

İSTANBUL TİCARET ODASI'NDAN YENİ KABİNEYE ZİYARET



ORKESTRA AHENGİYLE kalkınmaya yeni soluk

■ İstanbul Ticaret Odası Başkanı ve Yönetim Kurulu Üyeleri; göreve yeni başlayan bakanları ziyaret etti. Oda heyeti; Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank ve Millî Eğitim Bakanı Ziya Selçuk ile bir araya geldi.

■ Ankara temaslarını değerlendiren İTO Başkanı Şekib Avdağ, "Yeni sistemle ekonominin tüm aktörlerinin bir orkestra ahengiyile hareket etmesiyle, özel sektör öncülüğünde kalkınmaya yeni bir soluk getirecek her çalışmaya destek olacağız" dedi. ■ 3'te

İstanbul için GÜÇBİRLİĞİ

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdağ'ın, sektörlerin doğru toplantıda, sektörlerin doğru büyümesini sağlayacak bölgesel ve kentsel projeler masaya yatırıldı.

Adem Örtün ■ 10'da

Ekonomi basınının tarihi bu kitapta

Ekonomi Gazetecileri Derneği'nin (EGD) hazırladığı ve İTO ile Türk Telekom'un katkılarıyla yayınlanan 'EGD ve Ekonomi Basın Tarihi 2' kitabı tanıtıldı. İTO Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nin yeni ofisinde gerçekleştirilen basın toplantısına, İTO Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay ve Genel Sekreter Doç. Dr. Nihat Alayoglu da katıldı. ■ 5'te

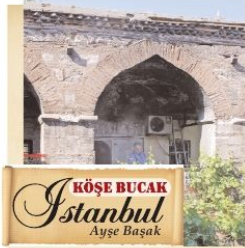


İSTANBUL
TİCARET
ODASI
— 1882 —

23 TEMMUZ 2018 YIL: 60 SAYI: 3018 ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.itohaber.com



KÖŞE BUCAK
İstanbul
Ayşe Başak

Perşembe Pazarı'nın tozlu mücevheri

İstanbul'un en karakteristik kervansaraylarından biri olan ve 16 yüzyıl ticari hayatında büyük rol oynayan Karaköy'deki Kurşunlu Han, özgün dokusunu günümüze kadar korumayı başardı. ■ 20

İTO Spor'dan karetede 15 Temmuz başarısı

İstanbul Ticaret Odası Spor Kulübü Karate Takımı, Türkiye Karate Federasyonu tarafından 15 Temmuz Demokrasi ve Birlik Günü anısına organize edilen Uluslararası Turkish Open Karate Turnuvası'nda 55 kiloda Elif Hilal Ayar ile liderlik koltuğuna oturdu. ■ 18



Geleceğin mimarları yetişiyor

İstanbul Ticaret Üniversitesi Mimarlık ve Tasarım Fakültesi'nin dört farklı bölümünde okuyan öğrenciler, geleceğin dünyasını şekillendirmek için birinci sınıftan itibaren uygulamalı eğitimle tanışıyor. ■ 14

Aidat borcunda son tarih 31 temmuz

■ Mart 2018'e kadar olan İstanbul Ticaret Odası aidat borçları yeniden yapılandırılıyor. Son başvuru: 31 Temmuz 2018
www.ito.org.tr / 0212 455 60 00 ■ 12

Sektörler mercek altında

İstanbul Ticaret Odası, ekonominin lokomotif sektörlerini birer birer mercek altına alıyor. Sorunların ve çözüm önerilerinin birinci elden ortaya konulacağı istişare toplantıları başladı.

7 TEMEL BAŞLIKTAKİ İNCELEME

İTO üretim ve ticaretin önündeki engelleri çözüm önerileriyle birlikte ortaya koymak için bir dizi toplantı başlattı. Öneriler ekonomi yönetimiyle paylaşılacak. Gıdadan inşaata ve lojistiğe kadar sektörler yedi başlıkta gruplanarak, her biri için mini zirve düzenlenecek.

İTO HEP YANINIZDA

İTO Başkanı Şekib Avdağ, "Şartlar ne olursa olsun çalışmaya ve üretmeye devam etmemiz gerekiyor. Bunun için de sektörlerimizin yanındayız. Üretim, pazarlama, ithalat ve ihracatı masaya yatıracağız. Böylece önerileri toplayıp ilgili bakanlıklara ve Cumhurbaşkanlığına ulaştıracağız" diye konuştu. ■ 7'de

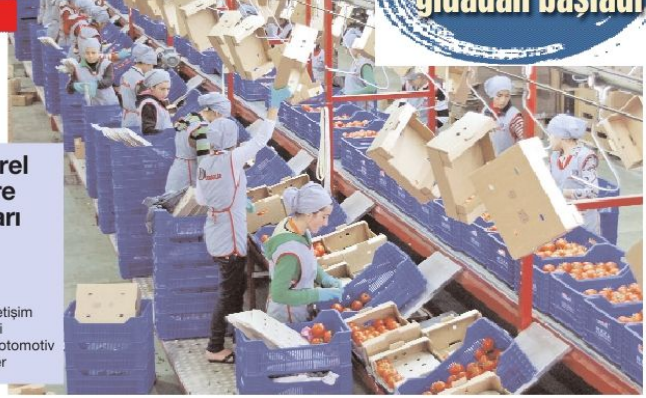
Sektörel istişare grupları

- Gıda
- İnşaat
- Tekstil
- Sanayi
- Enerji, iletişim ve teknoloji
- Lojistik, otomotiv
- Hizmetler



ŞEKİB AVDAĞ

İTO istişareye gıdadan başladı



İTO Film Sektörü Koordinasyon Komitesi, yılın ikinci yarısındaki dev fuarlara hazırlanıyor. Filming in Turkey portalı da yılsonunda devreye

girecek. Dizi film den animasyona, sinema filminden program formatlarına kadar geniş bir yelpazede kendini

kanıtlayan Türk içerik sektörü, 2018'de İTO ile yine en prestijli fuarlarda boy göstermeye hazırlanıyor. Soyhan Alpaslan ■ 9'da

127 bin kişiye temiz su

Yeryüzü Doktorları, 20 bine yakın gönüllü ile Afganistan'dan Uganda'ya kadar yaklaşık 50 ülkede hizmet veriyor. Dernek bu bölgelerde 127 bin kişiye temiz su sağladı. Soyhan Alpaslan ■ 6'da



Emlakçılar 18 ayda kayda girecek

Ticaret Bakanlığı İç Ticaret Genel Müdür Yardımcısı Adem Başar, emlakçıların, oluşturulan sisteme kaydını 18 ayda tamamlanacağını açıkladı. Serel Kılıç ■ 4



A.TR geçerlilik sürelerine dikkat

İTO, A.TR Dolaşım Belgelerinin geçerlilik sürelerine ilişkin duyuru yayınladı. ■ 6'da

Marmaray 700 milyon TL kazandırdı

Dünyanın en prestijli projelerinden biri olan ve Asya ile Avrupa'yı deniz altından tünelle bağlayan Marmaray'ı bugüne kadar yaklaşık 270 milyon yolcu kullandı. Bu dönemde yolcu başı kullanılan ücreti ortalama 2 lira 60 kuruş olarak hesaplandığında, devletin kasasına giren miktar yaklaşık 702 milyon TL oldu.

CUMHURİYET'İN ilanının 90'ıncı yılı olan 29 Ekim 2013'te hizmete giren, teknolojik alt yapısı, ekonomik büyüklüğü, demiryolu ulaşımına kazandırdığı ivme ve daha birçok yenilik bakımından dünyada ilkleri içinde barındıran Marmaray'dan, açılışından bugüne değin yaklaşık 270 milyon yolcu yararlandı.

SÜREKLİ ARTIYOR

Dünyanın en prestijli projelerinden biri olan Marmaray'ı, 2014'te 43 milyon 651 bin 135 yolcu kullandı. 2015'e gelindiğinde yolcu sayısı bir önceki yıla göre yüzde 39,65 oranında artarak 60 milyon 958 bin 142'ye çıktı. 2016'da ise Marmaray'ı kullanan yolcu sayısı 62 milyon 615 bin 490'a ulaştı. 2017'de Marmaray'dan yararlanan yolcu sayısı bir önceki yıla oranla

yüzde 0.72 artarak
63 milyon 63 bin 342 oldu.

EN ÇOK RAĞBET
YENİKAPI'YA

Bu yılın ilk beş ayında ise Marmaray'ın beş istasyonunu (Kazlıçeşme-Yenikapı-Sirkeci-Üsküdar-Ayrılık Çeşmesi) yaklaşık 1 milyon yolcu kullandı. En çok kullanılan istasyon Yenikapı olurken, bu istasyonu Ayrılık Çeşmesi, Üsküdar, Sirkeci ve Kazlıçeşme takip etti.



**Yolcu başı
2 lira 60 kuruş**

Açılışının yapıldığı 29 Ekim 2013'ten bugüne kadar yaklaşık 270 milyon yolcunun yararlandığı Marmaray'ın, yolcu başı kullanım ücreti ortalama 2 lira 60 kuruş olarak hesaplandığında, devletin kasasına giren miktar yaklaşık 702 milyon TL'ye tekabül ediyor.

**Günlük
kapasite 717 bin**

Türkiye'nin 153 yıllık rüyası olan ve asrın projesi olarak nitelendirilen Marmaray'da günlük ortalama 190 ile 210 bin civarında yolcu taşıyor. Günboyu 10 vagonlu trenler ve 10 dakika ara ile tren işletmeciliği yapıpkrn günlük karşılıklı toplam 219 tren çalışıyor. Günlük yolcu kapasitesi 717 bin olan Marmaray'da, 496 oturan, 2 bin 778'i ayakta olmak üzere toplam 3 bin 274 yolcu taşınabiliyor.

G20'de 'sıkışık' ve 'gergin' gündem

Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın dünyanın önde gelen liderlerini Antalya'da ağırladığı G20 Zirvesi'ne Türkiye'nin dönem başkanı olduğu 2015'de, uluslararası medyada G20 Zirvesi gündemi ve tartışılan konular, Türkiye'nin diplomasi başarısıyla bir hayli yer almıştı. Türkiye, işi-çivreni ilişkileri, KOBİ'ler ve kadınların dünya ekonomisindeki konumu ve etkisine yönelik kritik önemdeki konuları hem G20'nin gündemine almayı hem de bu konularda önemli toplantıların gerçekleşmesini başarmıştı. Türkiye'nin hemen ardından gerçekleşen Çin'in dönem başkanlığında, kısmen uluslararası medya G20 gündemine yer verse de bilhassa 2017'de, Almanya'nın dönem başkanı olduğu yıl, sönmük ve uluslararası medyada çok zayıf gündeme gelecek geçti. 2018'in dönem başkanı Arjantin'de kısmen benzer bir sıkıntı yaşıyor. Arjantin, küresel ekonomik sistemde artan dijitalleşme ve teknolojik ilerlemelerin meslekleri, çalışma koşullarına ve istihdam etkisini, ülkelerin kalkınmasında ve altyapı yatırımlarında özel sektörün daha fazla sorumluluk üstlenmesi ve gıda işi sürdürülebilir gelecek oluşturmayı kendi özel gündemi olarak öne çıkarıyor.

Ote yandan ABD Merkez Bankası'nın meraka takip edilen 'Bej Raporu'nu yayınlayan son sayısında, ABD'li üreticilerin Trump'ın ek ihalat endişesi karşısında duydukları endişe vurgulanmış. IMF başta olmak üzere, uluslararası kurumlar ticaret savaşlarının dünya ekonomisine 0.3 ile 0.8 puan negatif büyüme etkisi olabileceğini endişe ediyorlar.

Küresel ekonomide yıkılacak risklere karşı, G20 üyesi ülkelerin uluslararası işbirliğine yönelik kararlılıklarını tazelemeleri, daha yüksek ve kapsayıcı büyümeye yönelik politikaları benimsemeleri kritik önemde. Bu nedenle uluslararası platformlarda başta Fed, önde gelen merkez bankalarının para politikası tercihlerinin de sürdürülebilir bir dünya ekonomisi adına ne kadar kritik önemde olduğu da hatırlatılmalı.

Reform-makro ihtiyati tedbir dilemması

Son 2 yıldır, Türkiye ekonomisinin yerel ve küresel algısına yönelik bir ‘kutuplaşma’ yaşıyoruz. Belirli bir ekonomist ve piyasa profesyoneli, Türkiye ekonomisine yönelik makroekonomik sıkıntılar, giderek daha tehlikeli bir yöne doğru ilerlemekte, hatta kendi ifadeleriyle ‘savrulmakta’ olan bir alan olarak tanımlarken, benim de içinde yer aldığım diğer ekonomist ve piyasa profesyoneli grubu söz konusu sıkıntıların yönetilebilir olduğunu



ifade ediyorlar. Birinci grubun 'Türkiye ekonomisinin bir yerlere savrulduğu' yönündeki yaklaşımına, algısına, hiç şüphesiz, katılan uluslararası ekonomi aktörleri de söz konusu. Yurtiçi ve yurtdışı mensipli bu 'kötümser' grubun algısını değiştirme üzere de son 1.5 yılda, önceki ekonomi yönetimi 'reformlar' a kararlılıkla devam edileceğini vurguluyordu. Endişem odur ki, söz konusu 'reform' ifadesi, Türkiye'nin son 16 yılda gerçekleştirdiği pek çok önemli reformu gözlemlikten gelen, gerçekleştirilen reformların pozitif etkilerini adeta göleyelen bir söyleme dönüşmüş gözüküyor.

Son 20 yılda, ekonomik reform kavramından, bilhassa gelişmekte olan ekonomiler boyutunda anlaşılan, 'kamu ağırlıklı' bir ekonomik yapıdan, 'piyasa ekonomisi' ağırlıklı bir yapıya geçiş imkan sağlayan önemli düzenlemeler olarak özetlenebilir. Bankacılık ve finans sisteminde etkin regülasyonları, denetimi, sağlıklı piyasa ekonomisi koşullarını sağlayacak yasal düzenlemeleri, kamunun 3 yıllık stratejik plan anlayışı anlamında, orta vadeli program modeline geçişini, merkezi yönetim bütçesi ve mali disiplin kuralını, yatırım ortamını iyileştiren yasal düzenlemeleri, merkez bankası araç bağımsızlığını reformlara örnek sayabiliriz. Ancak, bankacılık sektörünün reel sektöre açtığı kredilerin sınırlandırılması, cari açığı azaltacak şekilde ithalatı sınırlayıcı düzenleme, kamu harcamalarının daraltılması, vergilerin yükseltilmesi, reel ücretlerin sınırlandırılması, para politikası faiz oranlarının 'yükseltilmesi' reformı' değildir; 'makro ihtisali tedbir'dir.

makro ihtiyatı tedbirlerin 'ortodoks' olanlarını reel sektöre, istihdam, büyüme etkisi ağırdır; bedelini ödemis ülkeler 'heterodoks' tedbirler geçmişlerdir. Türkiye, daha etkin bir girişimci ekosistemi, bilim-teknoloji-inovasyon ekosistemine yönelik, küresel rakiplerimize göre Türkiye'yi doğrudan yatırımlarda daha da cazip kılabacak, İstanbul'u bölgesel finans merkezi yapacak reformları sürdürecektir. Bu reformlarla, Türkiye'nin makroekonomik sıkıntılarını ortadan kaldıracak 'ihtiyatı tedbirler' karıştırılmamakta, 'Türkiye reform yapmalı' lafının kimi ekonomistlere ayağa düşürülmesinde yarar görüyoruz.

İSTANBUL TİCARET ODASI İLE İHRACATA DEVAM

ASD MARKET WEEK FUARI

29 TEMMUZ - 1 AĞUSTOS 2018
Las Vegas/ABD

Katılımcı

90 Üleden 2.700 Katılımcı Firma

- Doğu Asya
- Avrupa
- Güney Asya
- Güneydoğu Asya
- Güney Amerika
- Orta Amerika

Ziyaretçi

Amerika, Asya, Avrupa kıtalarından
45.000 Ziyaretçi

Sergilenecek Ürün Grupları

1. Doğal Sporu Malzemeleri
2. Elektronik Malzemeler
3. Ev Gerektü
4. Güzellik ve Kosmetik
5. Hediye Eşya
6. Moda Ürünleri
7. Oyuncak Ürünleri
8. Taki Aksesuarları

Katılım Başvuru Bedeli

- MF Ryeti 1.200 ABD \$ karşılık 4.800 TL'dir.
- Minimum stand alanı 5 m²'dir.
- Katılım formu ile birlikte, ilk ödemeye ilişkin Özendirme tarih ve saat saat banka çekimi Ödenmesi istenilmektedir.
- Ödemelerde tam firma imvanı ile "ASD MARKET WEEK 2018 FUARI KATILIM BEDELİ" belirtilmeli ve ödemenin katılım firmasının banka hesabından hareketi yapılmalıdır.
- İlk ödemeye ilişkin banka çekiminden önce tarih ve saat olarak sunarak bir sözleşme gerektirilecek olup bu sözleşme çerçevesinde firmamızın stand seçimi yapılabilecektir.

Katılım Bedeline Dahil Olacak Hizmetler

- Stand inşaatı ve söküm ücreti
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta ücretleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikmal hizmetlerinin sağlanması imkanı
- Stand büyüklüğü ile orantılı bir karta
- Tevakkül işlemleri için ilgili Birliğe önceden ödeme ücreti
- ITC Tescim ve Bulundurma Komisyonu ücreti tahakkuk

Banka Bilgisi

BANKA BİLGİLERİ:

İSTANBUL İHRACATI ODASI HESABI

BANKA: YATIRI KREDİ BANKASI

SUBE: SULTANAHAMAM / İSTANBUL

TL HESAP: 055 00614779

IBAN TL: TR29 0006 1010 0000 0000 6749 99

(Ödemelerde tam firma imvanı ile "ASD MARKET WEEK 2018 FUARI KATILIM BEDELİ" belirtilmelidir.

İSTANBUL
TİCARET
ODASI İTO

İletişim:

Tel: 0212 444 61 14 - 444 61 15

Faks: 0212 444 61 94

OSM 3033 013 02 07

E-posta: info@ito.org.tr - iletisim@ito.org.tr - iletisim@ito.org.tr

www.ito.org.tr

İSTANBUL TİCARET ODASI'NDAN YENİ KABİNEYE ZİYARET

Orkestra ahengiyle KALKINMAYA YENİ SOLUK

✓ İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç ve Yönetim Kurulu Üyeleri; Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank ve Milli Eğitim Bakanı Ziya Selçuk ile bir araya geldi.

✓ İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "Yeni sistemde ekonominin tüm aktörlerinin bir orkestra ahengiyle hareket etmesiyle, özel sektör öncülüğünde kalkınmaya yeni bir soluk getirecek her çalışmaya destek olacağız" dedi.

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç başkanlığındaki İTO Yönetim Kurulu heyeti, Cumhurbaşkanlığı Hükümet Sistemi ile oluşturulan yeni kabine üyelerini ziyaret etti. Heyet; Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank ve Milli Eğitim Bakanı Ziya Selçuk ile görüştü.

İTO Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç görüşmelerde İTO ve Ticaret Bakanlığı'nın birlikte yürütebileceği projeleri ele aldıklarını söyledi.

Avdagiç, "İstanbul Ticaret Odası üyesi olan ve Oda çatısı altında TOBB İstanbul Kadın Girişimciler Kurulu'nda (İKGK) beraber görev yaptığımız Sayın Bakanımıza başarı dilekelerimizi ilettik. Gümrük ve dış ticaret işlemleri ile bilhassa reel sektörün büyümesi için yapılması gerekenler de görüşmemizin önemli başlıklarını oluşturdu" dedi.

EN GÜÇLÜ ÖNCELİĞİMİZ

Cumhurbaşkanlığı Hükümet Sistemi'nin ilk kabinesinin başarılı çalışmalar yapacağına inandıklarını ifade eden Avdagiç, "Türkiye'yi bir adım ileri götüreceğiz, teknolojiye atacağız"

geçirecek çalışmalar en güçlü önceliğimizdir. İş dünyası olarak Cumhurbaşkanlığı Hükümet Sistemi'nde ekonominin tüm aktörlerinin bir orkestra ahengiyle hareket etmesiyle, özel sektör öncülüğünde kalkınmaya yeni bir soluk getirecek her çalışmaya destek olacağız" diye konuştu.

Şekib Avdagiç başkanlığındaki heyette; İTO Başkan Yardımcısı İbrahim Kuralay, Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer, Yönetim Kurulu Üyeleri Adil Coşkun, Bahadır Yaşık, Burhan Polat, Servet Samsama ve Yakup Köç ile Genel Sekreter Doç. Dr. Nihat Alayoglu yer aldı.

Yenilikçi projelerde sorumluluk alacağız

İş dünyasının beklenti ve çözüm önerilerini, yakın işbirliği içinde ilgili bakanlıklara paylaşılabileceklerini belirten İTO Başkanı Avdagiç, "Bakanlıkların yenilikçi projelerinin hayata geçirilmesi için her türlü desteği verip sorumluluk alacağız. Yüksek katma değere dayalı yeni bir kalkınma modeli için ele vereceğiz" dedi.



Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank

Katma değere dayalı yeni kalkınma modeli

İTO Başkanı Şekib Avdagiç başkanlığındaki İstanbul Ticaret Odası heyeti, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank ile bir araya

geldi. İTO yönetimi, Oda'nın projeleri ile teknolojiye ve katma değere dayalı yeni kalkınma modeli üzerinde görüş alışverişinde bulundu.



Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan

Milli üretime güç vermek için alınacak tedbirler

Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan ile yapılan görüşmede sanayiye ara mali ithalatı yapılan ürünlerin Türkiye'de üretilmesi için alınacak tedbirler gündeme geldi. Gümrük

ve dış ticaret işlemleri ile bilhassa reel sektörün teknolojiye ve katma değere dayalı büyümesi için yapılması gerekenler de önemli bir gündem maddesi oldu.



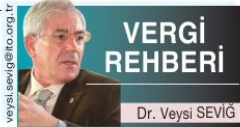
Milli Eğitim Bakanı Ziya Selçuk

Akademik potansiyel sanayide ekonomik değere dönüşmeli



Oda heyeti, Milli Eğitim Bakanı Ziya Selçuk ile yapılan toplantıda, İTO'nun mesleki eğitim çalışmaları ve eğitim camiasına katkıları hakkında

bilgi verdi. Üniversitelerdeki potansiyelin sanayiye aktararak ekonomik değere dönüşmesi için yapılması gerekenler de ele alındı.



VERGİ REHBERİ

Dr. Veysi SEVİÇ

7144 sayılı "Vergi ve Diğer Bazı Alacakların Yeniden Yapılandırılması ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına İlişkin Kanun"la Vergi Usul Kanunu'na eklenen geçici 31'inci madde uyarınca "Tam mükellefiyete tabi ve bilanço esasına göre defter tutan gelir ve kurumlar vergisi mükellefleri bu maddenin yürürlüğe giriş tarihi olan 25 Mayıs 2018 tarihi itibarıyla aktiflerine kayıtlı bulunan taşınmazlarını 30 Eylül 2018 tarihine kadar aşağıdaki koşullarla yeniden değerlemeye tabi tutabileceklerdir. (25 Mayıs 2018 gün ve 30431 sayılı Resmi Gazete) Bu bağlamda konuya ilişkin olarak 500 seri numaralı Vergi Usul Kanunu Genel Tebliği ile yapılan açıklamalar çerçevesinde tam mükellefiyete tabi ve bilanço esasına göre defter tutmakla yükümlü olup aşağıda özetlenmiştir;

■ Kolektif, adi komandit ve adi şirketler de dahil ferdi işletme sahibi gelir vergisi mükellefleri ile;

■ Kurumlar Vergisi mükellefleri bu uygulamadan yararlanamayacaklardır.

Buna karşılık;

- Dar mükellefiyet esasında vergilendirilen mükellefler

- İşletme hesabı, zirai işletme hesabı

esasına göre defter tutan mükellefler

- Serbest meslek kazanç defteri tutanlar

- Finans ve bankacılık sektöründe faaliyet gösteren mükellefler

- Sigorta ve reasürans şirketleri

- Emeklilik şirketleri ve emeklilik yatırım fonları

- Münhasıran sürekli olarak işlenmiş altın, gümüş alım satımı ve imali ile iştirak eden mükellefler

Vergi Usul Kanunu'nun 215'inci maddesi uyarınca kendilerini

kayıtlarını Türk para birimi dışında başka bir para birimiyle tutmalarına izin verilen mükellefler, yeniden

değerlemeye tabi olacak ıktisadi kıymetler ile 25 Mayıs 2018 tarihi

Yeniden değerlemede son tarih 30 Eylül 2018

itibarıyla aktifte kayıtlı bulunan taşınmazlar (tapu kütüğünde aynı sayfaya kaydedilen

bagımsız ve sürekli hak niteliğindeki

üst hakları dahil) bakımından bu

haktan yararlanabileceklerdir. (6 Temmuz 2018 gün ve 30470 sayılı Resmi Gazete)

Vergi Usul Kanunu'nun mükerrer

298'inci maddesi uyarınca hesap

dönemi takvim yılı olan mükellefler

için son olarak 2004 takvim yılı

itibarıyla enflasyon düzeltmesi

yapılmıştır. Bu nedenle mükellefler

için 31 Aralık 2004 tarihli

bilançolarında yer alan taşınmazlar ve

bulunan amortismanlarının

düzeltilmesinde dikkate alınacak

yeniden değerlendirme oranı, yapılan

düzeltilme gereği Vergi Usul

Kanunu'nun geçici 31'inci maddesinin

yürürlüğe girdiği tarihten bir önceki

ay olan 2018 yılı Nisan ayına ilişkin

YI-ÜFE değerinin (341,88) 31 Aralık

2004 tarihli bilançoyu takip eden

aydan, 2005 yılı ocak ayına ait YI-ÜFE

değeri olan 114,83'e bölünmesi sonucu

bulunan katsayı (341,88 / 114,83=)

2,9727 rakamı olacaktır.

Konuya ilişkin olarak Maliye

Bakanlığı tarafından yayımlanan

500 sıra numaralı Vergi Usul Kanunu

Genel Tebliği'nin 9'uncu maddesinde

yer alan (2) no'lu örneğe göre

20 Haziran 2010 tarihinde satın alınan

bir fabrika binasının VUK geçici

31'inci maddesinin yürürlüğe girdiği

tarihten bir önceki ay olan 2018 yılı

Nisan ayına ait YI-ÜFE değerinin

(341,88) 2010 yılı temmuz ayına ait

YI-ÜFE değerine (171,81) bölünmesi

sonucu bulunan (341,88 / 171,81=)

1,98987 katsayısı ile değerlendirme tabi

tutulmasını gerektirecektir.

YI-ÜFE endeks değerlerine göre

bulunacak ve yeniden değerlendirme

esas alınacak katsayının hesabında

kesirli (virgülden sonraki) kısım beş

hane olarak dikkate alınacaktır. Bu

bağlamda da yeniden değerlendirme

tabi tutulan taşınmazlara ait birikmiş

amortismanlar da taşınmaza

uygulanan katsayı ile yeniden

değerlemeye tabi tutulacaktır.

Diğer yandan Vergi Usul

Kanunu'nun 272'nci maddesi

uyarınca taşınmazların maliyet

bedeline eklenen giderler maliyet

bedeline dahil edilen kredi faizleri ve

kur farkları için parçaları olarak yeniden

değerleme yapılacak ve taşınmazın

yeniden değerlendirme sonrası değeri

bulunacaktır. Dolayısıyla

taşınmazların 25 Mayıs 2018 tarihi

itibarıyla yasal defter kayıtlarında yer

alan maliyet bedeline dahil edilen her

bir maliyet unsurunun yeniden

değerlemeye tabi tutulmasında, söz

konusu maddenin yürürlüğe giriş

tarihi olan 25 Mayıs 2018 tarihinden

bir önceki aya ait YI-ÜFE değerinin,

ilgili maliyet unsurunun aktifleştirildiği

ay izleyen aya ilişkin YI-ÜFE

değerinin bölünmesi ile bulunan oran

dikkate alınmış olacaktır.

Kapsama giren taşınmazların ve

varsın bunlara ait amortismanların

Vergi Usul Kanunu'nda yer alan

değerleme hükümlerine göre tespit

edilen 25 Mayıs 2018 tarihi itibarıyla

yasal defter kayıtlarında yer alan

değerlerinin, yeniden değerlendirme

oranıyla çarpılması suretiyle yapılan

yeniden değerlendirme sonucunda

bilançonun aktif, pasifinden daha

yüksek bir değere ulaşmaktadır.

Yeniden değerlendirme sonucunda

ortaya çıkan değer artışı hesaplamada

net değer artışı usulü geçerlidir. Net değer

artışının hesaplanabilmesi için yeniden

değerlemeye esas alınan ve yasal

defter kayıtlarında yer alan yeniden

değerlendirmeden önceki ve bu değerlerin

yeniden değerlendirme tabi tutulması

sonucu ulaşan tutarlar dikkate

alınarak hesaplanan net bilanço aktif

değerinin tespiti gerekmektedir.

Yeniden değerlendirme sonucunda

pasifte özel bir fon hesabında

gösterilen değer artışı tutan üzerinden

yüzde 5 oranında hesaplanan vergi,

yeniden değerlendirme işleminin yapıldığı

tarihi izleyen 25'inci günü akşamına

gelir ve kurumlar vergisi yönünden

bağlı vergi dairesine beyan edilecek

bu süre içerisinde ödenecektir.



Emlakçılar 18 ayda KAYDA GİRECEK

İTO'da Taşınmaz Ticareti Yönetmeliği'ni anlatan Ticaret Bakanlığı İç Ticaret Genel Müdür Yardımcısı Adem Başar, sektörde sadece yetkili olanların emlakçılık yapmasını hedeflediklerini söyledi. Bu kapsamda emlakçıların, sisteme kaydının 18 ayda tamamlanması bekleniyor.

SEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Emlak Müşavirleri Meslek Komitesi, 15 Temmuz'da, Cemile Sultan Korusu'nda, bilgilendirme ve eğitim sertifikası teslim töreni gerçekleştirdi. Toplantıda, Ticaret Bakanlığı İç Ticaret Genel Müdür Yardımcısı Adem Başar, Taşınmaz Ticareti Yönetmeliği ile ilgili sektör mensuplarına önemli açıklamalar yaptı. Gayrimenkul ve Gayrimenkul Yatırım Ortaklığı Derneği (GYODER) Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Prof. Dr. Gürsel Ongören'in de İmar Barışı Yasası hakkındaki sunumları ilgiyle izlendi.

MÜKTESEP HAKLAR

İTO Emlak Müşavirleri Meslek Komitesi Başkanı ve Meclis Üyesi İbrahim Bozan, Taşınmaz Ticareti Yönetmeliği'ne geçiş sürecinde sektörün müktesep haklarını koruduklarını belirtti. Yönetmeliğin sektörde kayıt dışılığın önüne geçeceğine inandıklarını belirten Bozan, şunları söyledi: "Bugün İTO'da 8 bin 572 üyemiz, İstanbul Umum Emlak Komisyoncuları Esnaf Odası'nda da 4 binin üzerinde kayıtlı üye var. Türkiye çapında baktığımız zaman 60 bin civarında emlakçı bulunuyor. Ancak piyasada 300 bin emlakçı var. Kayıt dışılığı yani bu mesleğin erbabı olmayanın bu işi yapmasını önlersek hem pazar payını ve refahı artırmız hem de mesleğimizin belirli kriterlere ulaşmasını sağlamış oluruz."

KAYITLAR 1,5 YILDA

5 Haziran 2018'de Resmi Gazete'de yayımlanan Taşınmaz Ticareti Yönetmeliği hakkında bilgi veren Ticaret Bakanlığı İç Ticaret Genel Müdür Yardımcısı Adem Başar, "Hedefimiz herşeyden önce bir kayıt düzeni oluşturmak" dedi. Başar, şunları söyledi: "Bu amaçla bu ticareti yapacak kişilerin yetkilendirilmesini istiyoruz. Önümüzde bir süre koyduk. Yönetmeliğin

yaayn tarihinden itibaren 1,5 yıl içinde bu işin ticaretini yapan herkesin bakanlık il müdürlüklerinden kuracağımız bilgi sistemi vasıtasıyla yetkilendirme yapması gerekiyor. Peki bu işi kimler yapabilecek? Bu işi yapacak kişilerin belirli standartlara sahip olmasını istiyoruz. Yetki belgesi alma dışında, bu mesleği yapacak kişilerle Oda'ya kayıtlı olmak, vergi mükellefi olmak, 18 yaşını doldurmuş olmak, iflas etmemiş ya da iflas etmiş olsa bile itibarını kazanmış olmak, konkordato ilan etmemiş olmak, zimmet, rüsvet, hırsızlık gibi belirli suçlardan hüküm giymemiş olmak gibi şartları arayacağız."

ORTA VADELİ HEDEF

Mevcutta bu işi yapan kişilerin Oda'lardan ve halk eğitim merkezlerinden aldıkları belgeleri geçerli kabul ettiklerini belirten Başar, detayları şöyle özetledi: "Amacımız sektörlü sınırlamak değil, Başka kamu kurumlarıyla yaşadığı sıkıntıları çözmek, sektörün kamudaki adresi olmak. Sektörü sadece sorumluluklara bağlamak değil önünü de açmak istiyoruz. Bu noktada sizlerin de katkısı bizim için çok değerli."

18 kursiyerin sertifika mutluluğu

İstanbul Ticaret Odası ve Milli Eğitim Bakanlığı Hayat Boyu Öğrenme Genel Müdürlüğü işbirliği ile düzenlenen '2. Dönem Pazarlama ve Perakende Emlak Danışmanlığı Programı'nı başan ile tamamlayan 18 kursiyere sertifikaları takdim edildi. Törenin sonunda İTO Emlak Müşavirleri Meslek Komitesi Başkanı ve Meclis Üyesi İbrahim Bozan, emlakçıların ortak veri tabanını içeren MLS (Multiple Listing Service) kayıt sistemi proje çalışmalarını, İTO'nun Türkiye'de bir ilk olarak başlattığını duyurdu.

Bauma China 2018

27-30 Kasım 2018
Şanhay/Çin Halk Cumhuriyeti

ULUSLARARASI İNŞAAT SEKTÖRÜNÜN GELECEĞİ ASYA'NIN KALBİNDE İNŞA EDİLİYOR!

İTO Milli Katılım Organizasyonu Özel Katılım Şartları

Bauma China Hakkında Bilgiler

- 149 ülkeden 170.000 ziyaretçi
- 41 ülkeden 3000 katılımcı
- Asya'nın en büyük ve en önemli sanayi fuarı
- 2002 yılından beri istikrarlı şekilde yükselen başarı

İlgili Sektörler

- İş ve İnşaat makineleri
- İnşaat araçları ve ekipmanları
- Madencilik
- Beton sanayisi
- İnşaat teknolojileri

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı, aydınlatma ve temel dekorasyon malzemeleri
- Ürünlerin İstanbul - Şanhay - İstanbul nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar Kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Odamızca hazırlanan broşürde firma bilgilerinin yer alması
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar girişi kartı
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Katılım bedeli ve Ödeme Planı

Nakliye ve gümrük hizmetleri dahil:
700 Euro karşılığı 3360 TL / m²
Nakliye ve gümrük hizmetleri hariç:
630 Euro karşılığı 3024 TL / m²
Katılım Avansı: Talep edilen m² x 1000 TL
Katılım Bedeli % 50'si: Temmuz 2018
Bakiye Bedeli: Eylül 2018

DİKKAT! Yerleşim planı üzerinde firmalara stand tahsis, katılım avansı dekontunun Odamıza iletilmesi ile mümkün olacaktır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL TİCARET ODASI
İdli Aslantas - Sibel Tayanç
Tel: 0212 455 61 13 - 455 61 11 GSM: 0533 959 30 57 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: idli.aslantas@ito.org.tr - sibel.tayanca@ito.org.tr
www.ito.org.tr

A'dan Z'ye imar barışı

İSTANBUL Ticaret Odası'nda (İTO) 26 Haziran'da gerçekleştirilen 'İmar Barışı Paneli'nde katılımcıların yazılı olarak verdiği soruların tamamı Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'na iletilti. Bu sorular, bakanlık yetkilileri tarafından yanıtlanarak Oda'ya gönderildi.

PORTALDA YAYINLANDI

İTO, iş dünyasının ve üyelerinin imar barışı ile ilgili tüm sorularına açıklık getirmek için bu yanıtları kendi resmi sitesinde yayımlayarak, kamuoyunun dikkatine sundu. Katılımcıların sorularına verilen cevaplara, www.ito.org.tr/wps/portal/ duyurular bölümünden ulaşabiliyor. Sorular arasında en dikkat çekenlerden biri de apartman veya sitede oturanlar için daire sahiplerinin nasıl bir yol izleyeceği konusunda. Bir katılımcının "10 dairelik apartmanda veya bir sitede tek başına başkalarının masrafını ödmeden müracaat mümkün mü?" şeklindeki bir sorusunu Çevre ve Şehircilik Bakanlığı yetkilileri şöyle yanıtladı: "Yapı ruhsatı veya yapı kullanma izni bulunmayan yapılardaki ayrıntılarda başvuru, yapı maliklerinden biri tarafından yapılmalı. Bu durumda her bağımsız birim için ayrı yapı kayıt belgesi bedeli hesaplanmaz. Belirlenen bedel yapının tamamı için hesaplanan bedel. Yapı kayıt belgesi bedelinin tamamı ödenmeden yapı kayıt belgesi düzenlenmez."



QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 24/7 YENİ SORUŞTIRMALARIN ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni soru kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için QR kodu taramanız ya da bilgisayarımda <http://www.ito.org.tr/QR/2018Jun19.html> adresini ziyaret etmeniz yeterli.



Gazeteciler ekonomi basınının tarihini yazdı

SEREF KILIÇLI

EKONOMİ Gazetecileri Derneği (EGD) tarafından hazırlanan, İstanbul Ticaret Odası (İTO) ve Türk Telekom'un katkılarıyla yayınlanan 'EGD ve Ekonomi Basın Tarihi 2' kitabı tanıtıldı. İTO Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nin yeni ofisinde gerçekleştirilen basın toplantısına İTO Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay, Genel Sekreter Doç. Dr. Nihat Alayoglu ve BTM Direktörü İbrahim Elbaşı da katıldı.

İTO'YA TEŞEKKÜR

EGD Başkanı Celal Toprak, tanıtım toplantısında yaptığı konuşmada, kitabın yayımlanmasındaki katkılardan dolayı İTO ve Türk Telekom'a teşekkür etti. Kitabın içeriğine ilişkin bilgiler de veren Toprak, eserde ekonomi gazetelerinin arşiv haberlerinin yanı sıra ekonomi basınının önde gelen isimlerinin yazılarının olduğunu aktardı.

DİJİTAL DÖNÜŞÜME VURGU

İTO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay da toplantının BTM'nin Şişli'deki yeni yerindeki ilk faaliyeti olduğunu belirterek,

BTM, İTO ve EGD'nin bir arada olmasının çok anlamlı olduğunu söyledi. Dijitalleşmenin bütün sektörlerde değişim sağladığına dikkat çeken Kuralay, şöyle konuştu: "Yazılı basın da kağıttan dijital dönüşüyor. Bu işin ekonomisinin nasıl olacağını cevabını aramalıyız. İstanbul Düşünce Akademisi'nde (IDA) bunları tartışalım, konuşalım. Orada yeniliklere açık olacak, bize özgü çalışmalar yapmamız gerekiyor. Kendi hikayelerimizi yazmamız gerekiyor. Bu topraklarda kurulan medeniyetleri üst üste yığarak kendi tarihimizi yazmalıyız." Toplantının sonunda kitabın yayımlanmasına katkıda bulunanlara teşekkür plaketleri verildi.



1857'den beri

EGD ve Ekonomi Basın Tarihi 2 kitabında, 1857'de çıkan ilk Türkçe ekonomi gazetesi Ceride-i Ticaret'ten itibaren ekonomi basın tarihi, dünyadaki ve Türkiye'deki akademik çalışmalara atıfta bulunularak ele alınıyor. Yakın tarihe yönelik pek çok ekonomik olayın arka planının da anlatıldığı kitap; gazete, dergi, haber ajansı, televizyon ve internet medyasında görev yapan ekonomi gazetecilerinin arşivleri ve tanıklıklarından faydalanılarak oluşturuldu. Ekonomi Gazetecileri Derneği'nden temin edilebilen kitap, 115 sayfa olarak hazırlandı. Kitabın editörlüğünü, EGD Yönetim Kurulu Üyesi Cetin Ünsalan yaptı. Kitabın ilk cildi 2009'da Türkiye Gazeteciler Cemiyeti (TGC) tarafından yayımlanmıştı.

Sunum yazısını Avdagiç kaleme aldı

Eserin sunum yazısını İTO Başkanı Şekib Avdagiç yazdı. Avdagiç, ekonomi basınının toplum açısından önemine dikkat çekerek, ekonomi gazetecilerini, "toplumla ekonomi arasındaki sağlam köprülerin çalışan mimarları" olarak nitelendirdi. Avdagiç,

satırlarını şöyle sürdürdü: "Biz de 400 bin tüccarın ortak sesi ve Türkiye'nin halen yayın hayatına devam eden en eski ekonomi gazetesinin sahibi İstanbul Ticaret Odası olarak, bu büyük ailenin ayrılmaz bir parçası olmaktan büyük memnuniyet duyuyoruz."

Çağlar için özel bölüm

EGD ve Ekonomi Basın Tarihi 2 kitabında, bugün aramızda olmayan ekonomi gazetecileri de unutulmadı. Vahap Munyar merhum Namık Ahiska, Kadir Kılıçparlar ise merhum Esen Salıhoğlu'yla ilgili hatıralarını kaleme aldı. Ayrıca, kitapta 11 Aralık 2017'de kaybettiğimiz İTO Başkanı İbrahim Çağlar için de özel bir bölüm ayrıldı.



Hazıranda 119 bin 413 konut satıldı

TÜRKİYE İstatistik Kurumu (TÜİK), haziran ayına ilişkin konut satış istatistiklerini açıkladı. Buna göre, ülke genelinde hazıranda satılan konut sayısı, geçen yılın aynı ayına göre yüzde 22,4 artarak 119 bin 413 olarak gerçekleşti.

Konut satışlarında İstanbul, 20 bin 547 konutla ilk sırada (yüzde 17,2) yer aldı. İstanbul'u, 12 bin 78 konut satışıyla (yüzde 10,1) Ankara, 6 bin 888 konut satışıyla (yüzde 5,8) İzmir izledi. En az satış olan iller ise 13 konutla Hakkari ve Ardahan, 39 konutla Bayburt oldu. İlk defa satılan konut sayısı hazıranda, geçen yılın aynı ayına göre yüzde 25,6 artarak 57 bin 64'e yükseldi. Konut satışları içinde ilk satışın payı yüzde 47,8 oldu.

YABANCIYA 2 BİN 60 KONUT

Yabancılar yapılan konut satışları, hazıranda geçen yılın aynı ayına göre yüzde 7 artarak 2 bin 60 oldu. Bu alanda ilk sırada 764 konut satışıyla İstanbul bulunurken, Bu ili 525 satışla Antalya, 117 satışla Bursa, 83 satışla Ankara ve 74 satışla Yalova izledi.

Haziran ayında Irak vatandaşları Türkiye'den 315 konut satın aldı. Bu ayda İran vatandaşları 228, Rusya Federasyonu vatandaşları 169, Afganistan vatandaşları 139, Suudi Arabistan vatandaşları 110 konut edindi.

Tercihle ulaşım hatları belirleyici kriter

Türkiye Sınai Kalkınma Bankası A.Ş. (TSKB) Gayrimenkul Değerleme Genel Müdürü Makbule Yönel Maya, "Kent gelişimini ve yaşam standardını direkt etkilediği düşünüldüğünde ulaşım projeleri, konut tercihlerinde her zaman belirleyici kriterlerden biri" dedi.

Maya, İstanbul'da her geçen gün artan nüfus ile birlikte trafik problemi de giderek büyüdüğünü, dolayısıyla zamanlarını ev-iş arasında geçirmek istemeyen kişiler için de ulaşım imkanlarının artırılması oldukça büyük öneme sahip olduğunu belirtti.

Ulaşım projelerinin, konut tercihlerinde belirleyici kriterlerden biri olduğunun altını çizen Maya, "Ötürüm ya da yatırım amaçlı konut alımlarında, ulaşım bağlantıları ile şehir merkezine ve iş alanlarına ulaşmak ya da projelerle birlikte değer artışı yaşanmasını beklemek artan talebi de beraberinde getiriyor" diye konuştu.



hedef gayrimenkul
by
ismail geçim

BURSA'NIN EN DEĞERLİ LOKASYONUNDA % 400 KAZANÇ FIRSATI

- * Üç yılda yatırımınızın 4 katını kazanacaksınız.
- * Yatırım sürecinin en başından sonuna kadar kesintisiz hizmet.
- * Bölgenin en değerli yerinde imar sınırında araziler.
- * Detaylı bilgi ve sunum için Hedef Gayrimenkul Maslak Ofisimize davetlisiniz.

Sektörde 15 yıllık tecrübe. Ticaret Sic.No.585092



İsmail GEÇİM / Gayrimenkul Yatırım ve Geliştirme Danışmanı
Randevu için; 0212 323 38 38

Maslak Mah. Anka Sokak Eclipse Sitesi F Blok No: 8 Sarıyer / İstanbul

0212 323 38 38 0212 323 38 28

hedefig.com

6 23 Temmuz 2018

GÜNCEL

TİCARET



Yeryüzü Doktorları, 20 bine yakın gönüllü sayesinde Afganistan'dan Suriye'ye, Somali'den Gazze'ye, Uganda'dan Yemen'e kadar 50'ye yakın ülkede projeler yürütüyor. Dernek bu bölgelerde 127 bin kişiye temiz su sağladı.



Su kuyusu açmanın maliyeti

Afganistan'da 2 bin dolara mal olan su kuyuları, Çad'da 3 bin 600 dolara, Somali'de ise 4 bin 300 dolara açılabilir.

YYD, 50 ülkede kalıcı değişikliğin adı oldu

Yeryüzü Doktorları, 2000'de sağlık alanında uluslararası bir sivil toplum kuruluşu olarak çalışmalarına başladı. Bugün 20 bine yakın gönüllü sayesinde Afganistan'dan Suriye'ye, Somali'den Gazze'ye, Uganda'dan Yemen'e kadar 50'ye yakın ülkede projeler yürütüyor. Derneğin başlangıçta gönüllülerden oluşan sağlık ekipleri, muayene ve ameliyat yapmak, ilaç-ekipman desteği sağlamak için kısa süreli sağlık kampları düzenledi. Bu çalışmalar zamanla uzun vadeli ve kalıcı değişimler sağlayan programlara dönüştü.

Yeryüzü doktorlarından 127 bin kişiye temiz su

SOYHAN ALPASLAN

TÜRKİYE'den dünyanın dört bir yanına uzanan yıllık köprüsü Yeryüzü Doktorları (YYD), ihtiyaç sahiplerine; din, dil, ırk, cinsiyet ve coğrafya ayrımı gözetmeksizin hizmet sunuyor. Dernek, krizlerde, acil durumlarda, az gelişmişlik sonucu oluşan ihtiyaçlarda destek hizmetleri veriyor.

Bu hizmetlerden biri de temiz suya erişim çalışmaları.

184 SU KUYUSU AÇTI

'Bizim İçin Su, Onlar İçin Hayat' mesajıyla hareket eden YYD, 2013'ten beri Çad, Kenya, Kongo DC, Nijer, Somali ve Afganistan'da 184 su kuyusu açtı. Böylece 127 bin kişinin temiz suya erişimini sağlayan dernek, Uganda'da Göbe Bölge Hastanesi boru sistemini yeniledi ve

kullanılabilir su sistemini hizmete sundu.

SU ARITMA TABLETLERİ

Dernek, kirli su kullanımından kaynaklanan ishal ve kolera gibi hastalıkların ve ölümlerin önüne geçmek için ihtiyaç bölgelerinde su kuyuları açıyor. Temiz suya erişim projelerini özellikle sıcak iklim koşulları ve kuraklıkla mücadele eden düşük gelirli ülkelerde gerçekleştiren YYD, projelerini devam ettiriyor.



Herkes yardım gönüllüsü olabilir

"Yardımın azı, çoğu, büyüğü küçüğü olmadığı için aslında herkes yardım yapabilir, yardım gönüllüsü olabilir" diyen eczacı Vildan Özcan, uzun süredir çeşitli yardım organizasyonlarında görev yapıyor. Bir yıldır da YYD'nin yönetim kurulu üyesi olan Özcan, YYD'ye ilaç ve nakdi yardım aşamasında çalışıyor. İTO Sağlık Hizmetleri Meslek Komitesi'nden Meslek Üyesi olan Özcan, İTO Meclis Divanı'nda da katip üyelik görevini sürdürüyor.



Yardım ederken işi öğretiyoruz

YYD Başkanı Dr. Yahyahan Güney hedeflerini, "Yardım ederken, hizmet verirken işi de öğretiyoruz. Yaptığımız işin sürdürülebilir olması hedefliyoruz" diye özetledi. İTO Sağlık Hizmetleri Meslek Komitesi Meclis Üyesi olan Dr. Güney, İstanbul Ticaret'e YYD'nin hizmetlerini şöyle anlattı: "Temiz suya ulaşmada problem yaşanan coğrafyalardayız. Temiz suya ulaşmamak, temiz suyu kullanmayı bilmemek, hijyen alışkanlıklarının olmaması hastalıkları

artırıyor. Bu bölgelerde temiz su teminini sağlıyoruz. Su kuyuları açıyoruz, tuvalet yapıyoruz. Kuruysu sağlık hizmetleri veriyoruz. Suyun kullanımını, tuvalet hijyenini, el hijyenini öğretiyoruz. Doğumhaneler, hastaneler açıyoruz, suyu olmayan hastanelere su sağlıyoruz. Su sistemlerini yeniliyoruz ve sunduğumuz tüm hizmetlerin sürdürülebilir olması için bölge halkına eğitimler veriyoruz."



Sigara yasağında 'seyyar tavan' uyarısı



ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası Restoran ve Yiyecek İçecek Hizmetleri Meslek Komitesi'nin bu ayki sektörel toplantısına, İstanbul İl Sağlık Müdür Yardımcısı Dr. Metin Özyıldırım katıldı. Komite Başkanı Yardımcısı ve Meclis Üyesi Ali Tahtadil'in yönetiminde gerçekleştirilen toplantıda, en çok üzerinde durulan konu, 4207 Sayılı Tütün Ürünlerinin Zararlarının Önlenmesi ve Kontrolü Hakkında Kanun'un uygulanmasındaki 'kapalı ve açık alan' tanımı oldu.

İKİ GENELGE FARKLI

Hangi alanların kapalı alan kabul edileceğinin genelgede açıklandığını belirten Dr. Metin Özyıldırım, su bilgisi verdi: "Genelgede, sabit veya seyyar bir tavanı veya çatısı olan kapıları, pencereleri ve giriş yolları dışında bütün yüzeyleri geçici veya kalıcı olarak tamamen kapatılmış alanlar ile aynı şekilde tavanı veya çatısı olup yan yüzeylerinin yarınsından fazlası kapalı bulunan yerler şeklinde tanımlandı." Komite üyeleri ise 2009'daki genelgeye göre seyyar tavanlı alanların, açık alan kabul edildiğini, işletmecilerin bu nedenle önemli yatırımlar yaptığını, fakat 2011'deki genelgeyle seyyar tavanlı alanların da kapalı alan

kabul edildiğini ve zarara uğradıklarını söyledi.

Açılır kapanır tavan ve yan yüzey uygulamasının bazı işletmelerde kafa karışıklığına sebep olduğunu aktaran Dr. Özyıldırım, uygulamaların mekâna açık alan vasfı kazandırmadığını dile getirdi. Özyıldırım, yürürlükteki genelgeye göre, mekânın açık alan olarak kabul edilebilmesi için tavanın tamamen açık veya yan yüzeylerin yarınsından fazlasının tamamen açık olması gerektiğini de belirtti. Toplantıda sigara yasağını ihlal durumunda işletmelere uygulanan cezalar konusunda da bilgi veren Özyıldırım, 2017'de İstanbul'da işletmelere toplam 25 milyon TL ceza verildiğini söyledi.

Sigara ve nargile ayrımı yok

Restoran ve Yiyecek İçecek Hizmetleri Meslek Komitesi Meclis Üyesi Ferat Katmer, kapalı alan tanımını konusunda özellikle nargilecilerin sorun yaşadığını aktardı. İstanbul İl Sağlık Müdür Yardımcısı Dr. Metin Özyıldırım, kanuna göre sigara ile nargile arasında da bir ayrım olmadığını, her ikisinin de aynı kapsamda değerlendirildiğini belirtti.

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGİÇ
Genel Yayın Koordinatörü
DOÇ. DR. NİHAAT ALAYOĞLU
Genel Yayın Yönetmeni
Tamer Çerçi Sorumlu Yazışman Müdürü
Yayın Sorumlusu
Fedai Yıldırım Doğan Erdoğan
Yayın Direktörü
Canan Bilgin
Haber Araştırma
Soyhan Alpaslan
Haber Merkezi
Adem Othman, Sümeyle Yavaş Topal, Müge Biber, Dilşah Kellelioğlu
www.itohaber.com
İker Başoğlu
Merve Gönenç
Hande Köşdağ
Reklam ve
Abonelik
Yahya Gül - Cengiz Kanan Grafik
Erdem
Osman
Kıncı
Fotoğraf

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AITTİR. İTO'YUN GÖRÜŞLERİNİ İZMEZ, YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KİSİMLERİN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abonelik bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 52 TL'dir. Abonelik bedeli, ticaret sicil numarası (basıcılar için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticaret Şube (Ş. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesabına yatırılabilir. İBAN No: TR 30 0008 4000 0011 3850 0030 92
Yayın tarihi: Yıllık süreli yayın
Yayın tarihi: 23.07.2018

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Resadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 80 00
İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbulticaret.org.tr
Tel: 0212 455 61 21 - 0212 455 61 26
Baskı: İhsan Göztemiz A.Ş. Marmara Mahallesi 79. Dk. Cad. İhsan Plaza No:11/A/41 Yenibosna / Beşiktaş/İstanbul Tel: 0212 454 30 00

Hoş geldiniz

■ İstanbul Ticaret Sicil Müdürlüğü personeli
Barbaros Ekşi'nin oğlu
Halil dünyaya geldi. Allah analı babalı büyütsün; hayırlı, sağlıklı, mutlu ömrü olsun.

■ İstanbul Ticaret Odası Mali İşler Koordinatörlüğü personeli
Batuhan Şahin'in kızı Afra dünyaya geldi. Allah analı babalı büyütsün; hayırlı, sağlıklı, mutlu ömrü olsun.

Çözüm önerilerini sunacağız

Restoran ve Yiyecek İçecek Hizmetleri Meslek Komitesi Başkanı ve Meclis Üyesi Fatih Güner, sektör olarak sorunlarını Sağlık Bakanlığı'nın ilgili teknik kurullarına bir üye ile katılarak aktarmak istediklerini altını çizdi. Güner, "Sorunlarla beraber çözüm önerilerimiz de sunacağız" dedi.

DUYURU

A.TR Dolaşım Belgelerinin geçerlilik sürelerine ilişkin olarak; 148 seri no.lu Gümrük Genel Tebliği'nin yayımlandığı 23 Mayıs 2018 tarihinden önce Odamız tarafından satılan A.TR Dolaşım Belgelerinin, satış işleminin yapıldığı tarihten itibaren 1 yıl süre ile kullanılabilirliği, 23.05.2018 tarihi ve sonrasında satışı yapılan A.TR Dolaşım Belgelerinin geçerlilik süresinin ise bahse konu tebliğin 5. maddesinin 4. fıkrası b bendi uyarınca 6 ay olduğu hususu üyelerimize önemle duyurulur.



İhracata ağırlık vermemiz gerekiyor

Türkiye 2002'den sonra oluşan küresel koşullar içinde ucuz ve bol yabancı para cinsi finansman olanaklarını önemli ölçüde değerlendirdi. Ancak borçları daha çok TL getirisi olan işlere yönelik olarak kullandı. Bu borçların vadeleri gelmeye başladı ve yeterince döviz kazanamadığımız için de firmalar, sektörler ve toplumda Türkiye olarak zorlanmaya başladık. Bu nedenle yeni dönemde döviz kazandırıcı işlere ve ihracata her zamankinden çok ağırlık vermemiz gerekiyor. Buna yönelik önerilerimizi paylaşalım:

1 - İhracat artış hızı

Dünya mal ticaretinde yılın ilk 5 ayında yüzde 13 genişleme yaşandı. Hazırda da benzer bir genişleme yaşadığı öngörüldü. Türkiye'nin ilk 6 aylık ihracatı ise yüzde 5,9 artış gösterdi. Nisan ve mayıs aylarında Türkiye'nin yavaşlayan ihracat artış hızının ayında yüzde 1,2 düştü.



PERSPEKTİF
Dr. Can GÜRLESEL

Türkiye hızlı genişleyen dünya mal ticareti içinde zayıflayan bir ihracat performansına sahip. Bu çerçevede ihracata desteğin önemi daha da artıyor.

2 - Döviz kurları ve TL

İhracat ve ihracatçıları açısından Türk Lirası'nın değeri kadar öngörülebilir olması önem taşıyor. Türk Lirası son 3 yıldır önemli ölçüde değer kaybetti ve 2003-100 bazlı reel döviz kuru endeksi 77 puan ile tarihin en düşük seviyesinde. Bir başka deyişle Türk Lirası aşırı değer kaybetti. Bu değer seviyesi ihracatçıları açısından bir rekabet gücü sağlıyor gibi görünmekle

birlikte TL'deki aşırı dalgalanmalar ve öngörülebilir olmaktan çıkması ihracatı zorluyor. İhracatçıları maliyet yapıyor ve fiyat vermek zorlanıyor. Bu nedenle Türk Lirası'nda sağlanacak istikrar, ihracata en önemli desteklerden biri olacak.

3 - İhracat kredileri

Türk bankacılık sektörü tarafından kullanılan kredilerin sadece yüzde 5,18'i ihracat işlemleri finansmanında ve yüzde 0,73'ü ihracat garantili yatırımların finansmanında kullanılıyor. 2018 Nisan ayı sonu itibarıyla ihracat kredileri büyüklüğü 115,87 milyar TL. Bu da yaklaşık 28,5 milyar dolara denk geliyor. Türkiye, ihracatının yüzde 17'sini nakit krediler ile finanse edebiliyor. İhracat kredileri ilk aşamada ihracatın yüzde 30'una (50 milyar dolar) çıkartılmalı. Bunun için Eximbank sermayesinde önemli bir artış yapılmalı. Bankalar ihracat kredileri kullandırmada özendirilmeli.

Kredilerin sınırlanması önlemlerinde de ihracat kredileri dışarda tutulmalı.

4 - Birikmiş KDV alacakları

Geçen yıl gündeme alınan ancak son anda kaldırılan birikmiş KDV alacaklarının ödenmesi konusu yeniden gündeme getirilerek uygulanmalı. Bu çerçevede birikmiş KDV alacakları belirlenecek bir takvim içinde ödenmeli. Yeni KDV alacakları da 3 ay içinde ödenmeli, ödenmemesi halinde faiz ödenmeli. Ödemelerde öncelik ihracat işlemlerinden kaynaklanan KDV alacaklarına verilmeli. 2017 yılsonu itibarıyla 167,3 milyar TL olarak hesaplanan birikmiş KDV alacaklarının 45,5 milyar TL'si ihracatçıların KDV alacakları. Nakil geri ödeme yanında KDV alacakları ihracatçıların DİR, Eximbank kredileri ve gümrük işlemleri gibi alanlarda kullanılan banka teminat mektupları yerine geçmeli. Böylece ihracatçıları önemli bir mali yükten de kurtulmuş olacak.

5 - Kamu ve bürokrasi yükü

İhracatçıların alt mali yüklenimleri (taşeronların vergi ve SSK gibi yükümlülüklerinden mütteselsil sorumluluklar) azaltılmalı. İhracatta bürokrasi azaltılmalı, karar alma ve uygulama süreçleri hızlandırılmalı. Yatırım teşvikleri yeniden gözden geçirilmeli, ihracatçıların 1. ve 2. bölgedeki yenileme ve modernizasyon yatırımları teşvik kapsamına alınmalı. İthalatta korumacılık önlemlerinin tüm değer zincirlerine etkisine bakılarak yeniden değerlendirilmeli. Döviz vadeli işlemler yeniden ele alınmalı ve ihracatçıları için kolaylıklar sağlanmalı.

SON SÖZ
EKONOMİDE ÇOK DAHA FAZLA DÖVİZ KAZANMALIYIZ. AKSİ TAKDİRDE MEVCUT DÖVİZ YÜKÜMLÜLÜKLERİMİZ RESESYON İHTİMALİNE KARŞI YETERLİ OLMAYABİLİR.

Lokomotif sektörler mercek altında

İstişare grupları

İTO'nun düzenlediği sektörel istişare toplantıları 7 ana alandaki meslek gruplarının temsilcilerini bir araya getirecek:

- Gıda
- İnşaat
- Tekstil
- Sanayi
- Enerji, iletişim ve teknoloji
- Lojistik, otomotiv
- Hizmetler

İstanbul Ticaret Odası (İTO), sektörlerin engelleri aşması ve büyümesi için atılacak adımların tespit edileceği bir projeyi hayata geçirdi. Bu amaçla gıdadan inşaata, tekstilden lojistiğe sektörler yedi ana başlıkta gruplanarak her biri için mini zirve planlandı. Bu plan dahilinde ilk istişare toplantısı gıda sektörünün paydaşlarını bir araya getirdi.

ADEM ORHUN

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO), iş dünyasının önündeki engelleri daha rahat aşması ve sektörlerin doğru şekilde büyümesi için sektörel istişare toplantılarına başladı. İTO Başkanı Şekib Avdagiç'in öncülüğü ile hazırlanan proje, süratle yürürlüğe konuldu. Böylece benzer meslek komitelerinin aynı masada bulunduğu sektörel istişare toplantıları ile ilk adım atıldı. Buna göre İstanbul'daki 400 bin üyenin dahil olduğu 81 meslek komitesi ana sektörler halinde gruplandırıldı.

7 ANA GRUP

Yedi ana grup halinde belirlenen sektörlerin temsilcileri, İTO Yönetim Kurulu'na sorunlarını aktarma ve çözüm önerilerini müzakere etme imkanı bulacak. Aynı zamanda benzer alanlarda iş yapan farklı meslek komitelerinin üyeleri de birbirlerini daha yakından tanıyacak. Proje kapsamında ilk istişare toplantısı gıda sektörü için yapıldı. İkinci toplantı ise bu hafta inşaat sektörünü bir araya getirecek. Uygulamanın ilk aşamada perakendeciler, toptancılar, meyve sebze, ekme, un ve unlu mamüller, hayvansal gıda ürünleri, restoran ve yiyecek içecek hizmetleri, baklava, pasta, kek, kuruyemiş, et ve et ürünleri, hububat, bakliyat, kuruyemiş ve kuru meyve mesleklerinden meclis ve komite üyeleri, sektörel istişare toplantısında bir araya geldi.

BİRİNCİ ELDEN

İstişare toplantısının açılışını yapan İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "Birbirimize

ilişkili sektör mensuplarını bir araya getirip, üretim, pazarlama, ithalat ve ihracat sorunlarını da ortaya koymak istedik. Sektörlerin sorunlarının yanı sıra çözüm önerilerini birinci elden toplayıp, ilgili bakanlıklara ve Cumhurbaşkanlığı'na ulaştırıyoruz" dedi.

MORAL BOZMAK YOK

Kur ve faizdeki sert hareketlerin üretimi ve ticareti olumsuz etkilediğini hatırlatan Avdagiç, "Bu resimde moralieri bozmadan çalışmaya, üretmeye devam etmemiz gerekiyor. Çünkü bu ülke bizim ülkemiz. Temkinliyiz, ferasetli ve basiretli şekilde işlerimizi götüreceğiz. Bunun için de sektörlerimizin yanındayız" diye konuştu.

YIKICI REKABET

Toplantıda, tüketicilerin en çok temas halinde bulunduğu perakende grubunun temsilcileri, gündemdeki sorunlarını dile getirirken, yıkıcı rekabete dikkati çektiler. Perakende sektöründe 27 bin marketin 20 bininin 'discount' denilen indirim marketleri olduğunu belirten iş adamları, "İstanbul'da bir yer açtığımızda 8 tane discount marketin Türkiye'nin birçok bölgesinde yok. Çok geç olmadan en azından bu bölgelerde sınırlandırmayı getirelim. Çünkü küçük esnafın yaşamaya için bu elzem. Böyle bir koruma bireysel girişimci için de

Baklava deyince Türkiye aklı gelsin

Baklava, pasta ve şekerli mamüller alanında faaliyet gösteren sektör temsilcileri, gıda Türkiye'nin meşhur ürünleri olması gerektiğini belirttiler. Sektör mensupları sunulara söylediler: "Her ülkenin meşhur ürünü var. Fakat baklavayı hak ettiği şekilde tanıtmıyoruz. Bu konuda desteğe ihtiyacımız var. Hamburg'de deyince ABD aklı geldiği gibi baklava denilince neden Türkiye aklı gelsin?"

kolaylık sağlayacaktır" dediler.

Perakendeciler ayrıca devletin sağladığı ucuz etin sadece belli marketlerle sınırlı tutulmasının sektör genelinde sebep rekabete sebep olduğunu belirterek, birçok kasabın kepenk indirildiğini kaydettiler.

ENVANTER VE DEPOLAMA

Sektör temsilcilerinin en çok vurguladığı konulardan biri de üretim oldu. Ticareti etkileyen makro sorunlara dikkat çeken iş adamları, sunulara söylediler: "Gıdada endüstriyel üretimin mutlaka tetiklenmesi gerekiyor. Çünkü mercek ve barınmayı dahi ithal eder hale geldik. Yeni kabinenin bu konuya ağırlık vermesini bekliyoruz. Çiftçinin daha fazla üretime teşviki için altyapı oluşturulmalı. Diğer yandan envanter ve depolama işlerinin de buna paralel geliştirilmesi gerekiyor."

GENİŞ TARIM ARAZİSİ

Üretim şartlarının yanı sıra hacminin de gıda fiyatlarını etkilediğini belirten iş adamları, tarım ve hayvancılık

bazılarında kalite problemi olduğuna dikkati çeken iş adamları, "Standartları belli olmayan ürünler farklı isim altında, meşhur markanın malıymış gibi satılıyor. Algı yanlışlaşıyor. İlgili kurumlar bu konuyu ciddi şekilde araştırmalı. Eşit şartlarda rekabet edilebilirliğini altyapısı oluşturulmalı" dediler.

YERLİ YAZILIM

Bazı ürünlerde üretim hacminde yaşanan dalgalanmanın da konuşulduğu toplantıda, sektör temsilcileri, planlı üretim için küçük üreticinin yerli yazılıma ihtiyacı olduğunu belirttiler. Bu yönde yapılan açıklamada sunular kaydedildi: "Gıda, toprak ve teknoloji birbirinden ayrılmaz hale geldi. Tarım politikasının yeniden dizayn edilmesi gerekiyor. Gıda sektöründe fire çok. Üretim maliyetleri tam hesaplanmıyor. İnsan kaynakları verileri ve işletme giderleri, maliyet

hesabı konusunda sorunlar yaşanıyor. İş hacmine rağmen kârlılık oranları az. Bunların doğru şekilde takibine ve gelecek planlamasına yarayacak yerli yazılıma ihtiyaç duyuluyor. Özellikle KOBİ'lerin bu konuda eksiği var."

Yüksek faiz

Faizlerin çok yükselmesinin, kira, ödemeler ve finansman konusunda işletmeleri zorladığını belirten sektör temsilcileri, "Döviz kurundaki oynaklık, yüksek faiz oranı, yatırım ve istihdamda ciddi sıkıntılara yol açıyor. Bankalar da limitlerimizi kısıyor. Fabrikalar kapasite düşürmeye başladı. Masraflarını karşılayamadığı için faaliyetini sonlandıran firmaların arttığını öğreniyoruz. Ödemeler ve ucuz finansman konusunda daha ciddi adımlara ihtiyacımız var" dediler.

PLANLI GİRİŞİM

Tarım ve Orman Bakanlığı'nın yeni bir üretim politikası oluşturmasını isteyen sektör temsilcileri şu önerilerde bulundu: "Talep yönünde arz sağlanırsa sorunların çoğu ortadan kalkar. Fiyat istikrarını sağlayacak olan sağlıklı perakendedir. Bunun için planlı girişimler önlenmeli. Bir semtte yeni işletme açılınca, Ticaret Odaları ve belediyeler devreye girmeli."

Yönetim Kurulu Üyeleri ile birlikte sektör temsilcisi iş adamlarının dile getirdiği sorunları ve çözüm önerilerini dinleyen İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "Faizden bir toplantı oldu. Sektörlerden gelen talepleri konsolide ederek ilgili kurumlara ileteceğiz. Bazı komitelerin beklentileri değerlendirileceğiz. Her komitenin talebi bizim için önemli. Biz de büyük resmi görüp hep birlikte çözüm üreteceğiz. Bu bilgilerle dosyalarmız oluşturup işin takipçisi olacağız. Bu şekilde sektörel istişare toplantılarını da sürdüreceğiz" dedi.



8 23 Temmuz 2018

DIŞ PAZAR

TİCARET

Güney Afrika Türk yatırımcı istiyor

Madencilik faaliyetlerinin yaygın olduğu Güney Afrika Cumhuriyeti, başta elektronik olmak üzere farklı sektörlerde imalat yatırımlarını çekerek istihdam ve büyüme hedeflerine ulaşmak için cazip teşvikler sunuyor. Güney Afrikalı yetkililer, girişimcilere sağladıkları teşvikleri ITO'da anlattı.

ADEM ORHUN

GÜNEY Afrika Cumhuriyeti, elektronik ve tarım gibi farklı sektörlerde yeni yatırımlar çekmek için yabancı girişimcilere önemli teşvikler açıkladı.

Yabancıların sabit yatırımlarıyla yerel kalkınma hedefine ağırlık veren Güney Afrika yetkilileri, bu şekilde yüzde 27 olan işsizlik oranını düşürmek ve yüzde 2.8 olan büyüme hızını yüzde 5'in üzerine çıkarmak istiyor. Bu yönde sunulan teşvikler ve yatırım fırsatları, İstanbul Ticaret Odası'nda (ITO) düzenlenen bir toplantıyla girişimcilere ve firma yetkililerine tanıtıldı.

HEDEF: ÇEŞİTLİLİK

Açılışını ITO Genel Sekreter Yardımcısı Özcan Tokel'in yaptığı toplantıda, Güney Afrika Cumhuriyeti Elektronik, Havacılık, Savunma, Ticaret ve Yatırım Bakanlığı'ndan Direktör Yardımcısı Janine Frederics, ülkesi ve sektörler hakkında bilgi verdi. Frederics, yaptığı konuşmada, "Milli gelirin büyük kısmı madencilik faaliyetlerinden geliyor. Ancak bunu çeşitlendirmek istiyoruz. Değer zincirini artırmak, teknoloji ve elektronik üretimi ağırlıklı büyümek istiyoruz. 'One Stop Shop' adıyla tek adımda yatırım programımız var. Girişimciler, tesis yatırımları için bir noktada başvuru ve işlemleri gerçekleştirebilir" dedi.

GLOBAL FİRMALAR

Güney Afrika'da, televizyon, klima gibi elektronik alanında üretim yapan çok sayıda global markanın faaliyet gösterdiğini kaydeden Frederics, "Asyali meşhur firmaların yanı sıra Arçelik de burada. Ayrıca düşük voltaj kablo imalatı yapan birçok firma var. Elektronik sektörü GSMH'nin yüzde 12'sini oluşturuyor. Ancak ihracatın yüzde 54'i bu alanda gerçekleşiyor. Sektörde iki milyon kişi istihdam ediliyor. Son yıllarda birçok Çinli firma, edik ekonomik bölgelerde fiber optik kablo üretim tesisi kurdu" diye konuştu.

YATIRIMA ÖZEL BÖLGELER

Özel ekonomik bölgelerde yapılacak yatırımlara özel teşvikler uygulandığını kaydeden Bakanlık Direktör Yardımcısı Janine Frederics, sunları söyledi: "Ülkemizdeki gelir vergisi yüzde 28, ancak bu bölgelerde vergi yüzde 15'e düşüyor. Eğer diğer Afrika ülkelerine buradan ihracat yapmak isterseniz gümrük vergisinde de büyük indirim uygulanıyor. Ayrıca ihracata yönelik pazarlama çalışmalarının maliyetinin yüzde 60'ı, fuarlara katılma maliyetinin yüzde 70'i karşılanıyor. Diğer yandan imalat tesisi finansmanına, sulama sistemlerinin ve elektrik enerjisi finansmanına hükümet yardımcı oluyor. Burada yerleşmeyi tercih eden, kurduğu



imalat tesisinde yerli halkı istihdam edenler yüksek skorlarla yüksek oranlı teşviklerden yararlanıyor. Vergi istisnaları artıyor, amortismanlar hızlandırılıyor."

ÜRETİM KRİTERLERİ

Kwazulu-Natal bölgesinde imalatın stratejik açıdan çok avantajlı olduğunu anlatan Frederics, "Pek çok elektronik firması burada yatırım yapıyor. Yerel kalkınmayı desteklemek için imalat yatırımlarında belli kriterler var. Buna göre

Güney Afrika Cumhuriyeti

Nüfus: 56 milyon
Göçmen: 500 bin
Resmi dil: İngilizce
GSMH: 295 milyar dolar
Kişi başı gelir: 7.500 dolar
Enflasyon: Yüzde 4.8
İşsizlik: Yüzde 27
Büyüme hızı: Yüzde 2.8



Ticaret anlaşmalarıyla kıtaya açılma avantajı

Güney Afrika Cumhuriyeti'nin gerek çevresindeki gerekse kıta genelindeki ülkelerle birçok ticaret anlaşması bulunuyor. Serbest ticaret anlaşmaları (African Free Trade Agreements) kapsamındaki bölgede GSMH'nin 1 trilyon dolar olması, pazar potansiyelini ortaya koyuyor. Yetkililer, Güney Afrika'da üretim yapıp, diğer Afrika ülkelerindeki pazarlara kolay ve avantajlı şekilde açılma imkanı olduğunu belirtiyor.



kablo üretiminde yerli içerik yüzde 90 olmalı. Setup kutularında yüzde 80, trafolar için ise yüzde 10 ila yüzde 100 arasında değişiyor" dedi.

Güney Afrika'da orta gelir grubunda klima kullanımının arttığını belirten Frederics, "Dolayısıyla klima satışları da



artıyor. Biz de oraya odaklanıyoruz. Bu alandaki yatırım fırsatları çok önemli" diye konuştu.

Ticaret limanı

ITO'daki toplantıda Kwa Zulu Natal Kalkınma Ajansı Yetkilisi Duduzile Mazibuko, eyaletlerindeki yatırım hedeflerini anlattı. İmalat tesisi kuruluşuna büyük önem verdiklerini kaydeden Mazibuko, "Durban Ticaret Limanı ve Richards Körfezi yatırım ve dış ticaret için önemli avantajlar sunuyor. Kömür madenciliği dışındaki alanlarda da yatırım yapılmasını ve uluslararası pazarlarla entegrasyonun güç kazanmasını hedefliyoruz" dedi.

Mazibuko, açıklamalarına şöyle devam etti: "Eyalette 11 bölgenin her biri kendi fırsatlarını oluşturuyor. Her bölge deri, kömür, elektronik, tarım işletmesi, et üretimi gibi alanlarda avantajlarıyla öne çıkıyor. Girişimciler için 'tek durak' hizmetimiz var. Aynı çatı altında işlemlerinizi gerçekleştiriyorsunuz. Yatırım ve ihracat teşvikleriyle ilgilendirmemiz gibi iş geliştirme çalışmaları da yapıyoruz. Yatırımcılara yer, su ve elektrik çok düşük maliyetlerle sağlanıyor. Global firmalar bu imkanlardan yararlanıyor. Türkiye'den girişimcileri ve Türk firmalarını da burada daha fazla görmek istiyoruz."

Güney Afrika'ya gelmek isteyen girişimcilere seslenen Mazibuko, "Burada ailece yaşayabileceğiniz uygun ortam mevcut. Zira çok iyi okullarımız, hastanelerimiz var. Ailenizle birlikte gelerseniz aradığınız altyapı ve sosyal imkanlara erişime imkanınız olacak" dedi.

Veraseten intikal eden şirket paylarının satışında vergileme



Osman Arioğlu

Vergi mevzuatımızda aynı işi yapsa dahi şirketlerin hukuki kişilikleri vergilendirme bakımından farklılık arz eder. Bunda, en başta gelir üzerinden alınan iki ayrı vergi kanunu olmasının etkisi vardır. Elbette gelir ve kurumlar vergisinin ayrı vergiler olarak uygulanması modern vergicilikte ağırlıklı bir yöntem olarak devam etmektedir. Son zamanlarda bazı ülkelerde sadeleştirme adımları olarak şahıs ve şirketlerin tek oranlı vergilendirildiği yapılar olduğu gibi artan oranlı vergi uygulanan yapılar da bulunmaktadır. Bu yöntemlerden hangisinin daha doğru olduğu tartışması bu yazıda değeriendirilmeyecektir. Bu yazıda ana konumuz anonim şirket hissesi ve limitet şirket paylarının satışının vergilendirmedeki farklılıktır.

Türkiye uygulamasında, kanun koyucunun sermaye piyasasını ve anonim şirket yapılarını daha destekleyici bir vergilendirme tercihinin olduğundan kısmen bahsedebiliriz. Esasen, eskiden anonim şirket kurmak için en az 5 kişi, limitet şirket kurmak için en az 2 kişi gerekli olması birçok işletmenin limitet şirket olarak kurulması ve devam etmesinde önemli bir etken olmuştur. Ancak yeni Ticaret Kanunu değişikliğinden sonra tek kişilik sermaye şirketi (anonim veya limitet şirket) kurulması mümkün hale gelmiş ve eskiden olan göstermelik veya sembolik ortaklık mecburiyetleri de ortadan kalkmıştır.

Uygulamada öteden beri gelen alışkanlıklar, biraz da bazı kanunların anonim

şirketlere ilişkin sermayesi 250 bin ve daha fazla olan anonim şirketlerin avukat bulundurma zorunluluğu gibi ilave yükümlülükler nedeniyle limitet şirket şeklinde organize olan önemli ticari organizasyonlar mevcuttur. Bu nedenle hem tabi olunan toplam yükümlülükler ve hem de vergilenme rejimi bakımından anonim ve limitet şirketler arasında önemli farklılıklar söz konusudur. Bu farklılıklardan bir tanesi de anonim şirket hissesi hisse senedi ile temsil edilebildiği halde, limitet şirket hissesi pay olarak adlandırılmaktadır.

Anonim şirket hissesinin hisse senedi veya ilimühaber çıkarılması suretiyle temsili ile bunlar yapılmaksızın sadece pay defterine işlenmek suretiyle elde tutulan hisseler bakımından bile vergilendirmede farklılık söz konusudur. Hisse senetleri sermaye piyasasında işlem gören anonim şirket hisse senetleri ile sermaye piyasasına kaydı bulunmayan anonim şirket hisse senetlerinin vergilenmesinde dahi elde tutma süreleri bakımından farklılıklar söz konusudur. Bunun temel nedeni olarak kanun koyucunun sermaye piyasasını teşvik amacı gösterilebilir.

Konuyu yazının başında bahsettiğimiz noktaya getirirsek; veraseten intikal eden anonim şirket hisse senedinin satışı vergiye tabi değil iken, veraseten intikal eden bir limitet şirket hisse senedinin satışının elde tutma süresinden bağımsız olarak vergiye tabi olması söz konusudur. Zira; Gelir Vergisi

Kanunu'nun değer artışı kazançlarını düzenleyen mükerrer 80 inci maddesinin (1) numaralı fıkrasının 1 inci bendinde "İvazsız olarak iktisap edilenler ile tam mükellef kuruluşa ait olan ve iki yıldan fazla süreyle elde tutulan hisse senetleri hariç, menkul kıymetlerin veya diğer sermaye piyasası araçlarının elden çıkarılmasından sağlanan kazançların," 4'üncü bendinde ise "ortaklık haklarının veya hisselerinin elden çıkarılmasından doğan kazançların" değer artışı kazançları sayılacağı hükmüne bağlanmıştır. Bu hüküm nedeniyle intikal eden anonim şirket hisse senedi veya ilimühaber söz konusu ise herhangi bir süreye bakılmaksızın satışında gelir vergisi söz konusu olmayacağı halde, veraseten intikal eden limitet şirket hissesi ne kadar süre elde tutulursa tutulsun, yine elde satışında vergileme söz konusu olacaktır.

Veraseten intikal eden limitet şirket payının vergilenmesinde ise intikal tarihindeki öz sermaye değerine göre bulunan pay değeri ile satış değeri arasındaki fark gelir vergisinin matrahını oluşturacaktır. Yani, burada İvazsız intikal ettiği için bütün değer üzerinden bir vergileme yapılması söz konusu olamaz. Mirasçı, zaten bu hisse nedeniyle öz sermaye değerine göre bulunan değer üzerinden veraset intikal vergisi ödemiş olduğundan, varis açısından payın maliyet değeri veraset intikal vergisine matrah olan değerdir.



Önce fuar çıkarması sonra portal

SOYHAN ALPASLAN

DİZİ film den animasyona, sinema filminden program formatlarına kadar geniş bir yelpazede kendini kanıtlayan Türk içerik sektörü, 2018'de İstanbul Ticaret Odası (İTO) ile yine en prestijli fuarlarda boy göstermeye hazırlanıyor. 2011'den bu yana Türkiye katılım organizasyonlarını düzenlediği fuarlarla içerik sektörüne azami destek veren İTO, Türk dizilerinin gösterildikleri ülkelerden gelen Türk mal talebini de ticari değere dönüştürmek için çalışıyor. Çünkü Türk dizileri gösterildikleri ülkelerde sadece reyting rekorları kırıyor, dizi

oyuncularının giysileri, kullandıkları eşyalar, yaşadıkları yerler de büyük bir ekonomi oluşturuyor.

FUAR HAZIRLIKLARI

İTO'nun, sektörü daha ileri taşımak ve ortak bir zeminde buluşturmak için kurduğu Film Sektörü Koordinasyon Komitesi, temmuz ayı toplantısını yaptı. Yapımcı, dağıtıcı, akademisyen ve sektörel sivil toplum örgütlerinden oluşan komite, İTO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcıları Dursun Topçu ve İsrail Kuralay yönetiminde gerçekleştirilen temmuz ayı toplantısında, yılın ikinci yarısında ve 2019'da katılacakları

uluslararası fuarlar için yapacakları hazırlıkları konuştu. Fransa'da MIPCOM, Güney Afrika'da DISCOP ve Singapur'da ATF 2018 Asya TV Forum ve Market fuarları için firmaların İTO'ya başvuruları sürüyor. Yılın ikinci yarısında sektörü bekleyen bu üç büyük fuar için geçmiş yılların deneyimlerinin ve yeni çalışmaların ele alındığı toplantıda, 2019 yılı fuar takvimi de masaya yatırıldı. İTO'nun 2019 yılı fuar takviminde, sektörü ABD pazarmına taşıyacak Natpe Fuarı da var. 22-24 Ocak 2019 tarihlerinde Miami'de düzenlenecek Natpe, sektöre yeni ihracat ve işbirliklerinin kapısını açacak.

Film izni sorunu çözülecek

İTO Film Koordinasyon Komitesi Başkanı İsrail Kuralay, komite üyelerine İTO'nun Kültür ve Turizm Bakanlığı ile ortak yürüttüğü Filming in Turkey projesinin yilsonuna kadar tamamlanacağı müjdesini verdi. Kuralay, "Türkiye'yi doğası, tarihi ve kadim kültürü ile eşsiz bir film platosu olarak dünyaya açacak bu çalışma, aynı zamanda film iznileri ile ilgili sorunları da çözmüş olacak" dedi.

İngiliz halkı Türk şirketi seçti

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

HER yıl üç dalda ödül veren İngiltere merkezli Uluslararası TMT Medya Dergisi'nin 2018 ödülleri açıklandı. Okuyuculardan gelen oylara göre verilen ödüllerden belgesel dalındaki ödülü, bu yıl bir Türk şirketi almaya hak kazandı. 1996'dan bu yana sektörün en iyilerine ulaştırılan ödülün 2018 yılı sahibi, Türkiye'den Yedirenk İletişim oldu. Belgesel, telekom ve yazılım dallarına ait ödüller, her yıl okuyuculara çevrimiçi olarak



verilen oylarla sahiplerini buluyor. İngiliz halkının belirlediği oylarla, 2018 yılı için 'En İyi Belgesel' seçilen Yedirenk İletişim, 1996'dan bu yana yüzlerce belgesele imza attı. Bu belgeseller başta El Cezire Belgesel Kanalı ve TRT olmak üzere, farklı ulusal ve uluslararası kanallarda yayınlandı. Firma, özellikle tarih ve kültür alanlarında işlenmemiş konuları gün yüzüne çıkarıyor.

Dev yapımların yeni adresi Türkiye

SOYHAN ALPASLAN

TÜRKİYE, dünyanın dört bir yanında reyting rekorları kıran dizilerinden sonra, dev yapımlar için en cazip film platosunu oluşturmaya hazırlanıyor. Türkiye bu hedefi, Filming in Turkey sinema portalı ile gerçekleştirecek.

İLK GÖRÜNTÜLER GELDİ

Portal için İstanbul Ticaret Odası ile Kültür ve Turizm Bakanlığı ortak bir proje çalışması yapıyor. 2018 yılı sonunda devreye girmesi planlanan portal, kadim ülke Türkiye'nin kültürel, tarihi ve coğrafi mekânlarını tek bir adreste toplayacak. Türkiye'yi dünyanın en cazip doğal film platosu yapmaya hazırlanan proje için çekilen ilk görüntüler, İstanbul Ticaret Odası'na (İTO) gelmeye başladı.

İLK ETAPTA 27 İL VAR

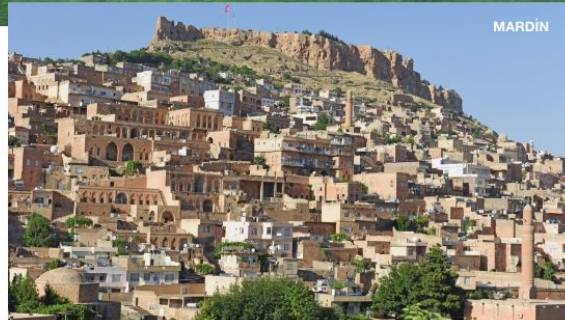
Yabancı yapımcıların çekim yapabileceği film platosu açısından cazip yerlerin; görsel, işitsel unsurlarla aktarılabileceği portal için ilk etapta 27 ilde yapımı planlanan fotoğraf ve video çekimleri sürüyor. Mekânların günün farklı zamanlarında yapılan fotoğraf ve video çekimlerine tarihi ve kültürel özellikleri ile ilgili bilgi de ekleniyor. Portalın yenilenen, güncellenen ve yaşayan bir ortam sunması amaçlanıyor.

BÜYÜK İLGİ GÖRÜYOR

Çekimleri, yönetmen Bilal Seslikaya ve Tolga Becer ile beraberindeki ekip gerçekleştiriyor. Çekim yapacakları şehirlerdeki özel noktaları, film çekilebilecek mekânları inceleyen ve bir çalışma planı ortaya koyan ekip, çalışmalarında önemli mesafeler kaydetti.



ARTVIN



MARDİN

KEŞFEDİLMEMİŞ DEĞERLER

Valiler, turizm müdürleri ve halktan büyük destek gören çekim çalışmalarının heyecan verici

yönlerinden biri de çekim ekibinin keşfedilmemiş değerleri gün yüzüne çıkarıyor olması. Seslikaya ve Becer'in

çalışmaları film sektörünün yanında Türk turizmüne de yeni değerler kazandıracak.

RİZE



URFA



10 23 Temmuz 2018

GÜNCEL

TİCARET

380 milyar TL'yi 6 AYDA kartla ödedik

BANKALARARASI Kart Merkezi (BKM), yılın ilk 6 aylık verilerini açıkladı. Verilere göre, haziran ayı sonu itibarıyla Türkiye'de 64.8 milyon adet kredi kartı ve 136.4 milyon adet banka kartı kullanılıyor. Geçen yılın haziran ayı ile kıyaslandığında kredi kartı sayısında yüzde 7'lik artış, banka kartı sayısında ise yüzde 10'luk artış görüldü. Toplam kart sayısı da 201 milyonu geçerek, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 9 artış gösterdi.

YÜZDE 20 BÜYÜDÜ

Vergiden bireysel emeklilik ödemesine, taksiden sigorta ve hatta bağış ödemelerine kadar hayatın her alanında kartlarla ödeme yapılabilir. Bunun sonucunda para üstü derdini ortadan kaldıran, zaman kazandıran ve nakit taşımaya gerek kalmadan günlük hayatı kolaylaştıran kartlarla ödemeler daha da yaygınlaştı. Bu yılın ilk 6 ayında kartlarla toplam 380 milyar TL tutarında ödeme yapılırken, bu değer önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 20 büyümeye olduğunu gösteriyor.

HAVA YOLLARI BİRİNCİ

Kartlı ödemelerdeki artışa beraber en fazla artışın hangi sektörlerde gerçekleştiği ayrıntılı incelendiğinde, 2018'in ilk 6 ayında geçen yılın aynı dönemine göre hava yolları yüzde 34, yemek yüzde 28, akaryakıt istasyonları yüzde 24, sağlık / sağlık ürünleri / kozmetik yüzde 24, giyim ve aksesuar yüzde 21 ile en fazla artış gösteren sektörler arasında yer aldı.



KARTMETRE ilk kez yayınlandı

BKM, kartlı ödemeler sektörünün ve hanehalkı harcamalarının gözlemlenebilmesi için temmuzdan itibaren Kartlı Ödemeler Endeksi'ni Haziran 2018 verilerini de içeren şekilde KARTMETRE adıyla yayınlamaya başladı. 2015 Nisan ayını baz alan endeks, nominal ve enflasyondan arındırılmış (real) olmak üzere aylık olarak paylaşılacak. Kartlı ödeme cirosu üzerinden hesaplanan Genel Kartlı Ödeme Endeksi'ne ek olarak hane halkı harcamalarının daha iyi bir göstergesi olmasıyla 'BES ve Kamu/Vergi Hariç Yurt İçi Bireysel Kartlı Ödeme Endeksi' (Hanehalkı Kartlı Ödeme Endeksi) de yayınlanacak.



ITO Yönetim Kurulu Büyükşehir Belediyesi'nde

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç ve Yönetim Kurulu Üyeleri, İstanbul Büyükşehir Belediyesi'ni (İBB) ziyaret etti. İTO Başkanı Şekib Avdagiç başkanlığındaki heyet, Büyükşehir Belediye Başkanı Mevlüt Uysal ve İBB Genel Sekreteri Dr. Hayri Baraçlı ile bir araya geldi.

Görüşmede, İstanbul'un ekonomisini canlandıracak projeler ile sektörlerin durumu başlıca konular oldu. Ticaretin yanı sıra turizmin de değerlendirildiği toplantıda, sektörlerin doğru büyümesini sağlayacak bölgesel ve kentsel projeler de masaya yatırıldı.



İSTANBUL TİCARET ODASI'NDA GEÇEN HAFTA



Asrın İşadamları Derneği (ASRIAD) Genel Başkanı Adnan Danışman ve yöneticiler, İTO Başkanı Şekib Avdagiç'i ziyaret ederek, ekonomiyi büyütecek adımlarda hep birlikte çalışmalarını ifade ettiler.



İstanbul Ticaret Odası Tekstil Yan Sanayi Ürünleri Meslek Komitesi üyeleri, İTO Başkanı Şekib Avdagiç'i ziyaret ederek, sektöre ilişkin gündemdeki konuları görüştü.

mipcom®

15-18 Ekim 2018 Cannes / Fransa

**%70
DEVLET
DESTEĞİ**

DİZİ, FİLM, İÇERİK, TV VE YAPIM SEKTÖRÜ DÜNYA SAHNESİNDE!

ANIMASYON BELGESEL DİJİTAL İÇERİK DİZİ

SİNEMA SERİSİ FORMAT FİLM

İSTANBUL TİCARET ODASI'NIN TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAK ORGANİZASYONU İLE
SEKTÖRÜN MARKA FUARI'NDA YERİNİZİ ALIN

Mipcom'a Genel Bakış

- 14.000 ÜST DÜZEY SEKTÖRÜN PROFESYONEL TEMSİLCİSİ
- 2.000 katılımcı firma
- 5.000 format ve içerik alıcısı
- 7.000 uluslararası profesyonel ziyaretçi

Stand Katılım Bedeli:

1.250 EURO / m² karşılığı 4.000 TL
(1 EURO = 4,8 TL olarak sabitlenmiştir).

Ödeme Planı:

Başvuru ile birlikte: 9.600 TL avans
*1. Ödeme bakiye bedelinin % 50'si
20 Temmuz 2018 Cuma

Bakiye bedel
10 Ağustos 2018 Cuma

Firma banka hesabından havale ile gerçekleştirilmesi gerekmektedir.

İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak sıralama listesi oluşturulacak; bu listeye göre stand seçimi hakkı firmalara tanınacaktır. Kesin katılım, sözleşme ve kayıt bedelinin iletmesi ile mümkün olacaktır. Kontenjanın tamamlanması halinde sözleşme tarihi önceliği dikkate alınacaktır.

Ürün Grupları

- Animasyon
- Belgesel
- Dijital içerik
- Dizi
- Format (vb)
- Sinema/TV filmi

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Cannes nakliyatı ve gümrükleme organizasyonu, sigorta işlemleri
- Fuar resmi kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Odamızca hazırlanacak katalogta firma bilgilerinin yer alması
- İki temsilcinin fuar giriş bileti
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri
- İkili görüşme organizasyonu

Banka Bilgisi:

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA : YAPI KREDİ BANKASI
SUBE : SULTANHAMAM - İSTANBUL
TL HESAP : 055 - 60614779
IBAN TL : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "MIPCOM 2018 KATILIM BEDELİ" ibaresi ile yapılmalıdır.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI

İrtibat: Begüm Ece - Gökçe Coşkun - Mine Güneş
Tel: 0212 455 65 03 - 0212 455 65 09 - 0212 455 61 06 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: begum.eca@ito.org.tr - gokce.coskun@ito.org.tr - mine.gunes@ito.org.tr
www.ito.org.tr

DEVLET DESTEKLERİ & HİBELER

ERA-Net Smart Energy Systems REGSYS Çağrısı

TÜBİTAK; entegre yerel ve bölgesel enerji sistemlerinin geliştirilmesine yönelik, ERA-Net Smart Grids+RegSys (ERA-Net Smart Energy Systems REGSYS), Horizon 2020 programı kapsamında çağrıya çıktı.

Proje konsorsiyumu nasıl olacak?

Proje konsorsiyumu, çağrıya katılan en az 1'i Avrupa Birliği üyesi ülke olmak koşuluyla, en az 2 farklı ülkeden, en az 2 bağımsız katılımcı ile oluşturulabilir.

Çağrıya katılan ülkeler hangileri?

Türkiye, Almanya, Avusturya, Belçika (Flanders ve Wallonia), Danimarka, Fransa, Hollanda, İrlanda, İskoçya (Birleşik Krallık), İspanya, İsrail, İsveç, İsviçre, İtalya, Macaristan, Norveç, Polonya, Romanya'dır.

Başvuru süreci nasıl?

Uluslararası proje başvurusu www.eranet-smartenergysystems.eu/Calls/Reqsys Calls/RegSYS Joint Call 2018 adresinde belirtildiği şekilde yapılacaktır.

Türkiye şirketleri, TÜBİTAK 1509-Uluslararası Sanayi Ar-Ge Projeleri Destekleme Programına başvuracaktır. Projede Türkiye'den birden fazla firmanın yer alması halinde, bu firmaların TÜBİTAK 1509 Programı'na ortak proje önerisi sunması gereklidir.

Üniversiteler ve araştırma enstitüleri, 1509 Programı'na başvuramıyor, ancak özel sektör firmalarının projelerinde danışmanlık / hizmet sağlayıcı olarak yer alabilir.

Proje bütçesi ne kadar?

1509 Programı'nda proje bütçesi için alt ve üst sınır bulunmuyor. TÜBİTAK'ın bu çağrı için belirlediği toplam çağrı bütçesi 1 milyon

Euro'dur.

Proje destek oranı ve miktarı ne kadar?

Bu program kapsamında destek almaya hak kazanan büyük ölçekli firmaların Ar-Ge projelerinin uygun bulunan proje harcamalarına en fazla yüzde 60, KOBİ'lerin proje harcamalarına da yüzde 75 oranında hibe destek sağlanması öngörülmüştür.

Programa başvuruda bulunacak projelerin destek süresinde ve proje bütçelerinde herhangi bir kısıtlama bulunmuyor.

Çağrı takvimi

■ 11 Eylül 2018 saat 14.00: CEST: ERA-Net'e proje özeti başvurusu için son tarih.

■ 11 Eylül 2018 saat 17.30: TÜBİTAK 1509 Programı proje ön kayıt başvuru evraklarının ve Türkiye'den her bir firmanın proje ekibinde yer alan lisans ve üzeri düzeyde eğitime sahip proje personelinin özgeçmişlerinin TÜBİTAK'a son teslim tarihi /saati.

■ 18 Eylül - 2 Kasım 2018: Zorunlu danışma / bilgi alma periyodu,

■ 2 Kasım 2018 saat 14.00: CET: ERA-Net'e proje başvurusu için son tarih.

Türkiye'den firmaların TÜBİTAK 1509 Programı'na da ayrıca proje başvurusu yapması gereklidir. Bu başvuru için son tarih daha sonra firmalara bildirilecektir.

■ 8 Mart 2019: ERA-Net değerlendirme sonuçlarının açıklanması.

Çağrı kuralları ve diğer hususlar neler?

Çağrıya sunulan projelerin 1509 Programı mevzuatı ve www.eranet-smartenergysystems.eu/Calls/Reqsys Calls/RegSYS Joint Call 2018 adresinde yer alan Call Text (Call for Proposals) dokümanı hükümlerine göre değerlendirilir.

Ayrıntılı bilgi için:

0312.298 94 56
onder.zor@tubitak.gov.tr

Aslına uygun restorasyona uluslararası ödül



İstanbul'da, tarihe tanıklık etmiş yapılar, aslına uygun restorasyonlarla hayata döndürülüyor. Bu yapılardan biri de Yeniköy Zoğrafyan Rum İlkokulu. Mimar Doç. Dr. Mehmet Alper tarafından restore edilen tarihi yapı, Europa Nostra Avrupa Birliği Kültürel Miras Ödülü'nü kazandı.

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

AVRUPA çapında 50 ülkeden 250 sivil toplum kuruluşunu birleştiren uluslararası kültürel miras koruma örgütleri federasyonu konumunda olan Europa Nostra, bu yılki Kültürel Miras Ödülü'nü Türkiye'ye verdi. İstanbul'daki Yeniköy Zoğrafyan Rum İlkokulu, aslına birebir uygun restorasyonla, Türkiye'nin ödül kamesine bir yenisinin daha eklenmesini sağladı. Aynı zamanda İstanbul Ticaret Odası'na ait olan tarihi Liman Han ve yine İTO ek binasının da restorasyonlarını projelendiren Mimar Doç. Dr. Mehmet Alper tarafından restore edilen tarihi yapı, yaklaşık 40 yıllık sessizliğinden kurtularak yeniden eğitim hayatına başladı.

FOTOĞRAFLA TAKİP

İki katlı kâğır bir yapı olan Yeniköy Zoğrafyan Rum İlkokulu, Rum mimar Konstantinos Dimadis tarafından 1872'de inşa edilir. Tamamlandığında 140 öğrenci ile eğitime başlayan ilkokul, zamanla önemini yitirir ve 1980'de tarihe sessiz tanıklık etmek üzere köşesine çekilir. Kültür ve Tabiat Varlıklarını

Koruma Kurulu'na '1. Grup Tescilli Kültür Varlığı' olarak tanımlanan yapı, 2012'de restorasyon çalışmaları kapsamına alınır. 2017'de tamamlanan restorasyon projesi için araştırma yapılır. Buna göre okulun çevresi ile ilgili haritalar incelenir, eski fotoğraflara ulaşmak için arşiv taraması yapılır.

ESKİ İZLER

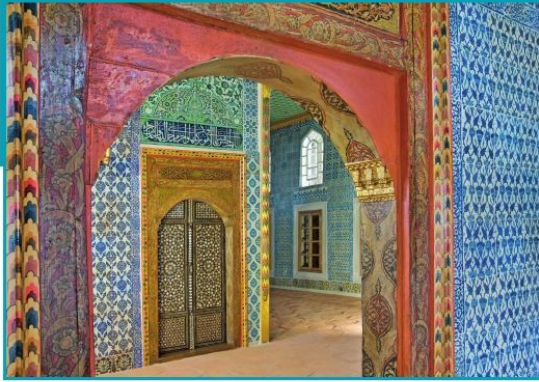
Konservasyon dalında ödül almaya hak kazanan Yeniköy Zoğrafyan Rum İlkokulu, 1954'te kapsamlı restorasyon geçirir. Ancak bu arada özgün yapıda olmayan bazı detaylar tarihi yapıya eklenir. İkinci restorasyon sırasında bu eklemlerden bazıları kaldırılırken bazıları korunur. Niteliksiz tavanların söktümü yapıldığında özgün ahşap tavanlar ortaya çıkar ve böylece yeni restorasyonda tavanların bu halyle

yapılmasına karar verilir. Yine uygulama sırasında ortaya çıkan Rumca MEB 1924 yazısı da özgün hali ile muhafaza edilir. Tarihi yapı şu anda özgün yapım amacıyla uygun olarak özel bir kurum tarafından 8 sınıf olarak eğitim vermeye devam ediyor.



Hünkar Kasrı da ödül almıştı

Türkiye'den şu ana kadar 11 farklı yapı bu ödüle layık görüldü. İlk ödül 1979 yılında Malta Köşkü restorasyonu ile gelmişti. İstanbul Ticaret Odası Yeni Camii Hünkar Kasrı da Mimar Hatice Karakaya tarafından aslına uygun yapılan restorasyonla 2010 yılında bu ödüle almaya hak kazanmıştı.



Konumuz dış ticaret

Türkiye İstatistik Kurumu 11 Temmuz'da dış ticaret endekslerini açıkladı.

Bu verilere göre; ihracat birim değeri endeksi mayıs ayında bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 4.9 arttı. Endeks bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 3.4 azalırken, ham maddelerde (yakıt hariç) yüzde 2.2, yakıtlarda yüzde 38.5 ve imalat sanayinde (gıda, içecek, tütün hariç) yüzde 5.4 artış gösterdi.

İthalat birim değeri endeksi ise mayıs ayında bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 7.7 arttı. Endeks bir önceki yılın aynı ayına göre, gıda, içecek ve tütünde yüzde 0.5, ham maddelerde (yakıt hariç) yüzde 10.5, yakıtlarda yüzde 32.6 ve imalat sanayinde (gıda, içecek, tütün hariç) yüzde 2.4 artış kaydetti.

Yukarıdaki veriler kurların dışında ithal girdi fiyatlarında da olağanüstü oynaklıklar olduğunu bize gösteriyor. Bir



önceki yılın aynı ayına göre yakıt ithalatı birim değeri yüzde 32 artış olması enflasyonu nerelerine beslediğini de bize gösteriyor. Yakıt konusu bütün sektörlerin

girdisi olup maliyetlerine yansıyor. Gelelim hammaddelere; bir yılda hammadde girdileri birim değerinde artan yüzde 10.5 artış imalat sanayi ihracatı birim değerindeki yüzde 2.4 artışla kıyaslandığında oldukça yüksek bir artış olarak dikkatimizi çekiyor. Birim değer bazında hammadde maliyetinden daha az artmış bir imalat sanayi birim değeri endeksi ile karşı karşıyayız. Yani kâr marjı daralması olabilir.

Burada bizi tedirgin eden diğer bir veri de ithalat miktar endekslerindeki düşüşlerdir. Hammadde ithalatı birim miktarında yıllık bazda yüzde 9.2 azalma bizi tedirgin ediyor. Fiyatı hızla artan girdilerin ithalatında miktar bazında bir azalma olmuş gibi bir görünüm var.

Bu durum üretimi olumsuz etkilerse diye tedirgin oluyoruz. Çünkü birim değer azalışı pek de küçük bir oran değil.

İhracat birim değerinde ciddi artış oranları göremediğimiz reel sektörün, ihracat endeksinin de neredeyse aynı kaldığını değerinde ciddi artış oranları göremediğimiz reel sektörün, ihracat endeksinin de neredeyse aynı kaldığını

Son sözümüz; düşen cirolarda nakit akımını yönetmek ustalık ister. Yaşlandırma raporları, alacak ve borç vade raporları gibi nakit akışı etkileyecek verileri oluşturamayan firmalar, başarılı bir nakit ve fon akım tabloları oluşturamazlar. O zaman sorunlar herkesin çözemeyeceği zaman önerilerine gelecek demektir. Kaldı ki, müşteri ve tedarikçileriyle iyi bir iletişim sağlayamamış firmalar nakit akışındaki istenen esnekliği asla sağlayamazlar.

İSTANBUL TİCARET ODASI ORGANİZASYONU İLE DÜNYANIN LİDER DİZİ, FİLM, İÇERİK, TV VE YAPIM FUARI mipcom 15-18 Ekim 2018 Cannes / Fransa TİCARET HEYETİNDE YERİNİZİ ALIN !

- Sektörün Cannes'daki uluslararası buluşması
- 110 ülkeden 2000 katılımcı ve 14.000 ziyaretçi
- Yüzlerce tanınmış yüzün kırmızı halı yürüyüşü
- 40 ülkeden 200 medya kurumundan 300 gazeteci
- 2015 yılından itibaren sürekli başarı grafiği artan İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

%70 DEVLET DESTEĞİ

MIPCOM Ticaret Heyeti

HEYET TARİHLERİ: 14-18 Ekim 2018

Katılıyorum (...)

Katılıyorum (...)

Firma Adı:

Katılacak Firma Yetkilisi Adı, Soyadı, Unvanı:

Tel:

Firma İletişim Konusu: ☐ Yapımcı ☐ Dağıtıcı

***Yapımcı şirketler için, yapımcı belgesi; dağıtımçı firmalar için ana sözleşmeleri ve dağıtım sözleşmesinin sunulması gerekmektedir.

Katılımcı Profili

Animasyon, belgesel, format, sinema filmi, TV dizisi sektörlerinden dağıtımçı, yapımcı firmalar

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Ekonomik sınıfı uçak bileti bedeli
- 4 gece kahvaltı dahil konaklama
- Havalimanı - otel - havalimanı transferleri
- Fuar giriş kartı
- Fuar resmi web sitesi ve kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Kişisel görüşme alanı
- Kişisel görüşme organizasyonu
- İletişim ve ikram hizmetleri

İTO tarafından 1 Euro = 4,8 TL olarak sabitlenmiştir.

Ödeme Planı

Toplam katılım bedeli: 1.700 Euro karşılığı 8.160 TL / beher heyet üyesi
1 Euro = 4,8 TL olarak sabitlenmiştir.
Ön başvuru bedeli: 700 Euro karşılığı 3.360 TL
Bakiye bedeli: 4.800 TL - 13 Temmuz 2018
Kesin katılım, sözleşme ve İTO'ya ön başvuru bedelinin iletilmesi ile mümkün olacak, kısıtlı olarak tamamlanması halinde sözleşme tarihi önceliği dikkate alınacaktır.
Ön başvuru bedeli toplam bedete dahildir.

Banka Bilgisi

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA : YAPI KREDİ BANKASI
ŞUBE : S.J. TAHHAMAM - İSTANBUL
TL HESAP : 055 - 60614779
IBAN TL : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
Ödemeler Firma hesabından, tam firma unvanı ve "MIPCOM 2018 TİCARET HEYETİ KATILIM BEDELİ" ibaresi ile yapılmalıdır.



İSTANBUL TİCARET ODASI
1882

Begüm Ece - Gökçe Coşkun - Mine Güneş
Tel: 0212 455 65 03 - 0212 455 65 09 - 0212 455 61 06 / Faks: 0212 520 15 26
E-posta: begum.ece@ito.org.tr - gokce.coskun@ito.org.tr - mine.gunes@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Erken emeklilik avantajı

Torba Kanun'dan Bağ-Kur (4/1-b) kapsamında tescilli yapıldığı halde prim borçları nedeniyle hizmetleri 2015'te durdurulanlar faydalanabileceği gibi 2008'de durdurulanlar da yararlanacak. 2008'de kendi adına ve hesabına bağımsız çalışanlarla tarımda kendi adına ve hesabına bağımsız çalışanlardan, beş yılı aşan süreye ilişkin prim borcu bulunmayanların Bağ-Kur hizmetleri silinmişti. Bunlardan hizmeti 2000 öncesine doğru geriye gidenler hem erken emeklilik hem de daha yüksek emekli maaşı elde etme fırsatı yakalayabilecek.

Hizmet ihyası ile emeklilik fırsatından sigortalı olmuş ise eş ve çocukları ile şartları varsa anne babası da müracaat edebilecek. Müracaat üzerine Torba Kanun'daki yapılandırma avantajlarından faydalanmak mümkün. Hesaplanan borcun tamamının ilk taksit ödeme süresi içinde ödenmesi halinde durdurulan süreler sigortalılık süresi olarak değerlendirilecek. Böylece eksik primi olması nedeniyle emekli olamayanlar hemen emekli olabilecekler. Hesaplanan borcun tamamının ilk taksit ödeme süresi içinde ödenmemesi halinde ihya işlemi geçerli sayılmaz. Bu durumda ödenmiş olan tutarlar ilgilinin başkaca prim borcunun bulunmaması kaydıyla faizsiz olarak iade edilecek.

Geriye dönük Bağ-Kur hizmeti kazanma fırsatı



TORBA (Vergi ve Diğer Bazı Alacakların Yeniden Yapılandırılması ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına İlişkin) Kanun ile SGK'ya olan borçların yapılandırılması ve affı başvuru 31 Temmuz 2018'e kadar devam edecek. Kanunda aynı zamanda esnaf-sanatkar, şirket ortağı ve diğer tüm işyeri sahibi sigortalıların geçmişe yönelik Bağ-Kur hizmeti kazanma fırsatları da yer alıyor.

BORÇLANMA DEĞİL

Kamuoyunda geçmişe yönelik Bağ-Kur hizmeti kazanma olarak bilinen bu SGK uygulaması, aslında bir borçlanma işlemi değil. Daha önceden Bağ-Kur tescil kaydı olduğu halde primlerini ödemesi nedeniyle silinmiş olan borçların ödenerek o döneme ait hizmetlerin yeniden diriltilecek kazanılması söz konusu. Uygulamaya hak kazanılanlar, şartların varlığı halinde daha erken emekli olma avantajına da sahip oluyor.

Bu bağlamda Bağ-Kur tescil kaydı olduğu halde primlerini ödemesi nedeniyle silinmiş olan borçlar güncelleme katsayısı ile güncellenerek bulunan tutarı, ödemeleri halinde, bu hizmetlerin ihya edilerek emeklilikte dikkate alınarak emekli olma fırsatından şunlar faydalanabilecek:

- Köy ve mahalle muhtarları
- Kendi adına ve hesabına bağımsız çalışanlar
- Tarımda kendi adına ve hesabına bağımsız çalışanlardan 2926 sayılı Tarımda Kendi Adına ve Hesabına Çalışanlar ile Diğer Bağ-Kur (4/1-b) kapsamındaki sigortalılar

Durdurulan sigortalılık sürelerinin



İsa KARAKAŞ

ihyasına ilişkin prim borçları yönünden sigortalılık dosyasının bulunduğu sosyal güvenlik il müdürlüğüne ya da sosyal güvenlik merkezine başvurmak gerekiyor.

Sosyal Sigortalar Kanunu'na göre tescilli yapıldığı halde prim borçları nedeniyle daha önceki ilgili kanunları uyarınca sigortalılık süreleri durdurulmuş olan bu sigortalılar ya da ölümleri halinde hak sahiplerinin 31 Temmuz 2018'e

kadar müracaatlarını yapmış olmaları gerekiyor. Aksi takdirde bu fırsat kaçırılacak.

Müracaat esasında örneği daha önceden SGK tarafından hazırlanmış olan "prim borcunun bulunması nedeniyle sigortalılık süreleri, ilgili kanunlar uyarınca Kurumunuz tarafından daha önceden durdurulmuştu. Durdurulan sigortalılık sürelerini, yukarıda beyan ettiğim (...) prime esas günlük kazanç tutarı üzerinden ihya etmek istiyorum. Borç tutarının hesaplanarak tahakkuk edilmesini arz ederim" ibarelerini içeren dilekçenin doldurulup kuruma verilmesi ile yerine getirilecek.

Belirtilen sürelerle müracaat edenlerin durdurulmuş olan sigortalılık sürelerinin durdurulmaması gibi değerlendirilerek işleme alınması için hesaplanan tutarları, en geç ilk taksit ödeme süresi olan 31 Ağustos 2018'e kadar (bu tarih dahil) ödemeleri halinde, bu süreler sigortalılık süresi olarak değerlendirilecek.

Bunlar da borçlarını 'Torba Kanun' ile getirilen borca uygulanan gecikme zammı, cezası ve faizinin silinerek enflasyon oranında güncellenmesini talep edebilirler.

Sorum cevaplayalım: isakarakas@hotmail.com



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

İSTANBUL TİCARET ODASI

AİDAT YAPILANDIRMASI HAKKINDA DUYURU

11 Mayıs 2018 tarih ve 7143 sayılı "Vergi ve Diğer Bazı Alacakların Yeniden Yapılandırılmasına İlişkin Kanun" 18.05.2018 tarih 30425 sayılı Resmi Gazete'de yayınlanarak yürürlüğe girmiştir.

Anılan Kanun'un 10'uncu maddesinin dokuzuncu fıkrası ile 5174 sayılı Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği ile Odalar ve Borsalar Kanunu hükümlerine göre, üyelerin Oda ve borsalara olan aidat, navlun hasılatından alınacak Oda payları ve borsa tescil ücreti ile oda ve borsaların Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'ne olan aidat borçları asıllarının ödenmemiş kısmı yer almaktadır.

Yukarıda anılanlar haricindeki Oda ve Borsa alacakları, bu madde kapsamı dışındadır.

Anılan madde 31.03.2018 tarihinden (bu tarih dahil) önceki alacakların tahsilini düzenlediğinden 2018 Haziran ayında ödenmesi gereken 2018 yılı aidat ve münzam aidat taksitleri kapsam dışındadır.

■ Üyelerin maddede düzenlenen taksitlendirme imkanından yararlanabilmesi için **31.07.2018 tarihine kadar Odamıza bir dilekçe ile başvurması gerekmektedir.** Taksitli ödeme yapmak istemeyen üyelerin olması durumunda, başvuru dilekçelerinde belirtmek kaydıyla, ilk taksit ödeme süresi sonuna kadar aidat borcu aslının tamamını yatırarak bu Kanun hükümlerinden yararlanabilir.

■ Üyelerin talebi doğrultusunda toplam meblağ azami altı taksitle bölünebilir. **Birinci taksidin son ödeme günü 31.07.2018 olup,** kalan beş taksit aylık periyotlar halinde tahsil edilecektir.

Üyelerimiz ödemeyi kredi kartı ile tek çekim veya taksitli olarak ödeyebilirler.

■ Borçlarını taksitlendiren askıdaki üyelerimiz, ilk taksit tutarını ödemeleri halinde Yönetim Kurulu kararı ile askıdan indirilir.

Vergi mükellefiyeti sona erdiği halde Odamıza kayıtlı devam eden üyelerimizin, vergi mükellefiyetinin sona erdiği tarihe kadar ödenmeyen borçları yapılandırma kapsamında olup, vergi mükellefiyetinin sona erdiği tarihten sonra, tahakkuk etmiş aidat borçlarının asılları ile birlikte fer'i borçlarının tamamı silinecektir.

■ Taksitlendirme imkanından yararlanmak isteyen üyelerimizin borçlarını maddede belirtilen şartları yerine getirmelerinin yanı sıra; dava açmamaları, açılmış davalardan vazgeçmeleri ve kanun yollarına başvurmamaları şarttır. Mahkemece hükme bağlanmış ve kesinleşmiş olanlar dahil icra takibi başlatılmış alacaklar için borçlunun yapılandırmadan yararlanmak üzere başvurması halinde davalar ve icra takipleri sonlandırılır. Bu takdirde, borçluların mahkeme ve icra masrafları ile vekalet ücretini, ilk taksit tutarı ile birlikte ödemeleri şarttır. Taksitlerden herhangi birinin ödenmemesi halinde, o tarihe kadar tahsil edilen tutarlar düşüldükten sonraki kısım için icra takibine devam edilir.

6183 sayılı kanun uyarınca işlem yapmak zorunda kalmamamız için borçlarınızı ödenmenizi rica ederiz.

İSTANBUL TİCARET ODASI

Ticaret Bakanlığı'ndan 'dolandırıcılık' uyarısı

TİCARET Bakanlığı'ndan yapılan yazılı açıklamada, kamu kurum ve kuruluşlarının adı ile kamu personele ait unvanlar kullanılarak sahte kısa mesaj ve e-posta yoluyla vatandaşlardan para talep edildiği yönünde şikayetlerin geldiği belirtildi.

Açıklamada şunlara yer verildi: "Ekonomi Bakanlığı

tarafından firmalara nakdi faizsiz kredi kullandıracağı ve çiftlik tapu değerlerinin yatırılacağına ilişkin, 'faizsiz krediler ve teşvikli çiftlik' konulu sahte e-postaya ait ekran görüntüsü aracılığıyla, Konya'da faaliyet gösteren firmalardan 'danışmanlık hizmeti' adı altında para talep edildiği, firmaların ekran görüntüsü iletilen

e-postanın mülgâ Ekonomî Bakanlığı Müsteşarı Sayın İbrahim Şenel tarafından gönderilmiş gibi gösterildiği anlaşıldı." Gerekli hukuki sürecin başlatılmasını teminen konunun yetkili mercilere intikal ettirildiğinin belirtildiği açıklamada, söz konusu kısa mesaj ve e-postalara itibar edilmemesi uyarısında bulunuldu.





2018 Yılı

II. ÇAĞRI DÖNEMİ

→ başladı!

Son Başvuru Tarihi: 27 Ağustos 2018

www.btm.istanbul



7/24 Çalışma Alanı



Bire Bir Danışmanlık Desteği



Eğitimler



Mentorluklar



Yatırımcı Eşleştirme Faaliyetleri



Söyleşiler

Al Fikrini Gel, Fikrin İş Yapsın!







@ibt.istanbul




Çin'in en büyük fuarından talep ve teklif var

ÇİN'deki en büyük iş cirosuna sahip olan ve en büyük genel ticaret fuarı olarak tanınan Canton'u ziyaret eden uluslararası profesyonellerden Türk firmalarına ilgi, ithalat ve ihracat talepleri gelmeye devam ediyor. Fuar 1957'den bu yana bahar ve sonbaharda düzenleniyor. Bu nedenle Çin'in en eski ve en kapsamlı fuarı olarak önem taşıyor. Canton Çin İthalat ve İhracat Fuarı'na Türkiye'nin milli katılımını İstanbul Ticaret Odası (İTO) gerçekleştirecek.

TÜRKİYE İLE TİCARET

İTO, milli katılımını düzenlediği fuarlarda gelen talep ve teklifleri sorumluluk ve bağlayıcılığı olmadan İstanbul Ticaret Gazetesi'nde yayımlıyor. Canton Fuarı'nın 3'üncü fazında İTO standına bасыруn ve Türkiye ile ticaret yapmak isteyen firmaların talepleri arasında ilgi çekenler ve e-mail adresleri şöyle:

- Çin:** Dekoratif aydınlatma lambaları / Xzh Foam / joseph@xzhfoam.com
- Çin:** Tıbbi cihazlar distribütörü olmak ve Türkiye'den ürün satın almak istiyor. Guangzhou Verber Biotechnology Co. info@vesber.com
- Çin:** Çöp torbaları, cam / Sanda King Industries Ltd. / juno@sandaking.com
- Çin:** Bisküvi, çikolata, şekerleme / Gv Corporation Ltd. md@gvcorp.com.hk
- Çin:** Medikal eldiven, kimyasal koruyucu giysiler / Sino Union Supply Chain Co. Ltd. general@sino-group.net
- Çin:** Kuru meyve ve gıda. Kwun Wah (Holdings) Ltd. louiswonghke@163.com
- Çin:** Haber tasarım ve yeterlilik Global Techs & Funding Union (Hk) Ltd. / andersenwu@qq.com
- Çin:** Deniz endüstrisi ile ilgili fuarlar / Canton Fair Advertising Co. Ltd. jiangchangyi@cantonfairad.com
- Çin:** Türkiye'den ürün satın almak istiyor. Pemook Company / Zarabrand medizara@yahoo.com
- Çin:** Mavi taş / C.E.C. Union Investing Group Gold Pharmaceutical Factory aaa@cec16888.com
- Çin:** Kültürel promosyon kampanyalı ürünler arıyor. / Sopexa alexandre.klotz@sopexa.com
- Çin:** Tıbbi makine, teknolojik ürün, giyim / Shenzhen Blues Import And Export Trade Co. Ltd. 529393876@qq.com
- Çin:** Yeşil çay, beyaz çay ve kırmızı çay satın almak istiyor. / Guizhou Gui Rui Agricultural Development Co. Ltd. guiruis@yahoo.com
- Çin:** Çikolata makineleri ve çikolata / Dumewi Foods Co. Ltd. sleemi@163.com



bayilik almak istiyor. nova_3@hotmail.com

Brezilya: Türkiye'ye ürün satmak istiyor. Stolica / dastan.kassimow@gmail.com

Etiyopya: Türkiye'den tıbbi cihaz satın almak istiyor. Hello Doctor Myhealth. Call 8896 yohans@hellodoctorethiopia.com

Pakistan: Makine, gıda ve şifalı bakım ürünleri / Ata Ullah Zia & Company muhaq@thr.comsats.net.pk

Pakistan: Elektrik, elektronik / Al-Gillani Traders / algilanit@hotmail.com

Tayvan: Zarf fabrikası, elektrikli fan üreticisi arıyor. / Tinadi International Co. Ltd. / tinadi@ms7.hinet.net

Banglade: Türkiye'den ürün satın almak istiyor. / Pubali Enterprise pubalimahmood@gmail.com

Banglade: Kot yıkama kimyasalları / Global Touch gtgroup.bd@gmail.com

Banglade: Giyim, lojistik destek / Sumwin International Company sumwini@yahoo.com

Banglade: Giyim ayakkabı çanta / Rubaya Group ayrumbayat@gmail.com

Nijerya: Türkiye'den ürün satın almak istiyor ve bisküvi çikolata imalatçısı arıyor. / Mikennik Resource Ltd. annik4me2001@yahoo.com

Nijerya: Tırnak makinesi, plastik makinesi, tavuk, pil kapağı / Palobis International Ltd. Paul O. Obiandi palobis@yahoo.com

Fransa: Gelinlik ve elbiseler / Unibens Ben Movia Albeng abmos008@gmail.com

Hindistan: Ev içinde kullanılabilecek günlük kullanım ürünleri / Usup So Japanese Creative Brand rhdishidhi@126.com

Panam: Plastik fabrikası / Titan / mdayan@titan.com.pa

İngiltere: Yem, gıda paketleri / Bornova Import Export Gıda Ambalaj

sabun) / Premi Advertising Agency mohamed.hassan@premie.net

Jamaika: Kilim hali / Catalina Home dania@canatalinahomeny.com

ABD: Ev tekstili ve havlular / Kittrich Corporation Sylvia Fong Trein sylvia@kittrich.com

ABD: Plastik bardak ve pizza kutuları / Crystal Ware / tzali@ligimports.com

ABD: Deri ayakkabı / Samtee Intl Inc. samteinc@aol.com

Endonezya: Geleneksel tip ürünleri / Telega Mas / anwarbaraja@gmail.com

Şili: Betonarme malzemeler, güneş enerjisi / Mundo Activo luisguerrero@pep@gmail.com

Porto Riko: Yardımcı kaynak arıyor / C7 global / kfunkey@C7global.com

Almanya: Aşçı ve mutfak gereçleri ve yıkama makineleri / Bahartex Europa ramesh@bahartex.com

Kavganın sebebi enerji



Cüneyt BAŞARAN

2017'de Rusya'nın yaklaşık 200 milyar metreküp (m3) doğalgaz ihracatı yaptığını biliyoruz. Gazprom'un verdiği rakamlara göre Rusya'nın doğalgaz ihracatından kazancı yaklaşık 32 milyar dolar. Rusya doğalgazını nereye satıyor diye sorarsanız; yüzde 26'sını Almanya, yüzde 12'sini İtalya, yüzde 8'ini İngiltere ve yüzde 6'sını da Fransa alıyor.

Türkiye'yi merak ediyorsanız; biz de yıllık 29 milyar m3 ile Rusya'nın sattığı toplam doğalgazın yüzde 15'ini satın alıyoruz. Bir de Rusya'dan çıkan ve Batı'ya doğru giden gazın boru hatlarına göre dağılımına bakalım.

En büyük payı toplam Rus gaz ihracatının yüzde 50'sini taşıyan ve Ukrayna üzerinden geçen Avusturya'ya kadar geçen hat alıyor. Ukrayna burada çok kritik bir noktada. Hatlanacağı üzere Rusya ve Ukrayna arasında yaşanan gerginlik ve askeri çatışma sırasında bu hat kapatılmıştı. Bu durum Rusya'nın Avrupa'ya olan gaz tedarikinin önemli ölçüde aksamasına neden oluyor. Aynı zamanda ciddi gelir kaybına.

Diger yandan; Ukrayna'da boru hatlarının geçiş ücreti olarak yıllık aldığı 3 milyar dolarlık gelirin de ülke için kritik önemde olduğunu not almak lazım.

Rusya'nın Batı'ya gaz sattığı boru hatları da toplam ihracatının yüzde 23'ünü yaptığı Beyaz Rusya - Polonya hattı ve yüzde 15'ini yaptığı Baltık Denizi'nin altından direkt Almanya'ya ulaşan Kuzey Akım 1 (Nord Stream 1) boru hattı.

Rusya, Ukrayna ve Polonya ile yaşadığı politik gerginliklerin gaz sevkiyatını engellemesini istemiyor. Bu sebeple de bu iki ülkeye olan bağımlılığını azaltmak istiyor. Buna istinaden Avrupa'ya hem kuzeyden hem de güneyden gaz sevkiyatını boru hatları dışında

brakarak yapacak iki hattı devreye sokmak için hazırlanıyor. Bu projelerden en önemlisi Kuzey Akım 1 hattı kadar taşıma kapasitesi olan ve Baltık Denizi boyunca hemen bu hattın yanına yapılan Kuzey Akım 2 boru hattı. 2019'da tamamlanması beklenen proje, Rusya'nın gaz tedarikçisi şirketi Gazprom'un sahip olduğu bir hat. Bu hat da aynı ilk hat gibi 55 milyar m3 gaz taşıyabilecek ve Almanya üzerinden Kuzey Avrupa'ya dağıtılabilecek. Zaten projenin sponsorları arasında Fransız Engie, Hollandalı Shell, Avusturyalı OMV var. Diğer hat ise Türkiye'den geçecek ve Yunanistan üzerinden Güney Avrupa'ya ulaşacak olan Türk Akımı Projesi. İki hatın oluşan bu projenin ilki Türkiye'ye gaz sağlarken, diğeri yaklaşık 31.5 milyar m3 kapasitesiyle Güney Avrupa'ya gaz taşıyacak. Bu projenin de bitiş tarihi 2019 olarak hesaplanıyor.

AB neden önemli?
28 ülkeden oluşan AB'nin kabaca yıllık 250 milyar m3'lük doğalgaz tüketimi var. AB ülkelerinin mevcut durumda en büyük gaz tedarikçisi (Toplam tüketiminin yüzde 35'i - 90 milyar m3) Rusya. Benzer bir oranda doğalgaz da Norveç'ten gelen boru hatlarından akıyor. Kaldırı ihtiyacı ise sıvılaştırılmış doğalgaz (LNG) formatında Cezayir, Katar, Nijerya ve Libya'dan sağlanıyor.

Yapılan hesaplamalara göre AB'nin mevcut gaz tüketim trendi takip edilince 2035 yılına gelindiğinde ekstra 120 milyar m3 doğalgaz ithalatı yapması gerekecek. Bu gazın tedariki konusunda Norveç'ten fazla bir katkı beklenmiyor. Ya Rusya yukarıda bahsettiğim yeni boru hatları üzerinden Avrupa'ya ihtiyacı olan gazı tedarik edecek ya da LNG formatında daha fazla gaz Avrupa'ya gelecek.

3 DİLDE FAALİYET BELGENİZ ŞİMDİ TEK ADRESTE!

www.ito.org.tr

Şimdi İstanbul Ticaret Odası aracılığıyla NACE KODU ve meslek grubu bilgilerinizi içeren faaliyet belgenizi e-İMZALI ve elektronik imzalı olarak İNGİLİZCE, ALMANCA ve FRANSTZCA dillerinde kolayca alabilirsiniz.

Siz de belgelerinizi www.ito.org.tr üzerinden talep edin, zaman ve maliyet tasarrufu yaparak ticaretinize firmenizi kazandırın.



Cezayir: Alüminyum, medikal tekstil ürünleri, tıbbi cihazlar / Nile Rose Industrie et Commerce sarlnilerose@gmail.com

Lübnan: Pamuklu iç çamaşırı imalatçısı arıyor. Lübnan'da cafe restoran

Mesrubat Tarım Ürünleri info@midlandbazaar.com

İngiltere: Ev tekstili ve havlular / Majestic Towels Ltd. info@majestictowels.co.uk

Mısır: Sabun (kendi markasıyla ucuz



İTO Kurumsal



Tasarımlarıyla geleceğin dünyasını şekillendiriyorlar



Modanın mimarları

Tekstil ve hazır giyim endüstrisinde Türkiye, "kalite" kelimesi ile yan yana anılıyor. Ancak sektörde yaşanan global gelişmeler artık markalaşmayı zorunlu kılıyor. Dönüşümü ise yetenekli moda ve tekstil tasarımcıları sağlayacak. İstanbul Ticaret Üniversitesi, Moda ve Tekstil Tasarımı Bölümü ile de fark yarattı. Moda, tasarım, tekstil, deri, ayakkabı, sarıyace, tekstil işletmeciliği ve tekstil pazarlama temel konularını bünyesinde bulunduran bölüme, öğrenciler ilk iki yılda ortak eğitim, son iki yılda moda tasarımı, tekstil, deri, ayakkabı ve sarıyace ile tekstil işletmeciliği ve pazarlama konularında uzmanlaşıyor.

Bölüm, sürekli kendini yenileme ilkesi üzerine kurulu. Mesleki gezilerle ve çeşitli konferanslarla zenginleşen eğitim ve öğretimle, dünya pazarında yer alabilecek, ileri görüşlü, başarılı düşünceli tasarımcılar yetiştirmek hedefleniyor. Bu nedenle de "birinci sırada öğrencinin olduğu" bir eğitim modelı uygulanıyor.

İstanbul Ticaret Üniversitesi Moda ve Tekstil Tasarımı Bölümü, İleri düzey eğitim veren dünyadaki benzer bölümlerin sahip olduğu tüm imkanları bünyesinde barındırıyor. Sektör deneyimli ve olan akademisyenlerden kurulu güçlü bir kadrosu bulunan bölümün atölye ve stüdyoları ya da yeteneklerin yetiştirilmesi için uygun ortamı sağlıyor. Bölüm bünyesinde üç tasarım stüdyosu, bilgisayarlı tasarım laboratuvarı, farklı dokuma atölyesi, boya ve baskı laboratuvarı, giyim ve defile hazırlama atölyesi bulunuyor.

**İş dünyasına
hazır
tasarımcılar**

Endüstriyel Tasarım Bölümü,
geleceğe damga vuracak ürünleri
tasarlayacak bireyleri yetiştiriyor.
Bölümün hedefi, modern insanın
gereksinimlerini karşılamak üzere
estetik ve bilgiyi bütünleştiren, akıllı

İstanbul Ticaret Üniversitesi
Mimarlık ve Tasarım
Fakültesi'nin dört farklı
bölümünde okuyan öğrenciler,
geleceğin dünyasını
şekillendirmek için birinci
sınıftan itibaren uygulamalı
eğitime tanışıyor. Mimarlık,
İç Mimarlık ve Çevre Tasarımı,
Endüstriyel Tasarım, Moda ve
Tekstil Tasarımı bölümlerinin
uluslararası standartlardaki atölye
ve laboratuvarlarında yetenekli
mimar ve tasarımcılar yetişiyor.

ISTANBUL Ticaret Üniversitesi Mimarlık ve Tasarım Fakültesi, uluslararası standartlardaki atölye ve laboratuvarlarında verdiği eğitime sektöre yetenekli mimar ve tasarımcılar kazandırıyor. Fakülte bünyesinde; Mimarlık, İç Mimarlık ve Çevre Tasarımı, Endüstriyel Tasarım, Moda ve Tekstil Tasarımı bölümleri yer alıyor. Fakültenin hedefi; tasarım ve uygulama problemlerini çözenler, çağdaş yaşamın gerektirdiği teknolojiyi

kullanılan, araştırmacı, yenilikçi, toplumun değişen ihtiyaçlarını öngörebilen ve iş dünyasında yer almaya hazır tasarımcılar, mimarlar, iç mimarlar ile moda tekstil tasarımcıları yetiştirmek.

ATÖLYELERDE DERS

Kuramsal ve uygulamalı olarak yürütülen dersler, bilgisayar teknolojilerinden yararlanılarak veriliyor. Öğrenciler, okula adım attıkları ilk andan itibaren uygulamalı derslerle tanışıyor. Fakülte bölümlerinin donanımı,

uluslararası standartlardaki atölye ve laboratuvarlarında, icra edecekleri mesleklerinin inceliklerini öğreniyorlar.

Fakülte; öğrencilerin sanatsal, mesleki ve bilimsel açıdan ufuklarını geliştirmek için de sık sık ulusal ve uluslararası çalışmalar, sergiler ve konferanslar düzenliyor. Yurt içi ve yurt dışı teknik araştırma gezileri öğrencilerin iletişim, düşünme, öğrenme ve belgeleme becerileri kazanmalarına önemli katkılar sağlıyor.

ilanabilen, ekonomik
bilen, seçkin,
yaratıcı tasarımcılar
lüm öğrencilerine
n, yönetim, pazarlama
nda da beceri

kazandırıyor. Bölüm programının önceliği sosyal, gelişmelere ayak uydurabilen, yaratıcı, sistemli araştırabilen, iş dünyasında yer almaya hazır endüstriyel tasarımcılar yetiştirmek olarak tanımlanıyor.

SIAL INTERFOOD JAKARTA
GIDA SEKTÖRÜNÜ
DÜNYANIN
YÜKSELEN EKONOMİSİ
ENDONEZYA'DA
BİR ARAYA GETİRİYOR...

SHAL InterFood
INSPIRE FOOD BUSINESS

21-24 KASIM 2018
JAKARTA, INDONESIA

Neden SIAL Interfood Jakarta?

- 31 ülke den 980 katılımcı
- 30 ülke den 41 435 ziyaretçi
- Ziyaretçi grafiğinde ilk on ülke: Endonezya, Malezya, Singapur, Güney Kore, Çin, Tayland, Japonya, Avustralya, Vietnam, Hindistan

Neden Endonezya?

- Güneydoğu Asya'nın en büyük ekonomisi
- Dünyanın en büyük 16. ekonomisi
- Dünyanın en büyük 14. ülkesi
- G20 ülkeleri arasında ilkinci en yüksek büyüme oranı
- Dünyanın en büyük Müslüman nüfusa sahip ülkesi

Sergilenebilecek ürünler

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Pastacılık ve fırıncılık ekipmanları
- Gıda ekipman, teknoloji ve hizmetleri

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Sıant işletme, termal elektrik santralinde elektrik bağlantısı ve termal aydınlatma
- Otomatik işletme, Caltür edifiye ve otomatik alarm, arıza tespiti, sigortalandırma
- Fuar katı katalogları ve web sayfasında termal bilgileri yer almaktadır
- Oluşan ve hazırlanan kataloglara firma bilgileri yer almaz
- Fuar sonrası önce ofis ile iletişim sağlanır ve kurum hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Sıant bilye için de önerebilir fuar giriş kartı temini
- Devlet de stajine ilişkin ilgili Birlik tarafından tale edilmiş deyim masrafı
- T.C. Ekonomi Bakanlığı, teşvik için önemi talimatı

Ödeme Planı

m² katılım bedeli: 900 Euro karşılığı 4320 TL
 Ön başvuru bedeli: 1 000 TL + talep edilen m² + Toplamı dikkate alınarak
 1. Ödeme: Katan bedelin %50'si, 28 Ağustos 2018
 2. Ödeme: Bakiye bedeli, 22 Ekim 2018
 İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir süre sonra gerçekleştirilecek, bu sürele beraberce sinde firmamızın seçti seçici halinde tam olacaktır.

Tesekkür eder, saygılar sunarız.

Banka Bilgisi

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA: İYİ KREDİ BANKASI
SUBE: SULTANHAMAM - İSTANBUL
TL HESAP: 055 - 60641779
IBAN TL: TR29 0006 7010 0000 0060 414779
 Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanına ve
 "SİAL INTERFİOD JAKARTA 2018" ibaresi ile yapılmaktadır.

Cigdem Terzi - Gulin Gursay - Akif Gönülcü
Tel : 0212 455 61 03, 0212 455 61 17, 0212 455 61 19
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta: cigdemterzi@ito.org.tr - gulin.gursay@ito.org.tr
akif.gonulcu@ito.org.tr
www.ito.org.tr



Mimarlıkta uluslararası eğitim

Türkiye'nin son
yıllardaki en faal
sektörlerinden biri
inşaat. Ekonominin itici
güçlerinden olan inşaat
sektörü, beraberinde
240 farklı sektöre de
ivme kazandırıyor.
İnşaat sektörünün
canlanması, mimarlar
olan ihtiyacı da artırdı.
İş dünyasının ihtiyaç
duyduğu yetişmiş
eleman ihtiyacını hızla
gılgılayabilen İstanbul
Ticaret Üniversitesi,
2014-2015 öğretim yılı
güz döneminde
Mimarlık Bölümü'nü
açtı. Mimarlık ve
Tasarım Fakültesi
bünyesinde eğitim
veren bölüm,
"sağlamlık-ışlevsellik

ve estetik, mimarlık eğitimi ve pedagojisinin en önemli ikileleri" sloganı ile geleceğin mimarlarını yetiştiriyor. Mimarlık Bölümü, konusunda uzmanlaşmış, uluslararası deneyimlere sahip öğretim üye ve yardımcıları ile öğretimi sürdürüyor. Bölüm, mimarlık eğitimi, yurtdışı mimarlık okulları ile bağlantılı olarak temel teorik dersler ve güncel konuları içeren seçme derslerin yanı sıra mimari tasarım stüdyolarından oluşan bir program üzerinden yürütülmesine de önem veriyor.

Binalara kişilik kazandırıyorlar

Yapılaşmanın
hızlanmasıyla beraber iç
mimarlık ofisleri de
giderek çoğalıyor.
İstanbul Ticaret
Üniversitesi İç Mimarlık
ve Çevre Tasarımı
Bölümü, dört yıllık
programıyla sektöre
yetkin iç mimarlar
yetiştiriyor.

Estetik ve bilgiyi bütünleştiren, ekonomik çözümler üretebilen, ulusal ve uluslararası düzeyde etkin iç mimarlık yetiştirilmesi bölümünün öncelikli hedeflerinden biri. Bunun için ulusal ve uluslararası çalıştaylar, sempozyumlar ve konferanslarla öğrencilerin sanatsal, mesleki ve bilimsel açıdan ufuklarını geliştirmeye odaklanılıyor. İç Mimarlık ve

Çevre Tasarımı Bölümü,
yurtiçi ve yurtdışı teknik,
kültürel ve araştırma
gözetileriyle öğrencilerin
iletişim, düşünme,
öğrenme ve belgeleme
becerileri kazanmalarına
katkıda bulunuyor.
Uluslararası öğrenci ve
öğretim üyesi değişim
programlarıyla da
gençlerin kültür
birikimleri ve mesleki
görüşleri artırılıyor.

Bölümde kuramsal ve uygulamalı olarak yürütülen zorunlu ve seçime bağlı dersler, çağdaş bilgisayar teknolojilerinden yararlanılarak veriliyor. Öğrenciler büro ve şantiye stajlarıyla derslerde edindikleri bilgi ve becerileri uygulama ve mesleği daha yakından tanıma olanağına da sahip.

İdL Ankara - Şihir Tayanc
Tel: 0212 458 61 13 - 458 61 11 GSM: 0533 757 36 67 Faks: 0212 520 16 26
E-posta: IdLAnkara@ilo.org.tr - sihirtayanc@ilo.org.tr
www.ilo.org.tr

Firmaya özel gömülü sensör tasarlıyorlar

İhtiyaç duyan sektörlerle adeta özel terzi işi donanım ve yazılım tasarlayan Asartech, Türkiye'de bu konudaki büyük boşluğu doldurdu. ABD'ye yazılım ihracatı da yapan firma, sofistike bir elektronik tasarım ofisi olarak faaliyet gösteriyor.

SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul, Türkiye'yi ileri taşıyan, dünya ile rekabette avantaj getiren firmaların kuluçka merkezi olma görevini başan ile sürdürüyor. Türkiye'ye küresel ölçekte güç kazandıran, stratejik sektörlerde 'ben de varım' dediren firmalar geliştirdikleri projelerle geleceğimizi aydınlatıyor. Gazetemiz İstanbul Ticaret'te her hafta Teknopark İstanbul'da faaliyet gösteren yükselen değerlerimizi, ülke sınırlarını aşan firmaların milli ve yerli çalışmalarını tanıtıyoruz.



Burak Alan

BOŞLUĞU DOLDURDU

Bu haftaki konuşumuz Asartech Arge Tasarım Mühendislik Limited Şirketi. Haberleşme, ulaştırma ve denizcilik, güvenlik, savunma başta olmak üzere elektronik tasarım çözümlerine ihtiyaç duyulan her sektöre özel donanım ve yazılımlar geliştiren Asartech, bu konuda Türkiye için önemli bir boşluğu dolduruyor. Firmaların ihtiyacı duydukları elektronik analiz,

optimizasyon ve özgün çözüm alanlarında danışmanlık, tasarım ve prototip geliştirme ofisi hizmeti veren firma, aynı zamanda yaygın küresel kullanımda olan haberleşme tasarım programlarından birinin iki alt modülünün yazılımını geliştirerek

ihrac ediyor. Asartech, farklı disiplinlerden gelen tam ve yarı zamanlı 6 mühendisten oluşan bir startup.

ELEKTRONİK TASARIM OFİSİ

Büyük üretici firmaların, yeni bir ürün için prototip geliştirme maliyetleri yerine tasarım ofisleri ile çalışmayı tercih ettiklerine dikkat çeken Asartech Kurucu Genel Müdürü Burak Alan, şunları söyledi: "Hem donanım hem de gömülü yazılım ve yazılımlar açısından elektronik tasarım ofisi fikri ve hizmeti, Türkiye için oldukça yeni bir girişim fikri. Gelecek yönelimli yeni nesil elektronik tasarımlar için ihtiyaç duyulan iyi yetişmiş, tecrübeli, sofistike ve çok disiplinli mühendislik tasarım gücünü bir arada hizmet olarak sunan bir firmayız. Yeni nesil prototip geliştirmek için yüksek altyapı

maliyetlerinin yerine tasarım ofisi kullanımları birçok sektörde tercih edilebilecek bir yöntem."

GİRİŞİMCİ VE AKADEMİSYEN

Burak Alan, Türk Deniz Kuvvetleri'ndeki 25 yıllık elektrik elektronik ihtisasına dayalı bilgi ve yönetim tecrübesini, 2006'dan itibaren yürüttüğü akademik çalışmalarla birlikte 2016'da Teknopark İstanbul'da kurduğu firması Asartech'e taşıdı.

Alan, önce İTÜ Denizcilik Fakültesi Deniz Ulaştırma Mühendisliği ve Yönetim Organizasyonu Yüksek Lisanslarını yaptı. Alan, İTÜ Gemi İnşaatı ve Deniz Bilimleri Fakültesi'ndeki doktora araştırması, İngiltere Deniz Kazalan Soruşturma Bürosu (MAIB) Kütüğü üzerinde yaptığı 'Entegre Deniz Elektronik Sistemlerinde İnsan ve Makina Ara Yüzleri Tasarım Standartlarının Geliştirilmesi' tezi ile sürdürüyor. Deniz Ulaştırma ve İşletme Mühendisliği programında davetli Elektronik Seyir Öğretim Görevlisi olarak ders veren Alan, Tüm Girişimci ve İş Mentorları Derneği'nin (TUGİM) de kurucu üyesi.

Alan, çalışmalar hakkında bilgi verirken, "TÜBİTAK Fark Yaratıcı İş Mentorları Eğitim Programı



kapsamında İş Geliştirme ve İleri Mühendislik Teknikleri Mentorluğu eğitimi aldım. Bu kapsamda ileri mühendislik uygulamaları ile tasarım ürünlerine yönelik teknoloji girişimleriyle küresel rekabete yönelik milli projelerde işbirliği yapıyoruz" dedi. Asartech bünyesindeki çok disiplinli ve akademik yönelimli mühendis kadrosu ile yüzler ve diğer platformlarda operasyonel emniyet; personel, ekipman, yolcu ve müşteri emniyeti ve güvenliği ihtiyaçlarına yönelik özgün elektronik tasarımlarına ÖDTÜ, İTÜ ve Sabancı Üniversitesi'nden akademik danışmanlıkları içeren TÜBİTAK destekli projeler ile geliştirmeye devam ediyor.

HİSER ÜYESİ

Ekonomi Bakanlığı destekli Türkiye'nin ilk Denizcilik Kümesleme'si'nin (HİSER) de kurucu üyesi olan Asartech, ulusal ve uluslararası fuarlara da katılıyor. Firmamızın 2018 fuarları takvimindeki ilk fuar, savunma ve güvenlik sistemlerindeki SEDEC 2018 oldu. Sıradaki İstanbul'da düzenlenecek, güvenlik, iş güvenliği, yangın, akıllı bina ve siber güvenlik sektörlerine hitap eden İSAF ve ISEC Fuarları ile Paris'de düzenlenecek Uluslararası Deniz Savunma Teknolojisi Fuarı EuroNaval var.

Gömülü sensör nedir?

Giyilebilir ve taşınabilir ekipmanlar üzerinde gömülen sensörler, donanım ve yazılım içeren mikroelektronik devreler olarak adlandırılabilir. Sensörler, bulundukları konum bilgisinden, taşıyan ya da giyen kişiye ait yaşam verilerine, hatta içinde oldukları operasyona ilişkin gelişmelere kadar birçok veriyi kontrol ve karar merkezlerine kablosuz haberleşme yoluyla iletebilirler. Örneğin akıllı şehirler emniyet uygulamaları kapsamında; itfaiyeciler için tasarımları bir dizi sensör ve sensör beşekesi; yangın alanında yangını söndürmekle görevli olan takımda kim nerede, hangi durumda, görevle hazırlığı ne seviyede, değişen koşullarla birlikte malzeme ve teçhizatla anlık değişiklikler nasıl gelişmekte gibi birçok veriyi alıp, kontrol merkezine aktarabilirler.

İhtiyaçta uygun prototip tasarlıyor

Şirketin Kurucu Genel Müdürü Burak Alan, gömülü sensör ve veri iletimi konusunda donanım ve yazılım tasarım yeteneklerini şöyle anlatıyor: "Savunma, güvenlik, ulaştırma, sektörlerindeki herhangi bir üretici adına araştırma, geliştirme tasarım ve prototip yapabiliyoruz. Son kullanıcının istekleri doğrultusunda üretici partnerlerle üretimi yönlendirilmesini sağlıyoruz. Bu sektörlerin limanlar, marinalar, lojistik merkezler gibi sahalarında, hatta AVM ve hastanelerde, gelecek nesil otonom araçlarda, taşınabilir ve giyilebilir ekipmanlar üzerinde ihtiyaca yönelik prototip ürünler olarak tasarlıyoruz."

Türkiye'ye rekabetçi fayda

Burak Alan, otonom araçların veri toplama ve veri iletiminde Ar-Ge işbirlikleri de yaptıklarını söyledi. Frekans programlama ve optimizasyonunda geliştirilen yazılımları yurtdışına ihrac ettiklerini

vurgulayan Alan, şu bilgiyi verdi: "Asartech'in akademisi, sanayi ve araştırma kuruluşları ile işbirliği yaparak devlet destekleriyle birlikte ortaya koyduğu katma değerli milli tasarım çalışmalarının küresel

düzeyde Türkiye'ye rekabetçi fayda sağlayacağına inanıyoruz. Bu faydanın anlamlı, değerli ve sürdürülebilir olması konusunda hayecanımızı her gün arttırarak koruyoruz."

AUTOMECHANIKA BUENOS AIRES 2018

7-10 Kasım 2018

Buenos Aires/Arjantin

Parça & Sistemler
Elektronik Donanım & Sistemler
Aksesuar & Özelleştirme
Onarım & Bakım
Yönetim & Dijital Çözümler
Oto Yıkama, Bakım & Yenileme

OTOMOTİV SEKTÖRÜ GÜNEY AMERİKA'DA BÜYÜYOR

Automechanika Buenos Aires Hakkında Bilgiler:

- 2000 yılından beri 2 yılda 1 olmak üzere, Parça & Sistemler, Elektronik Donanım & Sistemler, Aksesuar & Özelleştirme, Onarım & Bakım, Yönetim & Dijital Çözümler ve Oto Yıkama, Bakım & Yenileme sektörlerine yönelik olarak düzenlenmektedir
- 18 ülkeden 398 katılımcı (2016)
- 35 ülkeden 29.802 katılımcı (2016)
- 35.000 m²'de 450 katılımcı (2018 beklenen)

Ödeme Planı:

Katılım bedeli : 830 ABD \$ karşılığı 3320 TL / m²
Katılım Avansı : 4.000 TL
1. Ödeme : Bakiye iştirak bedelinin %50'si
2. Ödeme : Bakiye iştirak bedeli
Minimum stand alanı 9 m²'dir.
Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Odamıza gönderilmesi gerekmektedir.
• Katılım avansına ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek olup, bu sıralama çerçevesinde firmalarımıza stand seçimi hakkı tanınacaktır.

Katılım Bedeline Dahil Olacak Hizmetler:

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Banka Bilgisi:

Banka Bilgileri : İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA : YAPI KREDİ BANKASI
ŞUBE : SULTANHAMAM (İSTANBUL)
TL Hesap No : 055-60614779
IBAN No TL : TR29 0008 7010 0000 0363 6147 79
(Ödemelerde tam firma unvanı ile "AUTOMECHANIKA BUENOS AIRES 2018 FUARI" belirtilmelidir.)



ORGANİZATÖR: İSTANBUL TİCARET ODASI
İrtibat: Özlem Kılıç - İdil Aslantaş
Tel: 0212 455 65 12 - 0212 455 61 13 GSM: 0 533 959 30 57 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: ozlem.kilic@ito.org.tr - idil.aslantas@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Teknopark'tan uluslararası fonlara ulaşma eğitimi

TEKNOPARK İstanbul; TTO işbirliği ve Özyeğin Üniversitesi Teknoloji Transfer Ofisi (ÖzÜ TTO) ile Teknopark İstanbul bünyesinde 'Firmalara Yönelik Uluslararası Destek Mekanizmaları' eğitimi düzenledi. EÜREKA, EUROSTARS ve HORIZON2020 programları hakkında bilgi paylaşımı yapılan eğitimde firmaların

yararlanabileceği AB hibe programlarının temel özellikleri, katılım koşulları ve uygulama esaslarının yanı sıra Participant Portal, çağrılara erişim ve ortak arama yöntemleri konusunda da katılımcılara bilgiler sunuldu. Türkiye, resmi olarak 2002'den bu yana Avrupa Birliği (AB) Çerçeve Programlarına

katılım sağlıyor. Bu katılımla, Türkiye'deki firmalara, kurum ve kuruluşlara; araştırma faaliyetleri kapsamında AB fonlarına erişim, yurtdışındaki kurum ve kuruluşlarla ortaklık kurma, planlanan araştırmaya saygınlığı yüksek mali destek sağlama ve Ar-Ge faaliyetlerinde riski bölüşme imkanı sunuyor.

Yer kabuğunun altında katrilyonlarca ton elmas bekliyor

AYŞE BAŞAK

Bir taşın, maddenin değerini ne belirler? Ne kadar nadir olduğu... Üretmenin zorlukları, maliyeti, ona duyulan ilgi... Fiyat piyasada doğal olarak

şekillenirken, talep edilenin miktarına, talep edenin sayısına bağlı olarak bir şeyin fiyatını çok yukarılara çıkabilir. Elmas, geçmişimizde çok nadir görülen, oldukça değerli bir taş. Bilim insanları ise kadınlara hayallerini süsleyen bu taşın sandığı kadar nadir olmadığını, yer kabuğunun altında katrilyon tonlarca elmasın beklediğini keşfettiler.

EN ESKİ OLUŞUMLU TAŞ

Sismik hareketlilik üzerinde çalışarak dünyanın neresinde ne tür kayalar olduğunu anlamaya çalışan bilim insanları, değişik yapıdaki zeminlerde ses dalgaları ya da deprem dalgalarının hızlarının farklı olmasından yararlanıyorlar. Ancak yer kabuğunda bir bölüm var ki, bilim insanlarının tahminlerini boşa çıkarıyor. Kraton isimli bu kayalar dünyanın en eski oluşumlu taşları. Tektonik tabakaların merkezinde yerden 320 km aşağıda yer alıyorlar.

3D MODELLERLE ÇALIŞMA

Bilim insanları ses dalgalarını daha hızlı iletmesi beklenen bu kayaların deneylerde beklenen sonuçları vermemesi üzerine çalışmalarını başlatmışlar. Ses dalgaları iletiminin ölçülmesi ile zeminin özellikleri konusunda gerçekçi tahminler yapılabildiğini belirtiyorlar. Hazırlanan 3D modeller üzerinde çalışmaya devam eden bilim insanları, kratonların yüzde 1 ila 2 oranında elmas içerdiği sonucuna varıyorlar. Geri kalan ise peridotit ve az miktarda eklojitmiş.

ULAŞMAK MÜMKÜN DEĞİL

Bu oran size fazla gibi gelmeyebilir ancak kratonların miktardan çok önüne alındığında yerin altındaki elmas şimdiye kadar çıkarılmış-çıkarılmamış, bilinen tüm elmas miktarının bin katı oluyor! Katrilyonlarca ton! Her ne kadar bu elmaslara ulaşmak şimdiye kadar mümkün olmasa da aslında bu durum değerli taşların sandığı kadar nadir olmadıklarını gösteriyor ve bize bu kaynakları çıkarmak için yapılacak araştırmaların ve teknolojik buluşların yakın olduğunu söylüyor.

Yer kabuğunun bir bölümünde bulunan kraton isimli kayalar, dünyanın en eski oluşumlu taşları. Bilim insanları, kratonların yüzde 2'ye yakın oranda elmas içerdiğini buldu. Bu oran ilk başta az gibi görünebilir ancak kratonların miktarına bakıldığında yerin altındaki bu elmas, şimdiye kadar bilinen tüm elmas miktarının bin katı, yani katrilyonlarca ton anlamına geliyor.

241 kilometre derinlikte 10 katrilyon ton keşfedildi

Araştırmacılar, yerin içinde, en çok aranan ve en sert doğal materyal olan 10 katrilyon ton elmas keşfettiler. Birkaç ay önce Afrika'nın güneyinde bir ülke olan Lesotho'da bulunan dev bir elmas parçası, açık artırmada 40 milyon dolara alıcı bulmuştu. Şimdi araştırmacılar, değerli bir madde olan elmasın yeraltında, yer kabuğunda bulunan bin kat daha fazla elmas olduğunu belirledi. Araştırmacılar, sismik dalgaların analizinden yerin 145 ila 241 kilometre derinliğinde gizlenmiş 10 katrilyon ton ağırlığında elmas bulunduğunu keşfettiler. Bilim adamları, elmasın yer kabuğunun yüzlerce mil derinliğinde ters dönmüş dağlar gibi elmas dağlarının bulunduğunu tespit etti. Bilim adamları yer çekirdeğinin yaklaşık yüzde 2'sinin elmastan oluştuğunu düşünüyor.

Yeni bir mücadele: Orta Teknoloji Tuzağı'ndan çıkış

Bu hafta, önce şaşırtıcı olmayan bir haber vereceğim: Yeni ekonomi devrimine hazırlıkta, orta sıralardayız. 25 sanayi ülkesi içinde 15'inci sıradayız. Zaten birçok başka uluslararası sıralamada da bu seviyelerde yer alıyoruz. İlişen olan ve haber değeri taşıyan nokta ise şu: Bu endekste orta sırada olmak belki de en riskli pozisyon.

Temel sorunu şöyle açıklayabiliriz:

1 - Endekste üst sıralarda olan ülkeler yeni sanayi devriminden olumlu etkilenecek. Çünkü orta ve yüksek teknoloji düzeyindeki sanayiye, daha düşük emek payı ile ülkelerinde tutabilecek.

2 - Alt sıralarda olan ülkeler ise genellikle düşük emek maliyetli ülkeler. Bu ülkelerde de olumsuz etkilenecek. Çünkü tarımda ve düşük teknoloji üretimde; Endüstri 4.0'ın yüksek yatırım maliyeti karşısında çok ucuz emek ile rekabet etmeye devam edebilecek.

Bizim için asıl önemli Türkiye'nin de içinde bulunduğu orta sıradaki ülkeler.

3 - Türkiye gibi teknoloji seviyesi yeterince yüksek olmayan ancak emek maliyeti nispeten yüksek ülkeler, yeni sanayi devrimine hızla ayak uydurmak zorundalar. Çünkü yüksek ve orta teknoloji yatırımlarını gelişmiş ülkelere kaptırmaya başlayacaklar. Ayrıca emek maliyetlerini azaltmak istedikleri için düşük teknoloji işleri de alt sıralardaki ülkelere belki de çoktan devrettirler.

Orta Teknoloji Tuzağı olarak tanımlanan bu sorunu, yeni bir araştırma tekrar gözler önüne serdi. Türkiye'nin ve 25 sanayilemiş



Zeynep DERELİ
Dijital eğitim
dijital girişim

ülkenin otomasyon seviyesini ortaya koyan veriler, geçtiğimiz aylarda The Economist ve ABB tarafından yayınlanan Otomasyon Hazırlık Endeksi: 'Yaklaşan Otomasyon Dalgası için Kimler Hazır' başlıklı raporda yer aldı.

Rapora göre Türkiye 53.7 puanla genel ortalamada 15. sırada yer alıyor. İlk sırada yer alan Güney Kore'nin puanı 91.3; en düşük sırada yer alan Endonezya'nın puanı ise 33.1. Endekste sanayileşmemiş ülkelerin hiç yer almamasına rağmen puan seviyesinin bu kadar açık olması gelişmiş ülkelerin kendi dinamikleri ile var ettikleri Endüstri 4.0'ı arayı ne kadar açtıklarını gösteriyor.

Güney Kore'nin ardından ilk 5 sırada yer alan ülkeler ise Almanya, Singapur, Japonya ve Kanada olarak sıralanıyor. Bu 5 ülkenin ortak özelliği endekste yer alan 3 ana kategoride, yani 'inovasyon ve otomasyon', 'otomasyon ekonomisi becerileri' ve 'işyeri değişim

yönetiminde' de üst sıralarda yer almaları. Yani endekste başarılı olmanın anahtarları yönetim, eğitim ve teknolojiye aynı anda ilerleyebilmek.

Türkiye'nin ev ödevi de tam da bu noktada ortaya çıkıyor. Endekste Türkiye'yi eğitim politikalarının doğrulan şekillendirdiği 'otomasyon ekonomisi becerileri' kategorisi aşağı çekiyor. Türkiye 'inovasyon ve otomasyonda' 67.3 puanla 15., 'Otomasyon Ekonomisi Becerilerinde' 38.9 puanla 18., 'İşyeri Değişim Yönetiminde' 56.3 puanla 13. sırada yer alıyor.

Türkiye'nin orta sıralarda devam etme şansı yok. Mutlaka ivedilikle teknoloji eğitimini yaygınlaştırmalı ve STEM becerilerini geliştirmeli. Eğitimde yapılan yatırımlar gerçek anlamda bir kuşak sonrasında geri döner. Orta teknoloji tuzağından çıkış, hele de sorun eğitimi de büyük odaklanma, sabır, kaynak ve mücadele gerektiren bir çabadır.

DÜNYA GIDA FUARLARI MARKASI "SIAL" KÖRFEZ VE ORTADOĞU GIDA PROFESYONELLERİNİ SIAL MIDDLE EAST'DE BULUŞTURUYOR !

SIAL
INSPIRE FOOD BUSINESS

10-12 ARALIK 2018
ABU DABİ, BİRLEŞİK ARAP EMİRLİKLERİ

Neden SIAL Middle East 2018?

- 50 Ülkeden 1072 katılımcı
- 95 Ülkeden 26.000 ziyaretçi
- 60 Ülkeden 600 VIP ailem heyeti
- Türkiye "en büyük milli katılım arasında 4. sırada"
- Birleşik Arap Emirlikleri, Hindistan, İran, Mısır, Suudi Arabistan'dan ailem heyetleri

İlgili Sektörler:

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Gıda işleme ve ambalajlama ekipmanları
- Etiketleme makineleri ekipmanları

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler:

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Abu Dabi nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigortalıması
- Fuar katalogunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Odamıza hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Katılım bedeli ve Ödeme Planı

Nakliye ve gümrük hizmetleri dahil:
850 ABD \$ karşılığı 3400 TL / m²
Nakliye ve gümrük hizmetleri hariç:
750 ABD \$ karşılığı 3000 TL / m²
Katılım avansı: Talep edilen m² x 1000 TL
Katılım Bedelinin %50'si : Temmuz 2018
Bakiye Bedeli: Eylül 2018

Dikkat: Yerleşim planı üzerinde firmaların stand tahsis, katılım avansı dekontunun Odamıza iletilmesi ile mümkün olacaktır.

Tüm firmalarımıza teşekkür eder, saygılar sunarız.



Sibel Tayanç
Tel : 0212 455 61 11
Faks : 0212 520 15 26
Gsm : 0533 959 30 57
E-posta : sibel.tayanca@ito.org.tr - aylin.odabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Kızılötesi ışıık ile daha hızlı pişirme imkanı

Brava isimli firmann çıkardığı bu yeni fırın modeli, mutfaklara yeni bir teknolojiyi getiriyor. Üretici firma ile aynı isimde olan Brava, 28,8x35,8x42,5 cm ölçülerinde bir mini fırın. Bildiğimiz fırınlardan ilk bakışta hiçbir farkı yok. İçine yiyecek koyuyorsunuz ve kısa bir sürede pişiriyor. Ancak Brava, bir fırından beklediklerimizin çok ötesine geçiyor!

Pişirme süresini normal fırına göre yarıya indirien bu fırın, pişirme işlemi için mikrodalgalı teknolojisini kullanıyor. Mikrodalgalı yerine görünür ışık ve kızılötesi ışık ile pişiriyor. Altı adet kristal ampul ile saf ışık teknolojisini adını verdikleri bir teknik ile



pişiriyor. 260 dereceye bir saniyenin altında ulaşan fırın önceden ısıtma işlemi gerektirmiyor. Hem enerjiden hem zamandan tasarruf sağlıyor. Brava'nın mikrodalgaya göre en önemli avantajı ise yiyeceklerin dışını tıpkı normal elektrikli fırında olduğu gibi mühürleyebilmesi. Yani mikrodalgalı yiyeceği içinden geçirip dış yüzeyi yumuşak bırakırken Brava

hem mikrodalgalı gibi direkt içini pişiriyor hem de dış yüzeyini kırıltıyor.

Cep telefonuna bir aplikasyon ile bağlanan fırın, içindeki kameranın görüntüsünü telefonda canlı izletiyor. Telefonda ki aplikasyonda türlü türlü yemekleri nasıl yapacağınıza dair hazır programlar mevcut.

Brava'nın çok önemli bir başka özelliği ise aynı tepsideki farklı yiyeceklerin farklı ısılarla maruz bırakılarak aynı anda tam pişmelerini sağlaması! Yani kimi az pişti, kimi çok pişti derdi de kalmıyor!

Önümüzdeki kışım ayında piyasaya sürülmesi beklenen cihaz için şimdiye kadar 995 dolara erken siparişler alınıyor.



Şehitler anısına 32 ülkenin lideri oldular

İSTANBUL Ticaret Odası Spor Kulübü
Karate Takımı, Türkiye Karate
Federasyonu tarafından 15 Temmuz
Demokrasi ve Birlik Günü anısına
organize edilen Uluslararası Turkish Open
Karate Turnuvası'nda 55 kiloda Elif Hilal
Ayar ile liderlik koltuğuna oturdu.

BİN 500 SPORCU KATILDI

Turnuvaya 32 ülkeden bin 500 sporcu katıldı. İstanbul Ticaret Odası Spor Kulübü Karate Takımı'na üçüncülük de 68 kilo Şahika Yıldız tarafından geldi. İstanbul Büyükşehir Belediyesi Esenler Hakkı Başar Spor Salonu'nda gerçekleşen ve üç gün süren organizasyonda, İstanbul Ticaret Odası Spor Kulübü Karate Takımı Büyük Bayanlar Kumitede de üçüncülük ipini göğüsledi.

Süper Lig GENÇLEŞİYOR

UEFA'nın mali kıskaçına giren Süper Lig kulüpleri, rotayı genç yeteneklere çevirdi. Böylece 18 takımın da yaş ortalaması düştü. Süper Lig'deki en genç takım ise 25.1 yaş ortalaması ile Bursaspor.

CEYHUN KUBURLU

AVRUPA futbol otoritesi UEFA'nın getirdiği Finansal Fair Play, kulüplerin transfer politikalarını da derinden etkiliyor. Bu sezon 4 büyük takım başta olmak üzere Süper Lig'deki birçok kulüp, bu kriterlere uygun göstermek zorunda kalıyor. Hatta birçok kulüp UEFA'nın belirlediği sınırlar dışına çıkamıyor. Bu nedenle de bu sezon Süper Lig'deki kulüplerin birçok, bütçesi daha düşük olan genç oyunculara yöneliyor. Anadolu kulüplerinde ortalama yaş 25.1'e kadar düşerken Galatasaray, Fenerbahçe, Beşiktaş ve Trabzonspor da bu rakam 25.6'ya kadar geriledi. Ligin en yaşlı takımı ise 29.7 yaş ortalaması ile Akhisarspor oldu.

4 BÜYÜKLER NE YAPIYOR?

Son beş sezondur Beşiktaş, Galatasaray, Fenerbahçe ve Trabzonspor, Süper Lig'de transfer politikalarında özgür

devranıymışlar. Bunun en önemli nedeni de UEFA'nın uyguladığı Finansal Fair Play kuralları. Ancak her sezon kulüplerin aşan kısıpları, yaptırımlarla karşı karşıya kalıyordu. Bu sezon ise iş daha ciddiye binmiş görünüyordu. Durum böyle olunca da kulüpler genç yetenekleri avlama peşindeydi. Özellikle İngiltere'de, futbolculu okullar, illerodu'nun iki genç yeteneğini transfer etti. Beşiktaş da Avrupa'da ve Türkiye'de yeni Oğuzhan Özyakup'lar peşinde. Trabzonspor ise altıyapısına güveniyor. Bordo-mavil kulüp bu sezon daha çok kendi öz kaynaklarından yararlanacak gibi. Galatasaray da iş transfer politikası genç yıldızlardan yana esiyor.

**YÜKSEK YAŞ
ORTALAMASI**

Süper Lig'de yaş ortalaması en yüksek takım Akhisarspor oldu. Ege temsilcisi 29.7 yaş ortalaması ile Avrupa'nın da en yaşlı



İşte 18 kulübün yaş ortalaması

Takımlar	Yaş ortalaması
Akhisarspor	29.7
Başakşehir	29.3
Galatasaray	28.9
Beşiktaş	28.6
Sivasspor	28.0
Alanyaspor	28.0
Antalyaspor	27.8
Kayserispor	27.5
Erzurumspor	27.1
Fenerbahçe	26.9
Konyaspor	26.9
MKE Ankaragücü	26.7
Yeni Malatyaspor	26.5
Kasımpaşa	25.9
Trabzonspor	25.6
Çaykur Rizespor	25.6
Göztepe	25.4
Bursaspor	25.1

takımları arasında bulunuyor.

Akhisarsor'u bu alanda Başakşehir takip ediyor. İstanbul'un güçlü takımlarından Başakşehir, 29.3 yaş ortalaması ile Türkiye'nin en yaşlı ikinci takımı. Bu sezon Türkiye'yi Sampiyonlar Ligi'nde temsil edecek olan Galatasaray ise üçüncü sırada yer alıyor. Sarı-kırmızılı takımın yaş ortalaması 28.9. Bu sezon Talisca gibi önemli bir genç yeteneği kaybeden Beşiktaş ise 28.6 yaş ortalaması ile dördüncü sırada bulunuyor. Fenerbahçe ise yaş ortalaması en genç takımlar arasında bulunuyor. Sarı-lacivertli takımın yaş ortalaması 26.9 oldu.

GELECEK İÇİN UMUT

Kulüpler bu sezon transfer politikalarını güçlere verdiler. Özellikle Almanya, Hollanda ve Avusturya gibi ülkelerde yetenек genç yerli yıldızları kadrolarına alan kulüpler böylece UEFA'nın istediği finansal fair play kurallarına da yerine getirmiş olacak. Bu durum gelecek sezonlar için de ümit verici. UEFA'nın kısıtlamaları sayesinde daha çok yerli oyuncunun da yetiştirilmesi sağlanacak.



Avrupa'da da durum aynı

UEFA'nın yaptığı çalışmaların Avrupa takımları için de geçerli olduğunu anlatan yetkililer, "Avrupa'da birçok takım UEFA'nın

mali kıskacında.
Almanlar, İtalyanlar,
Fransızlar ve İspanyollar
da bu sezon genç
yeteneklere ulaşmaya
çalışıyor. Çünkü

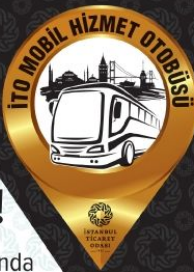
maliyetleri daha düşük ve neredeyse çoğunun bonservisi elinde. Böylece kulüpler mali şartları yerine getirmiş oluyorlar” diyor.

Devir, ticarete kolaylık devri!

**İTO MOBİL
HİZMET OTOBÜSÜ
ŞİMDİ YANI BAŞINIZDA!**

Hizmetlerimiz İstanbul'un farklı meydanlarında sizi bekliyor, hayatınız kolaylaşıyor.

- 4 Dilde Faaliyet Belgesi
- Sicil Gazetesi Onayı
- Bağ-Kur Belgesi
- Oda Kimlik Kartı
- İmza Tasdiki
- Çıraklık Belgesi Onayı
- Aidat Tahsilatı



ANADOLU YAKASI HAFTALIK DURAK PLANI

PAZARTESİ	İMES SANAYİ SİTESİ
SALI	İMES SANAYİ SİTESİ
ÇARŞAMBA	ATAŞEHİR MEYDANI
PERŞEMBE	KADIKÖY İSKELESİ
CUMA	YEDPA İŞ MERKEZİ

ito.org.tr | 444 0 486

 /itokurumsal



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Wimbledon'da Türk imzası

İNGİLTERE'nin başkenti Londra'da düzenlenen sezonun üçüncü grand slam tenis turnuvası Wimbledon'da gençler kategorisinde çiftlerde mücadele eden milli tenisçi Yankı Erel ile Fin partneri Otto Virtanen, şampiyonluğa ulaştı. Turnuvanın son gününde gençler kategorisi çift erkeklerde final maçına çıkan Yankı Erel ve partneri Virtanen, Kolombiyalı Nicolas Mejia ile Çek Ondrej Stratez ikilisine karşıslar. Bir saat



Dünya zirvesi değişmedi

Turnuvarın ardından açıklanan dünya sıralamalarında, erkeklerde İspanyol Rafael Nadal, kadınlarda da Rumun Simona Halep ziverdeki yerlerini korudu. Wimbledon'a yarın finalde veda eden İspanyol rakat Nadal, Profesyonel Erkek Tenisçiler Birliği'nin (ATP) açıkladığı dünya sıralamasında, 9 bin 310 puanla ilk sırada yer aldı. İsviçreli Roger Federer, 7 bin 800 puanla ikinci, Alman Alexander Zverev de 5 bin 665 puanla üçüncü sıradaki yerini korudu.

Elektrik üretimi için kullanılan yakıtlar arasında en yaygın olan kömür, dünya elektrik üretiminin yaklaşık yüzde 40'ını sağlıyor. Uluslararası Enerji Ajansı'nın (IEA) tahminlerine göre kömürün elektrik üretimindeki payı 2040'a kadar değişmeyecek. Bu da en azından 2040'a kadar kara elmasın vazgeçilmezliğinin sürmesi demek.

'Kara elmas' 2040'a kadar lider

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

DÜNYADA enerji ihtiyacı her yıl artıyor. Bu ihtiyacı karşılayabilmek içinse kullanılan kaynaklarda en büyük paya sahip olan yakıt türünün, fosil yakıtlar oluşturunuyor. Halen dünyada elektrik ihtiyacının yüzde 40'ı kömürden karşılanıyor. Ülkemizde daha çok maden kazaları ve çevre kirlenme yönü ile gündeme gelen kara elmas, Türkiye elektrik ihtiyacının da yüzde 34'ünü temin ediyor. 150 yıl yetecek kömür rezervine sahip olunan Türkiye'de kömürün dezavantajlarından olarak kabul edilen çevre kirliliği ve maden kazaları için de çeşitli çalışmalar yapılıyor.

1.2 TRİLYON TON REZERV

Yenilenebilir enerjinin hızlı yükselişi ve çevresel sorunlara rağmen dünya enerji üretimindeki yerini muhafaza eden kömür, 1.2 trilyon ton büyüklüğünde bir rezerv sahip. Türkiye'de ise 200 milyon tonluk bir rezerv olduğu tahmin ediliyor. Hali hazırda toplam rezervinin 63 milyon tonunu değerlendirebilen Türkiye'de,

sanılının aksine kömürün çevreye verdiği zarar dünya genelinin çok altında. Başta fosil yakıt tüketiminin neden olduğu çevresel kirlilikte Çin, ABD ve Avrupa ülkeleri başı çekerken, Türkiye bu ülkeler arasında 57'nci sırada bulunuyor.

PAHALI GAZ SANTRALLERİ

Dünya çelik üretiminin yüzde 70'i kömüre bağımlı bulunuyor. IEA'nın Yeni Politikalar Senaryosu'nda dahi, ne doğalgazın ne de nükleer enerjinin yakın gelecekte kömürün yanına yaklaşabilmesi mümkün görünmüyor. İstanbul Teknik Üniversitesi Maden Fakültesi emekli öğretim görevlisi ve Yurt Madencilik Geliştirme Vakfı Yönetim Kurulu Başkanı Prof. Dr. Güven Önal, kömürden elektrik üretiminin diğer fosil kaynaklara göre ucuz bir yöntem olarak kabul görmesine karşın, Türkiye'de son yıllarda pahalı olan doğalgaza yönelim konusunda kamuoyu oluştuğunu ifade ediyor. Önal, "Türkiye kilovat saati 3-4 dolara mal olabilecek öz kaynaktan sağlanan kömüre dayalı elektrik enerjisi yerine, kilovat saati 6-7 dolara tekabül eden ithal doğalgaza

yönelmeye başladı" diyor.

YILLIK 20 MİLYAR DOLAR

Prof. Dr. Önal, Türkiye'de hali hazırda 200 milyon tonluk bir üretimin mümkün olabileceğini ifade ediyor. Türkiye'nin enerjide dışa bağımlılığı için yerli kömürün çözüm olabileceğini ifade eden Önal, şu bilgileri paylaşıyor: "Türkiye'nin 2016 cari açığının yüzde 20'si enerji hammaddeleri ithalatı olup, yaklaşık 30 milyar dolar ödendi. 2016'daki kömür ithalatı yaklaşık 5.3 milyar dolar oldu. Doğalgazın elektrik üretimindeki payı, 10 yıl içinde yüzde 15 düzeyine indirilirse ve ithal kömür santralleri yerli kömüre çevrilirse, bugünkü veriler ile Türkiye'nin yıllık kazancı 20 milyar dolar olacak. Yeni kömür madenleri ve enerji santrallerinde 40 bin yeni istihdam sağlanacak. Bu değerlerin genel ekonomide yansımaları ile cari açık ve enerjide dışa bağımlılık büyük ölçüde azalacak."

114 yıllık rezerv kaldı

Dünyada ortalama 114 yıllık kömür rezervi kalsa da kömürün petrol ve doğalgazdan sonra tükeneceği öngörülmüyor. Kömür en çok Amerika ve Avrupa'da kullanılıyor. Halen Amerika yılda 730 milyon ton, Almanya 233 milyon ton kömür üretiyor. Amerika elektrik ihtiyacının yüzde 33'ünü kömürden karşılar, Almanya elektrik ihtiyacının yüzde 43'ünü kömürden temin ediyor.

En çok kirlenmelerin sesi çıkıyor

Türkiye 21. Uluslararası Kömür Kongresi'nde yer alan sonuç bildirilerine göre kömürün çevresel etkileri konusunda en çok sesi çıkan ülkeler, aslında kömür sebebiyle en çok atmosferi kirlenen ülkeler. Bu alanda lider ABD, ABD'yi Rusya, OECD ve Avrupa ülkeleri takip ediyor. Türkiye ise bu listelerde son sıralarda yer alıyor.



Madenlere robotik yaklaşım

Madenlerdeki kazalar da Türkiye'nin kömür rezervlerini doğru değerlendirmenin önünde engel teşkil ediyor. Ancak günümüzde bunun için çalışmalar mevcut. Bunlardan biri İstanbul Teknik Üniversitesi Geomatik Mühendisliği tarafından projelendirilen ve halen üzerine çalışan GeoRoSS isimli maden güvenliği robotu. GeoRoSS tam olarak geliştirilip, uygulamaya geçtiğinde maden kazaları olmadan, bu kazaların yaşanmaması için özellikle tahkimat sistemlerinin izlenmesinde etkin olarak kullanılabilir.

Zararlı gazlara kablosuz sistem

Kömür madenlerinde iş sağlığı ve güvenliği açısından en büyük risklerden biri de zararlı gazlar. Şimdiye kadar kömür madenlerinde zararlı gazların tespiti için maden içine döşenen kablolu bir sistemle izlenim yapıyorlardı. Son dönemde kablosuz sistemle geoteknik sağlanmaya başladı. Buna göre kablosuz sistemle uygun yerlere algılayıcı sensörler yerleştirilerek çevresel parametrelerin izlenmesi sağlanıyor.

İTO ÜYELERİ NE DİYOR?

İstanbul Ticaret Odası Doğal ve İşlenmiş Kat Yakıt Meslek Komitesi üyeleri ise kömürdeki durumu şöyle anlatıyor:



İzinler tek noktadan verilmeli

Komite Başkanı Erol Temizkanoglu: Yerli kömür çıkartabilmek için ruhsat almak çok zor. Bürokratik engellerin aşılması gerektiğini düşünüyorum. Ruhsat alabilmek için 23 farklı noktadan onay almak gerekiyor. Yerli madenciyi yıpratır bu durum için izinlerin tek bir noktadan verilmesi gerekiyor. Kömür "kötü çocuk" ilan edildi. Eğozun ve doğalgazın verdiği kirlilik kadar kömür kirlilik vermiyor. Kömür üzerinde oynanan bir oyun var. Ancak bu oyunun farkına varıldı.



Teşvik şart

Komite Başkanı Yardımcısı Hüseyin Kudret Kızı: Yerli madenci vergi, sigorta ve ruhsatta teşvik bekliyor. Devlet ihale ile kömür alıyor. Bu ihalelerde 'tip 2' denilen yerli kömüre ağırlık verilmeli. İhale şartnameleri öyle hazırlanıyor ki yerli kömür ihaleye bile giremiyor. Yerli kömürün sanayilerde kullanımı, ithal kömür alımını azaltacak.



Enerjide çeşitlilik

Komite ve Meclis Üyesi Hüseyin Akarçeme: Kömürü vazgeçilmez bir maden olarak çok önemsiyorum. Doğalgaza çok bağılıyız. Yerli kaynaklarımızı kullanarak bu bağımlılıktan

kurtulabiliriz. Enerjide verimlilik ve çeşitlilik çok önemli. Bizler kömürü verimli kullanmayarak çeşitliliği azaltmış oluyoruz. Günümüz teknolojisi içinde temiz kömür yakma sistemleri geliştiriliyor, neredeyse sıfır hava kirliliğine ulaşıyor.



Sanayide yerli kömür kullanılmalı

Komite ve Meclis Üyesi Atakan Sinan Safi: Sanayilerde doğalgaz kullanımının çok yanlış olduğunu düşünüyorum. Yerli kömür kullanımı özellikle sanayi alanındaki elektrik üretimine katkı sağlayacağı için kendi alanındaki dış ticaret açığını azaltacak. Baca güvenliği olan yerlerde yerli kömür kullanımı çevre kirliliğine neden olmayacak. Fosil yakıtların hepsinde çevre kirliliği söz konusu bunun için uygun kullanım alanları çok önemli.



Avrupa'da beşinciyiz

Komite Üyesi Birol Kaya: Kömür rezervleri açısından ülkemiz Avrupa'da beşinci sırada yer alıyor. Türkiye'deki kömür, hanelerde kullanıma uygun kömürler değil çünkü kükürlü çok fazla. Ancak güvenlikle sanayide kullanılabilir. Ne yazık ki son dönemlerde doğalgaza yönelim söz konusu. Bu da ülke ekonomisine fazladan yük getiriyor. Yerli kömürün termik santrallerde kullanılmasını teşvik ediyoruz.

FİRMANIZI İŞ DÜNYASINA BİZ TANITALIM!



İlanlarınızı gazetemizle dünyaya ulaştırıyor!

İstanbul Ticaret Gazetesi'ne verdiğiniz ilanlar (Phone, iPad ve Android uygulamaları ile şimdi tüm mobil cihazlarda!)



İlan taleplerinizi ve ayrıntılı bilgi için:

İstanbul Ticaret Odası Kurumsal İletişim Koordinatörlüğü / Merkez Bina Eminönü / İstanbul
Yahya Bul. (yayin@iticaret.tr) / Tel: 0 212 155 91 21 / 30 Faks: 0 212 913 93 11

f t i s o t r / itokurumsal

ilo.org.tr | 444 0 486



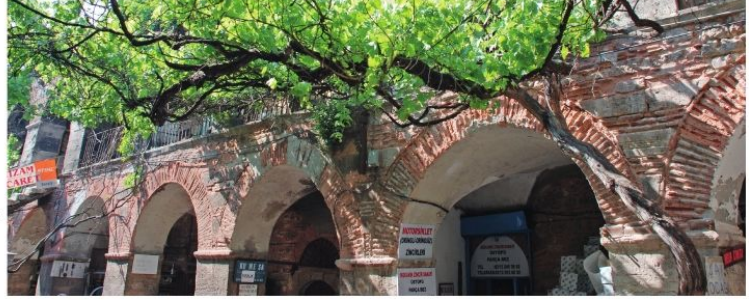
İSTANBUL TİCARET

KÖŞE BUCAK
Istanbul
Ayşe Başak

Tarihsel devamlılığın paha biçilemez nişanesi

Avlusuna adım attığınızda size zamanı unutturan Kurşunlu Han'ın hemen girişindeki çeşme taşıın sakın gözden kaçırmayın. Erken Bizans döneminden kalma bir sütun başlığının oyulmasıyla yapılan bu çeşme taşı, İstanbul'daki tarihsel devamlılığın sadece küçük ama paha biçilemez bir nişanesi.

İstanbul'un en karakteristik kervansaraylarından biri olan ve 16 yüzyıl ticari hayatında büyük rol oynayan Karaköy'deki Kurşunlu Han, özgün dokusunu günümüze kadar korumayı başardı. Perşembe Pazarı'nın içinde tozlu bir mücevher gibi gizlenen han, şimdi acil bir restorasyonla eski ışıltısına kavuşmayı bekliyor.



Perşembe Pazarı'nın tozlu mücevheri

ORİJİNAL DOKUSU DEĞİŞMEDİ

85x35 metre ölçüsünde dikdörtgen bir alana iki katlı uzunlamasına inşa edilmiş kervansarayın 8.25x47 metrelik iç avlusunun merkezinde merdivenler yer alır. Zemin katındaki tuğla ve derz dokulu kısımlar, Bizans döneminden kalma bir yapının varlığını gösterir. Üst kısımları, duvar ve taşıyıcı destek sistemi ise bütünüyle 16. yüzyıl Osmanlı mimarisinin karakteristiğini yansıtır. Günümüze özgün olarak ulaşan kervansaraya adını veren, çatısını kaplayan kursunları söküp satılmış olsa da Kurşunlu Han'ın yaşadığı tahribat İstanbul'daki diğer tarihi hanlarla kıyaslandığında minimum düzeyde kalır.

KARAKÖY Perşembe Pazarı'nın bir labirenti andıran dar sokaklarında dolayışırken karşınıza tarihi bir kapı çıkar da girişinde Kurşunlu Han yazısını görürseniz, hiç tereddüt etmeden içeri girin. Böylelikle İstanbul'un en karakteristik han / kervansaray yapılarından birini görme fırsatını kaçırmamış olacaksınız. İstanbul Köşe Bucak'ın bu haftaki konluğu, Kurşunlu Han ya da diğer adıyla Rüstem Paşa Kervansarayı...



sadrızamı ve damadı Rüstem Paşa'dır. Rüstem Paşa'nın 1561 tarihli vakfiyesinde yapıdan "Kurşunlu Han" diye bahsedilir. Dönemin kervansarayları, konaklama hizmeti veren bugünün otelleri gibi düşünülürse tüccarların konaklama dışındaki saklama, depolama ve satış faaliyetlerini de gerçekleştirdiği ticari yapılarıdır. Yani kervansaraylar hem konaklamak için kullanılan hem de tüccarların yanlarında getirdikleri malları satışa çıkarmadan önce muhafaza ettiği sağlam ve güvenli alanlardır. İşte eski Galata surlarıyla iç içe önemli bir konumu olan Kurşunlu Han da, Eminönü ve Karaköy gibi hareketli bir ticari bölgenin tam kalbindeydi ve 16. yüzyıl ticari hayatında rolü büyüktü.

DÜNYADAN KONUKLAR

Bir Mimar Sinan eseri olan Kurşunlu Han, Tarihi Yarımada'nın karşısında, Galata surlarının iç tarafına paralel olarak yükselirdi. Bugün Karaköy Perşembe Pazarı'nın, Hırdavatçılar Çarşısı'nın içinde kalan yapı, 16. yüzyılın yoğun ticaret yaşantısına hizmet etmiş, dünyanın dört bir yanından gelen tüccarları, seyyahları ve yolcuları ağırlamıştı. Mimar Sinan'ın, yapımını büyük ihtimalle 1544-50 yılları arasında tamamladığı kervansarayın 13. yüzyıldan kalma Ceneviz Katedrali San Michele'in kalıntıları üzerine inşa edildiği biliniyor. Yapının hikâyesini Evliya Çelebi'den dinleyecek olursak, burada katedralden önce çok farklı fonksiyona sahip bir yapı bulunuyordu. Çelebi'ye göre Cenevizliler bu araziye cobanları için kale gibi sığınacak bir yer yapıyor.

TİCARETİN KALBİNDE

Kervansarayın banisi, Sultan Süleyman'ın

RESTORE EDİLİRSE

Bugün yapı, Perşembe Pazarı esnafı tarafından aktif olarak kullanılıyor. Özgün dokusuna büyük ölçüde muhafaza ediyor olsa da yapının acil bir restorasyona ihtiyaç duyduğu aşikâr. Kurşunlu Han için uzun yıllardır gündemde olan restorasyon projelerinin bir an önce hayata geçirilmesi ve Perşembe Pazarı'nın içinde tozlu bir mücevher gibi gizlenen yapının eski ışıltısına kavuşması temennimiz. Bugün içerisinde ağırlıklı olarak hırdavatçı ve tornacıların yer aldığı, depoların bulunduğu kervansarayın, söz konusu meslek erbabının da dahil edileceği başarılı bir restorasyon projesiyle hem kültürel miras olarak kıymetli bilinenek turizme hem de ticarete hizmet edebilecek şekilde yenilenip, işlevini yitirmeksizin korunması güzel bir çözüm olacaktır. İyi gezmeler, iyi seyirler...

www.itohaber.com



**Türkiye'nin ilk ticaret gazetesi
İstanbul Ticaret şimdi Web'de!**



ito.org.tr | 444 0 486 | Adres: İstanbul Ticaret Odası Eminönü Merkez Binası

f t i s i g /itokurumsal



Yapılar patronu

Rüstem Paşa, Sultan Süleyman ile hasekisi, biricik nikahlı eşi Hürrem Sultan'ın tek kız evladı Mihrim Sultan'ın kocasıdır. Sadrazamlığı sırasında rol oynadığı tarihsel hadiseler, II. Selim'e taht yolunu açmak için Hürrem Sultan ile yaptığı işbirliği ve dillere destan olan zenginliği ile 16. yüzyılın önemli karakterlerinden biridir. Evliya Çelebi, ondan "Aristo akıllı idi" diye bahseder. Hırvat asıllı olan Rüstem Paşa, kardeşiyle beraber köyünde cobanlık yaparken keşfedilip devşirilir ve Enderun'da yetiştirilir. Hırslı, siyasi entrikalardan çekinmeyen, para kazanmayı ve kullanmayı bilen dikkat çekici bir kişiliktir. Dönemin tarihçileri onun zekası ve becerileri kadar saibeli yönetim tarzından, tamahkârlığından ve rüşvete bulaşmış olduğundan bahsederler. Rüstem Paşa, vakfettiği eserlerle şehirleşmeye, hayır ve hasenatı ile tebâyla, halkla kurulan ilişkilere katkı sağlamış, imparatorluğun birçok yerinde inşa ettirdiği binalar ile adeta bir yapılar patronu olmuştur.

