

'Turna'lı festival Türk dünyasına gidiyor

Turna simgeli Korkut Ata Türk Dünyası Film Festivali; 2022'de Bursa'da, 2023'te Azerbaycan Şuşa'da, 2024'te Kazakistan'da, 2025 yılında ise Özbekistan'da gerçekleştirilecek. ■ 19'da



TİCARET'in TV stüdyosu yenileniyor

İstanbul Ticaret Üniversitesi İletişim Fakültesi'nin TV stüdyosu, İstanbul Ticaret Odası'nın desteği ile baştan sona yenileniyor. ■ 14'te



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

H. Öztürk

19 KASIM 2021 YIL: 63 SAYI: 3185

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.itohaber.com

Küresel tedarikte TÜRK ROTASI

Küresel tedarik zincirinin ve üretim modelinin yeniden şekillendiği bir dönemde Türk Devletleri Teşkilatı güçlü bir bölgesel ekonomik gruba dönüşüyor. Türk coğrafyası, global ekonomiye ve bölgenin refahına katkıda bulunacak bir rota haline gelecek.



Türk dünyasında sinemaya yatırım fonu

Türk dünyasının Kültür Bakanlıkları ve sinema alanındaki kurumlarıyla birlikte protokol imzalandı. Protokolle birlikte 'Türk Dünyası Film Fonu' kurulacak. Ortak yapımların gerçekleştirilmesi ve film arşivlerinden yararlanılması gibi konularda işbirliği geliştirilecek. ■ 19'da

Grafik: OSMAN KUVVET

ENTEĞRE ENERJİ PAZARI

Üye devletler 20'den fazla alanda işbirliğini güçlendirirken, kurulacak Türk Yatırım Fonu projelere destek verecek. Enerji alanında stratejik ortaklığın yanı sıra 'Entegre Türk Enerji Pazarı' da oluşturulacak.

SERBEST DOLAŞIM

Ayrıca üye devletler arasındaki ticarete ulusal para birimlerinin payının artırılmasıyla kalınmayacak; emtia, sermaye, hizmet, teknoloji ve insanların serbest dolaşımının sağlanmasına yönelik de çalışma yapılacaktır.

HAZAR GEÇİŞLİ LOJİSTİK

Lojistikte, Hazar Geçişli Uluslararası Doğu-Batı Orta Koridoru boyunca taşımacılık işlerini kolaylaştırmak için önemli bir adım olan kombine yük taşımacılığı anlaşması da nihai hale getirilecek ve devreye alınacak. ■ 9



Seref KILIÇLI

İstanbul iş dünyasının temsilcileri, İstanbul Eğitim Yatırımları Tanıtım Toplantısı'nda bir araya geldi. Milli Eğitim Bakanı Mahmut Özer, önceliklerini 'temel eğitimde fırsat eşitliğini sağlamak ve mesleki eğitimi geliştirmek' şeklinde açıkladı.

TEMEL EĞİTİME DESTEK

Toplantıda konuşan Milli Eğitim Bakanı Mahmut Özer, özellikle 3-5 yaş grubunda temel eğitime erişim oranlarını yüzde 100'lere çıkaracaklarını açıkladı. Bakan Özer, "Geliştirilen mesleki eğitimle de iş dünyasının 'Aradığım elemanı bulamıyorum' retoriğini ortadan kaldıracamız" dedi.

640 BİN ÜYEYE DAVET

MEB'in belirlenen ilk pilot uygulama bölgesinin İstanbul'da yer alması, iş dünyasını memnun etti. Mesleki eğitime hamilik projeleriyle destek olan İstanbul Ticaret Odası, Bakanlığın anaokulu kampanyasına da destek vereceğini açıkladı. Başkan Şekib Avdagiç, "640 bin üyemizi çocuklarımız için anaokulları yapmaya davet ediyoruz" dedi. ■ 10'da

ÖNGÖRÜLEBİLİRLİK en üst seviyeye çıkarılmalı

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, Merkez Bankası'nın politika faizinde yaptığı indirimle ilgili olarak, "Beklentimiz, bir an önce öngörülebilirliğin en üst seviyeye çıkarılması; kur, faiz ve enflasyonun bir dengeye kavuşturulması ve iş dünyasının 'fiyatlayamama' sıkıntısından kurtarılmasıdır" değerlendirmesinde bulundu. ■ 7'de



Genç turizmciler 'sahada' yetiştirilecek

Milli Eğitim Bakanlığı ile Kültür ve Turizm Bakanlığı arasında Eğitim İş Birliği Protokolü imzalandı. Protokol ile turizm eğitimi gören gençler daha ilk sınıfta otelde uygulamalı eğitime başlayacak. ■ 11'de



Ateş böcekleri unicorn yolunda

Ceyhan Kuburlu ■ 18'de

KOBİ'lere dijital dönüşüm üssü

TOBB ve Visa işbirliğinde hayata geçirilen Akıllı KOBİ Platformu, 1,5 milyon KOBİ'yi teknoloji tedarikçileriyle buluşturacak. Akıllı KOBİ'nin,

KOBİ'lerin tüm ihtiyaçlarını tek bir noktadan karşılayabilecekleri bir dijitalleşme üssü olması bekleniyor. ■ 12'de



Yıldız Türk iş kadınları

Başarılı kadın girişimciler arasında küresel bir iş ağı oluşturmasını teşvik eden 40 milyar dolarlık ekonomik büyüklüğe ulaşan Uluslararası Kadın Girişimciler Yarışması'nda (IWEC), İTO'nun aday gösterdiği üç iş kadını ödül aldı. ■ 15'te



52 patentli startup'ın ev sahibine ödül

Teknopark İstanbul, 'Gelişmekte Olan Teknoloji Geliştirme Bölgeleri'nde birincilik ödülüne layık görüldü. Teknopark İstanbul, ayrıca 52 patentli startup ile en fazla patent sahibi girişimciye ev sahipliği yapan teknopark unvanını aldı. ■ 12'de

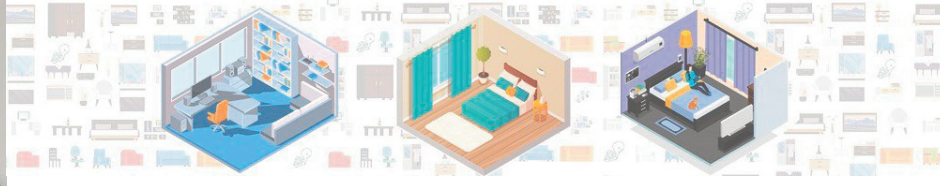


Ticaret hukukunu REGESTA'dan izleyin

REGESTA'nın 2021 yılı ikinci sayısı da okurları ile buluştu. REGESTA'nın yayınlanmış son sayısına ve önceki tüm sayılarına regesta.ito.org.tr adresinden ulaşmak mümkün. ■ 3'te

Polonyalı raylı sistem firması tedarikçi için İTO'da Barış Cabacı ■ 13'te

Eşyaya göre konut seçtiren uygulama: Evlumba



BTM girişimcisinin geliştirdiği Evlumba projesi, konut almak ya da kiralamak isteyenlere beğendikleri konutun dayalı döşeli halini görmesini sağlıyor. Kiracı veya müşteri, böylece hangi konutun kendisi için daha uygun olduğunu deneyimleyebiliyor.

SEZEN SAVAŞAN

BİLGİYİ Ticarileştirme Merkezi (BTM) girişimcisi Can Özdoğan'ın geliştirdiği Evlumba, artırılmış gerçeklik (AR) teknolojisi ile boş konutları, içinde gerçek ölçülerinde eşyalar varmış gibi dizayn ederek kullanıcıların beğenisine sunuyor. Evlumba uygulaması ile yeni bir konuta veya işyerine taşınmak isteyen kişiler, kiralayacakları ya da satın alacakları boş durumdaki yapıyı, içine hiçbir eşya koymadan diledikleri şekilde dayayıp döşeme olanağı buluyor. Böylece eşyalar yerleştirildikten sonra bu yapının kendileri için uygun olup olmadığına daha kolay karar vererek, güvenli bir şekilde kiralama ya da satın alma yapabiliyorlar.

KİŞİSELLEŞTİRİLMİŞ KONSEPT

Sahne XL'de de sunumunu yaptığı uygulamayı İstanbul Ticaret'e anlatan Can Özdoğan, Evlumba'yı 'yaşam alanlarını dizayn etmek isteyen, farklı tasarımdaki dekorasyonları gezmekten keyif alan insanlara ev eşyalarından oluşan kişiselleştirilmiş konsept tasarımları sunan yeni nesil bir teknoloji platformu' olarak tanımladı.

Özdoğan, "Konseptteki ürünlerin iç mimarlar tarafından etiketlenmesi, bu ürünlerin AR teknolojisiyle gerçek ölçülerini kullanarak üç boyutlu görüntülenebilmesi ve iç mimar havuzundan ücretsiz profesyonel destek alınabilmesi, ürün satın alma deneyimini uçtan uca geliştirecek ve sektörlerin dijital dönüşüm süreçlerine katkıda bulunacak" diye konuştu.

Can Özdoğan, Evlumba'yı muadillerinden ayıran özellikleri ise 'kullandığı teknolojiler sayesinde görsel ticareti oluşturma, konsept tasarımlardaki etiketleme fonksiyonu ve bu tasarımların kişiye özgü bir akışta listelenmesi' olarak sıraladı.

MİMARİ PLATFORM

Özdoğan, sözlerine şöyle devam etti: "Artırılmış gerçeklik kitinin Evlumba değer akışıyla birleşmesiyle oluşan Evlumba Sanal Mimari, ürünlerin gerçek ölçülerini kişilerin yaşam alanlarında nasıl duracağına karar vermesi açısından kuruldu. Ayrıca profesyoneller modülü ile profesyoneller kendi çalışmalarını Evlumba'da yer alan ürünlerle veya benzerleriyle etiketleyerek sunabiliyor. Bu sayede iş imkanı ve etiketlenen ürünün satışından ek gelir sağlanması amaçlanıyor. Muadillerin aksine tüm bu değer önerileri, Evlumba'yı mimari platform haline getiriyor. Evlumba, işbirliği içinde olduğu firmaların satışlarını da destekleyecektir."

YETERİNCE DİJİTAL DEĞİL

Evlumba fikrinin, kendisinin evlilik hazırlıkları sürecinde, bütçelerine uygun olarak evlerini dizayn etme ve eşyalarını satın alma sırasında yaşadığı zorluklardan yola çıkarak oluştuğunu söyleyen Özdoğan, "Özellikle pandemi döneminde ev eşyası alanının yeterince dijitalleşmemesi, bu anlamda kişiselleştirilmiş tasarımların online ortamda müşteriye sunulamaması ve AR desteğinin alışveriş deneyimine tam entegre edilmemesi, Evlumba'nın hedef kitlesini sadece evlenecek çiftler değil, aynı zamanda evini yenilemek isteyenler olarak belirlemesini sağladı" dedi. Dört kurucu ortak ile 10 kişilik bir ekip olarak çalıştıklarını belirten Özdoğan, aldıkları mimar başvurularını yetkinliklerine göre değerlendirdiklerini ve bu kişilerin gelen geri bildirimler sayesinde fikirlerini sürekli geliştirdiklerini dile getirdi.

Hedef, sınırsız içeriğin kaynağı olmak

Can Özdoğan, Evlumba'nın diğer platformlardan farklı olarak paydaşlarını bir araya toplayacak bir platform olduğunu ve böylece sınırsız bir içeriğin kaynağına kaydetti. Özdoğan, "Ekosisteme dahil olan iç mimarlar kendi tasarımlarını paylaşabilir ve bu tasarımlarda bulunan ürünleri Evlumba'nın mevcut havuzundan etiketleyerek paylaşımını ticarileştirebilir hale getirebilir. Evlumba ile aynı zamanda tüketicilerin beğendikleri tasarımları birebir yaşam alanlarında deneyimlemelerini sağlayacak akıllı sanal mimari çözümleri sunuluyor. Erken aşama girişimlere verilen önemin artması, Evlumba'nın daha sağlam temellerde ilerlemesini ve oldukça fazla geribildirim almasını sağladı" dedi.

Projemiz BTM ile büyüdü

Projelerini geliştirebilmek için ofise ihtiyaç duydukları dönemde BTM ile yollarının kesiştiğini dile getiren Can Özdoğan, "BTM, Evlumba'nın olgunlaşması ve projenin sağlam zeminlerde büyümesinde aktif rol oynadı. Sunduğu yatırım ağı portföyü ve eğitimleriyle takipçi sayımızı genişletirken, aynı zamanda marka kimliğimizi oluşturma konusunda destek sağladı" dedi.

JEC WORLD 2022

Paris - Fransa

8 - 10 Mart 2022

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



DÜNYA KOMPOZİT SANAYİSİNİN BULUŞMA NOKTASI JEC WORLD FUARI'NDA YERİNİZİ ALIN!

- Dünya Kompozit Sanayinin tüm segmentlerinin ve inovasyonların sektör temsilcileri ile buluştuğu kompozitin etkin fuarı,
- Sektörel platformda teknik bilgi edinme, yeniliklerin yerinde tespiti ve iş bağlantılarının kurulması,
- Çeşitli programlar, konferanslar, inovasyonların sergilendiği özel alanlar,
- 76.000 m2 alan,
- Her kıtadan 1300 katılımcı,
- 112 ülkeden 43.500 profesyonel ziyaretçi,
- 4.000 profesyonel iş görüşmesi

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye milli iştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Minimum stant alanı : 9 m²
Katılım bedeli : 7.680 TL/m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Esra Yılmaz / Esra Avcioğlu

Tel : 0212 455 65 10 / 0212 455 61 10
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : esra.yilmaz@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

Depoculuk desteklerine son başvuru 30 Haziran

Lisanslı depolarda muhafaza edilen bazı ürünler için kayıtlı üretici ve üretici örgütlerine kira, nakliye ve analiz ücreti destekleme ödemesi yapılacaktır. Bu yıla ait desteklerden yararlanmak için 30 Haziran tarihine kadar başvurmak gerekiyor.

TARIM ve Orman Bakanlığınca, lisanslı depolarda muhafaza edilen ürünlere ödenecek kira, nakliye ve analiz desteklerinin tutarları belirlendi. Bakanlığın 'Lisanslı Depolarda Muhafaza Edilen Tarımsal Ürünler İçin Destekleme Ödemesi Yapılması Hakkında Tebliği', Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi.

Buna göre, lisanslı depolarda muhafaza edilen buğday, arpa, çavdar, yulaf, mısır, çeltik, pirinç, mercimek, nohut, fasulye, ayçiçeği, soya fasulyesi, pamuk, fındık, kuru kayısı, Antep fıstığı, kuru üzüm, zeytin ve zeytinyağı ürünleri için Çiftçi Kayıt Sistemi'ne (ÇKS) ve Tarımsal Üretim Kayıt Sistemi'ne (TÜKAS) kayıtlı üretici ve üretici örgütlerine kira, nakliye ve analiz ücreti destekleme ödemesi yapılacaktır.

Bu yılın üretim sezonuna ait kira, nakliye ve analiz desteği için müracaat, 30 Haziran 2022 tarihine kadar başvuru sahiplerince il ve ilçe müdürlüğüne yapılacaktır.



Uygulama nasıl olacak?

- Kira desteğinden yararlanan üretici ve üretici örgütlerine, başvuru yapmaları durumunda ürün miktarı üzerinden her ürün çeşidi için belirtilen miktarlarda ve üst tonaj sınırı aşılmamak kaydıyla nakliye desteği sağlanacaktır.
- Depolanacak ürünlerin lisanslı depoya tesliminden önce yetkili sınıflandırıcılara yapılacak analiz başına belirlenen miktarlarda analiz ücreti desteği ödenecek.
- Kira, nakliye ve analiz ücreti desteği ödemeleri, bireysel

- olarak başvuran üreticiler için doğrudan üreticilere verilecek.
- Destek ödemesi ayrıca, üreticilerden aldıkları ya da kendilerinin üretmiş oldukları ürünleri lisanslı depo işletmelerine getiren üretici örgütlerine de yapılacaktır.
- Lisanslı depo işletmesinde el değiştirerek ticarete konu olmuş ürünlere kira, nakliye ve analiz desteği ödemesi yapılmayacaktır.
- Kira desteklemelerinde bir aylık süre 30 gün olarak dikkate alınacak ve gün esaslı olarak hesaplama yapılacaktır.

İş dünyasını ilgilendiren HUKUKİ GÜNDEMLER

REGESTA'nın 2021 yılı ikincisi sayısı da okurları ile buluştu. Ticaret hayatındaki yeni hukuki gündemlere dair toplam 6 güncel makalenin yer aldığı sayıya ve önceki yıllarda yayınlanmış sayılar, makaleler ve uzman görüşlerine, regesta.ito.org.tr adresinden ulaşmak mümkün.

İSTANBUL Ticaret Odası'nın (İTO) yayınladığı REGESTA dergisinin 2021 yılı ikinci sayısı da okurları ile buluştu. Taciri ve ticari hayatı ilgilendiren konularda uygulamaya ışık tutacak akademik değerlendirmeler ve uzman görüşleri içeren REGESTA dergisi, hakemli bir dergi olarak yayın yapıyor.

5 ARAŞTIRMA MAKALESİ

İTO Genel Sekreter Yardımcısı

Av. Nurcan Turan yönetimindeki dergide, ticaret hayatını ilgilendiren güncel hukuki konularla ilgili makaleler yer alıyor. Yeni sayıdaki 5 araştırma makalesinin başlıkları ve yazarları şöyle:

■ Katılım

Sigortacılığının Hukuki Açından Değerlendirilmesi / Prof. Dr. İlhami Söyler

■ Banka Ödeme Yükümlülüğü (BPO) ve Türk Hukukundaki Önemi / Doç. Dr. Orkun Bayram

■ Limited Şirket Sözleşmesinin

Değiştirilmesi / Prof. Dr. Hakan Çebi

■ 7194 Sayılı Kanun İle Yapılan

Düzenleme Sonrası Sermaye Piyasasında İzinsiz Halka Arz ve Ortak Sayısı İtibanyale Halka Açık Şirketler Sorununun Geçmişle Mukayeseli Olarak Değerlendirilmesi / Dr. Osman Bahadır Sinan-Dr. Ahmet Tok

■ Anonim Şirketlerde Genel Kurul

Toplantıya Çağırma Usulleri / Öğr. Gör. Nebile Teke Akbulut

UZMAN GÖRÜŞÜ DE VAR

Geçen sayıda başlatılan ULAKBİM kriterlerine uygun, yabancı dilde kaleme alınmış makale yayınına bu sayıda da devam edilen dergide, bir de 'Uzman görüşü' makalesi yer alıyor. 'Limited Şirket Ortağının Şirket Sözleşmesi veya Dava Yoluyla Şirketten Çıkarılması' başlıklı makalenin yazarı ise Dr. Soner Altaş.

REGESTA'nın tüm sayılarına online erişim

İlk sayısı 2011 yılında yayınlanan REGESTA dergisi için dijital bir arşiv oluşturuldu. Başta ticaret hukuku olmak üzere iş dünyasını ilgilendiren hukuki meselelere ilişkin akademisyen ve uzmanların değerlendirmelerini içererek alanında eşsiz bir özellikte olan REGESTA'nın yayınlanmış son sayısına, önceki tüm sayılarına, yayınlanan makalelere ve uzman görüşlerine e-book ve pdf formatlarında regesta.ito.org.tr adresinden ulaşmak mümkün.

Zorunlu deprem sigortasında asgari prim yükseldi

SİGORTACILIK ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu Tebliğine göre, sigorta bedeli hesabına esas metrekare bedeli betonarme yapılar için 1.268 TL'den 1.508 TL'ye, diğer yapılar için 874 TL'den 1.040 TL'ye çıkarıldı. Bu tutarlara dayanarak belirlenecek asgari prim tutarlarında da artışa gidildi. Buna göre, asgari prim tutarları; risk grubuna göre birinci gruptan yedinci gruba sırasıyla 120 TL'den 140 TL'ye, 100 TL'den 120 TL'ye, 75 TL'den 90 TL'ye, 60 TL'den 70 TL'ye, 50 TL'den 55 TL'ye, 40 TL'den 45 TL'ye ve 35 TL'den 40 TL'ye çıkarıldı.

Kimlik ibrazında sınır 100 dolar

HAZİNE ve Maliye Bakanlığı tarafından Türk Parası Kıymetini Koruma Hakkında 32 Sayılı Karara İlişkin Tebliğ'de yapılan düzenleme, Resmi Gazete'de yayımlandı. Söz konusu tebliğe göre, Türk Parası Kıymetini Koruma Hakkında 32 Sayılı Karara İlişkin Tebliğ'in 18'inci maddesinin 7'nci fıkrasında yer alan 'mevcut ortaklar dışında kişilere' ibaresi yürürlükten kaldırıldı. Aynı tebliğin 20'nci maddesinin altıncı fıkrasında yer alan 'tüm işlemlerde' ibaresi, '100 ABD Doları ve/veya karşılığı TL tutarını aşan işlemler için' şeklinde değiştirildi.

Denizde tehlikeli yük taşımacılığına düzenleme

DENİZ yoluyla tehlikeli yük taşımacılığı faaliyetinin güvenli, ekonomik, seri, kaliteli, çevreye olumsuz etkisi en az, diğer taşımacılık faaliyetleriyle uyumlu şekilde yapılmasına ve deniz yoluyla taşınan yüklerin yükleme emniyetinin sağlanmasına ilişkin kurallar belli oldu. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'nın 'Tehlikeli Yüklerin Deniz Yoluyla Taşınması ve Yükleme Emniyeti

Hakkında Yönetmelik', Resmi Gazete'de yayımlandı. Bu kapsamda, tehlikeli yük elleçleyen kıyı tesislerinin, Kıyı Tesisi Tehlikeli Yük Uygunluk Belgesi (TYUB) almalı ve geçerli durumda bulundurmaları gerekecek. TYUB ücreti, elleçleme ve depolama yetkisi talep edilen tehlikeli yük cinsi sayısıyla 5 bin lira çarpılarak hesaplanacak. TYUB düzenlemek için yerinde yapılan denetimin ücreti 3 bin 500 lira olacak.

TYUB, üç yıl geçerli olacak ve süre sonunda tekrar denetim yapılarak ücret karşılığında belge yenilenecek. Yönetmeliğin idari para cezaları haricindeki hükümleri, 1 Nisan 2022'de yürürlüğe girecek.



Kırsal kalkınma desteği arttı

TARIM ve Orman Bakanlığı, IPARD-II 10. Çağrı hibe oranları ile sözleşme tutarlarının artırıldığını açıkladı. Türkiye ve Avrupa Birliği eş finansmanında yürütülen Avrupa Birliği Kırsal Kalkınma Programı (IPARD-II) kapsamında 10. Çağrı'da verilen hibe oranları ve sözleşme tutarları artırıldı.

Hayvansal ürünlerin üretimine yönelik projeler için baz hibe oranı yüzde 50'den yüzde 60'a yükseltildi. Bu sektörde programda belirlenmiş üretici örgütlerinin yapacağı yatırımlar için ise bu oran yüzde 70'e çıkarıldı. Genç çiftçilere ve dağlık alanda yatırım yapan işletmelere ek yüzde 5 hibe uygulaması devam edecek. Bu ek hibe oranıyla destekler yüzde 70 veya yüzde 80'lere kadar ulaşabilecek.

Diğer taraftan tarımsal ürünlerin işlenmesine yönelik projeler için baz hibe oranı yüzde 40'tan yüzde 50'ye yükseltildi.

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda https://www.ito.org.tr/documents/QR_CODE/1811.pdf adresini ziyaret etmeniz yeterli.



TamTevsik



Akıllı yazılım algoritması sayesinde teşviklerini **HATASIZ** hesapla! SGK kazancını **YAKALA!**

Profesyonel destek için **7/24** buradayız!

Hemen tıkla, SGK teşvik kazancını ücretsiz hesaplayalım!

www.tamtesvik.com.tr

Madenciler ihracatta yeni ülkelere giriş yaptı

Türkiye'nin maden ihracatı ocak-eylül döneminde geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 48 artarak 4.38 milyar dolara yükseldi. Söz konusu dönemde Çin, ABD ve İspanya en çok ihracat yapılan ilk 3 ülke olurken Endonezya, Özbekistan, Hong Kong, Arnavutluk ve Sırbistan yeni pazarlar olarak Türkiye'nin ihracatına eklendi.

TÜRKİYE Madencilik Sektörü Gelişim Raporu toplantısında konuşan Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez, Covid-19 salgınına karşı aşılmanın devreye girmesiyle maden ürünlerine talebin de arttığını söyledi. Son dönemde dünyada ve Türkiye'de enerji ve maden fiyatlarının rekor seviyelerine ulaştığına işaret eden Dönmez, "Bu süreçten elbette bizler de etkilendik, ancak dünyanın geneliyle karşılaştırıldığında Türkiye, diğer ülkelerden daha hızlı bir şekilde toparlandı. Maden ihracatımız 2021'in ilk 9 ayında 4.38 milyar dolara yükseldi. Geçen yılın aynı dönemine göre ihracatımız yüzde 48'lik bir



artış gösterdi. Geçtiğimiz eylülde 584 milyon dolarlık maden ihracatı yaptık. Geçen yılın aynı dönemine göre burada yakaladığımız artış yüzde 39 oldu" dedi.

MİLLİ GELİRE KATKI

Söz konusu dönemde Çin, ABD ve İspanya'nın en çok ihracat yapılan ülkeler olduğunu ifade eden Dönmez, Endonezya, Özbekistan, Hong Kong, Arnavutluk ve Sırbistan'ın da yeni pazarlar olarak Türkiye'nin ihracatına eklendiğini bildirdi. Dönmez, madencilik sektörünün gayri safi yurt içi hasılaya katkısının

2009'da 11 milyar lirayken, 2020'de 59.2 milyar liraya ulaştığına dikkati çekti. Çevre ve sürdürülebilirliğin öncelik verdikleri konuların başında geldiğini vurgulayan Dönmez, "Avrupa Yeşil Mutabakatı' çerçevesinde sektörlerin dönüşümünü sürdürülebilirlik esasıyla düzenleyip yola devam edeceklerini dile getirdi.

UÇ ÜRÜN TESİSLERİ

Türkiye'nin bor, perlit, trona, pomza, bentonit, pirofillit, feldspat, zeolit, barit, manyezit, krom, linyit, jips, mermer ve çimento

hammaddelelerinde dünyada en büyük rezervlere sahip olduğunu belirten Bakan Dönmez, "Dünyada üretimi yapılan 90 maden türünün 80'i elimizde bulunuyor. Bu tabii ki güzel ve faydalı bir bilgi, ancak bunun altını doldurmamız gerekiyor. Ne ile? Teknoloji ile, Ar-Ge ile daha fazla uç ürünle. Ülkemizde uç ürün sağlayan 1 adet bakır izabe, 1 adet alüminyum izabe, 1 adet demir pelet tesisi var. Son yıllarda yapılan yatırımlarla kurşun-çinko izabe tesisi de çok kısa zaman sonra inşallah faaliyete geçecek" diye konuştu.

Yeni model oluşturulacak

Ulusal maden politikası kapsamında daha fazla uç ürün üretilen bir model oluşturulacağını kaydeden Bakan Fatih Dönmez, "Bu sene uç ürün odaklı 14 ihaleye çıktık ve 11'inin ihale sürecini tamamladık. Bu madenler bizim ve bunu çıkaracak altyapımız, insan kaynağımız, müteşebbisimiz ve teknolojiğimiz de var. En önemlisi artık öz güvenimiz var. Biz yaparız, bu işin altından kalkarız diyen, elini çekinmeden taşın altına koyan iş adamlarımız var" dedi.



Karadeniz doğalgazını taşıma anlaşması

KARADENİZ'de bulunan Sakarya Gaz Sahası'ndaki gazın karaya taşınmasını sağlayacak deniz altı boru hattı döşeme işini İtalyan petrol sahası hizmetleri şirketi Saipem üstlendi. Şirketten yapılan yazılı açıklamaya göre, Saipem 600 milyon dolarlık nakliye ve kurulum faaliyetlerini içeren iki yeni denizaltı sözleşme imzaladı. İlk sözleşme Chevron Australia tarafından, Avustralya'nın kuzey-batı kıyılarında yaklaşık 200 kilometre açıkta bulunan gaz sahası Jansz-lo Projesi'ni kapsıyor. İkinci sözleşme ise Karadeniz'de Sakarya Gaz Sahası'nda yapılacak deniz altı boru hattı döşeme işini kapsıyor.

İNŞASI 2022'DE BAŞLIYOR

Sözleşme kapsamında, hattın 2 bin 200 metre derinliğe taşınması ve kurulması işi, Saipem'e ait Castorone gemisi tarafından yapılacak. Sahadaki gazı deniz altından karaya taşıyacak hattın döşenmesine yönelik açık deniz operasyonlarına 2022'nin bahar aylarında başlanacak. Türkiye, Batı Karadeniz'deki Sakarya Gaz Sahası'nda 540 milyar metreküp doğalgaz keşfetmişti. Söz konusu doğalgazın 2023'te şebekeye verilmesi hedefleniyor.

Derleyen: Necmi Uysal necmi.uysal@ito.org.tr

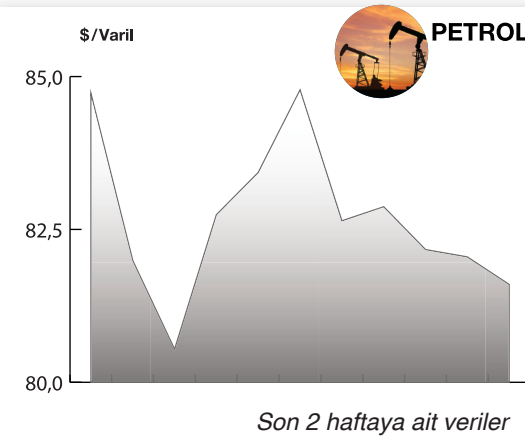
Uluslararası emtia piyasaları



En hareketli ürünler

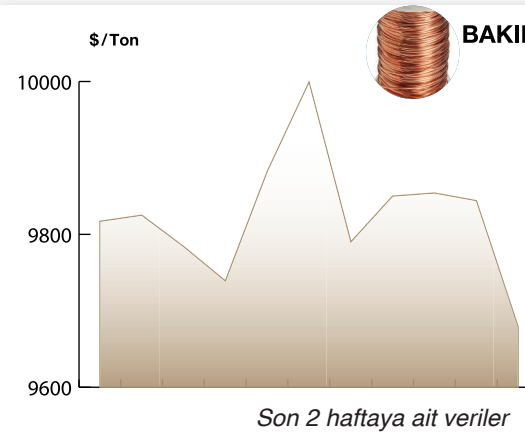
		Güncel	Haftalık	Yıllık
		Değişim %		
ENERJİ	Petrol (Brent, \$/Varil)	81.6	-4.2	86.7
	Doğalgaz (Henry Hub, \$ /MMBtu)	5.11	2.6	90.0
	Doğalgaz (\$/1000 m³)	180.8		
	Termal Kömür (\$/Ton, FOB, Newcastle			
	Avustralya, 6.000 KCal/kg)	150.4	-7.2	142.6
METALLER	Altın (\$/Ons)	1.853	1.5	-1.4
	Gümüş (\$/Ons)	24.9	2.6	2.3
	Platin (\$/Ons)	1.068	1.2	14.7
	Bakır (\$/Ton)	9.679	-3.2	37.3
	Alüminyum (\$/Ton)	2.570	0.4	30.0
	İnşaat Çeliği (Çin, \$/Ton)	646	-1.0	6.0
	Demir Cevheri (\$/Ton, CFR, Tianjin-Çin, %63.5)	85.5	-2.3	-30.8
	Kurşun (\$/Ton)	2.314	-3.5	21.8
	Kalay (\$/Ton)	38.898	0.8	105.6
	Çinko (\$/Ton)	3.212	-3.7	93.1
TARIM ÜRÜNLERİ	Nikel (\$/Ton)	19.661	-0.3	24.9
	Buğday (\$/Ton)	288	1.1	37.1
	Mısır (\$/Bushel)	5.73	2.7	36.4
	Mısır (\$/Ton)	234		
	Pamuk (\$/Lb)	1.18	-0.8	71.0
	Kakao (GBP/Ton)	1.670	2.1	-2.7
	Kahve (\$/Lb)	2.24	9.3	93.1
	Kahve (\$/Ton)	4.938		
	Şeker (\$/lb)	0.2	0.0	33.3
	Şeker (\$/Ton)	441		
	Kereste (\$/m³)	283	13.5	9.3
	Palmiye Yağı (\$/Ton)	1.207	-0.2	44.3
	Baltık Kuru Yük Endeksi	2.591	-7.6	133.4

Veriler, 16 Kasım 2021 itibarıyla düzenlenmiştir.



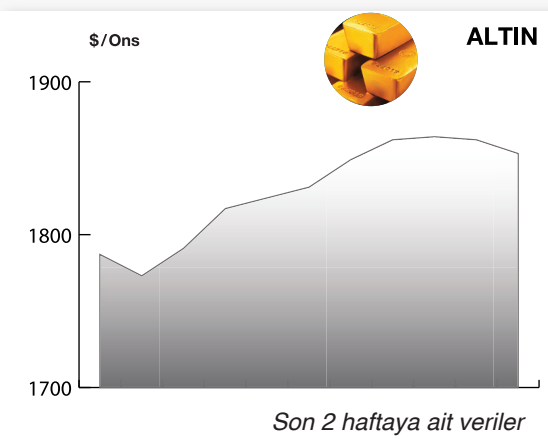
Yeni üreticiler devrede

ABD'de son açıklanan yıllık yüzde 6.2 enflasyon sonrası yüksek seyreden petrol fiyatlarının tüketicilere zarar vermeye başlaması, Biden yönetimine, stratejik rezervlerini kullanması yönündeki baskıları artırıyor. Petrol fiyatlarının yarattığı tedirginlik, rafinerilerin daha az ürün işlemesine, bu durum da özellikle ABD'de benzin stoklarında haftalık 2.8 milyon varil azalmaya yol açtı. OPEC+ ülkeleri üretim artışına gitmese de ABD başta olmak üzere diğer ülkelerin üretimi artırmaya başlaması, petrol fiyatlarına rahatlatma getirebilir.



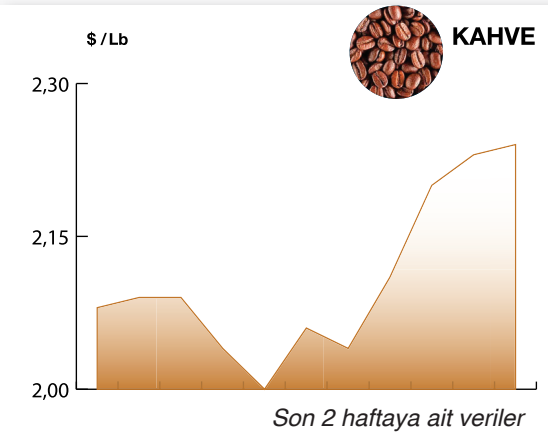
Talep düşüyor

Bakır fiyatları, Çin'de ekim ayında yeni ev inşaatlarının yıllık yüzde 33.14 düşüşünün yanı sıra ev fiyatlarının da gerilemesi ile geçen hafta 9 bin 700 doların altına indi. Pandemi sonrası ekonomik aktivitenin hizmet sektöründe yaygınlaşacağı ve madenlerin tam kapasiteye ulaşacağı öngörüsü, bakır fiyatlarının kısa vadede gerileyeceği beklentisine yol açıyor. Şili'deki Escondida madeninden sonra en büyük maden olan ve bir ay önce üretime geçen Kongo'daki Amua-Kakula madeni, önemli bir arz unsuru olarak öne çıkıyor.



Gündem enflasyon

Enflasyonun daha uzun süre yüksek kalacağı beklentisi ve merkez bankalarının halen faiz oranları konusunda güvercin duruşu sergilemeleri ile yükselen altın fiyatları, geçen hafta ABD'de beklentilerin üzerindeki perakende satış sonrası 1.860 dolara kadar çıktı. Fiyatlar, son 5 ayın zirvesi olan bu seviyeden ABD dolarının değer kazanması, sıkılaştırmanın erkene alınacağı beklentileri ve kâr realizasyonları ile 1.850 dolara kadar geriledi.



Maliyetler artıyor

Arabica kahve üreticisi Brezilya'da kuraklığın, Robusta kahve üreticisi Vietnam'da ise konteyner sıkıntısının etkileri sürerken, Kolombiya'da ağır yağışlar ve Etiyopya'da iç savaş nedeniyle kahve fiyatları, geçen hafta son dokuz yılın en yüksek seviyesine ulaştı. Ayrıca artan gübre fiyatları ve taşıma maliyetleri ile işgücü açığı, fiyatları yukarı yönlü baskı yapıyor. Uluslararası Kahve Organizasyonu (ICO), 2021-22 dönemi kahve fazlasını 2.39 milyon çuvala düşürürken, tüketimi ise 167.26 milyon çuvala yükseltti.

Ulaştırmanın 2022 yılı bütçesi 62.5 milyar

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'nın 2022 yılı bütçesi 62 milyar 531 milyon 437 bin lira olarak belirlendi. 2018 yılında 31 milyar 388 milyon 36 bin lirayı bulan Bakanlığın bütçesinde 5 yılda yüzde 99 ödenek artışı sağlanmış oldu. Devreye alınacak projelere, Cumhuriyet'in 100. yılı olan 2023'te yenileri eklenecek.

ULAŞTIRMA ve Altyapı Bakanlığı'nın 2022 yılı bütçesi, çeşitli alanlarda birçok projenin gerçekleştirilmesine imkan verecek. Bakanlığın bütçesi gelecek yıl için 62 milyar 531 milyon 437 bin lira olarak belirlendi. 2018 yılında 31 milyar 388 milyon 36 bin lirayı bulan bütçeye kıyasla 5 yılda yüzde 99 ödenek artışı sağlanmış oldu. Türkiye'nin özellikle 2002'den itibaren ulaşım ve haberleşme altyapı yatırımlarını önceleyip, 910.3 milyar dolarlık yatırım sayesinde gerçekleştirilen projelere, gelecek yıl ve Cumhuriyet'in 100. yılı olan 2023'te yenileri eklenecek. Devreye alınacak projeler, hayatı kolaylaştırmasının yanı sıra yerli ve milli sistemlerle Türkiye'nin dünyada daha fazla söz sahibi olmasına katkı sağlayacak.

BÖLÜNMÜŞ YOL AĞI

2003 yılı öncesi mevcut 6 bin 101

kilometre uzunluğundaki bölünmüş yol ağı, yürütülen çalışmalarla 28 bin 340 kilometreye çıkarılırken, otoyol uzunluğu 3 bin 532 kilometreye ulaştı. Osmangazi Köprüsü'nün dahil olduğu İstanbul-İzmir Otoyolu, Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nü içeren Kuzey Marmara Otoyolu, Ankara-Niğde Otoyolu ve Menemen-Çandarlı Otoyolu tamamlanarak, Edirne'den Şanlıurfa'ya kesintisiz otoyol bağlantısı tesis edildi. Aydın-Denizli Otoyolu, Kuzey Marmara Otoyolu'nun Nakkaş-Başakşehir kesimi ve 1915 Çanakkale Köprüsü'nün de dahil olduğu Malkara-Çanakkale Otoyolu'nda yapım çalışmaları ise devam ediyor.

1915 ÇANAKKALE KÖPRÜSÜ

1915 Çanakkale Köprüsü, 2 bin 23 metre orta açıklıkla Cumhuriyet'in 100. kuruluş yıl dönümünü sembolize edecek. Bu uzunlukla tamamlandığında

'dünyanın en büyük orta açıklıklı asma köprüsü' unvanına sahip olacak yapının, yaklaşık viyadükleriyle beraber toplam geçiş uzunluğu 4 bin 608 metreyi buluyor. İki çelik kule arasındaki köprü, dünyada ikiz tabliye olarak tasarlanan nadir asma köprülerden biri niteliğini taşıyor. 1915 Çanakkale Köprüsü, feribotla bekleme süresiyle ve hava durumları nedeniyle kimi zaman saatler süren Çanakkale Boğazı'ndan geçiş süresini 6 dakikaya kadar indirecek. 1915 Çanakkale Köprüsü'nün açılışının 18 Mart 2022'de gerçekleştirilmesi planlanıyor. Yapı-ışlet-devret modeliyle 2023'e kadar toplam 6 projeye 579 kilometre ve 2035'e kadar toplam 13 projeye 3 bin 767 kilometre daha otoyol yapımının hayata geçirilmesi öngörülüyor.

HAVAYOLU TAŞIMACILIĞI

Son yıllarda yaşanan gelişmeler,

küresel nüfus hareketleri ve ticari dengelere bağlı olarak hava ulaşım faaliyetleri hızla batıdan doğuya kayıyor. Coğrafi bakımdan üç kıtanın ortasındaki kilit konumuyla gelişmiş pazarlar ile gelişmekte olanlar arasındaki uçuş rotaları üzerinde yer alan Türkiye, 2003'ten itibaren yürütülen hava ulaşım politikaları ve faaliyetleriyle dünyada en hızlı gelişim gösteren ülkelerden biri haline geldi. Havacılık yatırımlarıyla 2003'te 26 noktaya yapılan iç hat uçuşları, bugün 56 noktaya ulaştı. Söz konusu dönemde 50 ülkede 60 noktaya uçuş yapılırken bugün 127 ülkede 329 noktaya uçuş gerçekleştiriliyor. Yapımları devam eden Çukurova, Tokat, Rize-Artvin, Bayburt-Gümüşhane ve Yozgat havalimanlarıyla havayolu ulaşım ağı daha da güçlendirilecek.

Türksat 5B ve 6A gün sayıyor

Türkiye'nin uzayda da söz sahibi olabilmesi için başta haberleşme uyduları olmak üzere çok amaçlı gözlem ve alçak yörünge uyduları yapıldı. Haberleşmedeki iletişim uydusu Türksat 5A, 8 Ocak'ta yörüngesine fırlatıldı. Hazırda hizmete alınan Türksat 5A, 3 kıtaya yayılan geniş coğrafyada televizyon ve veri haberleşme hizmeti sağlıyor. Tasarım ve üretim aşamaları başarıyla tamamlanan Türksat 5B'nin, yılın sonunda uzaya fırlatılması planlanıyor. 42 derece doğu yörüngesine gönderilecek Türksat 5B ile Ka-Bant veri haberleşme kapasitesi 15 kat daha artacak. Uydu bu özelliğiyle kara, hava ve deniz araçlarına gelişmiş veri haberleşme hizmeti verecek. Böylece ticari gemi ve hava ulaşım pazarına odaklanılacak. Türksat 5B ile Orta Doğu'nun tamamı, Basra Körfezi, Kızıldeniz, Akdeniz, Kuzey ve Doğu Afrika, Nijerya, Güney Afrika ve yakın komşu ülkeler kapsama alanında yer alacak. Milli haberleşme uydusu Türksat 6A'nın ise montaj, entegrasyon ve testleri Ankara'daki Uzay Sistemleri Entegrasyon ve Test Merkezi'nde devam ediyor. Uydunun üretim ve test sürecinin 2022 sonunda tamamlanarak, 2023 yılının ilk çeyreğinde fırlatılması hedefleniyor. Türkiye, Türksat 6A'nın uzaya fırlatılmasıyla haberleşme uydusu üretebilen 10 ülke arasında yer alacak.



Kanal İstanbul'un ilk ulaşım köprüsü

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından 2011'de açıklanan ve kamuoyunda 'çalgın proje' olarak bilinen Kanal İstanbul Projesi, dünya deniz taşımacılığına yeni bir soluk getirecek. Dünyada ve ülkede yaşanan teknolojik ve ekonomik gelişmeler, değişen iktisadi yönelimler ve ülkenin ulaşım altyapıları konusundaki artan ihtiyaçları doğrultusunda ortaya çıkan vizyon projesi Kanal İstanbul'un ilk ulaşım köprüsü niteliği taşıyan Sazlıdere Köprüsü'nün temeli atıldı. Hizmete girdiğinde İstanbul Boğazı'na alternatif geçiş koridoru olacak ve Türkiye'yi lojistik üs konumuna getirecek Kanal İstanbul ile ülkenin, hem bölgesindeki hem de dünyadaki ticaret ve ulaşım yollarında daha fazla söz sahibi olması amaçlanıyor.

5G ihalesi gelecek yıl

Bilişim sektörünün 2020'de yüzde 16 olan büyüme oranı, bu yılın ilk yarısında yüzde 19'a ulaştı. Fiber hat uzunluğu 445 bin kilometreyi aşarken, söz konusu tarihte 20 bin olan geniş bant abone sayısı 86 milyonu geçti. Mobil abone sayısı 85 milyona ulaşırken abonelerin yüzde 93'ü 4.5G hizmetini kullanmaya başladı. Teknolojik gelişmeleri takip eden değil, yön veren ülke olma hedefinin bulunduğu bilişim sektöründe, özellikle 5G teknolojileriyle yerlilik ve millilik oranlarının yukarılara

çıkartılması hedefleniyor. 5G'ye giden yolda donanım ve yazılım ihtiyaçlarına yerli ve milli imkânlarla cevap verebilmek amacıyla 'Uçtan Uca Yerli ve Milli 5G Haberleşme Şebekesi Projesi' başlatıldı. Büyük çoğunluğu ithal edilen donanım ve yazılım ürünlerini yerli imkânlarla üretmek ülkenin ihracatına ve istihdamına katkı sağlıyor. 2022 sonu itibarıyla 5G ihalesinin yapılması ve 2023'te de Türkiye'nin ilk 5G servislerinin operatörler tarafından verilmeyle başlanması planlanıyor.

Demiryoluna finansman desteği

İSTANBUL'U Avrupa'ya bağlayacak Halkalı-Kapıkule Demir Yolu Hattı'nda, Halkalı-İspartakule kesiminin yapımı Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'nın öz kaynaklarıyla başlatıldı. Çerkezköy-Kapıkule kesiminde ise yapım faaliyetlerinin gerçekleştirme oranı yüzde 25'e ulaştı. Bakanlık ile Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası (EBRD) arasında yapılan çalışmalar



sonucu Halkalı'yı Kapıkule sınırından Trans Avrupa Ulaştırma Ağlarına bağlayacak 'Halkalı-Kapıkule Demiryolu Projesi'nin 67 kilometre uzunluğundaki 'İspartakule-Çerkezköy' kesiminin inşası için 150 milyon Euro'luk finansman desteği sağlayacak anlaşma onaylandı. Ayrıca Asya Yatırım Bankası da projeye 300 milyon Euro finansman temininde bulunacak.

KUZEY REN-VESTFALYA. BİZE KATILIN.

EUROPE'S ||i|| HEARTBEAT

► Almanya ekonomisinin güç merkezi Kuzey Ren-Vestfalya'yı (NRW) keşfedin! Endüstri 4.0, akıllı şehirler, biyoteknoloji ve yeni mobilite gibi gelişen teknolojilerde çığır açanları kucaklıyoruz. NRW'ye hoş geldiniz! www.nrwglobalbusiness.com

İstihdam teşvik ve destekleri 45 milyar lirayı aştı

SOSYAL Güvenlik Kurumu (SGK) aracılığıyla işverenlere yönelik 20'yi aşkın teşvik ve destek uygulanıyor. İstihdam teşvik ve destekleriyle primlerin düzenli ödenmesi, kayıt dışılığın önlenmesi ve ilave istihdamın sağlanmasına katkıda bulunuldu. Ayrıca özel sektör işverenleri, bu destekler sayesinde istihdam maliyetlerini azaltmada ve rekabet avantajı elde etmede rahat nefes alıyor.

2020 yılı, aynı zamanda küresel bazda pandeminin yaşandığı yıldır. 2020 yılında kısa çalışma ödeneği ve nakdi ücret destekleri hariç olmak üzere ödenen toplam teşvik tutarı 45.8 milyar TL olarak gerçekleşti.



İsa KARAKAŞ

SGK TEŞVİKLERİNİN ETKİ ANALİZİ

Dünya Bankası ile SGK arasında imzalanan protokol esas alınarak, Türkiye İş Kurumu Genel Müdürlüğü (İŞKUR) işbirliğinde, istihdam teşviklerinin/ desteklerinin fayda ve maliyetlerinin değerlendirilmesini hedefleyen etki analiz çalışması yürütülüyor. Bu kapsamda, SGK ile Dünya Bankası arasında protokol imzalandı ve veri teminine yönelik çalışmalar, projenin koordinasyonu, çalışmaların izlenmesi gibi faaliyetler yürütülüyor. Projenin amacı, istihdam teşviklerinin etki analizlerinin yapılmasıdır.

Protokolde, teşviklerin etki analizinin iki kısım halinde yapılacağı planlanmış olup ilk kısım yönelik rapor, Dünya Bankası tarafından iletildi. İkinci kısmın çalışmaları için gerekli olan veri, İŞKUR ile SGK arasındaki protokol gereği İŞKUR'a iletili. Ancak, hem kurumların veri desenleri ile veri tabanlarındaki farklılıklardan hem de Covid-19 salgını nedeniyle sürecin uzadığı, protokolde taahhüt edilen sürede çalışmanın tamamlanamadığı Dünya Bankası'na bildirildi. Nihai raporun oluşabilmesi için gerekli çalışmalar devam ediyor.

İŞVERENLERE DİĞER KOLAYLIKLAR

Çok tehlikeli sınıfta yer alıp 10'dan fazla çalışanı bulunan ve üç yıl içinde ölümlü veya sürekli iş göremezlikle sonuçlanan iş kazası meydana gelmeyen işyerlerinde çalışanların işsizlik sigortası primi işveren payının yüzde 1 olarak uygulanmasına yönelik 4447 sayılı kanun-da yer alan indirimin uygulanmasına ilişkin program çalışmalarının I. fazı tamamlandı.

6183 sayılı kanun kapsamında borcu tecil ve taksitlendirmiş olanların 'Sosyal Güvenlik Kurumu Amme Alacaklarının Tahsil Usulü Hakkında Kanunu'na göre yapılacak tecil ve taksitlendirmelerin usul ve esasları' kapsamında, 2020 yılı içindeki en fazla 7 taksitin son taksit süresine kadar tecil faizleri ile birlikte tam olarak ödenmesi halinde bozma koşuluna girmemesi hükmüne bağlandı. Bu kapsamda işyerlerinin teşviklerden yararlanmasını sağlayacak program işleme açıldı.

Vefat ettiği halde e-Bildirge şifresi aktif olan kullanıcıların tespit edilerek e-Bildirge şifrelerinin otomatik olarak iptal edilmesi ile ilgili program tamamlanarak kullanıma açıldı.

SKG aracılığıyla işverenlere yönelik 20'yi aşkın teşvik ve destek uygulanıyor. Geçen yıl, kısa çalışma ödeneği ve nakdi ücret destekleri hariç olmak üzere ödenen toplam teşvik tutarı 45.8 milyar TL olarak gerçekleşti.

2020'de ödenen SGK teşvik ve destekleri

- Malullük, yaşlılık ve ölüm sigortaları primleri işveren hissesi 5 puanlık indirim: 20.5 milyar TL
- İlave istihdam desteği: 9 milyar TL
- Asgari ücret desteği: 4.8 milyar TL
- Normalleşme desteği: 3.4 milyar TL
- İlave 6 puanlık indirim: 2.1 milyar TL
- Bölgesel yatırım desteği: 1.4 milyar TL
- Genç, kadın ve mesleki belge sahibi olanların istihdamına yönelik sigorta primi desteği: 1.4 milyar TL
- 4/b (Bağ-Kur) 5 puan teşviki: 1.1 milyar TL
- Araştırma, geliştirme ve tasarım faaliyetlerine ilişkin sigorta primi desteği: 785 milyon TL
- Genç girişimci teşviki: 745 milyon TL
- Engelli sigortalı istihdamına yönelik sigorta primi teşviki: 380 milyon TL
- Yurt dışına götürülen/gönderilen sigortalılara yönelik 5 puan indirim: 85 milyon TL
- Artı istihdam prim desteği: 45.3 milyon TL
- İşbaşı eğitim programını tamamlayanların istihdamına yönelik sigorta primi desteği: 36.3 milyon TL
- İstihdama dönüş prim desteği: 2 milyon TL
- İş sağlığı ve güvenliği hizmetlerinin desteklenmesi: 2 milyon TL
- Kültür yatırımları ve girişimleri hakkında uygulanan sigorta primi teşviki: 1 milyon TL
- İşsizlik ödeneği alanların istihdamı halinde uygulanan prim teşviki: 749 bin TL
- Sosyal hizmetlerden faydalananların istihdamı halinde uygulanan teşvik: 368 bin TL

Toplam: 45.8 milyar TL



SIAL CANADA 2022

Montreal / Kanada
20 - 22 Nisan 2022

Tüm gıda ve içecek ürünleri
Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları

DÜNYANIN GIDA PROFESYONELLERİ AMERİKA KITASINDA BULUŞUYOR!

SIAL CANADA

- 25.000 m² katılım alanı
- 50 ülkeden 1200 katılımcı
- 60 ülkeden 25.000 üzeri ziyaretçi
- SIAL Markasının ayrıcalığı ile Amerika kıtasındaki profesyonellere doğrudan ulaşım
- Katılımcı firmaların %95 memnuniyeti

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanan katalogda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı : 12 m²
Katılım bedeli : 8.800 TL / m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Sibel Tayanc

Tel : 0212 455 61 11
E-Posta : sibel.tayanc@ito.org.tr
GSM : 0530 664 86 18

Çağın Oluç

Tel : 0212 455 61 05
E-Posta : cagriloluc@ito.org.tr
GSM : 0532 171 42 03

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

veysi.sevig@ito.org.tr



VERGİ
REHBERİ

Dr. Veysi SEVİĞ

Anonim şirketlerin yönetim kurulu üyeliği

Anonim şirket, yönetim kurulu tarafından yönetilir ve temsil olunur. (TTK M: 365) Kanundaki istisnai hükümler saklıdır.

Yönetim kurulu, her yıl üyeler arasından bir başkan ve bulunmadığı zamanlarda ona vekalet etmek üzere en az bir başkan vekili seçer. Esas sözleşmede, başkanın ve başkan vekilinin veya bunlardan birinin genel kurul tarafından seçilmesi öngörülebilir.

Ayrıca yönetim kurulu, işlerin gidişini izlemek, kendisine sunulacak konularda rapor hazırlamak, kararlarını uygulamak veya iç denetim amacıyla içlerinde yönetim kurulu üyelerinin de bulunabileceği komiteler ve komisyonlar kurabilir. (M: 366)

Yönetim kurulu, esas sözleşmeye konulacak bir hükümle, düzenleyeceği bir iç yönele göre, yönetimi kısmen veya tamamen bir veya birkaç yönetim kurulu üyesine veya üçüncü kişiye devretmeye yetkili kılınabilir. Bu iç yönele, şirketin yönetimini düzenler; bunun için gerekli olan görevleri tanımlar, yerlerini gösterir, özellikle de kimin kime bağlı ve bilgi sunmakla yükümlü olduğunu belirler. Yönetim kurulu, istem üzerine pay sahiplerini ve korunmaya değer menfaatlerini ikna edici bir biçimde ortaya koyan alacaklıları bu iç yönele hakkında yazılı olarak bilgilendirir.

Yönetim kurulu üyelerinin, görevlerini yaparken kusurlarıyla şirkete verebilecekleri zarar, şirket sermayesinin yüzde 25'ini aşan bir bedelle sigorta ettirilmiş ve bu suretle şirket teminat altına alınmışsa bu husus halka açık şirketlerde Sermaye Piyasası Kurulu'nun ayrıca pay senetleri borsada işlem görüyorsa borsanın bülteninde duyurulur ve kurumsal yönetim ilkelerine uygunluk değerlendirilmesinde dikkate alınır.

Yasal düzenleme gereği, yönetim kurulu üyeleri en çok üç yıl görev yapmak üzere seçilir. Esas sözleşmede aksine hüküm yoksa, aynı kişi yeniden seçilebilir. (M: 362)

TTK M: 364 gereği yönetim kurulu üyeleri, esas sözleşme, esas sözleşmeyle atanmış olsalar dahi gündemde ilgili bir maddenin bulunması veya gündemde madde bulunmasa bile haklı bir nedenin varlığı halinde, genel kurul kararıyla her zaman görevden alınabilir. Yönetim kurulu üyesi olan tüzel kişi, kendi adına tescil edilmiş bulunan kişiyi her an değiştirebilir. Şöyle ki:

1. Temsile yetkili olanlar, şirketin amacına ve işletme konusuna giren her türlü işlem ve hukuki işlemleri, şirket adına yapabilir ve bunun için şirket unvanını kullanabilir. Kanuna ve esas sözleşmeye aykırı işlemler dolayısıyla şirketin rücu hakkı saklıdır.

2. Temsile yetkili olanların, üçüncü kişilerle, işletme konusu dışında yaptığı işlemler de şirketi bağlar; kaldı ki üçüncü kişilerin, işlemin işletme konusu dışında bulunduğunu bildiği veya durumun gereğinden bilebilecek durumda bulunduğu ispat edilsin. Şirket esas sözleşmesinin ilan edilmiş olması, bu durumun ispatı açısından tek başına yeterli delil değildir.

3. Temsil yetkisinin sınırlandırılması, iyi niyet sahibi üçüncü kişilere karşı hüküm ifade etmez; ancak, temsil yetkisinin sadece merkezin veya bir şubenin işlerine özgü olduğuna veya birlikte kullanılmasına ilişkin tescil ve ilan edilen sınırlamalar geçerlidir.

4. Temsile yetkili kişiler tarafından yapılan işlemin esas sözleşmeye veya genel kurul kararına aykırı olması, iyi niyet sahibi üçüncü kişilerin o işlemten dolayı şirkete başvurmalarına engel değildir.

5. Temsile veya yönetime yetkili olanların, görevlerini yaptıkları sırada işledikleri haksız fiillerden şirket sorumludur. Şirketin rücu hakkı saklıdır.

6. Sözleşmenin yapılması sırasında, şirket tek pay sahibi tarafından ister temsil edilsin ister edilmesin, tek pay sahibi anonim şirketlerde, bu pay sahibi ile şirket arasındaki sözleşmenin geçerli olması, sözleşmenin yazılı şekilde yapılmasına bağlıdır. Bu şart piyasası şartlarına göre günlük önemsiz ve sıradan işlemlere ilişkin sözleşmelerde uygulanmaz.

7. Yönetim kurulu, yukarıda belirtilen temsilciler dışında temsile yetkili olmayan yönetim kurulu üyelerine veya şirkete hizmet akdi ile bağlı olanları sınırlı yetkiliye sahip ticari vekil veya tacir yardımcılarını olarak atayabilir. Bu şekilde atanacak olanların görev ve yetkileri, hazırlanacak iç yönelede açıkça belirlenir. Bu durumda iç yöneleğin tescil ve ilanı zorunludur. İç yönele ile ticari vekil veya diğer tacir yardımcılarını da ticaret siciline tescil ve ilan edilir. Bu kişilerin, şirkete ve üçüncü kişilere verecekleri her türlü zarardan dolayı yönetim kurulu müteselsilen sorumludur.

ÖNGÖRÜLEBİLİRLİK en üst seviyeye çıkarılmalı



TÜRKİYE Cumhuriyet Merkez Bankası Para Politikası Kurulu (PPK), politika faizi olan bir hafta vadeli repo ihale faiz oranını 100 baz puan indirerek yüzde 15'e düşürdü.

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, Merkez Bankası'nın politika faizinde yaptığı indirimle ilgili olarak, "Türkiye'de yatırım yapmaya çalışan insanların hiç birisi yüksek faizden memnun değil. Ne var ki, yaşanan tartışmalar, faizi de kuru da enflasyonu da başrolde tutmaya devam ediyor. Açıkçası konu, politika faizinin ne kadar değişeceğinden oldukça uzaklaştı"

ifadelerini kullandı.

Avdagiç, Twitter hesabından yaptığı açıklamada şunları söyledi: "Piyasa dinamikleri ile TCMB faizi arasındaki bağ giderek zayıflıyor. Döviz kurlarının ihracat açısından rekabetçi kur sınırını aştığını, faiz indirimlerinin bankaların rotatif ve taksitli kredilerine yansımadığını ve kredilere ulaşmada sıkıntının devam ettiğini görüyoruz.

İş dünyası için asıl konu öngörülebilirliktir. Yani kurun, enflasyonun ya da faiz seviyesinin yüksekliğinden ziyade öngörülebilir olmaması asıl meseledir. Türkiye ekonomisi kur-faiz-enflasyon üçlüsüne



hapsedilemeyecek kadar büyüktür.

Kur ve enflasyonun seyri, Türkiye'nin risk primine ve dolarizasyona olumsuz yansıyor. Beklentimiz, bir an önce öngörülebilirliğin en üst seviyeye çıkarılması; kur, faiz ve enflasyonun bir dengeye kavuşturulması ve iş dünyasının 'fiyatlayamama'

sıkıntısından kurtarılmasıdır. Unutmayalım ki, küresel düzeyde enflasyonun, emtia ve enerji fiyatlarının yükseldiği bir konjonktürden geçiyoruz. Devletimiz, reel sektörümüz ve bankalarımızla bir bütün olarak, önümüze çıkan küresel fırsatları değerlendirmeye odaklanmalıyız."

Yenilenen Giyimkent Temsilciliği resmen hizmete açıldı

TADİLATI tamamlanan İstanbul Ticaret Odası Giyimkent Bölge Temsilciliği'nin resmi açılışı, İTO Başkanı Şekib Avdagiç tarafından yapıldı. Temsilcilik, yenilenen yüzüyle İTO üyelerine hizmete Esenler'de devam ediyor.

HİZMETTE ÜÇ İLKE

Açılış töreninde konuşan Başkan Avdagiç, üyeler ve İstanbul için hizmet üretirken İTO yönetimi olarak üç unsura dikkat ettiklerini belirterek, bunları şöyle açıkladı: "Birincisi; üyelerimize hak etikleri şekilde en iyi hizmeti en son teknolojik imkanları kullanarak vermek. İkincisi; bu binalarda bulunan çalışma arkadaşlarımızın, çalışma şartlarını ve mekanlarını en konforlu ve insani açıdan en üst düzeye çıkartmak. Böylece arkadaşlarımızın üyelerimize sunduğu hizmetin niteliğini de yükseltmiş oluyoruz. Üçüncüsü; tüm bu hizmetlerin verildiği binalarımızı hijyen, teknolojik altyapı ve verimliliği yükseltecek

fiziksel imkanları çoğaltacak şekilde kurgulayıp inşa etmek. Özellikle pandemi şartları, hem üyelerimizin hem de çalışma arkadaşlarımızın sağlığını düşünmeyi, bunu temin edecek tedbirleri almayı en büyük sorumluluğumuz haline getirdi. Biz de bu üç ilkedен hiç taviz vermeden yerine getirdik."

BÖLGEYLE BÜTÜNLEŞTİ

Avdagiç, Giyimkent Temsilciliği'nin bölgedeki üyeler için ne kadar hayati bir rol oynadığını bu tadilat esnasında gördüklerine dikkat

çekerek, "Üyelerimiz, hemen yanı başlarında bulunan ve metro gibi toplu ulaşım vasıtalarıyla kolayca ulaşabildikleri Giyimkent binamıza daha çok geliyorlardı. Bir anlamda Giyimkent Bölge Temsilciliğimiz bu bölgeyle bütünleşmişti. Kısa bir aylık döneminden sonra yenilenmiş haliyle üyelerimizle tekrar buluşuyoruz. Daha iyi şartlarda üyemizle bir araya geliyoruz. Yenilenmiş Giyimkent Bölge Temsilciliği binamızın tüm üyelerimize, iş dünyamıza ve İstanbul'umuza hayırlı olmasını diliyorum" diye konuştu.



Giyimkent Temsilciliği'nin açılışına İTO ve Giyimkent yönetimi katıldı.



İTO'NUN ETKİNLİK TAKVİMİ

Şehiriçi yolcu taşımacıları sorunlarına çözüm arıyor

Pandeminin etkisiyle yaklaşık 1.5 sene çalışmayan şehiriçi yolcu taşımacılığı sektörü, okulların açılmasıyla birlikte büyük sıkıntılar yaşamaya devam ediyor. İTO'nun 23 Kasım 2021 Salı günü

10.00-13.00 saatleri arasında düzenleyeceği 'Şehiriçi Yolcu Taşımacılığı Sektöründe Yaşanan Sorunlar ve Çözüm Önerileri' konulu webinar, sektörün sorunlarını tüm yönleriyle ele alınacak.

Ayakkabı trendlerinde 3. seminer

İstanbul Ticaret Odası'nın 2020 yılının ocak ayında ilkini, kasım ayında ise ikincisini düzenlediği 'Ayakkabı Sektörü Trend Semineri' yoğun ilgi gördü. Oda, bu nedenle 25 Kasım 2021 tarihinde 11.00-13.00 saatleri arasında 'Ayakkabı

Sektörü Üçüncü Trend Semineri'ni online olarak düzenleyecek. İTO'nun youtube kanalından canlı yayınlanacak seminerde, ayakkabıda 2022-2023 yılı sonbahar-kış trendleri ve kadın-erkek ayakkabı modellerinde kilit unsurlar tanıtılacak.

Markalaşma ve marka nasıl yönetilir

Üyelerini ekonomik konular, kamu teşvikleri, e-ticaret, e-pazarlama ve değişen mevzuat düzenlemeleri alanında bilgilendirmek için yoğun çalışmalar yürüten İstanbul Ticaret Odası, 7 Aralık 2011'de

14.00-17.00 saatleri arasında 'Markalaşmak ve Markayı Doğru Yönetmek' konulu bir webinar düzenleyecek. Webinar, Oda'nın youtube kanalından canlı yayın ile tüm üyelere açık olacak.

Özel öğretimin geleceği

Özel öğretimin geleceği, İTO'da 3 Ocak 2022 Pazartesi günü 9.00-17.30 saatleri arasında düzenlenecek 'Özel Öğretimin Geleceği: Vizyon ve Stratejiler Ortak Akıl Konferansı'nda değerlendirilecek. İTO Eğitim Meslek Komitesi'nin organize edeceği konferansta; Milli Eğitim

Bakanlığı Özel Öğretim Kurumları Genel Müdürü Abdullah Süslü, Yıldız Teknik Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. İbrahim Kırçova, AB Türkiye Delegasyonu Eğitim Koordinatörü Prof. Dr. Mustafa Balcı da konuşmacı olarak yer alacak.

MWC BARCELONA 2022

BARCELONA - İSPANYA
28 Şubat – 3 Mart 2022

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

TURKISH
TECH

İLETİŞİMİN GÜCÜNÜ TEKRAR KEŞFEDİN

MWC Barcelona 2022

- İnovasyon ve ileri teknolojiyi bir araya getiren, dünyanın en büyük mobil teknolojileri fuarı
- 120.000 m² alanda 8 salon 2.400'ü aşkın katılımcı
- 198 ülkeden 109.000'i aşkın ziyaretçi
- 7.900 CEO ve 3.640 uluslararası medya mensubu
- İstanbul Ticaret Odası'nın 2014 yılından itibaren gerçekleştirdiği Türkiye Milli İştiraki'nin yükselen başarı grafiği

Fuar Katılımına İlişkin Sunulan Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Stant üzerinde yer alacak tam tur LED ekranda, katılımcı firma tanıtım filminin sunulması

Fuar Katılım Bedeli

Minimum stant alanı : 6m²
Katılım bedeli : 17.280 TL / m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Pelin Karamahmutoğlu / Akif Gönüllü / Gökhan Çapkin

Tel : 0212 455 65 06 / 0212 455 61 19 / 0212 455 61 16
GSM : 0530 962 01 39 / 0530 931 31 08 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : pelin.karamahmutoglu@ito.org.tr / akif.gonulcu@ito.org.tr
gokhan.capkin@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [f](#) [t](#) [@](#) /itokurumsal

(5G)
Bulut Ağı (Cloudnet)
İleri Yapay Zeka (AI)
Her Şeyin İnterneti (IoT)
Teknolojinin Ufku (Tech Horizon)
Finans Teknolojileri (Fintech)

Tanıtım İmkanları

Türkiye Milli İştirak Kataloğunda Reklam

- Arka kapak : 1.300 TL
- Arka kapak içi : 800 TL
- İç sayfalar : 400 TL
- İki adet iç sayfa : 600 TL

Türkiye Milli İştirak Stant Üzerinde Reklam

- LED Ekran : 2.500 TL / 1 Dakika

*Ödamsızdan teyit alınmadan ödeme yapılmaması rica olunur.

Bu yıl 25. kez düzenlenen Uluslararası İş Forumu (IBF), işgalden kurtarılan Karabağ'ın yeniden imarına destek olmak için Bakü'de toplandı. Zirveye 30 ülkeden bine yakın iş insanı katılırken, Karabağ'ın imarının yanında Azerbaycan'daki iş fırsatları da gündemdeydi. IBF Başkanı Erol Yazar, Azerbaycan'da sağlık, turizm ve tarım alanlarında büyük fırsatlar bulunduğunu vurguladı.



KARABAĞ'IN İMARİ İÇİN 30 ülkeden bin iş insanı buluştu

ULUSLARARASI İş Forumu (International Business Forum-IBF), 25. zirvesini Azerbaycan'ın başkenti Bakü'de gerçekleştirdi. Her yıl farklı bir ülkede organize edilen IBF'nin Bakü Zirvesi'ne, 30 ülkeden bine yakın iş insanı katıldı. 'Global İş Ağı' olduklarını hatırlatan IBF Başkanı Erol Yazar, Bakü'de gerçekleştirilen 25. IBF Zirvesi'nin hem Türkiye hem de Azerbaycan açısından sevindirici ve moral verici olduğunu belirterek, şunları kaydetti: "Geçtiğimiz dönemde Karabağ'da bir savaş vardı. Azerbaycan halkı 3 bine yakın şehit verdi. Şimdi kurtarılan Karabağ'ın ekonomik kalkınma konusu Azerbaycan'ın bir numaralı gündemi. Biz de kalıcı ekonomik bir bağ kurmak ve köprüler oluşturmak istiyoruz. Bu nedenle 25. IBF Zirvesi'ni Azerbaycan'da yapmaya karar verdik."

Erol Yazar, 14-17 Kasım 2021 tarihlerinde organize edilen zirvenin Türkiye ve Azerbaycan ilişkileri açısından önemini ise, "Azerbaycan'da çok ciddi turizm, sağlık ve tarım potansiyeli var" sözleriyle açıkladı.

YATIRIMLARA TEŞVİK

Toplantıda konuşan Azerbaycan Ekonomi Bakanı Mikayıl Cabbarov, Karabağ zaferi sonrasında Azerbaycan tarihinde yeni sayfa açıldığını, bölgede yeni gerçekliklerin oluştuğunu söyledi. Zafer sonrasında sadece Azerbaycan için değil, bölge ülkeleri için de stratejik olanakların doğduğuna işaret eden Cabbarov, "Ağdam'da sanayi parkı, Cebayıl'da serbest ticaret bölgesi kuruluyor. Yatırımı teşvik etmek için çalışıyoruz" dedi.

15 MİLYAR DOLAR HEDEFİ

Türkiye Cumhuriyeti Hazine ve Maliye Bakan Yardımcısı Nurettin Nebati de konuşmasında, Türkiye ve Azerbaycan'ın ekonomik potansiyeliyle ilgili bilgi verdi. Türkiye ile Azerbaycan arasındaki ticaret hacminin arttığını, bu yıl 3 milyar dolar düzeyinde gerçekleştiğini belirten Nebati, "Ticaret hacmini önümüzdeki 5 yıl içerisinde 15 milyar dolara çıkarma hedefine ulaşabilmek için ciddi çalışmaların yapılması gerekir" dedi. 2. Karabağ Savaşı'nın ardından bölgenin imarının Türkiye ile Azerbaycan işbirliği konusunda bir başka potansiyel alanı olduğunu vurgulayan Nebati, Türkiye'nin Azerbaycan'a desteğinin sürecini dile getirdi.

Katılımcı Ülkeler

Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSİAD) ile Azerbaycan Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme Ajansı (KOBİA) işbirliğinde, Türkiye Cumhuriyeti Ticaret Bakanlığı ve Azerbaycan Ekonomi Bakanlığı'nın destekleriyle yapılan forumun açılış toplantısı, Bakü Kongre Merkezi'nde gerçekleştirildi. Azerbaycan'daki iş fırsatları için Almanya, Pakistan, Mısır, Ürdün, Yemen, Suriye, Tunus, Moritanya, Cezayir, Kuveyt, KKTC, Kanada, Fas, Filistin, Somali, Katar, Romanya, Rusya, Suudi Arabistan, Kenya, Kazakistan, Fransa, Gana, Birleşik Krallık, ABD, Irak, Libya ve Endonezya olmak üzere toplamda 30 ülkeden ve Türkiye'nin dört bir yanından bine yakın iş insanı bir araya geldi.

Hidrojen enstitüsü kurulmalı

Birincisini 1996'da yaptıkları IBF'nin 25 yıldır kesintiye uğramadan iş zirvelerini sürdürdüğünü belirten Erol Yazar, bunun azim ve kararlılığın göstergesi olduğunu vurguladı. Yazar, Azerbaycan'ın tarım ve turizmde büyük potansiyele sahip olduğunu belirterek, "Türkiye'nin tarım ve turizm alanındaki tecrübesini Azerbaycan'la birleştirmek istiyoruz" dedi. Petrol dışı



sektörlerin önemine değinen ve Azerbaycan'ın da bu konuda büyük potansiyele sahip olduğunu söyleyen Yazar, "Dünya karbon içeren yakıtlardan uzaklaşma kararı aldı. Hidrojen yakıtlı araçlar ön planda olacak. Türkiye ile Azerbaycan, acilen hidrojen araştırma enstitüsü kurmalı. Geciktirmeden bilimsel araştırmalar yapılmalı" önerisinde bulundu.



Bakü'de düzenlenen Uluslararası İş Forumu'na İTO Başkanı Sekib Avdagiç, İTO Başkan Yardımcısı Dr. İsrail Kuralay, İTO Meclis Üyesi Mehmet Develioğlu ve İTO Genel Sekreteri Prof. Dr. Nihat Alayoğlu da katıldı.



Küresel enflasyon ve Türk Lirası'na yansımaları

Pandemi sonrası süreçte ortaya çıkan küresel enflasyondaki gelişmeler, 2022 yılında ana şekillendirici unsur olacak gibi görünüyor. Ülkelerin politika öncelikleri pandemi desteklerinden giderek artan enflasyonun kontrol altında tutulmasına yöneliyor. Bu çerçevede küresel enflasyon gelişmelerini ve Türk Lirası'na olası yansımalarını değerlendirelim.

1. Küresel enflasyon önceleri dikkate alınmadı

Dünya genelinde son 15 yıldır enflasyon neredeyse unutulmuş gibiydi. Gelişmiş ülkelerde olağanüstü parasal genişlemelere rağmen hedeflenen yüzde 2 enflasyon dahi gerçekleşmiyordu. Böyle bir ortamda pandemi sonrası süreçte 2021 yılının başından itibaren biriken enflasyon kendini yaz aylarında göstermeye başladı. Ancak bu enflasyon artışı, pandemi sonrası koşullarından kaynaklanıyor ve geçicidir denilerek çok da dikkate alınmadı. Fed başta olmak üzere büyük merkez bankaları da enflasyonu geçici gördüler ve yılın son çeyreğinde enflasyonda düşüşün başlayacağını, bu nedenle genişlemeci politikaların süreci mesajlarını verdiler.

2. Enflasyon hızlandı ve kalıcı olmaya başladı

Küresel enflasyon artışı eylül ayında hızlandı ve giderek kalıcı hale gelmeye başladı. Küresel enflasyon artışının ana nedenleri, küresel tedarik zincirlerindeki bozulma ile ortaya çıkan arz ve tedarik sıkıntılarınıdır. Yenilenebilir enerjiye geçiş ile doğalgaz ve elektrik ile akaryakıt fiyatlarındaki artışlar ile hammaddede ve girdi sıkıntılarının nedeniyle emtia fiyatlarında yaşanan artışlardır. Bozulan taşımacılık zincirleri ile yükselen navlun fiyatları ve iklim krizinin yol açtığı kuraklığa ve olağanüstü hava şartlarına bağlı gıda fiyatları artışlarıdır. Ayrıca ücretlerde de önemli artışlar yaşanıyor. Bu etkenlerin bir bölümü kalıcı, bir bölümünde ise normalleşme zaman alacak. Bu nedenle küresel enflasyon 2022'nin de büyük bölümünde yüksek gerçekleşecek.

3. Merkez bankaları sıkılaşmaya başlıyor

Küresel enflasyonun yükselmesi karşısında pandemi sonrası olağanüstü genişletici para politikaları uygulayan merkez bankaları sıkılaşma adımlarını hazırlamaya başladı. Öncelikle ABD Merkez Bankası Fed, parasal genişlemeyi sona erdirmeye karar verdi. İngiltere merkez bankası da sıkılaşmaya başlayacak. Avrupa Merkez Bankası ise henüz sıkılaşma tarafında değil. 2022'de muhtemelen merkez bankaları faiz artışlarına da geçecek. 2022'nin ikinci yarısında dünyada daha yüksek faizler oluşmaya başlayacak. Gelişen ülke merkez bankaları da benzer şekilde faiz artışlarına giderek finansal istikrarı korumayı hedefliyor.

4. Yüzde 6.2 enflasyon mali piyasaları şok etti

Küresel enflasyon karşısında merkez bankalarının sıkılaşma işaretleri vermelerine ve ABD Merkez Bankası'nın buna ilişkin bir takvim açıklamasına rağmen uluslararası finansal piyasalar halen genişlemeci politikalar devam eder beklentisi ile fiyatlamalar yapıyordu. Ancak ABD'de yıllık yüzde 6.2'ye yükselen ekim ayı tüketici enflasyonu, tüm finansal piyasalarda şok etkisi yarattı. Uluslararası finansal piyasalar, enflasyonu ve merkez bankalarının sıkılaşma adımlarını ana senaryo olarak kabullendiler ve fiyatlamaları da buna göre değiştirmeye başladılar. Özellikle tahvil faizlerinde artış yönünde düzeltmeler yaşandı. Daha sağlıklı bir fiyatlamaya geçilmiş oldu.

5. 2022'de parasal sıkılaşmalar gelişen ülkeleri zorlayacak

2022'de dünya genelinde enflasyon oldukça yüksek kalmaya devam edecek. Bu nedenle merkez bankalarının sıkılaşma adımları da kaçınılmaz olacak. Para politikalarında sıkılaşma, gelişen ülkeleri de olumsuz etkileyecek. Gelişen ülkeler faiz artışı baskısı ve para birimlerinde değer kaybı baskısı yaşayacak. Bu nedenle 2022'de Türk Lirası'nın değeri yine gündemde olacak.

SON SÖZ 2022'DE KÜRESEL ALANDA PARASAL SIKIlaşMA KAÇINILMAZ. TÜRKİYE, UYGUN POLİTİKALAR İZLEMEZ İSE FİYAT VE FİNANSAL İSTİKRARI SAĞLAMADA ZORLANIR.



Küresel ticarete

Dengeleri değiştirecek birlik

Küresel tedarik zincirinin ve üretim modelinin yeniden şekillenme sürecinde, Türkiye'nin kurucu üyeleri arasında yer aldığı Türk Devletleri Teşkilatı, güçlü bir bölgesel ekonomik gruba dönüşme hedefini dünyaya duyurdu.

TÜRK Dili Konuşan Ülkeler İşbirliği Konseyi, İstanbul'da gerçekleştirilen sekizinci zirvede, Türk Devletleri Teşkilatı adını alarak işbirliğinin artık daha çok ilerleyeceği yeni bir dönem de başlattı. Uluslararası bir örgüt olarak, Türk devletleri arasında kapsamlı işbirliğini teşvik etmek amacıyla 2009 yılında kurulan teşkilatın kurucu üyeleri arasında Azerbaycan, Kazakistan, Kırgızistan ve Türkiye var. Ekim 2019'da Bakü'de gerçekleştirilen yedinci zirvede Özbekistan, teşkilata tam üye olarak katıldı. Eylül 2018'de Kırgızistan'ın Cholpon-Ata şehrinde düzenlenen altıncı zirvede katılan Macaristan ile İstanbul'da düzenlenen sekizinci zirvede katılan Türkmenistan ise gözlemci üye statüsünde bulunuyor.

DÖNEM BAŞKANI TÜRKİYE

Türk Devletleri Teşkilatı'nı oluşturan yedi ülkenin; toplam nüfusu 170 milyon, toplam milli geliri 1 trilyon 200 milyar dolar, toplam ihracatı 375 milyar dolar seviyesinde. Türkiye'nin Türk Devletleri Teşkilatı üyeleriyle ticari ilişkilerine bakıldığında, diğer dört tam üye ve iki gözlemci üye ülke ile olan dış ticaret hacmi, 2020 yılında yaklaşık 14 milyar dolar seviyesindeydi. Türkiye, bu ülkelere 6 milyar 142 milyon dolarlık ihracat yaparken, ithalatı ise 7 milyar 839 milyon dolar olarak gerçekleşti. Dönem başkanlığını Türkiye'nin devraldığı Türk Devletleri Teşkilatı, ekonomiden dış politikaya, turizmde ulaştırmaya, gençlik ve spordan sağlığa 20'den fazla alanda işbirliği süreci yürütüyor. İstanbul'da daimi bir sekreteryanının bulunması da önemli bir avantaj olarak görülüyor.

TÜRK YATIRIM FONU

İstanbul'da gerçekleştirilen tarihi zirvenin ardından yayınlanan bildiride, ekonomik ilişkileri yeniden şekillendirecek önemli kararlar da duyuruldu. Türk Yatırım Fonu'nun Kuruluş Anlaşması'nı en geç 1 Eylül 2022 tarihine kadar eşit sermaye katkısı ve eşit oy hakkı ilkesine dayanarak nihai hale getirmek için üye devletlerin ilgili bakanlıkları görevlendirildi. Kurulacak bir 'Çalışma Grubu' aracılığıyla 'Ticaret Kolaylaştırma Strateji Belgesi'nin sonuçlandırılması yönünde çalışmaların hızlandırılması kararı alındı. Üye ve gözlemci devletlerin arasındaki ticareti, ihracat potansiyelini ve yatırımları artırmak amacıyla Türk Ticaret Evleri'nin (TTE) kurulması için çalışma başlatılması kabul edildi. İlgili hükümet

Üye devletler, 20'den fazla alanda işbirliğini güçlendirirken, kurulacak Türk Yatırım Fonu projelere destek verecek. Enerji alanında stratejik ortaklığın yanı sıra 'Entegre Türk Enerji Pazarı' da oluşturulacak.

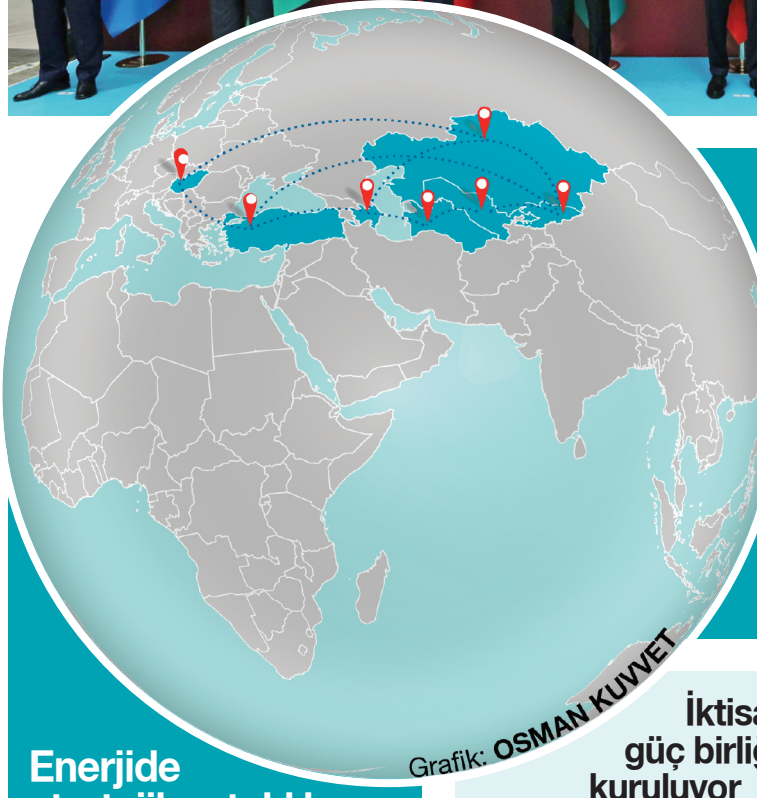
organlarına ticaret tamamlayıcılığını artırmak ve üye devletler arasındaki niceliksel kısıtlamaları ve tarife dışı önlemleri ortadan kaldırmak için yeni girişimleri ayrıntılı olarak değerlendirmeleri talimatı da verildi.

LOJİSTİK KOLAYLAŞTIRILACAK

Bildiride açıklanan kararlar arasında lojistik sürecini kolaylaştırma adımları da yer aldı. Hazar Geçişli Uluslararası Doğu-Batı Orta Koridoru boyunca taşımacılık işlerini kolaylaştırmak için önemli bir adım olan 'Türk Devletleri Teşkilatı Üye Ülkeleri Arasında Uluslararası Kombine Yük Taşımacılığı Anlaşması'nın nihai hale getirileceği duyuruldu. Orta Asya'yı Hazar Bölgesi, Azerbaycan ve Türkiye'ye bağlayacak Zengezur Koridoru da zirveye damgasını vurdu. Zengezur Koridoru'nun Hazar Geçişli Uluslararası Doğu-Batı Orta Koridoru kapsamında bağlantıyı daha iyi sağlaması için ortaya çıkan bir fırsat olduğu vurgulanırken, koridorun en kısa sürede faaliyete geçirilmesi için Azerbaycan Cumhuriyeti Hükümeti'nin çabalarının destekleneceği de belirtildi. 'Türk Devletleri Teşkilatı Üye Ülkeleri Hükümetleri Arasında Basitleştirilmiş Gümrük Koridoru Kurulmasına İlişkin Protokol'ün imzalanması amacıyla üzerinde anlaşmaya varılan temel mallara yönelik kolaylaştırıcı tedbirlerin uygulanmasının teşvik edileceği de duyuruldu.

2040 VİZYON BELGESİ

Tarihi İstanbul Zirvesi'nde 'Türk Dünyası 2040 Vizyon Belgesi' de kabul edildi. 2040 Vizyon Belgesi'nde, üye devletlerin, bölgesel ve küresel ekonomik istikrarı katkıda bulunan Doğu ve Batı-Kuzey ve Güney ticaret koridorlarını birbirine bağlayan güçlü bir bölgesel ekonomik gruba dönüştürülmesi hedefi de açıklandı. Diğer taraftan yabancı para bağımlılığını azaltmak ve karşılıklı çıkar temelinde dış finansal yayımlara karşı korunmak için üye devletler arasındaki ticarete ulusal para birimlerinin payının artırılacağı da belirtildi. Ticaret tamamlayıcılıklarını artırmayı, ticareti kolaylaştırmayı ve ticarete miktar kısıtlamalarını ve tarife dışı engelleri ortadan kaldırmayı amaçlayan politikalar yoluyla üye devletler arasındaki ticaret hacminin artırılması da çizilen hedefler arasında yer aldı. Üye devletler arasında emtia, sermaye, hizmet, teknoloji ve insanların serbest dolaşımının sağlanmasına yönelik de çalışma yapılacak.



Enerjide stratejik ortaklık

Türk Dünyası 2040 Vizyon Belgesi'nde ortak enerji politikası konusunda da önemli hedefler var. Politikaların koordinasyonu yoluyla enerji alanında üye devletler arasında stratejik ortaklık kurulacağını altı çiziliyor. Üye devletler arasındaki enerji işbirliğinin saf bir tedarikçi-tüketici ilişkisinden, enerji çeşitliliği ve temiz/yeşil enerjiye vurgu yaparak enerji güvenliğini ve verimliliğini destekleyen daha ileri teknoloji tabanlı işbirliğine kaydırılması da amaçlanıyor. Üye devletlerin artan elektrik talebini karşılamak için entegre şebeke sistemi aracılığıyla verimli sınır ötesi elektrik ara bağlantılarının kurulması da belirlenen hedefler arasında yer aldı. Ayrıca, 'Entegre Türk Enerji Pazarı' kurulması yoluyla üye devletler arasında enerji işbirliğinin kurumsallaştırılması sağlanacak. Avrupa ve küresel enerji güvenliğine katkıda bulunmanın yanı sıra üye devletlerin talebini karşılamak ve onlara alternatif güzergah sağlamak amacıyla bölgede Bakü-Tiflis-Ceyhan, Bakü-Tiflis-Erzurum, Güney Gaz Koridoru ve bileşenleri TANAP ve TAP gibi stratejik enerji altyapı projeleri geliştirilecek.

İktisadi güç birliği kuruluyor

Türk Devletleri Teşkilatı Zirvesi'yle ilgili yaptığı değerlendirmede en önemli kararlar arasında üye ülkeler arasında iktisadi bağların kuvvetlendirilmesinin yer aldığına dikkat çeken Hoca Ahmet Yesevi Uluslararası Türk-Kazak Üniversitesi Rektör Vekili Prof. Dr. Cengiz Tomar, şu tespitleri yaptı: "Bu meyanda en dikkati çeken karar ise 1 Eylül 2022 tarihine kadar üye ülkelerin eşit sermaye katkısıyla oluşturulacak Türk Yatırım Fonu'nun teşekkül edilmesi. Ortak bir kalkınma fonunun kurulması, iktisadi anlamda bir güç birliği anlamına geliyor ve bu ileride daha büyük işbirliklerinin de habercisi olabilir. Diğer taraftan üye ülkelerin iktisadi işbirliği, ticaret hacminin artırılması ve İpek Yolu'nun ihyası açısından hayati bir önemi haiz olan Hazar Geçişli Uluslararası Doğu-Batı Orta Koridoru ile ilgili alınan kararlar dikkat çekiciydi. Kazakistan'ın bu koridorun önemli kavşaklarından Türkistan şehrinde Türk devletleri için kurulacak TURANSEZ Ekonomik Bölgesi'ne katılım daveti, üye ülkeler tarafından memnuniyetle karşılandı."

Türkiye'nin TDT ülkeleriyle 2020'deki dış ticareti

Ülke	İhracat (milyon dolar)	İthalat (milyon dolar)
Kazakistan	979	2100
Azerbaycan	1600	2600
Kırgızistan	195	75
Özbekistan	1153	970
Macaristan	1429	1775
Türkmenistan	786	319

Kaynak: Ticaret Bakanlığı

Serbest ticari bölgeler kurulabilir

Zirvenin ardından yayınlanan bildirinin adeta bir manifesto niteliği taşıdığını belirten Bozok Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Kürşad Zorlu, özellikle ulaştırma ve enerji projeleri ile bugüne kadar eksikliği hissedilen ekonomik birliktelik projelerinin bu kez yoğun olarak gündemde tutulmak istendiğini söyledi. Zorlu, dünyanın şu anda küresel güç dengelerinin, insani, demografik hareketliliklerin, tedarik zincirlerinin sarsıldığı, değiştiği, güncellendiği bir dönemden geçtiğine de dikkat çekerek şunları kaydetti: "Türk Devletleri Teşkilatı, her üye ülkenin avantajlarını birleştirebilecek ikili ve çoklu süreçlerle başta ekonomik olmak üzere faydalar üretebilir. Yatırımlar bahsinde serbest ticari bölgeler rahatlıkla tesis edilebilir. Bu kapsamda, teşkilatın 2040 Vizyon Belgesi'ndeki özellikle ekonomi, enerji ve ulaştırma hedeflerini hızlı biçimde uyumlaştırmaya geçmesi Türk dünyası sahasını İpek Yolu'nun da ötesinde Trans-Atlantik ile ilişkisel hale getirebilecektir."



İstanbul iş dünyasından eğitime destek

MEB Bakanı Mahmut Özer ve İstanbul Valisi Ali Yerlikaya'nın ev sahipliğindeki 'İstanbul Eğitim Yatırımları Tanıtım Toplantısı'na İstanbul iş dünyası temsilcilerinden İTO Meclis Başkanı Öztürk Oran, İTO Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç, İSO Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Bahçıvan ile İTO Yönetim Kurulu Üyeleri de iştirak etti.

○ Milli Eğitim Bakanı Mahmut Özer, bakanlık olarak önceliklerini, "Eğitimde fırsat eşitliğini sağlamak ve mesleki eğitimi geliştirmek" şeklinde özetledi. Buna göre özellikle 3-5 yaş grubunda temel eğitime erişim oranları yüzde 100'lere çıkarılacak ve geliştirilen mesleki eğitimle iş dünyasının "Aradığım elemanı bulamıyorum" retoriği ortadan kaldırılacak.

○ MEB'in iki önceliğinde pilot uygulama alanının İstanbul olması ise İstanbul iş dünyasını memnun etti. Özellikle mesleki eğitime hamilik projeleriyle 'Tam destek, hep destek' yaklaşımında olan İTO, Bakanlığın ana okulu kampanyasına da desteğini açıkladı. Başkan Şekib Avdagiç, "640 bin üyemizi çocuklarımız için anaokulları yapmaya davet ediyoruz" dedi.



Eğitime temelden girilecek aranan elemanlar bulunacak

İstanbul'da şu anda 157 devlet anaokulu bulunduğunu belirten MEB Bakanı Mahmut Özer, 500 yeni anaokulu ile okul öncesi eğitime erişimi kolaylaştıracaklarını söyledi. Bakan Özer, İstanbul'da 4 ve 5 yaş grubu için hedeflerini, "Yüzde 100 okullaşma" olarak ilan etti.

İSTANBUL iş dünyasının temsilcileriyle buluşan Milli Eğitim Bakanı Mahmut Özer, bakanlık olarak yeni dönem önceliklerini, "Eğitimde fırsat eşitliğini sağlamak ve mesleki eğitimi geliştirmek" şeklinde özetledi. 'İstanbul Eğitim Yatırımları Tanıtım Toplantısı'nda eğitim ve iş dünyası temsilcilerine konuşan Bakan Mahmut Özer, özellikle okul öncesi yaş grubunda eğitime erişim eşitliği için bir kampanya başlattıklarını açıkladı.

olsun. İstanbul'un tüm ilçelerine anaokullarını yapalım" diye konuştu.

MAZERET ORTADAN KALKACAK

Meslek liselerinin katsayı sorunu yaşadığı dönemde toplumdaki itibarının altüst olduğunu hatırlatan Özer, bu nedenle başarılı öğrencilerin meslek liselerini tercih etmediğini, bu hasarın onarılması için Bakanlığın son 10 yılın üzerinde çalışmalar yaptığını belirtti. Meslek liselerinde, Türkiye'nin ekonomik kalkınmasında istenilen noktaya erişilebilmesi için ihtiyaç duyduğu insan kaynağına sektörün talepleri doğrultusunda ulaşmak için gece gündüz çalışacaklarını kaydeden Özer, şöyle devam etti: "2022 yılında İstanbul'daki tüm mesleki eğitimi, artık istihdam öncelikli, müfredatı sektörle birlikte önceleyen, meslek öğretmenlerimizin iş başında mesleki gelişimi birlikte dizayn ettiğimiz ama en önemlisi istihdamda öncelik sağladığımız bir eğitim türüne dönüştürecek. Hep birlikte katsayı uygulamasının atığı olan 'Aradığım elemanı bulamıyorum' retoriğini çöpe atacacağız. Artık iş gücü piyasasının talep ettiği elemanları gerek eğitimlerle gerek kısa kurslarla hızlı bir şekilde karşılamak için her zaman hizmetinizde olacağız."

YÜZDE 100 OKULLAŞMA

3-4 ve 5 yaş gruplarındaki okullaşma oranlarının artırılması yönünde hedefleri olduğunu dikkati çeken Bakan Özer, "2022 yılındaki hedefimiz, yüzde 14 olan 3 yaşındaki okullaşma oranını yüzde 50'ye ulaştırmak, 4 yaşındaki yüzde 58 okullaşma oranını yüzde 70'e ulaştırmak, 5 yaşındaki yüzde 78 olan okullaşma oranını yüzde 100'e ulaştırmak" dedi.

İSTANBUL HEDEFİ

İstanbul Valisi Ali Yerlikaya'nın da iştirak ettiği toplantıda, İstanbul iş dünyasının eğitim desteklerine memnuniyetini dile getiren Mahmut Özer, İstanbul için öngörülen anaokulu hedefini de yukarı çekerek, "İstanbul'daki hedefi güncelleyelim. 500 olmasın, 1000 okul

HANNOVER MESSE 2022

Hannover-Almanya
25-29 NİSAN 2022

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

SANAYİ SEKTÖRÜNÜN LİDERLERİ HANNOVER MESSE 2022'DE BULUŞUYOR!

HANNOVER MESSE

- Dünya sanayi sektörünün buluşma noktası
- 6500 katılımcı
- Yaklaşık 200.000 profesyonel ziyaretçi
- 6.5 milyon profesyonel iş görüşmesi

KATILIM SAĞLANACAK SALONLAR

- Dijital Ekosistemler
- Enerji
- Hidrolik, Pnömatik, Akışkan Gücü
- Lojistik
- Yan Sanayi

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

ÖDEME PLANI

Tahsis edilecek minimum stant alanı: 12 m²

Katılım bedeli : 6.720 TL / m²



Gökhan Çapkın / Esra Yılmaz / İdil Ayla Aslantaş

Tel : 0212 455 61 16 / 0212 455 65 10 / 0212 455 61 13
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : gokhan.capkın@ito.org.tr / esra.yilmaz@ito.org.tr / idil.aslantas@ito.org.tr
444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal

Kapı kapı gezeceğiz, meramımızı anlatacağız

İstanbul Valisi Ali Yerlikaya, okul yaptırmak için arsa bulma konusunda ilçe ilçe gezip araştırdıklarını, belediye başkanlarının kapısını çaldıklarını söyledi. Vali Ali Yerlikaya, neticede 115 arsa bulduklarını ve bu arsalar üzerinde 142 okul ve 11 yurt yapımı için proje hazırladıklarını anlattı. Şu anda toplam ihtiyacın yüzde 50'sini bulduklarını belirten Yerlikaya, şöyle devam etti: "500 anaokulu yapmak istiyoruz. Bu noktada İSO ve İTO başkanlarımızla



beraber biz kapı kapı gezeceğiz. Meramımızı en güzel şekilde anlatacağız. Üretimden önce eğitim ve istihdamla ilgili 236 mesleki teknik Anadolu lisemizden 92'sinde İstanbul tarih yazıyor. Artık 255 bin mesleki teknik Anadolu lisesinde okuyan gençlerimiz, Sanayi Odamız ve Ticaret Odamız bizim yanımızda. Hangi ustanın, hangi işletmenin yanında kalfa olacak, ahilik ne demek yani gerçek hayatı, para kazanmanın adabını öğrenmeyle ilgili sizler elinizi taşın altına koymuşsunuz."

İstanbul'a vefa borcunu ödeme fırsatı

İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, eğitimin olduğu her yerde İTO olarak her zaman bulunacaklarını ve tüm güçleriyle destek olacaklarını belirterek, yeni anaokulları inşa edilmesi projesini, iş dünyasının içinden çıktığı topluma ve İstanbul'a karşı vefa borcunu ödeyeceği bir fırsat olarak



gördüklerini söyledi. Avdagiç, "Her anaokulu, anavatanın gücüne güç katacak çocuklarımızın eğitim hayatına ilk adımı attıkları mekanlar olacaktır. İTO olarak biz bu kampanyaya büyük önem veriyor, 640 bin üyemizi çocuklarımız için anaokulları yapmaya davet ediyoruz" diye konuştu.

Eğitimin temeli okul öncesinde

İstanbul Sanayi Odası (İSO) Başkanı Erdal Bahçıvan, kaliteli bir okul öncesi eğitimin, çocukların gelecekteki başarısını sağlamak için yapılabilecek en iyi yatırımlardan biri olduğunu kaydetti. Bahçıvan, "Okul öncesi eğitim, ilk ve orta eğitimin, mesleki eğitimin ve üniversite eğitiminin istenen başarıya ulaşabilmesi



için hayati önem taşıyor ve aslında tüm bu eğitimlerin temelini oluşturuyor. Okul öncesi eğitimi yaygınlaştırmak ve derslik ihtiyacını karşılamak için yeni anaokulu yapılması aşamasında bizler de sanayiciler olarak katkılarımızla, desteğimizle Bakanlığımızın yanında olduğumuzu güçlü bir şekilde göstermeliyiz" diye konuştu.



Çin'de yeni dönem ilanı

Geçtiğimiz günlerde Çin Komünist Partisi'nin (ÇKP), ülkenin en üst 400 kadar yerel ve merkezi yöneticisinin oluşturduğu Merkez Parti Komitesi'nin beş yıllık döneminin son önemli yıllık toplantısı gerçekleştirildi. Toplantının gündeminde bir tarihsel değerlendirme yapılması vardı. Bu çok önemliydi; çünkü ÇKP 100 yıllık tarihinde daha önce böyle bir değerlendirme iki kez yapmıştı; ikisi de ülkede yeni bir dönemin başlangıcının ilanı olmuştur.

ÇKP'nin ilk tarihi değerlendirmesinde kuruluşundan başlayarak geçmiş değerlendiriliyor, başarı ve başarısızlıkları ele alınıyor, başarısızlıklar genellikle yanlış ideolojik yaklaşımlara dayalı girişimlere bağlanıyor, sonunda doğru kılavuz olarak Mao Zedong'un düşünce ve yaklaşımlarının benimsendiği, onun liderliğinde yeni bir dönemin başladığı ilan ediliyordu.

Piyasa ekonomisine geçiş

İkinci tarihi değerlendirme 1981 yılında, Çin'in piyasa ekonomisine geçiş sürecinin babası Deng Xiaoping'in ülkenin fiili lideri olduğu dönemde gerçekleşti. Mao 1976'da ölmüş, piyasa ekonomisine geçiş süreci 1978'de başlamıştı. Mao'nun ölümü öncesindeki 10 yıl, Çin Komünist Partisi için çok sancılı olmuştur. Kuruluşunda kolektif liderliğe dayalı olan Çin Komünist Partisi'nde Mao, toplum üzerindeki gücüne dayanarak giderek tek adam olmuş, 1966 yılında Çin Komünist Partisi'ne karşı darbe niteliğindeki Kültür Devrimi'ni başlatmıştı. Bu, Mao'nun ÇKP içindeki kapitalist eğilimlileri temizlemek için gençliği sokağa çağırduğu bir hareketti. Birkaç yıl okullar kapanmış, gençlik sokaklara çıkmış, ÇKP'nin en üstlerindeki dahil devlet-parti yetkilileri sorgulanmış, meydanlarda yargılanmış, dövülmüş, ülkenin devlet başkanı dahil birçok kişi bu süreçte hayatını kaybetmişti. Ülke yaklaşık 10 yıl ÇKP değil, devrim komitelerince yönetilmişti. Mao öldükten sonra onun adına Kültür Devrimi hareketlerinin yönetiminde başı çeken kanısı ve yardımcılar yargılanmış ve hapse atılmış, bu hareketle rol alanlar cezalandırılmış, mağdurlara görev ve itibarları iade edilmiş, ülkenin ÇKP'ye dayalı düzeni yeniden kurulmuş ve Mao'yu yaşıyor olsa dehşete düşürecek piyasa ekonomisine geçiş süreci başlatılmıştı. ÇKP'nin 1981 yılındaki tarihsel değerlendirmesinde Kültür Devrimi hareketi büyük bir hata olarak niteleniyor, sorumluluğunun da bütünüyle Mao'ya ait olduğu belirtiliyor, ancak onun ülkeye yararlarının bu hatayla verdiği zararın çok üzerinde olduğu değerlendirilmesi yapılıyor, politik teorilerinin doğruluğunu koruduğu ve ÇKP için kılavuz olmayı sürdüreceği açıklanıyordu. Ancak değerlendirmede, artık tek adam yönetimlerine olanak verilmeyen ve Mao'nun tersine ideolojiyi geri plana alıp ekonomik gelişmenin öne çıktığı yeni bir dönemin başladığı ilan ediliyordu.

Hedef, eski güce ulaşmak

ÇKP'nin son tarihsel değerlendirmesinin metni henüz açıklanmadı. Ancak toplantı bildirisinde Xi Jinping'in icraatı ve düşünce sistemi cömertçe övülüyor, Çin'in onun göreve geldiği 2012 yılındaki Ulusal Parti Kongresi ile yeni bir döneme girildiği belirtiliyor, hedefin Çin'in eski gücüne ulaşmak olduğu bu dönemde tüm ülke, merkezinde Xi Jinping olmak üzere ÇKP etrafında kenetlenmeye çağırılıyor.

1981 yılındaki tarihsel değerlendirmede sözü edilen, tek adam yönetimini önlemeye yönelik olarak ülke liderlik pozisyonlarında yaş ve görev süresi sınırlamalarına göre Xi Jinping'in görevi gelecek yıl bir başkasına devretmesi gerekiyordu. ÇKP'nin tarihsel değerlendirmesinde Xi, görevi sona ermek üzere olan bir lider olarak ortaya çıkmıyor. Bu süitunda daha önce ele aldığımız gibi buna bir ölçüde engel olan anayasa maddesi zaten değiştirilmişti, bu son gelişmelerle bunun önünde politik olarak da bir engel kalmamış görünüyor.

Önümüzdeki yıllarda Xi Jinping'li, ideolojinin ekonominin önüne geçmese de çok arkasında kalmadığı, gücünü göstermekten sakınmayan bir Çin göreceğimizi anlaşıyor.



Turizmin gençleri 'sahada' yetiştirecek

Otellerin ve turizm sektörünün ihtiyaç duyduğu eğitimli iş gücü, güncellenen müfredatla birlikte otellerde yetiştirilecek. Meslek lisesi öğrencileri, daha ilk sınıfta uygulamalı eğitime başlayacak. Stajlar dört yıl boyunca nisan-ekim aylarında otel içinde yapılacak.

MİLLÎ Eğitim Bakanlığı ile Kültür ve Turizm Bakanlığı arasında Mesleki Eğitim İş Birliği Protokolü imzalandı. Protokol ile turizm sektörünün ihtiyaç duyduğu gençler yetiştirilecek. Mesleki ve Teknik Eğitimi Geliştirme İş Birliği Protokolü ile meslek liselerinde eğitim gören yaklaşık 25 bin kişinin turizm sektöründe istihdam edilmesi hedefleniyor. Törende konuşan Milli Eğitim Bakanı Mahmut Özer, "Kültür ve Turizm Bakanlığı ile başlattığımız

tek kanatlı iş birliğinin ikinci kanadı takıldı" dedi. Mesleki eğitim merkezinden mezun olanların dörtte üçünün 4 yıl boyunca eğitim aldıkları yerde istihdam edilmeye devam edildiğini hatırlatan Özer, "İşte bugün bunu, Kültür ve Turizm Bakanlığımız ile turizm sektörüne de yaygınlaştırıyoruz. İstanbul'da ilk pilot uygulamayı bu protokol ile yapacağız. Artık İstanbul'da ayrı binalarda mesleki eğitim merkezi olmayacak. Mesleki eğitim merkezini otellerde kuruyoruz" dedi.



Sezon boyu otelde staj

- İngilizce ve Rusça mecburi lisan.
- Fransızca, Arapça, Çince gibi üçüncü bir lisan da seçilecek.
- Öğrenciler bir gün okulda, diğer günler otelde stajda olacak.
- Uygulama dört yıl sürecek.
- Staj, turizm sezonunda (15 Nisan-15 Ekim) yapılacak.
- Otelde öğretmenler de olacak.
- Öğrenciler oteldeki bütün bölüm müdürleriyle temas kuracak.

BASAMAK ATLIYOR

Mesleki eğitim merkezlerinin daha çok sanayi bölgelerindeki insan kaynağı ihtiyacını karşılamak için kullanıldığını belirten Özer, "Bu merkezlerde ilk defa bir 'segment yükselmesi' (üst basamağa çıkma) gerçekleşiyor; yabancı dil ağırlıklı bir eğitim vereceğiz. Bu iş birliği dahilinde çok önemli bir açılım olacak. Katsayı uygulamasından beri işittiğimiz 'Aradığım elemanı bulamıyorum' retoriği, inşallah artık tarih olacak" diye konuştu.

OTELCİLERLE BİRLİKTE

Törende konuşan Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Nuri Ersoy, "Hem sektörün ihtiyaç duyduğu nitelikli işgücü ihtiyacı karşılanacak hem de istihdam artacak. Protokolün ardından inşallah alt protokollerle meslek kuruluşlarımız ve otellerimizi de işin içine katarak gereken adımları kısa sürede atacağız" dedi.

SEKTÖRE UYGUN

Ersoy, yaptığı açıklamada şunları söyledi: "Protokol kapsamında, turizm sektörünün talepleri doğrultusunda mesleki eğitim merkezlerine ilişkin öğretim programlarının ve eğitim materyallerinin güncellenmesi sağlanacak. İl Millî Eğitim Müdürlükleri tarafından belirlenen okullar ile seçilen oteller, iş birliği içerisinde çalışacak. Öğrenciler iş yerlerinde mesleki eğitimlerini sürdürecektir. Ayrıca, sektör içindeki otel çalışanlarının mesleki eğitim merkezi programlarının yaygınlaşmasıyla otel çalışanlarının bunlara katılımı da artacak."

Vali Yerlikaya: 92 okul protokol kapsamında

Törende konuşan İstanbul Valisi Ali Yerlikaya, İstanbul'da 236 mesleki teknik Anadolu Lisesi, 35 mesleki eğitim merkezinde 255 bin öğrencinin, 17 bin 500 öğretmen ve usta ile eğitim gördüğünü belirtti. Vali Yerlikaya, mesleki eğitimde yeni model hakkında şunları söyledi: "Bakanımızın, Bakan Yardımcılığı döneminde göle bir maya çalındı ve o maya öyle bir tuttu ki, fersah fersah gelişiyor. İstanbul Sanayi Odası, İstanbul Ticaret Odası ve İstanbul Teknik Üniversitesi ile beraber 236 mesleki teknik Anadolu lisesinin 92'siyle eğitim, üretim ve istihdam alanında iş birliği protokolü yapıldı. Bunlardan biri ile ilgili de Bakanımızın talimat ve destekleriyle bir pilot çalışma yapıyoruz."

TEXWORLD PARIS 2022

Paris - Fransa
7 - 9 Şubat 2022

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



TEXWORLD PARIS 2022 İLE TEKSTİL DÜNYASININ KALBİNDE YERİNİZİ ALIN!

NEDEN TEXWORLD?

- Avrupa'nın önde gelen aksesuar, hazır giyim, kumaş ve moda fuarı
- Sektörün trendlerini yaşayabilme fırsatı
- 55.000 m² sergileme alanı
- 20 ülkeden 1038 katılımcı
- 14.862 ziyaretçi
- En büyük 2.yabancı ülke katılımı : Türkiye

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BEDELİ

Minimum stant alanı	: 12 m²
Katılım bedeli	: 9.120 TL/m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Gülün Gürsoy / Ruken Ayata Boztaş / Esra Avcioğlu

Tel : 0212 455 61 17 / 0212 455 65 83 / 0212 455 61 10
GSM : 0530 151 42 33 / 0530 151 42 37 / 0530 386 92 66
E-Posta : gulin.gursoy@ito.org.tr / ruken.ayata@ito.org.tr
esra.avcioglu@ito.org.tr
Faks : 0212 520 15 26
444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal

AKILLI KOBİ PLATFORMU İLE 1.5 milyon KOBİ dijital dönüşüm yolculuğunda

AR-GE harcamalarının beşte birini gerçekleştiren KOBİ'ler için Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) ile Visa işbirliğinde ilk fazı tamamlanan Akıllı KOBİ Platformu hizmete açıldı. KOBİ'lerin tüm ihtiyaçlarını tek bir noktadan karşılayabilecekleri bir dijitalleşme üssü olması hedeflenen platforma www.akillikobi.org.tr adresinden kullanım sağlanabilecek.



VERGİ KAPSAMINA ALINACAK

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, platformun önemini dile getirerek, iki yıl içinde dünyada dijital dönüşüm odaklı yatırım tutarının yaklaşık 2.3 trilyon dolar olmasının öngörüldüğünü söyledi. Varank, "Dijital dönüşümü hızlandırmak amacıyla KOBİ'lerimizin dijital dönüşüm harcamalarını vergi teşviki kapsamına alacağız. Platformdan faydalanmak isteyen işletmeleri önce uygunluk değerlendirme sürecine tabi tutacak, ardından dijitalleşme yol haritası çıkaracağız" dedi.

1,5 MİLYON ÜYEYE AÇIK

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, KOBİ'lerin Türkiye'nin bel kemiği, istihdamın ve büyümenin itici gücü, ekonomik ve sosyal kalkınmanın temel taşı olduğunu hatırlattı.

Hisarcıklıoğlu, KOBİ'lerin tüm işletmelerin yüzde 99,8'ini oluşturduğunu, 11,5 milyon istihdam sağladığını ve 5,8 trilyon TL ciro gerçekleştirdiğini altını çizdi. Pandemi ile birlikte artan dijitalleşme ihtiyacı ile KOBİ'lerin ticari hayatlarına devam etmekte zorlandığına dikkat çeken Hisarcıklıoğlu, platforma kayıtlı teknoloji tedarikçilerini 1,5 milyon üye ile buluşturmayı hedeflediklerini dile getirdi.

TÜM İHTİYAÇLAR TEK ELDEN

Visa Türkiye Genel Müdürü Merve Tezel ise pandemi sürecinin KOBİ'lerin dijitalleşmesini önemli bir ihtiyaç haline getirdiğini belirterek, "Akıllı KOBİ'nin, KOBİ'lerin tüm ihtiyaçlarını tek bir noktadan karşılayabilecekleri bir dijitalleşme üssü olmasını diliyorum" dedi.

İlk faza ilgi büyük

Akıllı KOBİ'nin Mayıs ayında duyurulan ilk fazından bu yana dijitalleşmeye yönelik ürün ve hizmet sunan 800'e yakın tedarikçi platforma kayıt oldu. Bu şirketlerin sunduğu bulut ve yapay zeka çözümleri, e-ihracat, sanal POS çözümleri, mobil geliştiriciler, veri analizi gibi hizmetler 12 ana kategoride toplam 80 başlık altında toplanıyor. KOBİ'ler bu ürün ve hizmetlere, tedarikçilerin sitelerine yönlendirilerek uygun ödeme koşullarıyla ulaşabiliyor.



Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank; Teknopark İstanbul ödülünü, İTO Başkanı Şekib Avdagic, Teknopark İstanbul Genel Müdürü Bilal Topçu ve İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Yücel Öğürlü'ye takdim etti.

52 PATENTLİ STARTUP İLE

teknopark
istanbul

Gelişen en iyi teknoloji bölgesi

Teknopark İstanbul, 'Gelişmekte Olan Teknoloji Geliştirme Bölgeleri'nde birincilik ödülüne layık görüldü. Teknopark İstanbul, ayrıca 52 patentli startup ile en fazla patent sahibi girişimciye ev sahipliği yapan teknopark unvanını aldı.

SAVUNMA Sanayii Başkanlığı ve İstanbul Ticaret Odası tarafından kurulan Teknopark İstanbul, başarılarıyla gururlandırıyor.

2020 PERFORMANS ENDEKSİ

Teknopark İstanbul, Teknoloji Geliştirme Bölgeleri (TGB) 2020 Yılı Performans Endeksi'nde, 5-10 yaş aralığında gelişmekte olan TGB'ler arasında birincilik ödülüne layık görüldü. Ödül, Bilişim Vadisi'nde düzenlenen 8. Ar-Ge ve Tasarım Merkezleri ile Teknoloji Geliştirme Bölgeleri Zirvesi'nde açıklandı. Zirve kapsamında Ar-Ge ve tasarım merkezleri için 10 kategoride 30, teknoparklar için de 4 kategoride 12 olmak üzere toplamda 42 ödül sahiplerini buldu. Teknoloji Geliştirme Bölgeleri 2020 yılı Performans Endeksi sonuçlarına göre, 5-10 yaş aralığında gelişmekte olan TGB'ler arasında



Teknopark İstanbul ile İstanbul Teknokent TGB ve Ege Teknopark TGB ilk üçte sıralandı.

EN FAZLA PATENTLİ GİRİŞİMCİ

Öte yandan, Patent Effect raporuna göre Teknopark İstanbul, 2020 yılı sonunda 52 patentli startup ile en fazla patent sahibi girişimciye

ev sahipliği yapan teknopark oldu. Raporla göre, 630 patentli startup firmanın 490'ı (yüzde 78) teknoparklarda faaliyet gösteriyor. En az 1 patent/faydalı model başvurusu ve tescilli olan, 2010 ve sonrasında kurulmuş startuplara ev sahipliği yapan teknoparklar analiz edildiğinde de Teknopark İstanbul, birinci sırada yer alıyor.

Teknoparklar

630 tane patentli startup firmanın (Patentpreneurs) 490 tanesi (%78) teknoparklarda yer almaktadır. En az 1 patent/faydalı model başvurusu ve tescilli olan, 2010 ve sonrasında kurulmuş startup firmalara (Patentpreneurs) ev sahipliği yapan teknoparklar analiz edildiğinde **TEKNOPARK İSTANBUL**'un birinci sırada yer aldığı görülmektedir.

Sıralama	Teknopark	Patentpreneurs Sayısı
1	Teknopark İstanbul	52
2	ODTÜ Teknokent	49
3	YTÜ Teknopark	41
4	İTÜ Anı Teknokent	37
5	Ulutek Teknopark	36
6	Gazi Teknopark	29
7	Bilkent Cyberpark	21
8	Teknopark Ankara	17
9	GOSB Teknopark	16
10	Hacettepe Teknokent	15
10	Teknopark İzmir	15
11	Ege Teknopark	14
11	Eskişehir Teknopark (ATAP)	14
12	Ankara Teknokent	13
12	Erciyes Teknopark	13
12	TÜBİTAK MARTEK	13
13	DEPARK	9
14	Konya Teknokent	8
15	Antalya Teknokent	6
15	Entertech	6
15	Kocaeli Üniv. Teknopark	6

260'tan fazla marka

- Teknopark İstanbul;
- 384 firma
- 2.468 proje
- 7.341 Ar-Ge mühendisi
- 260'tan fazla marka ve patent ile Türkiye'nin teknoloji geliştirme kapasitesine katkı sağlıyor.

BAUMA CTT RUSSIA 2022

Moskova / Rusya Federasyonu
24 - 27 MAYIS 2022

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



DOĞU AVRUPA VE KUZAY ASYA'NIN ÖNDE GELEN İNŞAAT PLATFORMU, RUSYA'NIN EN BÜYÜK İNŞAAT FUARI BAUMA CTT RUSYA'DA BULUŞALIM!

BAUMA CTT RUSSIA

- 55.000 m² sergileme alanı
- 19 ülkeden 603 katılımcı
- 55 ülkeden ve Rusya'nın 71 bölgesinden 22.726 ziyaretçi
- 22. kez düzenlenecek Rusya'nın en büyük inşaat endüstrisi fuarı
- Bauma fuarları zincirinde İstanbul Ticaret Odası organizasyonlarının başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemlerine ilişkin dosya masrafı ve bilgilendirme

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı	: 12 m ²
Katılım bedeli	: 6.720 TL/m ²



Akif Gönüllü / Çağrı Oluç / İdil Aslantaş

Tel : 0212 455 61 19 / 0212 455 61 05 / 0212 455 61 13
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : akif.gonulcu@ito.org.tr / cagri.oluc@ito.org.tr
idal.aslantas@ito.org.tr
444 0 486 | ito.org.tr | [itoturumsal](https://www.facebook.com/itoturumsal)

Sağlık turizminde kişiye özel hizmet

Türkiye'nin ilk 10 ayda sağlık turizminden elde ettiği gelir 704 milyon doları aştı. Sağlık turizmi, spor turizmi, ekoturizm, wellness (esenlik) gibi yüksek potansiyelli alanlarda daha kişiselleştirilmiş hizmet vermeyi hedefleyen Türkiye, daha fazla sağlık turisti çekmeyi planlıyor.

SAĞLIK turizmi, özellikle son yıllarda ülkelerin ekonomik sürdürülebilir kalkınmasını destekleyen ve rekabet gücünü artıran bir sektör olarak öne çıkıyor. Bu turizm çeşidi, getirisi, kârlılığı ve sürdürülebilirliğinin yanı sıra ülkenin medikal sektörünün durumu ve gelişmiş potansiyeli de göz önüne alındığında, Türkiye için hedef hizmet ihracatı sektörlerinden biri oldu. Bu nedenle sağlık turizmi, spor turizmi, ekoturizm, wellness gibi yüksek potansiyelli alanlarda daha kişiselleştirilmiş modeller oluşturulması, daha fazla sağlık turisti çekilmesi ve gelir elde edilmesi hedefleniyor.

704 MİLYON DOLAR

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) verilerine göre, bu yılın 10 aylık döneminde tedavi amacıyla Türkiye'yi ziyaret eden turist sayısı 370 bin 335 olurken, elde edilen gelir 704 milyon 261 bin 29 doları buldu. Sağlık Bakanlığı verilerine göre, yılın 10 aylık döneminde Türkiye'yi ziyaret eden yabancı hasta sayısı 718 bin 164 olarak kayıtlara geçti. Sağlık turizmi gelirlerine ilişkin TÜİK tarafından sunulan istatistikler, sınır kapılarında yapılan anketler yoluyla belirlenmesinden dolayı mevcut hasta sayısının tamamını göstermiyor.

TERCİH EDİLEN BRANŞLAR

Sağlık turizminde turist başı harcama yaklaşık bin 900 dolar olarak kayıtlara geçerken, bu rakamın aslında 10 bin dolar seviyesine yaklaştığı tahmin ediliyor. Sağlık hizmeti almak üzere Türkiye'ye gelen turistler tarafından en çok tercih edilen alanlar ise estetik/ saç ekimi, kalp cerrahisi,



ortopedi, onkoloji ve tüp bebek tedavisi.

HEDEF ALANLAR

Türkiye'nin yakın coğrafyasındaki Avrupa'nın yaşlanan nüfusu da göz önünde bulundurulduğunda, sağlık turizminin diğer önemli dallarından olan yaşlı bakım hizmetleri ve termal / esenlik turizmi gibi alanlarda da gelecek dönemde talep artışı bekleniyor. Türkiye'nin kaynakları bu çerçevede dikkate alındığında, bu alanlarda önemli bir potansiyel olduğu belirtiliyor. Bakanlık tarafından bu alanlara dönük çalışmalar da yürütülüyor. Ayrıca küresel sağlık turizmi piyasasından Türkiye'nin aldığı payın artırılması amacıyla sektörden gelen talepler doğrultusunda mevcut desteklerin güncellenmesi ve yeni destek oluşturulmasına yönelik çalışmalar sürdürülüyor.

VİZE KOLAYLIĞI

Sağlık turisti akışının ve sağlık hizmetleri ihracatının sürdürülebilir şekilde artırılabilmesi için sağlık hizmeti almak üzere yurt dışından gelen uluslararası hastalara vize kolaylığı sağlanması amacıyla Ticaret Bakanlığı ve Dışişleri Bakanlığı arasında ekim ayında protokol imzalanmıştı. Protokol, sağlık vizesi başvurularının aralık ayı içinde Hizmet İhracatçıları Birliği tarafından kabulüne ilişkin gerekli teknik ve organizasyonel çalışmalar devam ediyor.

Destek alanları

Tercümanlık
Hasta ulaşımı
Ürün, hizmet, marka tescil-koruma
Belgelendirme
Danışmanlık
Acente komisyon
Bireysel fuar katılımı
Milli fuar katılımı ve tanıtım
Reklam, tanıtım ve pazarlama
Yurt dışı birim
Alım heyeti/ticaret heyeti
Yurt içi tanıtım ve eğitim



Polonyalı raylı araç üreticisi Türk tedarikçileri için geldi

İstanbul Ticaret Odası Yan Sanayi Borsası'nın (YSB) düzenlediği 'Tedarikçi Günleri'nde, raylı araçlar alanında faaliyet gösteren Polonyalı Stadler Polska firmasının yetkilileri, yan sanayici KOBİ'lerle bir araya geldi.

BARIŞ CABACI

İSTANBUL Ticaret Odası Yan Sanayi Borsası'nın düzenlediği 'Tedarikçi Günleri, yerli ve yabancı ana sanayicilerle Türkiye'nin yan sanayi firmalarını buluşturarak, aralarında güçlü bağlar kurulmasına ve her iki taraf için de müşteri portföylerinin geliştirilmesine fırsat sunuyor.

31 yıldır KOBİ'lerin dünya devi firmalara tedarikçi olmasını sağlayan Borsa'nın geçen haftaki konugu, Polonya menşeli Stadler Polska firması oldu. Stadler Polska yetkilileri, raylı sistem parçaları

alım için İTO Yan Sanayi Borsası'nın kapısını çalarak, Türk KOBİ'lerle aynı masaya oturdu.

Raylı araçlar alanında faaliyet gösteren Polonya'nın küresel şirketi Stadler Polska, ABD ve Rusya dahil 10'dan



fazla ülkede faaliyet gösteriyor. Stadler Polska; üretim tesisleri, bin 200 çalışanı ve 2020 yılındaki 380 milyon Euro tutarında cirosu ile global bir şirket.

Helal üründe hacim 7 trilyon dolar



DÜNYA ticareti geliştikçe ve pazara giren üretici sayısı arttıkça, tüketicileri, satın aldıkları ürünlerin helal olduğuna ilişkin bilgilendiren sertifikalara olan talep de artıyor. Gıda, kozmetik, ilaç, finans, turizm gibi alanları kapsayan 'helal sertifikası' çalışmaları, pazarın büyüklüğü nedeniyle Batılı standart ve belgelendirme kuruluşlarının da dikkatini çekiyor. Dünya Helal Birliği Başkanı Ahmet Gelir, helal pazarının dünyada 7 trilyon dolara ulaştığını belirtti. Helal standardına ilişkin ilk çalışmaların 2000'li yıllarda başladığını kaydeden Gelir, şu bilgiyi verdi: "İlk defa Malezya, Endonezya ve Uzak Doğu'da gıdalarda güvenliği sağlamak için yapılan çalışmalar, Türkiye'nin de sahaya inmesi ile farklı bir ivme kazandı. Başta gıda olmak üzere kozmetik, kimyasal ve temizlik ürünleri, tarım ürünleri, enerji, turizm, finans gibi birçok alanda varız."

HELAL ZİRVESİ 25-28 KASIM'DA

Türkiye helal ürün pazarından yaklaşık 100 milyar dolarlık pay alıyor. Yakın zamanda bu payın 200 milyar dolara çıkarılması öngörülüyor. Helal pazar payının artması için '7'nci Dünya Helal Zirvesi' ve '8'inci İslam İşbirliği Teşkilatı Helal Expo' organizasyonu, 25-28 Kasım'da İstanbul'da gerçekleştirilecek.



İHALE İLANI

İhale Makamı	İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu
İşin Adı	İstanbul Ticaret Odası Eminönü Kampüs Binası Betonarme İnşaatı Yüklenimi İşi
İşin Yeri	Ragıp Gümüş Pala Caddesi, No:14 (371 Ada, 10 Parsel), Eminönü, Fatih, İstanbul
İşin Kapsamı	Mülkiyeti İstanbul Ticaret Odası'na ait olan İstanbul Ticaret Üniversitesi Eminönü kampüsü binasının kaba inşaatı ve izolasyon işlerinin yapılmasıdır.
İşin Süresi	120 Gün
Son Teklif Verme Tarihi ve Saati	07 Aralık 2021, Saat 17:00
İhale Dosyası Bedeli	3.000 TL
Teklif Dosyasının Teslim Yeri	İstanbul Ticaret Odası Ana Binası, Zemin Kat, Evrak Kabul, Reşadiye Caddesi, 34112, Eminönü, Fatih, İstanbul.
İhale Dosyası Konusunda İrtibat	Yusuf Özcan, yusuf.ozcan@ito.org.tr, 02124556458 Murat Özel, murat.ozel@ito.org.tr, 02124556457

DEKORATİF AYDINLATMA VE AKILLI BİNA TEKNOLOJİLERİ LIGHT + BUILDING FUARI'NDA YERİNİ ALIYOR

LIGHT + BUILDING 2022

- Dünyanın lider aydınlatma ve yapı teknolojileri fuarı
- 55 ülkeden 2717 katılımcı
- 117 ülkeden 220.864 ziyaretçi
- 10 ayrı ihtisas salonunda yaklaşık 260.000 m2 sergileme alanı
- Dekoratif Aydınlatma ve Akıllı Bina Teknolojileri ihtisas alanlarında Türkiye milli katılımı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye milli iştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BEDELİ

Minimum stant alanı : 12 m²
Katılım bedeli : 5.760 TL / m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Akif Gönülcü / Gülin Gürsoy / Sibel Tayanc

Tel : 0212 455 61 19 / 455 61 17 / 455 61 11

E-Posta : akif.gonulcu@ito.org.tr / gul.gursoy@ito.org.tr / sibel.tayanc@ito.org.tr

GSM : 0530 931 31 08 / 0530 151 42 33 / 0530 664 86 18

444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [t](#) [w](#) [f](#) [i](#) [c](#) [o](#) /itokurumsal

TİCARET'te TV stüdyosu yenileniyor



İstanbul Ticaret Üniversitesi İletişim Fakültesi'ni farklı kılan unsurlardan biri de TV stüdyosu ile eğitim vermesi. TV stüdyosu, İstanbul Ticaret Odası'nın desteği ile baştan sona yenileniyor. 250 metrekarelik stüdyonun modern donanımı için çalışmalar başladı.



HAMİT KARDAŞ

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi'nde çok amaçlı ve farklı temalara uygun yapılara ev sahipliği yapacak yepyeni bir televizyon stüdyosu, öğrencilerin ve üniversitenin kullanımına açılıyor.

İletişim Fakültesi'nin uygulama alanlarından biri olan ve öğrencilerin hem dersleri hem de TİCARET İletişim Medya Merkezi (TİMM) çatısı altında yürüttükleri faaliyetler kapsamında kullandıkları 250 metrekarelik televizyon stüdyosu, İstanbul Ticaret Odası'nın desteğiyle yenileniyor.

YENİ PROGRAM TURLERİ

Öğrencilerin geliştirdiği

program türleri, üniversitenin ihtiyaçları ve çağın trendleri göz önünde bulundurularak tasarlanan ve tümüyle modüler olması hedeflenen proje tamamlandığında; yeşil, siyah ve beyaz sonsuz fon alanları, haber-tartışma ve müzik-eğlence dekorları, online etkinlikler alanı, çok amaçlı alan ve mobilyalar ile bunların içinde kullanılacak yedi adet büyük ekran televizyon kullanıma hazır hale gelecek.

BU YIL TAMAMLANACAK

Yakın geçmişte İletişim Fakültesi'nin bünyesine katılan kamera ve aksesuarları ile post prodüksiyon bilgisayarlarından sonra stüdyonun da

yenilenmesiyle çok sayıda ve farklı türde içeriğin üretilmesi hedefleniyor. İlk olarak granit zemin kaplama işinin başlatıldığı projenin, içinde bulunduğumuz eğitim dönemi bitmeden tamamlanması planlanıyor.

STÜDYO ETKİNLİKLERİ

İletişim Fakültesi stüdyosu bir yandan yenilenirken, bir yandan da çeşitli etkinliklere ev sahipliği yapıyor. Fakülte tarafından gerçekleştirilen Sinema, Dizi, Reklam, Klip Çekimleri Tekniği Workshop Sinema Etkinliği, Metin Kuru ve İlker Özkap'ın katılımıyla İstanbul Ticaret Üniversitesi TV stüdyosunda gerçekleştirildi.

Radıo yayınları yakında

İletişim Fakültesi, yeni dönemde çok sayıda yenilik de gerçekleştiriyor. Öğrenci uygulama dergisi İtalik ve gazetesi Haber Postası, öğrencilerin katkılarıyla yayını sürdürürken, internet üzerinden yayın yapması planlanan radyo için de önemli adımlar atıldı. İletişim Fakültesi bünyesinde ve öğrencilerin uygulama radyosu görevi görecektir radyo, yakın bir zamanda yayına başlayacak.

ALTIN USTASI yetiştirecekler

İSTANBUL

Ticaret Üniversitesi, kuyum sektörüne kalifiye eleman yetiştirilecek sertifika programı için Cevherun Kuyumculuk ile işbirliği protokolü imzaladı. Sütüce Yerleşkesi'nde gerçekleştirilen imza törenine Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Abdül Halim Zaim, Cevherun Kuyumculuk Kurucusu Cevat Genç ve TİCARET akademisyenlerinden Doç. Dr. Hanifi Parlar katıldı.



parmaklarını geçmiyor. Bu özel mesleğin kaybolmaması adına gösterdiğimiz çabada bu imza töreni daha da değerli. Bu eğitim sayesinde

sektörde yaşanan kalifiye eleman sorunu önemli ölçüde çözüleceği için mutlu ve heyecanlıyız" diye konuştu.

96 SAATLİK EĞİTİM

İstanbul Ticaret Üniversitesi ve Cevherun Kuyumculuk arasında imzalanan protokole göre, katılımcılar bir kurs gününde 8 saat, bir ayda toplam 96 saat eğitim programı sonucunda TİCARET'ten sertifika almaya hak kazanacak.

USTA SAYISI ÇOK AZ

Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Abdül Halim Zaim, "Bu işbirliği ile dünya çapında markalaşmaya katkı sağlayarak sektöre de yetmişmiş eleman kazandırmaktan memnuniyet duyuyoruz" dedi. Cevherun Kuyumculuk Kurucusu Cevat Genç ise markalarının 'yetenek okulu' anlamına da geldiğini belirterek, "Türkiye'de 24 ayar altın işleme ustası bir elin



TİMM web sitesi yayında

İstanbul Ticaret Üniversitesi İletişim Fakültesi öğrenci uygulama birimlerinden TİCARET İletişim ve Medya Merkezi (TİMM), yeni web sitesi üzerinden yayına başladı. TİMM bünyesinde yer alan birimlerde yapılan öğrenci uygulamaları ve buna dair haberlerin yer aldığı yeni web sitesine <https://timmm.ticaret.edu.tr> adresinden erişim sağlanıyor.



İSTANBUL TİCARET ÜNİVERSİTESİ
SÜREKLİ EĞİTİM MERKEZİ

Genel İngilizce A1-A2

**Kurs
Kayıtlarımız
Devam
Ediyor**

Geleceğe hazır olmak için ilk adımı şimdi at!

İstanbul Ticaret Üniversitesi İngilizce Programı dünyanın en büyük eğitim çözümleri şirketi Pearson tarafından, uluslararası tanınırlığa sahip kalite güvencesi olan akreditasyona sahiptir.

ÜCRET	EĞİTİM TÜRÜ	SAAT	İNDİRİM
960 ₺	Online	72 Saat 12 Hafta	%20*

**GELECEĞE
DEĞER**

sem.ticaret.edu.tr

* Sorularınız için uyulidiz@ticaret.edu.tr irtibata geçebilirsiniz.

* İndirim İstanbul Ticaret Üniversitesi öğrencisi, mezunu ve personellerine uygulanmaktadır.
** Eğitimler 19:30-21:15 saatleri arasında yapılacaktır.
***Talebe göre gün ve saatler değişiklik gösterebilir.

**İSTANBUL TİCARET
ÜNİVERSİTESİ**



Değişen aile şirketi bireyleri

Bir dostumuzun ricası üzerine 32 yaşındaki hanımefendi danışmamıza tanıştık. Psikolojik pandeminin, duygu dünyamızda tetiklediği ruhsal sorunların kişi, aile ve çevre üzerindeki etkisini anlamamıza yardımcı olacaktır düşüncesiyle ilginç hikâyesinden bir kesiti paylaşmak isterim.

Hatırı sayılan bir işletmeye sahip olan ailenin kızı, aile şirketinin kuruluş yıllarında büyüdüğü için zor bir çocukluk geçirmiş. Baba sürekli işte ve yoğun olduğundan dolayı anne de destek vermek için çoğu zaman yeni kurulan atölyedeymiş. Evin işlerini ve özellikle de kardeşinin bakımını danışmamız üstlenmiş. Geleneksel aile kültürünün ve değerlerinin benimsendiği ailede rol dağılımı olarak babanın otoritesi, annenin denge ve arabulucu özelliği, evin ilk evladının kendisinden beklenenleri yerine getirmesi, ablasından dört yaş küçük ve çok rahat yetişirilen erkek kardeşin ise tüm isteklerine cevap verilmesi söz konusu olmuş. Danışmamız, çocukluk yıllarından itibaren aile işletmesinin içinde yer almış, atölyede çalışmış. Evin ve aile şirketinin yoğun gündemi arasında zorlukla liseyi bitirmiş, üniversite sınavına girmiş, ancak arzu ettiği sonucu alamadığından çok istediği mimarlığı okuyamamış. Açıkta işletme okuyarak lisans eğitimini tamamlamış.

Aile şirketi, zaman içinde hızla gelişerek büyümüş, 30 yıllık bir kurum olarak üretim tesisleri yanında pazarlama ve özellikle ihracat konusunda çok önemli mesafeler almış. Babanın üst yönetimindeki kurumda; danışmamız finans sorumlusu, kardeşi ise pazarlamadan sorumlu kişiler olarak işlerini yürütmüş. Ancak pandemiyle birlikte giderek derinleşen sorunlar nedeniyle önce aile içi ilişkiler, sonra da işler hızla kötüye gitmeye başladı. Bu hassas dönüştümü danışmamızın dilinden aktaralım:

Bu aileye ne oldu?

“...Aslında daha önce de annemle babamın bazı sorunları vardı, tartışmaları oluyordu. Ama bir şekilde uzlaşıyorlardı. Sanki nazar değmiş gibi her şey geriye gitmeye başladı. Babamın otoritesi, evde annemden, iş yerinde kardeşimden dolayı tamamen kayboldu. Her zaman son sözü söyleyen kişi, daha az konuşuyor, çabuk küsüyor, iletişimden kaçıyor, durmadan belgesel izliyor. Daha 57 yaşında ama hayattan kopmuş gibi. Sitede yürümek dışında bir sosyal etkinliği yok. Yoğun iş hayatında bir ömre birkaç ömür sığdırdı babam, ben buna şahidim. Tam bunların keyfini çıkaracakken köşesine çekildi sanki.

Bütün çabalarına rağmen kardeşim ve annem adeta el ele verip babamın kararlarını eleştiriyorlar. Babamla ben harcamaları azaltalım diye uğraşırken, annem ve kardeşim, dünya ile yarışır gibi harcama içindeler. İşin içinde yetişmeyen ve yeterli bir eğitim almayan kardeşim, kurumda çalışıyor ama babamla ve yöneticilerle geçinemiyor. Lider olmak istiyor ama iş yapmak istemiyor, danışmadığı için durmadan yanlışlar yapıyor. Daha da önemlisi, kimseyi dinlemiyor ve maddi isteklerinin sonu gelmiyor. Babamı çok yoruyor, zorluyor ve üzüyor.

Ben, çok çalıştığımız, babamı kapılarda beklediğimiz, eski ayakkabı ile okula gittiğimiz, annemle birlikte atölyede temizlik yaptığımız, maddiyatın bizi değiştirmedeği günlerimizi özleyorum. Şimdi her şeyim var ama mutlu değiliz hem de hiç...”

Aile değerleri korur

Gerek ailede gerekse iş ortamında hayat ve ilişki kalitesinin giderek düştüğü bu olay, bir kez daha gösteriyor ki, aile şirketlerinde yeni kuşakların yetiştirilmesi özel bir önem vermek gerekir. Çocuklara daha anne kamundayken başlamak suretiyle zaman ayırmak önemli. Çocuk ve gençlerin, ailenin değerleriyle yetişmesi, kültürünü benimsemesi, gelecekte alacakları roller bakımından değerli.

Ailenin işletmesi, gençler için mutlak iş kapısı olmamalı. Gençlerin işin içinde yetişmeleri, iyi bir eğitim almaları, aile değerlerine aşına olmaları için özel bir çaba gösterilmesi ve mümkün olduğunca aile işinden önce başka bir kurumda bir süre çalışmaları sağlanmalı.

Kuşkusuz işletmenin gelişmesi, büyümesi önemli bir başarı. Ancak çok önemli emeklerle kurulan ve gelişen aile işletmesinin, yeni kuşaklarda sürdürülebilmesi daha da önemli. Bunun için işletmenin kurumsal bir alt yapıya sahip olması, aile ve kurumda katılımcı bir liderlik otoritesinin sürdürülmesi, aile şirketi anayasasının hazırlanması, kurumun esas iştiğal konusuyla ilgili çabalar kadar gerekli ve ihmal edilmemeli.



IWEK'te 3 Türk iş kadınına ödül

Kadın girişimciliğini teşvik eden ve 40 milyar dolarlık ekonomi oluşturan Uluslararası Kadın Girişimciler Yarışması'nda (IWEK) Türkiye'ye üç ödül geldi. İstanbul Ticaret Odası'nın önerisiyle Prof. Dr. Dilek Kazan, Nehir Boyacıoğlu ve Müberra Eresin ödüle layık görüldü.

İSTANBUL Ticaret Odası'nın 2015 yılında dahil olduğu IWEK Uluslararası Kadın Girişimciler Yarışması tarafından her yıl gerçekleştirilen Yıllık Konferans ve Ödül Töreni, Covid-19 nedeniyle geçen yıl olduğu gibi bu yıl da online olarak yapıldı. Başarılı kadın girişimciler arasında küresel bir iş ağı oluşturmak amacıyla kurulan ve 40 milyar dolarlık ekonomik büyüklüğe ulaşan IWEK Ağ'ındaki yarışmada, 35 başarılı kadın girişimci ödüllendirildi. Ödül alanlar arasında İstanbul Ticaret Odası'nın aday gösterdiği üç iş kadını da yer aldı. BacPolyZyme Genel Müdürü ve Kurucusu Prof. Dr. Dilek Kazan, Vahaa.co Kurucusu Nehir Boyacıoğlu ve Eresin Otelleri Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve Türkiye Otelciler Birliği (TÜROB) Başkanı Müberra Eresin ödüle layık görüldü.

BİRBİRİMİZİ DESTEKLEYELİM

İki gün süren etkinliklerin açılışında konuşan IWEK Yönetim Kurulu Başkanı Ruth A. Davis, “Her türlü zorluğa rağmen bu olağanüstü dönemde kadın girişimciler olarak birbirimizi destekleyerek, ticaretimizi birlikte arttıracız. IWEK gibi çok uluslu birliklerin önemi böyle dönemlerde daha iyi anlaşılıyor. Önümüzdeki sene konferansımızı yüz yüze gerçekleştirmek istiyoruz” dedi.



Prof. Dr. Dilek Kazan



Müberra Eresin



Nehir Boyacıoğlu



HAYATTA KALMAKTAN BÜYÜMEYE

“İş hayatı için oldukça zorlu olan pandemi sürecini en kısa sürede birlikte atlatacağız” mesajını veren Ürdün Prensesi Nuur Asem, iş hayatında yaşanan olumsuz etkilerin ancak tecrübe paylaşımıyla aşılabileceğini, IWEK Konferansı'nın da bu gözle takip edilmesi gerektiğini belirtti. IWEK Başkanı Ibukun Awosika ise açılış konuşmasında şunları söyledi: “IWEK olarak konferansın temasını ‘Hayatta Kalmaktan Büyümeye’ olarak belirledik. Bu dönemde sevdiğimiz ve şirketlerimizi büyütme değil, korumaya yönelik çalıştık. Sektör itibarıyla gerekli fırsatları doğru değerlendirenler ise işlerini büyüterek yollarına devam ediyor. Bu

yüzden birlikte hareket ederek birlikte büyümemiz gerekiyor.”

İHRACATTAKİ PAYINI ARTIRALIM

Dünya Ticaret Örgütü (DTÖ) Genel Direktörü Dr. Ngozi Okonji-Iweala, “Bu makamda bulunan ilk kadın ve ilk Afrikalı olmak beni ayrıca gururlandırıyor” dedi. Okonji-Iweala, şöyle konuştu: “Kadın girişimcilerin genel yapısına baktığımızda, ağırlıklı olarak küçük-orta ölçekli şirketler halinde kümelandıklarını görüyoruz. Salgın ve sonrasında uluslararası ticarete meydana gelen durgunluk, tüm ekonomileri derinden etkiledi. İç pazarlarda yaşanan durgunluktan çıkmanın yolu da ihracattan ve ileri düzeyde organizasyondan geçiyor.”

Kadın girişimcilerin uluslararası pazara katılımının sınırlı olduğunu belirten Okonji-Iweala, “DTÖ olarak gerçekleştirdiğimiz çalışmalarda kadın girişimciler ihracat mevzuatını bilmemekten, desteklerden yararlanamamaktan, ihracat yapmaları halinde başarısız olmaktan korktuklarını dile getiriyorlar. İşte, IWEK gibi organizasyonlar bunun için çok önemli” diye konuştu.

NASIL BAŞARDILAR

● **Prof. Dr. Dilek Kazan-BacPolyZyme:** Marmara Üniversitesi Mühendislik Fakültesi Biyomühendislik Bölümü Öğretim Üyesi Prof. Dr. Dilek Kazan, farklı ulusal ve uluslararası proje ve araştırma faaliyetlerinden edindiği bilgi birikimini ticarileştirmek için Dr. Orkun Pinar ile Teknopark İstanbul'da BacPolyZyme Biyomühendislik şirketini kurdu. Sürdürülebilir çevre, toplum ve ekonominin yaratılmasına katkıda bulunmak için yeşil kimya yaklaşımı içinde biyoproses mühendisliği araçlarıyla araştırma temelli faaliyetler gerçekleştiren Bacpolyzyme, başta tarım ve gıda endüstrisi olmak üzere farklı endüstriyel atıklardan biyo-tabanlı malzemeler üretiyor. BacPolyZyme, ‘Gelin birlikte sürdürülebilir bir dünya yaratalım’ sloganı ile yola çıktı.

● **Müberra Eresin-Eresin Otelleri:** Müberra Eresin, Marmara Üniversitesi İktisadi İdari Bilimler’de okurken çalışma hayatına başlayıp Eresin Hotels Taxim&Premier’de muhasebe, ön büro, rezervasyon departmanlarında görev aldı. Eresin, mezun olduktan sonra 1989 yılında yabancı dil ve otelcilik üzerine eğitimine devam etmek için İngiltere’ye gitti. 1993 yılında İstanbul’a

dönen Eresin, birçok üst düzey görevi üstlendi. 2008’den beri Eresin Otelleri’nin Genel Müdürü olan Müberra Eresin, aynı zamanda Eresin Turizm’in Başkan Yardımcılığı, Türkiye Turizm Tanıtım ve Geliştirme Ajansı İcra Kurulu Üyeliği ve Türkiye Otelciler Birliği (TÜROB) Başkanlığı görevlerini de sürdürüyor.

● **Nehir Boyacıoğlu-Vahaa.co:** İklim değişikliği ve giderek artan şehirli nüfus ile birlikte şehir tarımının önemini vurgulayan Vahaa, sürdürülebilir bir gelecek vizyonu ile yola çıktı. “Evimizde yaptığımız hobi tarımının önemini pandemi ile de birlikte daha iyi anladık ve şehirdekilerin şimdi ve gelecekte kendi yiyeceklerini yetiştirebilmesinin yolunu aradık” diyen Vahaa.co Kurucusu Nehir Boyacıoğlu, şunları söyledi: “Tüm sorunların en büyüğü olarak gördüğümüz gıda güvenliği ve insanların kendi kendine yetebilmesi vizyonu ile topraklı tarım ve IoT teknolojisini birleştirip bir ‘kişisel tarım ekosistemi’ ürettik. Böylece hiçbir tarım bilgisine sahip olmayan biri bile mobil uygulama entegrasyonlu otomatik ışıklandırma ve sulamaya sahip akıllı bahçeler ile ilk günden kendi meyve ve sebzelerini yetiştirebiliyor.”

IWEK'te neler yapıldı?

- 460 başarılı kadın girişimci ödüllendirildi.
- 205 bin 416 kişi istihdam ediliyor.
- Toplam 40 milyar doların üzerinde ciro yapıldı.
- 47 ülkeden katılımcı bulunuyor.

PSI 2022

Düsseldorf - Almanya
11 - 13 OCAK 2022

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



AVRUPA'NIN PROMOSYON ÜRÜNLERİ FUARINDA YERİNİZİ ALIN

- Avrupa'nın en büyük ve etkin promosyon ürünleri fuarlarından
- 3 ayrı salonda yaklaşık 40.000 m² sergileme alanı
- 35 ülkeden 720 katılımcı
- 81 ülkeden 16.367 ziyaretçi
- 59.kez düzenlenecek PSI'nın her yıl yükselen ziyaretçi grafiği
- Promosyon sektörünün uluslararası enstitüsü PSI (Promotion Product Service Industry) nın 6.000 uluslararası üreticisi, ithalatçısı ve distribütörü ile buluşma imkanı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye milli iştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Minimum Stant Alanı : 9m²
Katılım Bedeli : 5.952 TL/m²



Çiğdem Terzi Esendemir / Pelin Karamahmutoglu / Esra Avcıoğlu

Tel : 0212 455 61 03 / 0212 455 65 06 / 0212 455 61 10
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26

E-Posta : cigdemit@ito.org.tr / pelin.karamahmutoglu@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal

CUBE INCUBATION

2 ayda, 7 girişimci 475 milyon TL değerleme üzerinden yatırım aldı

TÜRKİYE'nin yüksek teknoloji merkezi Teknopark İstanbul'un Kuluçka Merkezi Cube Incubation, girişim ekosistemine, özel proje ve çalışmalarıyla ev sahipliği yaptığı girişimlerin başarılarıyla katkı sunmaya devam ediyor. Eylül ayında 100 milyon TL'lik dev yatırımla açılan Cube Incubation'da faaliyet gösteren 7 derin teknoloji girişimi, toplamda 475 milyon TL değerleme üzerinden yatırım aldı. startups.watch'un hazırladığı Türkiye Girişim Ekosistemi 2021

3. çeyrek raporuna göre fonlanan dikeyler arasında derin teknoloji girişimlerinin ikinci sıraya yükseldiğini görmekten ve son iki ayda Cube Incubation girişimcilerinin aldığı yatırımlardan dolayı gururlandıklarını ifade eden Teknopark İstanbul Genel Müdürü Bilal Topçu, şu değerlendirmelerde bulundu: "Teknopark İstanbul olarak girişimciliği ilerlemenin ve kalkınmanın lokomotifleri olarak görüyoruz. Bu sebeple girişimcileri desteklemeye, onları anlamaya,

ihtiyaçlarını gidermeye odaklanıyoruz. Derin teknoloji raporumuzla mevcut durumu tespit edip gerekli altyapıları kurmaya odaklandık. Bugün 7 girişimcimizin elde ettiği bu yatırım başarısında katkımızın olmasından büyük bir gurur duyuyoruz. Çünkü biliyoruz ki, derin teknoloji girişimcileri zaten halihazırda sunduğumuz teknik altyapı, atölye ve laboratuvarlar

sayesinde ürünlerini rahatlıkla geliştiriyorlar. Mentorluk programlarımız, yatırımcı buluşmalarımız, yeni hızlandırma programlarımız ve destek ofislerimizle derin teknoloji girişimcilerinin finansmana erişim ihtiyaçlarını çözmek için çalışmaya devam edeceğiz."



Formula 1 tipi yerli otomobil

SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul Kuluçka Merkezi (Cube Incubation) girişimcilerinden Yasin Çoğan, şehir trafiğinde kullanılabilecek Formula 1 tipi yerli süper otomobil üretti. Test sürüşleri devam eden otomobil için iki sistem geliştiren Çoğan, Teknopark İstanbul'un desteği ile bu sistemlerin uluslararası patent başvurularını yaptı. İstanbul Ticaret'in sorularını Yasin Çoğan cevapladı.

OTOMOBİL TUTKUSU

Kendinizi tanıtır mısınız?

Lisedeyken bir otomobil prototipi üretmiştim. Kardeşimle mahallelerin arasında onunla gezerdik. Babam Antalya oto sanayiden çıkma parçaları toplar, getirirdi. Uçak tasarımı da yapmıştım ama parça tedarik edemedim. Liseden sonra üniversite okumadım ve oto tamir servisinde çalışmayı seçtim. Çalıştığım servise yarış otoları, ralli araçları gelirdi.

30 YIL ÖNCEKİ YARIŞLAR

30 yıl önce ralli araçları nereden geliyordu?

Antalya'da 1990'ların başında yerel pist yarışları, ralli, off road gibi etkinlikler düzenleniyordu. Arızalanan yarış arabalarını benim çalıştığım servise getirirlerdi. İthalat yoluyla dahi tedarik edemedikleri, zor bulunan parçalara ihtiyaçları vardı. Ben bu parçaları üretebiliyordum.

GÖRDÜĞÜMÜ TASARLARIM

Ralli araçlarına parça mı ürettiniz?

Gördüğüm bir aksamı ayrıntısıyla çizbildiğim için tasarımı da yapabiliyordum. Modifiye parça üretimi yaparken motor sporları çok ilgimi çekmeye başladı, otomobiller de... Ustalarım bu yeteneğimin farkında olarak beni destekliyorlardı.

TAK-ÇIKAR PARÇALAR

Hangi parçaları modifiye ediyordunuz?

BMW 320 otomobillerin bazı parçalarını, Mitsubishi ve Subaru Impreza'nın rallilerde kullanılan otomobillerinin jantlarını, direksiyonlarını modifiye ediyordum. Tak-çıkara aparatları, karbon koltukları yapıyordum.

HIZLI MOTOR İSTEDİLER

Ralliler sizden ne talep ediyordu?

Sürücüler, araçlarının daha hızlı olmasını istiyordu. Bir yarış arabasının nasıl hızlandırılacağı üzerinde çalışıp, onu da yaptım. Zamanla yarış arabalarını tümüyle modifiye edebilmeye başladım. Böylece kısa sürede tanındım, yarış arabaları ile ilgili her türlü talep bana geliyordu. Talepleri karşılayabilmek için kendime ait bir oto tamir servisi kurdum.

TAM MODİFİKASYON

Tam modifikasyon zor mudur? Bir motoru başka bir araca takıp

çalıştırabilmek, ekstradan hız kazandırabilmek son derece zorlu, çoğunluk için imkansız bir süreçtir. Ralli araçlarına ekstra hız kazanmaları için daha büyük motorlar monte ediyordum. Kafamda hep bir yarış otomobilini yeni baştan üretme fikri vardı. Biraz para kazanmaya başlayınca kendi yarış arabamı üretmek için kolları sıvadım.

ÖZEL ÜRETİM

Süper otomobiliniz hangi aşamada? Aracın prototipi üzerinde



Yasin Çoğan

teknopark istanbul

MİLLİ SANAYİ İÇİN GÖREVDE

158



geliştirme çalışmalarımız devam ediyor. 2022 yılı sonunda yapacağımız lansmanın ardından yf1-v8 kodu ile satışa sunmayı hedefliyoruz. Aero parçaların, ön ve arka kanatların karbon kaplama ile tamamlanacağı aracımız belli bir modelde seri üretilecek. Bu otomobilleri şehir trafiğinde görmek heyecan verici olacak.

KOENIGSEGG'İN YOLUNDA

Dünyada sizinkine benzer bir üretim hikayesi var mı?

İsviçreli Koenigsegg, 1990'lı yıllarda, tıpkı benim gibi kendi tasarımı olan yarış arabalarını üretmeye başlamış. Fuarlarda araçlarını sergiledikçe adı duyulmuş. Daha sonra da fabrikasını kurmuş. Benim hikâyemde eşim ve çocuklarım en büyük yardımcılarım.

MOTORU DA YERLİ OLACAK

Otomobiliniz ne kadar yerli?

Motoru hariç her bir parçası yerli ve tasarımı da bana ait. Zor kısmını geçtim, yerli motor tasarımı ve üretimi daha kolay bir süreç olacak ümidindeyim. Bunun için sermayeye ihtiyacımız var.

TÜRKİYE DE YAPABİLİR

Bu süreçte destek gördünüz mü?

Teknopark İstanbul'un desteği ile Sanayi ve Teknoloji Bakanımız Mustafa Varank'a bir tanıtım e-maili gönderdim. Bakan Bey çok beğenince KOSGEB, bizimle iletişime geçti, kurula sunum yaptık ve kararlarını bekliyoruz. Bu benim değil, bizim, Türkiye'nin projesi. Yabancılar yapıyorsa, Türkiye de yapabilir.

SIAL CHINA 2022

ŞANHAY - ÇİN HALK CUMHURİYETİ

18 - 20 Mayıs 2022

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

- Gıda
- İçecek

ASYA'NIN EN BÜYÜK GIDA FUARLARINDAN SIAL CHINA 2022'DE 100.000'DEN FAZLA PROFESYONELLE TANIŞIN!

SIAL CHINA 2022

- 200.000 m² sergileme alanı
- 4.500 katılımcı
- 123.000 profesyonel ziyaretçi
- Türkiye Milli İştiraki'nin 2012 yılından itibaren yükselen başarısı
- İstatistiksel olarak katılımcı firmaların %90'ın üzerinde memnuniyeti

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BEDELİ

Minimum Stant Alanı : 12 m²

Katılım Bedeli : 9.120 TL / m²

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

Gülün Gürsoy | Özlem Kılıç | Şeyma Pekcan

Tel : (0212) 455 61 17 | (0212) 455 65 12 | (0212) 455 61 07
GSM : (0530) 151 42 33 | (0530) 050 61 63 | (0542) 421 82 85
E-Posta : gulun.gursoy@ito.org.tr | ozlem.kilic@ito.org.tr | seyma.pekcan@ito.org.tr

GSM : (0533) 959 30 57
Faks : (0212) 520 15 26

444 0 486 | ito.org.tr | @ito @itoturumsal

adnan.ertemel@gmail.com



DİJİTAL KÖŞE

Doç. Dr. Adnan ERTEMEL

Bitcoin-dolar sistemi

Bitcoin ve üzerine bina edildiği blokzincir teknolojisi, merkeziyetsiz doğası, demokrasi ve özgürlüğü getirme potansiyeli, hatta şu ana kadar bir hayal olan katılımcı demokrasi gibi kavramları gerçekleştirebilme gücü gibi özellikleri öne çıkarılarak son dönemde ütöpik bir gelecek vizyonunun merkezine yerleşmiş durumda... Ancak bu yazıda Bitcoin'i aykırı bir yönden, küresel sermayenin yeni oyun planının odağı olarak bakan bir perspektifle inceleyeceğiz.

Kripto para tabanlı bir oluşum olan Metaverse kavramının 'yeni büyük şey' olarak öne çıkarıldığı bugünlerde Bitcoin ve kripto para çılgınlığı yeni bir evreye girmişken, bu olguyu farklı bir bakış açısıyla inceleyen bu yazının konunun eksik kalan, tartışılmamış yönüne ışık tutacağını umuyorum.

Finansal piyasalarda hemen her zaman geçerli bir kaide vardır, o da şudur: Bir savı herkes, hatta sokaktaki simitçi bile dillendirmeye başladiysa bu savın tersinin olacağından şüphelenilir. Çünkü her zaman günün sonunda piyasa yapıcı, bir başka deyişle 'masa' kazanır.

Bu yazıda Bitcoin'in kısa tarihi ve gelişimiyle ilgili tahminden öte vakia olan bilgileri inceleyerek büyük resmi anlamaya çalışalım.

Bilindiği gibi Bitcoin, fazlasıyla yozlaşmış mevcut finansal sisteme bir başkaldırı olarak, tam da 2008 mortgage krizi ertesinde, halen gizemini koruyan 'Satoshi Nakamoto' takma adlı şahıs tarafından dünyaya tanıtılmış ve mekanizma tasarımıyla halen kendine hayran bırakan 'oldukça vizyoner' bir proje olarak zamanla dünya çapında kabul görmüştür.

Bitcoin sisteminin aslında kimi/nevi güçlendirdiğine bakarak Bitcoin'in orijinini bulmaya çalışalım...

Petro-dolar sistemi

20. yüzyıla her yönüyle damgasını vuran Amerika Birleşik Devletleri, elde ettiği süper gücü çok büyük oranda para politikasına ve güçlü dolarına borçludur. Tarihi boyunca 1971 yılına gelene dek 636 milyar dolar basan Amerikan devleti, o tarihte doların altınla bağıını koparıldıktan sonra parasal genişlemesini zamanla artırmış, 2007 sonuna gelindiğinde bu büyüklük 7.4 trilyon dolara ulaşmıştır. Bu meblağ, pandemi sonrası dönemde ciddi oranda artmış ve 2021 itibarıyla 20 trilyon doları geçmiştir. Amerika, eskiden altına dayalı olan dolarını 1970'li yıllardan itibaren petro-dolar sistemiyle güçlü kılmayı başarmıştır. Petrol üreten körfez ülkelerini petrollerini dolar cinsinden satmaya zorlayan Amerika, bu sayede bastığı paraya olan talebi diri tutmayı başarmıştır.

Bitcoin-dolar sistemi

2008 krizine gelindiğinde finansal sistemi ayakta tutabilmek için trilyonlarca dolar tutarında yeni para basmak zorunda kalan Amerikan yönetimi, yaptığı hesaplamada parasal genişlemenin karşılığında Amerikan faizlerini yüzde 10 civarında artırmak zorunda kalacağını görmüştür. Bu durumun Amerikan ekonomisinin çökmesiyle sonuçlanacağını farkında olan Amerikan yönetimi, iddiaya göre çözüm olarak 'Sünger Teorisi'ni geliştirmiştir. Bu teoride ağırlığının 20 katı kadar sıvı emme potansiyeline sahip süngerden esinlenilmiştir. Buna göre öyle bir finansal enstrüman geliştirilmeli ki, basılan Amerikan dolarını bir şekilde hapsederek geri alınması sağlanabilsin...

Bu mantıkla Amerikan yönetiminin mortgage krizinin hemen ertesinde Bitcoin'i piyasaya sürdüğü iddia ediliyor.

Bu savı destekleyen kanıt niteliğindeki birkaç argümandan bahsedilebilir. Gelecek yazıda bu argümanları detaylı biçimde inceleyeceğiz.

Yeni dünyanın yeni mesleği: Veri bilimcisi

Ülkelerin en önemli gündemini, verilerin güvenliği, işlenmesi ve güvenli saklanması oluşturuyor. Yakın geleceğin yeni mesleklerinden kabul edilen veri bilimi ise teknoloji dolu kariyere açılan yeni bir kapı olarak değerlendiriliyor.

AYŞE BAŞAK

VERİ bilimcisi, teknoloji firmalarının son 10 yılda karmaşık analitik görevleri yerine getirecek insanları bulmaya çalışırken birdenbire oluşan yeni bir meslek. Mesleğin sınırları hâlâ çok flu olduğu için net bir görev tanımı da halen yok. Fakat teknoloji dünyasının en önemli iş pozisyonlarından biri olarak kabul ediliyor. Bugün dünyanın belli başlı ülkelerinin en önemli gündemini, verilerin güvenliği, işlenmesi ve güvenli saklanması oluşturuyor. Veri bilimcileri, bu yüzden çok önemli ve yakın gelecekte daha da önemli hale gelecek. İyi bir veri bilimcisi, veri yığınları içinde farkedilmesi zor değerli verilere ulaşabilmesi, verileri anlayıp, başarıyla işleyebilmesi ile fark yaratıyor. Çünkü bunları yapabilen veri bilimcilerine sahip şirketler ve ülkeler, rakiplerine kolaylıkla çeşitli alanlarda



üstünlük sağlayabiliyor.

YÜZDE 37 BÜYÜME

İngiliz işe alım firması PageGroup, veri bilimi çalışanları için şirketlerin yıllık 60 bin-150 bin Euro arasında değişen maaşlar belirlediğini vurgularken, iş unvanının çok çeşitli disiplinleri ve sorumlulukları kapsadığına dikkat çekiyor. LinkedIn tarafından ABD’de yeni doğan iş pozisyonlarına ilişkin 2020 raporu, veri bilimi açık pozisyonlarının yılda yüzde 37 oranında büyüdüğünü gösteriyor.

TEKNOLOJİ DOLU KARIYER

Mesleğin içindeki isimlerden biri olan Edward Green için veri bilimi yolculuğu, 15 yaşında başladı. Karmaşık bir tıbbi sorun için 2.5 yıl boyunca Londra’daki Great Ormond Street Hastanesi’nde tedavi gördüğü sırada veri bilimi ile ilgili çalışmalara odaklandı. Çoğumuz böyle bir çileyi unutmayı tercih ederiz. Ancak Green, bunu teknoloji dolu bir kariyere açılan yeni bir kapı olarak hatırlıyor. Green, “İlk ameliyatımı olduğum gün iPad’in piyasaya çıktığı gündü” diyor. Green, ilerleyen günlerde hastanenin hasta konseyine katıldı ve hastalara gösterilebilmesi için tıbbi verileri bir iPad’de topladı. Sonrasında başka şirketlerde çok büyük miktarda veriyi idare etmeye başladı. Kendisine meslek seçmek isteyenler, yeni bir alana yönelme arayışında olanlar, önümüzdeki yılların en çok tercih edilen çalışanlarından olmak istiyorlarsa veri bilimine yönelebilirler.

Şirketlere girdi sağlayacak

İşin başında sıkıcı ve tekdüze bir görev olarak görülen veri bilimi, artık yaratıcı, verileri çok yönlü ele alabilecek insanları arıyor. Deneyimli veri bilimcilerinin ifade ettiği gibi bu mesleği icra edenler, verileri, şirketlere

önemli bir şey söyleyecek, girdi sağlayacak şekilde okuyabilmeli ve sadece kaba verilerle sınırlı kalmamalı ve özellikle görselleştirme araçlarını kullanarak verinin anlaşılmasını kolaylaştırabilmeli.



DANİMARKALI rüzgar türbini üreticisi Vestas, önümüzdeki yıl ortalama 13 bin hanenin elektrik ihtiyacını karşılayacak kadar enerji sağlayabilen 15 megavatlık (MW) devasa bir rüzgar türbini prototipi inşa edecek. Dünyadaki en büyük türbin olması planlanan rüzgar türbini, gitgide büyüyen türbinlerin muhtemelen sonuncu ‘en büyüğü’ olmayacak. Çinli firma MingYang, çok yakın zamanda 16 MW’lık daha da güçlü bir cihazı hayata geçirmeye yönelik planlarını duyurdu. Gelişme hızını anlatmak için sadece dört yıl önce, bir açık deniz türbininin maksimum kapasitesinin 8 MW olduğunu belirtmek yetecektir.

20 YIL SONRA

Vestas’ın Strateji Başkanı Aurélie Nasse, büyüyen türbinlerin yapılması ile daha büyük limanlara ve devasa türbin bileşenlerini açık denizlere taşımak için gerekli ekipman ve kurulum gemilerine duyulan ihtiyaca dikkat çekiyor. Nasse, bu yatırımların şirketlerin kârlılığını azalttığını ama yine de rüzgar endüstrisinin sınırları zorlama konusundaki istekliliğinin

durmadığını ekliyor. Bundan 20 yıl sonra 15 MW’lık türbinlerin ‘ortalama’ olarak görüleceği tahmin ediliyor.

115.5 METRELİK KANAT

Vestas’ın 15 MW’lık türbinindeki her bir kanat 115.5 metre uzunluğunda. Bu rakam, Londra’nın Center Point Kule’sinden daha yüksek. Türbinin kendisi 236 metre rotor çapına sahip. Şehrimizden bir örnekle bakalım olursak İstanbul’un en yüksek binası olan Skyland, 293 metre yüksekliğinde. Peki, bu yapıların büyümesinin bir sınırı var mı?

Durham Üniversitesi’nden Simon Hogg, “Kimse henüz bu sayıyı koymamış olsa da, fiziksel bir sınır olmalı. Fiziksel sınıra ulaşmadan önce bu devasa makinaları yerleştirmenin ve bakımını yapmanın mümkün olmayacağını düşünüyoruz” diyor. Her ne kadar çevreci bir enerji olarak kabul edilse de rüzgar türbinlerinin vahşi yaşam üzerinde olumsuz etkilerinin olduğu açık. Türbinlerinin kümülatif çevresel etkileri ve denizlerin bu konudaki kapasitesi hakkında hâlâ hesap edilmemiş çok fazla problem var.

HABERİNİZ OLDU MU?

Her Yıl,

- ➔ Ortalama 40 Seminer ve Eğitim, 20 Bilgilendirme Toplantısı
- ➔ Binlerce Yan Sanayicinin Tedarikçilerle Buluşturulması
- ➔ Ortalama 38 Ticari Heyet
- ➔ Binlerce Üyenin Dünyadaki İş Ağlarına Dahil Edilmesi
- ➔ 40’a Yakın Uluslararası Fuar
- ➔ Birçok Online Hizmet



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

444 0 486 | ito.org.tr

in @ /itokurumsal

Üye İletişim
Bilgilerinizi
Güncelleyin
Tüm
Faaliyetlerden
Haberiniz
Olsun



guncelle.ito.org.tr



Şoförlerin geliri yüzde 15 arttı

Firefly'in, şoförlerin para kazanabileceği akıllı bir dijital reklam platformu olduğunu anlatan Kaan Günay, "Şoförler bir yandan Uber veya Lyft müşterilerine hizmet verirken, diğer yandan dijital panodaki reklamlar üzerinden para kazanabiliyor. Şoförlerin gelirlerini yüzde 15 artırıyoruz. Reklam veren markalar da sunduğumuz akıllı yöntemlerle daha iyi hedeflenen içeriklerle müşterilerine ulaşabiliyor. Şu ana kadar Firefly'a reklam veren markaların bu platform üzerinden aylık yüksek erişime ulaştıklarını gözlemliyoruz. Milyonlarca saatlik içerik yayınlandı. Bu içeriklerin sayısı da markalara olan katkısı da hızla artıyor" dedi.

San Francisco'nun Türk ateş böcekleri

Değeri 1 milyar doları aşan Türk girişimlerin sayısı hızla artarken, yurt dışında Türk gençlerinin kurduğu şirketler de ses getirmeye başladı. Temelleri San Francisco'da atılan ve paylaşımlı taksiler üzerinden reklam yapmaya aracılık eden Türk girişimi Firefly (Ateş böceği) da hızla unicorn olma yolunda.



IFAT 2022

Münih / Almanya
30 Mayıs - 3 Haziran 2022

- Arıtma Sistemleri, Atık Su, Hidrolik Mühendisliği
- Geri Dönüşüm, Katık Atık Sistemleri
- Araç Üstü Ekipmanları, Cadde Temizliği
- Pompa

ÇEVRE TEKNOLOJİLERİNİN VE ATIK YÖNETİMİNİN LİDER FUARI

IFAT 2022

- Sektöründe dünyanın lider fuarı
- 260.000 m² de 18 salon ve açık alan
- 58 ülkeden 3.305 katılımcı
- 162 ülkeden 142.472 profesyonel ziyaretçi
- Türkiye millî katılım organizasyonunun 2012 yılından itibaren yükselen başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Oda'mızca hazırlanan katalogda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı : 9 m²
Katılım bedeli : 5.520 TL / m²



Esra Yılmaz / Akif Gönülcü / Esra Avcıoğlu

Tel : 0212 455 65 10 / 455 61 19 / 455 61 10
E-Posta : esra.yilmaz@ito.org.tr / akif.gonulcu@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr
GSM : 0533 959 30 57

444 0 486 | ito.org.tr | in f t @ /itokurumsal

CEYHUN KUBURLU

SON yıllarda birçok Türk girişimi unicorn olurken, yıldızı parlayan markaların da sayısı hızla artıyor. Bu markalardan biri de 2017 yılında ABD'de kurulan akıllı medya platformu girişimi Firefly (Ateş böceği). Temelleri genç girişimciler Kaan Günay ve Onur Kardeşler tarafından San Francisco'da atılan Firefly, özellikle taksi, Lyft ve Uber sürücülerinin araçları için küçük ekranlar üretiyor. Paylaşımlı araçlar ile taksilerin üstüne akıllı ekranlar yerleştirilerek rota, bölge demografik yapısı ve trafik koşullarına göre reklam gösterimi yapan Firefly, hızla unicorn olma yolunda. İşte, son 5 yılda hızla büyüyen ve ABD'den dünyaya yayılmak için gün sayan Firefly'ın hikayesi...

'FİKİR TUTMAZ' DENİLDİ AMA

20'li yaşlarında ABD'yi sallayan Kaan Günay ve Onur Kardeşler'in hayata geçirdiği 'Firefly'ın kuruluş öyküsü de oldukça ilginç. Stanford Üniversitesi'nden mezun olan Kaan Günay, ortağı Onur Kardeşler ile daha önce çalıştıkları işlerden kazandıkları parayı Firefly'ın prototipini geliştirmek için harcadı. Genç girişimciler, ilk etapta reklamcılarla konuşma kararı aldı. Bu fikre olumlu yaklaşanlar kadar, 'bu fikir tutmaz' diyenlerin sayısı da az değildi. Projelerinden

vazgeçmeyen iki girişimci, prototipi tamamlayıp Uber araçların üzerine koymaya karar verdi. Ancak görüştikleri Uber sürücülerine fikre çok da olumlu yaklaşmadı.

HAVALİMANI HAMLESİ

Genç girişimciler, bunun üzerine projeyi daha fazla sayıda Uber sürücüsüne anlatma kararı aldı. "Daha fazla Uber şoförüne nasıl ulaşabiliriz" diye düşünürken akıllarına San Francisco Havalimanı geldi. Şehir merkezinden biraz uzakta havalimanında etrafı demir tellerle çevrilmiş bir alanda Uber araçları bekliyordu. Uber şoförü olmayanların alınmadığı bu alana, gözü kara iki girişimci, bir akşam tellerden atlayarak girdi. Bütün araçlara cep telefonunun olduğu broşürleri bıraktılar. Bundan sonra da telefonlar ardı ardına çalmaya başladı. Yüzlerce kişi arayarak, Firefly'ı araçlarına monte ettirmek istediğini söyledi. Genç girişimciler bu hamle sayesinde ilk paralarını da kazanmaya başladı.

ABD'NİN BİRÇOK ŞEHRİNDE

San Francisco'da hayata geçirilen Firefly, bugün ABD'nin birçok şehrinde hizmet veriyor. Türk girişimciler; Miami, New York, Los Angeles, Chicago ve Dallas'taki araçların üzerine konumlan- dırılacak ekranlar üretilip, çeşitli reklamların tüketicilerle buluşmasını ve sürücülerin ek gelir elde etmesini sağlıyor.

Hedef, halka arz

Firefly, sunduğu hizmeti daha da geliştirebilmek için önemli yatırımlar da aldı. Şirketin hedefinde ise halka arz bulunuyor. Markanın önümüzdeki dönemde yeni bir yatırım turuna çıkarak milyar dolarlık değerlemeye ulaşması da bekleniyor.

Öğretmeni merkezde tutmak

Bu hafta, 24 Kasım nedeniyle öğretmenleri ve dolayısıyla öğretmenliği konuşmak üzerine yoğun bir gündem olacak. Mesleğin kutsallığından, öğretmenin eğitiminden, gelişiminden, itibarından, itibarın aşınmasından, aldığı ücretten, sözleşmesinden, ücretlisinden, 3600 ek göstergeden, 'benim öğretmenim şöyle idi' nostaljisinden ve nihayet öğretmen adaylarının içinde bulunduğu 'atanamamışlık' çıkmazından bolca konuşulacak demektir.

Öğretmeni hatırlamanın bir anma gününe sığdırılmayacağını yakinen bilenlerdiniz. Sağlam bir öğretmenlik geleneğine sahip olduğumuzu, merhum Nurettin Topçu gibi sınıfı ve mesleği kutsayan, maarif ve öğretmenlik üzerine kafa yormuş, pratiğini yapmış, kitaplar yazmış birçok duayen şahsiyetimiz olduğunu biliyoruz. Maarifi, bir dava olarak gören kültürel bir gelenekten beslendiğimizi, öğretmen yetiştirme açısından çok başarılı deneyimlere sahip olduğumuzu ve çocuğunun eğitimini olağanüstü önemseyen, hatta kutsayan bir aile yapımızın varlığını ve bunun eğitimde başan açısından önemli bir hareket noktası ve kazanım olduğunu tecrübe ile sabit gören bir anlayışa sahibiz.

Milli Eğitim Şûrası bir fırsat

Aslında bütün bunlar oldukça ciddi kazanımlarımız olan fakat ihmal ettiğimiz noktalar. Öğretmenin; eğitiminde, gelişiminde ve istihdamında elbette yanlışlarımız, doğrularımız, güçlüklerimiz, problemlerimiz, avantajlarımız vardır ama önümüze bakarak hızlı bir şekilde yol alma imkânına da sahibiz. Yeter ki, kendi denizimizde boğulmayalım, kazanımlarımız üzerinden hareket edelim, fırsatları imkana dönüştürmesini bilelim.

Şimdi, bütün bu mukaddime cümlelerini müteakip eğitimin kök ve güncel problemlerinden biri olan öğretmeni her açıdan iyileştirmek için geriye değil, önümüze bakarak yeni bir başlangıç yapmak için iyi bir fırsatımız var; 20. Milli Eğitim Şûrası. Bilindiği üzere Şûra'da ele alınacak üç temel konudan biri öğretmenin mesleki gelişimidir. Burada; öğretmenlerin hizmet öncesi eğitimi, güçlendirilmesi, niteliğinin artırılması ve öğretmenlikle ilgili sürecin iyileştirilmesi konuları görüşülüp tavsiye kararına dönüştürülecektir.

Nitelikli bir eğitim için

Eğitim üzerine kafa yoran herkes iyi bilir ki, nitelikli bir eğitimin var olabilmesi için öğretmen merkezde yer alır ve iyi öğretmen olmadan iyi öğrenci olmaz. İyi öğretmen demek; öğretmenliği aşkla yapan, mesleğe gönülünü katan, yaptığı işi önemseyen, kendini sürekli geliştiren ve idealize eden, öğrenci yetiştirmeyi ülkesinin geleceği olarak tasavvur eden kişidir. Eğitimin netice verebilmesi için de tüm yöneticilerin öğretmenin bu iyi halini sürdürülebilir kılmak, istismar etmemek, itibarını korumak, motivasyonunu diri tutmak, gelişimi için her türlü desteği verme konularında hassasiyet içinde olmaları beklenir. Bununla birlikte velilerin de çocuklarının iyi yetişmesi için öğretmeni ile birlikte hareket eden bir yaklaşım ve gayret içerisinde olması zorunluluktur. Bakanlık ise öğretmenin var olan uzmanlığını geliştirmek ve daimi olarak güncel tutmak durumundadır, tabii ki öğretmenin de buna gönüllü katılması zaruridir. Zira öğretmenler okul başarısının can suyudur.

Çok daha eskilere gidilebilir şüphesiz ama biz 1851 yılında Darülmuallimin Nizamnamesi (Öğretmen Okulu Yönetmeliği) yayınlayan bir eğitim geleneğinden geliyoruz. Dolayısı ile en iyi olmak için aslında ihtiyacımız olan her şeye sahibiz. Şûra'da öğretmenin bir bütün olarak iyileştirilmesi için alınacak tavsiye kararlarının müzakeresinde ve oluşturulmasında gereken titizliği gösterirsek ve gerçekten uygulanabilirliği olan kararlar ittifakla alınabilirse pratikte yol kat etmek için iyi bir başlangıç yapılmış olur.

Zaten bilinmektedir ki, Bakanlık yeni dönemde öğretmeni bütün boyutlarıyla geliştirme konusunda hem istekli hem de ne yapacağı konusunda hazırdır. Şûra kararları burada geliştirici, hızlandırıcı ve motivasyonu artırıcı bir zemin oluşturma anlamında doğru bir fonksiyon icra edecektir. Zira öğretmen hepimize öğretendir.



Prof. Dr. Ahmet Emre Bilgili

Sinemamanın 'turna'sı Türk illerini gezecek

KÜLTÜR ve Turizm Bakanlığı çatısı altında Uluslararası Sinema Derneği, Türk Konseyi, TÜRKSOY, TRT ve İstanbul Üniversitesi'nin yanı sıra birçok kurum ve kuruluşun işbirliğiyle organize edilen Korkut Ata Türk Dünyası Film Festivali sona erdi. Bu yıl ilk kez İstanbul'da yapılan festivalde, 13 ülkeden 42 film ile 100'ün üzerinde sinemacı, oyuncu ve kültür insanı ağırlandı. Türkiye'nin ev sahipliği yaptığı festivale katılan ülkeler arasında Kazakistan, Özbekistan, Kırgızistan, Azerbaycan, Türkmenistan, Macaristan, Saha Cumhuriyeti, Tataristan, Gagavuz Yeri, İran, Ukrayna ve Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti yer aldı.

SİMGESİ TURNA KUŞU

Festivalin basın toplantısında konuşan Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Nuri Ersoy, Korkut Ata adı altında bir sinema festivalini hayata geçirmiş olmaktan dolayı heyecanlı olduklarını belirterek, "Korkut Ata, Türk dünyasının sinemadaki varlığını en geniş kapsamlıya perdeye taşıyacağımız, tartışacağımız, fikir alışverişini yapıp ortak projeler üretmek için yol haritası belirlemeye çalışacağımız, sanat ve sonuç odaklı bir birliktelik olacak" dedi. Korkut Ata Türk Dünyası Film Festivali'nin ortak geçmişle, tarih, kültür ve coğrafyayla bağlayan bir geleneğin birlikteliği olduğuna işaret eden Bakan Ersoy, şöyle konuştu: "Öğretmeni, simgesini 'turna kuşu' olarak belirledik. Gönüllerin dili ve habercisi olan, uzakları yakın eden, mesafelerden bağımsız bir ve beraber olmayı temsil eden bu eşsiz motif, amaç ve hedeflerimizi yansıtmakta çok doğru bir seçim olmuştur diye düşünüyorum. Zira Türk dünyası olarak her alanda olduğu gibi sanatta da beraber olmayı, birlikte yol almayı arzuluyoruz. Diğer yandan estetiği ve zarafetiyle sanat kavramı için de çok yerinde bir görsel seçilmiş oldu."

TALEP ÜZERİNE OLUŞTU

Basın toplantısında konuşan Bakan Yardımcısı Ahmet Misbah Demircan ise, festivali ilk önce film haftası olarak düzenlemek istediklerini fakat yurt içinden ve dışından sektör buluşması talebi gelince programı festival olarak hazırladıklarını söyledi. Demircan, kültürün en önemli taşıyıcı aracının sinema olduğunun altını çizerek, "Sinemayla kitlelere ulaşabiliyoruz. Sinemayla insanları bilgilendirebiliyoruz ve sinemayla başka kültürleri de öğrenebiliyoruz. Dolayısıyla Türk sineması da çok güçlü bir yerde. Dizileriyle, bütün dünyada 150'yi aşkın ülkede gösterimde. Bu anlamda ülkemizin gurur verici örneklerini hep birlikte yaşıyoruz. Bu çerçevede Türk sinemasının Türk dünyasında da çok etkili olduğunu biliyoruz. Oradan gelen taleplerle uzun yıllar içerisinde bir Türk Dünyası Film Festivali talebi oluşmuştu" dedi.

Bu yıl ilk kez İstanbul'da yapılan Korkut Ata Türk Dünyası Film Festivali'ne 13 ülkeden 42 film ile 100'ün üzerinde sinemacı, oyuncu ve kültür insanı katıldı. Simgesi turna olarak seçilen festival; 2022'de Bursa'da, 2023'te Azerbaycan Şuşa'da, 2024'te Kazakistan'da, 2025 yılında ise Özbekistan'da gerçekleştirilecek.



Türk dünyasıyla film fonu kuruluyor

Kültür ve Turizm Bakanlığınca, Türk dünyasının Kültür Bakanlıkları ve sinema alanındaki kurumlarıyla birlikte ortak deklarasyon imza töreni yapıldı. Atatürk Kültür Merkezi'ndeki (AKM) törende konuşan Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Nuri Ersoy, şu bilgiyi verdi: "Protokolle birlikte 'Türk Dünyası Film Fonu'nu kuruyoruz. Ortak yapım anlaşmalarının önünü açıyoruz. Ortak yapımların gerçekleştirilmesi ve film arşivlerinden yararlanılması konularında ilgili şirket, kurum ve kuruluşlar arasında işbirliğini de tesis edeceğiz. Yine 'Korkut Ata Türk Dünyası Film Festivali'ni bu protokolle birlikte her yıl geleneksel hale getiriyoruz. 2022 yılı, Türk Dünyası Kültür Başkenti Bursa. Festivalin ikincisi Bursa'da gerçekleştirilecek. Azerbaycan Şuşa'da da üçüncüsünü gerçekleştirmek

istiyoruz ve bundan sonra her yıl dünyanın farklı bir ülkesinde bu festivali devam ettireceğiz."

Bakan Ersoy, Korkut Ata Türk Dünyası Film Festivali'ni 2024'te Kazakistan'da, 2025 yılında da Özbekistan'da yapabileceklerine işaret ederek, "Sadece festivallerle sınırlı kalmayacak. Protokolle yapımların hem finansal çözümleri hem bilgi aktarımları hem de ortaklaşa düzenlenecek festival ve kültür haftalarıyla iletişimin, ortak yapımların önü açılmış oluyor" şeklinde konuştu.

İmza törenine ayrıca Kırgızistan Kültür, Enformasyon Bakanı Azamat Jamankulov, Azerbaycan Kültür Bakanı Anar Kerimov, Kazakistan Kültür ve Spor Bakanı Aktoty Raimkulova ve Özbekistan Cumhuriyeti Sinematografi Ajansı Genel Müdürü Firdavs Ubdulhakilov katıldı.



Sinemacılar: Hayaldi ama gerçek oldu

Korkut Ata Türk Dünyası Film Festivali, sinemacıları da memnun etti. Hayalde olan bir festivalin gerçekleşmesinden mutlu olduklarını belirten Uluslararası Sinema Derneği Başkanı Nazif Tunç, duygularını şöyle açıkladı: "Türk Dünyası Sinema Birliği'ni kurmak, Türkçe konuşan ülkelerin filmlerinin gösterildiği, ödüllendirildiği, bir araya geldiği bir film festivali yapmak, eskiden bu yana hayalimizdi. Eurimages benzeri bir ortak yapım film fonu,



Nazif Tunç

uzun bir aradan sonra Korkut Ata ile gerçekleşmiş oldu."

YENİ BİR BAKIŞ

Türk Dünyası Sinema Birliği

ve Ortak Film Fonu Deklarasyonu'nun imzalanmasını, "Türk dünyası sinemaları adına çok önemli bir adımdı" diye yorumlayan Tunç, "Böylece hep batıya dönük olan sinemamızın yüzünün ortak yapımlarla özümze, kendimize dönmeye sağlanmış olacak" dedi. Aynı zamanda yönetmen olan Nazif Tunç, Kültür Bakan Yardımcısı Ahmet Misbah Demircan'ın çabasına müteşekkir olduklarını belirtti.

Kitap İstanbul

www.kitapistanbul.org.tr

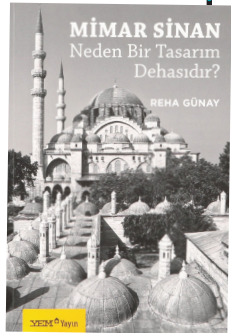
Hazırlayan: TOLUNAY DAYI

Mimar Sinan neden bir tasarım dehasıdır?

Yazar bu kitapta, Mimar Sinan'ı diğer mimarlardan ayırtan niteliklerini başta mimarlık, iç mimarlık, tasarım, sanat, mühendislik, tarih vb. eğitimine yeni başlayanlar olmak üzere Türk ve Osmanlı mimarlığına, kültürüne ilgi duyan herkes için kolay anlaşılır bir dille açıklıyor.

Mimar Sinan'ın kim ve nasıl bir yaşama sahip olduğunu, hangi koşullarda neler başardığını, bu başarıyı hangi yöntem ve araçlarla elde ettiğini, bu sayede nasıl meslektaşlarından ayrılarak öne çıktığını, 'soru-cevap-örnek' yöntemiyle kısa ve net olarak anlatıyor.

Reha Günay
Yem Yayın



İstanbul hikayeleri

İlk olarak 1924'te yayımlanan hikayelerde anlatılan olayların neredeyse tamamında mekân İstanbul'dur. Fakat hikaye edilenler sadece İstanbul'un değil, bütün ülkenin ortak sorunlarıdır. 36 hikayeden oluşan bu kitap, Peyami Safa'nın sanat ve dünya görüşünün izlerini taşıdığı gibi daha sonra ortaya koyacağı eserler hakkında okuyucusuna bazı küçük ipuçları da veriyor.

Peyami Safa
Ötügen Neşriyat

www.kitapistanbul.org.tr



İSTANBUL TİCARİET

Düşünce gücüyle yazıya ilk adım

Nöral implant konusunda ümit vadeden bir gelişme yaşandı. Felçli bir hastanın beynine implant yerleştirilerek, harfleri hayal ettiğinde sinir sisteminde oluşan değişiklikler deşifre edildi. Böylece hastanın dakikada 90 karakter yazabildiği görüldü.

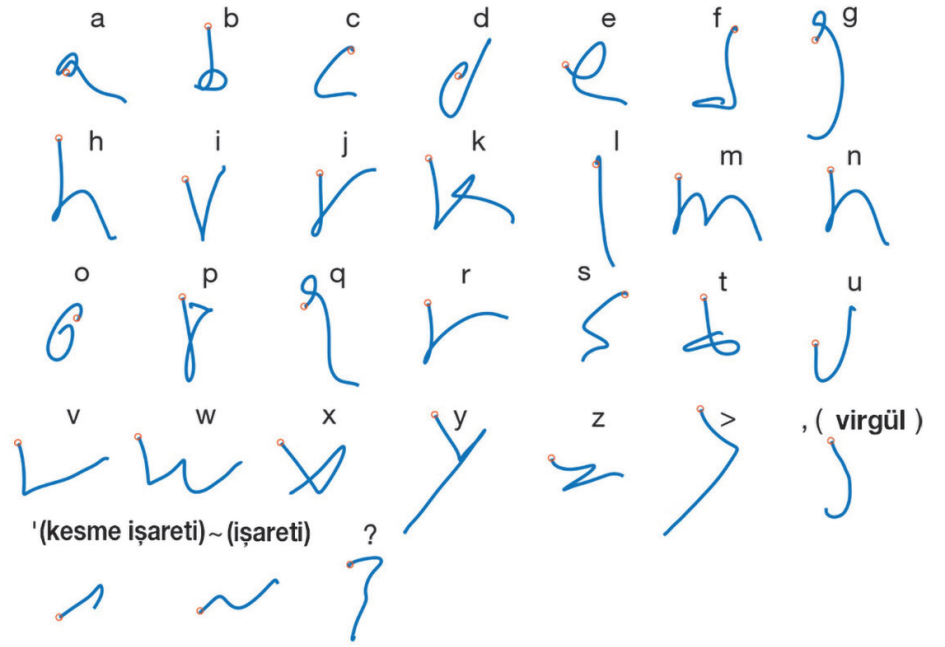
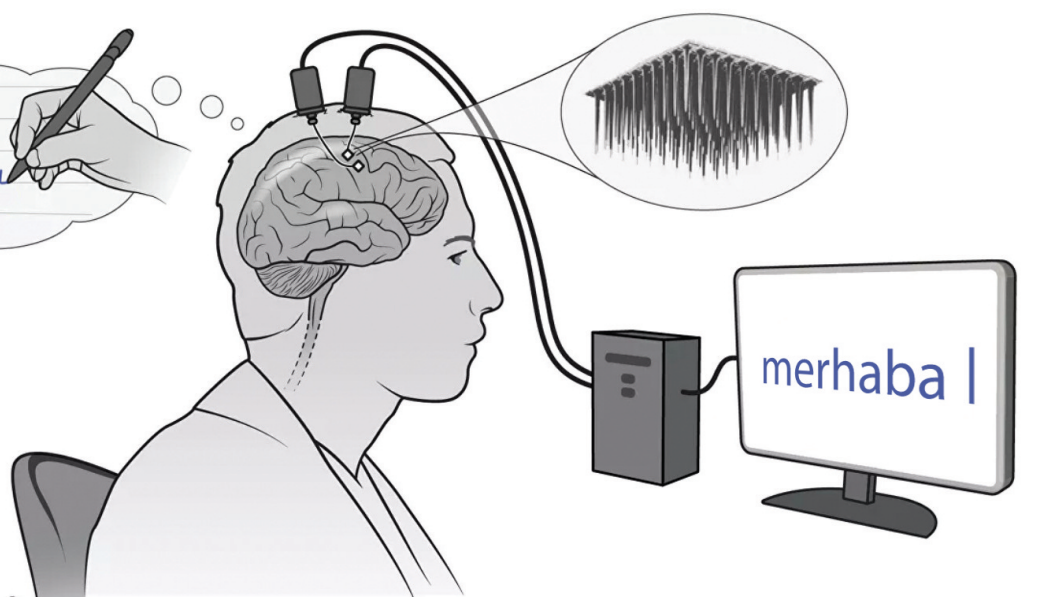
KONUŞAMAYAN engelliler veya ağır hastaların daha rahat iletişim kurmasına yönelik çalışmalarda ümit veren gelişmeler yaşanıyor. Stanford Üniversitesi Howard Hughes Tıp Enstitüsü'ndeki araştırmacılar, felçli bir kişide implant kullanarak, hastanın 'söyleyemediğini' yazmasını sağladı. Bir hasta üzerinde olumlu sonuç elde edilen deney, Elon Musk'ın nöral implantlar üzerindeki çalışmasını da gündeme getirdi.

İmplantlar yoluyla felçli insanlara yazma yeteneği kazandırarak kendilerini ifade etmelerini sağlamaya yönelik girişimler, şimdiye kadar sadece sanal bir klavye vermeyi ve zihinleri ile bir imleci hareket ettirmelerini içeriyordu. Bu çözüm çok yorucu ve çıktısı yavaş oluyordu. Yeni yöntemde hasta, elle yazdığını hayal ederek, dakikada 90 karakter yazmayı başardı.

SİNİRSEL DEŞİFRE

Yazmak için düşünce

süreçimizin bir aşamasında, belirli bir karakter kullanma niyetini oluşturduğumuz üzerinde duran bilim insanları, bu niyeti takip etmek için bir implant kullanmanın işe yarayabileceğini düşündü. Araştırmacılar, felçli bir kişinin premotor korteksine (beynin, hareketleri planlayan ve kontrol eden bölümü) iki implant yerleştirdi. Daha sonra hastadan bir sayfaya mektup yazdığını hayal etmesi istendi. Hasta bunu yaparken, araştırmacılar denegin sinirsel aktivitelerini kaydetti.



Sonunda, ilgili kortekste bulunan 200 elektrotan bazılarının aktivitede etkin olduğunu tespit etti.

SİSTEM HIZLANDI

Stanford Üniversitesi Howard Hughes Tıp Enstitüsü araştırmacıları, çeşitli harfler hayal edildiğinde en çok farklılık gösteren sinir kayıtlarının özelliklerini belirledi. Böylece muhtemel karakter yüzde 94 oranında doğru şekilde deşifre edilebildi. Çalışmada ekranda

görünen bir karakter ile düşünce arasındaki gecikme yarım saniyeye indirildi. Katılımcı dakikada 90 karakter üreterek, daha önceki rekor olan dakikada 25 karakter üreten implant temelli yazma sisteminin rekorunu da geçti. Elon Musk da kurucusu olduğu Neuralink ile nöral implantlar alanında çalışmalar yapıyor; ancak implantları gerçekte nasıl kullanılabileceğini henüz gösteremiyor. İmplant çalışmaları, yeni yollar belirlemek üzere araştırma şeklinde ilerliyor.

Hangisini tercih edersiniz?

AKILLI TERCİH: MASRAFSIZ İŞLEMLER

Vakıf Katılım'ı tercih edenler, dijital kanallardan tüm EFT ve havaleleri koşulsuz şartsız ücretsiz yaparlar.

3^{TL}

“KOŞUL
YOK
ŞART
YOK”

ÜCRETSİZ



VAKIF KATILIM

Ortak geçmiş, ortak gelecek.

0850 202 1 202 | 444 44 77 | vakifkatilim.com.tr