

Yeni İstanbul Yaklaşımı bilançoları güçlendirecek



BORÇLAR YAPILANDIRILACAK

Şirketlerin finans sektörüne olan borçlarının yeniden yapılandırılması için 2001'de uygulanan İstanbul Yaklaşımı yeniden hayata geçiriliyor. Şirketler, bankalar ve faktoring şirketlerine olan borçlarını yeniden yapılandırabilecek.

KOBİLERİ DE KAPSASIN ÖNERİSİ

Yapılandırmayı 'Finansal Restorasyon Planı' olarak tanımlayan İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "Borç ötelemekten ziyade, finans kesimi ve reel kesimin bilançolarının güçlendirilmesi söz konusu" dedi. Avdagiç, KOBİ'lerin de bu kapsama alınmasını önerdi. ■ 6'da



FAİZDE İNDİRİM tek seferle kalmamalı

✓ Merkez Bankası'nın 425 baz puan faiz indirimi kararının umut verici olduğunu söyleyen İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "Bu indirim hamlesi, tek seferle kalmamalı. Bir trendin başlangıcı olmalı" dedi.

✓ Faizin yüksek kaldığı her günün, yatırım potansiyelinden çaldığını vurgulayan Avdagiç, "Enflasyonda aşağı yönlü trend yakalamışken, faizle arasındaki makası açık tutma lüksümüz yok" diye konuştu. ■ 5'te



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

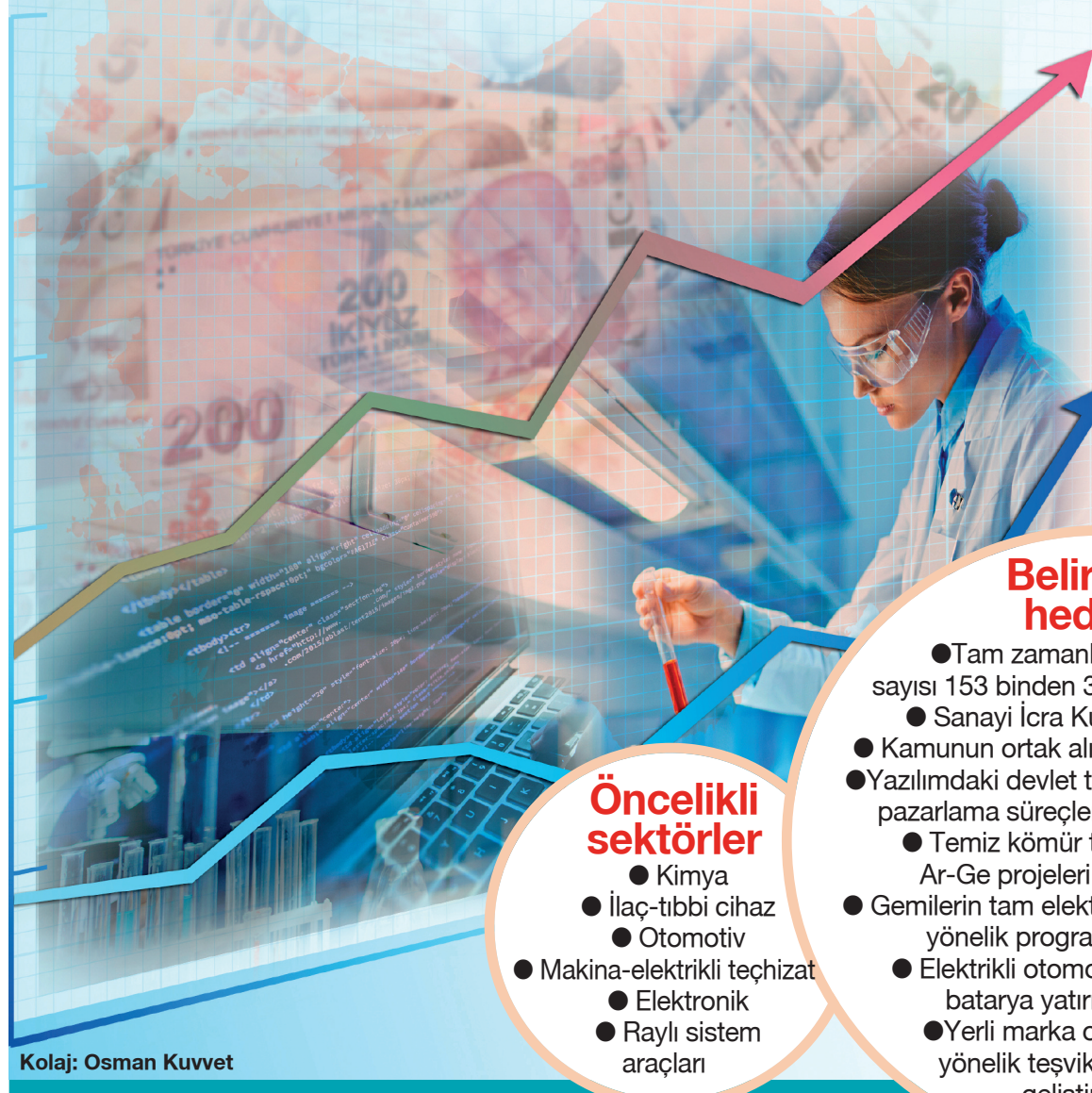
H. Otutürk

26 TEMMUZ 2019 YIL: 61 SAYI: 3069 ISSN 1300-3666 ■ İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI ■ www.itohaber.com

AR-GE HARCAMALARI YÜZDE 188 ARTACAK

Yüksek teknolojiyle kalkınma dönemi

Türkiye'nin 2023 hedeflerini de kapsayan 11. Kalkınma Planı'nda gelişmenin anahtarı yüksek teknoloji ve Ar-Ge olacak.



GSYH



Adem ORHUN

KRİTİK HARCAMALAR

Yeni Kalkınma Planı'na göre Ar-Ge harcamalarının milli gelire oranı yüzde 0.96'dan yüzde 1.8'e çıkarılacak. Bu harcamalar içinde özel sektör payı da yüzde 56.9'dan yüzde 67'ye yükseltilecek.

SANAYİ DÖNÜŞECEK

AR-GE İç piyasanın ihtiyacı olan malların üretimine odaklanan 1. Kalkınma Planı ile gelenekselleşen 'ithal ikamesi' yerini yüksek teknolojiye dayalı sanayi ile katma değerli üretime bırakıyor.

DEĞERLİ ÜRÜNLER

Yeni plana göre; havacılık, savunma ve otomotiv sanayisi için gerekli olan yüksek katma değerli malzeme ve parçaların üretilmesine yönelik Ar-Ge ve yatırım faaliyetleri teşvik edilecek. ■ 10'da

Belirlenen hedefler

- Tam zamanlı Ar-Ge personeli sayısı 153 binden 300 bine çıkarılacak.
- Sanayi İcra Kurulu oluşturulacak.
- Kamunun ortak alım yapması sağlanacak.
- Yazılımdaki devlet teşvikleri Ar-Ge, Ür-Ge ve pazarlama süreçlerini de kapsayacak.
- Temiz kömür teknolojilerine ilişkin Ar-Ge projeleri desteklenecek.
- Gemilerin tam elektrikliye dönüştürülmesine yönelik program başlatılacak.
- Elektrikli otomotiv üretimine yönelik batarya yatırımı yapılacaktır.
- Yerli marka otomobil projesine yönelik teşvik mekanizması geliştirilecek.

Öncelikli sektörler

- Kimya
- İlaç-tıbbi cihaz
- Otomotiv
- Makina-elektrikli teçhizat
- Elektronik
- Raylı sistem araçları

Kolaj: Osman Kuvvet



Yaptık yine yaparız

Sümeyra Yarış Topal ■ 12'de

Tacir sertifikalı mezunlar

İstanbul Ticaret Üniversitesi Ticaret Uygulama Okulları (TUYO) projesi ilk mezunlarını verdi. TUYO sayesinde öğrenciler, ticaretin nabzının attığı Laleli, Tahtakale ve Perşembe Pazarı gibi yerlerde ders olarak 'tüccar' sertifikası da aldı.



15



Binalara yerli otomasyon

Teknopark İstanbul firmalarından Mikrosay, elektronik sistem tasarımları ve ürünleriyle endüstriyel alanlarda ve akıllı binalarda yerli otomasyon döneminin mimarı oldu. İki Avrupa Birliği projesine imza atan, ABD'de de şirket kuran firmanın ürünleri; Avustralya, ABD ve Dubai'de kullanılıyor. Soyhan Alpaslan ■ 16'da

Savunma sanayisi YÜKSEK İRTİFADA



Türk savunma şirketleri, dünyanın en prestijli savunma sanayi listesi olarak kabul edilen 'Defense News Top 100'deki yerlerini sağlamlaştırdı. ASELSAN 52'nci, STM 85'inci, ROKETSAN 89'uncu sıraya yükseldi, TUSAŞ ise 69'uncu sırada yer aldı. ■ 11'de



ABD'de melek yatırımcılarla buluşma hazırlığı

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nde (BTM), Winglobal Projesi'ne katılan girişimciler, ilk kez sahneye çıkacak. Başarılı projelerden beşi ABD'deki Silikon Vadisi'nde melek yatırımcılarla buluşacak. ■ 2'de

Taşınabilir solar klima

Solar enerji ile çalışan ve bir kutu gibi taşınabilen klimalar sektöre yeni bir heyecan getirdi. Şarj olduktan sonra 8 saat çalışabilen klima 3500 BTU güç üretebiliyor. Ayşe Başak ■ 17'de





Berlin'deki gıda fuarı için geri sayım

YAŞ meyve sebze ve paketleme sektörlerine mensup küresel yatırımcılar için Almanya'nın başkenti Berlin'de 'Fruit Logistica' fuarı düzenlenecek. Fuarın Türkiye milli katılım organizasyonunu ise Akdeniz İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği üstlenirken, söz konusu fuar 5-7 Şubat 2020 tarihleri arasında organize edilecek. Fuarda yer almak isteyen Türk girişimciler ise başvuru formuna www.akib.org.tr adresinden erişilebilecek.



Tıp dünyası Tacikistan'da buluşacak

BAŞTA dişçilik ve medikal alanları olmak üzere tıp dünyası, Tacikistan Cumhuriyeti'nin başkenti Duşanbe'de buluşacak. Tacikistan Cumhuriyeti İstanbul Başkonsolosluğu'ndan yapılan duyuruda, başkent Duşanbe'de 'World Medical Investment Forum' temasıyla Uluslararası Tıp Fuar ve Yatırım Forumu düzenlenecek. Söz konusu organizasyon, 15-18 Ağustos 2019 tarihleri arasında organize edilecek.

İngiltere'deki girişimcilik ekosistemine ziyaret



İTO heyeti, 'Bilişim Kenti İstanbul' projesi kapsamında Londra'da teknik incelemeler yaptı. Heyete İTO Yönetim Kurulu Üyesi Bahadır Yaşık ile İTO Yönetim Kurulu Üyesi ve Bilgiyi Ticarileştirme ve Araştırma Vakfı Yönetim Kurulu Başkanı Yardımcısı İbrahim Doğan Salman

başkanlık etti. BTM Direktörü İbrahim Elbaşı'nın da aralarından bulunduğu heyet; Open Data Institute, British Standards Institution ve Level39 kurumlarını ziyaret etti. Özellikle Level39 kurumu ziyareti sırasında Türkiye'deki girişimcilik ekosistemi anlatıldı.

Winglobal, ABD'deki melek yatırımcılarla buluşturacak



İstanbul'un girişimcilik ekosistemini güçlendirmeyi hedefleyen Winglobal Projesi'nde girişimciler, ilk sahne heyecanını 21 Ağustos'ta yaşayacak. Başarılı bulunan beş girişim, ABD'de melek yatırımcılarla buluşturulacak.



ECİM ÇUHACI KÜÇÜK

İSTANBUL Ticaret Odası'nın girişimciliği teşvik için kurduğu Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM), İstanbul'un girişimcilik ekosistemini güçlendirecek ve ekonomisinin de rekabet ve çekim gücünü artıracak bir projeye daha imza attı.

NİSANDA BAŞLADI

'WinGlobal: Küresel Doğan StartUp'lar isimli proje; İstanbul Valiliği, İstanbul Ticaret Odası, İstanbul Ticaret Üniversitesi ortaklığıyla ve İstanbul Kalkınma Ajansı'nın (İSTKA) desteği ile nisan ayında başladı. Proje ilk girişimcilerini BTM Fulya Yerleşkesi'nde ağırladı.

YATIRIMA ERIŞİM

Program, bir ürün geliştirme noktasından ziyade küresel doğan start-upların iş modeli tuvalerini geliştirilmesine odaklandı. Programda yer alan girişimcilerin

globalleşme süreçleri kolaylaşacak, gerek yurtiçi ve gerekse yurtdışı melek yatırım ağlarına erişimleri sağlanacak.

MENTOR ATANACAK

Winglobal Projesi'nin son eğitimi geçtiğimiz hafta gerçekleşti. Mentorluk hizmeti ile projelerine yön vermeye ve geliştirmeye devam edecek girişimcilere dört hafta boyunca belirlenen ve ihtiyaç duydukları konularda mentor ataması yapılacak.

İLK SAHNE HEYECANI

Program sonunda ilk sahne heyecanını 21 Ağustos'ta BTM'nin Fulya yerleşkesinde BTM Sahne Yatırımcı-Girişimci Buluşması'nda yaşayacak olan girişimciler daha sonra Amerika'ya gitme fırsatı elde edecek. Başarılı bulunan beş girişim, Amerika'ya götürülerek Silikon Vadisi ve çeşitli melek yatırım ağları ile buluşturulacak ve orada da yatırımcılara sunum yapma fırsatı bulacaklar.

IFAT 2020

Münih - Almanya
4-8 Mayıs 2020

- Atık Su ve Su Arıtma Tesisleri
- Araç Üstü Ekipmanlar ve Caddeler Temizliği
- Katı Atık ve Geri Dönüşüm Yönetimi



ÇEVRE TEKNOLOJİLERİ SEKTÖRÜMÜZ İÇİN DÜNYA SAHNESİNE ÇIKMA FIRSATI!

IFAT

- Dünyanın lider çevre teknolojileri fuarı
- 260.000 m² alanda 18 salon ve açık alan
- 58 ülkeden 3.305 katılımcı
- 162 ülkeden 142.472 profesyonel ziyaretçi
- Türkiye'den 90 firma

Ödeme Planı

- Minimum stant alanı : 12 m²
- Katılım bedeli : Bilahare belirlenecektir. 6.000 TL ön kayıt bedeli olarak belirlenmiştir.
- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilerek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaatı, temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Münih nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Oda'mızca hazırlanan broşürde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stant büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- İkili görüşme organizasyonu
- Trend alanı
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Banka Bilgisi

- Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
- Banka : YAPI KREDİ BANKASI
- Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
- Şube Kodu : 055
- TL Hesap No : 60614779
- IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
- Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "IFAT 2020" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

"IFAT 2020" İSTANBUL TİCARET ODASI MİLLİ KATILIM ORGANİZASYONU ÖN KATILIM FORMU

Firma Ünvanı		
Talep Edilen m²		
İlgili Kişi	GSM +90	E-posta
	Faks +90	Web

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



Akif Gönülcü - Esra Yılmaz
Tel : 0212 455 61 19 - 455 65 10
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta: akif.gonulcu@ito.org.tr - esra.yilmaz@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Stratejik planlama

Küresel Doğan Start-uplar İçin Stratejik Planlama Eğitimi, Murat Ünver tarafından verildi. Eğitimde global pazara açılmayı hedefleyen girişimlerin pazar hedefleri ve stratejik planları üzerinde duruldu. Ünver, girişimcilerin stratejik planları anlatmalarını istedi ve tüm argümanları ile ele alarak değerlendirme yaptı.



İletişim becerileri

Küresel Doğan Start-uplar İçin Sunum Teknikleri ve İletişim Becerileri Eğitimi de Yusuf Ozan Üstebay tarafından verildi. Üstebay, Amerika'daki sunumlarla ilgili melek yatırımcılara bilgiler aktardı. Girişimciler, sunumları üzerinden eğitime sorular sorarak bilgi edindiler.

BTM girişimcisi artık BTM'nin iş ortağı

BTM'nin 5. dönem 'Güçlendirilmiş Hızlandırma Kampı' ile BTM üyesi olan KreatifBiri.com gençlere yönelik içerikler üretmeye, büyüyen 30 kişilik ekibiyle devam ediyor. BTM üyesi olduğu günden bu yana tüm süreçleri başarı ile tamamlayan girişim artık girişimcilik ekosistemine hizmet etmeye başladı. Aylık



bazda 22 bin tekil kullanıcıyla 30 bin tıklanmayı

aşarak başarısına devam eden KreatifBiri'nin kullanıcı ve iş ortaklarından biri de BTM oldu. Yakın dönemde şirketleşen girişim, BTM için blog içeriği üretmeye başlayacak. BTM dışında diğer kuluçka merkezlerine de hizmet veren girişim, yakında İngilizce içerik hizmeti ile globale açılmayı planlıyor.

‘Dokunulamayan’ ekonomisi yükselişte

Bu sıralar her şey değişiyor ya... Dünyanın jeopolitik mimarisi değişiyor. Teknolojiler değişiyor. Ekonomik işleyiş değişiyor. İş yapma biçimleri değişiyor. Tabii, sermaye de değişiyor.

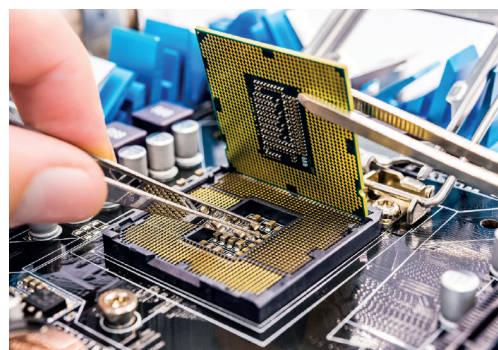
Farkındasınızdır, son dönemde bir ‘dokunulamayan sermaye’ kavramı çıktı ortaya... ‘Dokunulmazlık’ hukuki anlamda değil. Elle tutamadığımız, gözle göremediğimiz, ‘maddi olmayan’ anlamında ‘dokunulamayan’ bir sermaye ile karşı karşıyayız.

Yabancılar, bu değişimi ‘tangible’ ve ‘intangible’ kavramlarıyla ifade ediyor. Görünen o ki, sermaye ‘tangible’ yani somut, dokunulabilir niteliğinden ‘intangible’ dedikleri, fiziksel olmayan, elle tutulur, gözle görülür olmayan, bir başka ifadeyle dokunamadığımız bir boyuta doğru hızla yol alıyor.

Şimdilerde işte bu sermayenin kaynaklık ettiği bir ‘dokunulamayan ekonomi’ yükseliyor. Bugün dünyanın en büyük şirketlerine bakın. Örneğin piyasa değeri en yüksek 10 şirketine... Tablo son 20 yılda hızla değişmeye başladı. Ağırılık gözle görünür, elle dokunulur işlerden nasıl tam tersine kaydığını izleyebiliyorsunuz.

Son 10 yılda ise bu süreç iyiden iyiye hızlandı. Özellikle de gelişmiş ülkelerden başlayarak dünyayı avucuna alan finansal krizin yaşandığı 2009’dan bu yana... 10 yıl önce petrol şirketleri gibi geleneksel endüstrilere dayanan şirketlerin dünyanın en değerli 10 şirketi arasında bariz ağırlığı, 10 yıl sonra 2019’da bariz biçimde ‘nesnelerin interneti’ kavramı üzerinden tanımlanan yeni tür şirketlerle yer değiştirdi.

Bir örnek vereyim... Bugünün en büyük teknoloji şirketlerinin toplam varlığı içerisinde makine, teçhizatın payı yüzde 5’i geçmiyor. Bugün 1 trilyon doların üzerindeki piyasa değeri ile dünyanın en büyük firması kabul edilen Microsoft’a bakın, makine ve cihaz gibi



Dev şirketler sıralaması 10 yılda değişti

(şirketlerin yılın ilk yarısı itibariyle piyasa değerleri, milyar dolar)

2009

PetroChina	367
Exxon	341
ICBC	257
Microsoft	212
China Mobile	201
Walmart	189
China Communication	182
Petrobras	165
Jhonson+Jhonson	157
Shell	156

2019

Microsoft	1,050
Amazon	943
Apple	920
Alphabet	778
Facebook	546
Berkshire Hathaway	507
Alibaba	435
Tencent	413
Visa	379
Jhonson+Jhonson	376



EKO
MERCEK

Hakan GÜLDAG

a.hakan.guldag@gmail.com

‘dokunulabilir’ sermayenin toplam varlığındaki payı yüzde 4. Gerçekten de Microsoft’un, şöyle makineleri tıkr tıkr çalışan hangi fabrikası gözünüzün önüne geliyor? Yok ki, nereden gelsin...

Yine ilk sıraları paylaşan Amazon ya da Google’ın ana şirketi Alphebet için de durum farklı değil. Bakın listeye, artık dünyanın dev şirketleri görünmeyen, dokunulamayan şirketler!

□ □ □

Sermayedeki değişimi üç kategoriye ayırarak detaylandırmak mümkün: Birincisi, Microsoft, Google, Facebook gibi birçok öne çıkan ‘teknoloji’ şirketinin temelinde yazılım var. Eskiden bu yazılımların kayıtlı olduğu CD’leri bari görebiliyor, dokunabiliyorduk. Nesnelerin interneti yaygınlaştığından beri o da yok. Görmüyoruz ama ‘indirebiliyoruz’. Adeta elektrik gibi, göremiyorsunuz ama çarpıyor. Bu sermayenin ikinci bir ‘görünmeyen’ yüzü daha var. Bu yüz, tasarım, araştırma-geliştirme, veri madenciliği gibi alanları kapsıyor. Eğlence dünyasına yönelik oyunlar da bu alanının içerisinde. Yazılım bu yüzde de önemli bir role sahip. Üçüncü kategoride ise eğitim var. Pazarlama ve şirketlerin organizasyonu var. Tabii finansman da... Bu alanlar daha önce de vardı. Bunlara zaten tam dokunamıyorduk ama şimdi dijitalleşmeyle birlikte dokunulmazlık tarafları iyice belirginleşiyor. Uzaktan eğitim, e-kitap, dijital pazarlama gibi...

□ □ □

Blockchain, yapay zeka, 5G teknolojisi... Sayın sayabildiğiniz kadar. Yeni teknolojilerin ortaya çıkardığı neredeyse bütün yeni işler, görünmeyen, dokunulamayan ekonomi kaynaklı. Belki 100 yıl iddialı olur ancak en az birkaç on yıl daha da öyle olacağı anlaşılıyor. ‘Dokunulamayan ekonomi’ ne iş yapıyor olursak olalım hepimizi etkileyecek. Çok yakında, çok daha fazla hissedeceğiz.

Sizinle bu sayfada paylaştığım en taze, ‘en büyük şirket’ sıralamasında ikinci sırada yer alan Amazon, Türkiye’ye geleli daha bir yıl bile olmadı. Amazon ve temsil ettiği e-ticaretin perakende sektörünü nasıl değiştirmekte olduğunu görüyoruz.

Ya pazar paylarındaki değişim? Onu da yakında hissedeceğiz. ‘Nereden biliyorsunuz’ dersiniz Amerika’dan biliyorum. Ortada rakamlar var. Bu yıl bitmeden ABD’deki tüm e-ticaret satış hacminin yarısını tek başına Amazon yapıyor olacak.

Amazon, ‘bulut’ teknolojilerinde de yüzde 35 pazar payına sahip. Elle tutamıyorsunuz ama işler tek elde toplanıyor.

□ □ □

Amazon sadece bir örnek. Dokunamadığımız, elle tutamadığımız sermaye, varlığın büyük bölümünü oluşturmaya başladı. Bu gelişmenin iş hayatına gelmekte olan değişimi mutlaka fark ediyoruz ancak sonuçlarının neler olabileceği, işimizi nasıl şekillendireceği konusunda fazla kafa yormuyoruz. Amazon, Türkiye’de faaliyetlerine 2018 eylül ayında başladı. Aynı tarihte, şirketin kurucusu Jeff Bezos, dünyaya şunları söylüyordu: “Amazon, batmayacak kadar büyük değildir. Aslında bir gün Amazon’un tükeneceğini ve batabileceğini tahmin edebiliyorum. Büyük şirketlerin yaşam döngüsüne bakacak olursanız, hayatta kalış sürelerinin 30+ yıl olduğunu görürsünüz. 100+ yıl değil. Şirketlerin hayatta kalma sürelerini uzatmalarının en kilit noktası, müşteriler konusunda takıntılı bir tutum içinde olmasıdır. Ve bunun aksine kendi içlerine hapsolmemasıdır. Müşteri yerine kendi içimize odaklandığımızda, sonumuzun başlangıç noktasında yer aldığımızı bilelim.”

‘Dokunulamayan ekonomi’ her ne kadar dokunamasak da bir gerçek. O herkese dokunuyor. Bu alanın nimetlerinden pay almanın yol ve yöntemini geliştirmek KOBİ’lerimiz için yaşamsal önemde. Yol ve yöntem geliştirirken neye odaklanılması gerektiğini ise Bezos net biçimde vurguluyor: Müşterileriniz...

Sermaye olmadan kapitalizm

Bu yazıda ele aldığımız konularla ilgili olarak bir süre önce bir kitap yayımlandı. Adı: Sermaye Olmadan Kapitalizm... (Capitalism Without Capital) 2017 sonunda yayımlanan bu kitabın yazarları Jonathan Haskel ve Stain Weslake. ‘Bill Gates’in elinde düşürmediği kitap’ olarak da anılan bu çalışmada ‘dokunulamayan ekonomi’ anlatılıyor. Microsoft’un kurucusu, GatesNotes blog’una kitap için ‘global ekonominin yeterince dikkate alınmayan en büyük trendlerinden biri’ diye not düşmüş.



Dokunulamayan ile dokunulur olanın işbirliği

Yazılım için üretim hattı, otomobillerin üretim hattından radikal olarak farklı. Yine de bu, ‘dokunulabilir’ elle tutulabilir sermayenin tamamen saf dışı kaldığı anlamına gelmiyor. Önümüzdeki dönem, ‘dokunulabilir’ ve ‘dokunulamayan’ sermayelerin daha fazla işbirliğine tanık olacak. Son örneklerden biri, BMW-Tencent işbirliği... Piyasa değeri bakımından dünyanın en büyük şirketler sıralamasında, 2019’un ilk 6 aylık sonuçlarına göre en büyük 10 firma arasında yer alan Çinli oyun üreticisi Tencent, geçenlerde BMW ile otonom otomobillerin geliştirilmesi üzerine Çin’de kurulacak bir tesis üzerinde anlaştı. İki firmanın mühendisleri bu tesiste otonom sürüş teknolojileri geliştirecek.

‘BRAIN’ devrimi

BRAIN son dönemde ortaya çıkan yeni bir tanım. Daha çok, ‘brain devrimi’ olarak anılıyor... Bildiğiniz gibi ‘brain’ İngilizce ‘beyin’ demek. BRAIN tanımının ise doğrudan ‘beyin’ sözcüğü ile bir ilgisi yok. Ama ‘beyin’ sözcüğü tanıma da oldukça yakışmış. Nedeni ‘brain’ kelimesini oluşturan kelimelerde gizli. ‘Brain’ tanımı bazı kelimelerin baş harflerinden oluşuyor: ‘b’ harfi ‘biyoteknoloji’, ‘r’ harfi robotiks, ‘a’ ve ‘i’ harfleri, ‘artificial intelligence’ yani ‘yapay zeka’ kavramını, ‘n’ harfi ise nanoteknoloji’ kelimesini temsil ediyor. ‘Brain’ devriminin kime ne faydası dokunacak şimdiden kestirmek zor. Ancak belli ki, önümüzdeki dönemde, hayatımızı en çok ‘brain’ tanımının içeriğini oluşturan alanlar etkileyecek. İşlerimizi, iş yapma biçimimizi değiştirecek.

PROESTATE 2019 ULUSLARARASI GAYRİMENKUL VE YATIRIM FORUMU İSTANBUL STANDI

Moskova – Rusya Federasyonu
18-20 Eylül 2019



RUSYA PAZARINDA GAYRİMENKUL SEKTÖR TEMSİLCİLERİ İLE İKİLİ İŞ GÖRÜŞMELERİNE KATILIM FIRSATI

Proestate 2019

- Rusya Federasyonu’nda inşaat sektöründe 2020 yılına kadar beklenen yıllık yüzde 1,76 büyüme
- Türkiye’den konut alan yabancılar sıralamasında Rus vatandaşlarının ilk sıralarda yer alması
- Türk müteahhitlerinin yurtdışı projelerinin özellikle Rusya Federasyonu’nda yoğunlaşması
- 1972’den bu yana Türk müteahhitlerinin üstlendiği proje sayısında Rusya Federasyonu’nun lider konumu

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- B2B alanı ve dekorasyonu
- B2B organizasyonu
- Limit dahilinde nakliye organizasyonu
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- 2 firma temsilcisi için ücretsiz giriş kartı

Ödeme Planı

- Katılım bedeli** : 10.000 TL
1. Ödeme : 5.000 TL
2. Ödeme : Bakiye Bedel [2 Eylül 2019]
- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda’ımıza iletilmesi gerekmektedir.

Banka Bilgisi

- Hesap Adı** : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Şube Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve “PROESTATE 2019 İSTANBUL STANDI İKİLİ İŞ GÖRÜŞMELERİ ORGANİZASYONU KATILIM BEDELİ” ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Gülün Gürsoy / Murat Özturan / Aylin Odabaş

Tel : 0212 455 61 17 / 455 62 21
 GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
 E-Posta: gulin.gursoy@ito.org.tr / murat.ozturan@ito.org.tr / aylin.odabas@ito.org.tr

ito.org.tr | [in](#) [tr](#) [f](#) [@](#) /itokurumsal



VERGİ REHBERİ

Dr. Veysi SEVİĞ

Sermaye kaybında uyulacak usul ve esaslar

Ticaret Bakanlığı tarafından yayımlanan "6102 sayılı Türk Ticaret Kanunu'nun 376'ncı maddesinin uygulanmasına ilişkin usul ve esaslar hakkındaki tebliğ ile" sermayenin kaybı veya borca batık olma durumunda uyulacak usul ve esaslar belirlenmiş bulunmaktadır. (15.09.2018 gün ve 30536 sayılı Resmi Gazete). Söz konusu tebliğ anonim ve limited şirketler ile sermayesi paylara bölünmüş komandit şirketleri kapsamaktadır. Tebliğin dördüncü maddesinde yer alan;

a - Aktif: şirketin sahip olduğu dönen ve duran varlıklar,
b - Ara dönem finansal tablo: 3, 6 ve 9 aylık dönem sonları itibarıyla hazırlanmış finansal tablolar,
c - Borç: Öz kaynaklar hariç şirketin aktiflerini finanse ettiği kaynakları,
ç - Kanun: 13.01.2011 tarihli ve 6102 sayılı Türk Ticaret Kanunu'nu,

d - Kanuni yedek akçe: Türk Ticaret Kanunu'nun 519'uncu maddesinde düzenlenen yedek akçeyi,
e - Ortak: Anonim şirketlerin pay sahiplerini, limited ve sermayesi paylara 'bölünmüş komandit şirketlerin ortaklarını,
f - Serbest yedek akçe: Kanuni yedek akçelerin sermayenin veya çıkarılmış sermayenin yarısını aşan kısmı ile kanun ve sözleşme gereği ayrılanlar dışında genel kurulca ayrılmasına karar verilen yedek akçeleri,

g - Şirket: Anonim ve limited şirketler ile sermayesi paylara bölünmüş komandit şirketleri,
h - Sözleşme: Anonim şirketler ile sermayesi paylara bölünmüş komandit şirketlerin esas sözleşmesini, limited şirketlerin şirket sözleşmesini,

ı - Yönetim organı: Anonim şirketlerde yönetim kurulunu, limited şirketlerde müdür veya müdürler kurulunu, sermayesi paylara bölünmüş komandit şirketlerde müdür veya müdürler kurulunu, sermayesi paylara bölünmüş komandit şirketlerde yöneticisi veya yöneticileri ifade etmektedir.

Son yıllık bilançodan, sermaye ile kanuni yedek akçeler toplamının en az yarısının ya da üçte ikisinin zarar sebebiyle karşılıksız kaldığı durumlarda farklı bir gündem ile toplantıya çağrılmış olsa dahi bu husus genel kurulda görüşülür.

Sermaye ile kanuni yedek akçeler toplamının en az yarısının ya da üçte ikisinin zarar sebebiyle karşılıksız kaldığı durumlarda farklı bir gündem ile toplantıya çağrılmış olsa dahi bu husus genel kurulda görüşülür.

■ Sermaye ile kanuni yedek akçeler toplamının en az yarısının karşılıksız kalması halinde yönetim organı, bu genel kurula uygun gördüğü iyileştirici önlemleri sunar.

■ Yönetim organı son bilançoğu genel kurula sunarak şirketin finansal yönden bulunduğu durumu bütün açıklığıyla ve her ortamın anlayabileceği şekilde anlatır. Bu hususta genel kurula rapor da sunulabilir.

■ Yönetim organı, şirketin mali durumundaki kötüleşmeyi ortadan kaldırmak veya en azından etkilerini hafifletmek amacıyla, uygun gördüğü sermayenin tamamlanması, sermaye artırımını, bazı üretim birimlerinin veya bölümlerinin kapatılması ya da küçültülmesi, iştiraklerin satışı, pazarlama sisteminin değiştirilmesi gibi iyileştirici önlemleri alternatifli ve karşılaştırmalı olarak aynı genel kurula sunar ve açıklar.

■ Genel kurul, sunulan iyileştirici önlemleri aynen kabul edilebileceği gibi değiştirerek de kabul edebilir ya da sunulan önlemler dışında başka bir önlemin uygulanmasına karar verebilir.

Sermaye ile kanuni yedek akçeler toplamının en az üçte ikisinin zarar sebebiyle karşılıksız kalması halinde toplantıya çağrılan genel kurul;

a - Sermayenin üçte biri ile yetinilmesine ve Kanun'un 473 ila 475'inci maddelerine göre sermaye azaltımı yapılmasına,

- Sermayenin tamamlanmasına,

- Sermayenin artırılmasına karar verebilir.

Sermaye ile kanuni yedek akçeler toplamının en az üçte ikisi zarar sebebiyle karşılıksız kalan şirketin genel kurulu, sermayenin üçte biriyi yetinmeye karar verdiği takdirde sermaye azaltımı Kanun'un 473'te 475 maddelerine göre yapılır.

Bu kapsamda yapılacak sermaye azaltımında yönetim organı alacaklıları çağırılmaktan ve bunların haklarının ödenmesinden veya teminat altına alınmasından vazgeçebilir.

Sermayenin tamamlanması, bilanço açıklanması, ortakların veya bazı ortaklar tarafından kapatılmasıdır. Kanuni yedek akçelerin yitirilen kısımlarının tamamlanmasına gerek yoktur. Sermayenin tamamlanmasına karar verilmesi halinde her ortak zarar sebebiyle karşılıksız kalan tutarı kapatacak miktarda parayı vermekle yükümlüdür. Her ortak, payı oranında tamamlamaya katılabilir ve verdiği geri alamaz. Bu yükümlülük sermaye konulması veya borç verilmesi niteliğinde olmayıp karşılıksızdır. Ayrıca yapılan ödemeler, gelecekte yapılacak sermaye artırımına mahsuben bir avans olarak nitelendirilmez.

Sermayenin tamamlanmasında, anonim ve sermayesi paylara bölünmüş komandit şirketler bakımından TTK'nın 421'inci maddesinin ikinci fıkrasının (a) bendi, limited şirketler bakımından 603 ve devamı maddeleri uygulanır.

Sermayenin tamamlanması, bazı ortakların kendi istekleriyle tamamlama yapmasına engel oluşturmaz.

Bilanço zararlarının kapatılması için getirilen yükümlülükler uyarınca yapılan ödemeler öz kaynaklar içerisinde sermaye tamamlama fonu hesabında toplanır ve takip edilir.



Çelik ithalatında vergi yüzde 6'ya indi

DİKİŞLİ çelik boru üreten tesislerin doğrudan çelik ithalatında gümrük vergisi yüzde 6'ya indirildi. Konuya ilişkin, İthalat Rejimi Kararına Ek Cumhurbaşkanı Kararı Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, dikişli çelik boru üreten tesislerin doğrudan çelik ithalatında gümrük vergisi geçici bir

süreliğine yüzde 9'dan yüzde 6'ya çekildi. Sıcak haddelenmiş sacdan soğuk haddelenmiş sac üreten tesislerin doğrudan ithalatında da gümrük vergisi yüzde 6 olarak uygulanacak. Ayrıca, çelik boru imal edenlerin yüzde 9 yerine yüzde 6 gümrük vergisinden yararlanabilecekleri sıcak saclara 2 ürün daha eklendi.

HIZLI KARGO TAŞIMACILIĞINA DÜZENLEME:

Ayda en fazla 5 taşıma senedi ile sınırlama



Posta ve hızlı kargo taşımacılığı yoluyla gelen eşyada, yalnızca gerçek kişiler adına gelen tek ve maktu vergiye tabi eşya için ayda en fazla beş taşıma senedi ile sınırlandırıldı.

POSTA ve hızlı kargo taşımacılığı yoluyla gelen ve posta idaresi ile hızlı kargo firmaları tarafından beyan edilebilecek eşya, yalnızca gerçek kişiler adına gelen tek ve maktu vergiye tabi eşya için ayda en fazla beş taşıma senedi ile sınırlandırıldı.

GÜMRÜK DEĞİŞTİ

Ticaret Bakanlığı'nın posta

ve hızlı kargo taşımacılığına yönelik Gümrük Genel Tebliğinde Değişiklik Yapılmasına Yönelik Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, karayoluyla hızlı kargo taşımacılığına konu eşyanın operatör yetkisi kapsamında gümrük işlemlerini yapmaya yetkili gümrük idareleri arasında yer alan 'Halkalı Gümrük Müdürlüğü' ibaresi,

'Muratbey Gümrük Müdürlüğü' olarak değiştirildi. Halkalı Gümrük Müdürlüğü, Çatalca'daki yeni gümrük kompleksinde Muratbey Gümrük Müdürlüğü olarak hizmet vermeye başlamıştı.

MAKTU VERGİ

Posta ve hızlı kargo taşımacılığı yoluyla gelen ve

operatör yetkisi kapsamında posta idaresi ile hızlı kargo firmaları tarafından beyan edilebilecek eşya, yalnızca gerçek kişiler adına gelen tek ve maktu vergiye tabi eşya için ayda en fazla beş taşıma senedi ile sınırlandırıldı. Böylece tüzel kişiler açısından esneklik sağlanmış oldu.

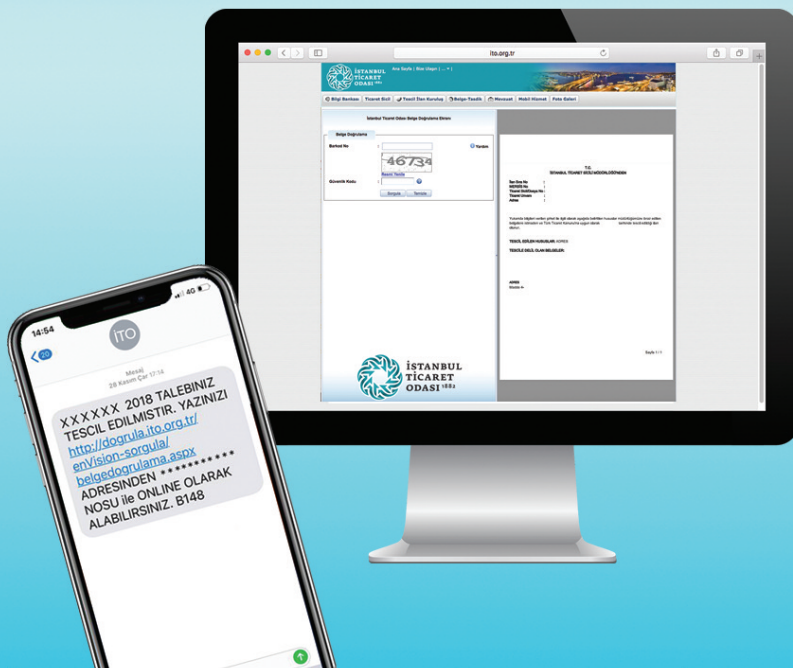
TESCİL BELGENİZE ONLINE ERİŞİN!

Üyelerimizin ticaret hayatını kolaylaştırmaya devam ediyoruz.

Şimdi yeni dijital hizmetimiz ile e-imzalı tescil belgenize yerinizden online olarak erişebilirsiniz.

Nasıl mı?

- 1 Ticaret Sicili Müdürlüğü'ne yapacağınız tescil işlemlerine ilişkin başvuru sırasında bildirdiğiniz cep telefonunuza barkod numarası gönderilir.
- 2 www.ito.org.tr adresindeki 'Tescil Başvuru Sonucu Doğrulama' ekranından barkod numaranızı girin. **E-imzalı tescil belgenize online olarak anında erişin!**



ito.org.tr | 444 0 486
f t w p i /itikurumsal



Aydın'da jeotermal ihalesini kaçırmayın

AYDIN'daki jeotermal kaynak işletme ve arama ile doğal mineralli su ruhsatlı sahalar ihaleye çıkarıldı. Aydın Yatırım İzleme ve Koordinasyon Başkanlığı'nın konuya ilişkin kararı, Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, Aydın'ın çeşitli ilçelerindeki 7 jeotermal kaynak işletme, 64 jeotermal kaynak arama ve 39 doğal mineralli su ruhsat sahası, kapalı teklif ve artırma usulüyle ihale edilerek aramaya açılacak. Tahmini bedelleri 50 bin ile 69 bin 708 lira arasında değişen 39 doğal mineralli su ruhsat sahasının ihalesi 5 Ağustos Pazartesi günü, tahmini bedelleri 50 bin ile 85 milyon 44 bin 456 lira arasında değişen 7 jeotermal kaynak işletme ve 64 jeotermal kaynak arama ruhsatlı sahaların ihaleleri ise 6-8 Ağustos tarihlerinde Aydın Yatırım İzleme ve Koordinasyon Başkanlığı Doğal Kaynaklar Ruhsat ve Kültür Varlıkları Müdürü odasında yapılacak.

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor.

Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları **artık kolayca ulaşacak.**

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda **http://www.ito.org.tr/QR/20190725.html** adresini ziyaret etmeniz yeterli.



İTO BAŞKANI ŞEKİB AVDAGİÇ:

Faizde indirim tek seferle kalmamalı

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, TCMB Para Politikası Kurulu'nun 425 baz puan faiz indirimi kararının umut verici olduğunu söyledi. Ancak bunun tek seferle kalmaması gerektiğini belirten Avdagiç, "Bir trendin başlangıcı olmalı. Faizin yüksek kaldığı her gün, Türkiye'nin yatırım potansiyelinden çalmaktadır" değerlendirmesini yaptı.

UMUT GETİRDİ

Avdagiç, yaptığı açıklamada, TCMB'in 425 baz puanlık faiz indirimi ile hem yatırım maliyetlerini geriye çektiğini hem de girişimcinin tek rakibini mevduat faizi olmaktan bir ölçü daha uzaklaştırdığını, geleceğe dönük bir umut getirdiğini kaydetti. Avdagiç, "Faiz indirimi, kaynaklarımızı dışarıda dünya ile rekabet etmek yerine, içeride faiz maliyetiyle rekabete harcamak zorunda kalmamamız için olumlu bir adım" ifadesini kullandı.

DÜŞÜŞ SÜRMELİ

Şekib Avdagiç, enflasyonun yüzde 15'e gerilediğini, baz etkisini de hesaba katınca enflasyondaki düşüşün sürmesini beklediklerini belirtti.

Avdagiç, şunları söyledi: "Enflasyonda aşağı yönlü bir trend yakalamışken, faizle enflasyon arasındaki makası açık tutma lüksümüz yok. Keza dünyada da faizlerin aşağı



doğru hareketlendiği bir konjonktürdeyiz. Fed, 30 Temmuz'daki toplantısında muhtemelen faiz indirecek. Avrupa Merkez Bankası da bugün faiz kararını açıklayacak. Gelişen ülkelere baktığınızda geçen hafta içinde de Güney Afrika, Güney Kore, Endonezya ve Ukrayna faiz indirimine gitti. Bu fotoğrafa bakınca Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası'nun verdiği faiz indirim kararını oldukça yerinde buluyoruz. Umuyoruz ki 425 baz puanlık faiz indirimi piyasaya ve yatırımlara olumlu yansımaya. Bankalarımızın da bu indirimi en hızlı şekilde kredi maliyetlerine yansıtması çok önemli."

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, Merkez Bankası'nın 425 baz puan faiz indirimi kararını değerlendirdi. Avdagiç, "Faizde indirim umut verici ancak tek seferle kalmamalı. Faizin yüksek kaldığı her gün, Türkiye'nin yatırım potansiyelinden çalmaktadır" dedi.



Enflasyon yılsonunda öngörülenin altında kalacak

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) tarafından faiz oranlarına ilişkin yapılan duyuruda, Merkez Bankası Başkanı Murat Uysal başkanlığında toplanan Para Politikası Kurulu'nun (PPK), bir hafta vadeli repo ihale faiz oranını (politika faizi) 425 baz puan düşürerek, yüzde 24'ten yüzde 19.75'e indirilmesine karar verildiği bildirildi. Duyuruda, son dönemde açıklanan verilerin, iktisadi

faaliyetin ılımlı bir toparlanma eğilimi sergilediğini gösterdiği belirtildi. Duyuruda, enflasyon görünümündeki iyileşmenin devam ettiği belirtilerek, yılın ikinci çeyreğinde enflasyonun işlenmemiş gıda ve enerji fiyatlarındaki yavaşlamanın da katkısıyla belirgin bir düşüş sergilediği aktarıldı. İç talep gelişmeleri ve parasal sıkılaştırmanın etkilerinin

enflasyondaki düşüşü desteklediği kaydedilen duyuruda, şu değerlendirmelere yer verildi: "Enflasyonun ana eğilimine dair göstergeler, arz yönlü faktörler ve ithalat fiyatları enflasyon görünümünü olumlu etkilemektedir. Bu gelişmelere bağlı olarak, güncel tahminler yılsonu itibarıyla enflasyonun Nisan Enflasyon Raporu'nda verilen öngörülerin bir miktar altında kalabileceğine işaret ediyor."

ABD'liler Türkiye'ye yatırım için kararlı

Türkiye'de faaliyet gösteren ABD'li dev yatırımcılar, Türkiye'de iş yapmaktan dolayı memnun olduklarını ve ortak çalışılabilecek daha birçok alan bulunduğunu ifade ediyor.



TÜRKİYE'de faaliyet gösteren ABD'li yatırımcılar, Türkiye'nin sunduğu fırsatlardan ve yatırım ortamından memnun olduklarını ifade ederken, iki ülke arasındaki ilişkilerin gelişmesinin her iki taraf için de olumlu olacağını belirtiyor. ABD'li ve Türk yatırımcılar, Amerikan Türk İş Geliştirme Konseyi tarafından İstanbul'da düzenlenen Türk Amerikan İş Geliştirme Konferansı'nda bir araya geldi. Konferansta her iki ülkeden üst düzey firma temsilcileri karşılıklı yatırım fırsatlarını görüştü.

ABD'li yatırımcılar toplantıda, Türkiye'de iş yapmaktan dolayı memnun olduklarını ve ortak çalışılabilecek birçok alan bulunduğunu dile getirdi.

BAŞKA FIRSATLAR DA VAR

Türkiye'de faaliyet gösteren dünyanın önde gelen mobil teletop direktleri ve kuleleri üreticisi WILL-BURT firmasının Orta Doğu ve Afrika Müdürü Howard Beasey, Türkiye ve ABD ilişkilerinin bugününlerde zor bir dönemden geçtiğini belirterek, yatırım fırsatlarını çeşitlendirmeye çalıştıklarını aktardı. Beasey, "ABD'nin Türkiye ile olan ilişkisinde gerçekten stratejik olandan çok daha fazla madde olduğunu düşünüyoruz. Ancak birden fazla sektörde

de ilişkilerimizi büyütmek ve birlikte iş yapmak için birçok başka fırsat olduğuna inanıyoruz" diye konuştu.

Beasey, "Tıbbi cihaz sektörü, inşaat sektörü, savunma sanayinde hâlâ fırsatlar var. Uzun yıllar savunma sanayi ilişkileri, ABD-Türkiye ilişkisinin atan kalbiydi. Daha fazla çalışabileceğimiz birçok alan var" dedi.

YENİ YATIRIM YAPACAĞIZ

Beasey, Türkiye'deki yatırım iklimine ilişkin de değerlendirmelerde bulundu. Beasey, şunları kaydetti: "Pazarda birkaç yıldır satış yapıyoruz. Muhtemelen Ankara civarında bir üretim tesisini bir araya getirme sürecindeyiz. Bu nedenle, Türkiye'nin bizim için gerçekten iyi bir yatırım ortamı olduğunu görüyoruz. Sadece iyi mühendislik maliyetleri, iyi işçilik standartları değil, işçilik maliyeti de çok rekabetçi. Türk hükümeti, şirketlerin burada kendilerini kurmaya teşvik eden bir dizi program da uyguladı. Ancak Türkiye'nin en büyük gücü her zaman dünyadaki jeopolitik konumu olmuştur. Görüyoruz ki bu pazarın gerçekten cazip özelliklerinden biri Afrika, Orta Doğu, Orta Asya pazarlarına, Avrupa pazarlarına kolaylıkla ulaşılabilmesi. İşte bu yüzden buradayız."

Sorunları geride bırakma arifesindeyiz

Anderson Economic Group Üst Yöneticisi Patrick Anderson, ABD'ye ihracat yapan Türk şirketlerine ve Türkiye'ye ihracat yapan ABD'li şirketlere destek sağladıklarını aktararak, strateji geliştirmelerine ve pazara, sektöre girmelerine yardımcı

olduklarını dile getirdi. Anderson, Türkiye'nin yatırım çekmede istekli olduğuna değinerek, "Türkiye'de genel yatırım iklimi, iş yapma maliyeti bakımından oldukça iyi" diye konuştu. Türkiye'nin iş hayatı alanında yetişmiş, yetenekli insanlara sahip

olduğunu belirten Anderson, "Her iki ülkeden biri diğerine karşı cezalandırıcı davranırsa bu durum iki ülkeyi de etkiler. Bu biz iş adamlarının ve yatırımcıların asla istemeyeceği bir durum. ancak Au konuya çok iyimser bakıyorum" diye konuştu.

PAPERWORLD 2020

Frankfurt-Almanya
25-28 OCAK 2020

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



PAPERWORLD FUARIYLA HEM İHRACATINIZI ARTIRIN HEM DE İŞİNİZİ GELİŞTİRİN

PAPERWORLD 2020

- Uluslararası Kırtasiye, Büro Malzemeleri ve Yazı Gereçleri Fuarı
- 64 ülkeden 1.665 katılımcı
- 143 ülkeden 32.340 ziyaretçi

ÖDEME PLANI

- Minimum stant alanı :** 9 m²
Katılım bedeli : 2.850 TL/m²
1. Ödeme : Talep edilen m²x 1.000 TL
 Başvuru ile birlikte
2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
 4 Ekim 2019
3. Ödeme : Bakiye Bedel
 6 Aralık 2019
- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'ya iletilmesi gerekmektedir.
 - İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma.
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri.
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması.
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması.
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri.
- Fuar giriş kartı.
- T.C Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri.

BANKA BİLGİLERİ

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

- Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı ve "PAPERWORLD 2020 FUARI" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI¹⁸⁸²

Zeynep Ülker / Esra Avcıoğlu

Tel : 0212 455 61 09 / 0212 455 61 10
 GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
 E-Posta : zeynep.sengul@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr
 444 0 486 | ito.org.tr | in f @ /itokurumsal

YENİ

İstanbul yaklaşımıyla bilançolar güçlenecek



✓ Şirketlerin finans sektörüne olan borçlarının yeniden yapılandırılması için 2001'de uygulanan ve başarıyla sonuçlanan İstanbul Yaklaşımı yeniden hayata geçiriliyor. TBMM tatile girmeden yapılan kanuni düzenleme ile Yeni İstanbul Yaklaşımı süreci de başlamış oldu.

GELİR Vergisi Kanunu ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılması Hakkındaki 7186 sayılı Kanun, 19 Temmuz'da Resmi Gazete'de yayımlandı. Söz konusu torba yasa, şirketlerin finansal sektöre olan borçlarının yeniden yapılandırılması hususunda da önemli değişiklikler getirdi. Düzenleme, 2001'deki İstanbul Yaklaşımı'nın yeniden uygulanması talebini de karşılaması sebebiyle, ekonomi çevrelerinde 'Yeni İstanbul Yaklaşımı' olarak adlandırıldı.

GERİ ÖDEME VE İSTİHDAM

Torba yasa kapsamında;



şirketler, Türkiye'de faaliyette bulunan bankalara, finansal kiralama şirketlerine, faktoring şirketlere ve finansal kuruluşlara olan borçlarını yeniden yapılandırabilecek. Yeni İstanbul Yaklaşımı ile şirketlerin istihdama katkı sunmasına ve geri ödeme yükümlülüklerini yerine getirebilmesine devam etmesi amaçlanıyor.

ÖDEME KABİLİYETİ ŞART

Finansal yeniden yapılandırma kapsamına alınacak borçluların, mali durumlarının tespit edilmesi ve bu kapsamda borçlarının yeniden yapılandırılması sonucunda geri ödeme kabiliyeti

✓ Yapılandırmayı 'Finansal Restorasyon Planı' olarak tanımlayan İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "Buradaki en önemli husus, bir borç ötelemekten ziyade, finans kesimi ve reel kesimin bilançolarının güçlendirilmesi yaklaşımının söz konusu olması" değerlendirmesini yaptı.

kazanacağına kanaat getirilmesi gerekiyor. Borçlarını geri ödeme kabiliyeti kazanamayacağına kanaat getirilen borçluların bu kapsama alınamayacağı da belirtiliyor.

ÖNCE TESPİT

Finansal yeniden yapılandırma kapsamına alınacak borçluların mali durumunun tespiti ve finansal yeniden yapılandırmanın uygulanabilirliğine ilişkin değerlendirme ise; bağımsız denetim kuruluşlarına, Çerçeve Anlaşmaları kapsamında belirlenecek yeterli bilgi ve uzmanlığa sahip kuruluşlara veya borçlu tarafından kabul edilmesi hâlinde alacaklı kuruluşlara yapılacaktır.



TGRT Haber'de yayınlanan 'Celal Toprak ile İş Dünyası' programına katılan İTO Başkanı Şekib Avdagiç, Yeni İstanbul Yaklaşımı konusunda da değerlendirmelerde bulundu. Avdagiç, 2001'de yüksek cirolu şirketleri kapsama alan uygulamanın bu dönemde KOBİ'leri de içine alacak şekilde tabana yayılmasını beklediklerini söyledi.

Hem bankalar hem de şirketler rahatlayacak

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, yaptığı açıklamada şirket borçlarının yapılandırılması değerlendirdi. En önemli ve hızlı etkinin, kredi kanallarının yeniden sağlıklı biçimde işlemesi, şirketlerin ve bankaların bilançolarının iyileşmesi şeklinde olacağını belirten Avdagiç, şöyle devam etti: "Bu da üretim ve refah artışını sağlar. Ancak bunun için ekonominin tüm aktörlerinin elini taşın altına koyması gerekiyor. Meclis'ten geçen yeniden yapılandırma kanunu bu

anlamda çok önemli. Biz buna bir 'finansal restorasyon planı' diyoruz. Çünkü daha önceki borç yapılandırma programlarından çok daha köklü düzenlemelerin devreye gireceğini görüyoruz. Bu plan, kesinlikle bir 'şirket kurtarma' operasyonu değildir, olmamalıdır. Meclis'ten geçen yasa da içerdiği maddelerle bunu net bir şekilde ortaya koyuyor. Buradaki en önemli husus ise bir borç ötelemekten ziyade, finans kesimi ve reel kesimin bilançolarının güçlendirilmesi

yaklaşımının söz konusu olmasıdır."

BAŞARI TEÇRÜBESİ VAR

Avdagiç, İTO olarak bu adımın; üretimin, istihdamın ve ihracatın damarlarını açma konusunda önemli bir işlev üstleneceğine inandıklarını belirterek, "Zamanında alınan bu tedbirlerle bilançolarımız güçlenerek yola devam edeceğiz ve piyasa çarklarındaki hızlandırıcı etkisini de büyüme için bir kaldıraç olarak kullanabileceğiz" dedi.

NASIL İŞLEYECEK?

Torba yasadaki finansal yeniden yapılandırma maddesi kapsamında şunlar yapılabilecek:

- **Kredilerin vadelerini uzatmak, kredileri yenilemek.**
- 6361 sayılı Kanunun 9'uncu maddesinin birinci fıkrasının (b) bendi hükümleri saklı kalmak kaydıyla ilave kredi vermek.
- **Anapara, faiz, temerrüt faizi, gecikme cezaları ve kâr payları ile kredi ilişkisinden doğan diğer her türlü alacağı indirmek veya bunlardan kısmen veya tamamen vazgeçmek, teminat azaltmak.**
- Anapara, faiz veya kâr payı alacaklarını; kısmen veya tamamen iştirake çevirmek.
- **Özel amaçlı şirketler ile 6362 sayılı Kanuna göre kurulan yatırım fonlarına aynı, nakdî ya da tahsil şartına bağlı bir bedel karşılığı devir veya temlik etmek.**
- Borçlu ya da üçüncü kişilere ait aynı değerler karşılığında kısmen veya tamamen tasfiye etmek, satmak, bilanço dışına çıkarmak.
- Diğer alacaklı kuruluşlar ve alacaklılarla birlikte hareket ederek protokoller yapmak gibi gerekli görülen tedbirler de alınabilecektir.

Mali kolaylıklar ve istisnalar sağılandı

- Çerçeve Anlaşmaları ve bu anlaşmalar kapsamında düzenlenen sözleşmelerde belirlenen esaslar uyarınca yapılacak işlemler (cezaevi ve yargı harçları da dahil olmak üzere) her türlü harçtan istisna tutulacak, ayrıca bu işlemlere ait kağıtlar (Çerçeve Anlaşmaları ve Sözleşmeler dahil) Damga Vergisinden müstesna olacak.
- **Tahsil edilecek tutarlar,**

BSMV'den (banka sigorta muamele vergisi) müstesna olacak.

- Kullandırılan ve kullandırılacak kredilerde KKDF uygulanmayacak.
- **Alacaklı kuruluşlara devir ve teslim aşamasında KDV uygulanmayacak.**
- Sözleşme hükümleri uyarınca tahsilinden vazgeçilen alacak tutarları, VUK hükümlerine göre alacaklı için değersiz

alacak. Borçlu için ise vazgeçilen alacak olarak dikkate alınacak.

- **Borçlu şirketler ise ödemekten kurtuldukları kredi ve borçları vazgeçilen alacak olarak kaydedip, üç yıl içerisinde zararlar itfa edecekler.**
- Yapılandırmaya giren şirketlerin teşvik belgesi, ihracat taahhüdü süreleri yapılandırma süresi sonuna kadar uzayacak.

Yönetmelik revize edilecek

Torba yasadaki finansal sektöre olan borçların yeniden yapılandırılmasına ilişkin madde kapsamında ilave düzenlemeler de yapılacak. İlgili madde uyarınca, Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu tarafından Finansal Sektöre Olan Borçların Yeniden Yapılandırılması Hakkında Yönetmelik revize edilecek. Yönetmelik hükümleri çerçevesinde, Türkiye Bankalar Birliği tarafından Çerçeve Anlaşmaları hazırlanacak. Yasada belirtilen hükümler yayım tarihinden itibaren iki yıl süreyle uygulanacak. Cumhurbaşkanı, bu süreyi iki yıl daha uzatmaya yetkili olacak.



İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGİÇ

Genel Yayın Koordinatörü
Doç. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.
Özcan Tokel

Genel Yayın
Yönetmeni
Tamer Cerçi

Basın ve Yayınlar
Müdürü
Şükrullah Dolu

Sorumlu
Yazışları Müdürü
Doğan Erdoğan

Yayın Sorumlusu
Fedai Yıldırım

Yayın Direktörü
Canan Bilgin

Haber Merkezi
Adem Orhun, Sümevra Yarış Topal, Şeref Kılıçlı, Hamit Eteevrants, Müge Biber, Dilşah Kethioğlu, Osman Kuvvet

www.itohaber.com
İlker Başöz, Merve Gönenc, Hande Kösdag

Reklam ve
Abonelik
Yahya Gül - Cengiz Kazan

Grafik
Erdem
Kırcı

Fotoğraf
Kamil
Çatak

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AİTTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KISMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:

Yıllık abone bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 92 TL'dir. Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube (S. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir.

IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92

Yayın türü: Yerel süreli yayın

Yayın tarihi: 26.07.2019

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr

Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbulticaret.org.tr

Tel: 0212 455 61 21 - 0212 455 61 26

Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna / Bahçelievler/Tel: 0212 454 30 00

İşsizlik sigortası priminde ZAMAN AŞIMINA DİKKAT

Diğer alacak haklarında olduğu gibi SGK ve işsizlik sigortası prim alacaklarında da zamanaşımı süresi bulunuyor. Prim alacaklarının öngörülen sürelerde tahsil edilmemesi halinde dava edilme nitelikleri ortadan kalkıyor.

Zamanaşımı süresi, işverenlerce kendiliğinden düzenlenen ve yasal süresi içinde SGK'ya verilen veya yasal süresi dışında verilmekle birlikte incelemeye sevk edilmeksizin işleme konulan aylık sigorta primleri bildirelerinden/ aylık prim ve hizmet belgelerinden/ muhtasar ve prim hizmet beyannamelerinden dolayı tahakkuk eden primler için ayrı, mahkeme kararlarına, denetim ve kontrolle görevli memurlarca yapılan tespitlere ya da kamu kurum ve kuruluşlarından alınan yazılara istinaden düzenlenen aylık sigorta primleri bildirelerinden/ aylık prim ve hizmet belgelerinden/ muhtasar ve prim hizmet beyannamelerinden dolayı tahakkuk eden primler için ayrı hesaplanıyor.

İşsizlik Sigortası Kanunu'nun 'İşsizlik sigortası primleri ile sosyal güvenlik primlerine ilişkin hükümler' başlıklı maddesi gereği, SGK primlerine ilişkin hükümler uygulanıyor. Başka bir deyişle işsizlik sigortası primleri hakkında da sigorta primlerinin tabi olduğu zamanaşımı hükümleri dikkate alınıyor.

Süresi dışında verilen prim belgelerinden dolayı tahakkuk eden SGK primi ve işsizlik sigortası primlerinin tahsilinde dikkate alınacak zamanaşımı

Ödeme vadesi 30/9/2008 veya öncesinde sona eren sigorta primi ve işsizlik sigortası primlerinin zamanaşımı süresi, ödeme vadesi;

● 7/12/1993 ve öncesinde sona eren alacaklar için Borçlar Kanunu



İsa
KARAKAŞ



hükümlerine istinaden, ödeme süresinin sona erdiği tarihi takip eden günden itibaren 10 yıl

● 8/12/1993 ila 5/7/2004 tarihleri arasında sona eren alacaklar için alacağın ödeme süresinin sona erdiği tarihi takip eden takvim yılı başından itibaren 5 yıl

● 6/7/2004 ila 30/9/2008 tarihleri arasında sona eren alacaklar için ödeme süresinin sona erdiği tarihi takip eden günden itibaren 10 yıl olarak dikkate alınıyor.

● Ödeme vadesi 01/10/2008 veya sonrasında sona eren prim alacakları yönünden ödeme süresinin dolduğu tarihi takip eden takvim yılı başından başlayarak 10 yıllık zamanaşımı uygulanıyor.

Buna göre, işverenlerce kendiliğinden düzenlenen ve yasal süresi içinde SGK'ya verilen veya yasal süresi dışında

verilmekle birlikte incelemeye sevk edilmeksizin işleme alınan aylık prim ve hizmet belgelerinden/ muhtasar ve prim hizmet beyannamelerinden dolayı tahakkuk eden ve ödeme vadesi 01/10/2008 veya sonraki bir tarihte sona eren sigorta primi ve işsizlik sigortası primi alacakları, yasal ödeme süresinin sona erdiği tarihi takip eden takvim yılı başından itibaren 10 yıllık zamanaşımı süresine tabi tutulacak.

Mahkeme kararına veya denetime istinaden düzenlenen prim belgelerinden dolayı tahakkuk eden primlerin tahsilinde dikkate alınacak zamanaşımı süresi

SGK (5510 sayılı) Kanunu hükümlerine göre, sigorta primi ve işsizlik sigortası primi alacağı;

● Mahkeme kararı sonucunda doğmuş ise zamanaşımı süresi, mahkeme kararının

kesinleşme tarihinden

● Kurumun denetim ve kontrolle görevli memurlarınca yapılan tespitlerden doğmuş ise zamanaşımı süresi, rapor tarihinden

● Kamu idarelerinin denetim elemanlarıncı kendi mevzuatları gereğince yapacakları soruşturma, denetim ve incelemelerden doğmuş ise zamanaşımı süresi, bu soruşturma, denetim ve inceleme sonuçlarının Kuruma intikal ettiği tarihten

● Bankalar, döner sermayeli kuruluşlar, kamu idareleri ile kanunla kurulmuş kurum ve kuruluşlardan alınan bilgi ve belgelerden doğmuş ise zamanaşımı süresi, bilgi ve belgenin Kuruma intikal ettiği tarihten itibaren başlatılacak.

Dolayısıyla, belirtilen şekilde tahakkuk eden sigorta primi ve işsizlik sigortası

primlerinin zamanaşımı süresi, alacağın ödeme vadesinin sona erdiği tarihe göre değil, yukarıda belirtilen tarihler dikkate alınarak belirlenecek.

Diğer taraftan, mahkeme kararına, denetim ve kontrolle görevli memurlarca yapılan tespitlere veya bankalar, döner sermayeli kuruluşlar, kamu idareleri ile kanunla kurulmuş kurum ve kuruluşlardan alınan bilgi ve belgelere istinaden düzenlenen aylık sigorta primleri bildirelerinden/ aylık prim ve hizmet belgelerinden/ muhtasar ve prim hizmet beyannamelerinden dolayı tahakkuk eden primlerin tahsilinde dikkate alınacak zamanaşımı süresi, alacağın ödeme vadesinin 01/10/2008'den önce veya sonra sona erdiği üzerinde durulmaksızın, mahkeme kararının kesinleştiği tarihte/ rapor tarihinde/ kamu idarelerinin denetim elemanlarıncı düzenlenen rapor sonuçlarının SGK'ya intikal ettiği tarihte veya bankalar, döner sermayeli kuruluşlar, kamu idareleri ile kanunla kurulmuş kurum ve kuruluşlardan alınan bilgi ve belgelerin Kuruma intikal ettiği tarihte geçerli olan kanun hükümleri dikkate alınarak, ilgili kanunlarda öngörülen zamanaşımı süreleri esas alınarak belirlenecek.

Öte yandan işverenlerce yasal süresi dışında SGK'ya verilen ve işleme alınıp alınmayacağına tespiti amacıyla denetime sevk edilen aylık prim ve hizmet belgelerinin/ muhtasar ve prim hizmet beyannamelerinin yapılan denetim sonucunda işleme alınmasına karar verilmesi halinde, bu nitelikteki aylık prim ve hizmet belgelerinden/ muhtasar ve prim hizmet beyannamelerinden dolayı tahakkuk eden primler için de zamanaşımı süresi rapor tarihinden itibaren başlatılıyor.

26. TİRAN ULUSLARARASI FUARI

Tiran – Arnavutluk
23-26 Kasım 2019

• Genel ticaret



BALKANLARA İHRACATIN KAPISI

26. Tiran Uluslararası Fuarı

- Yaklaşık 25.000 ziyaretçi, 25 ülke, 380 katılımcı firma
- Arnavutluk ve çevre bölgede en etkili genel ticaret fuarı,
- 26 yıl süresince Fuarın artarak süren başarı grafiği,
- Profesyonel ikili görüşmeler
- Balkanların anahtar ülkesi,
- İki ülke arasında yapılan ticaret anlaşmaları,
- Türkiye'nin Arnavutluk'a ihracatında yüksek potansiyeli,
- Arnavutluk'ta Türk firmalarının istikrarlı başarıları,

Ödeme Planı

- Minimum stant alanı : 9 m²**
- Katılım bedeli** : 2.650 TL/m²
- 1. Ödeme** : 2.000 TL(başvuru ile birlikte)
- 2. Ödeme** : Kalan bedelin %50'si
- 3. Ödeme** : Bakiye bedel
- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
 - İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilerek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaatı, temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Tiran nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Oda'mızca hazırlanan broşürde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stant büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Banka Bilgisi

- Hesap Adı** : İSTANBUL TİCARET ODASI
- Banka** : YAPI KREDİ BANKASI
- Şube** : SULTANHAMAM - İSTANBUL
- Şube Kodu** : 055
- TL Hesap No** : 60614779
- IBAN** : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
- Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "26. TİRAN ULUSLARARASI FUARI" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.**

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Özlem Kılıç - Mustafa Çağlayan - Aylin Odabas
Tel : 0212 455 65 12 - 455 61 08 - 455 61 07
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta : ozlem.kilic@ito.org.tr - mustafa.caglayan@ito.org.tr
aylin.odabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Her engellinin 'iş koçu' olacak

İŞKUR'un sağladığı İş ve Meslek Danışmanlığı hizmeti kapsamında engellilere yönelik 2018'de başlatılan 'Engelli İş Koçluğu' modeli, 2020'in sonuna kadar 81 ilde yaygınlaştırılacak.

İŞKUR'un sağladığı İş ve Meslek Danışmanlığı hizmeti kapsamında engellilere yönelik 2018'de başlatılan 'Engelli İş Koçluğu' modelinin, 2020'in sonuna kadar 81 ilde yaygınlaştırılması hedefleniyor.

İZLEME MEKANİZMALARI

Türkiye'deki engelli vatandaşlara daha bütüncül ve nitelikli bir hizmet sunumu gerçekleştirilmesini hedefleyen Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanlığı da bu yeni model ile birlikte engellilerin ihtiyaç ve beklentilerini daha iyi tespit ederek, işgücü piyasasına geçişlerine destek olup istihdamda kalmaları için izleme mekanizmaları oluşturacak. Bu mekanizma ile engelliler hem işe girmeden önce hem de işe girdikten sonra düzenli şekilde takip edilecek.

BİREYSEL PROFİLLEME

Bir anlamda Engelli İş Koçluğu uygulaması ile İŞKUR, engellilerin kayıt altına alınmasından sonra bireysel profillemeye çalışması yapacak. Daha sonra kurum, istihdam imkanlarının araştırılmasıyla iş arama sürecinde engellilere destek olacak. Akabinde işverenlerle iletişime geçerek süreç hakkında bilgi verip görüşmeler gerçekleştirecek ve son olarak engelliler; engelli bireylerin aileleri, iş arkadaşları ve yöneticilerinin bilgilendirilmesi suretiyle iş yerinde ve iş dışında destek sağlanacak. Böylece engelli vatandaşların ihtiyaç ve beklentilerine uygun olarak iş ve meslek danışmanlarının kendilerine yol haritası belirlenecek.



Yatırım Programı kapsamına alındı

Engelli İş Koçluğu modeli; engellilerin istihdamda geçişinde, istihdamdayken işe uyumlarının sağlanmasında ve dolayısıyla engellilerin istihdamını sürdürülebilir olmasında etkin olarak kullanılıyor. Söz konusu model ABD, İngiltere, Avustralya, İrlanda, Hollanda gibi gelişmiş ülkelerde uygulanıyor. Modelinin altyapısı için Türkiye'de de sekiz pilot il (Antalya, Aydın, Bursa, Denizli, Eskişehir, İzmir, Malatya, Tekirdağ) üzerinden eğitim, yöntem ve uygulama kapsamında 81 ilde yaygınlaştırma çalışmaları yürütülecek. Bu kapsamda 'Engelli Bireylerin İstihdamda ve Sosyal Yaşama Katılımının Artırılması Yatırım Projesi' kabul edilerek, 2018-2020 Cumhurbaşkanlığı Strateji ve Bütçe Başkanlığı Yatırım Programı kapsamına alındı. Projenin odak noktası ise engelli istihdamının sürekliliğinin sağlanması.

İnşaat maliyetlerindeki değişim

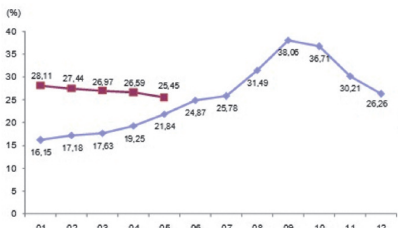
Son zamanlarda inşaat sektörü hem üretimi fonlama hem de mevcut yüksek maliyetli stokları eritmekle uğraşıyor. Bina üretimi çok kısa süreli bir iş olmadığından fonlaması da kısa süreli olamıyor. Kaldı ki stok fazlası ve piyasalardaki durgunluk, hesaplanan satış süresinde satışın gerçekleşmesine de engel olduğundan fonlama için verilen taahhütlerin yerine getirilmesinde de sorunlar yaşanıyor.

İnşaat sektöründe girdilerin bir kısmı dövizle endeksli olduğundan kura paralel hareket eden bir fiyat seyri izleniyor. Kurlar yükselince bina yapımında kullanılan bazı malzemelerde de bir anda değer değişebiliyor. Bu durumda hiçbir hesap tutamıyor. Sektörün yapısı gereği önce giderler yapılıyor, sonra gelirler tahsil ediliyor. Maketten satışlar bu sürecin alternatifi olarak denendi.

Mevcut bina üretimi durgunluk nedeniyle daha düşük bir kâr marjıyla satılabilir. Kaldı ki satış süresi pek de kısa olmayabilir. Bunun yanında mevcut bina üretiminin maliyetlerindeki değişim de satışı etkileyecek diğer bir faktördür. Şimdi maliyetlerdeki değişime bir bakalım:

Elimizdeki en son veri mayıs 2019'a ait. Türkiye İstatistik Kurumu tarafından yayınlanan verilere göre Bina İnşaat Maliyet Endeksi yıllık bazda yüzde 25.4 arttı. Malzeme endeksi yüzde 25.02 işçilik endeksi ise yüzde 26.39 oranında artmış görünüyor. Bu artış ister istemez fiyatlar üzerinde baskı yaratıyor.

Bina inşaat maliyet endeksi yıllık değişim oranı, mayıs 2019 (2015=100)



İnşaat sektörü bir yandan kur nedeniyle hem faiz hem kur sürprizleriyle karşılaşırken, sektöre aktarılan fonların daralması da beklenen cirolara önemli oranda negatif etki yaptı. Maliyetlerin hâlâ artmaya devam etmesi ve oranların oldukça yüksek olması sektörün sıkıntılarını bir o kadar daha artırıyor.

Son söz: Hedefler ve beklentiler tüketici güveninden daha iyi olmamalı. Yoksa Dimyat'a pirince giderken evdeki bulgurdan olabiliriz.

Bankacılıkta mevduat arttı

TÜRKİYE Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) tarafından Haftalık Para ve Banka İstatistikleri yayımlandı. Buna göre, bankacılık sektöründeki toplam mevduat (bankalararası dahil) 19 Temmuz ile biten haftada 14 milyar 925 milyon 319 bin lira artarak 2 trilyon 316 milyar 657 milyon liradan, 2 trilyon 331 milyar 582 milyon 319 bin liraya çıktı. Bankalardaki yabancı para (YP) mevduatı ise geçen hafta 1 milyar 933 milyon dolar artarak 217 milyar 769 milyon dolara yükseldi. Bunun 198 milyar 43 milyon doları mevduat bankaları ve 19 milyar 726 milyon doları katılım bankaları bünyesinde bulunuyor. Mevduat bankalarının YP mevduat tutarının 169 milyar 537 milyon dolarını yurtiçinde yerleşik kişiler ve 3 milyar 605 milyon dolarını da yurt içinde yerleşik bankaların mevduatları oluşturdu.



İlk 6 ayda kurulan yabancı şirket sayısında artış

Yılın ilk yarısında kurulan yabancı sermayeli şirket sayısı, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 6.86 artarak 6 bin 179 oldu.

BU yılın ocak-haziran döneminde 559'u anonim, 5 bin 620'si limited olmak üzere 6 bin 179 yabancı sermayeli şirket kuruldu. Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) verilerine göre, geçen yılın aynı döneminde 580'i anonim, 5 bin 202'si limited olmak üzere 5 bin 782 yabancı sermayeli şirket faaliyete geçmişti. Böylece yılın ilk yarısında kurulan yabancı şirket sayısı, geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 6.86 arttı. Bu şirketlerin illere

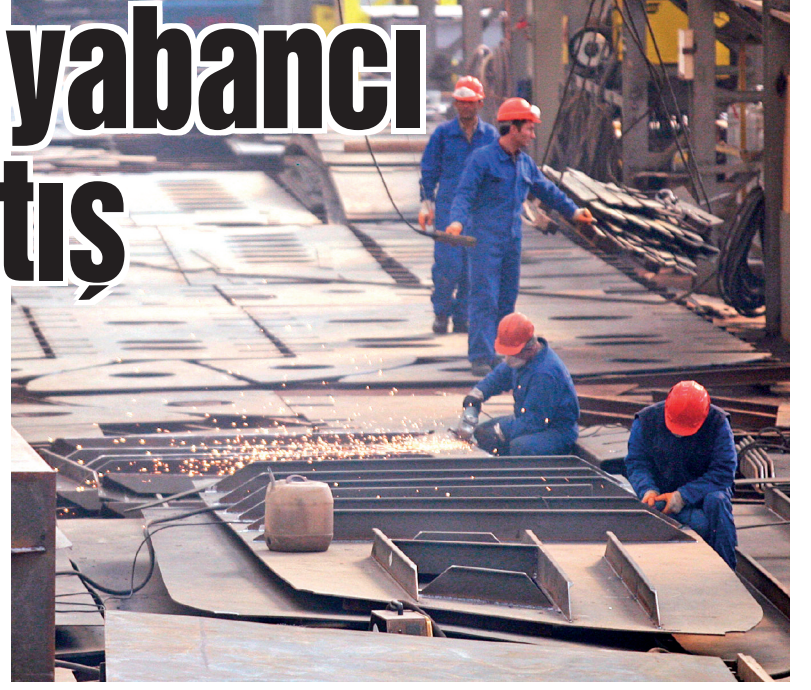
göre dağılımı incelendiğinde, yılın ilk yarısında 32 şehirde anonim şirket kuruluşunun gerçekleştiği belirlendi. En fazla yabancı sermayeli anonim şirket İstanbul'da kuruldu. 362 yabancı sermayeli anonim şirketin faaliyete geçtiği İstanbul'u, 43 şirketle Ankara, 42 şirketle İzmir, 25 şirketle Antalya ve 17 şirketle Muğla izledi.

Bu dönemde, yabancı sermayeli kuruluşların Türkiye'ye gelecek ortaklık

kurduğu şirketlerdeki payları, anonim olanlarda 219 milyon 898 bin lira, limitedlerde 1 milyar 480 milyon 956 bin lira oldu. Toplamda yılın ilk yarısında yabancı şirketler 1 milyar 700 milyon 855 bin liralık yatırım yaptı.

Anonim şirkette İran ilk sırada

Kurulan anonim şirketlerdeki yabancıların geldiği ülkelere bakıldığında, İran 33 şirketle ilk sırada yer aldı. Bu ülkeyi 28 şirketle Almanya, 20 şirketle Azerbaycan, 17 şirketle ABD, 12 şirketle Hollanda, 11'er şirketle Birleşik Arap Emirlikleri ve İngiltere takip etti. Bu şirketler sermayeleri bakımından değerlendirildiğinde, 51 milyon 329 bin lirayla Japonlar başı çekti. Bu ülkeyi 12 milyon 780 bin lirayla Polonya, 7 milyon 879 bin lirayla Birleşik Arap Emirlikleri, 7 milyon 277 bin lirayla Hollanda ve 7 milyon 121 bin lirayla Almanya izledi.



GLOBAL PROFESSIONALS MEET AT ISTANBUL CHAMBER OF COMMERCE FAIRS! 2019

- > **BAU 2019**
Munich, Germany 14-19 January
Construction, Building Materials
- > **NATPE 2019**
Miami, U.S.A. 22-24 January
TV Series, Content, TV, Production
- > **MY HOME TURKEY**
Dusseldorf, Germany 8-10 February
Real Estate, Construction, Property
- > **MWC MOBILE WORLD CONGRESS**
Barcelona, Spain 25-28 February
Mobile Communications, Technologies
- > **LONDON BOOK FAIR**
Londra, U.K. 12-14 March
Book
- > **JEC WORLD 2019**
Paris, France 12-14 March
Composites Industry
- > **MIPIM 2019**
Cannes, France 12-15 March
Real Estate, Property, Investment
- > **INTERNATIONAL UNIVERSAL EXHIBITION DUSHANBE**
Dushanbe, Tajikistan 28-31 March 2019
General Trade
- > **HANNOVER MESSE 2019**
Hannover, Germany 1-5 April
• Industrial Supply: Casting, Forging, Rubber Materials, etc.
• Energy: Transformer, Distribution Boards, Cable etc.
• Fluid Power: Hydraulic, Pneumatic and Automation etc.
- > **MIPTV 2019**
Cannes, France 8-11 April
Construction, Construction Machinery and Equipment
- > **BAUMA 2019**
Munich, Germany 8-14 April
Construction, Building Materials
- > **MUSIAD HESSEN**
Offenbach, Germany 13-14 April
Real Estate, Property
- > **125th CANTON FAIR PHASE 1**
Guangzhou, The People Republic of China 15-19 April
General Trade
- > **SIAL CANADA 2019**
Toronto, Canada 30 April-2 May
Food, Beverage
- > **125th CANTON FAIR PHASE 3**
Guangzhou, The People Republic of China 1-5 May
General Trade
- > **SIAL CHINA 2019**
Shanghai, The People Republic of China 14-16 May
Food, Beverage, Equipment
- > **BAUMA CTT RUSSIA 2019**
Moscow, Russia Federation 4-7 June
Construction, Construction Machinery and Equipment
- > **AUTOMECHANIKA DUBAI 2019**
Dubai, United Arab Emirates 10-12 June
Automotive Supplies: Parts, Components & Accessories
- > **CPHI CHINA 2019**
Shanghai, The People Republic of China 18-20 June
Pharma Industry
- > **INNOPROM 2019**
Ekaterinburg, Russia Federation 8-11 July 2019
Metalworking and Welding Fair
- > **NIGERIA-2nd TURKISH PRODUCTS EXHIBITION**
Lagos, Nigeria 4-6 September
Industry, Trade and Service
- > **THE HOTEL SHOW DUBAI**
Dubai, United Arab Emirates 17-19 September
Accommodation Industry, Hotel Products
- > **PROESTATE 2019**
Moscow, Russia Federation 18-20 September
Real Estate, Property
- > **FOOD INDIA Inspired by SIAL**
New Delhi, India 19-21 September
Food, Beverage, Equipment
- > **CITYSCAPE GLOBAL 2019**
Dubai, United Arab Emirates 25-27 September
Real Estate, Property
- > **ANUGA 2019**
Cologne, Germany 5-9 October
Bread and Bakery, Culinary Concepts, Drinks, Fine Food, Frozen Food, Hot Beverages, Meat
- > **126th CANTON FAIR PHASE 1**
Guangzhou, The People Republic of China 15-19 October
General Trade
- > **MIPCOM 2019**
Cannes, Fransa 14-17 October
TV Series, Content, TV Production
- > **FRANKFURT KİTAP FUARI**
Frankfurt, Germany 16-20 October
Book
- > **MWC MOBILE WORLD CONGRESS AMERICAS 2019**
Los Angeles, U.S.A. 22-24 October
Mobile Communications, Technologies
- > **126th CANTON FAIR PHASE 3**
Guangzhou, The People Republic of China 31 October-4 November
General Trade
- > **26th TIRANA INTERNATIONAL FAIR**
Tirana, Albania 23-26 November
General Trade
- > **ATF ASIA TV FORUM & MARKET**
Singapore 4-6 December
TV Series, Content, TV Production
- > **SIAL MIDDLE EAST 2019**
Abu Dhabi, United Arab Emirates 9-11 December
Food, Beverage, Equipment



**ISTANBUL
CHAMBER OF
COMMERCE** 1882

REGISTRATION:
Özlem Kılıç / Şeyma Pekcan / Sibel Tayenç / Aylin Odabaş

Phone : +90 212 455 65 12 / 455 65 07 / 455 61 11 / 455 61 07
GSM : +90 533 959 30 57 / Fax: +90 212 520 15 26
E-Mail : ozlem.kilic@ito.org.tr / seyma.pekcan@ito.org.tr
sibel.tayenc@ito.org.tr / aylin.odabas@ito.org.tr

ito.org.tr | /itokurumsal

Tel : 0212 455 61 19 / 455 65 09
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : akif.gonulcu@ito.org.tr / gokce.coskun@ito.org.tr
444 0 486 | ito.org.tr | / [itokurumsal](https://www.youtube.com/itokurumsal)

Ar-Ge harcamaları yüzde 188 artacak

Yüksek teknolojiyle KALKINMA

Türkiye'nin 2023 hedeflerini de kapsayan 11. Kalkınma Planı'nda gelişmenin anahtarı yüksek teknoloji ve Ar-Ge olacak. Bugüne kadar hazırlanan kalkınma planlarına, ithal ikamesi damga vurmuştu. 11. Kalkınma Planı ile Türkiye, yüksek teknolojili üretim ve Ar-Ge ağırlıklı kalkınma ile büyüyecek.

DÜNYANIN en büyük ekonomileri, araştırma ve geliştirme (Ar-Ge) faaliyetlerine yaptıkları harcamalarla öne çıkıyor. ABD, Çin, Japonya ve Almanya gibi ülkelerin toplam milli gelirlerinde ciddi bir dilim oluşturan bu harcamalar, gelişmişlik ligindeki sıralamanın itici gücü oluyor.

Bu arada orta gelir seviyesinin üzerine çıkma ve G-20'deki pozisyonunu kuvvetlendirme hedefinde olan Türkiye'de de Ar-Ge harcamaları artıyor. 2014-2018 dönemini kapsayan 10. Kalkınma Planı'nda bu yönde ivme kazanıldı. Ar-Ge harcamalarının Gayri Safi Yurtiçi Hasıla (GSYH) içindeki payı 2013'te yüzde 0.82 iken 2017'de yüzde 0.96'ya yükseldi. TÜİK verilerine göre Ar-Ge çalışmaları için yapılan harcama 2018'de, bir önceki yıla göre yüzde 21.6 artarak 13.24 milyar liraya yükseldi. Faal Ar-Ge merkezi sayısı ise bin 178 oldu.

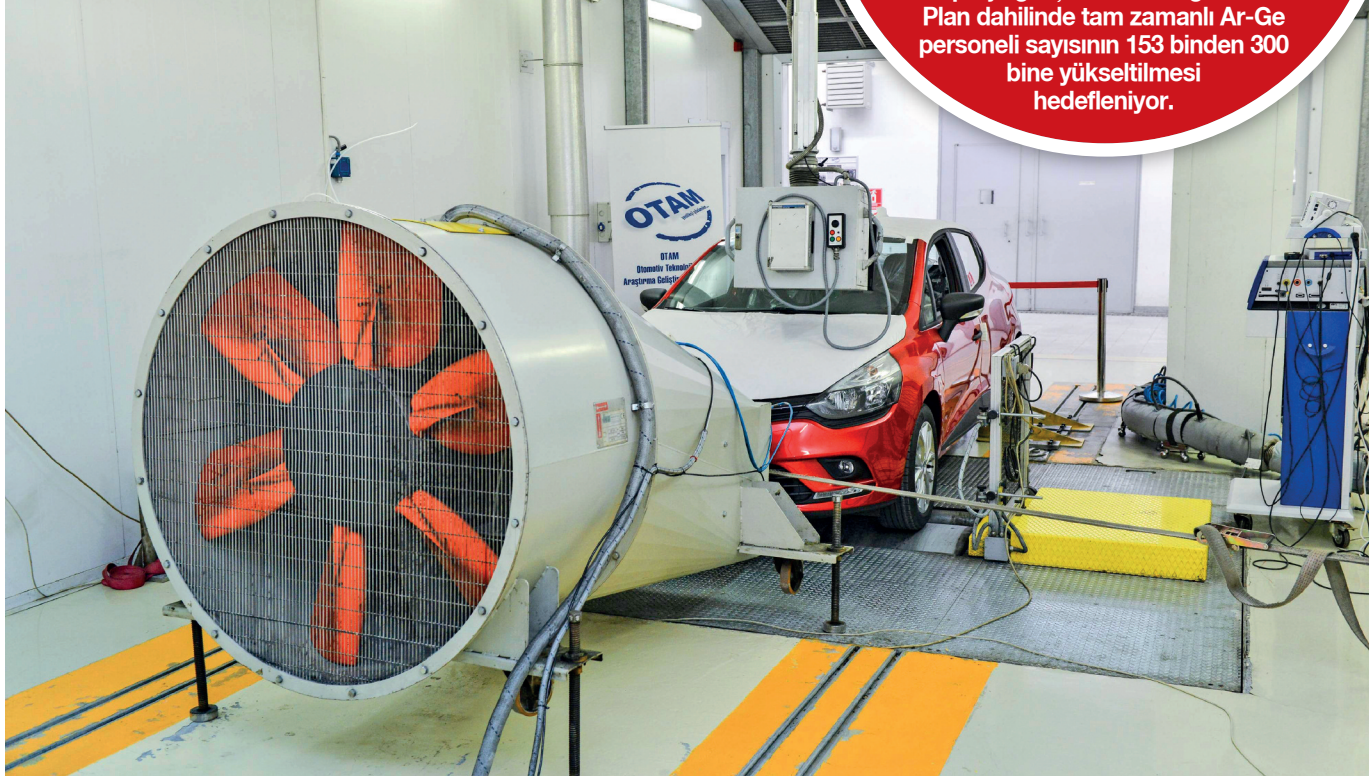
Geçen hafta yayımlanan 11. Kalkınma Planı'nda da gelişmiş milli ekonomi hedefi için yüksek teknolojili üretim ve Ar-Ge faaliyetlerinin artırılacağı vurgulanıyor. Buna göre 2023'te Ar-Ge harcamalarının milli gelire oranı yüzde 0.96'dan yüzde 1.8'e çıkarılacak. Bu harcamalar içinde özel sektör payı da yüzde 56.9'dan yüzde 67'ye yükseltilecek.

SEKTÖRLER BELİRLENDİ

Bu noktada, planda sıralanan öncelikli altı sektör de dikkat çekiyor. Tamamı orta-yüksek ve yüksek teknoloji sektörleri arasında yer alan öncelikli sektörlerin geliştirilmesi Ar-Ge talebini de artıracak. Öncelikli sektörler ilaveten tarım, turizm ve savunma sanayii de kalkınma planında önemli gelişme alanları olarak belirlendi.



Adem ORHUN



SANAYİLEŞMEDE İVME

Planda, yerli üretimin artırılması ve sanayileşmenin hızlandırılması öngörülmüyor. Bunun için kamuda ve özel sektörde Ar-Ge ve yeniliği esas alan bir yapının oluşturulması temel amaç olacak.

Bu amaç için şöyle hareket edilecek:

- İmalat sanayisinin katma değerli üretim kapasitesi artırılacak.
- Öncelikli sektör ve kritik

teknoloji alanlarının kesiştiği ürünlere yoğunlaşılacak.

- İç talebi karşılamakta yeterli olmayan ürünlerin üretimini artırılacak.

- Üniversite-sanayi işbirliğine ağırlık verilecek

- Sanayide öncelikli sektörlerin ihtiyacına yönelik lisansüstü programlar oluşturulacak.

- Öncelikli sektörlerde ihtiyaç duyulan kritik bileşenlerin kamu kurumlarının eş finansmanıyla geliştirilmesi sağlanacak.

ÖNCELİKLİ SEKTÖRLER

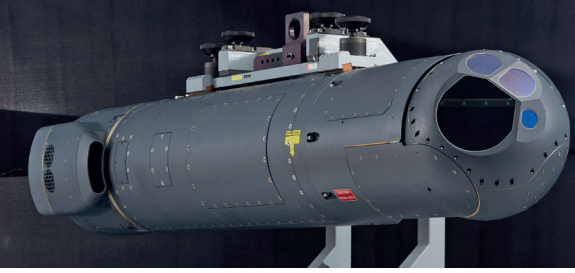


Kamu ortak alım yapacak

Yerli üretimin ve teknolojik kabiliyetlerin geliştirilmesinde üst düzey karar almak üzere Cumhurbaşkanı başkanlığında 'Sanayileşme İcra Kurulu' kurulacak. Bu kurul, öncelikli sektörlerle ilişkin hedeflere ulaşmak için şu alanlarda yetkili olacak:

- Sanayileşme politikalarına ilişkin ortak stratejilerin geliştirilmesi

- Sanayi stratejilerine ilişkin uygulamaların izlenmesi
- Kamu alımlarına ilişkin özel modeller geliştirmek dâhil yerli üretimin artırılması amacıyla esas ve usullerin belirlenmesi
- Kamu idarelerinin belirlenen modellere uygun olarak ortak alım yapmak dâhil farklı yöntemleri uygulamalarının sağlanması.



İmalat sanayisinde değişim

Orta-yüksek teknolojili sanayilerin imalat sanayi ihracatındaki payı 36.4'ten 44.2'ye,

yüksek teknolojili sanayilerin imalat sanayi ihracatındaki payı yüzde 3.2'den

yüzde 5.8'e çıkılarak, kaynakların verimli kullanımı ve ihracat gelirleri artırılabilecek.

Yan sanayi ile büyükler el ele

Kalkınma Planı'na göre yenilikçi girişimcilik desteklenecek ve büyük işletmeler ile girişimciler arasındaki Ar-Ge işbirlikleri geliştirilecek. Bu çerçevede, büyük firmaların, sektörlerindeki yeni girişimlerin kurulma ve büyüme aşamalarına destek olması sağlanacak.

Makro ekonomide 2023 hedefleri

Milli gelir geçen yıl 784 milyar dolar oldu. 11. Kalkınma Planı'na göre 2023 yılında GSYH'nın 1.080 milyar dolara, kişi başına gelirin 12 bin 484 dolara yükseltilmesi hedefleniyor. Buna bağlı olarak, işsizlik oranının yüzde 9.9'a düşürülmesi, enflasyonun da kalıcı biçimde tek haneli rakamlara indirilmesi hedefleniyor. Plana göre 2023 yılında ihracat 226.6 milyar dolar, ithalat 293.5 milyar dolar olacak. Turizmde hedeflenen gelir artışıyla cari işlemler açığının milli gelire oranının dönem sonunda yüzde 0.9 olması öngörülmüyor. 2018'de yüzde 75.3 olan ihracatın ithalatı karşılama oranı da 2023'te yüzde 77.2 olacak.

İlk kalkınma planında temel amaç ithal ikamesiydi

Türkiye'nin 1. Kalkınma Planı, 1963-1967 yıllarını kapsıyordu. İlk yerli otomobil 'Devrim' çalışmasından hemen sonra yayımlanan bu ilk plan yatırım planı niteliğindeydi. Planın temel amacı, tüketim malları üretiminde öngörülen artışı sağlamaktı. Planın temel özelliği 'ithal

ikamesi'ni amaçlamasıydı. Sonradan Türk sanayileşme politikasının bir geleneği haline gelen 'ithal ikamesi' devlet eliyle ve sistemli bir biçimde bu plan ile başlatılmıştı. Sonraki planların ana temaları da planlama, ithal ikamesi ve ihracat olmuştü.



Desteklenen özel alanlar

Öncelikli sektörlerde ihtiyaç duyulan kritik bileşenlerin, cihazların ve malzemelerin ihtiyaç makamı kamu kurumlarının eş finansmanıyla geliştirilmesi sağlanacak. Bu hedef doğrultusunda şu adımlar da gerçekleştirilecek:

- Havacılık, savunma ve otomotiv sanayii gibi sektörler için gerekli olan yüksek alaşımlı, katma değeri yüksek alüminyum ürünlerin üretilmesine yönelik Ar-Ge ve yatırım faaliyetleri özendirilecek.

- Döküm, fırın ve reaktörler için kullanılan ithal 'refrakter malzeme' ve ileri seramik ürünlerine yönelik Ar-Ge, Ür-Ge ve yatırımlar desteklenecek.

- Deniz Teknolojileri ve Sanayisi Teknik Komitesi kurulacak. Sektördeki firmalarda Ar-Ge ve yüksek katma değerli üretim desteklenecek.

- Yakın mesafe yolcu ve araç taşımacılığında kullanılan gemilerin tam elektrikliye dönüştürülmesine yönelik program başlatılacak.

- Temiz kömür teknolojilerine ilişkin Ar-Ge projeleri desteklenecek.

- Linyit, jeotermal ve kaya gazı gibi yerli kaynaklara yönelik arama, üretim ve Ar-Ge faaliyetleri artırılacak.

- Elektronik yayınlar da dâhil olmak üzere yayıncılık faaliyetlerinin geliştirilmesine yönelik Ar-Ge çalışmaları desteklenecek.

- Kimya sektörünün Ar-Ge ve sürdürülebilirlik kabiliyetini artıracak uygulamalar hayata geçirilecek.

- Yazılım alanındaki devlet teşvikleri Ar-Ge, Ür-Ge ve pazarlama süreçlerini bütüncül olarak kapsayacak şekilde yapılandırılacak.

- Biyoteknolojik ilaçlar gibi yüksek teknoloji gerektiren alanlar başta olmak üzere Ar-Ge, üretim, nitelikli insan kaynağı ve mevzuat konularında gerekli ekosistem oluşturulacak.

- Elektronik sektörde Ar-Ge'ye dayalı rekabetçi üretim ve ihracatın artırılması temel amaçla çalışılacak.

- 5G ve ötesi teknolojiler dâhil olmak üzere yerli elektronik haberleşme şebeke ve altyapı bileşenlerinin Ar-Ge ve üretim faaliyetleri teşvik edilecek.

- Akümülatör ve pil üretimine yönelik imkanlar geliştirilecek. Bu teknolojilere ait alt bileşenlerin (yazılım, donanım, hammadde) çalışmaları desteklenecek.

- Yerli marka otomobil projesine yönelik teşvik mekanizması geliştirilerek proje tamamlanacak.

- Otomotiv meslek ve teknik liselerinde sektörün, karar alma organlarında yer alması sağlanacak.

- Elektrikli otomotiv üretimine yönelik batarya yatırımı yapılacak.

- Ar-Ge ve ticarileştirme desteklerinin fikri mülkiyet sistemiyle bağlantısı artırılacak.

Türk savunma sanayi 'Top 100'de

Türk savunma şirketleri, dünyanın en prestijli savunma sanayi listesi olarak kabul edilen 'Defense News Top 100'deki yerlerini sağlamlaştırdı. ASELSAN 52'nci, STM 85'inci, ROKETSAN 89'uncu sıraya yükseldi, TUSAŞ ise 69'uncu sırada yer aldı.

DÜNYANIN en prestijli savunma sanayi listesi olarak kabul edilen 'Defense News Top 100'de yer alan Türk şirketleri yerlerini sağlamlaştırdı. Türk savunma sanayi şirketleri, son dönemde gösterdikleri gelişme, ortaya koydukları ürünler ve aldıkları sorumluluklarla önemli ekonomik büyüklüklere ulaşıyor. Şirketlerin bu başarısı, uluslararası kıyaslamaların yapılabilirdiği listelere de yansıyor.

4 TÜRK FİRMASI

Amerika Birleşik Devletleri (ABD) merkezli askeri yayıncılık kuruluşu Defense News dergisi tarafından her yıl bir önceki yılın savunma satışları baz alınarak yayımlanan ve dünyanın en prestijli savunma sanayisi listesi olarak kabul edilen 'Defense News Top 100' listesinde geçen yıl olduğu gibi bu yıl da dört

Türk şirketi yer aldı. İşte o Türk şirketleri...

ASELSAN

Listeye 2006 verileriyle 93'üncü sıradan giren, geçen yıl 55'inci olan ASELSAN, bu yıl 52'nci sıraya yükseldi. Yurtiçinde ve dışında üstlendiği projelerle performansını artıran ASELSAN, 2017'de 1 milyar 424 milyon dolar olan cirosunu, geçen yıl yüzde 26 arttırarak 1 milyar 792 milyon dolara çıkardı.

TUSAŞ

Anka insansız hava aracı, Atak helikopteri ve Hürkuş gibi yerli tasarım projelerini hayata geçiren TUSAŞ, Milli Muharip Uçak, Aksungur, Gökbey projelerini yürütüyor. Boeing, Airbus, Lockheed Martin, Northrop Grumman, Bombardier ve Leonardo gibi lider uçak sanayi firmaları için üretimler yapan TUSAŞ, 2011

verileriyle listeye ilk kez 83'üncü sıradan giriş yapmıştı. Geçen yıl 64'üncü sırada yer alan şirket, beş basamak gerilerek 69'uncu sırada yer buldu.

STM

Listeye ilk kez geçen yıl giren STM Savunma Teknolojileri Mühendislik ve Ticaret A.Ş. başarısını bu yıla taşıdı. Cirosunu yüzde 53 artışla 369 milyon dolardan 564 milyon dolara çıkartan STM, sıralamada 12 sıra yükseldi. STM, 97'inci sıradan giriş yaptığı listede 85'inciliğe çıktı. Askeri deniz araçları tasarım, modernizasyonu ve inşasında görev alan STM, son dönemde özellikle kamikaze (vurucu) insansız hava araçları, yenilikçi uydu teknolojileri, duvar arkası



radar ve siber güvenlik çözümleriyle dikkati çekiyor.

ROKETSAN

ROKETSAN ise listede 89'uncu sırada yer buldu. Cirosunu yüzde 39 arttırarak 376 milyon dolardan 522 milyon dolara çeken ROKETSAN, bu başarıyla listedeki yerini yedi sıra yükseltti. ROKETSAN'ın son dönemde dikkat çeken ürünleri arasında Bora, TRG-300 Kaplan, TRG-122 füzeleri, Mini Akıllı Mühimmat MAM-C, lazer güdümlü füze Cirit, orta ve uzun menzilli tanksavar füzeleri UMTAS ve OMTAS, lazer güdümlü uzun menzilli tanksavar füze L-UMTAS, SOM ve JSF uyumlu SOM-J hassas güdümlü stand-off mühimmatları, Hisar hava savunma füzeleri, Teber lazer güdümlü kiti bulunuyor.



Dünya gurbetçilerinin yeni kapısı Çin mi?

Almanya, işgücü sıkıntıları nedeniyle 1955'ten başlayarak 'gurbetçilere' kapılarını açtı. Böyle bir şeye kültürel olarak hiç de sıcak bakmayan Japonlar, yeni işgücü yasasıyla ülke kapılarını yabancı işgücüne aralıyor. Çin de aynı yolda görünüyor.

Birleşmiş Milletler tahminlerine göre Çin'in nüfusu 2030 dolaylarında -artı eksi üç-beş yıl- azalmaya başlayacak. Çin İstatistik Bürosu verilerine göre çalışma çağındaki nüfus 2012'den bu yana her yıl birkaç milyon kişi azalıyor.

Bu durum toplam doğurganlık oranındaki - ortalamada kadın başına çocuk sayısı- düşüştü. Çin'in 60'ların ortalarında ortalama olarak her kadın 6.4 çocuk sahibi olurken bugün bu rakam 1.6 dolayına düşmüş. Oran 2.1'in altına düşünce nüfusun zaman içinde düşmeye başlaması kaçınılmaz oluyor.

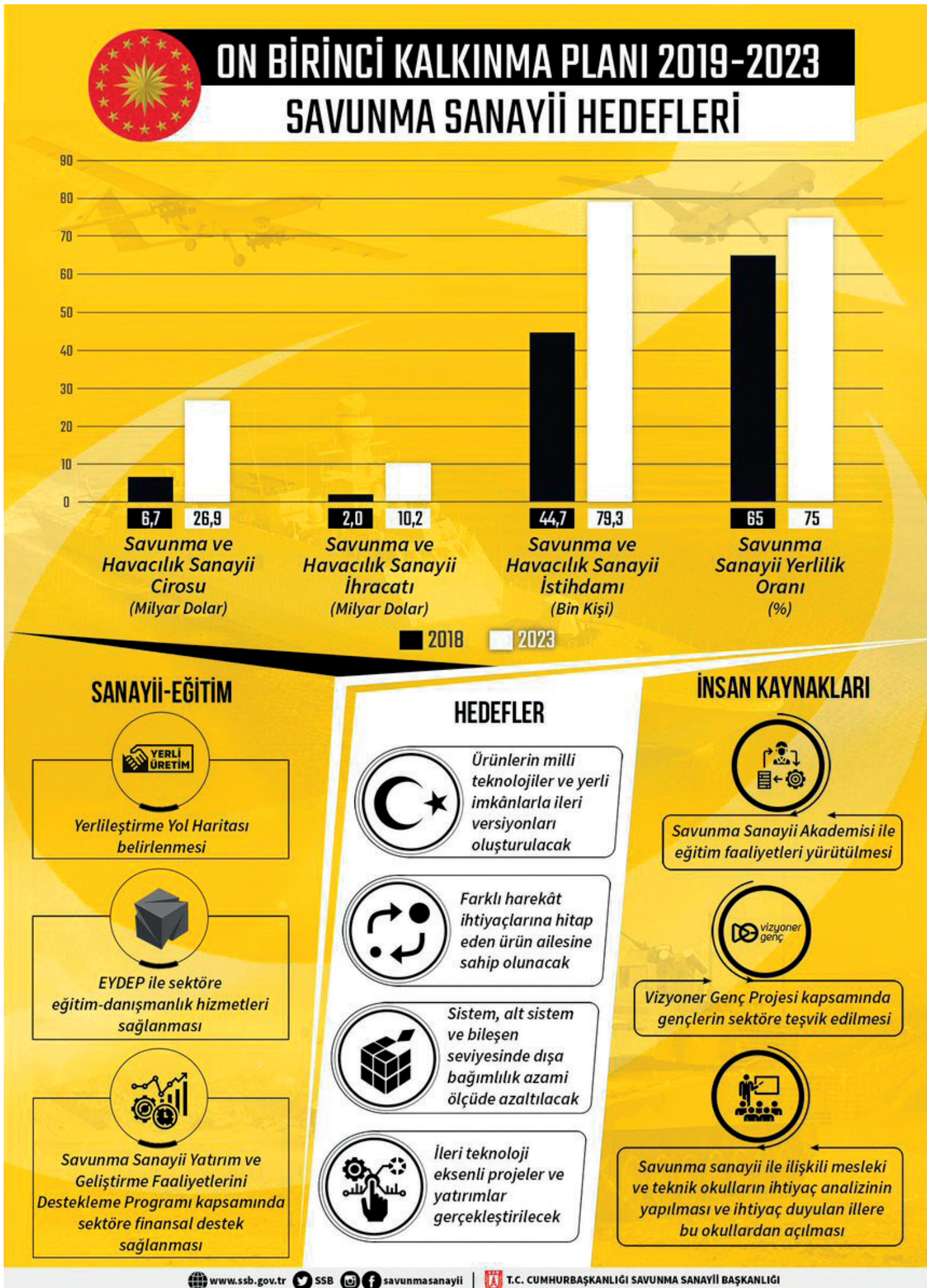
İlk dört sıra ABD'nin

Defense News Top 100'ün zirvesini ABD'li şirketler paylaştı. Listenin ilk dört sırasında 50 milyar 536 milyon dolar ciroyla Lockheed Martin, ikinci sırasında 34 milyar 50 milyon dolarla Boeing, üçüncü sırasında 25 milyar 300 milyon dolar ciroyla Northrop Grumman ve 25 milyar 163 milyon dolarla Raytheon Company yer aldı.



18 yeni şirket girdi

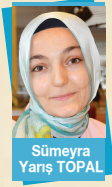
Defense News Top 100'e çoğunluğu Çinli olmak üzere 18 yeni şirket girdi. Çin'in Aviation Industry Corporation of China şirketi 24 milyar 902 milyon dolarla listeye 5'inci sıradan güçlü bir giriş yaptı. Listenin 5 ve 22'inci sıraları arasında bu yıl sekiz Çinli şirket yer aldı.



YAPTIK,
YİNE
YAPARIZOsman
ARIOĞLU

83 yıllık 'göklerdeki istikbal mücadelesi' devam ediyor

TÜRKİYE'nin ürettiği ilk milli muharip uçağı geçen ay Uluslararası Paris Airshow'da tanıtıldı. Yerli yolcu uçağı içinse çalışmalar devam ediyor. Ancak Türkiye'nin yerli yolcu uçak üretimi çabaları yeni değil. Aslında ilk yerli yolcu uçağı, motor hariç tüm aksamıyla 1938'de Beşiktaş'ta bulunan Nuri Demirağ Uçak Fabrikası'nda üretildi. Tüm denemeleri başarıyla geçen ancak bir türlü seri üretime geçemeyen bu ilk yerli yolcu uçağının ardından "Bir kere yaptysak ikinci kere neden yapmayalım" düşüncesi miras kaldı. Nuri Demirağ'ın yerli uçak ve demir yolları macerası İstanbul Ticaret Odası tarafından 2. baskısı yapılan 'Hayallerini Uçuran Adam Nuri Demirağ' kitabında anlatıldı. Kitap Bahattin Adıgüzel tarafından kaleme alındı.

Sümeyla
Yarış TOPAL

BİR HİLAL AŞKINA

Türkiye'nin sahip olduğu en önemli işadamlarından biri olan Nuri Demirağ, girişimcilik hayatına I. Dünya Savaşı yıllarında başladı. Ziraat Bankası'nda 400 kuruşla memur olarak çalışma hayatına başlayan Demirağ, 1911'de İstanbul Maliyesi'nde çalışmak üzere görevlendirildi. I. Dünya Savaşı sırasında işgalci devletlerin kontrolünde çalışan bir memur olmamak için memuriyetten istifa edip, sigara kâğıdı üretimine başladı. O yıllarda sigara kâğıdı imalatı yapan bir gayrimüslimin ürettiği ürünün ay yıldız kompozisyonunun biçimsizliği dikkatini çekti. O firmanın tek olan ay yıldız kompozisyonuna karşılık çift ay yıldızlı 'Türk Zaferi' isimli kâğıdı üretmeye başladı.

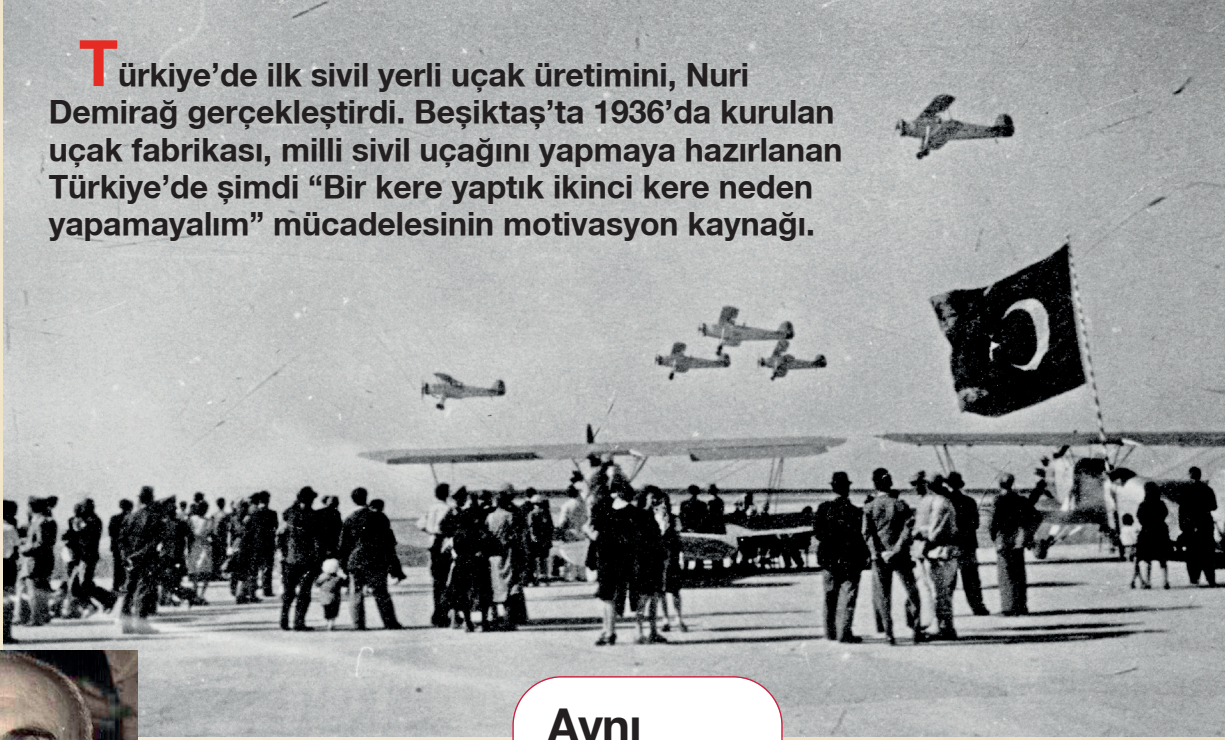
256 SARI LİRALIK SERMAYE

Demirağ, girişimcilik hayatına başladığında sermayesi yalnızca 256 liraydı. Demirağ, yaklaşık 3 buçuk yılın sonunda sermayesini 84 bin liraya kadar çıkardı. Demirağ'ı gerçekten Demirağ yapan proje ise demiryolları projesi. Sivas-Samsun demiryolunun yapımı için 1908'de başlayan projede bir türlü yapım aşamasına gelineemedi. Fransa, İngiltere ve Almanya'nın talip olduğu ancak karışıklıklar nedeni ile tamamlanamayan ihale, işadamı Nuri Demirağ'a verildi ve Demirağ, 'Nihayet hayaller gerçek oluyor' diyerek işe girişti. İlk etapta 7 kilometrelik kısım için ihale alan Demirağ, demiryolu serüvenini 1926 ile 1939 arasına sığdırdığı toplam bin 141 kilometreye ulaştırdı.

'NEDEN BİZ YAPMAYALIM'

Aslında Sivas Divriği Mühürdarzade ailesinden gelen ve Soyadı Kanunu'na kadar Mühürdarzade Nuri Bey olarak anılan Nuri Demirağ'a soy ismi, demiryollarındaki başarısından dolayı Atatürk tarafından verildi. Demirağ, Türkiye'nin en zorlu dağlarını milli sermaye ile aşarak ülkeyi demiryolları ile döşeyip, Türkiye'nin en güçlü işadamlarından biri haline geldi.

Türkiye'de ilk sivil yerli uçak üretimini, Nuri Demirağ gerçekleştirdi. Beşiktaş'ta 1936'da kurulan uçak fabrikası, milli sivil uçağını yapmaya hazırlanan Türkiye'de şimdi "Bir kere yaptık ikinci kere neden yapamayalım" mücadelesinin motivasyon kaynağı.



O yıllarda askeri uçak almak için düzenlenen bir kampanya gereği Nuri Demirağ'ın da kapısı çaldı. Demirağ, "Benden bu millet için bir şey istiyorsanız, en mükemmeli istemelisiniz. Mademki bir millet tayyaresiz yaşayamaz, öyleyse bu yaşama vasıtasını başkalarının lütfundan beklemeliyiz. Ben bu uçakların fabrikasını yapmaya talibim" diyerek uçak macerasına başladı.

UÇAK FABRİKASI KURULUYOR

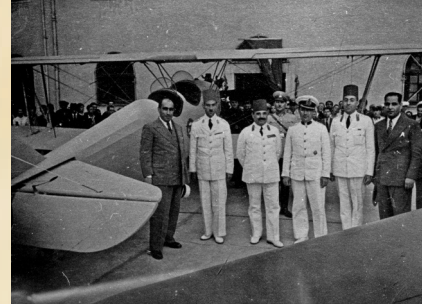
Demirağ, uçak konusundaki ilk girişimlerini 1936'da gerçekleştirdi. Bugünkü Deniz Müzesi'nin olduğu yere kurulan uçak fabrikasında ilk uçak, tek motorlu olarak üretildi. İlk yolcu uçağı ise 1938'de 7 yolcu kapasite ile üretildi. Nu-D 38 isimli bu uçağın motor hariç tüm aksamı yerli olarak üretilir. İlk seferini İstanbul'dan Ankara'ya başarılı bir şekilde gerçekleştiren yolcu uçağı daha sonra Bursa, İzmir, Kayseri, Sivas gibi şehirlere de uçtu. Büyük başarı ile sonuçlanan bu girişim sonucu, Türk Hava Kurumu da uçak alımı için sipariş verdi.

HURDACIYA SATILDI

Türk Hava Kurumu tarafından alınacak uçakların tecrübe edilme vakti geldi. Sözleşme gereği Yeşilköy'de yapılacak tecrübe, yoğun ısrarlar neticesinde son anda Eskişehir'de yapıldı. Uçağın incecği bir yerde bulunan hendek ve tümsek ise fark edilmedi ve pilot, bu tümsek yığına takıldı. Kaza yapan uçağın içindeki pilot hayatını kaybetti. Bu olay üzerine Türk Hava Kurumu tüm siparişlerini iptal etti. Nuri Demirağ ile Türk Hava Kurumu arasında yıllarca sürecek dava süreci başladı. Tüm servetini havacılığa yatan Demirağ, yerli uçak fabrikasının devamı için siparişleri bir türlü alamadı. Türk Hava Kurumu'nun sipariş iptali yanı sıra yurtdışına uçak ihracatı yapması da yasaklandı. Ekonomik sıkıntıların baş gösterdiği fabrika, 1950'de kapandı ve ilk yerli yolcu uçağı da Demirağ'ın vefatının ardından hurdacıya satıldı.

Aynı zamanda savaş uçağı

Nuri Demirağ Uçak Fabrikası'nda üretilen ilk yerli yolcu uçağı, çeşitli özelliklerle tasarlandı. Uçak, çift kumandalydı. Saatte 325 kilometre yol yapabiliyordu ve 5 bin 500 metre irtifaya kadar çıkabiliyordu. Modeli tamamen Türk mühendisler tarafından çizilmişti ve motor hariç tüm parçaları yerliydi. Uçak aynı zamanda savaş uçağı olarak da kullanılabiliyordu.



Dünyanın en büyüğü

Demirağ, havacılık serüveninde uçak fabrikası yanında Gök Okulu da yer alıyor. Yeşilköy'deki Elmas Paşa Çiftliği'ni satın alan Demirağ, burayı uçuş denemeleri için kullanmaya başladı. Uçuş sahası, Avrupa'nın en büyük havalimanı olan Amsterdam Havalimanı büyüklüğündeki bu alana bir de pilot yetiştirmek için Gök Okulu kuruldu. 1943'e kadar 290 pilot yetiştiren bu okulun yanı sıra bir de Divriği'ye Gök Ortaokulu kuruldu. Bu okulda öğrencilerin masrafları karşılandı ve öğrenciler, İstanbul'daki Gök Okulu'nda okumaları için İstanbul'a getirildi. İstanbul'daki Gök Okulu'nun bulunduğu arazi yıllarca Uluslararası İstanbul Atatürk Havalimanı olarak hizmet verdi.

<http://www.ito.org.tr/itoyayin/0028825.pdf>

Nuri Demirağ'ın hikayesini linkten okuyabilir, izlemek için QR kodla cep telefonundan ulaşabilirsiniz.



Rusya, daha çok işbirliği istiyor

Rusya Federal Askeri ve Teknik İşbirliği Dairesi Başkanı Dmitriy Şugayev, başta havacılık olmak üzere Türk girişimcilerle iş birliği yapılabilecek çok sayıda başlık olduğunu söyledi.

RUSYA Federal Askeri ve Teknik İşbirliği Dairesi Başkanı Dmitriy Şugayev, Türkiye ile askeri-teknik alandaki iş birliğine devam etmeyi umduklarını belirterek, "Başta havacılık alanında Türk ortaklarımızla iş birliği yapabileceğimiz çok sayıda başlık olacağına eminim" dedi. Şugayev, Moskova'da yaptığı açıklamada, Türkiye ile Rusya arasında savunma

sanayinde yürütülen temaslara ilişkin değerlendirmelerde bulundu.

TÜRKİYE'YE TEŞEKKÜR

S-400 hava savunma sistemlerinin Türkiye'ye yönelik teslimatında ilk etabın yakında tamamlanacağını aktaran Şugayev, "Türk ortaklarımıza gösterdikleri duruş nedeniyle çok teşekkür ediyoruz" ifadesini kullandı.



Küresel ekonomi bu yıl yüzde 3.2 büyüycek

ULUSLARARASI Para Fonu (IMF), 2019 ve 2020 yıllarına ilişkin küresel büyüme tahminini düşürdü. IMF'nin Küresel Ekonomik Görünüm güncelleme raporunda, küresel ekonomik büyümenin bu yıl için yüzde 3.3'ten yüzde 3.2'ye, 2020 için de yüzde 3.6'dan yüzde 3.5'e çekildiği belirtildi.

IMF raporuna göre ABD için büyüme tahmini 2019'da yüzde 2.3'ten yüzde 2.6'ya yükseltirken, 2020 için yüzde 1.9 ile sabit bırakıldı.

EURO BÖLGESİ SABİT

Euro Bölgesi için 2019 büyüme tahmini yüzde 1.3'te sabit tutulurken, 2020 için yüzde 1.5'ten yüzde 1.6'ya çıkarıldı.

Büyüme tahmini bu yıl için

yüzde 0.8'den yüzde 0.7'ye düşürülen Almanya için 2020'de büyümenin yüzde 1.4'ten yüzde 1.7'ye çıkması öngörülüyor. Japonya için 2019'da büyüme yüzde 1'den yüzde 0.9'a, 2020 için de yüzde 0.5'ten yüzde 0.4'e düşürüldü. İngiltere için 2019'da büyüme yüzde 1.2'den yüzde 1.3'e çıkarılırken, 2020 için yüzde 1.4'te sabit bırakıldı.

Gelişmekte olan ülke ekonomilerinde büyüme tahmini 2019 için yüzde 4.4'ten yüzde 4.1'e, 2020 için de yüzde 4.8'den yüzde 4.7'ye indirildi. Çin'de büyümenin bu yıl yüzde 6.3'ten yüzde 6.2'ye, 2020 için de yüzde 6.1'den yüzde 6'ya düşürüldü.

Özbekistan'da yatırım yapana destek

ÖZBEKİSTAN Başbakan Yardımcısı Elyor Ganiyev, Özbekistan'da bu yılın ilk yarısında 225 Türk sermayeli şirketin kurulduğunu belirterek, "Türk iş adamları

Özbekistan'da daha aktif olmalı, iş ortamındaki imkanlardan faydalanmalı. Özbekistan'da yatırım projelerinin gerçekleştirilmesi konusunda Türk iş

adamlarını destekleyeceğiz" dedi.

Türkiye-Özbekistan İş Forumu'nda konuşan Ganiyev, ikili ticaret hacminin kısa sürede hızla geliştiğine işaret ederek,

"2018'de ticaret hacmi yüzde 40 artışla 2.2 milyar dolara ulaştı. Bu rakamı 5 milyar dolara ulaştırmak konusunda acil tedbirler alınması gerekiyor" diye konuştu.



İTO CEMİLE SULTAN KORUSU

Hünkar Restoran Eşsiz Boğaz Manzarasının Yanı Sıra Kebap ve Steak Çeşitleriyle Sizi Büyüleyecek



Koru Restoran Dünya Mutfağından Enfes Tatlarla Hafızalarınıza Kazınacak

Cemile Sultan Korusu

İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

🌐 Cemilesultan.com

☎ 0216 308 49 43

📧 itocemilesultankorusu

👤 Cemilesultankorusu

📍 İTO Cemile Sultan Korusu

📱 CemileSultanKrs

Avdagiç gençlerle 'tercih' heyecanını yaşadı

YKS sınavında aldıkları puana göre üniversite tercihleri yapan adaylar meraklı bir bekleyi içinde. Hayatlarının en önemli kararlarından birini veren adaylar, yerleştirme sonuçlarının açıklanmasıyla 19-23 Ağustos 2019 tarihleri arasında bu kez de kayıt heyecanı yaşayacak.

İstanbul Ticaret Üniversitesi bu kapsamda 19-21 Temmuz tarihlerinde İstanbul Kongre Merkezi'nde düzenlenen ÜNİTERCİH 2019 Fuarı'na katıldı. İTO Başkanı ve İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütevelli Heyet Üyesi Şekib Avdagiç, İTO Genel Sekreteri ve

İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütevelli Heyet Üyesi Doç. Dr. Nihat Alayoğlu ile birlikte fuarı ziyaret etti. Üniversite standında uzun süre kalan Avdagiç ve Doç. Dr. Alayoğlu, Rektör Yardımcıları Prof. Dr. İbrahim Baz, Prof. Dr. Yücel Oğurlu ve Genel Sekreter Oğuz Özcan'dan tanıtım çalışmaları

hakkında bilgi aldı. Avdagiç, fuarda tanıtım çalışmalarına katılan akademisyen ve öğrencilerle sohbet etti, aday öğrencilere hedeflerine yönelik sorular yöneltti. Tanıtım ve tercih günlerinde İstanbul Ticaret Üniversitesi, bu yıl da ziyaretçi akınına uğradı.



Lisansüstüne süre bitmeden 1500 BAŞVURU

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin lisansüstü programlarına başvurular ağustos sonuna kadar devam edecek. Lisansüstü eğitimi veren vakıf üniversiteleri arasında ilk 10'da yer alan Ticaret'te lisansüstü için başvuruların sayısı bin 500'e ulaştı.

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi bünyesindeki Sosyal Bilimler Enstitüsü, Fen Bilimleri Enstitüsü, Finans Enstitüsü ve Dış Ticaret Enstitüsü, toplam 50 yüksek lisans ve 10 doktora programıyla, bu programlarda eğitim gören binlerce öğrencinin geleceğine ışık tutuyor. Üniversitenin burs ve çeşitli indirimler de sunan lisansüstü programlarının güz dönemi başvuruları ağustos sonuna kadar devam edecek. Büyük ilgi gören ve 2019-2020 güz dönemi için şu ana kadar bin 500'ü aşkın başvuru alan lisansüstü programların bazılarının Türkiye'de benzeri bulunmuyor.

UZAKTAN EĞİTİM VAR

Üniversitenin Sosyal Bilimler Enstitüsü bünyesindeki Sanayi Politikaları ve Teknoloji Yönetimi Yüksek Lisans Programı, 2018-2019 Bahar Dönemi'nde uzaktan eğitime açıldı. Sanayi Politikaları ve Teknoloji Yönetimi Yüksek Lisans Programı ise kamu politikalarının iktisadi etkileri, sanayi politikaları uygulamaları, gelişen teknoloji alanları, bu teknolojilerin ülke ya da şirketler açısından sağlayacağı getirilerin analitik incelenmesi ve strateji geliştirilmesi konularında kapsamlı bir eğitim sunacak şekilde dizayn edildi. Üniversitenin uzaktan eğitim imkanı sunan bir başka programı da Muhasebe ve Denetim Yüksek Lisans Programı. Program, Sütüce Yerleşkesi'nin yanı sıra Bursa Yerleşkesi'nde de veriliyor. Dileyenler programa uzaktan eğitim yöntemiyle katılabiliyor. Uzaktan eğitime açık bir başka yüksek lisans programı da İşletme. Bu üç programa başvuranlar derslere bulundukları yerlerden online olarak katılabiliyor.

KORUMA VE RESTORASYON

Üniversite bünyesinde dikkat çeken lisansüstü programları da bulunuyor. Üniversite, koruma ve restorasyon tezli yüksek lisans programını, Fen Bilimleri Enstitüsü bünyesinde açtı. Program, öncelikle mimarlığın koruma ve restorasyon alanında uzmanlaşmaları için öğrencileri teşvik ederek, mesleki açıdan daha gelişmiş bir bakış açısı edinmelerini amaçlıyor.

SİGORTACILIK

Sigortacılık tezsiz yüksek lisans programı, Türkiye'nin tek Finans Enstitüsü bünyesindeki dikkat çeken programlardan biri. Program, ekonominin istikrarlı büyümesi için karşı karşıya kaldığı riskleri teminat altına alan sigorta sektörünün etkin ve verimli yönetilmesi amacıyla sigortayı bilen, ulusal ve uluslararası sigortacılık uygulamalarına ve teorilerine hakim yönetici adaylarının yetiştirilmesi amacıyla hazırlandı. Program öğrencilerinin büyük kısmı sigorta sektörünün çalışanlarından oluşuyor. Bu özelliği nedeniyle program, sigorta sektöründe kapsamlı bir network oluşturmaya da yardımcı oluyor.



Yeni bir program

İstanbul Ticaret Üniversitesi Sosyal Bilimler Enstitüsü bünyesinde yeni bir doktora programı açıldı. Programdan mezun olacak öğrencilerin siyaset teorisi, karşılaştırmalı siyaset, siyasi tarih, Türkiye siyaseti ve uluslararası ilişkiler gibi alanlarda yetkin çalışma üretebilmeleri için teorik ve ampirik donanımına kavuşturulması amaçlanıyor. Dünyanın siyaset anlamında hızla değiştiği, devlet dış aktörlerin ve uluslararası kurumların da etkinleştiği yeni tür siyasal örgütlenme biçimlerinin ortaya çıktığı bir dönemde söz konusu programla, siyasetin temel dönüşüm hatlarını kavramaya yardımcı olacak araştırmalar gerçekleştirilecek.

RISK YÖNETİMİ

Sigorta ve Risk Yönetimi yüksek lisans programı, sigorta yaptıran kişi ve kurumlar ile sigorta şirketlerinin risklerini yönetebilecek yönetici adayları ve risk yönetimi uygulamalarının bilimsel yöntemlerle yürütülmesine katkı sağlayacak akademisyenlerin yetiştirilmesi amacıyla hazırlandı. Program, diğer risk yönetimi yüksek lisans programlarından farklı olarak, Solvency II direktifinde yer alan (Piyasa, operasyonel ve teknik) riskleri de dikkate alınarak hazırlandı. İçeriğiyle Türkiye'de tek olan program, dünyadaki örnekleri arasında da ön sıralarda yer alıyor.

FİNANSAL PAZARLAMA

Finansal Hizmetler Pazarlaması tezsiz yüksek lisans programı ile finans sektöründe faaliyet gösteren başta bankalar olmak üzere sermaye piyasalarında aracılık hizmetleri sunan portföy yönetim şirketleri, aracı kurumlar ve diğer finansal kuruluşların nitelikli işgücü talebini karşılamayı ve mevcut finans sektörü çalışanlarının bilgi ve deneyimini geliştirmeyi hedefliyor. Programdaki öğrenciler, kapsamlı finans ve pazarlama teorik alt yapı kazanımının yanı sıra iş dünyasındaki uygulamalarda derinlemesine bilgi edinebilecek. Program içeriği sayesinde öğrenciler, finans ve pazarlama ile ilgili problemlere özgün ve gerçekçi bakış açısıyla çözüm üretebilmeye yeterliliği kazanabilecek.



Dizi, Film, İçerik, TV ve Yapım Sektörü

2atf

ASIA TV FORUM & MARKET
in association with mipvt and mipcom
Asia's entertainment content market

ASYA'NIN

EN BÜYÜK FUARI!

%70 DEVLET DESTEĞİ

ASYA TV FORUM VE MARKET

- İçerik sektöründe Asya kıtasının en büyük buluşması
- Finansman, ortak yapım, alım - satım, farklı içeriklerin keşfi vs. birçok yeni fırsat
- 58 ülke ülkeden 5.602 üst düzey yöneticinin katılımı
- 768 satıcı firma, 1021 içerik alıcısı ile 30 milyon ABD \$'a yakın iş hacmi
- Dünya nüfusunun %40'ına ulaşma imkanı

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı	: 4 m ²
Katılım bedeli	: 1175 TL/m ²
1. Ödeme	: Toplam bedelin %50'si
2. Ödeme	: Bakiye bedel

- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilerek, stant seçim hakkı tanınacaktır.
- Kesin katılım, sözleşme ve kayıt bedelinin iletilmesi ile mümkün olacaktır. Kontenjanın tamamlanması halinde sözleşme tarihi önceliği dikkate alınacaktır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaat organizasyonu, (teknik ekipman ve teşhir üniteleri dahil)
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Millî İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram
- Stant büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini

ÜRÜN GRUPLARI

- Animasyon
- Dizi ve Mini Dizi
- Lifestyle
- Reality Show
- Sinema ve TV Filmi
- Yarışma Programı

BANKA BİLGİLERİ

Hesap Adı	: İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka	: YAPI KREDİ BANKASI
Şube	: SULTANHAMAM - İSTANBUL Şube
Kodu	: 055
TL Hesap No	: 60614779
IBAN	: TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

- Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "ATF SINGAPUR 2019" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

FUAR İRTİBAT:
Begüm Ece / Mine Güneş

Tel : 0212 455 65 03 / 455 61 06
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : begum.ece@ito.org.tr / mine.gunes@ito.org.tr
444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal



İstanbul Ticaret Üniversitesi Ticaret Uygulama Okulları (TUYO) projesi ilk mezunlarını verdi. TUYO sayesinde öğrenciler, bazı dersleri ticaretin nabzının attığı Tahtakale; Doğubank, Kapalıçarşı, Laleli, Perşembe Pazarı ve Mahmutpaşa'da gördü. Öğrenciler böylece mezuniyet diplomalarının yanında 'tüccar' sertifikası da aldılar.



2023'e kadar 500 öğrenci

İstanbul Ticaret Üniversitesi Ticaret Araştırma ve Uygulama Merkezi Müdürü Dr. Öğretim Üyesi Sabri Öz, Ticaret Uygulama Okulları Projesi ile gençlerin nasıl para kazanıldığını öğrenmelerinin amaçlandığını söyledi. Dr. Öz, şu bilgiyi verdi: "İstanbul Ticaret Odası, Laleli Sanayici ve İş Adamları Derneği (LASİAD) ile Mobil İletişim Aksesuarları İş Adamları Derneği (MOBASDER) gibi önemli kuruluşların mihmandarlığında, Zen gibi, Azunlar gibi saygın 27 kurumun desteği ile projeyi uygulamaya geçirdik. Projeye katılan ilk 37 öğrencimizden 36'sı Ticaret Uygulama Okulları'ndan mezun olarak sertifikalarını almaya hak kazandı"

Dr. Öz, 2023'ün bahar ayına kadar TUYO'dan 500 öğrenciyi mezun etmeyi amaçladıklarını vurguladı. Dr. Öz, "Böylelikle, sahada dillendirilen 'Doğubank üniversitesi', 'Tahtakale üniversitesi' gibi kavramların da içini bir anlamda doldurmuş olacağız" dedi.

Tacir sertifikalı ilk öğrencilerin diploma sevinci

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Ticaret Uygulama ve Araştırma Merkezi, Ticaret Uygulama Okulları (TUYO) adındaki projeyi hayata geçirdi. TUYO ile başta İşletme Fakültesi'nde okuyan öğrenciler olmak üzere lisans öğrencilerinin tümüne Ticaret Uygulamaları ve Ticaret Yönetimi adı altında iki ders açıldı. Uygulamalı olan bu dersler sayesinde 37 öğrenci, ticareti sahada tüccarlardan öğrendi.

TİCARETİN KALBİNDE DERS

Ticaret Uygulamaları ve Ticaret Yönetimi derslerinin işlendiği saha, İstanbul'da ticaretin kalbinin attığı Tahtakale, Doğubank, Kapalıçarşı,

Laleli, Perşembe Pazarı ve Mahmutpaşa olarak belirlendi. İstanbul Ticaret Odası'nın önemli katkıları ve yönlendirmeleri ile her bir ticaret merkezinde esnaf, kapılarını öğrencilere açtı. Ticaret Uygulama Okulları Projesi, Şubat 2019-Haziran 2019 arasında yürütüldü. Ticaret erbabının verdikleri derslerin yanı sıra öğrenciler belirlenen işyerlerinde fiilen görev yaptı.

BELGELERİNİ ALDILAR

Ticaret Uygulama Okulları Projesi kapsamındaki derslere katılan öğrencilerden 4. sınıfta olanlar mezuniyet diplomalarının yanı sıra TUYO Başarı Belgeleri'ni İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin 2018-2019 dönemi mezuniyet töreninde aldılar.

Öğrenciler ne diyor?

AHSENULLAH AHSAN

Tahtakale'de bir esnafa eğitimini başarı ile tamamlayan Ahsenullah Ahsan, Ticaret Uygulama Okulu (TUYO) sayesinde iş hayatına ilişkin gerekli bilgi ve tecrübeyi kazandığını belirtti ve şunları söyledi: "Farklı sektörlerde iş tecrübem olmasına rağmen, müşteri ile bu kadar iletişim içinde hiç olmamıştım. Müşteri iletişimlerinde bilginin yanı sıra tecrübenin de olması gerektiğini gördüm. Proje sayesinde müşterilerin bir ürün ile olan etkileşimini ve bu sırada sergiledikleri davranışlarını gözlemledim. Sahada çalışmanın en önemli etkisi ise gelecek ile ilgili hedeflerimi kararlı bir şekilde almamı sağlaması oldu."

ALİ HÜNKAR GEDİK

Doğubank'ta TUYO derslerini alarak başarı ile tamamlayan Ali Hünkar Gedik ise 'insan' tanıdığını vurgulayarak, şunları söyledi: "Çalıştığımı gözlemlerken anladım ki insanların konuşmaya, anlatmaya, kendilerini dinleyecek insan bulmaya ihtiyaçları var. Tek başına bu dahi, insan ilişkilerinin ne denli önemli olduğuna dair fikir verdi ve beni düşünmeye itti. Bir insan ile ilgilenmek, bir konuyu okuyarak anlamaktan çok daha zor ve önemli. Doğubank'ta hayatın ta kendisi var."

MELİKE ARSLAN

Kapalıçarşı'da bir kuyumcu esnafının yanında TUYO eğitimlerini alan Melike Arslan ise gözlemlerini şöyle anlattı: "İlk kez bir mülakata girmenin heyecanını tattım. Cevabını bilmediğim sorularda söz söyleme sanatının ne denli önemli



olduğunu ve bu konuda oldukça başarılı olduğumu keşfettim. Özel sektörde kısa bir süreliğine de olsa, hem fırsatları hem de zorlukları gözlemledim. İnsanlarla olan iletişimimi güçlendirme ve geliştirme fırsatı buldum. Kurumsal bir firmada çalışmak için uygun görüldüğüm için ayrıca memnun kaldım. 4 yıldır öğrenmiş olduğum özellikle pazarlama-satış derslerindeki bilgilerimi kullanma fırsatı yakaladım."

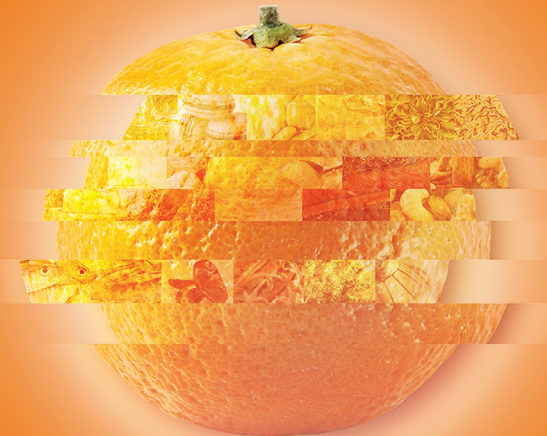
KÜBRA GÖKÇE

Laleli'de bir tekstil ithalat-ihracatçısı işvereni ile yaptığı TUYO eğitiminden başarı ile geçen Kübra Gökçe de teorik eğitim ile sahadan alınan eğitim arasında büyük farkı şöyle anlattı: "Hiçbir şey öyle yazılıp çizildiği kadar kolay olmuyordu! Hayatımda ilk kez fatura kestim. Kaprisli müşteri ile nasıl başa çıkılır onu öğrendim. Hangi müşteri alıcıdır, hangisi sorucudur, hangi müşteri can sıkıntısından mağaza turu yapıyor? Bunları gördüm. Yabancı dil şart, halen Ruslar ağırlıklı geliyor mağazalara ancak beden dili ile anlaşırken bir süre sonra temel ticari terimleri öğrendiğimizi fark ediyorsunuz. İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin farkını gördüm. Artık benim başka üniversitelerdeki arkadaşlara anlatacak hikayelerim var!"

SIAL MIDDLE EAST 2019

Abu Dabi – Birleşik Arap Emirlikleri
9-11 Aralık 2019

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları
- Etiketleme makinaları ekipmanları



GIDA DÜNYASININ ORTADOĞU VE KÖRFEZ'DEKİ KALBI SIAL MIDDLE EAST'TE BULUŞUYORUZ

SIAL Middle East

- 50 ülkeden 1200 katılımcı
- 97 ülkeden 28.000 ziyaretçi
- 70 ülkeden 700 VIP alım heyeti
- Suudi Arabistan, Birleşik Arap Emirlikleri, Hindistan, İran, Mısır'dan alım heyetleri
- Profesyonel ikili görüşmeler

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı
- M² katılım bedeli: 4.230 TL



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Sibel Tayanç - Çağrı Oluç

Tel : 0212 455 61 11 - 455 61 05

GSM : 0533 959 30 57

Faks : 0212 520 15 26

E-posta: sibel.tayanc@ito.org.tr - cagri.oluc@ito.org.tr

www.ito.org.tr



Bosna Hersek'ten ayçiçeği tohumu ithaline sıfır gümrük

AYÇİÇEĞİ tohumu ithalatı üzerinden alınan gümrük vergisi oranı güncellendi. İthalat Rejimi Kararına Ek Cumhurbaşkan Kararı Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Kararla, bazı ülkelerden ithal edilen 'diğerleri' kategorisindeki ayçiçeği tohumu için gümrük vergisi oranları yeniden belirlendi. Buna göre, söz konusu ürünün Bosna Hersek'ten

ithalinde gümrük vergisi uygulanmayacak. Malezya, Güney Kore ve Avrupa Birliği ülkelerinin de aralarında olduğu birçok ülkeden ithal edilen ayçiçeği tohumunda gümrük vergisi oranı 31 Ocak 2020'ye kadar yüzde 20 olarak uygulanacak. Singapur'dan ithalinde bu yılsonuna kadar yüzde 16,8, 31 Ocak 2020'ye kadar yüzde 13,5 gümrük vergisi alınacak.

AB'den kara para ile mücadele çağrısı

AVRUPA Birliği (AB) Komisyonu, mali suçlarla mücadele hakkında değerlendirmeler içeren çalışmasını yayımladı. Çalışmada, kara para aklama ve terörün finansmanı ile mücadele kurallarının uygulanmasında bazı yapısal eksikliklerin

bulunduğu belirtildi. Söz konusu mali suçları kapsayan AB mevzuatlarının daha fazla güçlendirilmesi gerektiği aktarılan çalışmada, suçluların ve teröristlerin Avrupa'nın finansal sistemini kullanmalarına imkan verilmemesi gerektiği kaydedildi.

Endüstriye ve binalara yerli otomasyon

Mikrosay A.Ş., endüstriyel alanlarda ve akıllı binalarda yerli otomasyon döneminin mimarı. Türk mühendislerinin gerçekleştirdiği otomasyon yazılım ve donanımları ile Mikrosay, ithal rakiplerine meydan okuyor. İki Avrupa Birliği projesine imza atan, ABD'de de şirket kuran firma; Avustralya, ABD ve Dubai'de de tercih edilen ürünler üretiyor.



SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul firmalarından Mikrosay Elektronik Yazılım Enerji Sanayi A.Ş., müşteriye özel embedded mikroişlemcili devre ve sistem tasarımları, üretimi ve program geliştirmesi yapıyor. Hem endüstride hem de akıllı binalarda yerli otomasyon döneminin mimarı olan Mikrosay, parmak izi ve akıllı kart uygulamalarından Gps-Gprs uygulamalarına kadar geniş bir yelpazede hizmet veriyor. Mikrosay'ın 1999'da geliştirdiği ilk yerli ve gerçek zamanlı SCADA (uzaktan kontrol ve gözleme sistemi) programı TEOS'u Türkiye'nin en büyük kamu ve sanayi kuruluşları kullanıyor. ABD'de de şirket kuran Mikrosay'da elektronik sistem tasarım ve üretimlerini Türk mühendisler gerçekleştiriyor. Mikrosay Yönetim Kurulu Başkanı Elektrik Mühendisi Hasan Terzioğlu, sorularımızı yanıtladı:

ANAHTAR TESLİM UYGULAMA

Mikrosay'ı hangi amaçla kurdunuz?
1980'li yıllarda endüstriyel uygulamalarda çok pahalı ithal ürünler kullanılıyordu. İthalatın yerine yerli ürünler ve çözümler geliştirmek istiyordum. Böylece 1988'de Entek A.Ş. ve Mikrosay A.Ş.'yi kurdum. Entek, endüstriyel proses kontrol alanında mühendislik, ekipman temini, montaj, devreye alma ve eğitim hizmetleri vermek üzere kuruldu. Mikrosay da endüstriyel otomasyon uygulamalarında kullanılacak elektronik sistemleri yerli olarak tasarlayıp üretmek üzere hayata geçti. Her iki şirketimizin de endüstriyel otomasyon sektöründe başını ile tamamladığı taahhüt ve montajı da içeren sayısını unuttuğumuz anahtar teslim uygulamaları bulunuyor. Mikrosay, iki Avrupa Birliği projesinde koordinatör, birinde de katılımcı oldu.

Mikrosay ne üretiyor?

Geliştirdiğimiz sistemler ve yazılımlar çeşitli sektörlerde kullanılıyor. Ağır sanayide, bina otomasyonunda, beyaz eşya ve küçük ev aletleri sektörlerinde üretimlerimiz var. 20 yıl önce Türkiye'nin, ilk yerli ve gerçek zamanlı SCADA (uzaktan kontrol ve gözleme sistemi) programı TEOS'u geliştirdik. TÜBİTAK-TİDEB desteği ile gerçekleştirilen TEOS'un ilk uygulama ve ileri geliştirmeleri Kromsan fabrikasında hayat buldu. Şu ana kadar çeşitli sektörlerde ve farklı uygulamalarda 2 binden fazla operatör istasyonunda çalışıyor.

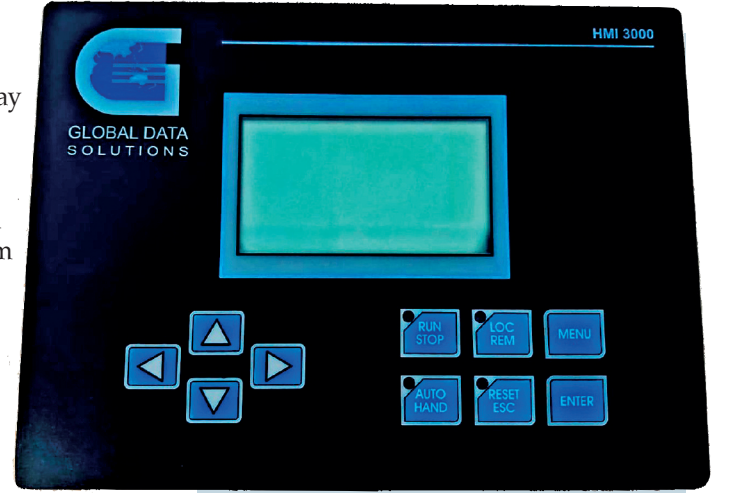
YERLİ BİNA OTOMASYONU

Sistemlerimizde her türlü haberleşme protokolünü destekliyoruz. Wi-Fi, RFL, GSM gibi kablolu iletişimlerimiz var. Bina otomasyonu konusunda BACnet (building automation control network) ve LonWorks gibi özel protokoller de mühendislerimiz tarafından geliştirildi. Böylece bu sektöre düşük ürettiğimiz ürünler, başka bir kuruluşa royalty (lisans) bedeli ödmeden kullanılabilir hale getirildi. Bu çerçevede plazalarda, kapalı binalarda; ortam havasının kalitesini artırmak üzere ozon üretimi ve uygulaması çalışmaları yapıyoruz. Diğer sistemimiz; MİKROMASS Katı Atık Yakma Ünitemiz biokütle atıklarından elektrik enerjisi üretiyor. Yine IoT uygulamalarımızın olduğunu ve geliştirdiğimiz elektronik sistemler bizi yurtdışına taşıdı.

ABD'DE ŞİRKET KURDUK

İhracat yapıyor musunuz?

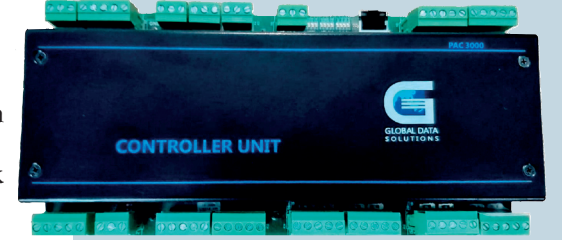
ABD'de şirket kurduk ve markamız Entek Controls'u oluşturduk. Ofisimiz aracılığı ile ABD'ye pazarladığımız ürünler arasında



Teknopark'ta geliyoruz

Teknopark İstanbul'da hangi projeleri geliştirdiniz?

Rüzgar türbinlerinin kanatçıklarının hasar öncesi tespiti yapan sistem, yine rüzgar türbinlerindeki elektronik komponent verimlilik kontrol devresi, son olarak da arıtma tesis sıyırıcılarının motor dişli kontrol sistemi elektronik devre ve bilgi toplama prototipleri Teknopark İstanbul'da gerçekleştirildi. Ayrıca ozon teknolojisi kullanarak hava ve su temizliğini sağlayan Trivita sistemlerimiz de Teknopark İstanbul'da geliştirildi.



Yerli kabul edilmiyoruz

Mikrosay Yönetim Kurulu Başkanı Terzioğlu, üretimin tümünün ve donanım, yazılım çalışmalarının Teknopark İstanbul'daki Ar-Ge ofislerinde Türk mühendisleri tarafından yapıldığını vurguladı. Terzioğlu, yaşadıkları sorunu ise şöyle anlattı:
"Uygulama ve üretim de Şerifali'deki merkezde tamamlanıyor. Ama üretimde kullandığımız komponentleri, yani resistans, entegre devre ve benzeri tüm elektronik malzemeleri ithal etmek zorundayız. Çünkü Türkiye'de 'elektronik komponent' üreticisi yok. Bu nedenle tüm tasarımı, üretimi bize ait olan sistemlerimiz ne yazık ki yerli kabul edilmiyor."



temiz oda kontrol sistemleri, kapalı otoparklarda karbondioksit (CO) seviyesini ölçen sistemler, gaz akışını kontrol eden sistemler, ulaşım araçlarındaki cihazların haberleşmesini sağlayan sistemler, yüksek kapasiteli fanların kontrol sistemleri ve Amerika'da metan gazı kuyuları özel kontrol sistemleri ön planda. Dubai'de de Mikrosay'ın geliştirdiği sağlık sigorta sistemi kullanılıyor. Sistemi parmak izi tanuyıcı ile entegre ederek sahte kullanımları da ortadan kaldıran çok başarılı bir proje gerçekleştirdik. Avustralya'da da maden sahalarından gelen bilgilerin işlenmesini ve çeşitli maden sahalarında delme ve arkasında oluşan gazların toplanmasını sağlayan bir sistem kurduk.

FAN KONTROL SİSTEMİ

Yeni ürünümüz Fan Kontrol Sistemi'ni bina otomasyonunda dünya liderlerinden olan bir firma için geliştirdik. Tüm testleri başarıyla tamamladık, deneme üretimleri sonuçlanıyor, ilk teslimatları Eylül 2019'da yapacağız. Üzünüyoruz, Mikrosay markasıyla bu ürünü direkt veremeyip, Amerika'daki dağıtım ve uygulama firmasının markasıyla vermek durumunda kalmamız.

FOOD INDIA INSPIRED BY SIAL

Yeni Delhi – Hindistan
19-21 Eylül 2019

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları
- Etiketleme makineleri ekipmanları



1,5 MİLYARA YAKLAŞAN NÜFUSUYLA HİNDİSTAN PAZARI TÜRK GIDA PROFESYONELLERİNİ BEKLİYOR!

SIAL Middle East

- 5000 m² alanda, 8500 profesyonel ziyaretçi
- SIAL markasının ayrıcalığı ile Hintli profesyonellere ulaşım
- 12 milyonu aşkın perakende ürün dağıtım merkezinin buluşma noktası
- Hintli firmaların uluslararası ticarete tanınırlığı
- Hindistan İthalatçılar Birliği FIFI işbirliği ile profesyonel ikili görüşme organizasyonu

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı
- M² katılım bedeli: 4.230 TL



Sibel Tayanç - Begüm Ece

Tel : 0212 455 61 11 - 455 65 03

GSM : 0533 959 30 57

Faks : 0212 520 15 26

E-posta: sibel.tayanca@ito.org.tr - begum.ece@ito.org.tr

www.ito.org.tr

Taşınabilir solar klima

Solar enerji ile çalışan ve bir kutu şeklinde hep yanınızda taşıyabileceğiniz klimalar sektöre yeni bir heyecan getirdi. Gerçek AC sistemine sahip klima, 3500 BTU güç üretebiliyor. Güneş enerjisi ile tamamen şarj olduktan sonra ortamı sekiz saat süreyle soğutabiliyor.



AYŞE BAŞAK

KLİMA LARIN özellikle yaz aylarında çok yüksek değerlerde enerji harcadığı ve karbon salınımının üzerinde büyük bir etkisi olduğu kabul edilmiş bir gerçek. Bunlara ilave olarak ozon tabakasını delen gaz salınımları yaptıkları da biliniyor. Bu duruma bir çözüm bulabilmek için düşünülen en iyi yöntemlerden biri ise solar enerji ile çalışan klimalar.

KARMAŞIK TESİSAT

Solar enerji ile çalışabilen klimalar bugüne kadar çeşitli firmalar tarafından geliştirildi. Seri üretime geçip, yaygınlaşamayan bu sistemler çoğunlukla sabit klima sistemlerinin güneş panelleri ile çalıştırılması prensibine dayanıyordu. Yüksek maliyetler ve karmaşık tesisat yapısı sebebiyle tutunamayan bu tipteki klimaların yerine, taşınabilir solar klima sistemleri geliştirildi.

SEKİZ SAAT SOĞUTUYOR

Solar enerji ile çalışan ve bir kutu şeklinde hep yanınızda

taşınabileceğimiz klimalar sektöre yeni bir heyecan getirdi. Onlardan biri olan Coolala adlı bu yeni klima, su damlacıkları püskürterek veya sıcak havayı üfleyerek soğutma işlemi yapan taşınabilir soğutuculardan farklı olarak gerçek bir AC sistemine sahip. Klima 3500 BTU (British thermal unit) güç üretebilip, güneş enerjisi ile tamamen şarj olduktan sonra sekiz saat soğutma yapabiliyor. Klima ayrıca bir şarj istasyonu olarak da kullanılabiliyor. Bunun için yeterince güneş ışını var ise tabii.

AĞIRLIĞI 4 KG

Güneş yok ise özellikle iç mekanda kullanımlarda isteğe bağlı olarak güç adaptörü ile en yakın prize takarak da kullanılabiliyor. Kamplarda, plajlarda, teknede ve karavanda da kullanılabilen klima, led lambaları sayesinde aydınlatma içinde kullanılabiliyor. Güneş panelleri katlanabilir özelliği sayesinde çok küçük bir hacme indirgenebiliyor. Sistemin toplam ağırlığı sadece dört kilogram. Bu sistemin çok efektif şekilde araba bagajında dahi taşınabilmesini sağlıyor.

Jeotermal enerji için hassas termal hücre

Enerji tüketiminin arttığı bir dünyada, tek umudumuz yeni enerji üretim teknolojilerinin geliştirilmesi. Halen rüzgar ve güneş enerjisi gibi çok faydalı yenilenebilir enerji kaynakları kullanılsa da ayaklarımızın altında devasa, kalıcı ve tam anlamıyla kullanılmayan bir enerji kaynağı var: Jeotermal enerji. Jeotermal enerjiden elektrik üretmek, bir şekilde dünyanın kabuğundaki ısıdan faydalanabilecek cihazlar gerektirir. Son zamanlarda, Dr. Sachiko Matsushita liderliğindeki Tokyo Tech bilim adamlarından oluşan bir ekip, 100 santigrat veya daha az ısı ile elektrik enerjisi üretebilecek bir tür batarya olan hassaslaşmış termal hücrelerin (STC'ler) verimliliğinin artırılmasında ve geliştirilmesinde büyük ilerleme kaydettiler.

ÇEVRE DOSTU

Isıyı elektrik enerjisine dönüştürmek için çeşitli yöntemler mevcuttur ancak büyük ölçekli uygulamaları mümkün değil. Örneğin, sıcak ve soğuk redoks bataryaları ve seebeck etkisine dayalı cihazlar, bir ısı kaynağının



içine kolayca gömülüp kullanılamaz. Matsushita ekibi araştırması sonucunda, STC'lerin, boyaya duyarlı güneş pilleri kullanılarak ısının doğrudan elektrik enerjisine dönüştürülmesinde yeni bir yöntem olarak kullanılabileceğini açıkladı. Ayrıca, sistemin ışık yerine

ısı kullanarak çalışmasını sağlamak için boyayı yarı iletken ile değiştirdiler.

Matsushita makalesinde, "Böyle bir tasarımla, genellikle düşük kaliteli enerji olarak kabul edilen ısı, büyük bir yenilenebilir enerji kaynağı haline gelir" dedi.

Ekip, uygulanabilirliği, çevre dostu olması ve küresel enerji krizini çözmeye yardımcı olma potansiyeli nedeniyle keşiflerinden dolayı çok heyecanlı. Matsushita, "Radyasyon korkusu yok, pahalı yakıt korkusu yok, güneş veya rüzgâr gibi değişken ve dengesiz güçlere dayanarak güç üretme yok" diyor. Gelecekte bu pil tipine yönelik daha fazla araştırma yapılması halinde, jeotermal piller gezegenimize zarar vermeden insanlığın enerji ihtiyacına cevap verebilir.

Eğitimde teknoloji



Teknolojideki hızlı gelişmeler hayatımızın her alanını etkilemeye başladı. Bunlardan en az konuşulan ama en büyük etkiye sahip olan alan ise eğitim. Eğitimde teknoloji dendiğinde hâlâ aklımıza tabletler ve akıllı tahtalar gelse de asıl konu süreç ve uygulamalar.

Dünyada eğitimde teknolojinin etkili kullanımı, eğitimin yüzünü değiştirmeye başladı ve daha yaygın eğitim imkanları yarattı. Bu heyecan verici gelişmelerin ışığında hem öğretmenler hem de öğrenciler çeşitli eğitim teknolojilerinden yararlanmaya başladılar, öğretmenler teknolojiyi sınıflarına nasıl entegre edeceklerini öğrendiler ve öğrenmeye devam ediyorlar. En önemli gelişme ise öğrencilerin teknoloji ile

öğrenmeye daha fazla ilgi duyuyor olmaları.

Eğitimde teknolojinin doğru ve etkin kullanımı, eğitimin sınırlarını kaldırabilir; en kaliteli ve kişiselleştirilmiş eğitimi her yerde sağlamanın önünü açabilir.

Teknoloji, sınıf içi eğitime olan katkının yanı sıra, mobil öğrenmenin ve uzaktan öğrenmenin büyümesine de vesile oldu. İnternet üzerinden gelişmekte olan ülkelerdeki öğrenciler de dünyanın en iyi eğitim kurumlarından ve en iyi öğretmenlerinden diledikleri hızda ve lokasyonda eğitim alabilmeye başladılar. Birçok üniversite sanal sınıflar oluşturarak çevrimiçi eğitimi benimsedi. Çevrimiçi eğitim, özgün eğitime nazaran daha esnek ve uygun maliyetli. Aynı zamanda dersleri alan



öğrencilerin diğer öğrencilerle sanal olarak etkileşime girme şansını da sağlıyor.

Eğitim teknolojilerindeki son gelişmeler, eğitimde olumlu sonuçlar vermeye başladı. Fakat hâlâ yolun başındayız. Bu yeni teknoloji hem öğretme hem de öğrenme süreçlerini desteklemeli. Bizler de örgün eğitimimizi bu imkanları kullanarak yeniden düzenlemeliyiz.

Özetle:

■ **Teknoloji, öğretmenlerin yerine geçmemeli. Başlıca kullanımı, öğrencilerin eğitim faaliyetlerine katılımlarını artırarak daha iyi öğrenmelerini sağlamak olmalı.**

■ **Teknoloji harika talepler veya pahalı akıllı tahtalarla değil; öğrenme süreci ile ilgili. Teknoloji, öğrenme sürecini iyileştirmeli ve öğrencinin notlarını yükseltmeyi amaçlamalı.**

■ **Teknoloji, bireysel öğrenmeyi kolaylaştırmalı ve teşvik etmeli. Öğrenciler, öğretmenlerin sınırlı yardımı ile kendi başarılarına öğrenmek için teknolojiyi kullanmalı.**

TÜRK OYUNCAK SEKTÖRÜ AVRUPA'DA YILDIZINI PARLATIYOR

29 OCAK - 2 ŞUBAT 2020
Nürnberg - Almanya

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



SPIELWARENMESSE 2020

- Dünyanın Lider Oyuncak Fuarı
- 170.000 m²'de 68 ülkeden 2.886 katılımcı
- 132 ülkeden 66.876 ziyaretçi
- 14 salonda 38 Türk firması
- 39 ülkeden 1.544 gazeteci

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı : 12 m²
Katılım bedeli : 3135 TL/m²

6.000 TL ön kayıt bedeli olarak belirlenmiştir.

- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilerek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaatı ve aydınlatma,
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Kataloğu'nda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar giriş kartı
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- Devlet desteğine ilişkin ilgili birlik tarafından talep edilen dosya masrafı

BANKA BİLGİLERİ

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

“SPIELWARENMESSE 2020” TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAKİ İSTANBUL TİCARET ODASI ORGANİZASYONU ÖN KAYIT FORMU

Firma Unvanı

Talep Edilen m²

İlgili Kişi

Gsm:

Faks

E-Posta

Web

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

FUAR İRTİBAT:
Zeynep Şengül / Esra Avcıoğlu

Tel : 0212 455 61 19 / 0212 455 61 10
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : zeynep.sengul@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [m](#) [f](#) [t](#) [@](#) /itokurumsal

Otomobili parlatan kazanıyor

Son yıllarda alışveriş merkezleri içinde markalaşma sürecine giren oto yıkama şirketleri, yeni bayiliklerle hem Türkiye hem de yurtdışında büyüyor. Markalı bir oto yıkama dükkanı açmanın maliyeti, ortalama 100 bin lirayı buluyor. Bu yatırım yaklaşık 36 ayda geri dönüyor.

CEYHUN KUBURLU

YABANCI markaların Türkiye pazarına girmesiyle hızlı bir büyüme yakalayan oto yıkama sektörü, 2 milyar liralık ciroya ulaştı. Buna bir de 'boya parlatma, detaylı iç temizlik ve motor temizliği ve ürün satışları' da eklenince sektörün cirosu 4 milyar liraya yaklaşıyor. Oto yıkama sektöründeki bu rakamlar birçok yatırımcının da iştahını kabartıyor. Özellikle yeni açılan alışveriş ve iş merkezlerini hedefleyen sektör, bayilerle büyüyor. Sektör temsilcileri, anahtar teslim markalı bir oto yıkama dükkanının maliyetinin 100 bin lirayı bulduğunu belirterek, "Bu yatırım yaklaşık 36 ayda geri dönüyor" diyor.

MARKALARIN TALEPLERİ

Sektör temsilcileri, pazardaki potansiyelin yatırımları artırdığına dikkat çekerek, şu bilgiyi veriyor: "Yeni açılacak bir oto yıkama dükkanının en az 300 metrekare kapalı alanı olması gerekiyor. Eğitimler ve kurulum

paketleri şirketler tarafından karşılanıyor. Franchise giriş bedelleri 60 bin lirayı bulabiliyor. Sürekli franchise ödemesi ve reklam katkı payları da talep edilebiliyor."

ACABA NERESİ TUTAR?

Yatırımda en önemli konunun ise lokasyon olduğunu anlatan uzmanlar, şu noktalara dikkat çekiyor: "Hedef lokasyonların başında alışveriş merkezleri geliyor. İş ve yaşam merkezleri ile büyük oteller de markaların hedefinde. Ana caddede üzerindeki stratejik bir oto yıkama dükkanı, yatırımını daha hızlı geri döndürebiliyor. Toplu konut projelerinin bulunduğu alanlar da önemli."

Ne zaman para kazanır?

- Bugün markalı bir oto yıkama dükkanı için ortalama 100 bin lira yatırım gerekiyor.
- AVM içindeki bir dükkan, yatırımını 24 ayda geri döndürebiliyor.
- Ancak sektör temsilcileri bunun ortalama 36 ayda geri döneceğini belirtiyor.

GİRİŞİMCİ RUH OLMALI

Yatırımcıda aranan özellikler hakkında da bilgi veren yetkililer, şöyle devam etti: "Kurumsal bir marka altında kendi işinin sahibi olmak ve yönetmek. Birçok marka, girişimcilere eğitim ve pazarlamada da destek oluyor. Bu konuda zaman zaman personel desteğinin de sağlandığı şubelerle iletişim hiç kopmuyor. Franchise için en



önemli konu lokasyon. Lokasyon seçimlerinde de markaların özel formülleri uygulanıyor. Yeni girişimciler için bu konuda markalar tam destek veriyor. Çünkü markalar için şubelerin kapanması en son istenecek konuların başında geliyor. Ayrıca işinin başında durmak da markalar için çok önemli."

PSI 2020'DE YERİNİZİ ALIN ÜRÜNLERİNİZİ ZİRVEYE TAŞIYIN

Avrupa'nın en büyük promosyon ürünleri fuarı

7-9 OCAK 2020
Düsseldorf - Almanya

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

PSI 2020

- Avrupa'nın en büyük ve etkin promosyon ürünleri fuarı
- 5 salonda 70.000 m² sergileme alanı
- 81 ülkeden 17.602 katılımcı
- 58 yıldır gerçekleştirilen fuarın sürekli artan ziyaretçi trafiği

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı : 12 m²
Katılım bedeli : Bilahare belirlenecektir.
6.000 TL ön kayıt bedeli olarak belirlenmiştir.
• Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
• İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilerek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaatı ve aydınlatma,
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Kataloğu'nda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar giriş kartı • Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- Devlet desteğine ilişkin ilgili birlik tarafından talep edilen dosya masrafı

BANKA BİLGİLERİ

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

"PSI 2020" TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAKİ İSTANBUL TİCARET ODASI ORGANİZASYONU ÖN KAYIT FORMU

Firma Unvanı

Talep Edilen m²

İlgili Kişi

Gsm:

Faks

E-Posta

Web

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



FUAR İRTİBAT:

Akif Gönülcü / Esra Avcıoğlu

Tel : 0212 455 61 19 / 0212 455 61 10
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : akif.gonulcu@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal



Geçici ithal edilen taşıta 90 gün süre

GEÇİCİ İthal Edilen Kara Taşıtlarına İlişkin Gümrük Genel Tebliği'nde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliğ, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, geçici ithal edilen yabancı plakalı taşıtların izin hak sahibi dışında bir başkası tarafından yurtdışına çıkarılabilemesi için elçilik, konsolosluk veya noter onaylı vekaletname ibrazı halinde, yalnızca vekalet alan şahsın gümrük idaresine başvurusunun yeterli olması yönünde düzenleme yapıldı. Emniyet Genel Müdürlüğü'nce yürütülen araç tescil hizmetlerine ilişkin iş ve işlemler 1 Şubat 2018 itibarıyla noterlerce yapılmaya başlanıldığından, tebliğin ilgili maddelerinde yer alan 'trafik idaresi', 'trafik bürosu' ve

'traffic office' ibareleri 'noter', 'noterlik' ve 'notary' şeklinde düzeltildi.

Yabancı taşıtlar geçici giriş karnesi, yabancı taşıtlar geçici giriş formu veya geçici giriş belgesi kapsamı taşıtların geçici ithal işlemlerinin yapılabilmesi için kişinin veya temsilcisinin taşıt ile birlikte gümrük idaresine müracaatı yeterli görülerek taşıtın gümrük gözetimine alınmasına yönelik uygulamadan vazgeçildi. Gurbetçilerce geçici ithal edilen, şirketler adına kayıtlı taşıtlara verilen 30 günlük süre 90 güne çıktı. Tebliğin yayım tarihinden önce 30 gün süre verilerek yurda girişi yapılan bu kapsamdaki taşıtların geçici ithalat izin süreleri ise 90 güne tamamlanarak kolaylık sağlandı.

Türk mutfağı bu köyde dünyaya tanıtılacak

TÜRK mutfağını dünyaya tanıtacak Türkiye Gastronomi Köyü Projesi, hayata geçirildi. Gastronomi Turizmi Demeyi'nin iki yıldır Orman Bakanlığı, Kültür ve Turizm Bakanlığı ile entegre olarak çalıştığı, Türkiye ve İstanbul için turizmde apayrı bir destinasyon olarak yarattığı Türkiye Gastronomi Köyü Projesi, 26 Temmuz'da başladı. İstanbul Sarıyer Bahçeköy Lifepark'da



yaklaşık 100 dönüm arazide yapılacak proje, Türkiye Seyahat Acentaları Birliği (TÜRSAB) ile entegre çalışacak. Türkiye Gastronomi Köyü, İstanbul'daki 2 bin 500 acentenin yanı sıra Türkiye genelindeki 12 bin seyahat acentesi için de önemli bir gelir kaynağı olacak. Köyde, Anadolu'nun 7 bölgesinin mutfak kültürü, yerinde görsel showlarla tanıtılacak.

İstanbul'un yeni tarihi yarımadası Bathonea'ya ne oldu?

Bilmeyenler için kısa bir hatırlatma yapalım. Küçükçekmece Gölü'nün Avcılar tarafında göl kıyılı ve doğal güzellikler açısından harika bir alan var. Bu arazinin büyük kısmı İstanbul Üniversitesi'nin Avcılar Kampüsü'ne ait idi. Yeni paylaşımında İstanbul Cerrahpaşa Üniversitesi'nde kalmış. Burası tarım yapılan bir arazi idi. Kimsenin aklına gelmedi buranın altında antik bir şehir olacağı. Ülkemizin bir çok yanında arkeolojik kazılar yapan ve Kazevi olan İstanbul Üniversitesi'nin Arkeoloji Bölümü de dahil. Gerçekte ise Bathonea diye bir antik şehrin varlığı arkeologlar tarafından biliniyordu ama bilinmeyen tarafı şehrin yeri idi.

2005-2006 yılında Kocaeli Üniversitesi Arkeoloji Bölümü'nden Doç. Dr. Şengül Aydıngün, küçük bir ekiple yüzey araştırması için bakanlıktan izin aldı. Dönemin Kültür Bakanlığı İstanbul yöneticisi olduğumuz için biz de bu vesile ile antik şehir ihtimalinden haberdar olduk. Yüzey araştırması bitince işaretler daha belirgin hale gelmişti. Aldı bizleri bir heyecan. Bunun üzerine kazı izni istendi ve Bakanlar Kurulu kararı ile kazı başkanlığı tüzel olarak oluşturuldu ve Şengül hoca kazı başkanı olarak atandı.

Kazı mevsimi sadece yaz aylarında olabildiği için kazıya Bakanlığın verdiği mütevazı bir bütçe ile başlandı, ilk yılın buluntuları heyecanımızı daha da artırmıştı. İkinci yıl 2010 Kültür Bakanlığı'nın desteği ile bütçe daha da artmış ve bu sayede şehrin ana caddesi, limanı, suru ve ibadet yeri görünmüştü. Ayrıca gölün içerisinde deniz feneri de bulunmuştu. Sonraki yıllarda Bakanlığın desteğinin yanında İstanbul Özel İdareisi desteğini de alan kazı başkanlığı, heyetine İstanbul Üniversitesi hocalarını da dahil ederek ekibi genişletti. Böylece 2015'e kadar kazı çalışmalarını kendi doğasında devam etti.

Burasının limanı da olan antik bir şehir olduğu, arkeolojik literatürde Bathonea diye varlığı bilinen şehrin burası olduğu ve müthiş zengin buluntuların varlığı camiaı heyecanlandırmış ve burası ile ilgili hem yurtiçinde hem de yurtdışında çok sayıda yayın yapılmıştı. Burasına yönelik İstanbul'u heyecanlandıracak projeler düşünülüyordu. Burası aynı zamanda Kanal İstanbul projesinin güzergâhı üzerinde olduğu için ayrıca değerli idi ve projeye kültürel miras değeri katacak önemli bir faktör idi.

Burası ile ilgili üzerinde kısmen çalışılmış uygulanması gereken fikirler şu şekilde idi:

■ Kazı çalışmalarını başladığında benzerliğini de dikkate alarak burasını ikinci tarihi yarımada şeklinde isimlendirmiştik. Bu fikir turizm yaklaşımı ile bir hareket noktası olması açısından değerli idi.

■ İstanbul'un ören yeri yoktu. Kazı çalışmalarının uzun yıllar devam edeceği bilindiğinden Bakanlıkça 'ören yeri' ilanını müteakip gerekli düzenlemelerin yapılmasının ardından turizmde açılabilirdi.

■ Burası tüm birimleri ile birlikte bir arkeolojik parka dönüştürülebilirdi. Küçükçekmece Gölü'nün varlığı, mekânın doğal güzelliği ve kuşların yoğunluğu ortamı müthiş çekici hale getiriyordu.

■ Burada eserlerin doğal afetlere olan güvenliği iyice müzakere edildikten sonra sadece İstanbul eserlerinin bulunduğu yeni bir İstanbul Arkeoloji Müzesi açılabildi.

■ Küçükçekmece Gölü'nden dolayı su altı arkeolojisi eğitim çalışmalarının yapıldığı bir eğitim alanı olarak değerlendirilebilirdi.

■ Hemen yanı başındaki Yarımburgaz Mağaraları'nın da dahil edilmesi ile birlikte gününbirlik turizm rotası haline getirilebilirdi.

Uygulamaya yönelik bu fikirler elbette geliştirilebilir, sayısı artırılabilirdi. Burası İstanbul için müthiş bir zenginlik ortaya çıkarırdı. Ama düzgün giden kazı çalışmaları tam dört yıldır yapılmıyor. Arkeoloji camiasının kendi içinde yaşadığı kısır ve değersiz tartışmalardan dolayı. Kazının sahibi olarak Kültür ve Turizm Bakanlığı derhal hareket geçmeli. Kazanımı olmayan tartışmayı sonlandırarak kazı çalışmalarını yeniden başlatmalı. İstanbul'un şiddetle buna ihtiyacı var.



Prof. Dr. Ahmet Emre Bilgili

'Milli sınırlar içinde vatan bir bütündür parçalanamaz' kararı ile milli sınırlar ifadesinin ilk kez kullanıldığı, vatanın bir bütün olarak savunulacağı ilk kez belirtildiği Erzurum Kongresi, 100 yaşında. Kongre'nin yüzüncü yılı coşkulu etkinliklerle kutlanıyor.

ERZURUM KONGRESİ

Mustafa Kemal Atatürk, Erzurum Kongresi'nin yapıldığı hükümet konağı önünde Vali Zühtü Bey, memurlar ve subaylarla. (23 Temmuz 1919)



100 yıllık kararlılık: VATAN BÖLÜNEMEZ

TÜRKİYE Cumhuriyeti'nin kurucusu Büyük Önder Gazi Mustafa Kemal Atatürk yönetiminde, 'Milli sınırlar içinde vatan, bölünmez bir bütündür, parçalanamaz' kararıyla Cumhuriyet'in temellerinin atıldığı Erzurum Kongresi'nin 100'üncü yıl dönümü kutlanıyor.

23 Temmuz-7 Ağustos 1919 tarihleri arasında yapılan kongre adına düzenlenen etkinliklerden biri de Erzurum'da organize edildi. '100. Yılında Erzurum Kongresi Uluslararası Sempozyumu,' Erzurum Teknik Üniversitesi (ETÜ) ve Türk

Tarih Kurumu'nca gerçekleştirildi. Sempozyumda; TBMM Başkanı Mustafa Şentop başta olmak üzere siyasi parti liderleri, milletvekilleri ile çok sayıda akademisyen yer aldı. Sempozyuma ayrıca Kazım Karabekir Paşa'nın kızı Timsal Karabekir ve öğrenciler katıldı.

KAHRAMANLAR ANILDI

TBMM Başkanı Şentop, Gazi Mustafa Kemal Atatürk başta olmak üzere tüm Milli Mücadele kahramanlarını rahmetle andığını söyledi.

Şentop, şöyle konuştu: "2019, Milli

Mücadele'nin başlamasının 100'üncü yıl dönümü. 2020, TBMM'nin kuruluşunun, 2021 İstiklal Marşı'nın kabulünün, 2022 İstiklal Savaşı'nın zaferle neticelenmesinin ve nihayet 2023 de Cumhuriyetin ilanının 100'üncü yıl dönümü. Çabamız, bu yıldönümlerinin 100 yıl evvelki ruhu anlamaya vesile olmalıdır."

Şentop, "Kongre, Milli Mücadele'nin niteliğini ve gidişatını belirleyen bir içtima olması bakımından büyük öneme sahip. İlk kez bu kongre sayesinde vatanın işgal ve ilhakı karşısında milli kuvvetlerin harekete geçeceği ve

bunun da milli iradeye dayanan bir hükümetçe yapılacağı ilan edildi. Kongrenin mühim neticelerinden birisi de işgal ve ilhak ile karşı karşıya olan memlekette, dış güçlere dayanarak kurtuluşun elde edilebileceği fikrine kararlı bir dille karşı çıkılması. Kongre, ortaya çıkan kararlar bakımından milli hususiyete sahip bağlayıcı bir toplantıdır."

Şentop, "Milli Mücadele'nin en önemli safhalarından birisi olan Erzurum Kongresi'nde manda ve himaye fikri kesin bir dille reddedildi" dedi.



Geçen yıl 5 bin 962 YAYIN YAPILDI

TÜRKİYE İstatistik Kurumu (TÜİK), 2018'e ilişkin yazılı medya istatistiklerini açıkladı. Buna göre, 2018'de yayımlanan gazete ve dergilerin sayısı 2017'ye göre yüzde 2.6 azalarak 5 bin 962 oldu. Bu yayınların yüzde 58.7'sini dergiler oluşturdu.

Gazete ve dergilerin tirajı, geçen yıl 2017'ye göre yüzde 17.6 azaldı. Türkiye'de geçen yıl yayımlanan gazete ve dergilerin yıllık toplam tirajı 1 milyar 368 milyon 287 bin 463 olurken, bunun yüzde 94.2'sinin gazetelerden oluştuğu kayıtlara geçti.

YÜZDE 91.3'Ü YEREL

Geçen yıl gazetelerin yüzde 91.3'ü yerel, yüzde 6.9'u ulusal, yüzde 1.8'i bölgesel yayın yaptı. Dergilerin ise yüzde 64.3'ü ulusal, yüzde 31.4'ü yerel,

yüzde 4.3'ü bölgesel yayın gerçekleştirdi.

Gazetelerin toplam tirajının yüzde 81.6'sı ulusal, yüzde 17.6'sı yerel ve yüzde 0.7'si bölgesel yayımlanan gazeteler, dergilerin ise yüzde 75.6'sını ulusal, yüzde 20.9'unu yerel ve yüzde 3.6'sını bölgesel yayımlanan dergiler oluşturdu.

YÜZDE 29.6'SI HAFTALIK

Geçen yıl gazetelerin yüzde 29.6'sı haftalık, yüzde 28.2'si haftada 2-6 gün arası, yüzde 16.2'si aylık olarak yayımlandı. Dergilerin yayımının ise yüzde 24'ü aylık, yüzde 22.4'ü üç aylık, yüzde 15.9'u altı aylık olarak gerçekleşti. Gazetelerin yıllık tirajının yüzde 87.1'i günlük, yüzde 8.3'ü haftada 2-6 gün arası, yüzde 2.3'ünü haftalık olarak yayımlanan gazeteler, dergilerin ise

yıllık tirajının yüzde 8.3'ünü haftalık, yüzde 56.3'ünü aylık, yüzde 10.2'sini iki aylık ve yüzde 11.4'ünü üç aylık yayımlanan dergiler oluşturdu

REKLAM ÖDEMESİ ARTTI

Yayımlanan gazetelerin yüzde 87.8'i siyasi-haber-güncel, yüzde 2.2'si yerel yönetim, yüzde 1.9'u sektörel-mesleki içerikli olurken, dergilerin yüzde 17.5'i sektörel-mesleki, yüzde 13.8'i akademik, yüzde 8.5'i eğitim-sınav içerikli gerçekleştirildi.

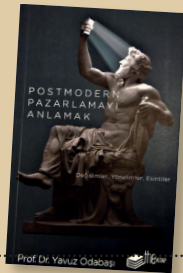
Gazetelerin yüzde 10.4'ü, dergilerin ise yüzde 8.2'si geçen yıl ek verdi. Basın İlan Kurumu'nun idari kayıtlarından elde edilen bilgilere göre, 2018'de resmi ilan ve reklama yapılan ödemeler yüzde 2.2 artarak 454 milyon 398 bin 951 lira oldu.

VİTRİNDEKİ İŞ KİTAPLARI

Hazırlayan: YAHYA GÜL yahya.gul@ito.org.tr

Postmodern pazarlamayı anlamak

Kitap; Prof. Dr. Yavuz Odabaşı'nın dergi ve gazetelerde, pazarlama dünyasındaki gelişmeleri kaleme aldığı yazıları bir araya getirilerek



oluşturuldu. Kitap; pazarlama, iş, ekonomi ve iletişime ilgi duyan herkesin kolayca okuyacağı nitelikte. *Yavuz Odabaşı The Kitap*

Mikroekonomi

Kitap, piyasalardaki bireysel davranışları tüketici ve üretici temelinde inceleyen analitik bir yaklaşımı ortaya koyuyor. Teori ve uygulama bir bütün olarak ele alınarak, örneklerle konular somut hale getirilmiş.



Anlatım ise içerikteki matematiksel yaklaşım ve grafiklerle güçlendirilmiş. *Prof. Dr. Arslan Zafer Gürlü, Merce Ayyıldız, Arş. Gör. Bekir Ayyıldız Nobel Yayın Dağıtım*

Gelecek

Eser, 'gelecek'in bugünden ve bizden bağımsız olmadığını ve bundan hareketle 'gelecek' konusunu nasıl ele almadığımız gerektiğini anlatıyor. Farklı tasavvurların



ve algıların olduğu dünyada 'gelecek' ten değil 'gelecekler' den bahsedilmesi gerektiği ifade ediliyor. *Ziyaüddin Serdar Mahya Yayınları*

Türk'ün aklı nasıl çalışır?

Kitap, kültür değerlerimizde önemli yer tutan konuları kapsıyor: 'Neden dedikodu yaparız? Neden kaderciyiz? Neden kebab severiz? Neden her işin kestirmesini



buluruz? Neden anlaşmazlıklar mahalle kavgasına dönüşür?' gibi sorulara kitapta yanıt bulmak mümkün. *İdil Sevil Humanist Kitap Yayıncılık*

İSTANBUL TİCARET

İlk altı ayda ihracatta REKOR



Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, ihracatın yüzde 50'sinin gerçekleştirildiği Euro Bölgesi'nde büyüme beklentisinin yavaşlamasına rağmen, Türkiye'nin ilk altı ayda Cumhuriyet tarihinin rekorunu kırdığını söyledi. Pekcan, "İhracatımızı 88.2 milyar dolara çıkardık" dedi.

TİCARET Bakanı Ruhsar Pekcan, "Bizim bir numaralı ihracat pazarımız olan, ihracatımızın yüzde 50'sini gerçekleştirdiğimiz Euro Bölgesi'nde büyüme aşağı yönlü revize ediliyor, ciddi rakamlarla. Buna rağmen 2019'un ilk altı ayında Cumhuriyet tarihinin rekorunu kırdık, ihracatımızı 88.2 milyar dolara çıkardık" dedi.

Hakkari Ticaret ve Sanayi Odası'ndaki Bölge İstişare Toplantısı'nda konuşan Bakan Pekcan, gümrüklerin dijitalleşmesine çok önem verdiklerini, kolay, hızlı, güvenli ve dürüst ticaretten yana olduklarını kaydetti.

KAĞITSIZ İHRACAT

Pekcan, şunları söyledi: "Kağıtsız ihracat dönemine

başladık. 9 Temmuz itibarıyla bir reform daha yaptık ülke genelinde. Teminat mektuplarının dijitalleşmesini sağladık. Artık bankalarımız bütün gümrük kapılarımıza online teminat mektubu verebiliyor. TOBB ile hazırladığımız projelerden biri de tarım ürünlerinin sağlıklı ortamlarda depolanması için lisanslı depoculuğu

geliştirmek. Bu bölgede bir lisanslı depo yok. Hiç kimse müracaat etmemiş. Ancak artık lisanslı depodaki ürününüzü bilgi işlem üzerinden bugün Türkiye'de yarın dünyanın her yerinde satabileceksiniz. E-ticarette güven damgasını geliştirdik. E-ticaret sitelerinde dolandırılmadan güvenilir ticaret yapmak için bunu da geliştiriyoruz."

'Take Off' Zirvesi'ne başvuru için son gün 1 Ağustos



Türkiye'nin ilk havacılık, uzay ve teknoloji festivali TEKNOFEST İstanbul kapsamında düzenlenen Take Off Uluslararası Girişim Zirvesi bu yıl 16-19 Eylül 2019 tarihleri arasında Atatürk Havalimanı'nda gerçekleştirilecek. Zirve için son başvuru tarihi ise 1 Ağustos 2019.

TEKNOFEST İstanbul kapsamında ilki geçen yıl düzenlenen Take Off Uluslararası Girişim Zirvesi; Türkiye Teknoloji Takımı Vakfı, T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ve Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi tarafından 16-19 Eylül tarihleri

arasında Atatürk Havalimanı'nda gerçekleştirilecek. Zirve için son başvuru tarihi ise 1 Ağustos 2019. Dört gün sürecek etkinlikte girişimler mentorlar tarafından değerlendirilip, kurumsal firmalar ile iş geliştirme seansları

yapacak. Ardından 20 girişimci finale kalacak.

Öte yandan Take-Off Uluslararası Girişim Zirvesi, Türk girişimciler ve yatırımcılarla birlikte uluslararası teknoloji girişimlerini ve yatırımcılarını bir araya getiriyor. Özellikle

İstanbul'un Doğu Avrupa, Orta Doğu, Kuzey Afrika ve Orta Asya bölgelerindeki teknoloji girişimleri için bir cazibe merkezi olması hedeflenen zirvede yedi kategorideki teknoloji sunumları değerlendirilip, ödüllendiriliyor.

10 İL 37 PLAZADA OFİS ÇÖZÜMLERİ!

PAYLAŞIMLI
OFİS
300TL

HAZIR OFİS
1200TL



**Bir sözleşmeyle
37 plazada ofisiniz olsun!**

Hemen iletişime geç yaz fırsatlarını kaçıрма!

PAYLAŞIMLI OFİS

HAZIR OFİS

TOPLANTI ODASI

eOfis

444 34 80 | eofis.com.tr

200'DEN FAZLA GİRİŞİMCİ BİRİNCİYE 7 BİN 500 DOLAR ÖDÜL KATILYOR

Zirvede bu yıl çevre ve enerji teknolojileri, sağlık ve spor teknolojileri, gıda ve tarım teknolojileri, eğitim teknolojileri, uzay teknolojileri, finans teknolojileri, lojistik ve akıllı şehir teknolojileri alanlarındaki başvurular değerlendiriliyor.

Geçtiğimiz yıl 200 girişimcinin sunum yaptığı, 100 firmanın katıldığı zirvede 10 Türk, 15 yabancı girişimci ödüllendirildi. 10 Türk girişimci San Francisco'da hızlandırma programına katıldı. Başvuru için: www.takeoffistanbul.com/tr



Take Off 2019'da jüri ve mentor değerlendirmeleri ile birinci seçilecek girişim 7 bin 500 dolar, ikinci seçilecek girişim 5 bin dolar, üçüncü seçilen girişim ise 2 bin 500 dolar nakit ile ödüllendirilecek.

19 Eylül Perşembe günü gerçekleşecek konferans gününde ise uluslararası konuşmacıların paylaşımlarından sonra Take Off 2019'un en iyi üç girişimi duyurulacak.

Elektrik faturaları SADELEŞECEK

ENERJİ Piyasası Düzenleme Kurumu'na (EPDK) elektrik faturalarının sadeleştirilerek, tüketicilere özgü bilgileri esas alan basit, anlaşılabilir, kolay fatura uygulamasına geçildiği bildirildi. EPDK'den yapılan yazılı açıklamada, elektrik tüketicilerinin, tüketim miktarlarını ve uygulanan birim bedellerini karışıklığa sebep olmadan görebilmeleri için elektrik faturalarına yönelik düzenleme yapıldığı kaydedildi.

Yeni uygulamayla fatura tutarlarının daha kolay hesaplanabileceği aktarılan açıklamada, tüketicilerin ortalama elektrik enerjisi kullanım miktarlarını bilecekleri ve buna göre tüketim eğilimlerinin aylara ve tarife saat dilimlerine göre nasıl değiştiğini görebilecekleri ifade edildi.

VERİMLİ TÜKETİM

Söz konusu hesaplamayla, elektrik tüketiminin daha verimli hale geleceği kaydedilen açıklamada, şunlar kaydedildi: "Faturalarda yer alacak temel bilgilerden bazıları tüketicinin bağlı olduğu tarife grubu, ilgili fatura dönemi tüketim miktarı, enerji tüketim birim bedeli, fon, pay ve vergiler, toplam fatura tutarı, son ödeme tarihi, ödeme yeri-şekli ve fatura ortalama tüketim miktarı ve benzerleri olacak. Bu düzenlemeyle ulusal tarifeden elektrik satın alan tüketicilere uygulanmak üzere ülke genelinde sade,



anlaşılabilir ve gereksiz içerikten arındırılmış fatura düzenlemesi sağlanıyor. Fatura içeriği tüketici gruplarına göre dinamik hale getirildi. Fatura görselinde milyonlarca mesken tüketicisini ilgilendirmeyebilen demant, endüktif, kapasitif, trafo kaybı gibi başlıklar çıkarıldı.

KOLAY OKUNACAK

Yeni uygulama ile birlikte; fatura tutarı, son ödeme tarihi, ödeme merkezi ve fatura ortalama tüketim miktarı tüketicinin kolayca görebileceği şekilde verilecek. Faturada, fatura tutarına esas tüketim miktarları ile uygulanan fiyat ise ayrıca gösterilecek."

Açıklamada yeni uygulamayla faturalarda dağıtım bedeline yer verilmeyeceği de kaydedildi.