışma saatlerine ve şartlarına uyumlu olarak Ar-Ge ve tasarım merkezlerinde çalışan personelin faaliyetlerinin bir kısmını merkez dışında yürütmesi ve kanunla sağlanan destek ve muafiyetlerden aynı şekilde faydalanması amacıyla yeni düzenlemeye gidiliyor. Ayrıca proje bazlı yatırım olarak adlandırılan teknolojik içeriği ve katma değeri yüksek yatırımlar için sağlanan yatırım yeri tahsis desteği, uygulamada yaşanan tereddütleri gidermek amacıyla yeniden düzenleniyor.



Mesleki eğitime teşvik

İş yaşamının doğrudan içinde olan mesleki eğitim merkezlerine devam eden öğrenciler ile bu merkezleri tercih edecek öğrencilerin teşvik edilmesi amacıyla yeni düzenlemeler yapılacak. Buna göre, kalfalık yeterliliklerine sahip 12. sınıf öğrencilerinin, 9, 10 ve 11. sınıf



öğrencilerine göre işletmeye daha fazla katkı sağladıkları dikkate alınarak, farklı ücret uygulanması amaçlanıyor.

Usta öğretici belgesine erişim kolaylaştırılacak

2018-2019 yıl aralığında ustalık belgesi alanların usta öğreticilik kurslarına katılım oranı yüzde 28 seviyesinde. Çırankayı için kanunen gerekli olan usta öğreticilik belgesi iş pedagojisi kurslarına katılım oranının düşük olması, çırankayı kayıtlarını olumsuz yönde etkiliyor.

Yapılacak düzenlemelerle ustalık yeterliliğini kazanmış olanların usta öğretici belgesine erişim imkânlarının artırılması kapsamında mesleklerinde en az 10 yıl usta olarak çalışanların iş pedagojisi kursu sınavına doğrudan katılabilemelerinin önü açılıyor.

Mesleki ve teknik öğretime devlet katkısı

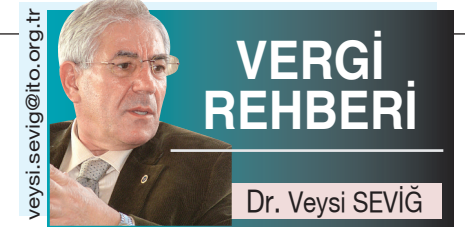
Mesleki ve teknik öğretimin daha fazla tercih edilebilmesi, öğrencilerin uygulama eğitimlerini gerçek işletme ortamında yapmasını sağlamak amacıyla kanunun öngördüğü işletmelerde mesleki eğitim, staj ve

tamamlayıcı eğitim için işverenlerin katılımcı olmasına yönelik düzenleme yapılıyor. Düzenlemeyle devlet katkısının Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı bütçesinden İşsizlik Sigortası Fonu'na

aktarılması öngörülüyor. Ayrıca bu kapsamda yapılacak ödemelerin Cumhurbaşkanlığı tarafından 7 eğitim ve öğretim yılına kadar uzatılabileceğine ilişkin değişiklik yapılıyor.

Emeklilere yönelik kolaylıklar

Mevcut yasal düzenlemeler gereğince bazı istisnalar haricinde, herhangi bir sosyal güvenlik kurumundan emeklilik veya yaşlılık aylığı alanlardan münhasıran bütçeden yardım alan kuruluşlarda görev alanların bu aylıkları kesiliyor. Yapılacak düzenlemeyle emekli aylığı alırken Maarif Vakfı, Yunus Emre Vakfı, Türk Kızılayı Demeği ve Yeşilay Cemiyeti'nde görev alanların aylıklarının kesilmemesi, bu kuruluşların sigorta prim teşvik, destek ve indirimlerinden yararlandırılması ve torba kanunun yürürlüğe girdiği tarihten önce SGK tarafından çıkarılan borçların terkinin amaçlanıyor.



Komandit şirketler

Ticari bir işletmeyi bir ticaret unvanı altında işletmek amacıyla kurulan, şirket alacaklılarına karşı ortaklardan bir veya birkaçının sınırlandırılmaması ve diğer ortak veya ortakların sorumluluğu belirli bir sermaye ile sınırlandırılmış olan şirket, komandit şirkettir.

Sorumluluğu sınırlı olmayan ortaklara komandite, sorumluluğu sınırlı olanlara komanditer denir.

Komandite ortakların gerçek kişi olmaları gerekir. Tüzel kişiler, ancak komanditer ortak olabilirler.

Türk Ticaret Kanunu'nun 305/2 maddesi gereği olarak şirket sözleşmesinde her komanditer ortağın sermayesinin miktarı, cinsi ve ortak sıfatından kaynaklanan ve bir yönetim hakkı niteliğinde olmaması gereken komanditer ortaklara verilen yönetim görevleri açıkça belirlenir.

Şirketin komandit olup olmadığı sözleşme hükümlerine göre belirlenir. Ortaklar tarafından şirkete verilen ad ve nitelik, söz konusu şirketin türünün belirlenmesinde yalnız başına yeterli olamaz. Bu bağlamda da bir şirketin komandit olduğu açıkça saptanamıyorsa söz konusu şirket 'kolektif' şirket sayılır.

Türk Ticaret Kanunu'nun 307. maddesi gereği olarak;

Bir komandit şirket sözleşmesine T.T.K'nun 213. maddesinde yer alan kayıtlardan başka komanditerlerin adları ve her birinin koydukları veyahut da koymayı taahhüt ettikleri sermayenin cins ve miktarları yazılarak tescil ve ilan edilir.

Yasal düzenleme gereği "Bir komanditer kişisel emeğini sermaye olarak koyamaz."

Komandit şirkette ortakların birbirleriyle olan ilişkileri şirket sözleşmesi ile düzenlenir. Şirket sözleşmesinde hüküm bulunmayan durumlarda 'Ortaklar Arasındaki İlişkiler' bölümünde yazılı hükümler saklı kalmak koşuluyla kolektif şirketlere ilişkin 217. ile 231. maddeler uygulanır.

T.T.K'nun 231. maddesi uyarınca "Bir ortak 230. maddede ayrılmış hareket ederse, şirket bu ortaktan tazminat istemekte veya tazminat yerine bu ortağın kendi adına yaptığı işleri şirket adına yapılmış saymakta, üçüncü kişilerin hesabına yapmış olduğu işlerden doğan menfaatlerin şirkete bırakılmasını istemekte serbesttir.

Bu seçeneklerden birine diğer ortaklar çoğunlukla karar verir. Bu hak, bir işlemin yapıldığını veya ortağın diğer bir şirkete girdiğinin öğrenildiği tarihten başlayarak üç ay ve her halde işlemin yapıldığı tarihten itibaren bir yıl sonra zamanaşımına uğrar.

Yukarıdaki hükümler, hakları ihlal edilen ortakların, şirketin feshini istemek haklarını etkilemez.

Kolektif şirket, ticaret siciline tescil ile tüzel kişilik kazanır. Aksine sözleşme üçüncü kişilere karşı geçersizdir. Şirketi temsile yetkili olan kimse, şirketin işletme konusuna giren her türlü iş ve hukuki işlemleri şirket adına yapma ve şirketin unvanını kullanma yetkisine sahiptir. Bu yetkiyi sınırlayan şart, iyniyetli üçüncü kişilere karşı ileri sürülemez.

Ancak; şirket sözleşmesinin tescil ve ilanı gerekli hükümlerine göre şirketin bağlanabilmesi için birlikte imza şart kılınmışsa, bu şart üçüncü kişilere karşı da geçerlidir. Böyle bir durumda şirketi temsil yetkisini haiz olan kimseler tarafından, açık veya zımni (gyaben) olarak şirket adına yapılmış olan işlemlerden dolayı şirket alacaklı ve borçlu olur.

Bir ortağın şirkete ait görevlerini yerine getirirken işlediği haksız fiillerden şirket de doğrudan doğruya sorumludur.

Yasal düzenleme gereği "Her komanditer, iş yılı sonunda ve iş saatleri içinde, şirketin envanterleriyle bilançosunun içeriğini, diğer finansal tablolarını, bunların doğruluğunu ve geçerliliğini incelemeye yetkilidir."

Komanditer, bu incelemeyi bizzat yapabileceği gibi bir uzmana da yaptırabilir. Uzmanın şahsı hakkında bir itiraz ileri sürülürse komanditerin istemi üzerine mahkeme tarafından bilirkişi atanmasına karar verilir. Bu karar kesindir.

JEC WORLD 2022

Paris - Fransa

8 - 10 Mart 2022

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

DÜNYA KOMPOZİT SANAYİSİNİN BULUŞMA NOKTASI JEC WORLD FUARI'NDA YERİNİZİ ALIN!

- Dünya Kompozit Sanayinin tüm segmentlerinin ve inovasyonların sektör temsilcileri ile bulunduğu kompozitin etkin fuarı,
- Sektörel platformda teknik bilgi edinme, yeniliklerin yerinde tespiti ve iş bağlantılarının kurulması,
- Çeşitli programlar, konferanslar, inovasyonların sergilendiği özel alanlar,
- 76.000 m2 alan,
- Her kıtadan 1300 katılımcı,
- 112 ülkeden 43.500 profesyonel ziyaretçi,
- 4.000 profesyonel iş görüşmesi

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye milli iştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Minimum stant alanı : 9 m²
Katılım bedeli : 7.680 TL/m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Esra Yılmaz / Esra Avcıoğlu
Tel : 0212 455 65 10 / 0212 455 61 10
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : esra.yilmaz@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr
444 0 486 | Ito.org.tr | ItoKurumsal

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGİÇ

Genel Yayın Koordinatörü
Prof. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.
Özcan Tokel

Genel Yayın Yönetmeni Tamer Çerçi	Basın ve Yayınlar Müdürü Şükrullah Dolu	Sorumlu Yazışmaları Doğan Erdoğan
Gazete Yayın Sorumlusu Dilşah Keflioğlu	Yayın Direktörü Canan Bilgin	Dijital Yayın Sorumlusu Fedayi Yıldırım

Haber Merkezi
Adem Orhun, Sümeysa Yarış Topal, Şeref Kılıçlı, Müge Biber, Barış Cabacı

www.itohaber.com
İlker Başöz, Hamit Eteevrans

Reklam Cengiz Kazan	Abonelik Abdülkadir Yıldız	Grafik Osman Kuvvet	Fotoğraf Kamil Çatak
-------------------------------	--------------------------------------	-------------------------------	--------------------------------

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AITTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KİSMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abone bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 92 TL'dir. Abone bedeli, ticaret sicil numarası (taçirler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirkeci Ticari Şube (S. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir. IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yerel süreli yayın
Yayın tarihi: 03.12.2021

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağın Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00
İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbulticaret.org.tr
Tel: 0212 455 61 23
Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna / Bahçelievler Tel: 0212 454 30 00



İSTANBUL TİCARET

YÜZDE 7.4
BÜYÜME

Geçici bir trend değil

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, üçüncü çeyrek büyümesinin, Türkiye ekonomisinin gücünü yansıttığını belirterek, "Yüzde 7.4'lük büyüme, üretim, ihracat ve istihdamı önceleyen politikaların devamının önemini bir kez daha göstermiştir" dedi. Avdagiç, yüzde 7.4'lük büyümenin özel sektörün potansiyelini ve üretimdeki kararlılığını ortaya koyduğunu kaydetti.

SIFIR CARİ AÇIK

Türkiye'nin, yönünü cari açığı sıfıra indirmeyi esas alan politikalara çevirmesinin çok değerli olduğunu vurgulayan Avdagiç, "İnanyorum ki 2020'ler, Türkiye üretim ve ihracat tarihinin bir kırılma noktası olarak kayıtlara geçecektir. Bu süreci başarıyla tamamladığımızda cari açık, kur, enflasyon gibi meseleler kalıcı olarak rafa kalkacaktır. Cari açığın gündemimizden çıkarılması, Türkiye'yi hem ekonomik hem de



siyasi olarak çok daha iyi bir seviyeye taşıyacaktır. İhracat ve sanayi üretiminde elde edilen artışın devamı ve buna bağlı olarak enflasyon-kur-faiz üçlüsünün uyumu da büyüme trendinin sürekliliğini sağlayacaktır" değerlendirmesinde bulundu.

ÜRETTİKÇE BÜYÜYECEK

Büyümenin niteliğinin önemine

dikkati çeken Avdagiç, şunları kaydetti: "Üçüncü çeyrek büyümesi, Türkiye ekonomisinin gücünü yansıttır. Türkiye, küresel salgın şartlarında yılın üçüncü çeyreğinde de büyüme trendini sürdürmeyi başarmıştır. Gücünü ihracattan alan yüzde 7.4'lük büyüme, üretim, ihracat ve istihdamı önceleyen politikaların devamının önemini

bir kere daha göstermiştir. Türkiye ürettikçe büyüyecek, büyüdükçe daha da güçlenecektir. Makina-teçhizat yatırımları kaleminde ilk iki çeyrekte sonra üçüncü çeyrekte de yüzde 17.5'lik yüksek bir artış var. Bu artış, 2020'nin üçüncü çeyreğindeki güçlü baz etkisine rağmen elde edilmiştir. Diğer yandan özellikle yüksek talep sebebiyle stoklardan kullanım da devam ediyor. Böylesi bir küresel talebe hem yeni yatırımlarla hem de stoklarımızla var gücümüzle cevap veriyoruz."

SAĞLAM TEMELLER

Sanayi ve ihracattan beslenen büyüme rakamının, Türkiye'nin geleceğinin sağlam temeller üzerine inşa edildiğinin de bir ispatı olduğunu vurgulayan Başkan Avdagiç, "Pandeminin başından bu yana üst üste beş çeyrek büyüyün ekonomimiz ile yakaladığımız bu trendin geçici olmadığını anlıyoruz" ifadesini kullandı.

Tuna Odaları 2022 yol haritasını İstanbul'da çizdi



DCCF üyesi Odalar

- İstanbul Ticaret Odası
- Budapeşte Ticaret ve Sanayi Odası
- Bükreş Ticaret ve Sanayi Odası
- Pest County and Érd Şehri Ticaret ve Sanayi Odası

- IHK Passau Ticaret ve Sanayi Odası
- IHK Ulm Ticaret ve Sanayi Odası
- Hirvatanstan Ekonomi Odası
- Pécs Baranya Ticaret ve Sanayi Odası

- Vratsa Ticaret ve Sanayi Odası
- Ruse Ticaret ve Sanayi Odası
- Vienna Ekonomi Odası
- Aşağı Avusturya Ekonomi Odası

- Linz Ekonomi Odası
- Arad Ticaret Sanayi ve Ziraat Odası (2022 itibarıyla)
- Timiş Ticaret Sanayi ve Ziraat Odası (2022 itibarıyla)
- Sırbistan Ticaret ve Sanayi Odası (2022 itibarıyla)

Tuna Nehri havzasında ticari ve ekonomik entegrasyonu artırma ve geliştirme amacıyla kurulan Tuna Ticaret Odaları Federasyonu'nun (DCCF) 2021 Yılı Genel Kurulu, İTO'nun ev sahipliğinde gerçekleştirildi. Üç yeni üyesiyle DCCF, Genel Kurul'da 2022'nin yol haritasını belirledi.

BARIŞ CABACI

TUNA Nehri havzasındaki ticari ve ekonomik entegrasyonu artırma ve geliştirme amacıyla kurulan Tuna Ticaret Odaları Federasyonu'nun (DCCF) 2021 Yılı Genel Kurulu, İstanbul Ticaret Odası'nın ev sahipliğinde hem Eminönü Merkez binasında hem de online olarak yapıldı. DCCF'ye yeni üye olan Arad Ticaret Sanayi ve Ziraat Odası, Timiş Ticaret Sanayi ve Ziraat Odası ile Sırbistan Ticaret ve Sanayi Odası temsilcilerinin de katıldığı Genel Kurul'da, DCCF'nin 2022 bütçesi, federasyonun yenilenen internet sitesi, üyelik aidatları ve yeni yıl takvimi ele alındı.

Kurul toplantısı, DCCF Başkanı András Rév, İTO Başkanı ve DCCF Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Şekib Avdagiç, DCCF Başkan Yardımcısı Dr. Christian Moser, Pest County Ticaret ve Sanayi Odası'ndan Elek Bonyhády, Belgrad Ticaret ve Sanayi Odası'ndan Jovana Majstorovic, DCCF Müşaviri Áron Littvay-Kovács ve Pécs-Baranya Ticaret ve Sanayi Odası Genel Sekreteri Szabolcs Rabb ve diğer DCCF üyelerinin katılımıyla gerçekleşti.

BİRLİKTE BAŞARACAĞIZ

Kurul toplantısının başkanlığını üstlenen DCCF Başkanı András Rév, "2022'de aramıza katılan yeni üyelerimizle daha dijital, daha güçlü bir şekilde işbirliklerimizi artırmayı hedefliyoruz. DCCF üyeleri olarak eğitim, ekonomi, turizm gibi alanlarda ortaklıklar yaparak, bu birliğin büyümesine yardımcı olalım. AB'nin de en önemli ekonomik bölgelerinden Tuna Bölgesi'nin potansiyelini iyi değerlendirelim" dedi. Başkan Rév; AB fonlu projeler, işbirliği anlaşmaları ve turizm için oluşabilecek alışveriş-kültür yolları hakkında bilgi verdi.

YEŞİL MUTABAKAT

DCCF Genel Kurulu'nun yeniden İstanbul'da düzenlenmesinden mutluluk duyduğunu söyleyen DCCF Başkan Yardımcısı ve İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "İki senedir DCCF'nin Genel Kurulu



İstanbul'da yapılıyor. Fakat Covid-19 yüzünden iki yıldır genel kurulu hibrit olarak gerçekleştirmek zorunda kalıyoruz. Salgının kontrol altına alınmasıyla ilerleyen zamanlarda bir kez daha İstanbul'da fiziki ve tam katılımlı genel kurulumuzu gerçekleştirmek istiyoruz" dedi. Başkan Avdagiç, DCCF'nin ana gündem maddeleri arasında yeşil mutabakatın olması gerektiğini de hatırlattı.

TEKNOPARK İSTANBUL İÇİN ÇAĞRI

Başkan Avdagiç, Türkiye'nin girişim üssü olan Teknopark İstanbul'un mutlaka ziyaret edilmesi ve ortaya neler çıktığının görülmesi gerektiğini belirtti.

Başkan Avdagiç, şunları söyledi: "Genç girişimcilerimiz ve girişimci ruhu olan herkes burada katma değeri yüksek projeler üretiyor. Türkiye'nin sanayini geliştiren teknolojik girişimler buradan çıkıyor. Teknopark İstanbul'da yaklaşık 400 firma var. DCCF olarak firmaları hem ziyaret edip hem de yatırım fırsatlarını değerlendirelim."

İŞBİRLİĞİNDE FUAR FAKTÖRÜ

KOBİ'ler için fuarların önemli olduğunu vurgulayan Başkan Avdagiç, "Fuarlar, hem dış ticaret hacmini hem de işbirliklerini artırıyor. İDTM'ye ait İstanbul Fuar Merkezi'nin (İFM) tüm salonları artık bizim işletmemizde. KOBİ'ler arasında işbirlikleri en fazla fuarlarda gerçekleşiyor. DCCF, üye odalarının burada gerçekleştirilecek fuarları takip etmesi için yeni açılacak internet sitesine fuar takvimlerinin eklenmesi gerekiyor. Çünkü yeni müşteriler, yeni ortaklıklar fuarlar sayesinde oluşuyor" dedi.



spielwarenmesse®

Nuremberg 2 – 6 Feb 2022

onsite+online

TEK BAŞINA OYNAMAK ÇOK SIKICI

HAYDİ NÜRNBERG'E!

Ürünlere dokunmayı ve yüz yüze görüşmeyi özledik.
Dünyanın lider oyuncak fuarında buluşalım.





HAZİNE VE MALİYE BAKANI'NIN

İş dünyasından gelmesini DEĞERLİ BULUYORUZ

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, "Hazine ve Maliye Bakanlığı görevine atanan Nureddin Nebati'nin Türkiye'nin yeni yol haritası için yaptığı yüksek üretim, yüksek istihdam ve yüksek ihracat vurgusu, Türkiye ekonomisi ve iş dünyası için bir fırsattır" dedi.

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, Hazine ve Maliye Bakanlığı görevine atanan Nureddin Nebati için tebrik mesajı yayımladı. Mesajında, Nebati'nin gerek Bakan Yardımcılığı gerekse AK Parti'de üstlendiği ekonomi çalışmaları boyunca edindiği birikim ve deneyimle Türkiye'nin bekleyen birçok ekonomik meselesine çözüm üreteceğine, iş dünyası için güven merkezi olacağına inandığını aktaran Avdagiç, Nebati'nin, Türkiye'nin yönünü cari açığı sıfıra indirmeyi esas aldığı çok önemli bir dönemde görev üstlendiğine işaret etti.

İŞBİRLİĞİNE HAZIRIZ

Avdagiç, "Sayın Bakanımızın, iş dünyasının içinden gelen bir isim olmasını değerli buluyoruz. Cari açığın gündemimizden çıkarılmasının hedeflendiği, üretim temelli bir politikanın hayata geçirildiği bu dönemde, iş dünyası olarak Sayın Bakanımızla atılacak her adımda işbirliği içinde çalışmak arzusundayız" dedi.

İŞ DÜNYASININ YANINDA

Nebati'nin siyaset hayatı boyunca

AK Parti Genel Merkez Mali ve İdari İşler Başkanı ve Genel Başkan Yardımcısı olarak görev yaptığını, İTO'da Disiplin Kurulu Üyeliğinde bulunduğunu ve akademik kimliği ile de tanındığını hatırlatan Avdagiç, şunları kaydetti: "Nureddin Nebati'nin Hazine ve Maliye Bakan Yardımcılığı görevi süresince de iş dünyasının yanında olduğunun yakın şahitleriyiz. Sayın Bakanımızın Türkiye'nin yeni yol haritası için yaptığı yüksek üretim, yüksek istihdam ve yüksek ihracat vurgusu, Türkiye ekonomisi ve iş dünyası için bir fırsattır."



Ekonomilerde yeni varyant endişesi

Ekonomilerde ve işlerde 2022 yılına büyüme beklentileri ile girmeye hazırlanırken, salgında ortaya çıkan yeni varyant endişe yarattı. 2022 ana senaryosunda değişiklik olursa ihracata dayalı hızlı büyüme sürecine giren Türkiye için de yavaşlama kaçınılmaz olabilir.

1. Türkiye ekonomisi ihracata dayalı hızlı büyüyor

Türkiye ekonomisi, pandemi sonrasında hızlı bir büyüme sürecine girdi. Büyümede en önemli etken, pandemi sonrası oluşan koşullarda Türkiye'ye yönelik artan tedarik talebi oldu. Buna bağlı olarak ihracatta ve sanayi üretiminde yüksek büyümeler yaşanıyor. Özel sektörün yeni kapasite ve modernizasyon yatırımları da hareketlendi. Yine istihdamda artışlar yaşanıyor. Türkiye, bu yıl çift haneli bir ekonomik büyüme ile kapayabilecek.

2. Yeni varyant ekonomileri yavaşlatırsa ihracatımız olumsuz etkilenir

Küresel ekonomide 2022 yılında toparlanmanın sürmesi, Türkiye'ye yönelik ilave tedarik talebinin devamı açısından çok kritiktir. Küresel ekonomide 2022 yılına ilişkin toparlanma iyimserliği son zamanlara kadar korunuyordu. Aşılma ile salgının kontrol altına alınması iyimserliği mevcuttu. Ancak salgında Omicron adı verilen yeni varyant, yeniden salgın riskini artırdı. Birçok ülkede başlayan kısıtlamaların ve sınırlamaların uzun sürmesi halinde ekonomiler yeniden olumsuz etkilenecek. Küresel ekonomide halen süren tedarik sıkıntıları, üretim gecikmeleri, yüksek enerji, navlun ve emtia fiyatları gibi sıkıntılara yeni kapanmaların eklenmesi ve bunun yüksek enflasyon ile birleşmesi, ekonomiler için büyük sıkıntı yaratabilecek. Yeni varyant, ihracat ve ticaret kanalı ile Türkiye'nin hızlı büyümesini de yavaşlatabilecek.

3. Enflasyon ve maliyet artışlarını kontrol etmeliyiz

Ekonomide yaşanan enflasyon, en önemli sorun olmaya devam ediyor. Enflasyon, iki yönü ile etkili oluyor. Özellikle yaşanan hayat pahalılığı tüm hane halklarını ve çalışanları olumsuz etkiliyor. Diğer yandan enflasyon tüm üreticiler ve işletmeler için artan yükler oluşturuyor. Enflasyonun bu etkilerinin kısa sürede ortadan kalkması da beklenmiyor. Diğer yandan, son dönemde benimsenen yeni ekonomi politikası ile de Merkez Bankası faiz oranlarını indirmiyor. Ancak bu faiz indirimleri, Türk Lirası'nda yüksek dalgalanmalara ve değer kayıplarına yol açıyor. Piyasalarda yaşanan bu dalgalanmalar iş yapma yetisini de sınırlıyor. Öngörülebilirlik azaldı. Yeni ekonomi politikası uygulamaları sonrası tüm fiyatlarda yeni dengeler kurulacağı anlaşıyor. Ancak yeni dengelerin sağlıklı ve sürdürülebilir olması çok önemli. Özellikle TL'nin değer kaybı ve artan enflasyonun kontrolü için ilave tedbirler alınmalı.

4. Ekonomide yeni politikaların yarattığı belirsizlik azaltılmalı

Yine ekonomideki yeni politika yaklaşımı ile ortaya çıkan dalgalanma ve belirsizlikler de kısa sürede giderilmeli. Nitekim işletmelerimiz 2022 yılı bütçe hazırlıkları aşamasında. Ancak mevcut belirsizlikler ile öngörülebilirlik azaldı. Bütçe hazırlıkları ötelendi. İşletmeler önceliklerini mevcut piyasa koşullarına uyum sağlamaya veriyor. Piyasadaki belirsizliklerin azaltılması için güven artırıcı tedbirlere ihtiyaç bulunuyor. Enflasyon ve hayat pahalılığı karşısında asgari ücret başta olmak üzere çalışanların ücretlerinde yüksek artış talepleri ve beklentileri ortaya çıktı. Ücretlerde hakkaniyetli bir artış hem çalışanları rahatlatacak hem de işgücü verimliliğini koruyacak. Ancak ücret artışlarının diğer yüzü işletmelere olan maliyetlerdir. Çalışma barışının korunabilmesi ve işletmelerin devamlılığı için işgücü üzerindeki yüklerin azaltılarak ücret artışlarına gidilmesi büyük önem taşıyor. Aksi takdirde üretim, istihdam ve çalışma hayatı kayıplara uğrayabilecek. Asgari ücret ve diğer ücretler üzerindeki gelir vergisi yükünün azaltılması sağlanmalı.

İstihdama 6 ay ödemesiz kredi



İşletmeler için toplam 20 milyar liralık destek içeren paketin ayrıntıları belli oldu. Kredi Garanti Fonu (KGF) Yönetim Kurulu Başkanı Erdoğan Özegen, 5 kamu bankası tarafından 6 ayı ödemesiz, her yeni istihdama 100 bin TL kredi verileceğini duyurdu.

CUMHURBAŞKANI Recep Tayyip Erdoğan'ın açıkladığı 20 milyar liralık İmalata Dayalı İthal İkamesi Destek Paketi'nin detayları belli oldu. Kredi Garanti Fonu (KGF) Yönetim Kurulu Başkanı Erdoğan Özegen, 50'nin altında istihdamı olan KOBİ'lere her yeni istihdam için KGF kefaletiyle 100 bin lira kredi verileceğini söyledi.

24 AY VADE

Kredilerin 5 kamu bankası tarafından yürütüldüğünün bilgisini veren Özegen, şunları kaydetti: "Kredi 6 ayı ödemesiz, toplam 24 ay vadeli olacak. İşletmeler 12 ay sonunda bankaya kaç yeni istihdam sağlayacağını bildirecek. Banka dosyayı bize gönderecek, biz de İŞKUR'a. 12 ayın sonunda da hem işçi hem işveren payları SSK primleri ve vergiler iade edilecek."

Özegen, ilk etapta 50 bin kişilik ilave istihdam öngörüldüğünü, proje tamamlandıktan da istihdamın 125 bine ulaşmasını hedeflediklerini dile getirdi.

7 PUAN FAİZ İNDİRİMİ

İmalata Dayalı İthal İkamesi Destek Paketi'nin de 3, 4, 5 ve 6'ncı teşvik bölgelerinde yatırım yapmak isteyen, ihracatı destekleyecek, kapasitesini artırmak için yeni yatırım ihtiyacı hisseden işletmelere yönelik olduğunu söyleyen Özegen, bu yatırımlar için 7 puana kadar faiz indiriminin de Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından karşılanabileceğini belirtti.

YATIRIM KREDİLERİ

Özegen, ayrıca KOBİ'lerin 38 milyon liraya kadar yatırım kredilerinde yüzde 90'a kadar, büyük ölçekli işletmelerin de 294 milyon liraya kadar yatırım kredilerinde yüzde 85'e kadar kefalet verdiklerini bildirdi.



TEXWORLD PARIS 2022

Paris - Fransa
7 - 9 Şubat 2022

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



TEXWORLD PARIS 2022 İLE TEKSTİL DÜNYASININ KALBİNDE YERİNİZİ ALIN!

NEDEN TEXWORLD?

- Avrupa'nın önde gelen aksesuar, hazır giyim, kumaş ve moda fuarı
- Sektörün trendlerini yaşayabilme fırsatı
- 55.000 m² sergileme alanı
- 20 ülkeden 1038 katılımcı
- 14.862 ziyaretçi
- En büyük 2.yabancı ülke katılımı : Türkiye

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BEDELİ

Minimum stant alanı : 12 m²
Katılım bedeli : 9.120 TL/m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Güllin Gürsoy / Ruken Ayata Boztaş / Esra Avcıoğlu
Tel : 0212 455 6117 / 0212 455 65 83 / 0212 455 61 10
GSM : 0530 151 42 33 / 0530 151 42 37 / 0530 386 92 66
E-Posta : gulin.gursoy@ito.org.tr / ruken.ayata@ito.org.tr
esra.avcioglu@ito.org.tr
Faks : 0212 520 15 26
444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

SON
SÖZ

YÜKSEK ENFLASYON
YAŞIYORKEN
SALGINDA YENİ
DALGA EKONOMİYİ
YAVAŞLATIRSA STAGFLASYON
SÜRECİNE GİREBİLİRİZ.

Dış ticarete hedef aşıldı

Türkiye, kasım ayında 21.5 milyar dolarlık ihracatla en yüksek aylık ihracat hacmine ulaştı. Türkiye İhracatçılar Meclisi'nin (TİM) açıkladığı verilere göre, kasım ihracatı, geçtiğimiz yılın aynı ayına göre yüzde 33.4 arttı. İhracat, yılın ilk 11 ayı dikkate alındığında, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 34 artışla 203.1 milyar dolar oldu. Son 12 ayda 221 milyar dolarlık ihracatla da yıllık hedef olan 211 milyar dolar aşıldı. Geçtiğimiz ay 1800 firma, ilk kez ihracat yaptı. Yılbaşından bu yana ilk kez ihracat yapan 17 bin firma, Türkiye'ye 3.1 milyar dolar değer kattı. Birim ihracat değeri, kasımda geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre yüzde 24.5 artışla 1.44 dolara yükseldi.



İhracat 10 puan önde

İhracatın ithalatı karşılama oranında olumlu gelişmeler yaşanıyor. Son çeyreklerde ihracattaki artış, ithalattaki artıştan 8-10 puan daha fazla gerçekleşiyor. TÜİK'in verilerine göre, dış ticarete denge umudunu artıran sonuçlar şu şekilde oldu:

- İlk iki çeyrekte ihracat yüzde 46.9, ithalat ise yüzde 38.7 arttı.
- Üçüncü çeyrekte yüzde 35.9 artan ihracata karşılık ithalat yüzde 23.7 arttı.
- Ocak-ekim döneminde ihracat yüzde 33.9, ithalat yüzde 22.5 arttı.
- Kasım ayında ihracat, geçen yılın aynı ayına göre yüzde 33.4 arttı.

İmalat-istihdam-ihracatla BÜYÜME SÜRECEK

Küresel talep ve ertelenen iç tüketimin devreye girmesi, Türkiye'nin üçüncü çeyrekte yüzde 7.4 büyümesini sağladı. Büyümenin itici gücü olan ihracattaki artış hızı, ithalattaki artış hızının 10 puan önüne geçti.

ÖNCEKİ yıl, küresel talebin pik yaptığı üçüncü çeyrekte yüzde 6.3 büyüyen Türkiye, ihracattan aldığı güçle Gayri Safi Yurtiçi Hasıla'sını (GSYH) daha da artırmayı başardı. Bu yılın üçüncü çeyreğinde büyüme yüzde 7.4 oldu. Türkiye bu büyüme oranını, dış talebe ve hane halkının ertelenen talebine cevap vererek elde etti. Böylece Türkiye, dünyada pandemi önlemleri gevşetildikten sonra en fazla büyüyen ülkeler arasında yer aldı. Üçüncü çeyrekte G20'nin en yüksek oranda büyüyen birinci, OECD'nin ikinci ülkesi Türkiye oldu. OECD'de Şili birinci olurken, OECD ortalaması yüzde 4.5 olarak hesaplandı.



Adem ORHUN

LOJİSTİK AVANTAJI

Tedarik krizinde, üretim gücü ve lojistik avantajları ile öne çıkan Türkiye, küresel pazarların ihtiyacını hızla karşıladı. Hükümet pandemide kapanma ve aşılama süreçlerini etkili bir şekilde yönetmeyi başarırken, yeme-içme sektöründeki kısıtlamalara rağmen hiçbir sektörde üretim durmadı. Reel sektör, aynı anda hem dış talebi hem de iç talebi karşılayacak esnekliği gösterdi. Bu durum, Avrupa pazarından daha fazla siparişin Türkiye'ye yönelmesine sebep oldu.

SİPARİŞLERE YETİŞİYOR

Siparişlerle birlikte üretim arttıkça, uluslararası otoriteler de Türkiye'nin büyümesine dair tahminlerini iki kez revize etti. Nitekim üçüncü çeyrekte hizmetler ve iletişim sektörleri yüzde 20'nin üzerinde büyüdü. Aynı dönemde kamu harcamaları yüzde 9.6, hane halkı harcamaları yüzde 9.1 arttı. Ertelenen tüketimin getirdiği canlılık ve imalatı canlılık, kapasite kullanım oranı ve istihdam için itici güç oldu.

Üretim ve ihracattaki artış, dış ticaret dengesi için de ümitleri artırdı. Aylardır ihracatın artış hızı, ithalatın artış hızının 8-10 puan üstünde gerçekleşiyor. Bunda hem satışın hem de ithal ara mal oranının azaltılmasına yönelik çalışmaların etkisi oldu. Bu yöndeki gelişmeler, cari açığın

Uluslararası kuruluşlar da Türkiye'nin büyüme tahminlerini artış yönünde revize etti. Ekonomi yönetimi ve iş dünyası, önümüzdeki dönemde de imalat, ihracat ve istihdam (3İ) gücüyle Türkiye'nin küresel ligdeki yerini sağlamlaştıracak.

kapatılabileceği yönündeki umutları artırdı.

KAPASİTE KULLANIMI

Üretimin gidişatı için güçlü bir işaret olan kapasite kullanım oranı, 2018'in üçüncü çeyreğinden bu yana yukarı yönlü hareket ediyor. Bu oran kasım ayında yüzde 78'e ulaştı. Türk ürünlerine olan güçlü talebin sürmesinin, önümüzdeki çeyreklerde de kapasite kullanımını artırması bekleniyor.

YATIRIM BELGELERİ

Bu arada üretimi ve istihdamı artırmak için verilen destekler yatırımı da teşvik etti. Ayda 400-500 olan yatırım teşvik belgesi sayısı, bini geçti. Yatırım iştahı, üçüncü çeyrekte alınan belge sayısına da yansıdı. Yatırım teşvik belgesi sayısı üç ayda üç bini aştı. Diğer yandan hükümetin son dönemde ağırlık verdiği düşük faiz politikası da yeni bir dönemin kapısını araladı. Bu yöndeki kararlı tutumla birlikte bankalar, kredi faizi oranlarında indirim açıklamaya başladı. Düşük faizli yeni dönemin, ticareti ve yatırım maliyetini olumlu etkilemesi bekleniyor.

TAHMİNLER GÜNCELLENDİ

Üretim ve ihracat odaklı ekonomik faaliyetler, uluslararası kuruluşların tahminlerini yeniden güncellemelerine sebep oldu. OECD, eylül ayında yüzde 5.7 açıkladığı küresel büyüme tahminini yüzde 5.6'ya indirirken, Türkiye'ye ilişkin beklentinin arttığını duyurdu. OECD'nin Türkiye ekonomisine yönelik büyüme beklentisi yüzde 8.4'ten yüzde 9'a yükseldi.

Standard&Poor's (S&P) da Türkiye'nin 2021 ve 2022 yılları için büyüme tahminlerini yükseltti. S&P'nin Avrupa, Orta Doğu ve Afrika (EMEA) Gelişen Piyasalar raporunda, Türkiye'nin 2021 için ekonomik büyüme tahmininin 1.2 puan artırılarak yüzde 9.8'e, 2022 yılı için büyüme tahmininin ise yüzde 0.4 artırılarak 3.7'ye revize edildiği kaydedildi. Türkiye, talep ve tedarik ile şekillenen ticaretteki pozisyonunu imalat, istihdam ve ihracat (3İ) gücüyle geliştirecek. Yeni dönemde de Türkiye'nin politikası 3İ olacak.



İthal ikameci üretim önemli

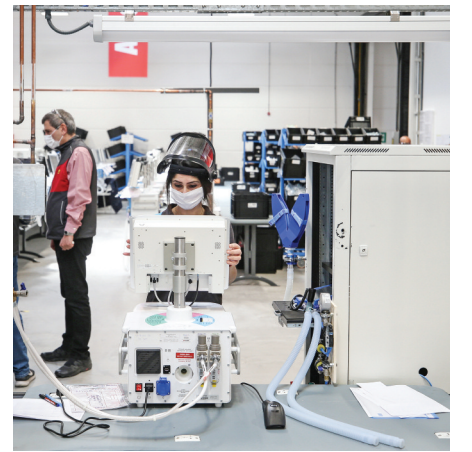
Ekonomist ve

serbest piyasa uzmanı Hikmet Baydar, ihracat, kur ve büyümeyle ilgili değerlendirmesinde yerli girdiyle üretimin önemini vurguladı. 3. Göz Danışmanlık Kurucusu Baydar, İstanbul Ticaret için yaptığı açıklamada şunları söyledi: "Enflasyonun kaynağı ithal girdiler. Bu açıdan, ihracat odaklı üretim iç piyasada fiyatların daha hızlı artmasına zemin hazırlayabilir. İthal girdiyle ihracat artarsa ithalat da artar. Fark, her zaman iç talep için girdi ithalatıdır. Bu döngüden çıkmak için ithal ikameci üretime geçilmeli. O zaman cari fazla oluşur. TÜİK'in çeyrek raporunda stok seviyesinin de büyümeye etkisi belirtilmiş. Canlı ekonomilerde stok düşer, durgun ekonomilerde stok artar. Çünkü bazı sektörlerde üretimin hızı



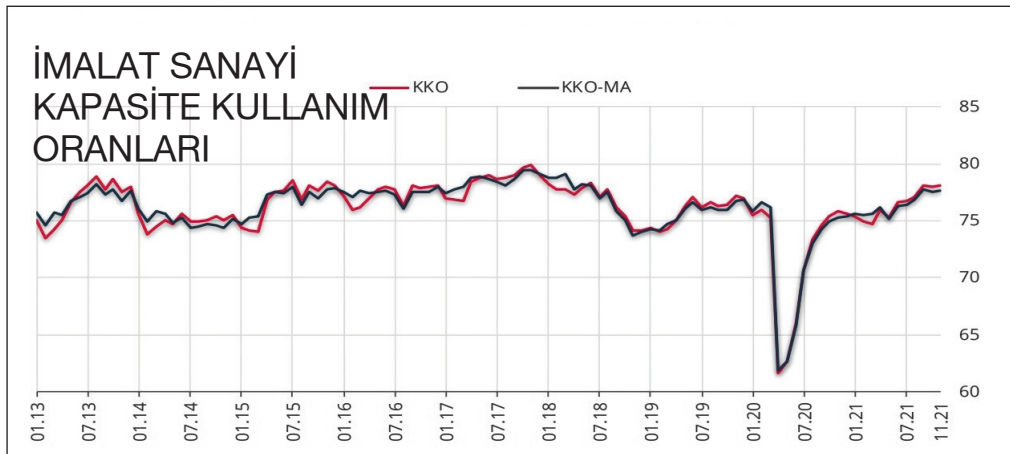
değiştirilemiyor. Sanayici ve iş adamlarımız zaten kura karşı tedbirini almışlar ve kısa vadede döviz pozisyon fazlası olduğundan, kur yükselişinden fiilen negatif etkilenmiyorlar. Kurlardaki oynaklık nedeniyle fiyatlamaya sıkıntıları daha etkili oluyor. O yüzden kurda bir öngörülebilirliğin ve istikrarın sağlanması gerekiyor.

Kur yükselişleri TL sabit geliri olan insanların gelirlerinin enflasyon karşısında erimesine neden oldu. O yüzden işçi, memur ve emeklilerin gelirlerinde ayarlama yapılması gerekiyor. Gerek sanayi üretimi gerekse dış ticaret sektörünün durumu son derece iyi. Aksaklıklar giderildiği takdirde, kurun ekonomimize olumsuz etkilerinin önemli bir bölümü bertaraf edilir."



Faaliyet alanına göre GSYH artışı (%)

■ İdari ve destek hizmet:	25.4
■ Bilgi ve iletişim:	22.6
■ Hizmetler:	20.7
■ Diğer hizmet faaliyetleri:	11.7
■ Sanayi:	10
■ Eğitim, sağlık ve sosyal:	8.3
■ Gayrimenkul:	4.7
■ Finans ve sigorta:	-19.9
■ İnşaat:	-6.7
■ Tarım, ormancılık:	-5.9



İmalat sanayi kapasite kullanım oranı (kırmızı). Mevsimsel etkilerden arındırılmış kapasite kullanım oranı (siyah). Grafik: TCMB Kasım 2021

Kuzey Kıbrıs'taki fırsatlar için işbirliği

FOTOĞRAFLAR: KAMİL ÇATAK



✓ İstanbul tüccarının güçlü temsilcisi İTO, meclis üyeleriyle Kıbrıs'a çıkarma yaptı. 20. Dönem 3. Meclis Çalışma Toplantısı'nı Girne'de gerçekleştiren İTO, KKTC iş dünyasıyla yeni, köklü ve kalıcı işbirlikleri oluşturma kararlılığını vurguladı. İTO, son dönemde dünyanın parlayan ekonomik bölgelerinden biri olarak öne çıkan Doğu Akdeniz'de de Türk iş dünyasını temsil etti.

KUZEY Kıbrıs Türk Cumhuriyeti (KKTC) Cumhurbaşkanı Ersin Tatar, Türkiye'nin en büyük Odası olan İstanbul Ticaret Odası'nın, katılımcı bir heyetle KKTC'de çalışma toplantısı gerçekleştirecek, Kıbrıs Türk halkı ile buluşmasından memnuniyet duyduğunu söyledi.

✓ Çalışma Toplantısı Galası'na iştirak eden KKTC Cumhurbaşkanı Ersin Tatar, Türkiye'nin garantörlük dolayısıyla bulunduğu müdahaleler sayesinde Kıbrıs Türklerinin kendi devletini kurduğunu belirterek, "KKTC, son asrın bir başarı öyküsüdür. Bu, hepimizin gururudur" dedi. Tatar, daha güçlü bir KKTC için İstanbul Ticaret Odası ile yapılacak her türlü işbirliğinin önemine dikkat çekti.

GURURUNU YAŞIYORUZ

İTO'nun 25-28 Kasım tarihlerinde düzenlediği 20. Dönem 3. Meclis Çalışma Toplantısı'nın Gala Yemeği'ne katılan Cumhurbaşkanı Tatar, Rum saldırılarına karşı direnen Kıbrıs Türk halkının esaret altında, silah zoruyla devletin dışına itildiğinde, Türkiye'nin adaya gelmesi için dua ettiklerini anımsatarak, "Ne mutlu bize ki, 20 Temmuz 1974 sabahı Mehmetçik'in adaya ayak basmasıyla ve paraşütlerin semalarımıza inmesiyle Türkiye ile Kıbrıs Türk halkının buluşması, Kıbrıs Türkü'nün bağımsızlığı, hürriyeti sağlanmış. Doğu Akdeniz'de bir Türk Cumhuriyeti kurmanın mutluluğunu, şerefini, gururunu ve onurunu yaşıyoruz" dedi.

ÇOK BEDEL ÖDEDİK

1 Ağustos 1571'de kurulan Kıbrıs Vakıflar İdaresi'nin, adanın en eski kurumu olduğunu ifade eden Tatar, Osmanlıların Kıbrıs fethine değinerek, "Bu adanın esas sahibi Osmanlılardır, Türklerdir, yani biziz. Ada, 80 bin şehit verilerek fethedildi. 1571'den beri burada varoluş mücadelemizi sürdürüyoruz" dedi. Türkiye'nin Kıbrıs Türkü'nü asla yalnız bırakmadığını, garantörlük hakkı dolayısıyla Türkiye'nin müdahaleleri sayesinde Kıbrıs Türklerinin kendi devletini kurduğunu söyleyen Tatar, "Çok bedeller ödedik ama asla Rum-Yunan ikilisine karşı boyun eğmedik. Bugün burada, Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti vardır. KKTC, son asrın başarı öyküsüdür. Bu, hepimizin gururudur" diye konuştu.

İTO İLE İŞBİRLİĞİ

"KKTC, ekonomik açıdan büyük potansiyele sahip" diyen Cumhurbaşkanı Tatar, sözlerini şöyle sürdürdü: "Turizm, üniversite, tarımsal girişimleri ve diğer sektörlerle KKTC'deki nüfusu güçlendirmek ve ekonomik açıdan daha güçlü durabilecekleri bir yapı için mücadele ediyoruz. Daha güçlü bir KKTC için Türkiye'nin katkılarıyla bu mücadeleyi sürdürmeye devam edeceğiz. Bu nedenle İstanbul Ticaret Odası ile yapılacak her türlü işbirliği çok önemli."

ORTAK DİL FİKİR İŞ

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, Anadolu yarımadasına hapsedilmeyecek kadar büyük Türkiye'nin, Akdeniz'deki direnç ve savunma noktasının KKTC olduğunu söyledi. Avdagiç, çalışma toplantısını KKTC'de düzenlemelerinin gerekçesini de, "İTO olarak, bizim için en çok sorumlu olduğumuz yer, İstanbul'dur. Ama İstanbul bize göre İstanbul'dan öte bir anlam taşır. İstanbul Anadolu demektir, İstanbul Rumeli demektir. İstanbul Türkiye demektir. İstanbul Balkanlar, İstanbul Ortadoğu, İstanbul Kafkasya demektir. İstanbul, büyük ve kalkınmış Türkiye idealinin merkez ve odak noktası demektir. Bizim birinci görevimiz, İstanbullu işadamlarına hizmet etmekse, bu görevimizle iç içe geçmiş vaziyette olan ikinci vazifemiz de tarihsel hinterlandımız için bu coğrafya için çalışmaktır" şeklinde açıkladı.

İSTANBUL İŞ DÜNYASI YANINIZDA

Cumhurbaşkanı Ersin Tatar'ın Kıbrıs politikasını desteklediklerini

vurgulayan Avdagiç, "İstanbul iş dünyası olarak her zaman Kuzey Kıbrıs'ın yanında olduğumuzu gösteriyoruz. Türklerin Anadolu'ya girişinin tarihi 1071 ise bu coğrafyada kök saldığının tescillendiği tarih de 1571'dir, yani Kıbrıs'ın fethidir. O yüzden Sadrazam Sokullu Mehmed Paşa'nın Venedik elçisine söylediği söz, bugün de bütün gerçekliğini koruyor. Şöyle diyordu Sadrazam Paşa: 'Siz bizim donanmamızı yakmakla sakalımızı kestiniz, biz ise Kıbrıs'ı almakla sizin kolunuzu kestik. Kesilen kol yerine gelmez ama traş edilen sakal eskisinden daha gür çıkar.' Bu sözün de ortaya koyduğu gibi Kıbrıs, Anadolu'da ve bu coğrafyada Türk varlığının ebediyete kadar yaşamasının teminatıdır" diye konuştu.

140 YILLIK MİSYONUMUZ

İTO'nun pandemi sürecinde ticari diplomasiyi zirve noktaya taşıdığına dikkat çeken Avdagiç, üyelerini de bu yönde teşvik ettiklerini söyledi. Yüz yüze görüşmenin mümkün

olmadığı 2021'in ilk aylarında online çözümler üretmeye çalıştıklarını ve ticari diplomasiyi başrolünde olduklarının altını çizen Avdagiç, sözlerini şöyle sürdürdü: "Irak'tan Pakistan'a, Hırvatistan'dan Ürdün'e, Gambiya'dan Tanzanya, Gana'dan Fildişi Sahilleri ve Benin'e, Rusya'dan Özbekistan'a, Filistin'den Kosova'ya kadar 21 üst düzey ticari heyeti Odamızda ağırladık. ABD, Pakistan Rusya, Polonya, Macaristan, Makedonya, Irak, Sri Lanka ve İtalya ile ticari işbirliklerimiz konusunda çeşitli sektörler için webinarlar düzenledik. İTO, her ülkenin temasta olmak, birlikte projeler gerçekleştirmek istediği küresel bir Oda olmuştur. Bu yıl Odamızda Kırgızistan'dan Şili'ye, Filipinler'den BM'ye kadar 13 büyükelçi ve başkonsolos ağırladık. Bu ülke isimleri; İTO'nun Asya'dan Afrika'ya, Avrupa'dan ABD'ye kadar her yerde olduğunu gösteriyor. Aynı zamanda, Odamızın 140 yıllık misyonunun gereği olarak, dur durak demeden, yeni pazarlar bulmak için çalışmaya devam ettiğini ortaya koyuyor."



İTO'NUN BÜYÜK ÜLKÜSÜ

Ortak akla ve istişareye dayalı bir yönetim anlayışının gereklerine göre hareket ettiklerini belirten Avdagiç, "Bu toplantılar, bizi bir araya getirmekle kalmaz, bize büyük bir aile olduğumuzu da hatırlatır. Çünkü biz, Anadolu'nun ve büyük coğrafyamızın farklı yörelerinden gelen insanlar olarak; bu toplantılar sayesinde 'ortak bir dile, ortak bir fikre ve ortak bir eyleme/işe' kavuşuruz. Bu toplantılar bizi İTO'nun büyük ülküsü, güçlü ve refah içinde bir Türkiye oluşturma hedefi etrafında buluşturur. İnşallah Kıbrıs toplantımız da böyle bir nitelikte gerçekleşecek" dedi.

KURUMSAL ZİYARETLER

Kıbrıs Türkü'nün Türkiye ile bağlarını güçlendireceğiz

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç ve Yönetim Kurulu, KKTC'nin 38. kuruluş yıl dönümü sebebiyle KKTC Cumhurbaşkanı Ersin Tatar'ı makamında ziyaret etti. Cumhurbaşkanı Tatar, heyeti kabulünde, Türkiye ekonomisinin önemli bir oranını temsil eden İTO'nun, Kıbrıs Türk Ticaret Odası'yla istişare halinde olmasının

ve işbirliği yapmasının önemine dikkat çekti.

"Ana vatan Türkiye ile tam bir fikir ve eylem birlikteliği içerisinde Kıbrıs Türk halkının egemenliğinin kabul edilmesi mücadelesini veriyoruz" diyen Tatar, egemen bir devlete sahip olan Kıbrıs Türkü'nün Türkiye ile her zaman bağlarını güçlendireceğini vurguladı.



İTO Başkanı Şekib Avdagiç de KKTC'nin 38. kuruluş yıl dönümü sebebiyle bu sevince, kutlamaya iştirak için Kuzey Kıbrıs'ta olduklarını söyledi.

Cumhurbaşkanı Tatar'ın geçtiğimiz ağustos ayında İTO'yu ziyaret ettiğini hatırlatan Avdagiç, "Biz de şimdi iade-i ziyaretle birlikte, Cumhurbaşkanımızın Kıbrıs politikasını desteklediğimizi vurguluyor, İstanbul iş dünyası olarak her zaman Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti'nin yanında olduğumuzu gösteriyoruz. KKTC'nin iş dünyasıyla köklü ve kalıcı işbirlikleri oluşturma kararlılığımızdayız" dedi.



İTO Başkanı Avdagiç, KKTC'deki temasları kapsamında Türkiye Büyükelçisi Ali Murat Başçeri'yi ziyaret etti. Avdagiç, Büyükelçi Başçeri'ye İstanbul Ticaret Odası olarak Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti'ne destek olma gayelerini ve inançlarını yineledi.

KKTC iş dünyasıyla köklü ilişkiler kurmakta kararlıyız

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, Lefkoşa ziyaretleri kapsamında Kıbrıs Türk Ticaret Odası (KTTO) Başkanı Turgay Deniz ile bir araya geldi. Avdagiç, "KKTC iş dünyasıyla yeni, köklü ve kalıcı işbirlikleri oluşturma kararlılığımızı vurguladık. İki kurum arasında ilişkilere ivme kazandırmak en büyük arzumuz" dedi.

KTTO Başkanı Turgay Deniz, "İki Oda'nın

yapacakları işbirlikleri sayesinde KKTC-TC iş dünyası ile bağlarını kuvvetlendirecek. İki kurum daha sık bir araya gelip işbirlikleri hakkında görüş alışverişinde bulunacak" dedi.





KÜRSÜDEN YANSIMALAR



İstanbul Ticaret Odası 20. Dönem 3. Meclis Çalışma Toplantısı, İTO Genel Sekreteri Prof. Dr. Nihat Alayoğlu'nun Divan Heyeti'ni takdimi ve heyetin yerini almasıyla başladı. Toplantıda Divan Heyeti'nde, Mehmet Ali Işık, Musa Kanitoğlu ve Ercan Özboyacı yer aldı.



Nedim Yusuf Baş-Mermercilik ve Madencilik Meslek Komitesi: Beklentimiz, yeni izinlerin ve mevcut olan ruhsatların sürelerinin uzatılması. Müracaatların neticelenmesi çok uzun sürüyor. Bu sürelerin kusalması, madencilerin ve yatırımcıların önünü açacak. Vergi ve izin bedellerine fazla zam geldi. Bu konuda da düzenleme yapılmasını talep ediyoruz.



bakkaldan ve yurt dışına giden her beyinden de sorumluyuz. Birbirimizi sevmek ve sahip çıkmaktan başka çaremiz yok.

Adil Nalbant-Makina ve Ekipmanları Meslek Komitesi: SAHA EXPO Savunma ve Havaçılık Hibrit Fuarı'nda verilen destek için teşekkür ederiz. Bir dahaki fuar ile dünyanın en iyi fuar organizasyonlarının arasına gireceğimizi umuyorum. İTO'nun Bir Kuşak-Bir Yol projesine mutlaka hazırlanması lazım.



dolayı İTO yönetimine teşekkür ediyor, yeni projelerimize katkılarının devamını bekliyoruz.

Mustafa Büyükdede-Takım Tezgahları ve Otomasyon Meslek Komitesi: 54 meslek okulunu hamilik kapsamına aldık, desteklerinizle güzel işler başardık. Gençlerimizi işsiz olarak sokağa bırakamayız. Bu sebeple onlara iş garantisi de vermemiz lazım.



Hikmet Tanrıverdi-Hazır Giyim ve Konfeksiyon Meslek Komitesi: İTO olarak her iki ayda bir farklı konularda araştırma raporu hazırlayarak açıklayabiliriz. Bu raporlarla Türkiye'ye çözüm önerileri de sunabiliriz.



Reha Yeltekin-Konut İnşaatı Meslek Komitesi: Rekabet Kurumu perakendecilere ceza kesti fakat çimento ve demir üreticilerine yönelik bir soruşturma yapmadı.



Levent Birant-Şehiriçi Yolcu Taşımacılığı Meslek Komitesi: İBB'de 11. oturumda da taksi konusuna çözüm üretilmedi. İTO olarak bir çalışma grubu oluşturmali ve önerilerimizle çözümün parçası olmalıyız.



Hüseyin Akarçesme-Doğal ve İşlenmiş Katı Yakıt Meslek Komitesi: Kömür, geçmişteki gibi gelecekte de hayatımızda yer alacak. Şimdiki haliyle olmasa bile tarımda kullanılması ülkemize çok faydalı olacak.



Noman Sağ-Mali Müşavirlik Meslek Komitesi: 1989'da kanununa kavuşan mesleğimiz, bağımsızlık ve tarafsızlık ilkesiyle hizmet üretiyor. İTO olarak prestij yayınlar yanında toplumsal konularda da raporlar hazırlamalıyız.



Mustafa Şenocak-Deri, Kürk ve Saraciy Meslek Komitesi: Sektörümüzün ölçek sorunu var. TOKİ benzeri yapılarla uluslararası kriterlere uygun üretim alanları oluşturulabilir. Böylelikle ölçek sorunu da çözülmüş olur.



Selçuk Özbölük-Sağlık Hizmetleri Meslek Komitesi: Cari açığın kapatılmasında en önemli alan sağlık turizmi olarak



Mustafa Cantürk-Sağlık Hizmetleri Meslek Komitesi: Sağlık hizmet şirketlerinin de KOSGEB desteklerinden faydalanmasını ve sağlıktaki KDV'nin yüzde 1'e düşürülmesini bekliyoruz.



Şenol Aras-Hazır Giyim ve Konfeksiyon Meslek Komitesi: En önemli sıkıntımız enflasyon, ancak yüksek faizi de savunamayız. İç ve dış piyasada hammadde sıkıntısı var. İTO olarak bu konuda öneriler getirmeliyiz, devlet de acil çözüm bulmalı.



Turan Kuytak-Restoran ve Yiyecek İçecek Hizmetleri Meslek Komitesi: Gıdaya erişimde sıkıntı yok, ancak fiyat değişimleri çok fazla. Gıdaya yönelik tedbirler alınmalı. Fiyatların değişkenliğinden ürün satın alamıyoruz, finansmanda sıkıntı yaşıyoruz. Bu yüzden düşük faizli KGF desteği verilmeli.



İshak Koçoğlu-Konut İnşaatı Meslek Komitesi: Faiz indirimlerinin reel sektöre yansması için özel bankalara da baskı yapılmalı.



Salih Sami Atılğan-Motorlu Araçlar Tamir, Bakım ve İmalatı Meslek Komitesi: Faizi savunamayız, ancak nerede duracağı belli olmayan kur ile de ticaret yapamayız.



Ahmet Karakış-Şehiriçi Yolcu Taşımacılığı Meslek Komitesi: Salgın döneminde sürücü kadrolarımızı kaybettik. Bu sebeple sağlığı yerinde olan ve şartları taşıyan 65-69 yaş aralığındaki sürücülere Covid süresince çalışma izni UKOME'den de geçmeli. UKOME'de bize de temsil yetkisi verilmeli.



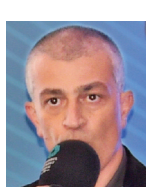
Yavuz Altun-Perakende Ticaret Meslek Komitesi: İşini kaybeden her insandan, kapanan her



Hacı Demir-Mali Müşavirlik Meslek Komitesi: Yüksek yeniden değerlendirme oranıyla bütün hedefler şaşı. Sağlıklı planlama ve bütçeleme için zorlanıyoruz. Küçük işletmeler kooperatifçilik modeliyle organize edilebilir.



Haşmet Akın Ketenci-Akaryakıt Meslek Komitesi: Ürün fiyatında 1 yılda yüzde 215 artış oldu, ancak kâr marjları düştü. Alıp sattığımız malın marjını kendimiz belirleyemiyoruz. İTO'dan talebimiz, konuyu görüşmemiz ve çözüm bulmamız için EPDK ile Odamız komite üyelerinin bir araya getirilmesi.



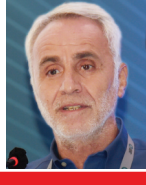
Erhan Hoşhanlı-Kuyumculuk Meslek Komitesi: Kazanç yerine altın fiyatının artışı üzerinden vergi vermek sektörü küçültüyor. Ticaret haksız vergilerden arındırılmalı.



Numan Hocaoglu-Gözlükçülük ve Saatçilik Meslek Komitesi: Her ithal gözlükte 6.5 ila 9 dolar vergi söz konusu. Vergilerin düşürülmesi konusunda destek bekliyoruz.



Fuat Kulaçoğlu-Altyapı İnşaatı Meslek Komitesi: Yönetim Kurulu Üyesi olduğum Darülaceze Vakfı'na katkılarından



İstanbul Ticaret Odası Meclisi, 20. Dönem 3. Meclis Çalışma Toplantısı'nı, Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti'nde gerçekleştirdi. Meclis Üyeleri, görüş ve önerileriyle sektörlerin nabzını yansıttı.

Biz işimize bakacağız yine kazanacağız

İstanbul Ticaret Odası olarak 20. Dönem Oda Meclisi'nin 3. Çalışma Toplantısı'nı yavru vatan Kuzey Kıbrıs



Bermuda şeytan üçgeni gibi diğer tüm gündem maddelerimizi yutuyor. Politika yapımcıların da işi zor, bizim de... Tabii bir yanda da

Türk Cumhuriyeti'nde yapmaktan duyduğu mutluluğu dile getiren İstanbul Ticaret Odası Meclis Başkanı Öztürk Oran, "Tebdili mekânda ferahlık vardır. Meclis ailesi olarak zaman zaman çalışma toplantılarımız ile farklı yerlerde bir araya geliyoruz. Gündelik işlerin yoğunluğundan başımızı kaldırıyor, meselelere daha uzaktan bakıyor, daha sağlıklı şekilde tahliller yapma imkanı buluyoruz" dedi.

Gösterilen ilgi ve katılımdan dolayı şükranlarını sunan Oran, şöyle devam etti: "Sadece Türkiye'de değil, dünyada da belirsizliğin yoğun olduğu, karışık bir konjonktürden geçiyoruz. Yeni bir yıla kavuşmamıza az kaldı. Hepimizin aklında hemen hemen aynı sorular var. Bir yanda yeni siparişler, alımlar, yatırım kararları... Diğer yanda durmadan artan hammadde fiyatları, belirsiz kur düzeyi, yükselen enflasyon... Hepimizin canını yakan, hepimizi düşündüren konular bunlar... Son dönemde maalesef bu faiz-kur-enflasyon üçlüsü

buradan nemalanmaya çalışan manipülatörler devrede."

Türkiye'nin kriz yönetimi konusunda deneyimli olduğunu hatırlatan Oran, "Yeter ki, bir an önce bir denge düzeyi oluşsun. Denge bulunduktan sonra hangi seviye olursa olsun Türk iş dünyası yolunu açmayı bilir. Bugün enseyi karatmadan, üretime, işimize, aşımiza bakacağız. Hep böyle yaptık, kazandık, yine bunu yapacağız" dedi.

Öztürk Oran; hayatın her alanında, her veçhesinde olduğu gibi ekonomide de bir olmanın, diri olmanın en önemli mesele olduğunu vurguladı.

"Başkaları ne der?" diye düşünmeden inanılan yolda yürünmesi gerektiğine dikkat çeken Oran, konuşmasını Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti'nin ilk Cumhurbaşkanı merhum Rauf Denktaş'ın şu sözleriyle sonlandırdı: "Hayatta hiçbir zaman yalpalamayacaksınız. Düşüncelerinde bir ileri, bir geri adımlar tmayacaksınız. Her dönemin adamı değil, her dönem adam olacaksınız."



KIBRIS GAZİSİ ANILARINI PAYLAŞTI

Aynı zamanda Kıbrıs Gazisi olan Fotoğrafçılık Meslek Komitesi Üyesi Ali Uluoglu, Kıbrıs hareketiyle ilgili anılarını paylaştı. Sunumuyla Meclis Üyelerini duygulandıran Uluoglu, "Türk insanı çok vıcıdanlı" dedi ve hareket sırasında Rum halkına sergilenen yaklaşımlarla sözlerini teyit etti.

görüldüyor. Ancak Türkiye'de sağlık turizmi sigortası henüz yok. Şayet bu olursa istediğimiz kadar turisti çekeriz.

Abdülkadir Turan-İşletme Destek Hizmetleri Meslek Komitesi:

Türkiye'de kıdem tazminatı fonu ile ilgili bir çalışma yapılmasını istiyoruz. Geçmiş dönemlerde de sıklıkla dile getirilen kıdem tazminatı fonu, detaylı ele alınmalı. Bizim sektörümüz için kur artışıdan daha tehlikeli. İTO, bu konuda öncü rol üstlenebilir.



Hüseyin Karasu-Tekstil Terbiye Meslek Komitesi:

Komitemizde kuru temizleme, halı yıkama gibi sektörleri kapsıyor. Tekstil sektörünün içinde yer almamız sebebiyle baktığımızda hazır giyim, fason imalat, iplik, kumaş, deri, iç giyim, bebek tekstili sektörlerinde KDV oranı yüzde 8 iken, bizim sektörde yüzde 18 seviyesinde. Bu konuda İTO'dan ilgili merciler nezdinde girişim bekliyoruz.



Nesim Ayyıldız-Kumaş Meslek Komitesi:

Ülkemiz tekstil ülkesi olmasına rağmen bu alanda bilinir bir dünya fuarı henüz yok. Bu sebeple 'Gate of Business Textile B2B İstanbul' etkinliğini fuara dönüştürmek istiyoruz.



Veysi Cengiz Balçık-İlaç ve Tıbbi Cihaz Meslek Komitesi:

Dünyada tıbbi cihaz savaşları var. Talep iyi, ancak arz sıkıntılı. Gıda gibi stratejik bir alan olan bu sektör desteklenmeli; çünkü gıda gibi sağlık olmayınca hiçbir şey olmuyor.



Ahmet Çelik-Toprak Ürünleri Meslek Komitesi:

Her yıl 800 bin birinci el konut gerekiyor. Çünkü her yıl 550 bin evlilik gerçekleşiyor. 130 bin evlilik ise boşanmayla sonuçlanıyor. Her iki durumda da ilave konuta talep artıyor. Önerimiz, ilk kez ev alacak tüketicilerden tapu harcı alınmaması.



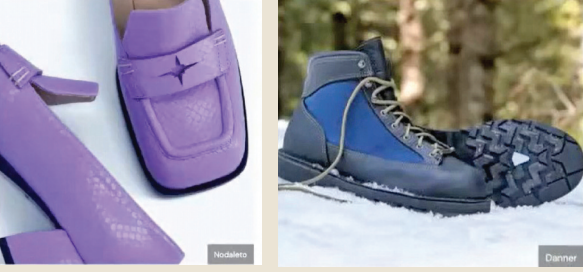
Ayakkabıda yeni sezon trendleri anlatıldı

MÜGE BİBER

TÜRKİYE, yıllık 550 milyon çift ile dünyanın altıncı büyük ayakkabı üretim merkezi. Her sektör gibi pandemiden etkilenen ayakkabı sektörü de kısıtlamaların kaldırılmasıyla 2020 yılının ocak-ekim aylarında 674 milyon dolar olan ihracatını, bu yılın aynı döneminde 852 milyon dolara çıkardı. Sektör bu yıl, 1 milyar doların üzerinde ihracatla tamamlamayı hedefliyor.

İstanbul Ticaret Odası da düzenlediği trend seminerleri ile ayakkabı sektörüne destek veriyor. İTO'nun, 2020 yılının ocak ayında ilkin, kasım ayında ise ikincisini düzenlediği 'Ayakkabı Sektörü Trend Semineri' yoğun ilgi gördü. Oda, bu nedenle 25 Kasım 2021 tarihinde 11.00-13.00 saatleri arasında 'Ayakkabı Sektörü Üçüncü Trend Semineri'ni online olarak

yaptı. İTO'nun youtube kanalından canlı yayınlanan seminerde, ayakkabıda 2022-2023 yılı sonbahar-kış trendleri ve kadın-erkek ayakkabı modellerinde kilit unsurlar tanıtıldı.



İşte o trendlerden bazıları:

- Sürdürülebilir ürünler
- Ruh halini yükseltecek tasarımlar
- El yapımı estetiğini yansıtan ürünler
- Yumuşak babetler
- Ev giyimi ile dış giyimin birleştirilmiş hali
- Renk oyunu
- Modüler parça kullanımı
- Malzeme ve tasarımlarda yemek figürleri

BMC tedarikçilerini İTO'da buldu

İTO Yan Sanayi Borsası'nın düzenlediği tedarikçi günlerinde, BMC firmasının yetkilileri, yan sanayici KOBİ'lerle bir araya geldi.



OSMAN KUVVET

İSTANBUL Ticaret Odası Yan Sanayi Borsası (YSB), pandemi günlerinde de 'Tedarikçi Günleri' organizasyonlarıyla yerli ve yabancı büyük firmalarla, yan sanayi firmalarını satın alma masasında buluşturmaya devam ediyor. İTO'nun organizasyonunda, tedarikçi firmalarla B2B masasına oturan büyük firmaların yetkilileri, bu sayede yeni işbirliklerine imza atıyor.

SAVUNMA TEDARİKÇİSİ

Bu organizasyonlardan biri de BMC firması ile gerçekleştirildi.

'BMC Tedarikçi Günleri'nde, 1964 yılında kurulan, yerli ve milli teknoloji ile ticari ve savunma sanayi araç segmentlerinde yurt içi ve yurt dışı pazarlar için üretim yapan firmanın yetkilileri, Türk sanayicilerle bir araya geldi. BMC yetkilileri, demir döküm, çelik döküm, saç şekillendirme, talaşlı işleme, kalıplama, komponent ve montajlama, sıcak dövme, soğuk dövme, boru şekillendirme yöntemleriyle metal konstrüksiyonlar, bağlantı elemanları, kompozit ürünler alanında faaliyet gösteren Türk sanayicilerle görüşmeler gerçekleştirdi. BMC yetkilileri, söz konusu ürünler için 62 yan sanayi firması ile görüştü.

Yerli makina üreticileri, İTO Takım Tezgahları ve Otomasyon Meslek Komitesi'nin düzenlediği çalıştayda hedeflerini belirledi. Makina sanayicileri, Türkiye'nin büyümesine ivme kazandırması için bütün kamu ihalelerinde yerli ürün kullanımının artırılması gerektiğini belirtti. Sanayiciler, ihalelerde yerli ürün alımına yönelik katı düzenlemeler yapılmasını da önerdi.



Makinacılar ihalelerde yerli ürün şartı istiyor

ADEM ORHUN

İSTANBUL Ticaret Odası Takım Tezgahları ve Otomasyon Meslek Komitesi'nin öncülüğünde makina üreticileri bir araya geldi. İzmir'den Kayseri'ye birçok şehirden makinacıların katıldığı çalıştayda, geleneksel mekanik tezgahlardan çok eksikli tezgahlara geçildiği dönemde üreticiler sorunlarını ve hedeflerini değerlendirdi.

BAKANLIKTAN KATILIM

Toplantıda, yerli üreticiler, içinde bulundukları durumu anlatıp taleplerini dile getirirken, Sanayi Genel Müdürlüğü Makine Dairesi Başkanı Dinçer Gonca ile İstanbul Sanayi ve Teknoloji İl Müdürü Abdurrahman Aydın da sektör mensuplarının sorun ve önerilerini dinledi. Toplantıda sanayi yatırımlarının en çok sermaye getiren, pahalı ve sonuçları birkaç yıldan önce alınmayan yatırımlar olduğunu belirten sektör mensupları, öncelikli sorunlarını sıraladı.

KAZANCI DA İŞİ DE ÇOK

Makina ihracatında kilogram

birim fiyatının 10 Euro'nun üzerinde olduğunu belirten sektör mensupları, "Türkiye'nin ihracatında ortalama yı artıran başlıca sektör makina. Bu sektör, havacılık ve savunma sanayi parçalarının üretimi için de gerekli. Makina üretmeden gelişmiş ülkeler arasında yer almak mümkün değil" diye konuştu.

KAMU İHALELERİ

Makina sanayicileri, hem sektörün büyümesi hem de Türkiye'nin kaynaklarının daha etkin kullanılması için bütün kamu ihalelerinde yerli ürün kullanımının artırılması gerektiğini belirtti. Sektör mensupları, bu konuda şunları söyledi: "Kamu ihalelerinde makina alımına dair şartnamelerde 'yerli üreticinin de katılabileceği' ifade ediliyor. Zaman zaman katılım yüzde 30'ların üzerine çıkısa da bu ihalelerin geneline baktığımızda, yerli makinacının kazandığı ihale oranının yüzde 1 olduğu görülüyor. Bu konuda yeni bir düzenlemeye ihtiyaç var."

Sektör mensuplarının bu problemin çözümü için önerileri şöyle oldu:

- İthal makina alacaklar, üyeleri reel sektörden olan bir komisyona bunun gerekçesini izah etsin.



- Mevzuatta, yerli ürün kullanımını artıracak şekilde katı düzenlemeler yapılsın.

ELEMAN BULUNMUYOR

Toplantıda çalıştırarak insan bulamadıklarını vurgulayan sektör mensupları, "Bina var, makina var, fakat yeterli sayıda insan yok. Hatta mal talebinin artması sebebiyle siparişler ve ihracat için süreler sıkıştı, şirketler artık birbirinin elemanını kaçırmaya başladı. Bu hem sürdürülebilir değil hem de ahlaki değil" diye konuştu.

ÇIRAKLIK OKULLARI

Bazı sektör mensupları ise bu sorunu aşmak için meslek liselerinin müdürleriyle görüşüklerini, her yıl 10-15 stajyer aldıklarını,

bulunların 4-5'inin de firmada çalışmaya devam ettiğini belirtti. Diğer bir öneri ise çıraklık okulu oldu. Toplantıda, "100 civarında mavi yakalı personel çalıştırıcaksanız orada çıraklık okulu kurmanız fayda-maliyet açısından mantıklı oluyor" denildi. Bu öneriler dile getirilirken, aynı zamanda hem okullardaki öğrencilere daha fazla sahip çıkılması hem de ortak mesleki eğitim modelleri üzerine daha fazla çalışılması gerektiği ifade edildi.



Tarım makinalarında inovasyon fırsatı

Konya'da faaliyet gösteren tarım makinaları üretici firmalarında yürüttüğümüz 'inovasyon yönetimi' çalışmalarında bazı ortak özellikleri ve fırsatları görmüş olmak, bu yazıyı yazmamıza sebep oldu.

Öncelikle şunu

belirtiyim, diğer sektörlerde olduğu gibi tarım makinaları sektöründe de Ar-Ge çalışmalarının yetersizliği, ekonominin katma değer yaratamamasına ve dolayısıyla ülkemizin ekonomik olarak değer kaybetmesine yol açıyor.

Analiz ve eğitim süreçleri uyguladığımız firmaların ortak özelliklerine göz atalım:

- Hemen hemen hepsi patron firması, tüm süreçlere patronun müdahalesi söz konusu.
- Daha çok aile bireylerinin yönetici olduğu şirket yapıları var.
- Ürün çeşitliliği ile büyüyen yani 'yatay büyüyen' firmalar.
- Hızlı büyüyorlar, ancak aynı seviyede kurumsallaşmayı sağlayamıyorlar.
- Hemen hemen hepsinde nitelikli eleman sıkıntısı had safhada.
- Sektörün gelişmesini çok yakından takip edemiyorlar.
- Yenilik yapan firmaları taklit ediyor ama yeniliği kendisi yapmayıp bunu riskli görüyorlar.
- Çok azında -neredeyse yüzde birinde- Ar-Ge departmanı var.
- İnovasyon ile Ar-Ge arasındaki fark çok bilinmiyor.
- İş yoğunluğunun yönetilememesi plansızlığı da beraberinde getiriyor.
- İş verimliliği beklenenin çok altında.
- İhracata ağırlık verilmiş fakat kârlılık çok düşük.
- Sektör kümelenmeyi tam olarak sağlayamadığı için kümelenmenin nimetlerinden de yararlanamıyor.

Bu özellikler, tarım makinaları sektörünü, bu alanda Ar-Ge ve inovasyon yapan dünya firmalarının fasoncusu haline getirmiş durumda. Aslında son yıllarda kamu politikalarıyla Ar-Ge ve inovasyon uygulamaları artırılmış ve desteklenmiş durumda. Yani firmaların Ar-Ge ve inovasyona yatırım yapması için en doğru zaman.

Güney Kore örneği

Firmalar asıl sıkıntıları büyüme sürecinde yaşarlar. Çünkü büyüme, kendi içinde birçok zorluk barındırır. Mesela paranın yönetimi, büyümeye uygun vizyonun gelişememesi, zorlukların başında gelir.

Durumu değiştirmek için dünyaya bakıp örnek almamız yeterli gelecektir aslında. Mesela, küresel çapta marka çıkaran ve sektörleri dünya liginde sıçıratan ülkelere Güney Kore bu süreci nasıl sağladı?

Sorunun cevabı, Güney Kore hükümetinin uyguladığı politikalarda gizli. Güney Kore hükümeti, statik karşılaştırmalı üstünlüklerden ziyade dinamik karşılaştırmalı üstünlükleri hedef aldı. Seçilen stratejik sektörlerde büyümeyen endüstriler, 'bebek endüstriler' olarak adlandırıldı ve koruma altına alındı. Bugün önde olan birçok sektörün 'bebek endüstriler' içinde yer aldığını söyleyebiliriz. Bunun yanında Güney Kore, yine stratejik sektörlerde büyük ölçekli 'chaebols' diye adlandırılan firmaların kurulmasına izin verdi, cömert desteklerini sürdürdü ve hâlâ sürdürmeye devam ediyor. Chaebols uygulamasında hükümet çok farklı yöntemler izledi; başarılı olanları ödüllendirirken, başarısız olanları da cezalandırdı.

Fırsat kaçırılmamalı

Bizde ise Ar-Ge ve inovasyon politikalarının bu denli derinlikli olmadığını söyleyebiliriz. Yani bizim gibi ülkelerin işi kolay gözüküyor. Çünkü gelişmiş ülkeler en yeni teknolojilerini ellerinde tutarak, bizim gibi gelişmekte olan ülkelere daha eski teknolojileri transfer ederek, bizi kendi ihtiyaçlarına yönelik Ar-Ge çalışmaları yapmaktan alıkoyuyor. Bu durum da bizi sürekli o ülkelere bağımlı kılmış oluyor.

Şunu biliyoruz ki, üretim süreçlerinde yaratılan inovasyon, birçok sanayide rekabet koşullarını değiştiriyor ve yaşam kalitesini direkt etkiliyor.

Mesela, klasik üretim anlayışının oldukça maliyetli olduğunu biliyoruz. Yapılması gereken şey hem üretim süreçlerinde inovasyon yaparak maliyetleri aşağıya çekmek hem de ürün inovasyonları ile sektörde farkındalık yaratmaktır.

Tarım makinaları sektörünün acil şekilde beşeri sermayeye verilen önemi artırması ve üniversite ile işbirliği içinde küresel pazarın gelişimine entegre edilmesi gerekiyor. Sektör yapıları bir araya gelip, stratejik inovasyon alanları belirlenmeli. Tarım makinalarında yapılacak inovasyon, ülkemizi önemli bir makina ihracatçısı rolüne kavuşturacaktır.



YENİ KUŞAK ÇİN

Fatih OKTAY

Çin'in döviz kuru politikaları

Çin'de 1994 yılı öncesinde, Türkiye'de 1980 öncesindeki gibi bir sabit kur uygulaması ve buna paralel olarak devletin koyduğu kurallar çerçevesinde işleyen bir de serbest döviz piyasası bulunuyordu. 1994 yılında ülkede o sırada serbest piyasa ABD doları kuru olan 8.7 Yuan üzerinden kontrollü dalgalanma sistemine geçildi. Bu sistemde kurlar piyasada belirleniyor, ancak günlük değişim yüzde 0.3 düzeyini aşamıyordu. Bu yapı içinde RMB yavaş yavaş değer kazanmaya başladı; 1997 yılına gelindiğinde, 1 dolar 8.3 Yuan değerine düşmüştü. Düzenli olarak dış ticaret fazlası verildiğinden, ülkeye sürekli net döviz akışı oluyor, bu da RMB'nin değerlenmesine yol açıyordu. Bu durum devam ederse ihracat olumsuz etkileneceğinden ülke yönetimi RMB'nin daha fazla değerlenmesine izin vermedi ve 2005 yılına kadar kur bu değerde kaldı. Başta ABD, diğer ülkelerin baskısıyla 2005 sonrasında merkez bankası RMB'nin kontrollü bir şekilde değerlenmesine izin verdi. Küresel kriz nedeniyle 2008'de RMB kuru yine sabit bir değerde sabitlendi, ancak 2010 yılında tekrar kontrollü değerlenme politikasına geçildi.

Kontrollü dalgalanma sistemi

Çin nasıl oluyor da, döviz kurlarını böyle hassas bir şekilde kontrol edebiliyor?

Gün içi oynamaları sınırlayan kontrollü dalgalanma sistemi buna yardımcı oluyor. Ancak bu sistemde piyasa kuru arz ve talebi eşitleyebileceği için merkez bankasının da piyasaya girmesi, ülke parası değerleniyorsa piyasadan döviz fazlasını alması, değer kaybediyorsa piyasanın ihtiyaç duyduğu döviz satması gerekiyor. Çin'de bu, döviz rezervleri ile sınırlı, ancak Çin'de olduğu gibi ülke parası değerleniyorsa böyle katı bir sınırın olmaması işi kolaylaştırıyor. Çin'in 2014 yılında 4 trilyon ABD dolarına ulaşan döviz rezervlerinin kaynağı bu döviz alımlarıydı.

Sermaye hareketi kontrolleri

Çin'de merkez bankasının işini kolaylaştıran bir etken de sermaye hareketi kontrolleri. Bu kontroller yakın bir zamana kadar Çin'de yerleşiklerin ülke dışında döviz varlıkları edinmeleri ve daha önemlisi yabancıların RMB edinmeleri ve ülke finansal piyasalarına yatırım yapmalarını katı bir şekilde kısıtlıyordu. 2000'li yıllarda önce ülkede yerleşiklerin döviz edinmesi, ardından yabancıların RMB edinmesi ve ülke finansal piyasalarına yatırım yapılması ile ilgili kısıtlamalar giderek gevşetildiyse de Çin, sıcak paraya hâlâ kapalı. Bu durumda RMB-döviz işlemleri büyük ölçüde dış ticaret kaynaklı, spekülasyon

işlem olanakları kısıtlı; bu da merkez bankasının işini kolaylaştırıyor. Çin'in yabancı kaynaklara kapıyı kapatabilmesine, çok yüksek düzeydeki ulusal tasarrufları olarak sağlıyor, geliştirmek için birçok diğer ülkenin aksine, ülke ulusal tasarrufları yatırım için gerekli kaynakları açıyor ve dış ticaret fazlası yoluyla başka ülkelere akıyor, dolayısıyla yabancı kaynağa muhtaç kalmıyor.

Ancak bu dikensiz bir yol değil.

Ülke merkez bankasının RMB'nin değerlenmesini önlemek için aldığı dövizlerin bedelini yerli para ile ödemesi gerekiyor. Bu, önlem alınmazsa, para arzında, kredi hacminde genişlemeye yol açıyor ve enflasyon tehlikesi yaratıyor. Enflasyon ekonominin işleyişi ve toplumsal düzen açısından başlı başına bir zararlı olmanın yanında, ülkede malların fiyatlarının artmasıyla ihracat gücünü de olumsuz etkiliyor ve bunun korunması için ülke parasının daha da fazla değer kaybetmesi ihtiyacını doğuruyor. Bu sarmala girmemek için merkez bankasının döviz karşılığında piyasaya verdiği paranın emilmesi gerekiyor. Çin'de bu, döviz alımlarının yüksek düzeylere ulaştığı dönemde banka mevduatı munzam karşılık oranlarının olağanüstü yüksek düzeylere çıkartılmasıyla sağlanıyordu.

Ucuz RMB politikasından uzaklaştı

Öte yandan, düşük değerli ulusal para politikasının uygulanmasını uluslararası etkenler de sınırlıyor. Başta ABD olmak üzere gelişmiş ülkeler, özellikle hatırı sayılır büyüklükteki ekonomilerin ihracatı desteklemek için bu yönde politikalar izlemesine sıcak bakmıyorlar. Yasal düzenlemelere bağlı olarak ABD Hazine Bakanlığı yıllık olarak ülkelerin döviz politikalarını değerlendiren bir rapor yayınlıyor ve ABD başkanının parasının değerini düşük tuttuğu belirlenen ülkelere karşı tedbir alması gerekiyor. Belirttiğimiz gibi Çin, uluslararası baskının katkısıyla bu yöndeki politikalarını gevşetmek zorunda kaldı. 2000'li yıllarda bir yandan döviz piyasa ve politikalarında, bir yandan sermaye hareketlerindeki serbestleşmeyle Çin, ucuz RMB politikasından giderek uzaklaştı ve 2014 yılında merkez bankası, on yıllardır yaptığı aksine RMB'nin değer kaybetmesine karşı büyük bir savaş verdiği bir durum ile karşı karşıya kaldı. RMB'nin değer kaybı, rezervlerden bir trilyon ABD doları satışı ile durdurulabildi. Günümüzde Çin, IMF değerlendirmelerine göre artık parasının değerini düşük tutma yönünde politikalar izlemiyor, RMB denge kuru dolaylarında dolanıyor.

Kişisel hazinenizi sınırsız açmayın

Kişisel verilerin korunmasını sağlayan Kişisel Verileri Koruma Kurumu (KVKK), iş dünyasına ve tüketicilere, “Verileriniz her alanda işlemeye açık olamaz. Veriniz sizin hazinenizdir. Bu işlemin kanunu sınırları olduğunu unutmayın” uyarısını yapıyor.

BARİŞ CABACI

DİJİTALLEŞEN dünyada tüketiciler birçok kişisel bilgisini farklı platformlarda paylaşıyor. Günlük işleyişi devam ettirmek ve sosyal yaşamı sürdürmek için paylaşılan bu verilerin işlenmesi gerekiyor. Ancak kişisel verilerin işlenmesi, hukuka uygun şekilde ve insan odaklı olmalı. Üyelerini her alanda bilgilendiren İstanbul Ticaret Odası, ‘Ticaret ve Sanayi Odaları İçin KVKK Eğitim Projesi’ kapsamında Kişisel Verileri Koruma Kanunu Bilgilendirme Semineri düzenledi. Seminare, İTO Başkan Yardımcısı Dr. İsrail Kuralay, KVKK Rehberlik, Araştırma ve Kurumsal İletişim Dairesi Başkanı Aybars Köse, İTO Genel Sekreter Yardımcısı Özcan Tokel ve KVKK Müşavirleri katıldı.

KORUMAK DA ÖNEMLİ

Seminerin açılışında konuşan İTO Başkan Yardımcısı Dr. İsrail Kuralay, İTO'nun 640 bin üyesi olduğunu hatırlatarak, şunları söyledi: “İTO, dünyanın en büyük ticaret odalarından biri. Ayrıca, 40 bin yabancı sermayeli üyemiz var. Üyelerimiz için hem ulusal hem de uluslararası arenada birçok bilgi topluyoruz. Üyelerimizin sicil ve diğer evraklarını işliyoruz. Bu yüzden KVKK bizim için önemli. Genel olarak bakıldığında ise tüketiciler, e-ticaret sitelerine üye olurken, alışveriş yaparken ve indirimlerden yararlanmak için birçok kişisel bilgisini paylaşmak zorunda kalıyor. KVKK, haklarımız konusunda bize yol haritası çizen bir kurum.”

ANAYASAL GÜVENCE

Kişisel verilerin, gelişen teknolojiyle birlikte başka ortamlara kolaylıkla



Dr. İsrail Kuralay

aktarılabildiğini belirten KVKK Rehberlik, Araştırma ve Kurumsal İletişim Dairesi Başkanı Aybars Köse ise şu bilgileri paylaştı: “Anayasal olarak bu alanda ilk değişiklik 2010 yılında gerçekleşti. Böylelikle kişisel verilerin korunması, anayasal güvence altına alındı. 2016 yılında Kişisel Verilerin Korunması Kanunu ile güçlendirildi ve onu takiben KVKK kuruldu. Unutulmamalı ki kişisel verileriniz, sizin hazinenizdir.”

VERİ SORUMLULARI

KVKK Müşaviri Tuğba Yiğit de verilerin korunmasına ilişkin mevzuat hakkında şu bilgileri verdi: “Kişisel verinizi bir firma ile paylaştıysanız, kanun bu verinin kaydedilmesini, depolanmasını ve işlenmesinin sınırlarını oldukça geniş tutuyor. Kişisel verileri, veri kayıt sisteminin kurulmasından ve yönetilmesinden sorumlu olan gerçek ya da tüzel kişiler yani veri sorumluları işleyebilir. Veri sorumlularının genel ilkelere uyum sağlama, veri işleme şartlarına uyum sağlama, imha yükümlülüğünü yerine getirme, aydınlatma yükümlülüğü sağlama, aktarımını gerçekleştirme gibi zaruri görevleri var. Bu yüzden verilerinizi paylaştığınız kurumlara dikkat edin. Ayrıca, ‘sizler için her alanda verilerinizi işliyoruz’ gibi söylemlerde bulunan firmalardan kaçınılmalı. Bunlar kanunumuza uygun ifadeler değil. Çünkü veri işleme faaliyetlerinin sınırlarının belli olması gerekiyor.”



Aybars Köse

BİYOMETRİĞE ALTERNATİF

Veri işleme amacından önce verinin hukuka uygun olması gerektiğini vurgulayan Yiğit, şu örnekleri verdi: “Geçtiğimiz yıllarda bazı spor salonları ve işyerlerinde kişilerin açık rızası olmadan biyometrik verileri

işleniyordu. Açık rıza olmadan özel nitelikli verilerin işlenmesi suç sayılıyor. Fakat havaalanları, nükleer santral girişleri ve benzeri özel bilgi gerektiren yerlere giriş için biyometrik veri gerekli. KVKK, bunun için yeni bir rehber hazırladı. Rehberde göre, kişisel veriler, kanun ile kişinin açık rızası aranmaksızın işlenebilecek, biyometrik veri işleme faaliyetleri Anayasa'daki temel hak ve özgürlüklere tabi olacak. Ayrıca bu kişisel verilerin kriptografik yöntemle korunması da şart koşulacak.”

ÜÇÜNCÜ KİŞİLER

Tüketicilerin ev ve araba alımı-satımı yaparken ilgili sitelere verdiği iletişim bilgilerinin üçüncü kişiler tarafından işleme oranlarının arttığına dikkat çeken Yiğit, “Bu durumları KVKK'ya bildirin” uyarısında bulundu.

DENGE TESTİNE BAŞVURUN

Veri sahibinin temel hak ve özgürlüklerine zarar vermeden veri tutma sınırlarının dışına izinle çıkılabileceğini söyleyen Yiğit, “Kişi haklarını koruyan ve veri işleme sınırlarının kısmen ihlal edilmesi durumuna denge testi diyoruz. Örneğin, bir petrol istasyonu, kişinin hem otomobilinin plakasını hem kullandığı yakıt cinsini hem araç modelini hem de düzenli olarak aldığı yakıt miktarının verilerini tutuyor. Buna sebep olarak, araçlara yanlış yakıt konulması halinde oluşacak maddi hasarın boyutunu belirtiyor. Bu gibi durumlarda KVKK'ya başvurarak, bu verileri işleyebilirsiniz” diye konuştu.

Yurt dışına veri aktarımı

Kişisel verinin yurt dışına aktarılabilesinin mümkün olduğunu söyleyen KVKK Müşaviri Halil İbrahim Çatal, bunun için gerekenleri de şöyle sıraladı:

- **İlgili kişinin açık rızasının bulunması.**
- **Yeterli korumanın bulunduğu ülkelere kişisel veri aktarımında, aktarılabilecek kişisel verinin işleme şartlarının mevcut olması.**
- **Türkiye ve yabancı ülkedeki veri sorumlularının yeterli korumayı yazılı olarak taahhüt etmeleri ve kurul izninin bulunması.**

KVKK'nın modülleri

- **Şikayet modülü**
şikayet.kvkk.gov.tr adresine e-devletle giriş yaparak, kolayca şikayetinizi oluşturun.
- **İhlal modülü**
Kişisel verilerinizin ihlal edildiğini düşünüyorsanız, ihlalbildirim.kvkk.gov.tr adresine bildirin.
- **VERBİS**
Yasa hükümlerine göre kişisel verileri işleyen gerçek ve tüzel kişiler, kişisel veri işlemeye başlamadan önce verbis.kvkk.gov.tr adresinden VERBİS'e kayıt olmak zorunda.

MWC BARCELONA 2022

BARCELONA - İSPANYA
28 Şubat – 3 Mart 2022

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



İLETİŞİMİN GÜCÜNÜ TEKRAR KEŞFEDİN

MWC Barcelona 2022

- İnovasyon ve ileri teknolojiyi bir araya getiren, dünyanın en büyük mobil teknolojileri fuarı
- 120.000 m² alanda 8 salon 2.400'ü aşkın katılımcı
- 198 ülkeden 109.000'i aşkın ziyaretçi
- 7.900 CEO ve 3.640 uluslararası medya mensubu
- İstanbul Ticaret Odası'nın 2014 yılından itibaren gerçekleştirdiği Türkiye Milli İştiraki'nin yükselen başarı grafiği

Fuar Katılımına İlişkin Sunulan Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Stant üzerinde yer alacak tam tur LED ekranda, katılımcı firma tanıtım filminin sunulması

Fuar Katılım Bedeli

Minimum stant alanı : 6m²
Katılım bedeli : 17.280 TL / m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

(5G) Bulut Ağı (Cloudnet) İleri Yapay Zeka (AI) Her Şeyin İnterneti (IoT) Teknolojinin Ufku (Tech Horizon) Finans Teknolojileri (Fintech)

Tanıtım İmkanları

Türkiye Milli İştirak Kataloğunda Reklam

- Arka kapak : 1.300 TL
- Arka kapak içi : 800 TL
- İç sayfalar : 400 TL
- İki adet iç sayfa : 600 TL

Türkiye Milli İştirak Stant Üzerinde Reklam

- LED Ekran : 2.500 TL / 1 Dakika

*Ödemenizden teyit alınmadan ödeme yapılmaması rica olunur.

Pelin Karamahmutoglu / Akif Gönüllü / Gökhan Çaplan

Tel : 0212 455 65 06 / 0212 455 61 19 / 0212 455 61 16
GSM : 0530 962 01 39 / 0530 931 31 08 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : pelin.karamahmutoglu@ito.org.tr / akif.gonulcu@ito.org.tr / gokhan.capkin@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

Yeni dönemde hızını arttırdı

İstanbul Ticaret Üniversitesi bünyesindeki Teknoloji Transfer Ofisi (TİCARET TTO), bilim ve sanayiye buluşturan bir merkez haline geldi. TİCARET TTO, üniversitenin girişimci ve yenilikçi yönünü daha da güçlendireceği faaliyetlerle yeni dönemde de çalışmalarına hız kesmeden devam ediyor.



HAMİT KARDAS

BİLİM ve sanayiye buluşturan bir merkez haline gelen İstanbul Ticaret Üniversitesi Teknoloji Transfer Ofisi (TİCARET TTO), 100'den fazla kurum ve kuruluşla yaptığı anlaşmalarla işbirliği ağını genişletiyor. TİCARET TTO'nun gelecek dönem belirlediği tematik alanlar ise yapay zeka, adli bilişim, siber güvenlik ve dijitalleşme olacak.

TİCARET TTO, 2021'de de faaliyetlerine hız kesmeden devam ediyor. Bilgi ve teknolojinin geliştirilip ticarileştirilmesine büyük önem veren İstanbul Ticaret Üniversitesi, Teknoloji Transfer Ofisi aracılığı ile ülkemizin hedef stratejilerine uygun olarak firmalara; ulusal ve uluslararası proje yazımı ve yürütülmesinin yanında üretim ve yönetim süreçlerinin geliştirilmesi için Ar-Ge ve uygulama laboratuvarlarında akademik ve teknik destek veriyor.

GİRİŞİMCİLERE DESTEK

TİCARET TTO, üniversite-sanayi ve sanayi-sanayi işbirliklerinin güçlendirilmesi, Ar-Ge ve inovatif faaliyetlerin yaygınlaşması, fikri ve sınai mülkiyet haklarının korunması ve teknolojinin ekonomiye kazandırılarak yüksek katma değerle ticarileşmesine bir arayüz görevi görüyor. Ayrıca, ön kuluçka ve kuluçka merkezleriyle girişimci adaylarına çalışma ortamı sunularak, melek yatırımcı ve danışmanlık destekleri sağlanıyor.

İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Abdül Halim Zaim, TİCARET TTO tarafından uluslararası saygın dergi editörleri, ulusal ve uluslararası hibe kuruluşları temsilcileri ile akademisyenlerin bir araya getirildiği etkinlikler düzenlendiğini belirterek, "Proje kültürünün geliştirilmesi için çeşitli eğitimler veriliyor. Bununla birlikte ulusal ve uluslararası hibe kuruluşlarına farklı disiplinlerden proje başvuruları yapılıyor. Son dönemde proje başvuru sayısı geçen yıllara oranla yüzde 35 oranında arttı" dedi.

ÜNİVERSİTE-SANAYİ İŞBİRLİĞİ

TİCARET TTO'nun faaliyetleri hakkında bilgi veren Prof. Dr. Zaim, merkez tarafından üniversite-sanayi işbirliği kapsamında kurum ve kuruluşlar ile işbirliği protokolleri imzalanırken, birçok rapor ve mütalaa hazırlanarak firmaların mevcut ihtiyaçlarının ortaya çıkarıldığını, bu şekilde geleceğe yönelik karar almalarına destek olunduğunu kaydetti. Prof. Dr. Zaim, şunları söyledi: "Ar-Ge ve tasarım merkez yönetimi konusunda katma değerli üretim süreçlerinde karşılaşılan sorunların giderilmesi için danışmanlık hizmeti veriliyor. Üniversite-sanayi işbirliği kapsamında özel teşebbüsler, akademisyenler ve öğrenciler ile birlikte bitirme projeleri, patent ve tasarım tescili başvuruları gerçekleştiriliyor. Teknopark İstanbul firmaları başta olmak üzere firmaların sorunlarına çözüm üretmek için ortak çalışmalar ve işbirliğinin önünü açmak adına işyeri ziyaretleri yapılıyor. Görüşmeler neticesinde firmanın ihtiyaç duyduğu alanlarda ulusal ve uluslararası hibe fonlarına özel projeler geliştiriliyor."

ORTAK ÇALIŞMALAR

TİCARET Teknoloji Transfer Ofisi, girişimcilik ekosistemine katkı sağlamak amacıyla Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM), Teknopark İstanbul Kuluçka Merkezi, Tüm Mücütler İcat İnovasyon ve Araştırma Derneği, Genç Başarı Vakfı, MOBESE Akademi, Vakıf Katılım gibi kurumlarla ortak çalışmalar yürütüyor.



Kripto paraların hukuki yönü

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Hukuk Fakültesi tarafından düzenlenen 'Bitcoin ve Hukuk' başlıklı panelde, kripto paralar farklı yönleri ile ele alındı.

Rektör Prof. Dr. Yücel Oğurlu, panelin açılışında yaptığı konuşmada, ilk kripto para Bitcoin'in 2009'da hayatımıza girdiğini hatırlattı ve o dönemlerde birkaç dolara alınabilen Bitcoin'in bugün 50 bin dolar eşliğini söyledi. Prof. Dr. Oğurlu, "Bu kadar yüksek kazancın olduğu yerde kaybedenler de muhakkak var. Öyleyse bu olağanüstü kayıp ve kazançların iyi değerlendirilmesi gerekir, dikkatli olunmalı" dedi.

MERKEZ BANKASI YÖNETMELİĞİ

Hukuk Fakültesi Özel Hukuk Bölümü Anabilim Dalı Başkanı Prof. Dr. Şahin Akıncı'nın yönettiği panelde konuşan Hukuk Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Asuman Yılmaz, Merkez Bankası tarafından hazırlanan 'Ödemelerde Kripto Varlıkların Kullanılmamasına Dair Yönetmelik'in ülkemizde kripto paralarla ilgili tek düzenleme

olduğunu belirtti. Anayasaya göre temel hak ve özgürlüklerin ancak kanunla sınırlandırılacağını belirten Prof. Dr. Yılmaz, Merkez Bankası Yönetmeliği'nin anayasanın bu ilkesine aykırı olduğunu kaydetti.



TÜBİTAK BİLGEM Blokzincir Araştırma Laboratuvarı Başuzman Araştırmacısı Dr. İsa Sertkaya, kripto paralarda iki temel problem olduğunu belirterek, bunları işlem yapma konusunda yetkinliğin ispatı ve sanal paranın birden çok kopyalanarak kullanılması olarak



sıraladı. Sertkaya, merkezi bir otorite olmadan sanal para üretilip üretilmeyeceği sorusunun da önemli olduğunu vurguladı.

SÖZLEŞME KONUSU

Marmara Üniversitesi Hukuk Fakültesi Öğretim Üyesi Dr. Öğr. Üyesi Zafer İçer, Bitcoin'i Ceza Hukuku açısından değerlendirdi. İçer, Bitcoin'in sözleşmeye konu edilebileceğini belirterek, ancak bu sözleşmelerin niteliği konusunda sıkıntılar bulunduğunu kaydetti. İçer, para ve teminat alacakları bakımından Bitcoin alacakları

sebebiyle icra takibi başlatılmasının söz konusu olabileceğini söyledi.

Kocaeli Üniversitesi Hukuk Fakültesi Öğretim Üyesi Dr. Öğr. Üyesi Taner Emre Yardımcı ise kripto para ve cüzdanların daha güvenli olabileceğine dair bir kanaat oluştuğunu, ancak hırsızlığa ve dolandırıcılığa konu olabildiklerini söyledi. Yardımcı, Bitcoin'in hırsızlık, yağma, dolandırıcılık ve kara para aklama suçlarında asıl olarak kullanıldığını kaydetti. Panel, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin Youtube kanalından izlenebilir.

İSTANBUL TİCARET
ÜNİVERSİTESİ

SEM
İSTANBUL TİCARET ÜNİVERSİTESİ
SÜREKLİ EĞİTİM MERKEZİ

2.EL OTOMOTİV SATIŞ DANIŞMANI EĞİTİMİ

12. Dönem

Başlangıç Tarihi : 13 Aralık 2021
Bitiş Tarihi: 06 Ocak 2022
Eğitim Yeri: Sütluçe Yerleşkesi
Bilgi ve ön kayıt için: <http://sem.ticaret.edu.tr/>

ÜCRETSİZ



Yitirilmiş zamanlar

Zengin bir aile, güzel bir ev, araba, en iyi eğitim ve sık tatil olanakları, pahalı giysiler, bütçeyi düşünmeden yapılan harcamalar... Ailenin değerlerinden uzaklaşma, çalışma isteksizliği, bir türlü mutlu olamama, iletişim sorunları, kendini bilememe, elindekilerin hep var olacağına inanma... Enek vermeden sahip olmanın, aile şirketlerinin yeni kuşak üyelerinde yol açtığı davranışlarından bazı örnekler bunlar. Tabii ki istisnalar var.

Gençlerin, aile şirketine sahip olmanın bilincinde ve sorumluluğunda olmamaları, onları hayata karşı güçsüz kılıyor. Böylece gençlik yılları yitirilmiş zamana dönüşüyor. Oysa ki, varlık âleminin en önemli canlılığı olmanın erdemini yakalayarak, insani derinlik yolculuğunda mesafe almak ve dünyadaki sorumluluklarımızın farkına varmak mümkün.

Yoğrulduğumuz toprağın hamurunu bilerek geleceğimize alıp geçişimize kattığımız ve bize bağlanmış olan her anı, zenginleştiğimiz derdi ile dertlenmeliyiz. Eğer böyle bir derdimiz yok ise anılar, saatler, günler, yıllar gelir, geçer ve onlardan habersiz kalırız.

Her şey bir yere doğru akıp giderken biz de sürükleniriz bir yerlere. Gün gelir bir bakarsınız ki, yaşadığımız büyük işlerde önemli sorumluluklar almışlar, üretici olmuşlar ve topluma bir şeyler katmışlar. Mutlu bir aile tablosu veriyorlar. Toplumda güzel bir isimleri ve yerleri var. İnsanlara ettikleri katma değerden dolayı tatmin olmuş, iç barışları olan huzurlu insanlar görürüz çevremizde.

Aile şirketlerinin gençleri

Aile şirketinin yarınlarının güvencesi olan genç, öncelikle kopup geldiği toprağın, kültürün, geleceğin yabancı olmamalı. Eğitimi ne olursa ve nerede almış olursa olsun genç, kendini bilmeli, özünü yitirmemeli. Daha da önemlisi yerel değerlerini yitirmeden küresel değerlere hâkim olmalı.

Bu ne demek? Aile şirketinin yeni kuşağı, dededen, babadan kalma köye, kasabaya, oradaki alışkanlıklara, temel değerlere, yerel zenginliklere aşina olmalı. Onları geri, kendini ileri görmemeli. Gelecekteki önemli rolleri hazırlanırken geçmişini ve temel değerlerini en önemli güç olarak yanına almalı. Demek istiyoruz ki kendine, gerçeklerine, öz aile yapısına yabancılaşmamalı. Geçmişten aldığı güçle geleceğe yönelmeli ve geleceği yönlendirmeli. Bunun için aile değerlerini, aile üyeleri arasındaki ilişki ve etkileşim yumağını iyi okumalı.

Herhangi bir çaba göstermeden sahip olduklarımız çok ciddi bir sorun. Zira çaba göstermeden kazanılanın kaybedilmesi de kolay oluyor. O halde acilen yapılması gereken zaten bize özel verilmiş olan bu değerleri en iyi biçimde korumak, tüm bunlara layık olmaktır.

Elimizdekilerin kaymeti

Unutmayalım ki, hayatımızın ilk dönemlerinde bize adeta altın tepside sunulan bazı olanaklar sonsuz değil. Bunlar bir gün azalabilir, yok da olabilir. Bugün yanı başınızda olan anneniz, tüm giderlerinizi karşılayan babanız, ağabeyleriniz, ablalarınız yarın olmayabilir. Hiç düşünmeden yaptığımız ve nereden ödendiğini bile bilemediğiniz harcamalarınız bir gün karşılanmayabilir.

Elinizdeki varlıkların altını kendi çabanızla doldurmalısınız ki, sürekli olsunlar. Dememiz o ki, sahip olduğunuz hazineleri har vurup harman savurur gibi değil, her an yitirilebilir bir değer olarak görmeli ve korumalısınız. En önemlisi tüm bu değerler ve zenginliğin hak edilmesi için çalışmalı, eziyetli ve yorulmalısınız. Yorulmalısınız ki, elimizdekiler kıymetli olsun. Aksi halde hazır bulduğunuz maddi değerler bir gün tükenir ve ortada kalabilirsiniz.

Yerler, gökler, yıldızlar, gezegenler hep bizim için. Hal böyle iken neyin derdini, tasasını, çıkmazını yaşıyoruz? Nedir alıp veremediğimiz? Varlıklar âleminin hem en gelişmiş hem de en aciz canlısı olarak nedir bu kavgamız? Nereden gelip nereye gittiğimizi neden hep unutuyor ve kendimizi yönetmekten aciz kalıyoruz? Neden içgüdüsel hazlarımızı yönetemiyor ve onlara teslim oluveriyoruz?

Hayata pozitif bakmak; olumlulardan hareket etmek, yapıcı olmak, hoşgörülü olmak, hayatınızda başkasına da yer vermek, benlik takıntılarından kurtulmak demektir. Böylece elimizdeki maddi değerler yanında mana değerlerine de sahip oluruz.

Aile şirketinin üyesi olarak elimizde olmayanlara bakıp üzülmek yerine elimizdeki olanaklara bakıp yetinmeliyiz. Bunun için aile üyelerimize ve çevremize yapıcı, uyumlaştırıcı, uzlaştırmacı, hoşgörülü bir davranış alışkanlığını acilen hayatımızın odağına yerleştirerek işe başlayabiliriz.



Müjdeli haber

Fuarda sektör mensupları ile bir araya gelen Kültür ve Turizm Bakan Yardımcısı Ahmet Misbah Demircan, ikili ilişkileri geliştirmeye yönelik Dubai'de bazı ziyaretler ve temaslar gerçekleştirildi. Bu kapsamda BAE Kültür ve Gençlik Bakanı Noura AlKaabi'yi ziyaret etti. İTO Başkan Yardımcısı Dr. İbrahim Kuralay'ın da iştirak ettiği ziyarette, sinema başta olmak üzere iki ülke arasındaki kültürel ilişkilerin geliştirilmesi değerlendirildi. Ziyareti 'Verimli geçti' şeklinde değerlendiren Ahmet Misbah Demircan, twitter hesabından 'Türk dizilerine yasak kaldırıldı' müjdesini verdi. Demircan, twitter açıklamasında, "BAE ile Türkiye arasındaki ilişkilerin yeniden iyileştiği bir dönemde gerçekleşen fuarın dizi ihracatımıza büyük katkısı olacak. Sinema ve dizi yapımlarımız Türkiye sınırını çoktan aştı. 152 ülkeye kültür ihraç ediyoruz. Özellikle dizi yapımlarımız Güney Amerika, Ortadoğu, Asya ve Batı Avrupa ülkelerinden çok büyük rağbet görüyor. Sektörün tüm paydaşlarını alkışlıyorum" dedi.

Türk dizileri dünya vitrininde

Türk dizi film ve içerik sektörü, Dubai International Content Fuarı'nın gözdesi oldu. İTO ile fuara katılan 5 firma, Türkiye'yi temsil etti. Kültür ve Turizm Bakan Yardımcısı Ahmet Misbah Demircan, BAE Kültür ve Gençlik Bakanı AlKaabi ile görüşmesini, 'Verimli geçti' diye yorumladı ve 'Türk dizilerine yasak kaldırıldı' müjdesini verdi.



İTO ile fuara katılan firmalar

- Hayat Görsel Yayıncılık-Kanal 7
- Kadraj TV Ajans Film Müzik Yapım Prodüksiyon ve Org. Hiz.
- Medyablue Yapım Dağıtım-Blue Medya
- Raya Reklam Film Dağıtım-Raya Group
- Semerkand Radyo ve Televizyon



3 kıtada 4 fiziki fuar

İstanbul Ticaret Odası, Türk dizi, film, içerik, TV ve yapım sektörünün uluslararası alanda kazandığı başarıları, son dönemde katıldığı fuarlar ile destekliyor. İTO, uluslararası alanda yumuşak güç olarak bilinen içerik sektörünün tüm zenginliğinin yurt dışına tanıtımı amacıyla 3 ayrı kıtada 4 ayrı fuara

fiziksel katılım sağladı. Pandemi süresince 6 fuara uluslararası online katılım organizasyonu gerçekleştirildi.

İTO'nun bu yıl katıldığı uluslararası etkinlikler şöyle:

- NATPE Miami: Miami-ABD
- MIPTV: Cannes-Fransa
- MIPCOM: Cannes-Fransa
- ATF-Singapur

BAUMA CTT RUSSIA 2022

Moskova / Rusya Federasyonu
24 - 27 MAYIS 2022

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



DOĞU AVRUPA VE KUZAY ASYA'NIN ÖNDE GELEN İNŞAAT PLATFORMU, RUSYA'NIN EN BÜYÜK İNŞAAT FUARI BAUMA CTT RUSYA'DA BULUŞALIM!

BAUMA CTT RUSSIA

- 55.000 m² sergileme alanı
- 19 ülkeden 603 katılımcı
- 55 ülkeden ve Rusya'nın 71 bölgesinden 22.726 ziyaretçi
- 22. kez düzenlenecek Rusya'nın en büyük inşaat endüstrisi fuarı
- Bauma fuarları zincirinde İstanbul Ticaret Odası organizasyonlarının başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemlerine ilişkin dosya masrafı ve bilgilendirme

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı	: 12 m ²
Katılım bedeli	: 6.720 TL/m ²



Akif Gönüllü / Çağrı Oluc / İdil Aslantaş

Tel : 0212 455 61 19 / 0212 455 61 05 / 0212 455 61 13
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta: akif.gonulcu@ito.org.tr / cagri.oluc@ito.org.tr
idil.aslantaş@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @ito | itokurumsal

Yüksek voltajla su yalıtım testi

SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul firmalarından Yalıtım Denetim Merkezi (YDM), her türlü yapı inşaatındaki su kaçak noktalarını bir röntgen hassasiyetinde tespit eden bir sistem kullanıyor. Kılcal çatlakları dahi yüzde 100 doğrulukla gösteren, yüksek voltajlı elektrik testi, dünyada tünel inşaatlarında su kaçaklarının yerini belirlemede kullanılan bir yöntem. Su yalıtım testleri için binalara tonlarca su basılmasını engelleyip, su sarfiyatını ortadan kaldıran sistem, inşaatın erken bitmesini sağlayıp, maliyetleri azaltıyor. İstanbul Ticaret'in sorularını YDM'nin kurucusu İnşaat Yüksek Mühendisi Berk Demiryürek cevapladı.

BİNANIN İHTİYACI

Yalıtım Denetim Merkezi kurma fikri nasıl oluştu?

Yüksek lisans yaparken, sektörün en zayıf ve en önemli yönü olan yapı yalıtımına odaklandım. İnşaat malzeme üreticiliğinde 35 seneyi aşkın tecrübeye sahip Demiryürek İnşaat Grubu'nun üçüncü nesil yöneticilerinden biri olarak, içinde büyüdüğüm sektörün sorunlarını, zayıf noktalarını çok iyi biliyordum. Uygulamalı inşaatlarda çalışıp, piyasanın dinamiklerini en ince noktasına kadar analiz ederek YDM'yi kurdum. İnşaatlarda su sarfiyatını en aza indiren eşsiz bir hizmet veriyoruz. Halen aile işbirliğimiz Nuh Tel Sanayi'nde de görev yapıyor ve üretim deneyimi kazanıyorum.

ZORUNLU OLMALI

YDM hangi hizmetleri veriyor?

Hızlı, maliyeti en aza indiren, her denetimde tonlarca su sarfiyatını önleyen bir yalıtım denetim hizmeti veriyoruz. Yüzde 100 verimle, hatasız kalite kontrolü gerçekleştiriyoruz. İnşaatın yalıtım için neye ihtiyacı olduğunu saptayıp, kullanılacak doğru ürünleri belirliyor, yalıtımı denetliyoruz. Yapılarda yalıtım denetiminin zorunlu olmasını hedefliyoruz.

YALITIM DANIŞMANI

Yeni veya yaşam olan tüm renovasyon projelerinde yalıtım danışmanlığı yapıyoruz. İşin başından sonuna kadar danışmanlık ve denetim hizmeti sunuyoruz. Şartname oluşturulmasından uygulayıcı bayi seçimine, imalat kontrolünden iş teslimine kadar tüm süreci takip ediyoruz. İnşaat mühendislerimiz kontrolünde testi gerçekleştirip, proje üzerinde detaylı raporlama yapıyoruz.

KISA ÖMÜRLÜ BİNALAR

Yapı yalıtımı neden önemli? Binaın konforlu kullanılabilmesi, sağlık kalabilmesi, uzun ömürlü olabilmesi için yalıtım denetimi

Yalıtım Denetim Merkezi, yüksek voltajlı elektrik testi ile yapılarda su yalıtım denetimi yapıyor. Sistem, sızdırma riski taşıyan kılcal çatlakları bile tam doğrulukla tespit edebiliyor. Böylece, tonlarca su israfı önlenirken, maliyetler düştüğü gibi inşaatın süresi de kısalıyor.

DYNEX
INSULATION SYSTEMS

yapılmak zorunda. Aksi takdirde çatlaklardan, deliklerden

su alan yapının ömrü daha kısa, ısı sarfiyatı hep yüksek olur. Sağlıklı toplumlar ve yaşanabilir bir çevre için Avrupa ve ABD'de artık devlet kuruluşlarının inşaatları bu sertifikayı alırken, Türkiye'de LEED BREAM gibi sertifikaların önemi giderek artıyor. Sertifika puanlamasının bir kriteri de su sarfiyatı; sertifika derecesini belirlemede su sarfiyatının yüksek olup olmadığına bakılıyor. İstanbul Bilgi Üniversitesi İnşaat Mühendisliği'nden 'Çevreci Yeşil Bina' üzerine lisans tezi ile mezun oldum.

TONLARCA SU SARFIYATINA SON

Su sarfiyatı neden yükseliyor?

Yapılarda su yalıtımı için membran sahaya uygulandıktan sonra kaçak testi için geleneksel yöntem olan su testi yapılır; tonlarca su, yalıtım yapılmış alanda biriktirilir; birkaç gün beklenir ve su tahliye edildikten sonra sızıntı olan yerler tespit edilir. Bu bölgeler onarıldıktan sonra aynı prosedür tekrarlanır ve tonlarca su sarf edilir.

DÜNYA DEVİ SOPREMA

Su yalıtım testini nasıl yapıyorsunuz?

Hiçbir şekilde su kullanmıyoruz, yüksek voltajlı elektrik ile test yapıyoruz. Havanın ve suyun geçebileceği her açıktan, delikten elektrik de geçer. Kılcal çatlakları bile noktasal doğrulukla tespit ediyoruz. 2020 yılında su yalıtım sektöründe dünya devi olan Soprema, sistemimizi incelemeye aldı ve onay verdi. Soprema'nın malzeme tedarik ettiği ve garantörlük verdiği şantiyelerde testlerimizin sayısını her geçen gün artırıyoruz.

YERLİSİNİ ÜRETECEĞİZ

Bu sistemin yerli muadili var mı?

Dünyada bu sistemler sadece tünel sistemlerinde su kaçaklarını tespit etmek için kullanılıyor. Tüneller dışında su yalıtımı için bu sistemin kullanıldığına ilişkin bir bilgiye ulaşamadık. Bu sistemin yerli muadilini üretme aşamasındayız. Fikirlerimizi, çalışmalarımızı çok beğenen sektörün duayenlerinden, dünya markalarına genel müdürlük yapan Gökhan Erel de bu aşamada şirketimize ortak oldu.

Testin maliyet düşüren faydaları

- Su yalıtımı sağlamak için tonlarca su sarf etmeyi engelliyor.
- Su basma sonrasındaki birden fazla olan bekleme sürelerini ortadan kaldırıyor.
- Yapıya su sızmadığı için taşıyıcılar korozyona uğramıyor, yük taşıma kapasiteleri azalmıyor.
- Yapı iç yüzeyleri ve yüzey kaplamalarında küflenme ve çürüme olmuyor.
- Kaçak ve sızıntı noktalarının tespiti yarım günde tamamlanıyor.
- Kılcal çatlakların yerini bile yüzde 100 tespit ediyor.
- İnşaatın bitme süresi öne çekiliyor.
- İşçilik ve enerji gibi maliyetlerden tasarruf imkânı sağlıyor.
- Yapıların kullanım konforunu artırıyor, ömrünü uzatıyor.



teknopark
istanbul

MİLLİ SANAYİ
İÇİN GÖREVDE

160



Berk Demiryürek

Yeni marka

"Temel perde, toprakla teması olan duvar, balkon, teras, su deposu, havuz ve çatılarda su izolasyon malzemeleri üzerine Ar-Ge yapıyoruz. Geliştirdiğimiz yapı kimyasal malzemeleri için Dynex markasını oluşturduk ve faydalı model patent başvuruları aşamasındayız. Yatırımcılarımız bize o kadar inandı ki; maddi ve manevi olarak projemize ortak oldu."

Yüzde 100 kaçak tespiti

"Yeni veya oturumu olan binalara A'dan Z'ye özel yalıtım denetimi projesi hazırlıyoruz. Elektrik ile su kaçağı, sızıntısı olabilecek milimetrik alanları dahi yüzde 100 tespit edip, raporluyor ve çözüm önerisi geliştiriyoruz. Denetmenlerimiz işi başından sonuna kadar takip ettiği için tüm şantiyelere süpervizörlük hizmeti veriyoruz. Sorunları giderirken, nedenlerini de belirleyip, bir sonraki inşaatla aynı hataların yaşanmasına mani oluyoruz."



DİJİTAL KÖŞE

Doç. Dr. Adnan ERTEMEL

Bitcoin-dolar sistemi-2

Geçtiğimiz yazıda Bitcoin-dolar sistemi teorisini ortaya atmıştk. Bu yazıda bu teoriyi destekleyen argümanları inceleyeceğiz.

Bu argümanlardan birincisi, Bitcoin ağında kullanılan güvenli hash algoritmalarından biri olan SHA-256'nın, Amerikan Ulusal Güvenlik Ajansı (NSA) tarafından icat edilmiş olduğudur.

Bir diğer argüman, Bitcoin'in arkasındaki teknoloji olan Blockchain'in altyapısına tartışmasız en büyük desteği veren kurum ünlü Amerikan mühendislik okulu olan Massachusetts Institute of Technology (MIT) olduğudur. Sonuç olarak, Uzakdoğulu bir kişilik intibası Satoshi Nakamoto gibi gizemli bir kişilik yerine Bitcoin'in bir Amerikan projesi olduğu aşıldıysaydı Bitcoin başkaldırının sembolü olarak geniş kitlelerde ne derece aura etkisi yapardı? Bu sorunun cevabını siz okuyuculara bırakıyorum.

En önemli argüman da kurulan bu sistemin kimin işine yaradığının tespiti. Sünger teorisi haklı çıkmış ve basılan tüm para olmasa da hiç de azımsanmayacak bir tutar, yaklaşık 3 trilyon dolar, günümüzde Bitcoin ve diğer altcoinlerden oluşan toplam kripto para piyasa hacmi olarak karşımıza çıkıyor. Bu rakam her geçen gün artıyor. Sonuç olarak ABD, dolarını büyük oranda devalüe etmek zorunda kalmadan, bir yandan da faizleri ciddi oranda artırmadan doların alım gücünü önemli oranda korumayı başardı. Bu durumun izahı Bitcoin'le veriliyor; çünkü dünya çapında herhangi bir kullanıcı Bitcoin ya da altcoin almak istediğinde bu işlemi sonuç olarak dolar paritesi üzerinden (Tether, USDt vb. stabilcoin'ler aracılığıyla) gerçekleştiriyor. Buna, Bitcoin'in diğer para birimleriyle de alınabileceği savıyla karşı çıkmak mümkün. Ancak elinize bir hesap makinası alıp hesapladığınızda Bitcoin / Türk Lirası paritesinin, sonuç olarak Bitcoin dolar ve dolar Türk Lirası paritesinin bir sonucu olduğu görülecektir. Ayrıca 1:1 Amerikan dolarına endekslı Tether (USDt) ile yapılan Bitcoin hacminin dünyanın tüm diğer para birimleriyle yapılan alışveriş hacminden çok daha fazla olduğu görülmüyor.

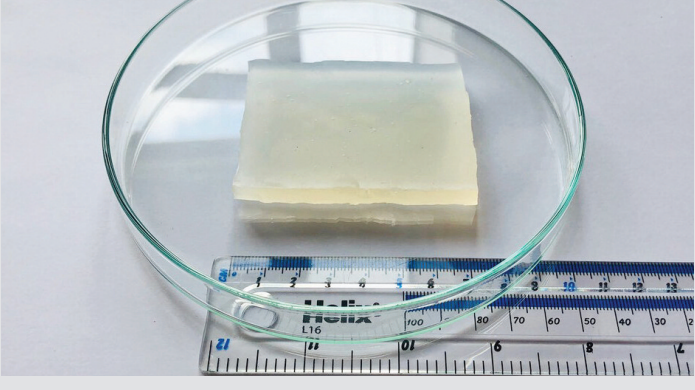
ABD için can simidi
Sonuç olarak, bu sistemin kimin işine yaradığı sorusuna dönecek olursak Bitcoin dolar sistemi olarak adlandırılabilir bu sistem, ABD'nin işine yaramak bir yana ABD'nin içinde bulunduğu finansal açmazda adeta can simidi vazifesini görüyor.

Çin'in son dönemde Bitcoin'le arasında mesafe koyup her açıdan ciddi yasaklar getirmesini vizyonsuz, aptalca bir adım olarak değerlendiren kesimler olmakla birlikte Çin'in işin iç yüzünün farkında olarak ABD yönetimiyle arasını bilinçli biçimde açarak ABD'yi zor duruma düşürmeye çalıştığı çıkarımını yapmak çok daha akla yatkındır.

Bitcoin savunucularının temel söylemi, Bitcoin'in küreselcilerin oluşturduğu finansal düzeni bozacak ve enflasyonu olmayan yegane enstrüman oluşudur. Bu kişilere göre Bitcoin, dünya para sistemine hakim finans elitlerinin nefret ettiği bir oluşumdur. Bu inansa göre Bitcoin, arz ve talebe göre doğal yoldan fiyatlanıyor ve de merkezizetsiz oluşu ve özgürlükçü yaklaşımıyla finans elitlerinin sonunu getirecek. Oysa regülasyona tabi olmayan Bitcoin ve diğer kripto borsalarında piyasa yapıcı olan asıl büyük cüzdan sahipleri, bir başka ifadeyle balinalardır. Paranın büyük bölümünü, daha doğrusu trilyonlarca dolar bir araç olarak kullanan bu finans elitlerinin Bitcoin'de aşağı ya da yukarı yönlü istediği gibi piyasayı şekillendirmesi hiç zor değil. Bu olgunun ispatı, zaman zaman gerçekleşen, hiçbir gerekçeyle açıklanamayan ciddi oranda gerçekleşen ani fiyat hareketleridir.

Bugün arkasında hiçbir devletin garantisi olmadığı halde kısa sürede fiyatı x3, x5 gibi oranlarda katlanarak artan bu enstrüman gelecekte, elektrik kesintisi vb. bir bahane ile bir anda onda birine düşerse hiçbir yatırımcının hesap soracağı bir merci bulunmuyor.

Ne zamana kadar devam eder?
Amerikan dolarının büyük oranda devalüe olmasını önleyen mevcut Bitcoin-dolar sistemi, doların dünyadaki baskın rolünün devam etmesinde en büyük etken durumunda. Bu durum daha ne kadar devam eder? Bu sorunun cevabı çok net: ABD para basmaya ve büyük bütçeli altyapı yatırımları yapmaya devam ettikçe ve Bitcoin rüyasına dünyayı inandırmaya devam ettirdikçe Bitcoin fiyatı yüksek seviyelerde seyretmeye devam eder. Bu durum da Amerikan faizlerinde ciddi bir artışa gerek bırakmamış olur. Bitcoin rüyası sona ererse ABD kaçınılmaz olarak faiz oranlarını artırmak zorunda kalacak. Bu da Amerikan ekonomisi için yıkıcı sonuçlara neden olur. ...



‘Süper jöle’ cam gibi şaşırtıcı bir malzeme

BİR filin ağırlığına eşdeğer basınca dayanabilen ve yüzde 80’i su olmasına rağmen üzerinden örneğin bir araba geçtiğinde tamamen orijinal şekline dönebilen jöle benzeri bir malzeme geliştirildi. Cambridge Üniversitesi bilim insanları tarafından geliştirilen yumuşak ama çok güçlü bu malzeme, bir jöle gibi görünüyör, ancak sıkıştırıldığında ultra sert ve kırılmaz bir cam gibi oluyor.

KULLANIM ALANLARI

Malzemenin su olmayan kısmı, mekanik özelliklerini kontrol eden tersine açma / kapama etkileşimleriyle bir arada tutulan bir polimer ağından oluşuyor. Süper jöle, yumuşak robotik, biyo-elektronik ve hatta biyomedikal gibi çok çeşitli alanda kullanıma potansiyeli taşıyor. Malzemelerin davranış şekli moleküler yapılarına bağlıdır. Esnek, kauçuk benzeri hidro-jeller, dayanıklılıkları ve kendi kendini iyileştirme yetenekleri gibi onları popüler bir araştırma konusu yapan

birçok ilginç özelliğe sahip.

YÜZDE 80’İ SU

Araştırma ekibinden Dr. Jade McCune, “Yüzde 80 su içeren bir malzemenin su balonu gibi patlayacağını düşünürdünüz ama patlamıyor. Hatta umulmayacak kadar büyük sıkıştırma kuvvetlerine dayanıyor. Hidro-jelin özellikleri görünüşte birbirleriyle çelişiyor. Bu çalışmanın başında geleneksel polimer fiziğini yeniden gözden geçirdik. Kelepçeler ile birbirine bağlı olan hidro-jel içindeki molekülün kimyasal yapısını değiştirerek basınç dayanımının kolayca kontrol edilebileceğini bulduk. Bunun sonucunda kauçuk benzerinden cam benzerine kadar tüm malzeme özelliklerini kapsayan yeni bir malzeme sınıfı yarattık” diyor. Araştırmacılar, şu anda mühendislik ve malzeme biliminden uzmanlarla işbirliği içinde bu cam benzeri malzeme teknolojisini, biyomedikal ve biyo-elektronik uygulamalarda kullanmak üzere geliştirmeye çalışıyor.

Gelişen teknolojiyle birlikte elektrik batarya fiyatlarının düşmesi, yük trenlerinin elektrifikasyonu için yeni fırsatlar demek. Bilim adamları, dizel-elektrikli trenleri, dizel ile maliyet açısından rekabet edebilecek düzeyde pillerle donatabilecek yeni bir sistem üzerine yoğunlaştı.



Şarj edilebilir pille çalışan elektrikli trenler geliyor

AYŞE BAŞAK

TRENLER, tüm ulaşım araçları içinde yüzdesel olarak düşük bir emisyon oranına sahip. Oluşturdukları emisyon miktarı düşük olunca trenler, yeni nesil yüksek hızlı trenler haricinde elektrifikasyon çabalarının dışında kalıyorlar. Ülkemizde de çoğu tren, dizel motor ile elektrik üreterek çalışan sistemlerle yürütülüyor.

YÜK TRENLERİ İÇİN YENİ FIRSAT

Son dönemde dünya piyasalarında elektrik batarya fiyatlarında teknolojik gelişmelerin etkisiyle büyük bir düşüş yaşandı. Fiyatlardaki bu çarpıcı düşüş, yük trenlerinin elektrifikasyonu için yeni fırsatlar demek.

Lawrence Berkeley Ulusal Laboratuvarı

araştırmacıları, ABD’nin dizel-elektrikli trenlerini, dizel ile maliyet açısından rekabet edebilecek düzeyde pillerle donatabilecek yeni bir sistem üzerine yoğunlaştı. Çalışmaları yakın zamanda Nature Energy dergisinde yayınlandı.

İKLİM DEĞİŞİKLİĞİYLE MÜCADELE

Berkeley Laboratuvarı’ndan bilim insanı Natalie Popovich, yaptığı açıklamada, “Demiryolu sektörünün hızlı bir şekilde dönüştürülmesi projesi, yalnızca uygun maliyet sağlamayacak, aynı zamanda ABD demiryolu kapasitesinin 2050 yılına kadar iki katına çıkmasının hedeflendiği düşünüldüğünde, ülkemizin iklim değişikliği ile mücadele çabalarına önemli bir destek sunacak” dedi.

ÇEVRE VE SAĞLIK MALİYETİ

Dizel-elektrikli trenler 1920’lerden beri işliyor; daha iyi performans gösterdikleri ve çevreyi daha az kirlendikleri için 1930’lardan itibaren buharlı trenlerin yerlerini almaya başlamıştı. Uzun yıllar boyunca, trenlerdeki motorlara güç sağlamak için dizel motorları kullanmak, yüksek elektrik maliyetleri nedeniyle tamamen elektrikli trenler geliştirmeye çalışmaktan daha ucuza mal oluyordu. Günümüzde ise artık elektrik maliyetinin düştüğü ve bilhassa yük trenlerine güç sağlamak için dizele güvenmeye devam etmenin çevresel ve sağlık maliyetlerinin göz ardı edilemeyecek kadar yıkıcı olduğu bir noktadayız. İklim değişikliğini önlemek için değişim şart.

İSTANBUL SEVDALISI KİTAP TUTKUNLARININ YENİ ADRESİ KİTAP İSTANBUL

Yüzlerce seçkin eser, açılışa özel indirimlerle sizleri bekliyor.



kitapist.org.tr

Instagram / Itokitapist



Kitap İstanbul, İstanbul Ticaret Odası Eğitim ve Sosyal Hizmetler Vakfı Kuru Tesisleri İktisadi İşletmesidir.

Türk çiftin uzay hayaline 4.5 milyar dolarlık değerleme

Uzay teknolojileri alanında ABD'nin en hızlı gelişen şirketleri arasında yer alan ve Türk çiftin kurduğu Sierra Nevada Corporation'a (SNC) bağlı bir girişim olan Sierra Space, yeni bir yatırım aldı. Eren ve Fatih Özmen'e ait SNC'nin yan kuruluşu Sierra Space, son aldığı 1.4 milyar dolarlık yatırımla, 4.5 milyar dolarlık değerlemeye ulaştı.



CEYHUN KUBURLU

UZAY teknolojileri alanında öne çıkan Sierra Space'in sahibi Eren Özmen, hemşire bir anne ile sağlık memuru bir babanın kızı olarak İzmir'de doğdu, Dicle Nehri'nin kıyısında büyüdü. Çocukluk yılları Diyarbakır'da geçti. Ailesi, diğer kardeşleri gibi onun da okumasına çok önem veriyor ve destekliyordu. Anne ve babasının emeklerini boşa çıkarmadı ve Ankara Üniversitesi'nde Gazetecilik ve Halkla İlişkiler alanında lisans eğitimi aldı. 1981 yılında mezun olduğunda, kendi deyimiyle "Çok büyük hayalleri" vardı. Hayallerinden biri de eğitim için ABD'ye gitmekti. İşte, uzay teknolojileri alanında 4.5 milyar dolarlık değerlemeye ulaşan Sierra Space'in sahibi Eren Özmen'in mücadele dolu hayatı...

SAKIN PES ETME

Eren Özmen, ABD'ye geldiğinde henüz 23 yaşındaydı. Buraya çok az para ile geldi, birikimi yoktu ve iyi İngilizce konuşamıyordu. Geriye dönüp baktığında o dönemin, şimdiye kadar yaşadığı en zor dönem olduğunu gördü. O zorlukları aşmak, bugün birçok kişiye imkansız gibi geliyordu. Her sabah uyandığında kendine "Pes etme, sadece bir gün daha" diyordu ve bu şekilde o günleri atlattı. Eşi Fatih Özmen ise kendisinden bir yıl önce yüksek lisans için ABD'ye gelmişti. Birbirlerini tanımıyorlardı, ancak ortak birkaç arkadaşları vardı. Benzer geçmişlerinin yanı sıra ikisi de güçlü bir kararlılığa sahipti. Yüksek lisanslarını bitirdikten birkaç yıl sonra hayatlarını da birleştirdiler.

TERFİ ALDI, İŞSİZ DE KALDI

Eren Özmen, MBA'yı tamamladıktan sonra vasıflarını kullanabileceği bir iş arayışına girişti. Nevada'da sulama sistemleri üreten özel sermayeli bir şirketin finans departmanında çalışmaya başladı. Kullandığı inisiyatif ve yarattığı etkiyle dolaylı finans müdürlüğüne terfi etti. Kısa bir süre sonra sahibi, şirketi Black&Decker'a sattı ve Texas'a taşındı. Bütün çalışanlar işini kaybetti. O dönemde işsiz kaldı. Fatih Özmen ise henüz yüksek lisans öğrencisiyken, stajyer olarak çalıştığı SNC'de kadrolu mühendis olarak çalışıyordu. SNC, bazı



maddi zorluklar yaşamaya başladı ve desteğe ihtiyacı vardı. SNC'nin finansal sistemlerini otomatik bir platforma dönüştürmek için yardım etmeye başladı. Ardından şirketin finans bölümüne destek olmak amacıyla SNC'de danışman olarak görev aldı.

BÜYÜME SÜRECİNE GEÇİŞ

Eren Özmen, şirketin yavaş yavaş tekrar kârlı hale gelmesini sağladı. Dürüst yaklaşımı ve yaptıklarının yarattığı iyi etki sayesinde Ocak 1989'da SNC'nin ilk finans denetçisi olarak işe alındı. Daha sonra 1994'te SNC'yi devralma fırsatları oldu. Fatih ve Eren Özmen, şirketi satın almak ve tüm yükümlülüklerini üstlenmek için evlerini ipotek ettirdi. Özellikle çocuklarının o dönemde ne kadar küçük olduklarını düşünürsek bu, kendileri için büyük bir risk oluyordu. Ama SNC'yi iyi günlerin beklediğini biliyordu ve kararlı olurlarsa vizyonlarını hayata geçirebileceklerine inanıyordu. O tarihte SNC, sadece 20 çalışanı olan küçük bir firmaydı. Şirketi mali açıdan sağlıklı bir duruma getirdikten sonra kapasitelerini artırmaya, kazanımı yüksek eşsiz teknolojilerle satın alımlar yapmaya ve son derece yetenekli işgücüyü ilerlemeye odaklandılar.

Kargo versiyonu yeni yılda fırlatılacak

Eren ve Fatih Özmen'in Sierra Nevada Corporation'a bağlı olarak 2021 yılında kurdukları Sierra Space, şu an iki proje üzerinde çalışıyor. 1.000'i aşkın çalışana sahip olan Sierra Space'in CEO koltuğunda ise Tom Vice bulunuyor. Şirketin üzerinden çalıştığı projelerden ilki, düşük

dünya yörüngesine kargo ulaştırmak için geliştirilen Dream Chaser uzay aracı. Şirketin ikinci projesi ise Jeff Bezos'un Blue Origin firması ile birlikte geliştirilen Orbital Reef uzay istasyonu. Alınan 1.4 milyar dolarlık yeni yatırımın büyük bir kısmının Dream Chaser'ın geliştirilmesi için kullanılması hedefleniyor.

Sierra Space tarafından aktarılan bilgilere göre, Dream Chaser'ın tek bir uzay aracı olmadığını, uzay araçlarından oluşan bir ürün grubu olduğunu da ekleyelim. Dream Chaser'ın kargo versiyonunun 2022'de ilk kez NASA için Uluslararası Uzay İstasyonu'na fırlatılması planlanıyor.

HANNOVER MESSE 2022

Hannover-Almanya
25-29 NİSAN 2022

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



SANAYİ SEKTÖRÜNÜN LİDERLERİ HANNOVER MESSE 2022'DE BULUŞUYOR!

HANNOVER MESSE

- Dünya sanayi sektörünün buluşma noktası
- 6500 katılımcı
- Yaklaşık 200.000 profesyonel ziyaretçi
- 6.5 milyon profesyonel iş görüşmesi

KATILIM SAĞLANACAK SALONLAR

- Dijital Ekosistemler
- Enerji
- Hidrolik, Pnömatik, Akışkan Gücü
- Lojistik
- Yan Sanayi

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

ÖDEME PLANI

Tahsis edilecek minimum stant alanı: 12 m²

Katılım bedeli : 6.720 TL / m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Gökhan Çapkin / Esra Yılmaz / İdil Ayla Aslantaş

Tel : 0212 455 61 16 / 0212 455 65 10 / 0212 455 61 13
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : gokhan.capkin@ito.org.tr / esra.yilmaz@ito.org.tr / idil.aslantas@ito.org.tr
444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal

Meslek eğitiminin sosyolojisi

Meslek eğitiminin ülke sosyolojisinde bir karşılığı var mıdır sorusunun cevabı, konumuz açısından önem arz eder. Elbette meslek eğitimi, ülkenin bir bütün olarak eğitim problemlerinin çözümünde ciddi bir rol oynar ve stratejik bir mahiyet taşır. Aynı zamanda toplumsal kalkınmada fonksiyonel bir konuma sahiptir. Burada ortaya çıkacak başarı, meslek eğitiminin dışındaki eğitim alanlarını da rahatlatır fakat asıl olan, ülke sosyolojisinde işlevsel olma açısından ciddi bir karşılığa tekabül etmesidir. Bu çerçevede meslek eğitiminde başarı elde edildiğinde ülkedeki hangi toplumsal sorunlara çözüm üretilebileceği veya azaltılabileceği gündeme gelir. Veya başarısızlık halinde ne tür sosyolojik problemlere zemin hazırlar diye düşünülebilir.

Paradigma değişikliği

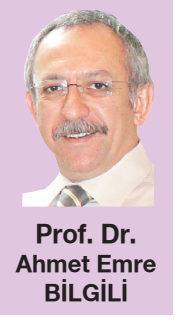
Bilindiği üzere Milli Eğitim Bakanlığı, Bakan Mahmut Özer'in öncülüğünde meslek eğitiminde paradigma değişikliğine gitti. Konu, yaklaşık iki yıldır bu alanda atılan somut adımlarla kamuoyunun da gündeminde. Toplumun; en basitinden gündelik hayatın devamı açısından meslek elemanına olan ihtiyacı, başka alanlarda yapılan yanlışlıkların sonucu olarak üniversite mezunu işsizler kümelenmesinin ortaya çıkması, bu alanda orta ile yüksek öğretimde sağlam bir devamlılık ilişkisinin kurulamaması, meslek eğitiminin algısı ve istihdamı problemi, düşük sosyo-ekonomik ve eğitim seviyesine sahip ailelerin çocuklarının tercih ettiği bir alan haline gelmesi türünden problemlerle meslek eğitimi konusu tam anlamıyla toplumsal bir varoluş ve itibar arayışı içerisine girdi. Netice olarak paradigma değişikliği yönündeki çabaların bu arayışta pozitif netice verme yolunda olduğu görülüyor.

Meslek eğitiminin bir bütün olarak yeni bir anlayışla kurgulanması, aslında ahilik sistemi gibi çok sağlam bir geleneğe ve felsefeye sahip olan milletimiz açısından önemli bir hareket noktasıdır. Usta-çırak usulü yetiştirme geleneğinden ilhamla güncellenen mesleki eğitim merkezleri, bu alanda bir cazibe merkezi olma yolunda. Artık, mesleki eğitim merkezleri; güncellenen yapısı ile hem çalışıp hem lise mezunu olma fırsatı sunan, meslek lisesine göre daha esnekliği olan, mesleği usta-çırak usulü ile öğreten, piyasayı dikkate alan yaklaşımı ile arz talep dengesini de gözetken ve bu şekli ile istihdam kolaylığı sağlayan bir kurum olarak öne çıkıyor.

İtibarı yeniden kazanma

Meslek liseleri ile mesleki eğitim merkezlerinin birbirlerinin alternatifi değil, tamamlayıcısı olduğu gerçeği aklından çıkarılmamalı. Bu yeni kurgu ve güncelleme, hem alanın önünü açıyor hem de iş cazip hale getiriyor. Meslek eğitimi mesleğinün daha kolay iş bulmasının mümkün hale gelmesi önemli. Bununla birlikte meslek eğitiminin birtakım zorunluluklardan değil, bilinçli tercih etme oranının artması, bu alanda çok önemli bir kazanımdır. En önemlisi ise meslek eğitiminde belli oranda kaybolan itibarı yeniden kazanma sürecini başlatmış olmasıdır. Kısa sürede gözle görülür iyileştirmeler de oldu ve toplum bunu kabullendi, adeta toplumsal onay vuku bulmuş oldu.

Mesleki eğitimde hem algı hem de kaliteye yönelik iyileştirmelerin mevcudiyeti toplumda pozitif bir kabullenmeyi başlatan ana unsur oldu. Toplumun kendi kuralları içerisinde bir konuyu onaylaması demek, bunun şartlarının oluşum sürecinde olduğu anlamına gelir. Burada kritik nokta; konunun sosyal tabakalaşma içerisindeki yeridir, toplumsal açıdan itibarıdır. Aşınan itibarda olumlu anlamda bir dönüş süreci başlamışsa toplumsal onay açısından da önemli bir başlangıç olarak kabul edilir. Güçlü ülke, güçlü bir mesleki eğitimle mümkün.



Prof. Dr. Ahmet Emre BİLGİLİ

Kıbrıs'ın vakıf malları şahıslara devredilemez

Kıbrıs adası genelindeki arazilerin yüzde 30'u ve Kapalı Maraş'ın tamamı, Osmanlı devletinden miras kalan vakıf arazilerinden oluşuyor. "Dünyanın hiçbir yerinde toplumun faydası için ayrılmış bir vakıf malının özel kişilere verilmesi doğru olarak kabul edilmez" diyen Kıbrıs Vakıflar İdaresi Genel Müdürü Prof. Dr. İbrahim Benter, vakıf arazilerinin iadesini talep ediyor.

DİLŞAH KEFLİOĞLU

VAKIF, 'Bir malın özel kişilerin mal varlığından çıkarılarak toplum yararı doğrultusunda kullanılması' şeklinde tanımlanıyor. 'Vakıf Medeniyeti' olarak bilinen Osmanlı'da vakıflar, sosyal hayatın dinamosunu oluşturuyordu. 1571'de fethedilen Kıbrıs'ta da aynı sistem kuruldu. Kıbrıs Vakıflar İdaresi Genel Müdürü Prof. Dr. İbrahim Benter'in İstanbul Ticaret'e verdiği bilgilere göre, Kıbrıs adası genelindeki arazilerin yüzde 30'u, hatta bugün kapalı durumdaki Maraş'ın tamamı bile Osmanlı devletinden miras kalan vakıf arazisiydi. Fakat yetimlerin ihtiyaçlarını karşılamak için vakfedilen bu araziler, İngilizlerle başlayan ve Rumlarla devam eden süreçte vakıf vasfından çıkarılıp özel kişilere tahsis edilerek, rant kapisına çevrildi.

TALANIN MİLADI

Prof. Dr. İbrahim Benter'in verdiği bilgilere göre, yetimler yararına vakfedilen varlıkların talan miladı, İngiliz idaresiyle başladı. Prof. Benter, gelişen süreci şöyle anlattı: "İngilizler, 1878'de Kıbrıs'ın idaresini Osmanlı'dan alırken Kıbrıs'taki dini vafı olan kurumların idarelerine karışmayacağına dair imza attı. İmza attığı anlaşmaya göre, Rum Kilisesi'ne ait malların idaresine hiç karışmadı ama Türk Müslüman vakıf mallarının idaresini kendi atadığı kişilerle yönetti. 1878'den 1956'ya kadar İngiliz idaresindeki vakıf malları, sistematik bir şekilde birçok hukuk oyunları oynanarak kişilerin ve Rum Kilisesi'nin üzerine geçirildi. Halbuki 1878'de adanın idaresini devralırken ve 1923 Lozan Anlaşması'nda İngilizler vakıf mallarının vakıf kanunlarına göre idare edebileceklerine dair imza attı. Vakıf kanunlarına göre, vakıf malları kesinlikle vakıf malı olmaktan çıkarılamaz ve başkalarının üzerine geçirilemez."

DEPODA BULUNAN TAPULAR

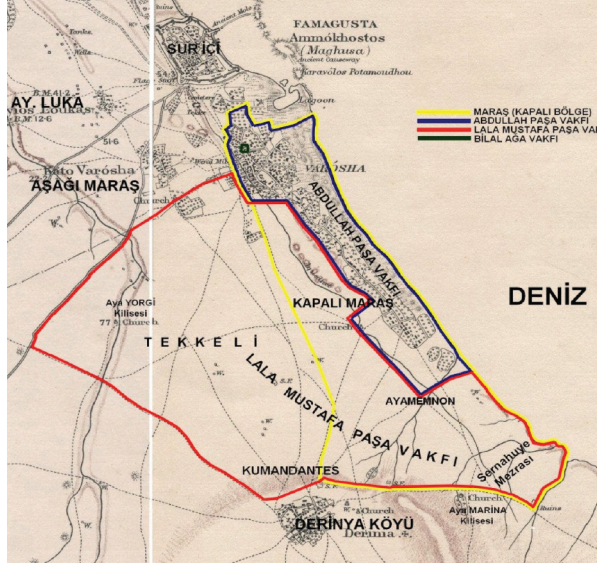
Yıllarca Türk toplumunun yaptığı protestolara İngiliz idaresinin kulaklarını tıkadığını belirten Prof. Benter, "Bunların hepsinden daha acayip olan nedir bilir misiniz?" diyerek, şöyle konuştu: "Takriben 1990'lı yıllarda Mağusa Kaza Tapu Dairesi'ne ait İngiliz tapu kütükleri, Maraş'ta bir otelin deposunda bulundu. Bu İngiliz tapu kütükleri incelendiğinde, Maraş'ın Abdullah Paşa, Lala Mustafa Paşa ve Bilal Ağa Vakfı'na ait olduğu belirlendi. Mağusa Kaza Mahkemesi, Maraş'ın tamamen Evkaf'a ait olduğu kararını verdi. Bu karar daha sonra Yüksek Mahkememiz tarafından onaylandı. Peki, acayip olan nedir? Acayip olan bu kararların uygulanmasına karşı çıkanların arasında zamanında İngilizleri protesto eden Kıbrıslı Türklerin torunları da var. Halbuki bir devletin mahkemelerinin aldığı kararlar herkesi ve tüm devlet idari organlarını bağlar. Zaten Birleşmiş Milletler'in kararın da Kapalı Maraş'taki malların mal sahiplerine iade edilmesidir."

DÜNYADA BENZERİ YOK!

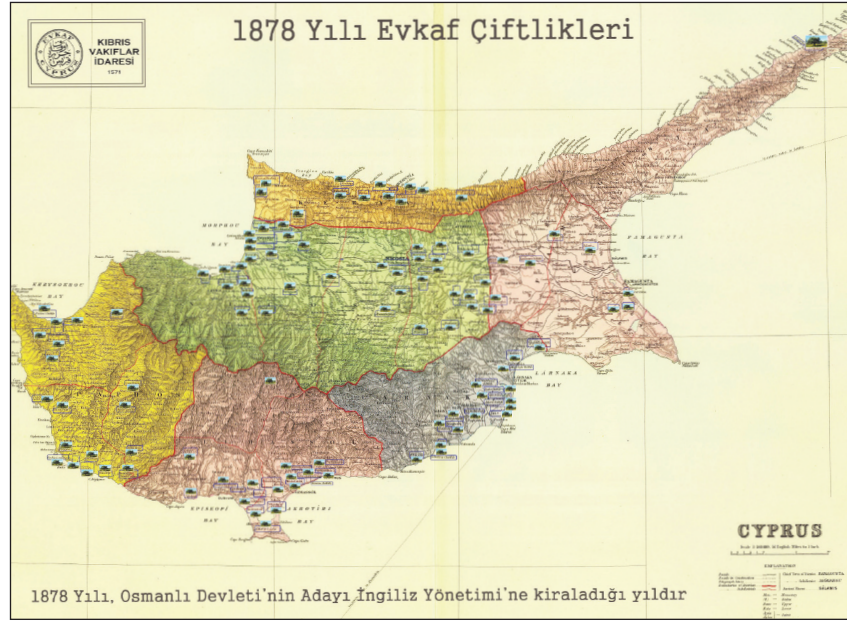
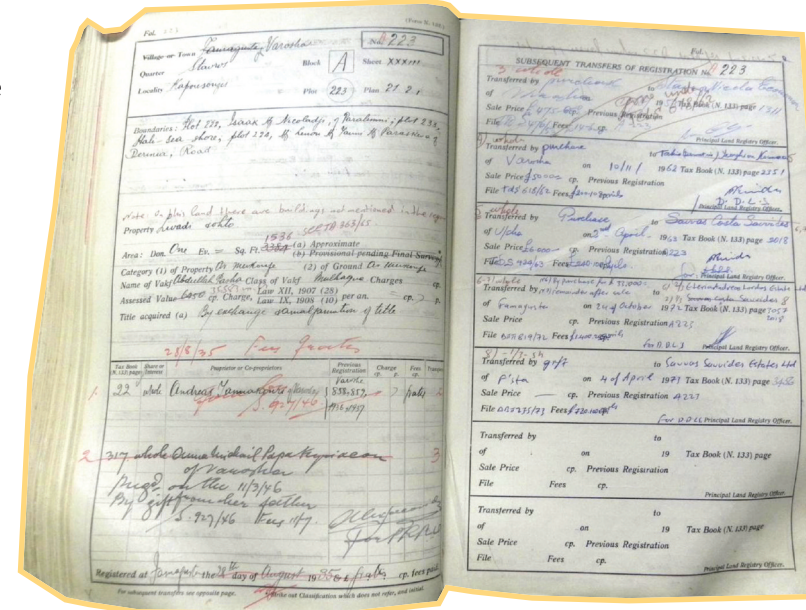
Dünyanın neresinde olursa olsun vakıf mallarının şahıslara devrinin, satılmasının mümkün olmadığını vurgulayan Benter, şöyle devam etti: "Vakıf malı, vakıf malı olmaktan çıkarılamaz! Yüzyıllardır fakirin, yetimin hizmetinde olan bir malı, bir şahsa vermek ve ihtiyaçlı insanları bu gelirden mahrum etmek hangi vicdana sığar? Toplumun ihtiyaçlarını karşılamak için vakfedilmiş mallar, kişileri veya kiliseyi zengin etmek için gasp edildi. Ama ilginç olan, zengin olan kimseler insan içine çıkmaya utanacaklarına her yerde bağıra bağıra bu vakıf mallarının kendilerinin olduğunu iddia ediyorlar. 'Evet, eskiden vakıf malıydı ama şimdi benim malımdır' diyebiliyorlar. Utanma, arlanma yok."

20 MİLYON ARŞİV VERİSİ

Arşiv çalışmalarında 1571'den 1974'e kadar bütün vakıf mallarının incelenmesi yapıldı. 2 bin 443 kütük defteri, 13 bin dosya ve 8 milyon belge incelendi. Bu incelemelerden 20 milyon veri çıktı ve bu incelemelerin hepsi bilgisayar ortamına geçirildi. Dijital ortamda 424 bin belge ve fotoğrafı içeren bin 744 gigabyte bilgi var. Herhangi biri bize Maraş veya başka bir yerdeki parselden bahsettiğinde bilgisayara girerek o parselin zaman içerisinde hangi işlemlerden geçtiğini görebiliyoruz.



KAPALI HALDEKİ MARAŞ DA VAKIF ARAZİSİ



Kıbrıs'ta vakıflar



1571-1878

Kapalı Maraş dahil binlerce dönüm arazi ve bina, vakıf olarak 300 yıl toplumun hizmetinde (okul, su kemerleri, çeşme, hamam, cami, sağlık ocağı vb. yerlerin yapımında/tamirinde ve ihtiyaçlı insanların desteklenmesinde) kullanıldı.

1878

Vakıf mallarının vakıf kanunlarına göre idare edeceğim diye imza atan İngilizlere bir savunma anlaşması çerçevesinde Kıbrıs'ın kullanımı verildi. Vakıf kanunları ne diyor: Vakıf malları satılmaz, herhangi bir nedenden dolayı şahısların üzerine geçirilemez, vakıflar kapatılmaz ve sonsuza kadar toplumun faydası için kullanılır.

1923

Lozan Anlaşması imzalanırken, İngilizler Kıbrıs'taki vakıf mallarını vakıf kanunlarına göre idare edeceğini kabul etti.

1878-1956

Vakıfların İngiliz idaresinde kaldığı 1878-1956 döneminde vakıf kanunlarına ve uluslararası hukuka aykırı olarak binlerce vakıf malı, Rum ve Türk şahısların ve Rum Kilisesi'nin üzerine geçirildi.

1960

1960'ta Kıbrıs Cumhuriyeti kurulurken Kıbrıs'taki vakıf mallarının vakıf kanunlarına göre idare edileceği kabul edildi.

1960-1974

Vakıf malları ile ilgili hukuk dışı işlemler devam etti.

1974-2020

Vakıf mallarının mülkiyetini üzerine geçirdiğini iddia eden şahıslar, ellerindeki sahte tapularla mülkiyet hakkı iddia ediyorlar ve ne yazık ki, bazı Türk ve Rum şahıslar ve kurumlar, 1974'teki sahte tapulara göre işlem yapılmasının doğru olduğunu iddia ediyorlar.



Kıbrıs'taki Türklerin 450 yıldır Osmanlı'nın kurduğu vakıflarla Ada'daki varlığını sürdürdüğünü belirten Benter, "Yıllardır vakıfların gelirleriyle okul, cami ve hastane yapıyoruz. Fakir ve fukaraya sahip çıkıyoruz, kültürel faaliyetler yapıyoruz" dedi.

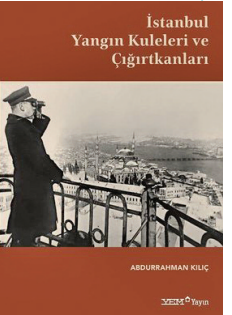
Kitap İstanbul

www.kitapiststanbul.org.tr

Hazırlayan: TOLUNAY DAYI

İstanbul yangın kuleleri ve çığırtaçları

Yazar, ilk itfaiye teşkilatının kurulmasından günümüze kadar başta yangın kuleleri olmak üzere 'İstanbul ve yangın' tarihini izliyor. Yangınların sebepleri ve sonuçları üzerinde duruyor. Köşklüler, didebanlar, bekçi babalar, baltaçlar ve tulumbaçılardan oluşan yangın çığırtaçlarını, konumlarından giysilerine kadar aktarıyor. Ağakapısı Yangın Köşkü, Galata Yangın Kulesi, Beyazıt Yangın Kulesi, İcadiye Yangın Kulesi ile Süleymaniye Camisi minarelerinden yangınların gözlenmesini anlatıyor. **Abdurrahman Kılıç / Yem Yayınları**



Pazarlama estetiği: Marka şehir İstanbul

Estetik strateji, bir şehri çeşitli sebeplerle paylaşımlara karşı estetik tatmin ve duyuşal deneyimler sağlayan kimlik öğelerinin uygulanmasını ve stratejik planlanmasını içerir ve kentsel dönüşüm politikalarının bir parçası olarak, şehrin temel iş gücü, mimari yapısı ve vizyonu hakkında belirleyici rol oynar. Bu kitapta, şehir markalaşmasının pazarlama estetiği ile desteklenmesi incelenirken İstanbul örneği seçilmiştir. **Ayça Can Kırğız / Türkmen Kitabevi**



www.kitapiststanbul.org.tr



KARE işbirliklerini genişletiyor

Kutup Araştırmaları Enstitüsü (KARE), sadece TÜBİTAK ve üniversitelerle değil, Türkiye'deki diğer birçok kurum ve kuruluşla da işbirliklerini artırıyor. KARE, uzay araştırmaları alanında Türkiye Uzay Ajansı ile deniz araştırmaları konusunda da Deniz Kuvvetleri Komutanlığı ile çalışmalar yapıyor. Bununla birlikte Meteoroloji Genel Müdürlüğü, Harita Genel Müdürlüğü, ASELSAN, HAVELSAN gibi kurumlar da KARE ile işbirliğiyle kutup araştırmaları yürütüyor. Ayrıca uluslararası işbirlikleri de her geçen gün artıyor.

30 PROJEYE DESTEK

Kutuplarla ilgili 30 projeye, TÜBİTAK ARDEB çağrılarında bugüne kadar 6 milyon liranın üzerinde kaynak aktarıldı. Kutup Araştırmaları Enstitüsü de 30 farklı projenin tamamlanması için teknik destek sağladı. Bu projeler sayesinde Türk bilim insanları tarafından 80 bilimsel yayın ve 30'u lisansüstü olmak üzere 50'nin üzerinde tez

hazırlandı. 1977 yılından 2017 yılına kadar 176 olan yayın sayısı, son 5 yılda yaklaşık 90 yayın daha eklenmesiyle toplam 266'ya ulaştı.

Araştırmaları Enstitüsü'nü kurduk. KARE, Türkiye'nin bu alandaki faaliyetlerini koordine ederek kaynaklarımızın verimli kullanılmasını sağlıyor. Kutuplara seyrir yapabilecek Türk bayraklı bir gemi için Deniz Kuvvetleri Komutanlığımız ile birlikte çalışıyoruz."

Bakan Varank, yine TÜBİTAK Bilim İnsanı Destekleme Daire Başkanlığı (BİDEB) ile Lise Öğrencileri Kutup Araştırma Projeleri Yarışması'nı başlattıklarını ve yarışmada dereceye giren projeleri TEKNOFEST kapsamında kamuoyuyla buluşturduklarını söyledi.

Beyaz kıtaya 2017 yılında yapılan 'Birinci Ulusal Antarktika Bilim Seferi' ile ilk adım atıldı. Türk Antarktik Bilim Üssü'nün kurulmasına yönelik çalışmalar yoğun şekilde devam ediyor. Üssün konsept tasarımı tamamlandı.



Beyaz kıtaya bilim üssünün tasarımı hazır

OSMAN KUVVET

İKLİM değişikliğinin sinyalinin önceden vererek insanlığı uyaran kutuplar, dünyanın geçmişine dair de önemli izler taşıyor. Bu anlamda doğal bir laboratuvar hüviyetindeki bu bölgeler, dünyanın düinine de bugününe de ışık tutabiliyor. Her disiplinden bilimsel araştırmalara ev sahipliği yapan bölgede yer almak önemli. Türkiye, bu alanda ilk adımı 2017'de, Birinci Ulusal Antarktika Bilim Seferi ile attı.

DANIŞMAN ÜLKE

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, kutuplarda geline nokta'yı Gebze Teknik Üniversitesi (GTÜ) Kongre ve Kültür Merkezi'ndeki 5. Ulusal Kutup Bilimleri Çalıştayı'nda

anlattı.

Bakan Varank, Türkiye'nin, 1995 yılında Antarktika Anlaşmasına 'Danışman Olmayan Ülke' statüsünde dahil olduğunu belirterek, şu bilgiyi verdi: "Son dönemde tüm kurum ve kuruluşlarımızın desteğiyle kutup çalışmalarında önemli gelişmeler kaydedtik. Hedefimiz 'Danışman Ülke' statüsü kazanarak, beyaz kıtanın geleceği hakkında söz sahibi olabilmek. Danışman ülke olmak için gereken kriterlerin başında, bölgenin araştırılması konusunda yapılan faaliyetler geliyor. Bunun yanında üye olunması gereken uluslararası örgütler, taraf olunması gereken protokoller de söz konusu. Bu prosedürlere ek olarak, beyaz kıtada kayda değer bilimsel araştırmalar yürütülmesi, danışman ülke olmanın önkoşulu olarak

belirlenmiş durumda. İşte bu amaçla ilki 2017 yılında olmak üzere kıtaya 5 bilim seferi düzenledik."

6. SEFER HAZIRLIKLARI

Kutuplarda Türkiye'nin geçici üssü 2019'da faaliyete geçti. Bunun yanında meteoroloji istasyonu ve 3 küresel uydu konumlandırma istasyonunun da kurulumu yapıldı.

2021 yılındaki 5. Ulusal Antarktika Bilim Seferi, salgının gölgesinde diğer ülkeler gibi kısıtlı katılımı gerçekleştirildi. Bu seferde daha çok sahadan verilerin toplanması, ekipmanların kontrol ve bakımına odaklanıldı.

Bakan Varank, 2022'de planladıkları, 6. Ulusal Antarktika Bilim Seferi'nin hazırlıklarının devam ettiğini söyledi. Varank, "Türk Antarktik Bilim Üssü'nün kurulmasına yönelik

çalışmalarımız da yoğun şekilde devam ediyor. Üssün konsept tasarımını tamamladık" dedi.

50 KİŞİYE EV SAHİPLİĞİ

Antarktika Anlaşması'na taraf 53 ülkenin olumlu değerlendirmesini alan Türkiye, kapsamlı bir Çevre Etki Değerlendirme raporunu da bu yıl içinde sundu. İstasyon, yaz-kış 12 ay boyunca çalışabilecek ve 50 kişiye ev sahipliği yapabilecek şekilde planlandı. Böylece sürekli olarak beyaz kıtadan veri alınarak bilim insanlarının nitelikli araştırmalar yapmasına imkan sağlanacak.

Bakan Varank, sahadaki faaliyetleri şöyle anlattı: "Projenin kurumsal bir yapıda yürütülmesi için kısaca KARE dediğimiz TÜBİTAK MAM Kutup

HABERİNİZ OLDU MU?

Her Yıl,

- ➡ Ortalama 40 Seminer ve Eğitim, 20 Bilgilendirme Toplantısı
- ➡ Binlerce Yan Sanayicinin Tedarikçilerle Buluşturulması
- ➡ Ortalama 38 Ticari Heyet
- ➡ Binlerce Üyenin Dünyadaki İş Ağlarına Dahil Edilmesi
- ➡ 40'a Yakın Uluslararası Fuar
- ➡ Birçok Online Hizmet



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

444 0 486 | ito.org.tr
in @ /itokurumsal

Üye İletişim
Bilgilerinizi
Güncelleyin
Tüm
Faaliyetlerden
Haberiniz
Olsun



guncelle.ito.org.tr